

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЖУРНАЛ
ISSN 2303-9868**

Периодический теоретический и научно-практический журнал.
Выходит 12 раз в год.

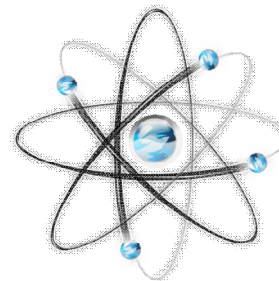
Учредитель журнала: ИП Соколова М.В.

Главный редактор: Миллер А.В.

Адрес редакции: 620036, г. Екатеринбург, ул. Лиственная, д. 58.

Электронная почта: editors@research-journal.org

Сайт: www.research-journal.org



**Meždunarodnyj
naučno-issledovatel'skij
žurnal**

№7 (14) 2013

Часть 3

Подписано в печать 08.08.2013.

Тираж 900 экз.

Заказ 6013.

Отпечатано с готового оригинал-макета.

Отпечатано в типографии ООО «Импекс».

620075, Екатеринбург, ул. Толмачева, д. 16, офис 12.

Сборник по результатам XVII заочной научной конференции Research Journal of International Studies.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Полное или частичное воспроизведение или размножение, каким бы то ни было способом материалов, опубликованных в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения авторов.

Номер свидетельства о регистрации в Федеральной Службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций: **ПН № ФС 77 – 51217.**

Члены редколлегии:

Филологические науки: Растягаев А.В. д-р филол. наук, Сложеникина Ю.В. д-р филол. наук, Штрекер Н.Ю. к.филол.н., Вербицкая О.М. к.филол.н.

Технические науки: Пачурин Г.В. д-р техн. наук, проф., Федорова Е.А. д-р техн. наук, проф., Герасимова Л.Г., д-р техн. наук, Курасов В.С., д-р техн. наук, проф., Оськин С.В., д-р техн. наук, проф.

Педагогические науки: Лежнева Н.В. д-р пед. наук, Куликовская И.Э. д-р пед. наук, Сайкина Е.Г. д-р пед. наук, Лукьянова М.И. д-р пед. наук.

Психологические науки: Мазилев В.А. д-р психол. наук, Розенова М.И., д-р психол. наук, проф., Ивков Н.Н. д-р психол. наук.

Физико-математические науки: Шамолин М.В. д-р физ.-мат. наук, Глезер А.М. д-р физ.-мат. наук, Свистунов Ю.А., д-р физ.-мат. наук, проф.

Географические науки: Умывакин В.М. д-р геогр. наук, к.техн.н. проф., Брылев В.А. д-р геогр. наук, проф., Огуреева Г.Н., д-р геогр. наук, проф.

Биологические науки: Буланый Ю.П. д-р биол. наук, Аникин В.В., д-р биол. наук, проф., Еськов Е.К., д-р биол. наук, проф., Шеуджен А.Х., д-р биол. наук, проф.

Архитектура: Янковская Ю.С., д-р архитектуры, проф.

Ветеринарные науки: Алиев А.С., д-р ветеринар. наук, проф., Татарина Н.А., д-р ветеринар. наук, проф.

Медицинские науки: Медведев И.Н., д-р мед. наук, д.биол.н., проф., Никольский В.И., д-р мед. наук, проф.

Исторические науки: Меерович М.Г. д-р ист. наук, к.архитектуры, проф., Бакулин В.И., д-р ист. наук, проф., Бердинских В.А., д-р ист. наук, Лёвочкина Н.А., к.исп.наук, к.экон.н.

Культурология: Куценков П.А., д-р культурологии, к.искусствоведения.

Искусствоведение: Куценков П.А., д-р культурологии, к.искусствоведения.

Философские науки: Петров М.А., д-р филос. наук, Бессонов А.В., д-р филос. наук, проф.

Юридические науки: Грудцына Л.Ю., д-р юрид. наук, проф., Костенко Р.В., д-р юрид. наук, проф., Камышанский В.П., д-р юрид. наук, проф., Мазуренко А.П. д-р юрид. наук, Мещерякова О.М. д-р юрид. наук, Ергашев Е.Р., д-р юрид. наук, проф.

Сельскохозяйственные науки: Важов В.М., д-р с.-х. наук, проф., Раков А.Ю., д-р с.-х. наук, Комлацкий В.И., д-р с.-х. наук, проф., Никитин В.В. д-р с.-х. наук, Наумкин В.П., д-р с.-х. наук, проф.

Социологические науки: Замаева З.П., д-р социол. наук, проф., Солодова Г.С., д-р социол. наук, проф., Кораблева Г.Б., д-р социол. наук.

Химические науки: Абдиев К.Ж., д-р хим. наук, проф., Мельдешов А. д-р хим. наук.

Науки о Земле: Горяинов П.М., д-р геол.-минерал. наук, проф.

Экономические науки: Бурда А.Г., д-р экон. наук, проф., Лёвочкина Н.А., д-р экон. наук, к.ист.н., Ламоттке М.Н., к.экон.н.

Политические науки: Завершинский К.Ф., д-р полит. наук, проф.

Фармацевтические науки: Тринеева О.В. к.фарм.н., Кайшева Н.Ш., д-р фарм. наук, Ерофеева Л.Н., д-р фарм. наук, проф.

Екатеринбург - 2013

ОГЛАВЛЕНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ / ECONOMICS	5
МЕТОДИКА РАСЧЕТА СОЦИО-ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНДИКАТОРОВ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ ПРИРОДОХОЗЯЙСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ РЕГИОНА	5
ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ	7
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	8
ФАКТОРНАЯ МОДЕЛЬ В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА КАЧЕСТВА КАК МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИМ ПОВЕДЕНИЕМ.....	11
КАЧЕСТВО И ДОСТУПНОСТЬ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ЕГО МАССОВИЗАЦИИ	12
ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ КОНФЛИКТ: КОНСТРУКТИВНЫЕ И ДЕСТРУКТИВНЫЕ СМЫСЛЫ.....	14
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ	14
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ТВЕРДО-БЫТОВЫМИ ОТХОДАМИ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯХ.....	18
ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТНОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА.....	21
СИСТЕМА ФАКТОРОВ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....	22
ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ГОРОДА РОСТОВА-НА-ДОНУ В РАЗВИТИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	24
ОПТИМАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРИБЫЛЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЛЕВЕРИДЖЕЙ.....	32
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЫНКА АКЦИЙ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ.....	34
О НЕКОТОРЫХ ПОЛОЖЕНИЯХ ТЕОРИИ РАВНОВЕСИЯ ДЕНЕЖНОГО РЫНКА.....	35
ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА УДОВЛЕТВОРЕНИЕ СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОЖИДАНИЙ (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ)	37
ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ФОРМИРОВАНИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ АВТОПРЕДПРИЯТИЙ.....	40
АВТОСТРАХОВАНИЕ КАК ОСНОВА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ	41
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ В УСЛОВИЯХ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО (ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ).....	43
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ВЛИЯНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ЭКОНОМИКУ СТРАН ИМПОРТЕРОВ И ЭКСПОРТЕРОВ КАПИТАЛА	44
ИНФОРМАЦИОННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	45
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПРОЕКТАМИ.....	49
СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ РЫНОЧНОГО МЕХАНИЗМА	50
ЦЕНТРЫ ФИНАНСОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК ОСНОВА УЧЕТА ДОХОДОВ И ЗАТРАТ СПЕЦИАЛЬНОГО ФОНДА ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ.....	50
ОПЦИОННЫЙ ПОДХОД К ФОРМИРОВАНИЮ СТРАТЕГИИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ КОМПАНИЙ НЕФТЕГАЗОВОГО СЕКТОРА	54
МЕТОД СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ И ПОСТАНОВКА ЦЕЛЕЙ БИЗНЕСА	59
РЕАЛИЗАЦИЯ ЦЕЛЕВЫХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ МЕЛИОРАЦИИ НА ОСНОВЕ ИНФОРМАЦИОННО- КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ СЛУЖБЫ	61
ОСОБЕННОСТИ ПАРАДИГМЫ ПОСТРОЕНИЯ РЫНКА ПРОИЗВОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ СО СТАБИЛИЗИРУЮЩИМ БАЗИСОМ.....	64
ТЕОРИЯ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ И ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ	71
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ АПК.....	71
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ ТЕРРИТОРИЙ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ..	73
ОРГАНИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АПК.....	74
ЛОГИСТИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ АВТОТРАНСПОРТНЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ	75
СОВРЕМЕННЫЕ КАТЕГОРИИ ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ.....	77
КОНВЕРГЕНЦИЯ КОНЦЕПЦИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И АНТИКРИЗИСНОГО МЕНЕДЖМЕНТА В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ	78
ОЦЕНКА КЛЮЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАЗВИТИЯ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА	84
ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДОВ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ	85
ОЦЕНКА ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ И ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ПИЩЕВОЙ ОТРАСЛИ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ.....	86
МЕСТО И РОЛЬ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА В ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА «СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА МЕТАЛЛИЧЕСКИХ КОНСТРУКЦИЙ»).....	90
СТОИМОСТНОЙ РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА МУНИЦИПАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА КРУПНОГО ГОРОДА	91

ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ МНОГОМЕРНОЙ ОЦЕНКИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ	93
К ВОПРОСУ ОБ УСЛОВИЯХ ЭФФЕКТИВНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ВЛАСТИ И БИЗНЕСА	94
О НЕОБХОДИМОСТИ УЧЕТА НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКОВ ПРИ ОЦЕНКЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В НЕФТЕДОБЫЧЕ	95
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ РЕМОНТНЫМИ РАБОТАМИ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	98
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ КАК СПОСОБ УКРЕПЛЕНИЯ ПОЗИЦИЙ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА РЫНКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	100
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ / JURISPRUDENCE	102
ПРОЦЕССУАЛЬНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ЛИЦА, В ОТНОШЕНИИ КОТОРОГО ВЕДЕТСЯ ПРОИЗВОДСТВО ПО ДЕЛУ ОБ АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВОНАРУШЕНИИ, НА СТАДИИ ИСПОЛНЕНИЯ ПОСТАНОВЛЕНИЯ	102
ОБРАЩЕНИЕ ПРОКУРОРА В СУДЫ С ИСКОВЫМИ ЗАЯВЛЕНИЯМИ О ЗАЩИТЕ ПРАВ В СФЕРЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ	104
ГЕНЕЗИС ОТЕЧЕСТВЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ ВОЕННОСЛУЖАЩИМИ	106
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО И ПРАКТИКА ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ТЕРРОРИСТИЧЕСКИМИ АКТАМИ	108
ОТКАЗ ОТ СУДА ПРИСЯЖНЫХ ПО ДЕЛАМ О ТЕРРОРИЗМЕ	110
ПОНЯТИЕ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В ИСТОРИИ ЦИВИЛИСТИЧЕСКОЙ МЫСЛИ	112
ЭМОЦИОНАЛЬНЫЕ СОСТОЯНИЯ, КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, ПОДЛЕЖАЩИЕ ВЫЯСНЕНИЮ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УМЫШЛЕННОГО УБИЙСТВА, СОВЕРШЕННОГО В СОСТОЯНИИ СИЛЬНОГО ДУШЕВНОГО ВОЛНЕНИЯ	113
К ВОПРОСУ О ВОЗМОЖНОСТИ ПРИЗНАНИЯ «ПРАВО НА ЖИЛИЩЕ»	115
МОРАЛЬНО-ЭТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ СУРРОГАТНОГО МАТЕРИНСТВА	116
ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МЕР СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ОТДЕЛЬНЫМ КАТЕГОРИЯМ ГРАЖДАН	118
ОСОБАЯ РОЛЬ ЕВРОПЕЙСКОЙ КОНВЕНЦИИ И РЕШЕНИЙ ЕСПЧ В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫХ ИСТОЧНИКОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО СТАТУСА ЛИЧНОСТИ	121

Анопченко Р.Ю.¹, Темирканова А.В.²

Студент¹; старший преподаватель², Южный федеральный университет.

**МЕТОДИКА РАСЧЕТА СОЦИО-ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНДИКАТОРОВ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ
ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ ПРИРОДОХОЗЯЙСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ РЕГИОНА**

Аннотация

В статье представлена методика расчета социо-эколого-экономических индикаторов, которые позволяют реализовать программу экологической реабилитации природохозяйственной системы Юга России.

Ключевые слова: индикаторы, реабилитация, природохозяйственная система.

Anopchenko R.Y.¹, Temirkanova A.V.²

Student¹; senior lecturer², Southern Federal University.

**TECHNIQUE OF ENVIRONMENTAL AND SOCIO-ECONOMIC INDICATORS OF ENVIRONMENTAL
REHABILITATION PROGRAM OF THE NATURAL SYSTEMS OF THE REGION**

Abstract

The paper presents a methodology for calculating the social, ecological and economic indicators that allow you to implement a program of environmental remediation natural system in southern Russia.

Keywords: indicators, rehabilitation, natural system.

Решение сложного комплекса ресурсно-экологических проблем служит ресурсная и экологическая политика государств. Экологическая доктрина РФ определяет цели и задачи, а также направления и принципы единой государственной политики в области экологии на долгосрочный период [1]¹. Согласно экологической доктрине, сохранение природы и улучшение окружающей среды является приоритетным направлением деятельности государства и общества.

Кардинальные преобразования в экономике России, произошедшие за последнее десятилетие, повлекли существенные изменения в части теоретических, методических и методологических основ организации, сбора, обработки статистической информации. В современных условиях динамичность процессов в экономике обуславливает необходимость новых подходов к определению набора показателей, характеризующих экономическое развитие региона.

Проводимые теоретические исследования позволяют с достаточной, степенью уверенности говорить о том, что современная система оценки уровня регионального развития должна базироваться на интегральных, комплексных показателях оценки экономики регионов или ее составляющих, иначе говоря, формироваться совокупностью-частных индикаторов. Потребность в проведении интегральных оценок экономического развития региона возникает в связи с тем, что частные индикаторы, описывая те или иные явления, не позволяют получить комплексное представление о региональной экономике. Другая причина проведения интегральных оценок — стремление понять происходящие в экономике регионов процессы и их причины. Только анализируя совокупность частных индикаторов, можно выявить причины роста или снижения уровня жизни населения, инвестиционного климата, кредитоспособности, и, в конечном итоге, экономического развития региона.

Среди наиболее часто встречающихся задач, которые приходится решать исследователям, можно выделить такие, как [2]²:

проведение типологий регионов — разделение регионов на группы, выделяемые на основе одного или совокупности нескольких существенных признаков. Типология регионов при оценке уровня экономического развития должна проводиться в целях выявления проблемных регионов, которые не могут обеспечить свои минимальные социально-финансовые потребности;

прогнозирование экономического развития регионов;

оценка прошлого экологического ущерба, которая позволяет судить о степени независимости экономического развития региона, эффективности природоохранных мероприятий;

оценка устойчивости финансирования восстановления природной среды регионов, которая важна для оценки перспектив развития территорий; можно говорить и о более широкой задаче — оценке устойчивости эколого-экономического развития региона.

Решение названных задач достаточно часто основывается на расчетах интегральных показателей. Однако следует отметить, что главной особенностью всех интегральных оценок экономики регионов является их субъективность. Поэтому никакую интегральную оценку экономики региона нельзя воспринимать как абсолютную истину, а при использовании интегральных оценок всегда необходимо понимать, по какой методике эти оценки проводились, и соответствуют ли использовавшиеся в этой методике подходы предъявляемым к исследованию требованиям.

Расчет любых интегральных показателей состоит из трех этапов [3]³:

выбора частных критериев-индикаторов, из которых будет строиться интегральный показатель;

трансформации частных критериев-индикаторов для их сравнимости друг с другом; этот этап необходим в силу того, что при расчете интегральных индикаторов суммируются совершенно разные частные критерии-индикаторы, в том числе измеряемые в разных единицах;

выбора способа агрегирования трансформированных частных критериев-индикаторов.

При этом критерий-индикатор мы понимаем как комплексный показатель, характеризующий состояние определенного процесса и выбора стратегии и оценки результатов ее практической реализации.

Выбор частных критериев-индикаторов не является универсальным процессом: их количество, набор зависят от целей расчета интегрального показателя. Помимо приоритетности для решения той или иной задачи, критериями отбора используемых показателей могут являться их достоверность, способность отражать различия между регионами.

Трансформацию частных индикаторов можно проводить различными способами. От выбора способа трансформации в значительной степени зависят значения и содержательный смысл интегрального индикатора. Можно выделить четыре базовых способа трансформации частных индикаторов [4]⁴.

¹ <http://www.consultant.ru/online/base/?req=doc;base=LAW;n=92097//> Экологическая доктрина Российской Федерации

² Чигаева Е.В. Экологизация производства как инструмент регулирования внешних эффектов // Экономика и управление собственностью. — 2011. - № 2. — С. 38-43

³ Зарницына К. Управление стратегическими проектами на уровне предприятия и региона // Проблемы теории и практики управления. — № 1. — 2007 — С. 22-30

1. Рейтинговый метод. Его суть заключается в том, что регионы ранжируются по значению показателя, и наибольшее (или наименьшее) значение показателя принимается равным 1, следующее за ним — 2 и т. д. Присваивать 1 наилучшему или наихудшему значению показателя — не имеет значения, главное, чтобы при расчете интегрального показателя 1 всегда присваивалась либо только наилучшим, либо только наихудшим значениям показателя. Достоинством этого метода является его простота. Важным недостатком — неадекватное отражение межрегиональных различий в силу того, что отличие в рейтинге на 1 место может быть характерно как для регионов с почти одинаковыми значениями показателя, так и для регионов, показатели по которым отличаются в разы. На практике при использовании рейтингового метода очень часто происходит чрезмерная дифференциация регионов срединной группы, отличающихся, как правило, близкими значениями показателя, и недооценка поляризации крайних значений показателя. Кроме того, рейтинговый способ трансформации индикаторов не позволяет в полной мере оценивать динамику экономического развития регионов: при этом способе можно оценить перемещение регионов относительно друг друга, но динамика интегрального показателя по отдельно взятому региону не имеет содержательной интерпретации [5].

Три других способа трансформации индикаторов сложнее, но лишены недостатков рейтингового метода.

2. Нормирование показателей — вычисление отношения значения показателя по региону к среднему по группе рассматриваемых регионов или, наоборот, отношения среднего по группе регионов к значению показателя по региону для разных по направленности показателей. При данном способе трансформации индикаторов сохраняется разброс значений индикаторов, т. е. характер межрегиональных различий по отдельно взятым показателям отражается совершенно адекватно. Вместе с тем значительные различия между регионами по одному из показателей могут существенным образом повлиять на значение интегрального индикатора, что допустимо только в тех случаях, когда такой единичный показатель имеет ключевое значение, но неприемлемо в тех случаях, когда остальные единичные показатели не менее важны.

3. Метод «максимум - минимум» (максиминный метод). Суть этого метода сводится к тому, чтобы приравнять минимальные и максимальные значения по всем частным показателям. В итоге различия в разбросе значений индикаторов полностью уничтожаются, а значение показателя по региону показывает только его расположение по отношению к другим регионам (в отличие от рейтингового метода — показывает адекватно). Таким образом, метод «максимум — минимум», с одной стороны, позволяет избежать чрезмерного влияния одного частного показателя на интегральный, с другой стороны, не позволяет учесть значительные межрегиональные различия в тех случаях, когда эти различия значимы.

4. Стандартизация показателей — метод, представляющий собой среднее между нормированием и методом «максимум — минимум». Суть его сводится к тому, что исследователь произвольно определяет учитываемую степень разброса между значениями показателей. Расчеты могут проводиться как с предварительным нормированием показателя, так и без такового — можно либо пропорционально сокращать/увеличивать значения нормированных показателей, либо подставлять в формулы максиминной трансформации произвольные (а не фактические) значения максимума и минимума. Кроме того, сокращение разброса между значениями показателя возможно путем логарифмирования значений показателей. Достоинством стандартизации показателей является возможность адекватно учитывать различия между показателями по разбросу максимальных и минимальных значений. Важнейший недостаток этого метода трансформации показателей — наибольшая его субъективность. Если в предыдущих трех способах трансформации показателей субъективным является только выбор самого способа трансформации, то в случае со стандартизацией исследователь, как правило, принимает совершенно произвольно решение о степени учета масштабов межрегиональных различий. Однако если в формулы максиминной трансформации подставляются не просто произвольные показатели, а имеющие определенный смысл, и/или используются одни и те же максимальное и минимальное значения на протяжении нескольких лет, это, наоборот, повышает содержательный смысл получаемых показателей. Вместе с тем поиск таких референтных точек и их обоснование также является довольно сложной и нередко субъективной процедурой.

Один из вопросов, который приходится решать при выборе показателей для диагностики ситуации в регионах для целей региональной политики, — это сколько (по количеству) индикаторов надо анализировать. Универсальных рецептов, как показывает опыт зарубежных стран, здесь также нет. Число используемых индикаторов заметно различается по странам. В ряде европейских стран (например, Нидерландах) используются в соответствии со стандартами ЕС всего 2 индикатора, тогда как в отдельных странах их число доходит до нескольких десятков (например, в Турции их более 50). Чаще всего используется от 5 до 10 индикаторов.

Друг с другом отдельные социально-экономические показатели сочетаются также по-разному. В одних странах (например, Германии и Чехии) на основе частных индикаторов, взятых с разными весами, составляется комплексный индикатор, по которому ранжируются регионы (в число поддерживаемых попадают территории, имеющие наихудшие значения интегрального показателя). В других странах для выделения разных типов проблемных регионов используются различные показатели. Например, в Словении слаборазвитые регионы, было предложено выделять по величине подоходного налога на душу населения, проблемные приграничные — по демографическим тенденциям, проблемные индустриальные — по спаду промышленного производства и уровню безработицы.

На основе проводимых расчетов в одних странах выделяется единая группа проблемных регионов, в других странах проводят градацию территорий по степени проблемности.

Критерием принятия решения о числе используемых индикаторов, целесообразности расчета интегрального показателя, по нашему мнению, должна являться возможность ясной и более или менее однозначной интерпретации полученных результатов.

Основанием для выделения разного рода типов регионов для целей региональной экономической политики являются проблемы регионов, требующие своего решения в рамках региональной политики. Причин проведения таких типологий на основе качественных, а не количественных подходов, на наш взгляд, две. Первая — недостатки количественных методов оценки экономического развития регионов. Типологии нужны, прежде всего, для экспертных оценок качества проведенных математических расчетов. Вторая причина проведения типологий на основе качественных подходов — крайне ограниченные возможности количественных методов показывать причины возникновения тех или иных проблем. А поскольку залогом эффективности региональной политики является устранение или компенсация негативных факторов эколого-экономического развития регионов, то и нужна типология регионов по их экологическим и экономическим проблемам. Об этом свидетельствует и опыт многих зарубежных стран.

Изначально при проведении региональной политики не обращали внимания на типы регионов, что, как принято считать, послужило одной из причин неэффективности государственного регулирования экономического развития территорий на первых его этапах.

⁴ Быкова Е.В., Царану М.Х., Кириллова Т.И. Подходы к формированию системы экологических индикаторов как составляющей системы индикаторов энергетической безопасности // Проблемы региональной энергетики. — 2006. - № 1. — С. 4-58

Следует отметить, что отличительной чертой всех предлагаемых систем диагностики является их описательность. Однако необходимым требованием к системе диагностических индикаторов, на наш взгляд, служит их ориентированность на поиск патологий развития, узких мест или установление принадлежности объекта к определенной группе, классу, типу.

Экономической наукой не раз ставились задачи разработки системы индикаторов для экономического анализа регионов. Однако традиционные показатели не дают ответов на вопросы: следует ли отнести регион к проблемным, либо к регионам с относительно нормальным экономическим развитием, есть ли патологии в экологическом состоянии и каков их характер, благоприятен или неблагоприятен прогноз относительной перспективы региона. Хотя определенная информация для постановки диагноза в данной системе показателей имеется.

Следует отметить, что в процессе диагностики возможно выявление такого вида региональных проблем, который до этого времени не был известен или описан. Поскольку практика экономической диагностики относительно ограничена, то неизвестен и набор индикаторов для выявления той или иной патологии. В связи с этим система показателей должна включать в себя многие из традиционных показателей регионального анализа.

При диагностике состояния экономической системы региона следует обратить внимание на подход к интерпретации результатов измерений индикаторов.

Некоторые из них могут быть интерпретированы на основе их автономного измерения в отдельно взятом регионе. Другие могут быть интерпретированы с достаточной степенью точности лишь при сравнении результатов, полученных в одном регионе, с аналогичными результатами для некоторой совокупности. Начальным этапом формирования комплексной методики оценки уровня экономического состояния является ретроспективная и перспективная оценка источников социо-эколого-экономического потенциала региона, при этом формируются базовые пороговые индикаторы, характеризующие региональное экономическое развитие.

Следующий этап связан с оценкой элементов социо-эколого-экономического потенциала и выявлением их взаимного влияния.

На третьем этапе производится расчет комплексной оценки социо-эколого-экономического потенциала региона, уточняются (конкретизируются) пороговые значения индикаторов.

Следовательно, для оценки состояния экономической системы региона требуется другое сочетание показателей, создающее возможность для иной их интерпретации, так как необходимо, чтобы на основе проведенной оценки стала очевидной общая концепция стратегии эколого-экономической политики в регионе. Таким образом, при построении системы диагностических индикаторов необходимо произвести отбор лишь тех показателей и характеристик, которые могут отражать самостоятельно или в сочетании с другими индикаторами наличие или отсутствие региональных экологических и экономических проблем, либо отражать принадлежность региона к определенному типу.

Литература

1. Экологическая доктрина Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/online/base/?req=doc;base=LAW;n=92097> (дата обращения 22. 07.2013)
2. Чигаева Е.В. Экологизация производства как инструмент регулирования внешних эффектов // Экономика и управление собственностью. – 2011. - № 2. – С. 38-43
3. Зарницына К. Управление стратегическими проектами на уровне предприятия и региона // Проблемы теории и практики управления. – № 1. – 2007 – С. 22-30
4. Быкова Е.В., Царану М.Х., Кириллова Т.И. Подходы к формированию системы экологических индикаторов как составляющей системы индикаторов энергетической безопасности // Проблемы региональной энергетики. – 2006. - № 1. – С. 4-58
5. Анопоченко Т.Ю., Мурзин А.Д. Структура социально-экономических и экологических составляющих системы комплексного развития территории // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2012. №1. С.22-29

Бабуков И.Х.

Аспирант ФГБОУ ВПО «Саратовский ГАУ» им. Н.И. Вавилова, факультета «Менеджмента и агробизнеса», кафедры «Экономической теории».

ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

Аннотация

В статье рассматривается развития консультационной службы. Анализируется дореволюционный, отечественный и современный периоды. Дается краткая характеристика каждого этапа, отражаются как положительные, так и отрицательные опыт внедрения информационного консультирования в сельское хозяйство. Так же в статье рассматривается деятельность проекта АРИС.

Ключевые слова: информационно-консультационные службы, проект АРИС.

Babukov I.H.

Graduate student FGBOU of VPO "Saratov GAU" of N.I.Vavilov, faculty "Management and agrobusiness", chairs "Economic theory"

DOMESTIC EXPERIENCE OF DEVELOPMENT OF INFORMATION CONSULTATION

Abstract

In article it is considered developments of consulting service. It is analyzed the pre-revolutionary, domestic and modern periods. The short characteristic of each stage is given, are reflected both positive, and negative experience of introduction of information consultation in agriculture. As in article ARIS project activity is considered.

Keywords: information and consulting services, ARIS project

Все аграрно-развитые страны имеют хорошо работающие консультационные службы в сельском хозяйстве. В некоторых странах они действуют почти 100 лет. Развитие аграрных наук вызвало появление консультационных служб, что позволило повысить уровень производства сельскохозяйственной продукции. То есть, при помощи квалифицированных консультантов фермеры могли повысить уровень знаний, а, следовательно, и эффективность своего хозяйства.

Формирование консультационных служб происходило одним из двух принципов: «сверху – от органов власти и управления» и «снизу – от фермеров. Данные выводы были сделаны на основе исследования истории создания и анализа состава и структуры сельских консультационных служб.

Можно выделить три основных этапа в истории развития консультационного сервиса в России:

1. Дореволюционный период

Возникновение консультационной службы нельзя отнести к определенному этапу российской истории, так как среди научных деятелей нет единого мнения об этом. Андрей Тимофеевич Болотов (1738-1833), родоначальник отечественной научной агрономии, широко пропагандировал процедуры, повышающие урожайность, особо отмечая необходимость целесообразного сочетания

хлебопашества и скотоводства. В работах Болотова агрономия практически сливается с экономикой.

Следующим важным этапом развития консультационного сервиса в России являются труды Императорского Вольного экономического общества (ИВЭО), которые охватывают полтора столетия. Основными его целями являлись распространение агрознаний и развитие отечественной агрономии. На основе достигнутых результатов наук ИВЭО оказывало активное участие в развитии сельского хозяйства, это было основой деятельности общества.

Структура ИВЭО была очень похожа на современные методы построения консультационной службы. Три отделения были выделены в составе общества:

1. Отделение сельского хозяйства (земледелие, лесоводство, звероводство, скотоводство и другие промыслы сельского хозяйства).
2. Отделение ремесленных и фабричных производств (все сельскохозяйственные виды деятельности промышленности и ремесла).
3. Отделение сельскохозяйственной статистики и политической экономии (вопросы по статистике и полит-экономике, которые связаны с проблематиками первых двух отделений).

2. Советский период

Лига аграрных реформ может считаться преемником ИВЭО. Которая была создана по инициативе Всероссийского кооперативного съезда, Харьковского общества сельского хозяйства, Московского общества сельского хозяйства, Всероссийского земского союза и Вольного экономического общества в начале 1917 г. Отделения ее были организованы в 33 губерниях. Ведущими членами Лиги были выдающиеся русские ученые: А.В. Чаянов, Н.П. Огановский, Н.П. Макаров, С.Л. Маслов, П.П. Маслов и др. Наиболее подробно деятельность Лиги была отражена в работах А.В. Чаянова.

Государственная система научно-технической информации изменилась при переходе страны к рыночной экономике. Появились новые организационные структуры в сельском хозяйстве. Границы между отраслями стали размываться, горизонтальные связи вытеснили жесткие вертикальные, различные функции и стадии воспроизводства объединились. В итоге, в экономике страны из-за наличия различных форм собственности и хозяйств различных типов произошло изменение организационных задач в научно-техническом обеспечении.

1. Современный этап

В 1993 г. МСХ России совместно с субъектами РФ приступили к разработке информационно-консультационной службы АПК. ИКС создавались не только с целью восстановления позиций на новой технической, организационной и программной базе, которые были утрачены при развале ЕС АгроНТИ, но и для предоставления услуг по организации и ведению сельскохозяйственной предпринимательской деятельности, изучения рынка, для разработки маркетинговых услуг, а также осуществления маркетинговых исследований. В данном периоде услуги по консультации представляют собой интеллектуальные услуги, которые решают сложные проблемы предприятий в области организации и управления производством.

Причины создания информационно-консультационной службы (ИКС):

- наличие большого количества организационно-правовых форм хозяйствования на селе, экономическая многоукладность;
- разбросанное территориальное расположение и различные природно-климатические особенности для ведения хозяйства;
- необходимость квалифицированной и своевременной помощи по ведению хозяйства;
- отсутствие у многих сельских товаропроизводителей необходимого оборудования, коммуникаций, рабочего персонала и средств.

В начале 90-х годов прошлого столетия произошло возрождение отечественной информационно-консультационной службы, когда впервые в агропромышленном комплексе были совершены попытки реформирования. Центральный НИИ инновационных проблем и маркетинга в АПК в 1993 г по заданию Минсельхозпрода России был разработан "Пилотный проект создания российской консультационной службы для сельских товаропроизводителей всех форм собственности".

"Проект по поддержке осуществления реформ в сельском хозяйстве (АРИС)" стал толчком для развития отечественной информационно-консультационной службы. В рамках проекта были созданы ИКС в 26 регионах страны, которые помогли адаптироваться сельским товаропроизводителям к новым условиям хозяйствования, проведению земельной и аграрной реформ, а также способствовали ускорению научно-технического прогресса в отрасли.

Многообразие организационно-правовых форм информационно-консультационных служб обусловлено различными подходами региональных органов управления АПК к их задачам. ИКС могут функционировать в форме государственного предприятия или учреждения, входить в состав образовательного учреждения ВУЗов и НИИ, а также в качестве структурных подразделений органов управления АПК.

В настоящее время в 65 регионах и 265 районах созданы информационно-консультационные службы. Более 1800 специалистов работает в них, которые оказывают активную помощь в освоении инновационных разработок товаропроизводителям. В 2002 г. службами всех уровней было проведено свыше 214 тыс. консультаций по вопросам сельскохозяйственного производства. Количество запросов ежегодно растет.

Крупные хозяйства являются основными пользователями консультационных услуг (на них приходится около 56 процентов от общего количества оказываемых услуг). Каждым четвертым клиентом службы является представителем крестьянского (фермерского) хозяйства.

Литература

1. Развитие сельскохозяйственного консультирования АПК России: состояние и перспективы: сборник докладов семинара-совещания. – М.: ФГУ РЦСК, 2009. – 107 с.

Темирканов А.Р.¹, Боева К.Ю.²

Магистрант¹, преподаватель², Южный федеральный университет

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация

В статье рассмотрены основные направления развития здравоохранения с учетом различных государственных программ.

Ключевые слова: здравоохранение, медицинские технологии, государственная политика.

Temirkanov A.R.¹, Boeva K.Y.²

Graduate student¹, teacher², Southern Federal University

MAIN AREAS OF HEALTH TODAY

Abstract

The article describes the main directions of development of public health in view of the various government programs.

Keywords: health, medical technology, public policy.

Современные тенденции развития отрасли дают все основания полагать, что в Российской Федерации может быть

сформирована такая система здравоохранения, которая сможет быстро осваивать новейшие медицинские технологии, быть самодостаточной как система, экономически эффективной и самое главное - способной успешно укреплять и восстанавливать здоровье россиян. Несомненным гарантом положительной динамики является «Национальные проекты в сфере здравоохранения». Большинство мероприятий, запланируемых на начальные этапы реализации национальных проектов, выполнено. Это позволило обеспечить стабильное финансирование учреждений здравоохранения и повысить эффективность использования ресурсов; сократить дефицит Программы государственных гарантий по обеспечению населения бесплатной медицинской помощью.

Основных задач для достижения целей этой концепции три. Во-первых, активизация деятельности по профилактике заболеваний, чем было сильно здравоохранение СССР. Во-вторых, сокращение сроков восстановления утраченного здоровья путем внедрения современных методов профилактики, диагностики и лечения. И третья - повышение эффективности использования ресурсов в здравоохранении. Концепция основана на принципах, близких основам советского здравоохранения. Это всеобщность, социальная справедливость и доступность медицинской помощи населению, профилактическая направленность, экономическая эффективность, единство медицинской науки и практики, а также активное участие населения в вопросах здравоохранения, повышение ответственности за свое собственное здоровье и здоровье своих детей.

До принятия концепции развития здравоохранения и медицинской науки в стране действовала одна Федеральная целевая программа «Сахарный диабет», не имевшая достаточного финансирования. За время реализации концепции разработаны, утверждены и реализуются мероприятия по выполнению Федеральных целевых программ «Неотложные меры по борьбе с туберкулезом», «Вакцинопрофилактика», «АНТИ ВИЧ/СПИД» и многих других.

Также была введена система стандартизации здравоохранения. Минздравом России и Госстандартом России создан Межведомственный Координационный совет. Основным результатом внедрения этой системы стало введение в России, как в других цивилизованных странах, формулярной системы применения лекарственных препаратов. Успешно реализуется программа по разработке протоколов ведения больных, утверждена программа обучения специалистов основам стандартизации в здравоохранении.

Была впервые введена программа государственных гарантий обеспечения населения бесплатной медицинской помощью. Она привела отрасль к единому пониманию планирования объемов медицинской помощи и финансирования расходов на нее, которая вовлекла все заинтересованные стороны – государственные, исполнительные, законодательные, правоохранительные органы — к реализации данной программы в стране.

Несмотря на всё же недостаточное финансирование, удалось сохранить потенциал медицинской науки. За последние годы российскими учеными разработаны новые технологии диагностики и лечения онкологических болезней, хирургической патологии с использованием плазменных потоков, ультразвукового и лазерного излучений, фотодинамической терапии. Активно ведутся работы по использованию и лечению ряда тяжелых болезней с помощью генноинженерных технологий. Но в тоже время крайне медленно решаются проблемы внедрения современных медицинских технологий в клиническую практику.

Назначены представители министерства во все федеральные округа, в них образованы координационные советы по здравоохранению. В управлении здравоохранением появились новые структуры: стратегического планирования отраслевой стандартизации, инноваций, медицинской профилактики. Увеличилась доля средств ОМС на оказание медицинской помощи населению.

Министерство здравоохранения Российской Федерации держит на постоянном контроле вопросы реализации «Концепции развития здравоохранения и медицинской науки в Российской Федерации».

Внедрение новых медицинских технологий при стесненных финансовых ресурсах позволило значительно увеличить объемы уникальных видов медицинской помощи населению. Так, например, количество операций на сердце с применением аппарата искусственного кровообращения увеличилось в 2 раза, объем аорто-коронарного шунтирования – в 2,5 раза. В 2 раза увеличилось число больных находящихся на гемодиализе, в 1,5 раза возросли объемы пересадки почек и в 10 раз костного мозга.

Активная работа проводится по совершенствованию медицинского и фармацевтического образования в стране. Разрабатываются и внедряются государственные образовательные стандарты. Открыты факультеты по подготовке специалистов (управление здравоохранением, медицинская сестра с высшим образованием, медицинский психолог, врач общей практики и др.). Разработана и реализуется отраслевая программа «Развитие сестринского дела в Российской Федерации».

Финансирование из федерального бюджета постоянно увеличивается. С 1999г. по 2006г. рост составил 68%. Средства в первую очередь направляются на финансирование дорогостоящих видов медицинской помощи.

Одним из самых сложно решаемых вопросов за прошедшее десятилетие остается лекарственное обеспечение населения Российской Федерации. Постоянная работа Минздрава России, в сфере обеспечения медикаментами населения страны, позволила за последние 2 года стабилизировать ситуацию.

В соответствии с Федеральным законом «О лекарственных средствах» разработаны и утверждены новые «Правила регистрации лекарственных средств», которые устанавливают единые унифицированные требования при регистрации отечественных и зарубежных лекарств, порядок и сроки её проведения. Утверждена Концепция «Развития системы лекарственного обеспечения здравоохранения и населения Российской Федерации», восстановлены государственные органы управления аптечными организациями.

Во всех субъектах Российской Федерации созданы и аккредитованы контрольно-аналитические лаборатории, которые являются серьезным препятствием для проникновения некачественных лекарств на фармацевтический рынок страны. Издан формулярный справочник лекарственных препаратов, упорядочена система регистрации медикаментов в Российской Федерации. В настоящее время зарегистрировано свыше 13 600 наименований лекарственных средств.

С 2000г. функционирует мониторинг цен на лекарственные препараты и изделия медицинского назначения. Возросло насыщение рынка отечественными препаратами, которые занимают свыше 45% всего объема реализуемых препаратов.

Организована работа по сертификации предприятий выпускающих фармацевтическую продукцию.

Во многих территориях страны введена система персонифицированного учета и отпуска лекарственных средств на льготных условиях с использованием пластиковых карт (наиболее эффективно функционирует система льготного лекарственного обеспечения в Республике Коми, Новгородской, Кировской, Свердловской областях). Однако недостаточное бюджетное финансирование в большинстве субъектов Российской Федерации не позволяет обеспечить социально незащищенную часть населения медикаментами.

Обратимся к закону об обязательном медицинском страховании. Законом образован Федеральный фонд ОМС и его филиалы в субъектах РФ. Существующий Федеральный фонд ОМС работает сам по себе, а над территориальными фондами в регионах фактически довлеют главы субъектов. По схеме управление идет сверху донизу, то есть всем руководит ФФ ОМС. И уже филиалы вступают в договорные отношения с медицинскими учреждениями по оказанию соответствующей помощи. Финансовые источники фонда — это налоги с работодателей за работающее население в пределах 8-9% от фонда оплаты труда, а также часть подоходного налога. Что дало введение этой системы страхования в стране? Первое: переход от медицинского страхования к страхованию

здоровья в целом. Второе: выравнивание условий финансирования в субъектах Федерации, то есть ликвидация финансовой асимметрии в системе здравоохранения, которая, увы, до сих пор является одной из основных проблем здравоохранения. Третье: возможность вести профилактическую работу с населением, повышение ответственности врачей в выборе наиболее рациональных медицинских технологий, поскольку фонд будет их заказчиком, и главное - приведение в систему ОМС всех медицинских организаций независимо от форм собственности. Теперь у пациента появилось реальное право выбора медицинского учреждения.

Что касается структурной перестройки системы здравоохранения, то здесь есть две проблемы. Первая - размеры финансовых ресурсов должны измениться по видам медицинской помощи, давая преимущество амбулаторно-поликлинической помощи и новым технологиям в стационарах. Вторая — создание в стране государственной программы управления качеством медицинской помощи. Уже выполнен большой объем работ по реализации отраслевой программы введения общей врачебной (семейной) практики.

Вводится государственная программа управления качеством медицинской помощи. Программа состоит из трех частей. Это организация управления качеством по уровням (федеральный, субъекта РФ, медицинской организации) ее внутривидового подразделения. Разработка и внедрение единой методики оценки качества медицинской помощи, мониторинг врачебных ошибок, развитие системы аккредитации и лицензирования медицинской деятельности. В программе намечена разработка конкретных планов госпитальной, амбулаторно-поликлинической и скорой медицинской помощи, проекта постановления правительства о санаторно-курортных организациях, а совместно с Министерством сельского хозяйства проведена работа по составлению программы развития здравоохранения на селе. Сформирована программа развития сети наркологических и реабилитационных центров, создан федеральный реабилитационный центр для больных наркоманией, что должно резко повысить качество лечения этой категории больных.

Основные мероприятия по охране материнства и детства: разработка и утверждение федеральной целевой программы "Здоровый ребенок", развитие сети медико-генетических и перинатальных центров, развитие самостоятельной акушерской службы.

Особые проблемы стоят в области профилактики заболеваний. Разрабатываются и вводятся необходимые программы, но основная задача — это создание общероссийской системы самооздоровления населения. Такие системы существуют во всех развитых странах. Необходимо в нашей стране создать систему, которая включала бы в себя структуру определения уровня здоровья человека. Должны появиться новые специалисты, вооруженные соответствующими технологиями, которые укажут человеку на недостатки в его здоровье и подскажут что делать, не с точки зрения применения лекарственных препаратов, а изменения поведения дома и на службе. Работы в этом направлении уже ведутся. Но мало сказать человеку, что делать, он должен иметь возможность выполнить рекомендации специалиста, значит, должны быть условия, ресурсы, должна быть развита соответствующая индустрия. Все это вместе и должно составлять систему самооздоровления населения.

Также, весьма немаловажной задачей является разработка концепции интеллектуализации здравоохранения и развития творческих способностей медицинских работников. Специалисты очень высокого уровня в системе здравоохранения есть, но, к сожалению, таких специалистов у нас немного, а вот средние в своей массе, увы, выглядят гораздо хуже, чем зарубежные коллеги.

Увеличение расходов на лекарственные препараты, с одной стороны, а с другой - введение формулярной системы, заставляющей наиболее рационально их использовать, позволит построить в стране вполне удовлетворительный рынок лекарственных препаратов как для населения, так и для медицинских учреждений страны.

Наряду с обозначенной выше положительной динамикой развития системы здравоохранения, нельзя не заметить, что ряд мероприятий по реализации национальных проектов не выполнен в том объеме, в котором были запланированы, а некоторые из них полностью не решены, и связано это не только с рядом социально-экономических условий, но и с недостаточной организационной работой Минздрава России и органов управления здравоохранением субъектов Российской Федерации.

Динамика медико-демографических показателей здоровья ростовчан по-прежнему остается неблагоприятной, несмотря на рост рождаемости (на 9,6 %) за последние пять лет, сохраняется высокий уровень смертности, что ведет к естественной убыли населения⁵.

За последние 5 лет наблюдается некоторое снижение младенческой смертности (с 19,7 до 15,7 чел. на 1000 детей родившихся живыми).

Показатель смертности (число умерших на 1000 человек населения) в Ростове-на-Дону составляет – 15. Это выше, чем в целом по ЮФО (14,3), но ниже, чем в Ростовской области (16,5) и в РФ (16,2). Среди причин смертности преобладает смертность от болезней системы кровообращения – 56,2%, от новообразований – 15 %, несчастных случаев, отравлений и травм – 7,1 %, от болезней органов пищеварения – 2,9 %.

Растет детская, подростковая, взрослая заболеваемость как первичная, так и общая. Особенно значителен рост по группам заболеваний эндокринной системы (на 60 %), системы кровообращения (на 8 %) у взрослых. У подростков по этим группам увеличение произошло в 2 и более, чем 2 раза.

Укомплектованность штатных должностей врачебными специальностями составляет 68,9 %, средними медицинскими работниками – 56,3%. Неблагоприятным является соотношение врачей и медсестер (1 : 1,6) при нормативе 1 : 4. Таким образом, врачи выполняют функции медсестер, те же в свою очередь - регистраторов, делопроизводителей.

Острой проблемой является моральный и физический износ больничных и поликлинических зданий и сооружений (продолжительность эксплуатации некоторых более 100 лет), недостаточное оснащение необходимым медицинским оборудованием.

Достижение стратегических целей государственной политики в здравоохранении в решающей степени зависит от уровня управляемости системы здравоохранения. В целях реализации Концепции Министерством здравоохранения образован Совет по региональной политике, введен институт представителей Минздрава России в Федеральных округах, создаются окружные координационные советы по здравоохранению, проведена реорганизация Министерства здравоохранения, направленная на приведение структуры в соответствие с целями и задачами возложенными Правительством на Министерство.

Литература

1. Стратегический план города Ростова-на-Дону на 2010-2025 гг. [Электронный ресурс] URL: <http://www.rostov-gorod.ru/?ID=3873> (дата обращения 20.07.2013).
2. Современные тенденции развития здравоохранения [Электронный ресурс] URL: <http://www.zdrav.ru/articles/practice/detail.php?ID=76161> (дата обращения 21.07.2013).

Дайриарх Яссер

Аспирант, Тамбовский государственный технический университет, кафедра "Управление качеством и сертификация"

⁵ Стратегический план города Ростова-на-Дону на 2010-2025 гг.

ФАКТОРНАЯ МОДЕЛЬ В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА КАЧЕСТВА КАК МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИМ ПОВЕДЕНИЕМ

Аннотация

Статья посвящена вопросу построения факторной модели в системе маркетинга качества с целью воздействия на активность потребительской аудитории. Изучается маркетинговый потенциал в области формирования воспринимаемого качества, что обозначает дальнейшие точки приложения усилий по повышению уровня качественного исполнения продукта и предоставляет актору возможность с минимальными рисками сформировать марочный актив, приносящий доход, обладающий отличительностью и имеющий потенциальную возможность перехода в сегмент с большей доходностью.

Ключевые слова: маркетинг качества, воспринимаемое качество, факторная модель.

Dairiah Yasser

Postgraduate student, Tambov State Technical University, quality management and certification department

THE FACTOR MODEL AT THE SYSTEM OF QUALITY MARKETING AS A MECHANISM OF CONSUMER BEHAVIOR MANAGEMENT

Abstract

The article is devoted to issue of forming the factor model at the system of quality marketing in order to influence on consumer audience activity. The market potential in the field of forming the perceived quality is studied. That is the point of further efforts to increase the level of product quality performance, and provides to an actor with minimal risk formed a profitable branded assets, being distinctive, with the potential to move into higher-yielding segment.

Keywords: quality marketing, perceived quality, factor model.

Сегодня парадигма качества приобрела иной характер. Производство качественного товара может быть разделено во времени и пространстве при изготовлении отдельных комплектующих, не привязано к одному административному аппарату управления и даже не определяются объективными показателями эксплуатационных характеристик. Последнее заставляет обращать внимание на субъективные критерии качества, выделяемые самими потребителями. Выявить признаки качества, по которым покупатель принимает окончательное решение о приобретении конкретного товара, определить, что актуально в данной товарной группе и в соотношении «цена — результат», — именно это является сферой интересов службы маркетинга качества [1].

Потребитель покупает лучшее для себя. Что есть «лучшее» — вопрос уже более неоднозначный: иногда лучшее это самое дешевое, иногда лучшее это самое красивое, а иногда — самое классическое и т.д. Потребитель старается купить максимально качественный продукт, который можно найти за конкретные деньги. Иногда, потребитель склонен тратить некоторое количество времени на поиск и обдумывание того, какой товар лучше, иногда он не думая выбирает привычные решения, товары, которые он уже покупал ранее. Но во всех случаях, он выбирает лучшее качество или же самый качественный продукт из всех, что ему доступен за определенную сумму денег.

В каждом конкретном случае понятие «качественный продукт» для потребителя подразумевает что-то свое, что говорит об отсутствии универсальной модели потребительского качества. Сегодня качество все больше превращается в «манипуляторный» придаток и тут задействованы две стороны: объективная и субъективная.

По сути, концепция маркетинга качества — это инструмент, который должен предоставлять актору возможность с минимальными рисками сформировать марочный актив, приносящий доход, обладающий отличительностью и имеющий потенциальную возможность перехода в сегмент с большей доходностью. Другими словами, с помощью маркетинга качества должна быть реальная возможность сформировать марочный / продуктовый актив по возможностям и желанию (потребностям) собственника, оперативно управлять и мониторить. Действительно, все давно известно, бренды-лидеры стабильно заполняют масс-медиа своими посланиями, не давая потребителю расслабиться, придумать же что-то радикально новое, особенно в России, это нонсенс. Остается опираться на слабые места конкурентов и выстраивать такую качественную базу, которая как минимум приносила бы прибыль, как максимум позволяла бы проецировать в сознание дифференцированные образы и смыслы.

Работа на уровне «качественного» восприятия может формировать у потребителя определенные установки, с помощью которых последний отличает одинаково хорошие товары друг от друга и один предпочитает другому.

Можно выделить несколько групп факторов, которые влияют на воспринимаемое качество (рис. 1):

- параметры знаний о марке, фактов о марке;
- параметры позитивного сравнения;
- параметры идентификации;
- параметры каноничности (соответствия представлениям о родовом или эталонном продукте);
- параметры эстетики продукта (дизайн, эргономика и т.п.);
- параметры связи с прошлым опытом (как личным так и коллективным — ассоциации с чем-то позитивным);
- параметры верификации (доказательства фактов);
- параметры статусности [2].

По данным факторам можно анализировать конкурентов и предполагать пути конкурентной борьбы, предполагать точки дифференциации. Дифференциация продукта может идти по направлениям «сравнение характеристик», «связь с прошлым опытом» и «статусность». На основе данной модели можно создавать / дорабатывать продукт во всех его нюансах. Сначала определить некие общие вещи, потом уточнять частности.

Данная концепция позволяет осуществить те изменения в самом продукте или его оформлении, которые действительно нужны потребителю, на основании которых он составит мнение о продукте, как о более качественном. В отличие от попыток предложить нужные улучшения «вслепую». Во вторых, появится возможность определить целый ряд рекламных идей и способов подачи, которые опять же скажут потребителю о качестве. Скажут, разумеется, не прямым текстом «у нас качество», а при помощи ряда аргументов, которые помогут сформировать нужную оценку продукта, как «качественного» или «более качественного, чем другие». Создавать представление о качестве продукта необходимо гораздо тоньше, тактичнее, при помощи нескольких аргументов, которые потом, в сознании потребителя сложатся как пазл.

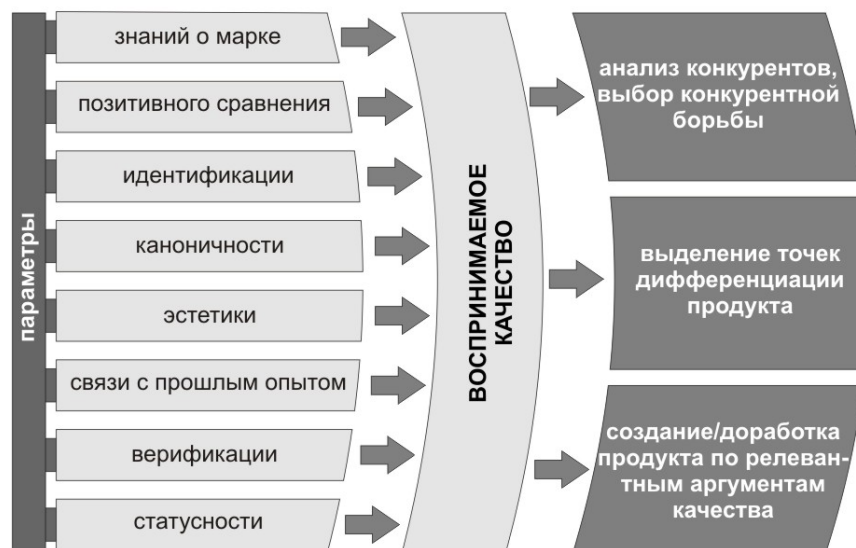


Рис.1. Факторная модель в системе маркетинга качества

В большинстве случаев покупки на конкурентном рынке, потребитель выбирает только то «качество», которое он считает «настоящим», актуальным, реальным, и по той цене, которую он считает справедливой.

Литература

1. Дайриарх Я. Маркетинг качества в российской практике / Я. Дайриарх, А.А. Краснослободцев // Стандарты и качество. - 2013. - № 7. - С. 87-90.
2. Тамберг В., Бадьин А. Качественный продукт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://newbranding.ru/>

Зак Т.В.

Доцент, Астраханский государственный университет

КАЧЕСТВО И ДОСТУПНОСТЬ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ЕГО МАССОВИЗАЦИИ

Аннотация

В статье рассматриваются негативные последствия, связанные с превращением высшего образования в массовое благо. Обосновывается, что снижение качества образования является краткосрочным явлением в условиях развитой конкурентной среды в образовательной системе и всей экономики. Проводится сравнительный анализ влияния разных способов разрешения противоречия «доступность-качество» на общественное благосостояние.

Ключевые слова: качество, доступность, массовое образование.

Zak T. V.

Associate Professor, Astrakhan State University

QUALITY AND ACCESSIBILITY OF HIGHER EDUCATION IN ITS MASSIVIZATION

Abstract

The problems associated with the methods of solving the negative consequences that arise at a time when higher education is becoming a mass blessing are considered. It is substantiated that the decline in the quality of education is a short-term phenomenon in competitive environment in the educational system and the entire economy. A comparative analysis of the impact of different ways to resolve the conflict "the availability and quality" on social welfare is discussed.

Keywords: quality, accessibility, mass education.

В последние годы практически во всех странах мира происходят существенные изменения в системе высшего образования, в основе которых лежит, прежде всего, увеличение числа студентов. Не остались в стороне от этого процесса и страны Прикаспийского региона (см. таблицу 1).

Таблица 1 - Число студентов на 1000 чел. населения

	2000	2009	2010
Россия	49	68	65
Азербайджан ¹	20	22	21
Исламская Республика Иран ²	22	47	52
Казахстан ¹	41	69	68

1 студенты высших и средних учебных заведений, аспиранты и докторанты

2 студенты вузов и учреждений послевузовского профессионального образования

Источник: [3,138-139].

Наиболее быстрыми темпами в 2000-2010 гг. росла численность студентов в Исламской республике Иран (в 2,36 раза), в Казахстане (в 1,69 раза). В России за рассматриваемый промежуток времени число студентов увеличилось на 33%. Относительно низкий темп роста численности студентов наблюдался в Азербайджане (5%). Увеличение количества студентов свидетельствует о росте доступности высшего образования, одним из показателей которой является доля студентов вузов в общей численности молодежи соответствующей возрастной группы. Увеличение доступности образования явилось следствием действия ряда факторов:

- увеличения частной полезности высшего образования, обусловленного сохранением высокой нормы отдачи инвестиций в высшее образование в большинстве стран мира [5], а также превращением высшего образования в статус социальной нормы [2];
- увеличения количества вузов, в том числе частных (негосударственных);
- частичной приватизацией государственных образовательных учреждений, связанной с разрешением им обучать студентов на платной основе.

Следствием роста количества студентов и выпускников вузов является увеличение национального благосостояния, происходящее в результате накопления человеческого капитала, снижения уровня безработицы, повышения качества медицинского обслуживания, увеличения социального капитала.

Однако вовлечение в процесс обучения все новых и новых студентов порождает дополнительные трудности и проблемы,

связанные с организацией учебного процесса, созданием условий для поддержания качества образовательного продукта [1].

Во-первых, увеличиваются затраты вузов на оказание образовательных услуг, поскольку новые студенты набираются из более неоднородной социальной среды и, как правило, с более низкими образовательными способностями (данными на входе в образовательный процесс).

Во-вторых, появляется необходимость в использовании различных технологий обучения для разных категорий студентов, что увеличивает затраты преподавателей на подготовку и проведение учебного процесса.

В-третьих, происходит не только сохранение, но и усиление институционального неравенства в системе высшего образования, обусловленное увеличением степени дифференциации вузов по качеству образовательного продукта.

В-четвертых, снижается качество образования.

Качество образования зависит от многих факторов:

- качества исходного материала, определяемого уровнем подготовки абитуриентов, измеряемого, в частности, средним баллом ЕГЭ;

- качества промежуточного продукта, измеряемого долей отчисленных студентов в общей их численности; долей выпускников, совмещающих учебу с работой;

- качества конечного продукта, определяемого удельным весом выпускников вуза, имеющих хорошие и отличные результаты; долей трудоустроенных, в том числе по специальности, выпускников.

Многие ученые, политические деятели считают, что в условиях, когда высшее образование приобретает массовый характер, качество образования неизбежно снижается.

В настоящее время в России используется несколько способов разрешения данного противоречия, связанных с непосредственным воздействием государства на качество и доступность образования.

- 1) Снижение доступа к системе высшего образования, достигаемое за счет введения ограничения приема студентов для обучения на платной основе. В России важнейшим инструментом ограничения набора «платных» студентов является использование ценового механизма, в частности, ценового «пола». Данный способ предполагает запрет на установление более низких цен на образовательные услуги по сравнению с ценами, утвержденными органами государственного управления. Сокращение приема студентов и уменьшение частных источников финансирования в большей степени коснется массовых университетов. Результатом данной ценовой политики может стать усиление институциональной дифференциации системы высшего образования.
- 2) Ограничение доступа к получению высшего образования путем ужесточения требований к «входным» знаниям студентов, в частности, введением минимального балла ЕГЭ. В этом случае доступа к образованию лишаются менее способные абитуриенты. При этом издержки не сводятся к потерям потребительского излишка «несостоявшихся» студентов и части излишка производителей - вузов. Они включают и расходы государства, которые будут направлены на оказание помощи тем, кто хотел, но не смог увеличить свой человеческий капитал, а поэтому и получаемый доход в процессе обучения. Кроме того, к ним относятся неполученные государством дополнительные налоговые поступления от «потерянных» доходов индивидов, а также нереализованные внешние эффекты высшего образования.
- 3) Непосредственное воздействие на качество образования путем использования системы лицензирования, аккредитации, мониторинга деятельности университетов. Следствием проведения данной политики становится оппортунистическое поведение вузов, направленное на достижение показателей, установленных органами государственного управления, что не может не приводить к отвлечению ресурсов, направляемых вузами на увеличение качества образования.

Принципиально иной способ решения проблемы «качество-доступность» - основан на проведении политики, направленной на предоставление самостоятельности вузам в разрешении сложившегося противоречия. Основанием успешности политики является циклический характер зависимости «качество-доступность». Сущность цикла заключается в следующем. В случае увеличения количества поступающих студентов (увеличения доступности высшего образования) качество образования в краткосрочном периоде снижается, и у вузов одновременно появляется возможность и возникает необходимость для увеличения платы за обучение. По мере роста цены образовательной услуги доступ к высшему образованию начинает сокращаться, усиливается конкуренция между вузами, у университетов возникает необходимость и появляется возможность для повышения качества образовательных услуг. Реализация этой необходимости зависит от уровня конкуренции на рынке образовательных услуг, а также от восприимчивости национальной экономики к инновационным технологиям и производствам. Поэтому эффективность политики определяется степенью развитости конкурентной среды, как в системе высшего образования, так и в других отраслях экономики.

Роль органов государственного управления в реализации данной политики заключается, прежде всего, в создании условий, при которых импульс к повышению качества образования будет исходить от всех участников образовательной системы: студентов, вузов, предпринимателей, государства. Важнейшее место в совокупности этих условий занимают уменьшение значимости сигнальной функции образования, что невозможно без принципиального изменения форм участия государства в развитии системы образования; устранение барьеров, препятствующих развитию конкуренции не только на рынке образовательных услуг, но и в других сферах экономики.

Всякие попытки «лобового» решения проблемы, связанные с непосредственным воздействием государства на качество и (или) на доступность образования создают основу для оппортунистического поведения участников образовательного процесса, вынуждают их «работать» на установленные показатели, что не может не приводить к снижению качества высшего образования [4].

Разрешению противоречия «качество-доступность» может способствовать создание условий, «работающих» на оба этих показателя. К числу таких условий относится внедрение и расширение системы образовательных кредитов, обусловленных доходом; переход к использованию принципа финансирования студентов «высокая плата за обучение - высокие субсидии»; а также распространение системы образовательных кредитов на расходы студентов, непосредственно не связанные с оплатой обучения.

Литература

1. Ф. Альтбах. Доступность образования подразумевает неравенство // Международное высшее образование – 2010 - № 61 [Электронный ресурс] URL:<http://ihe.nkaoko.kz/archive/42/348/> (дата обращения 12.12.2011).
2. Петренко Е.С., Галицкая Е.Г., Шмерлина И.А. Ценность высшего образования // Статистика и социология образования. - 2011. - № 1. - С.187-206.
3. Россия и страны мира. 2012.: Стат.сб. / Росстат. - М., 2012. – 380 с.
4. Тамбовцев, В.Л. Конечные результаты отрасли образования и проблемы их измерения. // Вопросы образования. -2006. -№ 6. - С. 5-23.
5. Martin Carnoy, Prashant Loyalka, Gregory Androushchak, Anna Proudnikova. The economic returns to higher education in the Bric countries and their implications for higher education. Basic research program. Working papers Series: Education [Электронный ресурс] URL: wp.brp.02/edu/2012.x.doi.org/10.1787/eag-2012-en. (accessed march 10. 2013).

Зачиняев С.Н.

Аспирант, Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина

ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ КОНФЛИКТ: КОНСТРУКТИВНЫЕ И ДЕСТРУКТИВНЫЕ СМЫСЛЫ

Аннотация

В статье рассматривается организационный конфликт как конструктивное и деструктивное явление. Изучаются предпосылки, необходимые для эффективного разрешения конфликтных ситуаций. Приводятся принципы, которые могут приблизить организацию к возможности извлечения пользы от конфликтных ситуаций.

Ключевые слова: организационный конфликт, управление трудовыми конфликтами, организационная культура.

Zachinyayev Sergey Nikolayevich

Postgraduate student, Tambov State University named after G.R. Derzhavin

ORGANIZATIONAL CONFLICT: CONSTRUCTIVE AND DESTRUCTIVE SENSES

Abstract

In this article, the organizational conflict as constructive and destructive phenomenon is considered. The preconditions necessary for effective conflict resolution are studied. The principles that can bring organization to benefit from conflict situations are showed.

Keywords: organizational conflict, labor dispute management, organizational culture.

В настоящее время трудовому конфликту в организационной машине формирования прибыли отводится не однозначная роль. Многие руководители и сотрудники видят в них стрессовую ситуацию, кризис, межличностного и корпоративного уровня. Однако на деле это всего лишь нормальная сторона функционирования компании. Человеческий фактор, который является определяющим во всех конфликтах, никогда не будет деактуализирован, а следовательно вместе с ним и не угаснет сила и частота проявления конфликтных ситуаций.

На наш взгляд, важно использовать конфликтную ситуацию с пользой для организационной культуры и участников в лице инициаторов, акторов, сопереживающих и др. Как обратить стрессовую ситуацию в коллективе в конструктивный смысл? Какие деструктивные последствия следует избегать при профилактических и/или активных мероприятиях при ликвидации конфликта? Это главные вопросы, на которые мы попытаемся ответить.

Можно точно утверждать, что неуправляемые трудовые конфликты истощают ресурсный потенциал организации, часто влекут за собой увольнения сотрудников, снижение трудовой дисциплины и общее ухудшение социально-психологического климата [1]. С другой стороны трудовой конфликт можно считать показателем оценки качества трудовой жизни работников, свидетельством нарушения нормальных социально-трудовых и морально-психологических отношений в коллективе.

Зачастую, трудовые конфликты возникают в тех случаях, когда не учитывается мнение коллектива и конкретных сотрудников, руководство организации реализует нецивилизованные стратегии поведения в трудовом конфликте, игнорирующие интересы противоположной стороны, что вызывает соответствующую реакцию работников и приводит к дисфункциональным последствиям конфликта [2].

Чтобы потенциал конфликта был раскрыт с позиции конструктивного смысла, должны быть сформированы как институциональные, так и локальные предпосылки для его эффективного разрешения: совершенствование и корректировка законодательства, обеспечение перехода от фрагментарности к системности в управлении трудовыми конфликтами, формирование категории управленцев, нацеленных на стратегическое развитие человеческого потенциала и обладающих конфликтологической компетентностью.

Приведем несколько принципов, которые могут приблизить организацию к возможности извлечения пользы от конфликтных ситуаций. 1. Профилактические мероприятия - диалог подчиненных и руководителей в различных форматах, от неформальных встреч до публичного обсуждения колдового. Так повышается прозрачность организационных процессов и причастность сотрудников к культуре. 2. Работа с причиной, а не следствием - важно найти первоисточник проблемы, тогда ее разрешение принесет результат. 3. За конфликтами важно видеть людей / интересы - это информация предоставит глубинное понимание ситуации. 4. Целенаправленность в управлении конфликтами, что обеспечивается иерархичностью, когда эффективное решение частных ситуаций способствует реализации целей более высокого порядка. 5. Организационная эффективность - ориентация на улучшение социальной и психологической составляющей, не в ущерб экономической прагматике соответственно. 6. Поливариантность - проработка альтернативных вариантов решения проблемы, позволяющих достичь целей с минимальными рисками и ресурсными затратами. 7. Системность - понимание того факта, что конфликт это часть системы под названием социально-трудовые отношения.

Литература

1. Грошев И. В., Краснослободцев А. А. Организационная культура. -2-е изд., перераб. и доп. -М.: Изд-во ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 535 с.

2. Макринова Е.И., Пахомова Ю.А. Управление трудовыми конфликтами в организации: теория, практика, стратегия: Монография. - Белгород: Издательство БУКЭП, 2012. - 216 с.

Карданова Л.И.

Профессор кафедры менеджмента и маркетинга, Ставропольский институт кооперации (филиал) БУКЭП

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ

Аннотация

В статье рассмотрено – современное состояние, проблемы и перспективы развития малого и среднего бизнеса в Ставропольском крае. Особое внимание уделено потребительскому потенциалу товарного рынка Ставрополя.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, потребительский потенциал рынка.

Kardanova LI

Professor, Department of Management and Marketing, Stavropol Institute of Cooperatives (branch)

BUKEPPROBLEMS AND PROSPECTS OF SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN THE STAVROPOL REGION

Abstract

In the article - the current status, problems and prospects of development of small and medium-sized businesses in the Stavropol region. Particular attention is paid to the potential consumer goods market in Stavropol.

Keywords: small and medium-sized businesses, the consumer market potential.

В экономике любой страны с рыночной системой хозяйствования, малый и средний бизнес играет существенную роль. В трансформационных же – переходных экономиках, какой по существу является экономика России, зачастую роль малого и

среднего бизнеса незаменима при решении наиболее острых экономических и социальных задач. Не требуя значительных затрат со стороны государства, малый и средний бизнес, как явление, стабилизирует социальную ситуацию в стране, решая проблемы, связанные с социальной напряженностью и занятостью населения.

О роли данного бизнеса говорит тот факт, что в нем занято почти 25 % экономически активного населения России. Тем не менее, уровень развития малого и среднего предпринимательства у нас крайне недостаточен. К примеру, в странах ЕС малый бизнес обеспечивает 70 % рабочих мест. В структуре нашей экономики он пока не является существенным звеном как с точки зрения доли в ВВП и общей занятости населения, так и с точки зрения фокуса экономической политики.

Несмотря на то, что в России и регионах власти давно декларируют поддержку малого и среднего бизнеса и в этом направлении сделано довольно много, в частности, создана инфраструктура, задействованы различные финансовые механизмы господдержки, более десяти лет действуют соответствующие целевые программы. Все же принятые меры не обеспечивают снижения фискальной нагрузки и ограничений административного давления, не приводят к ожидаемым структурным изменениям в экономике и росту в ней доли малого и среднего бизнеса до сопоставимых с развитыми странами показателей.

Причины данного явления, как нам представляются, лежат с одной стороны в самом предпринимательском сообществе, а с другой, в общей экономической и социальной ситуации, сложившейся в стране. Во-первых, довольно низок уровень инновационной активности бизнесменов. Во-вторых, в подавляющем большинстве случаев по мере ухода из бизнеса предпринимателей их места не занимают другие, то есть имеет место суженное воспроизводство предпринимательского слоя.

В настоящее время просто недостаточно желающих и готовых заниматься бизнесом. Об этом красноречиво свидетельствуют данные июньского опроса Фонда общественного мнения. Это означает, что процесс развития предпринимательства не имеет устойчивого характера (рис.1).

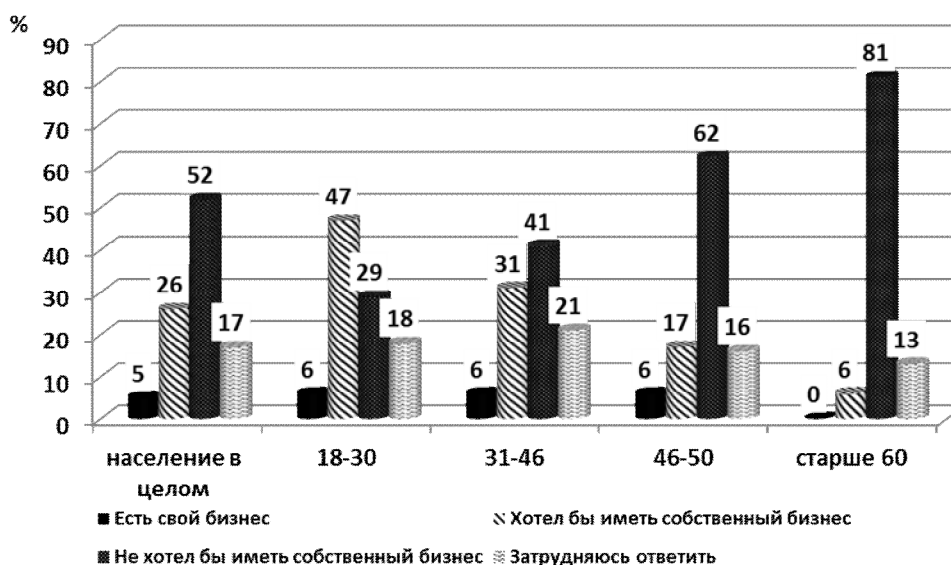


Рис.1. Результаты опроса ФОМ, июнь 2013 г. [1].

Немаловажно и то, какие побуждения толкают людей в бизнес: стремление к независимости и желание реализовать свой творческий потенциал, рациональный расчет на преуспевание или отчаяние от невозможности прокормить собственную семью. За различием между так называемым добровольным и вынужденным предпринимательством стоят разные типичные «портреты» предпринимателей – с разным профессиональным и жизненным опытом, возможностями и устремлениями.

Одни чаще создают растущие фирмы и рабочие места, другие более склонны ограничиваться мелким бизнесом, который зачастую ведется на неформальных началах, или самозанятостью.

Социологические данные подтверждают глубинные настроения российских предпринимателей, значительная часть которых являются «вынужденными предпринимателями», для них даже придумано меткое определение «коммерческий пролетариат».

Что касается общей экономической ситуации для развития бизнеса, то она стабильно неблагоприятная. К тем трудностям, с которыми традиционно сталкиваются предприниматели в частности налогообложение, рост тарифов и доступ к финансам, необходимо добавить еще один параметр – доступность госпредприятий, поскольку государственные контракты, государственные инвестиции в целом превратились в стимул для экономики страны. Серьезной проблемой для бизнеса в крае становится сильно возросшая кадастровая стоимость земли.

В результате, с начала года в Ставропольском крае прекратили деятельность 15 тысяч субъектов малого бизнеса. В целом по стране эта цифра составляет полмиллиона. Сейчас предпринимается попытка остановить этот процесс, но даже при благоприятном исходе, восстановление утраченных позиций будет идти медленно.

При этом следует учитывать тот факт, что численность малого бизнеса в Северо-Кавказском федеральном округе, существенно отстает от среднероссийского показателя (рис. 2).



Рис. 2. Численность малых предприятий (без микропредприятий) в январе-марте 2013 года [3].

Если сравнить непосредственно деятельность малых предприятий Ставропольского края и его ближайших соседей, то ситуация складывается не в пользу Ставрополя.

В частности в январе-марте 2013 г. численность малых предприятий на Ставрополье составляла более 3000, с оборотом 41 млрд. руб., в тоже время в Краснодарском крае – 6074, с оборотом более 106 млрд. руб., в Ростовской области – почти 6300, с оборотом 71 млрд. руб.

Т.е. теоретически существуют возможности двух кратного роста. Естественно важно оценить каков потенциал подобного роста.

Как известно, емкость товарного рынка – это потенциально возможный объем реализации товаров, при определенном уровне цен.

Показатель емкости рынка исчисляется как в денежном выражении – т.е. это максимальная сумма, которую могут получить продавцы на данном рынке при неизменных обстоятельствах (объеме предложения, уровне спроса, ценах и т.д.), так и в натуральном выражении (например, по конкретному товару).

Реальная емкость потребительского рынка края в прошлом году составила 658,0 млрд. руб., в том числе расходы на покупку товаров (64,4%) и оплату услуг (14,7%). Эта цифра зависит от двух групп факторов: демографической ситуации и динамики потребительских доходов и расходов.

Что касается демографической ситуации, то в Ставропольском крае протекают достаточно интересные демографические процессы: во-первых, в 2012 г. краю удалось впервые преодолеть естественную убыль населения; во-вторых, сохраняется высокий уровень распада семей – в 2012 г. на 7 браков, приходится – 4 развода, причем семьи в городе распадаются несколько чаще, чем в сельской местности; во-третьих, на 1000 мужчин в крае приходится 1148 женщин. Превышение численности женщин над численностью мужчин уже активно проявляется в 20-24 года (рис. 3).

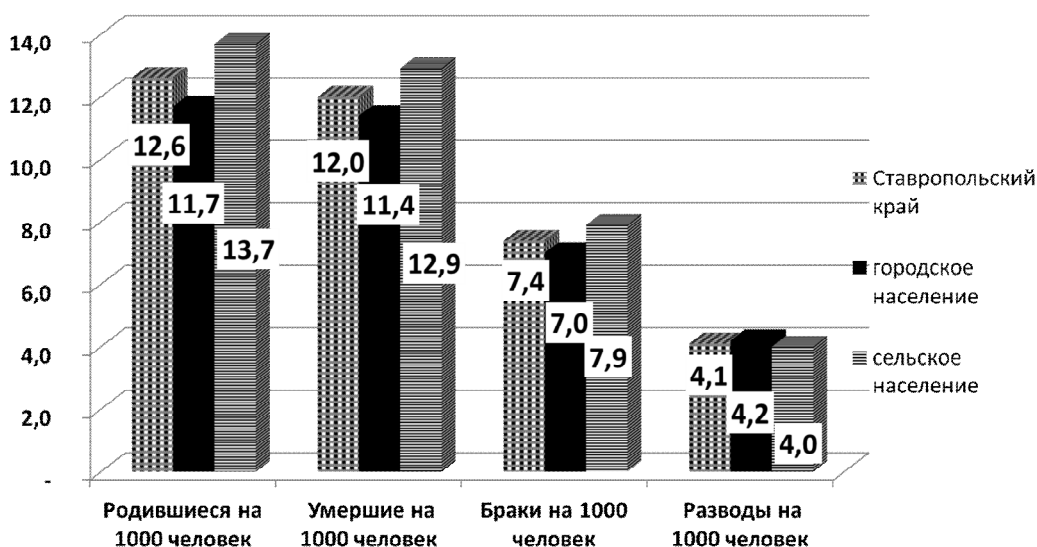


Рис. 3. Относительные показатели рождаемости, смертности, брачности, разводимости в Ставропольском крае в 2012 году [4].

При этом прогноз по росту численности населения края до 2030 г. не обещает высоких темпов прироста, кроме того намечается дальнейшее ухудшение структуры населения, за счет увеличения пенсионеров, модель покупательского поведения которых имеет существенные особенности (рис. 4.)

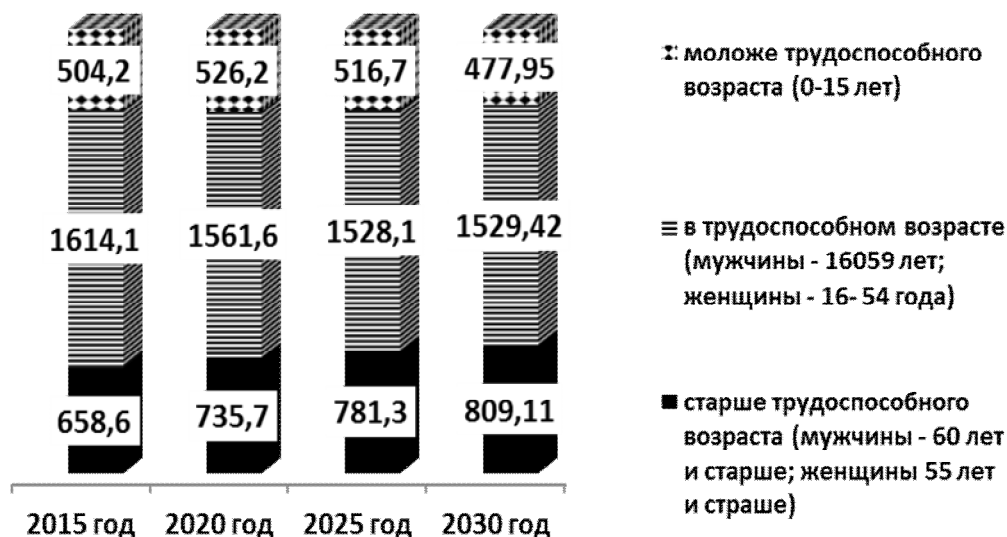


Рис.4. Прогнозная оценка численности населения Ставропольского края [4].

Таким образом, количественная характеристика потребительского потенциала товарного рынка края меняется крайне медленно, количественно рынок почти не растет, при этом в целом по краю он неоднороден и, несмотря на некоторые улучшения, негативные тенденции в демографическом развитии края сохраняются.

Все это требует учета в предпринимательской деятельности различных моделей покупательского поведения, которые изменяются вне только в зависимости от доходов, но и от состав и жизненного цикла семьи. Так, по данным Росстата домашние хозяйства, имеющие в своем составе одного ребенка в возрасте до 16 лет в 2011 г. тратили на питание 32,5 %, двух детей – 33,4 %, трех и более детей – 41,4 %, в то время как семья, состоящая из одного человека, тратила на питание 39,8 % всех расходов на конечное потребление. При этом расходы среднестатистической российской семьи на питание составили – 34,8 %. Существенно различаются не только объем, но и структура расходов семьи на питание в зависимости от количества ее членов. Так, если семья, состоящая из одного ребенка тратит на мясо и мясные продукты 1036,4 руб. в месяц, то семья, состоящая из 4 и более детей – 528,4 руб. В результате, пищевая и энергетическая ценность продуктов питания в домашних хозяйствах с детьми в 2011 г. изменялась от 2320 ккал в сутки в семье с одним ребенком до 1947 ккал в семье с 4 и более детьми (в целом по домохозяйствам она составила – 2624 ккал) [5].

Еще более заметны различия в моделях потребления непродовольственных товаров. В частности, если в 2011 г. на 100 домашних хозяйств приходилось 50 автомобилей, то в семьях имеющих одного ребенка их было 66 %, 2 детей – 70 %, 3 и более детей – 59 %, в то время как из 100 семей, состоящих из одного человека, автомобиль имели всего девять [5].

Ну и еще один немаловажный момент. Традиционно фонд общественного мнения проводит опросы на тему: «В каких регионах России больше всего счастливых людей», по которым строится так называемая «Карта счастья». Последний опрос проводился в феврале текущего года. В целом по стране 73 % считают себя скорее счастливым человеком, и только 14% - скорее не счастливым (13% затрудняюсь ответить). К сожалению, Ставропольский край попал в десятку регионов, где больше всего людей, чувствующих себя несчастными. А, как известно, модель потребления не очень счастливого человека – не слишком способствует расцвету бизнеса (рис. 5).



Рис.5. Десять регионов, где больше всего несчастных людей (по данным опроса ФОМ) [1].

Вторым важнейшим составляющим фактором потребительского потенциала являются доходы и расходы населения.

Среднедушевые денежные доходы населения в январе 2013 года составили чуть больше 13 тысяч рублей и увеличились по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года на 20,8 %. Реальные денежные доходы за этот же период возросли на 13,7 %, при этом к апрелю их рост несколько замедлился и составил 11 % [4].

Наиболее важным для оценки потребительского потенциала нам представляется анализ динамики расходов. И здесь мы видим тревожную тенденцию: если сложить все расходы (как 2011, так и в 2012 гг.), то мы увидим, что они больше 100 % – соответственно, на 4,1. и 5,9 %, что свидетельствует о росте кредитной нагрузки на домохозяйства и неблагоприятной ценовой конъюнктуре.

Таким образом, как нам представляется, потребительский потенциал Ставрополя достаточно велик, в тоже время его рост ограничен незначительным приростом численности населения, низким уровнем доходов и достаточно высокой динамикой роста цен.

Вместе с тем предприниматели должны быть способны определить потенциальных покупателей и найти к ним подход, предложив решения покупательских проблем, которые находятся на пересечении рыночных возможностей, внутренних ресурсов бизнеса и потребительских настроений.

Литература

1. Официальный сайт Фонда Общественное мнение (ФОМ). Режим доступа : <http://fom.ru/>.
2. Малое и среднее предпринимательство в России. 2012: Стат.сб./ Росстат. – М., 2012. – 185 с.
3. Федеральная служба государственной статистики. Официальный сайт. Режим доступа: <http://www.gks.ru>
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ставропольскому краю. Официальный сайт. Режим доступа : <http://stavstat.gks.ru/>
5. Социальное положение и уровень жизни населения России. 2012: Стат.сб. / Росстат – М., 2012. – 319 с.

Коростиев А.В.¹, Чернышев М.А.²

Студент¹; профессор, доктор экономических наук², Южный федеральный университет

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ТВЕРДО-БЫТОВЫМИ ОТХОДАМИ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯХ

Аннотация

В статье рассмотрены методы управления твердо-бытовыми отходами в муниципальных образованиях и возможности их совершенствования, с учетом особенностей развития города Ростова-на-Дону.

Ключевые слова: твердо-бытовые отходы, управление, технологии.

Korostiev A.V.¹, Chernyshev M.A.²

Student¹, Professor, Doctor of Economics², Southern Federal University

IMPROVED MANAGEMENT OF SOLID WASTE IN MUNICIPAL ENTITIES

Abstract

The article is describe the methods of management of solid waste in the municipalities and the possibility of improvement, taking into account the peculiarities of the city of Rostov-on-Don.

Keywords: solid-waste, management, technology.

Попытки эффективного решения проблемы ТБО, связанного с анализом комплекса социальных, экономических и технологических проблем, привели к разработке концепции комплексного управления отходами. Эта концепция служит ориентиром для правительственных и общественных организаций во многих странах мира. Проблема бытовых отходов может быть эффективно решена только при активном участии местных властей и населения.

К решению проблемы ТБО необходимо привлечь представителей следующих заинтересованных сторон [1]:

- представительную и исполнительную власть;
- население и общественные организации;
- ведомства государственного надзора;
- руководителей крупнейших предприятий — источников отходов;
- руководителей предприятий по утилизации ТБО;
- руководителей предприятий по переработке вторсырья и транспортных предприятий;
- средства массовой информации.

Традиционные подходы к проблеме ТБО ориентировались на уменьшение опасного влияния на окружающую среду путем изоляции свалки от грунтовых вод, очистки выбросов мусоросжигательного завода и т.д. Основа концепции комплексного управления отходами в том, что бытовые отходы состоят из различных компонент, которые должны утилизироваться отдельно друг от друга наиболее экономичными и экологически приемлемыми способами. К основополагающим принципам данной концепции относятся следующие:

1. ТБО состоят из различных компонент, к которым должны применяться различные подходы.
2. Комбинации определенных технологий и мероприятий должны использоваться для утилизации тех или иных специфических компонент ТБО, дополняя друг друга.
3. Система утилизации ТБО должна разрабатываться с учетом конкретных местных проблем и базироваться на местных ресурсах.
4. Комплексный подход к переработке отходов базируется на стратегическом долгосрочном планировании, обеспечивая гибкость, необходимую для того, чтобы быть способным адаптироваться к будущим изменениям в составе и количестве ТБО, и доступности технологий утилизации.
5. Участие местных властей и всех групп населения является необходимым элементом любой программы по решению проблемы ТБО.

В дополнение к традиционным способам неотъемлемой частью утилизации отходов должны стать мероприятия по сокращению количества отходов, вторичная переработка и компостирование отходов (аэробное сбраживание их органической части). Только комбинация нескольких взаимодополняющих программ и мероприятий, а не одна технология, может способствовать эффективному решению проблемы ТБО.

Поскольку в морфологический состав ТБО входят различные компоненты, их процентное содержание для каждого конкретного муниципального образования разнится, однако стоит отметить, что наибольший процент содержания закрепился за пищевыми отходами. Например, для г. Ростова-на-Дону содержание основных составляющих в бытовых отходах, по данным Ростовского НИИ АКХ (2010 г.) следующее (табл. 1).

Таблица 1- Состав ТБО (г. Ростов-на-Дону)

Состав	Количество по массе, %		Прогноз АО Пром-стройинипроекта на 2015г., %
	2010	2012	
Бумага, картон	22,1	24,4	24,3
Пищевые отходы	45,3	45,9	40,6
Дерево	3	0,4	3,4
Металл	3,2	2,2	3,7
Текстиль	4,4	2,3	4,2
Пластмасса	4,3	11,6	5,5
Стекло	3,8	5,9	3,9
Прочее	13,9	7,3	14,9

Сопоставление данных табл. 1 свидетельствует о том, что несмотря на перестройку системы хозяйствования и потребления в связи с экономическими реформами состав ТБО не претерпел коренных изменений. Следует обратить внимание на рост содержания пластика в ТБО. Существенно сложнее обстоит дело с оценкой состава, количества и прогнозными предложениями по ТБО. Широкие колебания в объёме образования отходов даже для предприятий одного профиля, отсутствие строгого учёта, а иногда даже сокрытие части отходов (не только в нашей стране) не позволяют дать обобщённые оценки. Анализ состава ТБО любого предприятия должен предшествовать разработке предложений по утилизации отходов и уменьшению их количества.

При выборе способа утилизации отходов важно знать их химический состав, влажность, теплотворную способность, растворимость компонентов в воде, плотность и другие характеристики. Все они изменяются в очень широком диапазоне в зависимости, прежде всего, от фракционного состава отходов. Количество твёрдых отходов существенно зависит от их вида, условий производства и уровня жизни, климатических факторов, способов сбора и т. д. Поэтому конкретные расчётные, близкие к практике нормативы накопления могут быть установлены только опытным путём. Это особенно касается ТПрО - лишь создание системы мониторинга предприятий всех форм собственности может дать объективную картину их накопления. Несколько проще с ТБО. Примерные нормативы накопления этих отходов разработаны во многих странах и корректируются с учётом установленных темпов роста. Эти нормы приводятся в величинах массы (или объёма) на одного человека в сутки или год. В отечественных источниках эти нормы относятся к конкретным единицам жилого фонда и отдельно стоящим объектам торгового или культурно-бытового назначения. В табл. 2 приведены оценочные нормативы для наиболее распространённых объектов ЖКХ.

Эти нормативы ориентируются на статистические данные 1993 - 2012 гг., когда ежегодный прирост количества отходов по массе составлял 0,3 – 0,5 % (в последнее время рост в 2 раза выше). Не менее важно то, что плотность отходов также падает примерно с таким же темпом, т. е. объёмная норма накопления ТБО увеличивается в год примерно на 2 %.

Таблица 2 - Нормы накопления ТБО

Вид объекта	Норма накопления на 1чел.		Плотность ρ, кг/м
	кг/сут.	кг/год	
Жилые дома благоустроенные	0,58...0,62	210...225	210
Жилые дома неблагоустроенные	0,99...1,24	360...450	300
Гостиницы (на 1 место)	0,33	120	170
Детский сад, ясли	0,26	95	240
Учебное заведение	0,05	19	190
Театр, кинотеатр (на 1 место)	0,08	30	150
Учреждение	0,13	40	180
Продуктовый магазин (на 1м2)	0,44	160	200
Промтоварный магазин (на 1м2)	0,08	30	200
Рынок (на 1м2)	0,05	18	500
Санатории, пансионаты	0,68	250	270
Вокзалы, аэропорты (на 1 м2)	0,34	125	250
Общая норма для городов с населением более 100000 чел.	0,71-0,82	260-300	200

Примечание:

1. К неблагоустроенным относят дома с местным печным отоплением, без канализации.
2. Общая норма для городов приводится по благоустроенному фонду; для неблагоустроенного (при существенной его доле) должна вводиться поправка.
3. Приближённые оценки накопления отходов в пассажирских вагонах МПС РФ можно проводить по нормам для гостиниц.

Фактические нормы определяются для каждого города в результате обследования участков с охватом от 2 % до 5 % населения с замерами по всем сезонам года в течение недели без перерыва. Такие измерения, проведенные, например, в г. Москве и г. Ростове-на-Дону в 2011 г., показали, что в этих городах на одного жителя в среднем приходится существенно различное количество ТБО: 1,1 кг/сут.чел. и 0,7 кг/сут.чел. соответственно. Еще более различаются данные по городам с одинаковым числом жителей в разных странах.

Для каждого конкретного населенного пункта необходим выбор определенной комбинации подходов, учитывающий местный опыт и местные ресурсы. План мероприятий по комплексному управлению отходами основывается на изучении потоков отходов, оценке имеющихся вариантов и включает осуществление небольших экспериментальных проектов, позволяющих собрать информацию и приобрести опыт. Одно из основных положений концепции комплексного управления отходами состоит в том, что продукт становится мусором только тогда, когда он смешивается с другими продуктами.

Возможные подходы к разделению отходов представляют собой спектр решений, заключенных между двумя полюсами — чисто техническим и чисто социальным.

Первый полюс — некая идеальная фабрика, на входе которой существует поток мусора, а на выходе — потоки материалов, удовлетворяющих требованиям рынка, и поток, идущий на свалку.

Второй — население само разделяет свои отходы, доводит их перерабатываемую часть до рыночной кондиции и доставляет к местам сбора.

Первый путь в чистом виде практически невозможен. Переработка неподготовленного потока ТБО возможна как метод получения обогащенного топлива для МСЗ (попутно решаются некоторые задачи извлечения вторсырья), но как метод, имеющий основной целью выделение вторсырья из общего потока мусора, она не применима. Качество материалов, полученных из общей смеси, оказывается невысоким.

Однако существуют различные модификации технологий разделения отходов. Возможно обеспечение раздельного сбора отходов в отдельные контейнеры для вторсырья и остального мусора. Затем отходы вторсырья свозятся на специальные фабрики, на которых их сортируют на категории. Данный подход требует участия общественности (люди должны выбрасывать свои отходы в разные контейнеры).

Для реализации предложенной концепции местным администрациям необходимо акцентировать свое внимание на проведении следующих мероприятий [2]:

1. Создание центров по сбору вторсырья.
2. Сбор вторсырья у населения.
3. Сбор вторсырья на предприятиях и в учреждениях.
4. Экономическое стимулирование.
5. Участие общественности.
6. Развитие системы продажи вторсырья.

Типичной ошибкой, допускаемой во многих программах по решению проблемы ТБО, является полная и бесконтрольная передача функций их сбора и размещения в профильные департаменты местных администраций. При этом, во-первых, из процесса принятия и выполнения решений по выбору альтернатив утилизации отходов нередко оказывается исключено не только население, но и выборные органы. Уже одно это делает осуществление многих экологически приемлемых альтернатив обращения с отходами принципиально невозможным.

Во-вторых, службы коммунального обеспечения обычно активно охраняют свою монополию на решение всех проблем, связанных с мусором. Это означает не только низкую эффективность сервиса, но и невозможность «пробить» альтернативные подходы.

Городские руководители должны быть готовы принимать обоснованные и подходящие для конкретной ситуации решения по передаче части или всего комплекса работ по сбору и утилизации отходов в руки частных предприятий.

Сбор отходов часто является наиболее дорогостоящим компонентом всего процесса утилизации. Поэтому его правильная организация может существенно сэкономить значительные средства.

В густонаселенных территориях нередко приходится транспортировать отходы на большие расстояния. Решением в этом случае может явиться создание станций временного хранения отходов, откуда мусор может вывозиться большими по грузоподъемности машинами или по железной дороге. Следует при этом отметить, что станции промежуточного хранения представляют собой объекты повышенной экологической опасности.

Основными мероприятиями по сокращению объема ТБО и их утилизации в рамках программы комплексного управления отходами являются:

1. Уменьшение объемов отходов, связанных с упаковкой товаров.
2. Удаление особо опасных отходов.
3. Вторичная переработка.
4. Компостирование.
5. Мусоросжигание.
6. Захоронение.

Уменьшение отходов, связанных с упаковкой товаров, является одним из важнейших направлений работы по сокращению ТБО. То, как упаковываются товары, в значительной степени зависит от предпочтений потребителей, которые, в свою очередь, формируются средствами массовой информации, рекламой и т. п. К основным мероприятиям, направленным на снижение объема упаковочных отходов, можно отнести:

- отказ от ненужной упаковки;
- предпочтение продуктам многоразового использования;
- предпочтение товарам в более легкой упаковке и товарам, продающимся большими объемами;
- вторичное использование или переработку упаковки;
- использование упаковки, изготовленной из вторично переработанных и/или экологически безвредных материалов;
- сокращение разнообразия упаковочных материалов.

Второй элемент сокращения объема отходов - удаление особо опасных отходов, таких как deterгенты, ядохимикаты, лакокрасочные материалы аккумуляторы, батарейки и т.д. из потока ТБО. Эти продукты не должны попадать на обычные полигоны или мусоросжигательные заводы. Обращение с опасными отходами, включая их транспортировку и хранение обычно требует применения дорогостоящих технологий и, как правило, осуществляется организациями, имеющими государственную лицензию на деятельность такого типа, работа которых оплачивается производителем опасных отходов или, в особых случаях, страховыми компаниями или государством. Для сбора опасных отходов необходима разработка специальных мероприятий, таких как организация постоянно действующих пунктов по сбору или проведение специальных дней сбора отходов.

Основной проблемой в переработке вторсырья является не отсутствие технологий переработки, а отделение от остального мусора. Существует множество технологий, позволяющих разделять отходы и вторсырье. Самая дорогая и сложная из них — извлечение вторсырья из уже сформировавшегося общего потока отходов на специальных предприятиях. Прогрессивные технологии извлечения вторсырья подразумевают ту или иную форму участия общественности: организацию центров по сбору вторсырья или его покупки у населения, мероприятия по раздельному сбору отходов на улицах с помощью специальных контейнеров или организацию системы раздельного сбора отходов на бытовом уровне.

Для успешного осуществления программы извлечения из отходов или сбора вторсырья и его переработки необходимо придерживаться ряда принципов:

- развития и изучения рынков вторсырья;
- использования экспериментальных проектов;
- привлечения населения на ранних стадиях осуществления программ;
- постановки реалистичных целей и задач.

Создание новой отрасли городского хозяйства — системы очистки от ТБО — требует четкого согласования технических, организационных и экономических мероприятий. Изменение технической базы отрасли влечет изменение структуры управления, тарифной политики.

Существующая структура управления санитарной очисткой имеет следующие основные недостатки:

- многозвенность управления при обилии подрядных организаций, занятых вывозом и захоронением ТБО, делает систему неуправляемой и, как следствие, приводит к возникновению несанкционированных свалок;
- отсутствие налаженной системы оперативного контроля за вывозом ТБО, децентрализация управления и финансирования приводят к увеличению стоимости услуг;
- отсутствие раздельного финансирования вывоза и обезвреживания ТБО позволяет отвлекать средства на другие виды деятельности, что приводит к несвоевременности оплаты работ, возникновению кредиторской задолженности;
- возможность бесконтрольного открытия несанкционированных свалок, что в результате приводит к отвлечению бюджетных средств на создание бесперспективных объектов, не отвечающих экологическим требованиям.

В целях совершенствования системы управления санитарной очисткой, проведения контроля над деятельностью организаций, занятых вывозом ТБО, и осуществления единой экономической политики, а также для качественного изменения ситуации целесообразно изменить существующую систему управления, введя функции единого генподрядчика на переработку и захоронение ТБО.

Предлагаемая структура управления имеет следующие положительные стороны:

1. Уменьшаются бюджетные затраты за счет снижения оплаты банковских услуг, исключения сверхнормативной прибыли, получаемой подрядчиками при невывозе ТБО на полигоны, переработке отходов.
2. Целевое финансирование захоронения и переработки отходов позволит ускорить прохождение денежных средств, что улучшит ситуацию с платежами, увеличит оборотные средства предприятий.
3. Исключение возможности переброски выделенных средств в пределах одной статьи затрат на другие виды работ.

Таким образом, использование комплексного подхода к решению проблемы ТБО на региональном уровне представляется одним из наиболее экономически эффективных вариантов экологического регулирования одной из основных местных проблем.

Целесообразно выделять приоритеты решения задач в области обращения с отходами в следующей последовательности:

- предотвращение образования отходов;
- снижение содержания опасных веществ в отходах;
- максимально возможная рециркуляция и вторичное использование компонентов отходов;
- экологически чистые процессы переработки отходов;
- экологически чистое удаление (захоронение) оставшейся части отходов.

Литература

1. Ермашов Х.Ю. Твердые отходы хозяйственной деятельности муниципальных образований в механизме рационального природопользования // Российский академический журнал. 2009. Т. 9. № 4. С. 16-18.
2. Анопоченко Т.Ю., Володин Р.С. Роль экологического менеджмента в «Стратегическом плане социально-экономического развития города Ростова-на-Дону на период до 2025 года» // Terra Economicus. 2012. Т. 10. № 1-2. С. 121-127.

Кошелева Е.Н.

ОАО "Россельхозбанк"

ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТНОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация

Исходя из анализа рынка кредитных услуг, проблемы, с которыми сталкиваются сельхозпредприятия можно разделить условно на три составляющие.

Первая, и одна из значительных составляющих - это низкий уровень финансового менеджмента на данных предприятиях. Из-за невозможности общения кредитных организаций с представителями сельскохозяйственных предприятий на одном кредитно-финансовом "языке", возникающее взаимное недопонимание зачастую приводит к затягиванию сроков рассмотрения кредитных заявок и отсутствию должного сопровождения полученного заемного финансирования.

Ключевые слова: поддержка, АПК

Koshelev E.N.

JSC "Russian Agricultural Bank"

PROBLEMS OF CREDIT SUPPORT TO COMPANIES OF AGRICULTURE

Abstract

Based on the analysis of the credit services market, the problems faced by the agricultural enterprises can be divided into three components.

The first, and one of the major components - the low level of financial management in these enterprises. Because of the inability to communicate with the credit organizations of agricultural enterprises on the same credit and financial "language", there is a mutual lack of understanding often leads to delays in the timing of loan applications and the lack of proper support for obtaining debt financing.

Keywords: support, APC

Ко второй составляющей можно отнести низкий уровень проникновения информации о государственной поддержке сельхозпредприятий при привлечении кредитного финансирования. Данная составляющая по своей сути является следствием первой, т.е. недостаточного уровня финансового менеджмента на сельхозпредприятиях.

Третья, и одна из самых комплексных составляющих, касается характера деятельности производства и особенностей

финансового состояния среднестатистического предприятия из агропромышленного комплекса. В целях ее раскрытия сконцентрируемся на предприятиях, занимающихся производством сельхозпродукции, и постараемся выделить следующие характеризующие факторы:

- ярко выраженная сезонность. Неравномерность поступления выручки и, в том числе, не всегда повторяющаяся сезонность в соответствии с аналогичными периодами в предшествующих годах (например: многие предприятия, специализирующиеся на производстве продукции растениеводства, придерживаются реализации собранного урожая в связи с ожиданием наилучшей конъюнктуры цен на данную продукцию. Таким образом, реализация может происходить как в 3-4 кварталах текущего года, так и откладываться до 2-го квартала следующего календарного года). Такая особенность организации финансовой деятельности приводит к сложностям для кредитных организаций в части планирования сроков погашения обязательств потенциальных заемщиков, а также адекватной оценки их текущего финансового состояния, что в свою очередь в некоторых случаях, может привести к отказу кредитных организаций в финансировании подобных компаний.

- особенности производственного и финансового цикла на сельскохозяйственных предприятиях. Длительная оборачиваемость оборотных активов, также вызванная особенностью производственного цикла, может приводить в замешательство кредитных аналитиков, ранее не сталкивавшихся с сельхозпредприятиями. К примеру, в растениеводческой деятельности средний оборот приближается к годовому значению (7-12 месяцев в зависимости от особенностей конкретного предприятия). При этом, во многих кредитных организациях используется расчет объема оборотного капитала от годовой себестоимости (например, 30% от годового значения), данный показатель может устанавливаться от средней оборачиваемости по финансируемым организациям, что, в свою очередь, является неприемлемым для предприятий АПК.

В животноводстве по направлению бройлерное птицеводство производственный цикл данных предприятий предполагает наличие порядка 7 оборотов в год. При этом, финансовый цикл (по бухгалтерской отчетности) показывает абсолютно другие значения: оборачиваемость у данных предприятий варьируется от 6 до 9-12 месяцев, что связано с особенностью закупочной деятельности кормов. Предприятия стараются минимизировать свои затраты на создание кормовой базы (основной составляющей себестоимости), в связи с чем, осуществляют максимальные закупки в период уборки урожая по минимальным ценам. В этом случае объем закупаемых кормов ограничивается годовым объемом потребления и, в большей степени, зависит от имеющихся мощностей по их хранению.

- низкая рентабельность производимой продукции. Большинство из предприятий сектора АПК работают с минимальной рентабельностью, причем, многие достигают прибыли исключительно благодаря государственной поддержке. Данная ситуация во многом связана с отсутствием собственной переработки и собственной сети продаж производимой продукции, в следствие чего, существенный объем прибыли от производства продукции конечного потребления уходит именно в сферы переработки сельхозпродукции и торговых сетей.

- высокая долговая нагрузка. Данный фактор во многом является следствием двух ранее указанных: низкой оборачиваемости оборотных активов - требуются существенный объем заемного капитала для обеспечения производственного и финансового цикла; и низкой рентабельностью производимой продукции - отсутствие собственных средств для формирования вышеуказанного оборотного капитала. Значение показателя долговой нагрузки (например принятый во многих кредитных организациях показатель Долг/Ebitda) у предприятий АПК чаще всего существенно выше аналогичного показателя других отраслей. Во многих кредитных организациях значение показателя Долг/Ebitda на уровне 4-5 является стоп фактором для дальнейшего рассмотрения кредитной заявки, в свою очередь для предприятий АПК данное значение является допустимым и часто встречаемым.

Нельзя не отметить, что государство понимая важность поддержки и сложность детального понимания финансово-хозяйственной деятельности предприятий АПК создало специальные инструменты поддержки, в части кредитной поддержки - ОАО "Россельхозбанк" (кредитный портфель которого на начало 2013 года составлял 907 млрд. руб.⁶), в части лизинговой поддержки - ОАО "Росагролизинг" (лизинговый портфель которого на начало 2013 года составлял 58,7 млрд. руб.⁷).

Литература

1. Кошолкина, Л. А., and Г. В. Беспехотный. "Развитие системы государственной поддержки в АПК." *Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий* 10 (2002): 11-14.

Крайнова А.В.

Аспирант, Самарский государственный экономический университет

СИСТЕМА ФАКТОРОВ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация

В статье рассмотрены определение факторов конкурентоспособности, различные подходы к определению факторов конкурентоспособности, классификации факторов конкурентоспособности, более подробно рассмотрены инновационный фактор, экологический фактор и модернизация.

Ключевые слова: конкурентоспособность, факторы конкурентоспособности, конкурентные преимущества

Kraynova A.V.

Postgraduate student, Samara State University of economics

SYSTEM OF COMPETITIVE FACTORS IN GLOBALIZATION

Abstract

The article considers the definition of competitiveness factors, different approaches to the definition of competitiveness factors, classification, competitive factors, discussed in more detail innovation factor, an environmental factor and modernization.

Key words: competitiveness, competitive factors, competitive advantage

Глобализация ускоряет прогресс общества и в тоже время является следствием развития человечества, она представляет собой сложный процесс, потребность в приспособлении к которому создает серьезные проблемы, связи с чем субъекты экономических отношений вынуждены конкурировать между собой.

В настоящее время в экономической литературе не существует единого определения понятия «конкурентоспособности», в самом общем смысле, под ней понимается способность опережать других, используя свои преимущества в достижении поставленных целей.

Понятие «фактор» имеет значение «делающий, создающий» в переводе с латыни. В современной трактовке фактор - это момент, существенное обстоятельство в каком - либо процессе, явлении. Применительно к какому-либо объекту фактор будет образующим элементом, характерной чертой.

⁶ <http://bankir.ru/novosti/s/kreditnyi-portfel-rosselkhozbanka-za-2012-god-uvelichilsya-na-150-mlrd-rublei-10041362/>

⁷ <http://www.banki.ru/products/leasing/companies/>

Рассматривая конкурентоспособность как объект исследования, подразумевается, что ей присущи некоторые обязательные условия, которые объединяются в факторы. Конкурентоспособность любого субъекта обеспечивается за счет достижения определенных признаков или факторов.

Таким образом, под факторами конкурентоспособности можно понимать формальные признаки, определяющие ее характерные черты и влияющие на нее.

В экономической науке существует множество различных классификаций факторов конкурентоспособности.

Американский экономист М. Портер в своих исследованиях выделил четыре системы факторов конкурентоспособности экономики страны, которые получили название «конкурентного ромба Портера»: состояние факторов производства, состояние спроса, состояние смежных и вспомогательных отраслей, стратегия, структура и соперничество фирм.

При этом главным фактором роста конкурентоспособности Портер считает рост производительности труда. Но он предлагает рассматривать производительность конкретной отрасли, а не экономики в целом. [1]

На методике «ромба» Портера базируется множество современных исследований, например в рамках Международного форума по развитию менеджмента указываются следующие факторы конкурентоспособности: фактор экономического развития, фактор эффективности правительства, фактор эффективности бизнеса, фактор развитости инфраструктуры.

Представители Всемирного экономического форума указывают, что конкурентоспособность национальных экономик следующими показателями: качество институтов, инфраструктура, макроэкономическая стабильность, здоровье и начальное образование, высшее образование и профессиональная подготовка, эффективность рынка товаров и услуг, эффективность рынка труда, развитость финансового рынка, уровень технологического развития, размер внутреннего рынка, конкурентоспособность компаний, инновационный потенциал. Выбор именно этих переменных обусловлен теоретическими и эмпирическими исследованиями, причем ни один фактор не в состоянии в одиночку обеспечить конкурентоспособность экономики. [2]

По мнению Завьялова П.С., в процессе исследования конкурентоспособности как обобщенной экономической проблемы следует учитывать следующие факторы:

- количественная оценка экономических объектов, являющихся носителями свойства конкурентоспособности, без чего поддержание уровня конкурентоспособности, его повышение носит субъективный характер;
- многослойность, относительность и конкретность, которые определяют уровень конкурентоспособности;
- сопоставление предприятий между собой, так же и их продуктов. [3]

Современные авторы имеют более обширный взгляд на конкурентоспособность. Например, Алиев З.Т. в своих работах предлагает рассматривать такие факторы, как геополитический, инновационный, образование и наука, информационная инфраструктура, имидж страны. [4]

На мой взгляд необходимо дополнить классификацию факторов внутренними (эндогенными) и внешними (экзогенными). К внутренним относятся финансово-экономическая и социальная политика, научно-технический уровень, к внешним – международные экономические и политические взаимосвязи, мировые фондовые рынки, курсы валют и т.д.

Необходимо различать отдельно внутренние и внешние факторы на каждом уровне конкурентоспособности: микро- (товар), мезо- (отрасль, предприятие), макро- (страна). При этом к факторам конкурентоспособности отрасли могут быть отнесены:

- позиционирование на мировом рынке;
- позиционирование на внутреннем рынке по сравнению с иностранными конкурентами;
- достигнутый технологический уровень отрасли;
- уровень концентрации на рынках;
- обеспеченность сырьевой базой;
- масштабы теневого сектора. [5]

Для предприятий внутренними факторами будут являться технологии, инновации, производственная база, уровень затрат, кадровое обеспечение, а внешними – отношения с потребителями (цена, качество, бренд, сервис), конкурентами (доля рынка), государством (уровень субсидирования, выполнение налоговых обязательств). [6]

Наиболее важным в последнее время являются инновационный фактор. Роль инноваций в экономическом развитии можно рассматривать с точки зрения двух подходов к определению инноваций – процессный и объектный подходы.

Процессный (воспроизводственный) подход рассматривает инновации как процесс создания, реализации идеи и ее превращения в готовый результат (зарубежные исследователи - Б. Твисс, Д. Тисс, Т. Йорд, отечественные - В. Н. Лапин, С. Ю. Глазьев, В. Г. Медынский и др.) или как отдельные стадии процесса - освоение, внедрение, коммерциализация, использование (Б. Санто, Й. Шумпетер, Кр. Фримен, Х. Хартманн, из отечественных - С. В. Валдайцев и др.). В русле этого подхода дано и определение инновации как изменения (Ф. Валента) и как совокупности мероприятий (Ф. Никсон). [7]

Портер М. под инновациями понимал использование новых технологий и новых методов работы. Он считал, что инновации заключены скорее в небольшом изменении, улучшении, чем в технологическом прорыве.

В объектном подходе инновации представлены как конечный результат, внедренный объект (зарубежные экономисты – С. Менделл, Д. Эннис, Ф. Янсен, отечественные - А. Н. Фоломьев, Э. А. Гейгер, Н. Н. Молчанов, Л. М. Гохберг, В. Н. Архангельский, Э. А. Уткин и др.).

Первостепенное значение для предприятий, осуществляющих инновации, имеет вопрос о включении расходов на НИОКР, проводимых предприятиями за счет собственных средств, в себестоимость продукции. В этой связи целесообразно обратиться к опыту использования внутренних источников финансирования инноваций, используемому в развитых странах.

Корпоративные инвестиции в НИОКР показывают позитивную динамику, о чем свидетельствуют данные, представленные во второй половине 2011 года американской аналитической компанией Booz & Company, объединенным исследовательским центром Европейской комиссии, американской некоммерческой исследовательской организацией Мемориальный институт Баттель.

В ежегодном докладе «Данные ЕС по промышленным инвестициям в НИОКР», подготовленном JRC содержатся результаты работы крупнейших компаний (400 из Европейского союза и 1000 из «остального мира») за 2010-й финансовый год. Совокупный объем их чистой выручки вырос за отчетный период на 9,6% (в 2009 этот показатель, напротив, снизился на 10,1%). Первое место в рейтинге секторов, которые показали рост НИОКР в целом за 2010г. занял банковский сектор (24,8 %), за которым идет нефтяная, газовая промышленность и биотехнологии. [8]

Таким образом, для достижения конкурентоспособности на каждом из уровней необходимо достижение сбалансированности всех факторов и активное управление ими.

Литература

1. Портер М.Э. Конкуренция: Пер. с англ. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2005. – 608 с.
2. World Economic Forum, 2012. The Global Competitiveness Report 2012–2013. [Электронный ресурс] URL: <http://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index/info>
3. Конкурентоспособность в эпоху глобализации [Текст] / З.Т. Алиев // Власть. - 2009. - № 2. - С. 34-37.

4. Завьялов П.С. Проблемы международной конкурентоспособности товаропроизводителей и пути их решения // Маркетинг. – 2001. – №5. – С. 21–32.
5. Сальников В.А., Галимов Д.И. Конкурентоспособность отраслей российской промышленности – текущее состояние и перспективы // Проблемы прогнозирования. - 2006. - №2 [Электронный ресурс] URL: <http://www.ecfor.ru/pdf.php?id=2006/2/04>
6. Иванова И. В. Факторы конкурентоспособности предпринимательских структур [Текст] / И. В. Иванова // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы междунар. заоч. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, апрель 2012 г.). - СПб.: Реноме, 2012. - С. 175-178.
7. Крайнова А.В. Инновационные факторы повышения конкурентоспособности российской экономики // Вестник СГЭУ. - 2012. - №4 (90). - С. 46-48.
8. The 2011 EU Industrial R&D Investment Scoreboard [Электронный ресурс] URL: http://iri.jrc.es/research/scoreboard_2011.htm

Максимов Д.А.

Магистрант Ростовского государственного экономического университета (РИНХ)

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ГОРОДА РОСТОВА-НА-ДОНУ В РАЗВИТИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация

В статье рассмотрены возможности развития малого и среднего предпринимательства города Ростова-на-Дону, а также анализ и оценка инвестиционной привлекательности города.

Ключевые слова: инвестиции, развитие предпринимательства, анализ.

Maksimov D.A.

Master of the Rostov state economic university (RINH)

THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE CITY OF ROSTOV-ON-DON IN THE DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM BUSINESS

Abstract

The article considers the possibilities of development of small and medium-sized enterprises in Rostov-on-Don, and the analysis and evaluation of investment attractiveness of the city.

Keywords: investment, enterprise development, analysis.

Важнейшим и неотъемлемым условием обеспечения устойчивого развития муниципальных образований и повышения качества жизни населения является оценка и формирование механизма повышения инвестиционной привлекательности муниципальных образований. В настоящее время в отечественной практике отсутствуют официальные методические положения по оценке уровня инвестиционного потенциала и инвестиционного риска муниципального образования. Существуют инициативные методики оценки инвестиционной привлекательности предприятий (организаций), а также субъектов Российской Федерации (в том числе методика рейтингового агентства «Эксперт РА»).

Для проведения анализа инвестиционной привлекательности города Ростова-на-Дону в развитии малого и среднего предпринимательства обоснованы методические положения (разработанные с учетом методологии рейтингового агентства «Эксперт РА»).

SWOT-анализ как инструмент системного исследования и оценки состояния, а также ресурсов повышения инвестиционной привлекательности г. Ростова-на-Дону представляет обобщенную характеристику баланса сил, стимулирующих движение в избранном направлении и сил, таковому развитию препятствующих.

Анализ SWOT – таблицы проведен на основе следующих базовых факторов и ресурсов, характеризующих слабые и сильные стороны, возможности и угрозы инвестиционной деятельности г. Ростова-на-Дону:

Таблица 1 - SWOT-таблица инвестиционной привлекательности г. Ростова-на-Дону

А. СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	В. СЛАБЫЕ СТОРОНЫ
АВ-1. Территориально-пространственное развитие	
<p>Выгодное экономико-географическое положение. Статус Ростова-на-Дону, как административного центра Ростовской области и неформальной столицы Южного федерального округа, с концентрацией административно-управленческих, кредитно-финансовых, производственных, транспортных, научно-образовательных и культурных функций в регионе.</p> <p>Ростов-на-Дону располагается на перекрестке международных транспортных коридоров и является крупным транспортно-логистическим центром Юга России.</p> <p>Ростов является ядром развивающейся Ростовской агломерации, одной из крупнейших в России.</p> <p>Высокий уровень территориально-пространственного проектирования (Генеральный план г. Ростова-на-Дону на 2007-2025 гг., пакет градорегулирующей нормативной документации).</p>	<p>Относительно низкие темпы роста ряда ключевых социально-экономических показателей по сравнению со столицей Кубани - г.Краснодаром, а по отдельным позициям - с Волгоградом.</p> <p>Ограниченная пропускная способность внутригородской транспортной сети, неразвитость транспортной инфраструктуры левобережья, проблема «пробок» в центре города.</p> <p>Несбалансированность развития транспортного и дорожного комплекса в системе Ростовской агломерации. Не урегулированы межбюджетные и межмуниципальные отношения в рамках Ростовской агломерации.</p> <p>Отсутствие стратегии развития Ростовской агломерации, долгосрочных планов технологической модернизации большинства предприятий города.</p> <p>Сохранение значительного периода согласования разрешений на строительство, оформления земельных участков, выдачи техусловий на присоединение к сетям энергоснабжающих организаций.</p>
АВ-2. Общественно-политические, институциональные и административные условия развития	
<p>Стабильная социально-политическая обстановка.</p> <p>Значительный уровень развития предпринимательских объединений, институтов гражданского общества.</p> <p>Высокий уровень амбиций политических, деловых и научных элит города.</p> <p>Высокий уровень институционального проектирования (Стратегический план социально-экономического развития г. Ростова-на-Дону до 2025 г.; долгосрочные целевые программы, проекты государственно-частного партнерства).</p>	<p>Низкий уровень предпринимательской интеграции, взаимного доверия участников экономического процесса.</p> <p>Разобщенность отдельных групп влиятельных элит, отсутствие объединяющих целей.</p> <p>Снижение темпов прироста использования инвестиций в основной капитал предприятий и организаций города, низкий уровень привлечения прямых иностранных инвестиций в экономику города.</p> <p>Высокий уровень административных барьеров, коррупции препятствует развитию предпринимательской деятельности, улучшению инвестиционного климата в городе.</p> <p>Несформированный имидж города, как места, комфортного для жизни и ведения бизнеса.</p>
АВ-3. Трудовые и демографические ресурсы	

<p>Высокий образовательный, профессиональный и культурный уровень трудовых ресурсов.</p> <p>Диверсифицированная модель экономики по различным видам экономической деятельности с устойчивой структурой занятости населения г. Ростова-на-Дону.</p> <p>Низкий уровень безработицы, значительное количество вакантных мест в сфере экономики, растущая деловая активность обеспечивают существенный миграционный приток рабочей силы.</p>	<p>Сохраняется структурный дисбаланс между спросом и предложением на рынке труда.</p> <p>Значительная доля в миграционном притоке неквалифицированной рабочей силы.</p>
АВ-4. Межрегиональные и внешнеэкономические связи	
<p>Высокий уровень межрегиональных и международных связей в торговом и культурном сотрудничестве.</p> <p>Положительное сальдо внешнеторгового баланса.</p> <p>Рост объема экспорта обрабатывающих отраслей промышленности города.</p>	<p>Недостаточное развитие международных связей в научно-технической, производственной и инновационной сферах.</p> <p>Значительная доля сырья и продукции первичной переработки в экспорте.</p> <p>Увеличение зависимости от импортных поставок комплектующих и технологического оборудования вследствие низкой конкурентоспособности продукции отечественных производителей.</p>
АВ-5. Промышленно-производственный потенциал	
<p>Устойчивый высокий темп роста объемов производства отраслей реального сектора экономики.</p> <p>Диверсифицированная структура промышленного сектора экономики города.</p>	<p>Несбалансированность темпов развития различных отраслей промышленности. Высокая доля крупных предприятий обрабатывающих отраслей промышленности в общем объеме промышленного производства.</p> <p>Значительный удельный вес низкотехнологичных отраслей и производств промышленного комплекса.</p>
АВ-6. Научно-образовательная сфера	
<p>Ростов исторически сформировался как крупный образовательный и научный центр.</p> <p>Наличие базовых составляющих научно-производственного цикла (научно-исследовательская и опытно-конструкторская базы, действующие производства).</p>	<p>Недостаточная интеграция ростовской науки в мировое научно-техническое сотрудничество на равноправных условиях.</p> <p>Отсутствие в городе национальных исследовательских центров.</p> <p>Недостаточность развития институтов финансирования на ранних этапах инновационной деятельности и сервисного сопровождения реализации инвестиционно-инновационных проектов.</p> <p>Сохранение тенденции внутривосточной и международной «утечки мозгов», несбалансированность городской системы образования в части дополнительного образования, повышения профессиональной квалификации и развития компетенций.</p>
АВ-7. Инфраструктурное обеспечение	
АВ-7.1 Транспортная система	

<p>Ростов-на-Дону – крупнейший многоотраслевой транспортный узел на Юге России.</p> <p>Город обладает весомым транзитным потенциалом, в т.ч. в системе международных транспортных коридоров.</p> <p>Имеются развитые система транспортных коммуникаций и внутригородская маршрутная сеть.</p>	<p>Несоответствие уровня и темпов развития транспортной системы потребностям экономики и населения города.</p> <p>Сквозные транзитные грузы и пассажиропотоки усугубляют условия городского дорожного движения.</p> <p>Перегруженность улично-дорожной сети, низкая скорость движения в транспортном потоке.</p>
АВ-7.2. Инженерная инфраструктура	
<p>Жилищно-коммунальное хозяйство города обеспечивает стандарты потребления экономики и населения в базовых услугах коммунальных систем жизнеобеспечения. Относительно высокий уровень благоустройства городского пространства.</p>	<p>Высокий уровень износа основных фондов ЖКХ, недостаточное развитие улично-дорожной сети и коммунальной инфраструктуры на периферии города. Нарастание экологических проблем.</p> <p>Устаревшие ресурсоемкие технологии получения и передачи энергии. Недостаточный уровень озеленения города в сравнении с европейскими стандартами.</p> <p>Нарастание экологических проблем.</p>
АВ-8. Экономическое развитие города	
<p>Высокий удельный вес городской экономики в экономическом потенциале Ростовской области и Южного федерального округа.</p> <p>Диверсифицированная по отраслям экономика с присутствием национальных холдингов и частных региональных компаний.</p> <p>Значительный уровень жилищного строительства в городе, в том числе малоэтажного и коттеджного.</p>	<p>Низкие темпы роста производительности труда, доли продукции с высоким уровнем добавленной стоимости, обновления производственно-технологической базы предприятий.</p> <p>Снижение объемов производства в ряде отраслей реального сектора экономики.</p> <p>Высокая доля убыточных предприятий с низким уровнем конкурентоспособности продукции, устаревшими технологиями и производственной базой. Значительный уровень незадействованных производственных мощностей среди крупных предприятий города.</p> <p>Сохранение масштабов теневой экономики и неформального сектора.</p> <p>Снижение темпов прироста использования инвестиций в основной капитал предприятий и организаций города, низкий уровень привлечения прямых иностранных инвестиций в экономику города.</p> <p>Высокий уровень износа жилищного фонда, ветхого и аварийного жилья, ограниченность предложений земельных участков для комплексной жилой застройки.</p>
АВ-9. Развитие инновационного потенциала	

<p>Ростов-на-Дону располагает необходимыми ресурсами для развития инновационной экономики, формирования благоприятной инновационной среды и инфраструктуры, коммерциализации инновационных продуктов и услуг, создания городской инновационной системы (научно-образовательный комплекс, сеть специализированных проектных, научно-исследовательских и инжиниринговых компаний, инновационно-технологический потенциал промышленности и сферы услуг, институты развития и сервисная рыночная инфраструктура).</p> <p>Существенна доля малого и среднего бизнеса в общем объеме производства товаров и услуг, высокий предпринимательский потенциал, в т.ч. в молодежной среде.</p>	<p>Низкий уровень развития инновационной инфраструктуры города (высокотехнологичных бизнес-инкубаторов, технопарков, центров кластерного развития, центров коммерциализации).</p> <p>Отсутствие масштабных проектов по освоению технологических платформ на основе интеграции науки и бизнеса.</p> <p>Низкий уровень востребованности бизнесом инновационных разработок, отсутствие инфраструктуры капитализации объектов интеллектуальной собственности предприятий и организаций города.</p> <p>Незначительный удельный вес продукции инновационно-активных предприятий малого и среднего бизнеса в общем объеме отгруженной продукции малых и средних предприятий.</p>
АВ-10. Финансово-бюджетная сфера	
<p>Значительная налогооблагаемая база экономики города.</p> <p>Развитая по масштабам и конкурентоспособности финансовая система города.</p> <p>Положительная динамика финансовых результатов деятельности субъектов экономики города.</p>	<p>Недостаточный уровень результативности бюджетирования.</p> <p>Существенное перераспределение объемов собираемых налогов на вышестоящие уровни бюджетов страны.</p> <p>Стагнация региональных финансовых институтов, низкая финансовая грамотность малого предпринимательства и населения. Отсутствие проектного финансирования инвестиционных проектов среднего бизнеса.</p>
АВ-11. Уровень жизни и потребительский потенциал	
<p>Высокая емкость потребительского рынка, благодаря значительной численности городского населения и относительно высокому уровню доходов населения.</p> <p>Развитая внутригородская торговая сеть, система общественного питания и инфраструктура базовых рыночных услуг.</p> <p>Наиболее комфортная природная среда проживания среди городов - миллионников, растущий уровень благоустройства города.</p>	<p>Весомая доля неформального сектора торговли, высокий уровень использования «серых» зарплатных схем, существенная дифференциация уровня денежных доходов социальных групп населения и работников различных отраслей.</p> <p>Низкий уровень развития межрегиональной товаропроводящей инфраструктуры, системы бытового обслуживания населения, специализированного сервиса содействия предпринимательской деятельности.</p>
АВ-12. Гуманитарная сфера	

<p>Значительный потенциал исторического, культурного и духовного наследия города.</p> <p>Достаточно высокий уровень безопасности проживания в городе, снижение преступлений против личности, широкое использование современных высокотехнологичных систем безопасности.</p> <p>Функционирование городской системы поиска, отбора и поддержки одаренных детей и молодежи.</p> <p>Достаточно высокий уровень развития детско-юношеских специализированных школ высоких достижений и спорта.</p> <p>Рост оказания услуг высокотехнологичной медицинской помощи.</p>	<p>Недостаточная активность в целевом позиционировании города как культурного центра Юга России, центра развития индустрии гостеприимства.</p> <p>Рост экономических преступлений, подростковой преступности, преступлений в сфере оборота наркотических веществ.</p> <p>Недостаточный уровень развития массового детского и молодежного творчества.</p> <p>Недостаточно развит детский и молодежный массовый спорт, сравнительно низкая вовлеченность населения в систематические занятия физкультурой.</p> <p>Недостаточный уровень обслуживания и технического оснащения районных больниц и поликлиник. Неразвитость института «домашнего» врача.</p>
С. ВОЗМОЖНОСТИ	D. УГРОЗЫ
CD-1. Территориально-пространственное развитие	
<p>Оптимизация территориально-пространственного развития города (размещения зон приложения труда, проживания и отдыха).</p> <p>Обеспечение пространственной целостности и функциональной эффективности городской территории для удовлетворения потребностей экономики и населения.</p>	<p>Исчерпание ресурсов городского пространства и инфраструктурного потенциала для эффективного развития экономики и социальной сферы.</p> <p>Отсутствие свободных инвестиционных площадок с соответствующими пространственными и институциональными параметрами для локализации новых производств, способных модернизировать сложившуюся структуру экономики города.</p>
CD-2. Общественно-политические, институциональные и административные условия развития	
<p>Активная поддержка муниципальными органами власти, предпринимательским сообществом, общественными институтами осуществления стратегических планов, инвестиционных проектов и программ социально-экономического развития города.</p> <p>Усиление концентрации подразделений ведомственных и отраслевых структур федерального и регионального уровней, штаб-квартир транснациональных и национальных компаний, открытие представительств институтов развития.</p> <p>Существенное расширение диапазона и качественного уровня оказания региональных и муниципальных услуг предпринимателям.</p> <p>Повышение эффективного управления муниципальной собственностью.</p> <p>Комплексная информатизация управленческих процессов в рамках создания электронного города.</p>	<p>Рост институциональных и административных барьеров в сфере создания новых производств на территории города может привести к снижению инвестиционной привлекательности экономики Ростова-на-Дону.</p> <p>Углубление социального неравенства и проблем, обусловленных бедностью значительной части жителей города, могут нарушить традиционную стабильность общественно-политического климата в городе.</p>
CD-3. Трудовые и демографические ресурсы	
<p>Постепенное увеличение рождаемости населения города и сглаживание отрицательных демографических тенденций приведет к росту постоянного населения города и его трудовых ресурсов.</p> <p>Развитие экономики, создание новых рабочих мест будет способствовать снижению уровня безработицы и улучшению социально-экономического положения жителей Ростова-на-Дону.</p>	<p>Сохраняющийся дисбаланс между системой подготовки трудовых ресурсов и потребностями рынка труда.</p> <p>Миграция талантливой креативной молодежи за пределы города, страны.</p> <p>Рост социальной напряженности на фоне увеличения миграционного притока рабочей силы.</p>
CD-4. Межрегиональные и внешнеэкономические связи	

<p>Повышение экспортного потенциала экономики города и эффективности межрегионального взаимодействия, приграничного сотрудничества в рамках еврорегиона «Донбасс», внешнеэкономических связей в условиях Таможенного союза.</p> <p>Развитие межрегиональной товаропроводящей сети для предприятий малого и среднего бизнеса города и расширение поставок продукции и услуг в другие регионы страны и за границу.</p>	<p>Увеличение зависимости от импортных поставок товаров и услуг вследствие недостаточной конкурентоспособности продукции предприятий города (в условиях ВТО).</p> <p>Неустойчивость рыночной конъюнктуры на страновом и глобальном уровнях на продукцию отраслей специализации города.</p>
CD-5. Промышленно-производственный потенциал	
<p>Диверсификация структуры промышленного производства, модернизация и инновационное развитие промышленного комплекса.</p> <p>Развитие промышленного производства, ориентированного на создание наукоемкой и конкурентоспособной продукции.</p> <p>Повышение доли высокотехнологичной продукции с высоким уровнем добавленной стоимости в совокупном объеме экспорта городской промышленности за счет реализации инновационного потенциала и поддержки экспортоориентированных производителей.</p> <p>Организация промышленного производства и сбыта экологических продуктов питания на основе долгосрочной кооперации с донскими сельхозпроизводителями.</p>	<p>В рамках постиндустриального развития возможно сокращение доли традиционных для города видов экономической деятельности (прежде всего, в сфере обрабатывающей промышленности).</p> <p>Низкий уровень инвестирования для осуществления модернизации промышленного комплекса.</p>
CD-6. Научно-образовательная сфера	
<p>Использование потенциала многоотраслевого современного и развивающегося научно-образовательного комплекса региона.</p> <p>Повышение качества и доступности образовательных услуг.</p> <p>Закрепление лидерства города в переходе на модель образования международного уровня.</p> <p>Формирование крупного научно-исследовательского центра на базе Южного федерального университета будет способствовать как повышению качества образования в ВУЗах города, так и привлечению для работы в них ведущих исследователей и преподавателей.</p>	<p>Отсутствие координации и эффективного взаимодействия в системе «наука-образование-производство».</p> <p>Опережающий рост коммерческой составляющей в комплексе образовательных услуг.</p>
CD-7. Инфраструктурное обеспечение	
CD-7.1 Транспортная система	
<p>Оптимизация системы коммуникаций и маршрутной сети.</p> <p>Приоритетное развитие внеуличного скоростного транспорта (метрополитен, трамвай) для обеспечения коммуникаций между центром и периферийными районами города.</p> <p>Опережающие развитие внутригородской системы парковок.</p> <p>Совершенствование управления движением на базе развития интеллектуальной транспортной системы города.</p> <p>Создание единой информационно-логистической системы обслуживания мультимодальных терминальных и транспортно-логистических комплексов.</p> <p>Значительные возможности развития транспортной инфраструктуры связаны с подготовкой к проведению в г. Ростове-на-Дону матчей Чемпионата мира по футболу в 2018 г.</p>	<p>Неконтролируемый рост автомобилизации и увеличение нагрузки на улично-дорожную сеть.</p> <p>Недостаток средств для развития дорожно-транспортной инфраструктуры города.</p> <p>Увеличение сверхнормативного износа части парка подвижного состава.</p> <p>Рост экологической нагрузки транспортной системы.</p> <p>Снижение уровня безопасности движения.</p> <p>Влияние проблем развития городского транспорта и улично-дорожной сети на уровень привлекательности города для ведения бизнеса и проживания.</p>

CD-7.2. Инженерная инфраструктура	
<p>Модернизация и реконструкция инженерной инфраструктуры в целях удовлетворения потребностей развития реального сектора экономики, жилищного строительства, предоставления жилищно-коммунальных услуг.</p> <p>Использование комплекса энерго-ресурсосберегающих технологий, оборудования и проектных решений для сокращения удельного потребления энергоресурсов на 1 жителя и на 1 рубль производимой продукции и оказания услуг.</p>	<p>Недостаток финансирования для реконструкции и развития городского жилищно-коммунального хозяйства.</p> <p>Угрозы аварий техногенного характера в силу изношенности основных фондов ЖКХ.</p> <p>Рост диспропорций между уровнем и темпами развития инженерной и коммунально-бытовой инфраструктуры и современными стандартами ведения бизнеса и жизнеобеспечения населения по отношению к городской среде.</p>
CD-8. Экономическое развитие города	
<p>Формирование конкурентоспособной экономики на основе активизации и эффективного использования инновационного, научно-производственного, инвестиционного потенциала города.</p> <p>Лоббирование включения в инвестиционные программы (федерального, окружного, регионального уровней) софинансирования приоритетных инфраструктурных проектов межрегионального, национального и международного значения.</p> <p>Реализация комплекса мер, направленных на улучшение инвестиционного климата в городе, поддержку субъектов инвестиционной деятельности.</p> <p>Создание условий для опережающего развития малого и среднего предпринимательства, в том числе в рамках государственно-частного партнерства, программ субконтракции на базе ведущих компаний и предприятий города.</p>	<p>Существенный рост конкуренции в реальном секторе экономики и сфере услуг в связи со вступлением России в ВТО.</p> <p>Внешние факторы финансовой и экономической нестабильности.</p> <p>Недостаток инвестиционных ресурсов для осуществления модернизации предприятий реального сектора экономики.</p> <p>Отсутствие механизмов венчурного финансирования предпринимательской деятельности.</p> <p>Сохранение масштабов теневой экономики и неформального сектора.</p>
CD-9. Развитие инновационного потенциала	
<p>Значительное число имеющихся потенциально востребованных технологий инновационного характера с высокой степенью готовности для внедрения.</p> <p>Реализация комплекса мер, направленных на развитие инновационной инфраструктуры, поддержку субъектов инновационной деятельности.</p> <p>Формирование в городе центров кластерного развития высокотехнологичных кластерных образований Ростовской области.</p>	<p>Инновационная активность субъектов хозяйствования осуществляется преимущественно в виде приобретения готовых инновационных продуктов, а не разработки и внедрения новых, что ведет к сокращению рынка отечественной инновационной продукции и снижению конкурентоспособности инновационно-ориентированных предприятий города.</p>
CD-10. Финансово-бюджетная сфера	
<p>Осуществление комплекса мер по развитию города как межрегионального финансово-экономического центра.</p> <p>Увеличение внешних, в том числе прямых иностранных инвестиций, вследствие повышения инвестиционной привлекательности города.</p>	<p>Сохранение значительной доли теневой экономики, сокращающей объема налоговых поступлений в бюджет города.</p> <p>Ограниченные возможности городского бюджета для реализации социальных и экономических программ.</p>
CD-11. Уровень жизни и потребительский потенциал	

<p>Развитие потребительского рынка на основе повышения конкурентоспособности местных товаропроизводителей, обеспечения добросовестной конкуренции.</p> <p>Совершенствование системы социальной защиты населения.</p>	<p>Рост социального расслоения населения по доходам в связи с усилением тенденций несбалансированного уровня зарплат в различных сферах, что может привести к ухудшению социального положения в городе, повышению социальной напряженности.</p>
CD-12. Гуманитарная сфера	
<p>Формирование системы и управления процессами духовного развития городского сообщества.</p> <p>Развитие спортивной, культурно-досуговой, туристической инфраструктуры, в том числе в связи с подготовкой к проведению в г. Ростове-на-Дону Чемпионата мира по футболу в 2018 г.</p> <p>Развитие событийного туризма в городе, способного регулярно привлекать туристические потоки. Это повысит занятость населения и общий уровень социально-экономического положения в городе.</p> <p>Повышение качества и доступности медицинского обслуживания.</p>	<p>Угроза разрушения культурно-исторического наследия города в условиях излишней коммерциализации и негативного влияния деловой активности.</p> <p>Снижение инвестиционной привлекательности города для потенциальных инвесторов в силу роста криминальных и иных угроз.</p>

Таким образом, возможности города связаны с выстраиванием адаптивной сбалансированной отраслевой структуры экономики, способной приспосабливаться к среднесрочным изменениям конъюнктуры, сохраняя свою эффективность, потенциал формирования налоговой базы бюджета города и привлекательность для трудовых ресурсов. Возможности полноценной реализации экономического и социального потенциала города обусловлены успехом в конкуренции со столицами субъектов и сопредельными регионами за квалифицированные кадры и офисы управления.

Обеспечивается достаточно высокий уровень развития предпринимательства: в городе действуют значительное количество малых предприятий⁸, механизмы их поддержки (что снижает уровень безработицы и повышает стабильность экономики города⁹), долгосрочная городская целевая программа "Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в городе Ростове-на-Дону на 2012-2014 годы.

Усиление позиций ключевого центра на Юге России, положения города на российском и международном уровне за счет дальнейшего развития присутствующих крупных холдингов и крупнейших компаний города, динамичного развития компаний среднего бизнеса (и их перехода в категорию крупного). Развитие кооперации малого бизнеса с крупным, привлечение малого предпринимательства к предоставлению бюджетных услуг, это все повысит устойчивость экономики и создаст новые рабочие места в городе Ростове-на-Дону.

Литература

1. Воронцова С. Д. и др. Основные направления стратегии социально-экономического развития Северо-Западного федерального округа Российской Федерации на период до 2015 года //СПб.: Знание. – 2003.

Люкманов В.Б.¹, Мандыч И.А.², Скрябина О.С.³

¹Доцент, кандидат технических наук; ²доцент, кандидат экономических наук; ³студент; Московский Государственный университет Тонких Химических технологий имени М.В.Ломоносова

ОПТИМАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРИБЫЛЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЛЕВЕРИДЖЕЙ

Аннотация

В данной статье рассмотрено влияние скорости изменения взаимосвязанных экономических показателей, с использованием «чистых» и «натуральных» леввериджей. Разработана оптимизационная модель позволяющая определить оптимальный объем выпуска продукции с учетом известных зависимостей между выпуском, ценой и затратами на производство, которые выражаются уравнениями зависимости и соответствующими уровнями леввериджей.

Ключевые слова: левверидж, «чистый» левверидж, «натуральный» левверидж.

Iyukmanov V.B.¹, Mandych I.A.², Skryabina O.S.³

¹Associate professor, Ph.D.; ²associate professor, Cand.Econ.Sci.; ³student; Lomonosov Moscow State University of Fine Chemical Technologies.

OPTIMUM MANagements OF ENTERPRISE PROFIT WITH USE OF PRODUCTION LEVERAGES

Abstract

In this article considers the influence of the rate of change of the interconnected economic indicators, with use of "pure" and "natural" leverages. The optimizing model allowing to determine the optimum volume of output taking into account known dependences between

⁸ В настоящее время на малых и средних предприятиях работает 129,1 тысячи человек, или 30,6% всех занятых в экономике жителей Ростова-на-Дону.

⁹ В 2011 году было предоставлено 127 бюджетных субсидий субъектам малого и среднего предпринимательства г. Ростова-на-Дону на возмещение затрат, связанных с приобретением основных средств и программного обеспечения на сумму 23,2 млн. рублей. В 2010 году был введен в эксплуатацию муниципальный бизнес-инкубатор, являющийся объектом инфраструктуры поддержки предпринимательства.

release, the price and costs of production which are expressed by the equations of dependences and appropriate levels of leverages is developed.

Keywords: leverage, "pure" leverages, "natural" leverages.

Понятие «леверидж» в теории финансов связано с различной скоростью изменения взаимосвязанных экономических показателей, когда изменение одного из них вызывает большее или меньшее изменение другого [1]. Например, изменение объема выпуска продукции или цены на нее или затрат вызывает больший или меньший темп роста прибыли.

Исходя из формулы прибыли: $P = Q \cdot (p - v) - C$, где P – прибыль, Q – объем выпуска продукции, p – цена, v – переменные затраты, C – постоянные затраты, можно говорить о 4-х левериджах:

Натуральный леверидж: его сила $L_Q = (P + C) / P$ или $Q \cdot (p - v) / P$ показывает, во сколько быстрее вырастет прибыль по сравнению с ростом объема выпуска (если все остальные показатели не изменяются).

Ценовой леверидж: его сила $L_p = Q \cdot p / P$ показывает, во сколько быстрее вырастет прибыль по сравнению с ростом цены (если все остальные показатели не изменяются). Эту формулу легко понять: изменение цены увеличивает или уменьшает одновременно и выручку и прибыль на одну и ту же величину – на $Q \cdot \Delta p$, но процент изменения и того и другого будет разным. Вот вывод формулы ценового левериджа:

$$L_p = (Q \cdot \Delta p / P) : (Q \cdot \Delta p / p) = Q \cdot p / P$$

Леверидж переменных затрат: его сила определяется аналогично: $L_v = - Qv / P$ показывает, во сколько быстрее вырастет прибыль по сравнению с переменными затратами (если все остальные показатели не изменяются).

$$L_v = - (Q \cdot \Delta v / P) : (Q \cdot \Delta v / v) = - Q \cdot v / P$$

Леверидж постоянных затрат: его сила определяется аналогично $L_c = - C / P$ показывает, во сколько быстрее вырастет прибыль по сравнению с постоянными затратами (если все остальные показатели не изменяются). $L_c = - (Q \cdot \Delta C / P) : (Q \cdot \Delta C / C) = - C / P$

Все левериджи связаны между собой и эти связи помогают глубже понять их экономическую суть.

Натуральный леверидж связан с левериджем постоянных затрат: $L_Q = 1 - L_c$. Это равенство показывает, что дополнительный прирост прибыли связан с более эффективным использованием постоянных затрат – они не растут при увеличении объема выпуска продукции.

Ценовой леверидж связан с левериджами и переменных и постоянных затрат:

$$L_p = 1 - L_c - L_v$$

Это равенство показывает, что возможность реализации продукции по более высокой цене повышает эффективность использования и постоянных и переменных затрат, именно за счет этого прибыль растет еще быстрее.

Это же равенство показывает, что левериджи переменных и прибыли постоянных затрат и имеют обратную зависимость: при неизменной цене и прибыли структура затрат определяет каждый из этих левериджей и соответственно силу их влияния на прибыль.

Но левериджи постоянных и переменных затрат могут являться не только вспомогательными для понимания процессов получения дополнительной прибыли при увеличении выпуска продукции и цены, но и могут играть самостоятельную роль при формировании прибыли: они могут быть самостоятельным фактором роста прибыли.

Левериджи ценовой, переменных и постоянных затрат являются чистыми левериджами, т.е. в такой записи работают только в случае, если объем производства при этом не меняется, а меняются только рыночные условия реализации продукции, или только повышается качество продукции, или только проводятся мероприятия по снижению переменных и/или постоянных затрат без изменения объема производства и т.п. Эти 3 левериджа работают независимо друг от друга.

Но если меняется выпуск продукции и работает натуральный леверидж, то это обстоятельство меняет силу всех остальных левериджей:

$$L_p' = L_p \cdot I_Q / I_{Pr}$$

$$L_v' = L_v \cdot I_Q / I_{Pr}$$

$$L_c' = L_c / I_{Pr}$$

где $I_Q = 1 + \Delta Q$ (в долях единицы), $I_{Pr} = 1 + L_Q \cdot \Delta Q$ – индексы изменения объема выпуска продукции и прибыли.

Эти новые левериджи применяются для новых уровней Q и P .

В теории индексов так же, как правило, сначала определяется влияние количественного фактора, а затем качественных. Часто это логически объяснимо: рост объема выпуска и продаж вызывает необходимость снизить цену, чтобы реализовать большее количество продукции; снижает переменные затраты в связи с приобретением большего опыта производства; увеличивает постоянные затраты (дополнительное оборудование, управление, склады, экологические мероприятия и т.п.). И наоборот, снижение затрат позволяет снизить цену на конкурентном рынке и реализовать больше продукции.

Прогноз роста прибыли за счет изменения качественных факторов равен:

$$\Delta Pr'' = Pr' \cdot (L_p \cdot \Delta p + L_v \cdot \Delta v + L_c \cdot \Delta C)$$

Можно рассчитать прогнозное значение изменения прибыли более просто по одной общей формуле с использованием чистых левериджей и исходных данных:

$$\Delta Pr = Pr \cdot (L_Q \cdot \Delta Q + L_p \cdot I_Q \cdot \Delta p + L_v \cdot I_Q \cdot \Delta v + L_c \cdot \Delta C)$$

Задача управления прибылью предприятия может заключаться в определении оптимального объема выпуска продукции с учетом известных зависимостей между выпуском, ценой и затратами на производство, которые выражаются уравнениями зависимостей и соответствующими уровнями левериджей.

В примере известны базовые значения выпуска продукции, цены, переменных и постоянных затрат: $Q = 100$ млн. ед., $p = 20$ руб./ед., $v = 10$ руб./ед., $C = 600$ млн. руб., $P = 400$ млн. руб.

Известны зависимости изменения основных показателей от изменения объема выпуска продукции:

$$\Delta p = -0,07 \Delta Q - 0,25 \Delta Q^2;$$

$$\Delta v = -0,2 \Delta Q;$$

$$\Delta C = 0,02 \Delta Q.$$

Оптимизационная модель имеет вид:

Переменной является изменение объема выпуска продукции: ΔQ .

Целевая функция – суммарное изменение прибыли: $F = \Delta Q \cdot L_Q + \Delta p \cdot L_p + \Delta v \cdot L_v + \Delta C \cdot L_c$

Ограничения:

$$\Delta p = -0,07 \Delta Q - 0,25 \Delta Q^2;$$

$$\Delta v = -0,2 \Delta Q$$

$$\Delta C = 0,02 \Delta Q,$$

$$L_p' = L_p \cdot I_Q / I_{Pr},$$

$$L_v' = L_v \cdot I_Q / I_{Pr}$$

$$L_c = L_c / I_p$$

На рисунке 1 представлена модель и результаты ее решения оптимизационным методом в программе Excel.

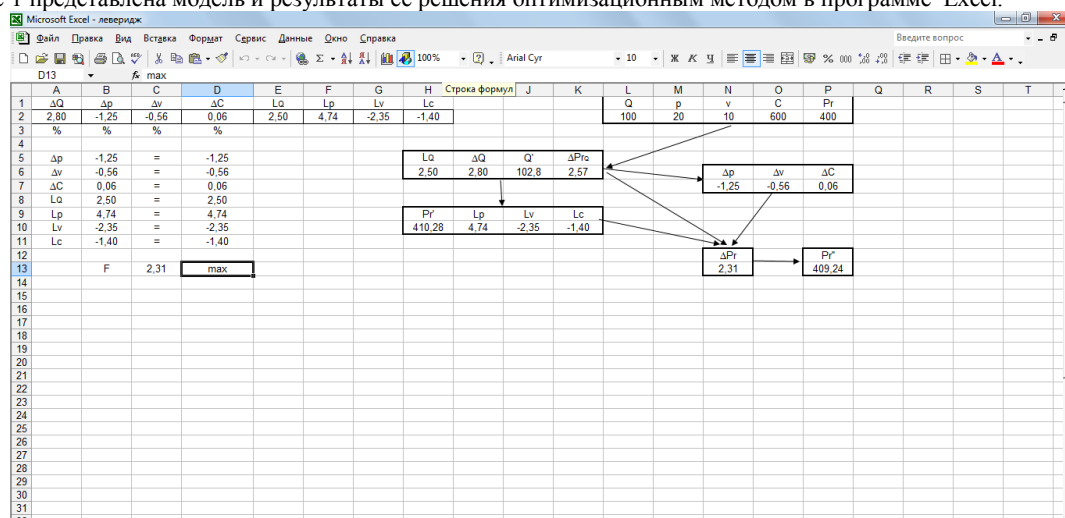


Рис.1 Расчет задачи управления прибылью предприятия оптимизационным методом.

Оптимально целесообразно увеличить объем производства на 2,8%, что дает суммарный максимальный прирост прибыли на 2,31%, которая увеличится на 9,24 млн.руб.

В результате известны изменения всех показателей и их новые левериджи.

Литература

1. Финансовый леверидж [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://investment-analysis.ru/metodFSA2/debt-ratio.html> (дата обращения 8.07.2013).

Маслюкова Е.В.

Соискатель, преподаватель, Южный федеральный университет

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЫНКА АКЦИЙ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

Аннотация

В статье исследуются особенности рынка акций зернопродуктовых логистических компаний, выявлены основные тенденции его развития. Уточнено понятие инвестиционной привлекательности исследуемого рынка.

Ключевые слова: рынок акций, зернопродуктовые логистические компании, инвестиционная привлекательность

Maslyukova EV

Applicant, Lecturer, Southern Federal University

EQUITY INVESTMENT ATTRACTION AGRO-FOOD LOGISTICS COMPANIES

Abstract

The article investigates the features of the market share of grain products logistics companies identified the main trends of its development. The notion of investment attractiveness of this market.

Keywords: stock market, grain products logistics companies, investment attractiveness

Решающим условием обеспечения необходимых темпов роста экономики зернопродуктового комплекса должен стать инвестиционный прорыв, который приведет к значительному росту общего объема инвестиций в основной капитал, увеличению доли инвестиций, способных обеспечить конкурентоспособность агропродовольственной сферы, повысить инновационную наполненность инвестиций [1]. Конечной целью инвестиционной политики является повышение инвестиционной привлекательности экономики зернопродуктового комплекса.

Комплексная оценка фактически сложившихся условий для протекания инвестиционных процессов отражается в виде интегральной (комплексной) характеристики инвестиционной привлекательности зернопродуктового комплекса – процесса наращивания объективных возможностей и ограничений, обуславливающих интенсивность инвестиционных процессов. Благоприятность инвестиционного климата, в конечном счёте, будет являться одним из объективных свидетельств эффективности протекающих инвестиционных процессов и оптимальной стратегии управления ими для достижения устойчивого экономического роста.

Это дает основание представлять инвестиционную сферу в качестве системы, интегративность которой как раз и проявляется в том, что только в условиях взаимодействия участников инвестиционного процесса создаются важнейшие предпосылки расширенного воспроизводства в зернопродуктовом комплексе. Инвестиционная деятельность осуществляется на инвестиционном рынке, где происходит купля-продажа специфического товара, который принимает форму инвестиционных ресурсов или инвестиционных товаров.

Одним из видов таких инвестиционных товаров являются финансовые инвестиции – вложения капитала в различные финансовые инструменты, в том числе в акции агропродовольственных логистических компаний, с целью получения дохода. Характерные для современной экономики зернопродуктового комплекса эффекты интеграции находят свое отражение в процессах повышения инвестиционной привлекательности финансовых рынков – процессах наращивания их объективных возможностей и ограничений, обуславливающих интенсивность инвестиционной деятельности.

В современных условиях возможность сочетания реальных и финансовых инвестиций является неотъемлемой частью стратегии инвестиционного развития, поскольку привлечение инвестиционных ресурсов для реализации пусть и реалистичного, рентабельного инвестиционного проекта для отдельного предприятия-элеватора достаточно сложно. Это связано, прежде всего, с тем, что как отечественные, так и зарубежные инвесторы не имеют достаточных гарантий по возврату вкладываемых средств. Как правило, объем необходимых инвестиций для реализации аграрных инвестиционных проектов значительно превышает объем предоставляемого инициатором проекта обеспечения (залога). Ликвидность предлагаемого обеспечения также имеет крайне низкий уровень. Кроме того, высокие риски, связанные в первую очередь с отсутствием эффективного и современного финансового менеджмента, создают проблему для инвестора по мониторингу за ходом реализации проекта. Данное обстоятельство

подтверждается тем фактом, что на сегодняшний день основным источником финансирования инвестиций в основной капитал являются собственные средства предприятий, на которые приходится 30% инвестиций [2].

В сложившихся в настоящее время экономических условиях абсолютное большинство российских сельхозтоваропроизводителей не могут использовать собственные средства на развитие и реинвестирование. Это связано, прежде всего, с проблемой долгов в бюджеты различных уровней и, как следствие, блокировкой банковских счетов предприятий. Проблема реструктуризации долга предприятий АПК носит затяжной характер и связана с противоречивостью существующего законодательства. Данное обстоятельство характерно и для элеваторных комплексов.

На рынке акций зернопродуктовых логистических компаний в торгах представлены контрольные и миноритарные пакеты акций. Приобретение контрольного пакета акций элеваторного комплекса предполагает получение широких возможностей контроля над деятельностью предприятия, начиная от избрания директоров и установления размера их вознаграждения, заканчивая влиянием на определение стратегии развития предприятия, принятие решения о реорганизации или ликвидации общества, о проведении сделок с активами общества, о выплате дивидендов и многое другое. Теоретически контрольный пакет акций составляет не менее половины всех выпускаемых голосующих акций. Практически при широком распространении акций владение даже 20% акций (и менее) дает в руки их владельца контрольный пакет, так как не все акционеры представлены на собрании и не все будут голосовать против предложений такого владельца. Данный аспект делает привлекательными акции элеваторных комплексов для клиентов (приобретателей услуг) элеваторов.

Приобретение же миноритарного пакета акций предприятия-элеватора таких возможностей не предоставляет. Миноритарный акционер, хотя и принимает участие в управлении акционерным обществом, не в состоянии сколько-нибудь значимо влиять на управление обществом. Данное обстоятельство находит свое отражение в разнице между рыночной стоимостью акций, входящих в миноритарный пакет, которые стоят меньше акции в составе контрольного пакета. Таким образом, приобретение миноритарного пакета акций сторонними инвесторами обусловлено, как правило, целью получения прибыли в виде дивидендов или спекулятивными мотивами (для дальнейшей перепродажи по более высокой цене). Следует отметить, что иногда для этих целей приобретается и контрольный пакет, например, в случае диверсификации деятельности. Данная тенденция была характерна для 90-х годов XX века, когда акции элеваторов активно приобретались различными компаниями из отраслей промышленности (металлургической, газовой, нефтяной) с целью диверсификации своей деятельности или выгодного вложения свободного капитала, а также в рамках создания агрохолдингов.

Одной из основных причин приобретения контрольного пакета акций элеваторного комплекса является тот факт, что приобретение акций уже существующего элеваторного комплекса проще, чем создание элеватора с нуля: ведь вместе с контрольным пакетом приобретаются помещения, оборудование, технологии, обученный персонал. Кроме того, покупая контрольный пакет, инвестор выигрывает во временном ресурсе (временные затраты на регистрацию предприятия, строительство и так далее). К тому же, в большинстве случаев, покупатель приобретает и клиентскую базу, которая формируется за время существования данного элеватора.

Частным случаем является приобретение собственником миноритарного пакета акций с целью максимизации прибыли или следование стратегии формирования контрольного пакета для расширения финансового влияния.

Инвестирование в уставные капиталы элеваторных комплексов, ведущие к образованию новых (зависимых или дочерних) предприятий близко к реальным инвестициям, однако оно менее капиталоемкое. Следует отметить, что в данном случае максимизация прибыли зачастую не является основной целью инвестирования, которая заключается в стабилизации текущей производственной деятельности и расширении сферы влияния при получении прибыли хотя бы на минимальном уровне. Как правило, данный вид инвестиций осуществляется на длительный период, что позволяет отнести его к долгосрочным инвестициям.

В настоящее время отдельная продажа материальных активов получила широкое распространение на российском рынке. Причем в некоторых случаях они могут стоить дороже, чем бизнес в целом, например, если продаваемое предприятие имеет долги. Отдельная продажа материальных активов также рекомендуется в случаях, когда компании принадлежат неиспользуемые ликвидные объекты недвижимости – они не оказывают большого влияния на стоимость предприятия, но имеют самостоятельную ценность. Данное обстоятельство следует учитывать собственникам элеваторного комплекса, решая вопрос о продаже контрольного пакета или, как альтернативы, имущественного комплекса предприятия-элеватора.

Для собственника же элеваторного комплекса решение о продаже миноритарного пакета означает привлечение дополнительных инвестиций для дальнейшего развития предприятия без потери основных управленческих функций. Среди основных причин, по которым собственник решает продать контрольный пакет акций элеваторного комплекса, можно выделить следующие:

- убыточность работы предприятия, когда ресурсов недостаточно, чтобы переломить ситуацию,
- разногласия, конфликт между собственниками бизнеса,
- потребность в финансах для решения других, более приоритетных проблем или задач.

Акция элеваторных комплексов, как и другим ценным бумагам, присущи следующие инвестиционные качества: надежность, безопасность, ликвидность, доходность, степень инвестиционного риска. Особое внимание уделяется деловым качествам, репутации эмитента, его специализации, инвестиционному климату и потенциалу его месторасположения, перспективности бизнеса, которым он занимается. Управленческие возможности ценных бумаг характеризуются мерой контроля, набором определенных прав по владению, распоряжению, управлению активами, которые лежат в основе конкретной ценной бумаги. Чем больше управленческие возможности и выше инвестиционные качества, тем выше стоимость ценной бумаги [3]. Инвестиционные качества и управленческие возможности различаются в зависимости от вида ценных бумаг, а также тесно связаны с инвестиционным риском, который отражает вероятность получения доходов или убытков от фондовых операций.

Разнообразие подходов к определению понятия и структуры инвестиционной привлекательности обуславливает появление множества подходов к выделению факторов, характеризующих инвестиционную привлекательность рынка акций агропродовольственных логистических компаний.

Литература

1. Маслова В.В., Кузнецова Н.А. Особенности инвестиционного развития в сельском хозяйстве на современном этапе // «АПК: экономика, управление», № 11, 2011 г., <http://www.vniiesh.ru/publications/Stat/9628.html>
2. Инвестиции в АПК: игра на чужом поле 05.07.2010 <http://www.sfera.fm/tema-nomera/investicii-v-apk-igra-na-chujom-1.html>
3. Бердникова Т.Б. Оценка ценных бумаг: Учеб.пособие. - М.: ИНФРА-М, 2006. - 144 с.

Мелкумян В.М.

Кандидат экономических наук, Московский городской педагогический университет
О НЕКОТОРЫХ ПОЛОЖЕНИЯХ ТЕОРИИ РАВНОВЕСИЯ ДЕНЕЖНОГО РЫНКА

В статье анализируется механизм функционирования денежного рынка с позиции теории равновесия денежного рынка и теории Маркса. Автор обосновывает положение о том, что исходные понятия спроса и предложения на деньги, которыми оперирует теория равновесия денежного рынка, при их анализе оказываются неприменимы к описанию ситуаций изменения денежного предложения на реальном рынке. Определения теории равновесия денежного рынка, которая пропагандируется в современных учебниках, автор противопоставляет определения теории Маркса.

Ключевые слова: функция предложения денег, функция спроса на деньги, спрос на деньги для сделок, спрос на деньги со стороны активов, теория равновесия денежного рынка.

Melkumyan V.M.

candidate of economy sciences, Moscow City Teachers Training University

OF SOME PROVISIONS OF THE THEORY OF EQUILIBRIUM IN THE MONEY MARKET

Abstract

The article analyzes mechanism of functioning of the money market with the position of the theory of equilibrium in the money market and the theory of Marx. The author substantiates the provision that the original concept of supply and demand for money, which operates a theory of equilibrium in the money market, in their analysis are not applicable to the description of situations change of the money supply on the real market. Definitions of the theory of equilibrium in the money market, which is propagandized in modern textbooks, the author contrasts the definitions of the theory of Marx.

Keywords: function of the offer of money, function of demand for money, demand for money for transactions, demand for money from assets, a theory of equilibrium of the monetary market.

В современной макроэкономической теории господствующей парадигмой выступает теория равновесия, в которой принимается, что денежный рынок неизбежно достигается состояния равновесия. Это положение обосновывается на основе использования функций спроса и предложения на деньги. В теории Маркса обосновываются альтернативные определения механизма функционирования денежного рынка и утверждается, что данный рынок не может достигнуть состояния “равновесия”. Но теория денежного рынка, основанная на положениях теории Маркса, исключается из рассмотрения во многих курсах макроэкономической теории [3; 4]. Проф. В.Я.Иохин, Б.Ф.Андреев, В.З.Баликов, В.Д.Руднев, А.А.Кочетков и другие некоторые авторы включают в курс экономической теории основные положения марксистской экономической теории, но не выделяют основных отличий в определениях механизма функционирования данной теории и теории равновесия денежного рынка [1; 2; 5; 6; 7].

Во-первых, проф. В.Я.Иохин, Б.Ф.Андреев и другие марксистские авторы не выделяют отличий в определении ситуации равенства спроса и предложения на денежном рынке в марксистской экономической теории и теории равновесия денежного рынка. Во-вторых, проф. В.Я.Иохин, Б.Ф.Андреев и другие марксистские авторы не выделяют отличий в определении исходного состояния “неравновесия” денежного рынка в марксистской экономической теории и теории равновесия денежного рынка. В-третьих, проф. В.Я.Иохин, Б.Ф.Андреев и другие марксистские авторы не выделяют отличий в определении марксистской экономической теории и теории равновесия денежного рынка механизма формирования предложения на денежном рынке. В-четвертых, проф. В.Я.Иохин, Б.Ф.Андреев и другие марксистские авторы не выделяют отличий в определении марксистской экономической теории и теории равновесия денежного рынка макроэкономических условий формирования и изменения переменных денежного рынка. В-пятых, проф. В.Я.Иохин, Б.Ф.Андреев и другие марксистские авторы не выделяют отличий в определениях марксистской экономической теории и теории равновесия денежного рынка процесса форм и механизмов перехода денежного рынка от одного состояния неравновесия к другому.

Данные отличия в определении теории Маркса и теории равновесия денежного рынка форм взаимосвязей макропеременных денежного рынка находят свое выражение при рассмотрении ситуаций изменения денежного предложения. Проф. В.Я.Иохин, Б.Ф.Андреев и другие марксистские авторы не выделяют некорректных допущений в определении в теории равновесия механизмов перехода данного рынка от одного соотношения спроса, предложения и процентной ставки к другому в результате изменения предложения денег, причинами которого выступают действия органов денежного регулирования (правительства и ЦБ). В теории равновесия принимается, что при увеличении денежного предложения органами денежного регулирования происходит образование дополнительной величины предложения денег у участников рынка, что приводит к размещению резервов в процентные активы. Но так как спрос на дополнительные ресурсы отсутствует, то на денежном рынке происходит падение процентных ставок, что приводит к уравниванию величины индивидуального предложения денег и спроса на них со стороны владельцев денежных резервов. В теории Маркса в данной ситуации изменения денежного предложения происходит рост спроса на заемные ресурсы в результате падения процентных ставок. Т.е. с позиции данной теории происходит падение процентных ставок, что выражается в росте спроса на денежные резервы или кредиты. В этой ситуации происходит перераспределение избыточного предложения между держателями сбережений и потенциальными заемщиками, что приводит рынок к состоянию равновесия, которое представляет собой ситуацию равенства спроса и предложения на денежные резервы по реальной процентной ставке. В теории равновесия денежного рынка, напротив, утверждается, что в данной ситуации происходит уравнивание денежного предложения владельцев сбережений и их спроса на деньги в результате снижения процентной ставки, которая не отражает реальных сделок купли-продажи денежных ресурсов. Эти отличия в положениях данных теорий выступают при рассмотрении такой формы роста денежного предложения как кредитование коммерческих банков ЦБ по учетной ставке. Снижение учетной ставки ЦБ приводит к росту резервов коммерческих банков, снижению цены кредитов и расширению объемов кредитования предприятий и индивидов. В результате индивидуальное денежное “предложение” у данной категории участников денежного рынка увеличивается при неизменных объемах “предложения” денег у владельцев денежных резервов, которые получателями кредитов не являются. Т.е., во-первых, получатели кредитов не будут в данной ситуации предпринимать действий, которые принимаются в определении механизма “корректировки” денежного рынка в теории равновесия денежного рынка. Во-вторых, увеличение денежных резервов не приводит к падению процентной ставки, как это принимается в теории равновесия, а напротив, падение процентной ставки приводит к увеличению денежных резервов или денежного предложения у отдельных участников денежного рынка. В теории равновесия принимается, что в ситуациях увеличения денежного предложения происходит своеобразное “поглощение” избыточного денежного предложения спросом на деньги со стороны активов, что достигается в результате падения процентной ставки. В данной ситуации с позиции теории Маркса происходит “поглощение” дополнительной величины денежного предложения спросом на кредиты, величина которого представляет собой обратную функцию от процентной ставки при некоторых прочих равных условиях. Эти отличия в определении теории Маркса и теории равновесия денежного рынка процессов перехода данного рынка от одного состояния к другому проявляются и при рассмотрении ситуации уменьшения денежного предложения при повышении учетной ставки ЦБ. Отличия в положениях теории Маркса и теории равновесия денежного рынка проявляются и в определении итогового результата данных изменений денежного предложения. В теории равновесия

денежного рынка принимается, что в результате изменения денежного предложения рынок переходит от одного состояния равновесия к другому, которое может быть нарушено только в результате изменения величины ВВП или денежного предложения. С позиции теории Маркса рассмотрение механизма функционирования денежного рынка при допущении данной и неизменной величины ВВП представляется некорректным, так как в реальной рыночной экономике денежный рынок обеспечивает удовлетворение спроса на инвестиции у производителей различных отраслей производства. Из этого следует вывод, что функционирование денежного рынка необходимо рассматривать применительно не к статической модели рыночной экономики, как это принимается в теории равновесия, а в динамической модели, как это принимается с позиции теории Маркса. Т.е. с позиции теории Маркса денежный рынок, как и вся рыночная экономика, движется от одного состояния неравновесия к другому, а ситуация равенства спроса и предложения на данном рынке, которая достигается в данный момент времени (промежуточное равновесие) представляет собой временное явление, которое неизбежно будет нарушено в результате изменения спроса и предложения на денежный капитал.

Итак, проведенный анализ определений теории равновесия денежного рынка показывает, что ее положения оказываются неприменимыми для объяснения механизмов функционирования денежного рынка.

Литература

1. Андреев Б.Ф. Системный курс экономической теории. - СПб.: Бизнес-пресса, 2000.- 506с.
2. Иохин В.Я. Экономическая теория. - М.: Экономист, 2007.- 861с.
3. Макроэкономика: учебник для бакалавров/ А.В.Аносова, И.А.Ким, С.Ф.Серегина. - М.: Издательство Юрайт, 2011.- 522с.
4. Никифоров А.А. Макроэкономика: научные школы, концепции, экономическая политика: учебное пособие.- М.: Издательство "Дело и Сервис", 2008.- 534с.
5. Политическая экономия (экономическая теория): Учебник/ Под общей редакцией д.э.н., проф.В.Д.Руднева. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2012.- 856с.
6. Экономическая теория: Учебник/ Под ред. А.Г.Грязновой, Т.В.Чечелевой. - М.: Издательство "Экзамен", 2005. - 592 с.
7. Экономическая теория: Учебник для бакалавров/ Под общ. ред. А.А.Кочеткова. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2013.- 696с.

Мельникова Т.А.¹, Демченко С.К.²

¹Аспирант, Торгово-экономического института «Сибирский федеральный университет», ²Доктор экономических наук, доцент, кафедра экономики и планирования Торгово-экономического института «Сибирский федеральный университет»

ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА УДОВЛЕТВОРЕНИЕ СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОЖИДАНИЙ (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ)

Аннотация

В экономической системе страны и региона можно выделить экономические пропорции, которые определяют качество и эффективность экономических процессов. К таковым относятся, например, структура собственности, доходов, потребления и национального богатства.

Анализ социальной эффективности как экономической категории предполагает необходимость выяснения некоторых методологических вопросов, имеющих непосредственное отношение к понятию самой категории.

Ключевые слова: социальная эффективность, экономическая эффективность, экономические пропорции

Melnikova T.A.1, Demchenko S.K.2

¹Post-graduate student Trade and economic institute «Siberian federal university», ²doctor of Economics associate professor Trade and economic institute «Siberian federal university»

ASSESSMENT OF SOCIAL EFFICIENCY AND ITS INFLUENCE ON SATISFACTION SOCIALLY – ECONOMIC EXPECTATIONS (ON THE EXAMPLE OF KRASNOYARSK KRAI)

Аннотация

In economic system of the country and the region it is possible to allocate economic proportions which define quality and efficiency of economic processes. The structure of property, the income, consumption and national wealth treat that, for example.

The analysis of social efficiency as economic category assumes need of clarification of some methodological questions which are directly related to concept of the category.

Keywords: social efficiency, economic efficiency, economic proportions

Отличительной чертой современной экономической системы стало активное воздействие государства на развитие национальной экономики. Важнейшими рычагами государственного регулирования являются прогнозирование и планирование социально-экономического развития в целом и, прежде всего, здравоохранения.

Объективная необходимость прогнозирования и планирования в условиях рыночной экономики обусловлена следующими обстоятельствами: общественным характером производственных отношений и неспособностью рыночной экономики к саморегулированию, особенно в кризисных ситуациях.

При этом не надо забывать о двух крайностях в воздействии государства на экономику: первое – государственное регулирование тех экономических процессов, которые более эффективно могут управляться рыночными механизмами, второе – полагаться исключительно на рыночные механизмы в тех случаях, когда вмешательство государства необходимо.

В экономической системе страны и региона можно выделить экономические пропорции, которые определяют качество и эффективность экономических процессов. К таковым относятся, например, структура собственности, доходов, потребления и национального богатства.

Анализ социальной эффективности как экономической категории предполагает необходимость выяснения некоторых методологических вопросов, имеющих непосредственное отношение к понятию самой категории.

Оценка эффективности отрасли здравоохранение, представляет собой структурный анализ взаимосвязанных, (иногда разнонаправленных и противоречащих друг другу) процессов и пропорций социально-экономического развития макросистемы, создает основу для повышения качества государственной экономической, финансовой, бюджетной и социальной политики и представляет существенный теоретический и практический интерес.

Под понятием «эффективность» в здравоохранении понимают отношение результатов медицинской и экономической деятельности, выраженных в определенных показателях к произведенным затратам.

Развитие здравоохранения, рост материальных, финансовых, трудовых и информационных затрат на медицинскую помощь ставят перед экономикой здравоохранения задачу не только оценки эффективности этой отрасли, но и требуют поиска новых путей достижения максимального эффекта при минимальных затратах всех видов ресурсов. При этом понятие эффективности медицинской помощи не следует сравнивать с общепринятой в сфере материального производства категорией эффективности. В здравоохранении, даже при применении самого квалифицированного труда и использовании современной медицинской техники,

можно получить нулевой и даже отрицательный результат (отсутствие положительной динамики в состоянии больного, смерть пациента).

Показатели эффективности деятельности медицинских учреждений служат критерием социальной и экономической значимости здравоохранения в обществе. В целом эффективность здравоохранения выражается силой воздействия его на сохранение и улучшение здоровья населения, в повышении производительности труда, сокращении расходов по социальному страхованию и социальной защите и, в итоге, увеличением валового внутреннего продукта.

Эффективность системы здравоохранения, отдельных медицинских учреждений измеряется совокупностью статистических показателей, каждый из которых характеризует какую-либо сторону медицинской деятельности. Результаты деятельности здравоохранения, реализации национального проекта «Здоровье», медико-социальных программ анализируются с позиций медицинской, социальной и экономической эффективности, между которыми существует тесная взаимосвязь и взаимообусловленность.

Медицинская эффективность характеризуется степенью достижения ожидаемых результатов в профилактике, диагностике, лечении, диспансеризации, реабилитации больных. В отношении конкретного больного – это выздоровление или улучшение состояния здоровья, восстановление утраченных функций отдельных систем и органов. На уровне учреждений или системы здравоохранения в целом медицинская эффективность может оцениваться степенью изменения во времени, например, следующих показателей здоровья: показателей первичной заболеваемости болезнями системы кровообращения, злокачественными новообразованиями, заболеваемости с временной утратой трудоспособности и др.

Так, например, если проводить оценку медицинской эффективности по городу Красноярску, то из таблицы видно, что отмечается снижение смертности по основным классам заболеваний. Основной причиной смертности в 2012 году выявлены болезни системы кровообращения (34,2%), онкологические заболевания (14,6) и внешние причины (9,5%). В структуре смертности от болезней системы кровообращения наибольший удельный вес имеют: ишемическая болезнь сердца (52,7%), цереброваскулярные заболевания (33,5%) и инфаркт миокарда (16,8%). В 2012 году смертность населения в трудоспособном возрасте составила 455,7 на 10 тыс. населения трудоспособного возраста, что на 2,3 % ниже показателя 2011 года. В структуре смертности в трудоспособном возрасте в 2012 году на первом месте стоят внешние причины (25,5%), на втором – болезни системы кровообращения (17,7%), на третьем – ЗНО (12,4%).

Таблица 1 – Структура смертности от основных классов заболевания в городе Красноярске за 2010-2012 годы

Наименование показателей	2010	2011	2012
Смертность на 100 тыс. населения:			
туберкулеза	12,5	14,6	12,1
новообразований	202,6	200,9	159,1
болезни системы кровообращения	517,6	500,6	373,5
болезни органов дыхания	62,1	66,4	50,5
болезни органов пищеварения	67,8	72,3	53,9
болезни мочеполовой системы	13,5	16,3	12,8
внешние причины	136,4	127,5	103,4

Анализ социальной эффективности системы здравоохранения основывается на выборе эмпирических индикаторов, позволяющих оценивать функционирование здравоохранения в социальной сфере общественной жизни.

Государства с развитой экономикой ориентируют здравоохранение на предоставление различным социальным группам и слоям населения равного доступа к качественной медицинской помощи в объеме социальных гарантий, предусмотренных законодательством. В таком случае одним из основных критериев социальной эффективности выступает *показатель доступности медицинской помощи*, который может измеряться с точки зрения реальных временных и материальных затрат различных социальных групп населения при получении гарантированной (бесплатной) медицинской помощи.

Объективными индикаторами доступности здравоохранения в случае, например, с сельским населением (как особой социальной группой), могут служить показатели средней удаленности местных учреждений здравоохранения от получателей медицинской помощи или среднего времени, затрачиваемого сельскими жителями на получение медицинской помощи. Причем, это время должно включать в себя не только проезд, но и вынужденное ожидание пациентов в очередях медицинских учреждений.

Кроме того, не менее значимым, индикатором доступности медицинской помощи является состояние общественного мнения, которое может репрезентативно оцениваться в масштабе локального сообщества (населения муниципального района, городского округа, субъекта РФ) или конкретной социальной группы. Для расчета этого показателя также применимы методы стандартизированного (в том числе анкетного) опроса.

Общим эмпирическим индикатором социальной эффективности здравоохранения является индекс удовлетворенности населения деятельностью местной системы здравоохранения. Измерение удовлетворенности населения (равно как и отдельных социальных групп) широко применяется в медико-социологических исследованиях, и его результаты бывают весьма важными для управления системой здравоохранения. Измерение общей удовлетворенности деятельностью местной системы здравоохранения также может опираться на методы стандартизированного (в том числе анкетного) опроса.

Обработка этих данных позволяет вскрыть реальный баланс в оценке населением деятельности местной системы здравоохранения. В частности, может быть установлено соотношение позитивных и негативных оценок в разных социальных группах населения и сопутствующие этим оценкам социальные обстоятельства (благополучие, уровень образования, ценностное отношение индивидов к своему здоровью и др.). Индекс удовлетворенности населения деятельностью местной системы здравоохранения рассчитывают по формуле:

$$I_{удовл} = a + 3/4 \cdot b + 1/2 \cdot c$$

где a – процентная доля ответов «Да, вполне», b – процентная доля ответов «Скорее, да», c – процентная доля ответов «Затрудняюсь ответить». Значения индекса варьируют от 0 до 100. По результатам медико-социального мониторинга в городе Красноярске этот показатель составил 90% (таблица 2).

Экономическая эффективность – важнейший показатель оценки экономической деятельности системы здравоохранения в целом, отдельных организаций, специализированных служб, а также результатов медико-социальных программ.

Рассчитывают по формуле:

$$\mathcal{E}_{\text{эк. эф.}} = \mathcal{E} / 3$$

где \mathcal{E} – экономический эффект; 3 – затраты.

Экономический эффект в здравоохранении – один из результатов деятельности организации здравоохранения, который выражается в показателях прибыли или убытков и определяется как разница между доходами и затратами. Расчет экономической эффективности связан с поиском путей наиболее рационального использования имеющихся в здравоохранении ресурсов.

Экономическая эффективность в здравоохранении рассматривается в двух аспектах: внутренний аспект – эффективность использования различных видов ресурсов в системе здравоохранения; внешний – влияние здравоохранения на развитие экономики страны.

Особенность оценки экономической эффективности в здравоохранении заключается в том, что нередко медицинские мероприятия профилактической, лечебной, реабилитационной направленности могут быть экономически невыгодны, однако медицинская и социальная эффективность от их реализации достаточно высока. Так, например, при оказании медицинской помощи пожилым людям с хроническими и дегенеративными заболеваниями, больным с умственной отсталостью достигается определенная медицинская и социальная эффективности – человеку сохраняется и продлевается жизнь; в то же время экономическая эффективность будет отрицательной – он может стать инвалидом, лишиться возможности заниматься производственной деятельностью, что повлечет за собой экономический ущерб.

Таблица 2 – Оценка социальной и экономической эффективности в здравоохранении города Красноярск за 2010-2013 годы.

Наименование показателя	Годы			
	2010	2011	2012	2013
Удовлетворенность населения медицинской помощью, % от числа опрошенных	70	90	90	
Стоимость стационарной медицинской помощи, руб.	1 519	1 991	2 231	2 365
Стоимость амбулаторная помощь, руб.	173	236	239	253
Стоимость оказанной помощи в дневных стационарах всех типов, руб.	311	408	429	455
Стоимость вызова скорой медицинской помощи, руб.	829	912	896	950
Фактическая стоимость 1 койко-дня в учреждениях здравоохранения муниципальной формы собственности без учета расходов на оплату труда и начислений на оплату труда, руб.	592	426	683	724
Фактическая стоимость вызова скорой медицинской помощи без учета расходов на оплату труда и начислений на оплату труда, руб.	50	78	80	85
Совокупный объем фактически исполненного финансирования медицинской помощи за счет средств бюджетов всех уровней, тыс. руб.	5 435 252	5 966 234	7 309 687	7 748 268
совокупный объем фактически исполненного финансирования стационарной медицинской помощи за счет средств бюджетов всех уровней, тыс.руб.	2 194 833	2 546 532	2 800 800	2 968 848
совокупный объем фактически исполненного финансирования амбулаторной помощи за счет средств бюджетов всех уровней, тыс. руб.	1 588 762	2 028 941	2 584 536	2 739 608
совокупный объем фактически исполненного финансирования помощи в дневных стационарах всех типов за счет средств бюджетов всех уровней, тыс. руб.	89 225	151 214	188 592	199 908
совокупный объем фактически исполненного финансирования скорой медицинской помощи за счет средств бюджетов всех уровней, тыс. руб.	312 372	360 600	444 238	470 892
Объем средств фактически исполненного финансирования из средств ОМС на территориальную программу ОМС по стационарной медицинской помощи, тыс. руб.	1 746 305	2 108 171	2 800 800	2 968 848
Объем средств фактически исполненного финансирования стационарной медицинской помощи, оказанной лечебно-профилактическими учреждениями работающими в системе ОМС за счет средств бюджета территории, тыс. руб.	410 366	438 361	0	0
Стоимость содержания одной койки в сутки в лечебно-профилактических учреждениях (без расходов, входящих в структуру тарифа по обязательному медицинскому страхованию) муниципальной формы собственности, руб.	296	343	683	724
Средняя стоимость койко-дня в стационарных лечебно-профилактических учреждениях муниципальной формы собственности, руб.	655	0	683	724

Исходя из понимания, что высшей ценностью в обществе являются здоровье и жизнь человека, экономическая эффективность не может быть определяющей в принятии решений о выделении необходимых ресурсов для проведения тех или иных лечебно-профилактических мероприятий.

Главными критериями здесь должны быть показатели медицинской и социальной эффективности. Однако анализ экономической эффективности деятельности системы здравоохранения необходим в обосновании потребности в тех или иных ресурсах и разработке механизмов их рационального использования.

Литература

1. Левкевич М.М., Рудлицкая Н.В. Государственная и муниципальная политика в сфере здравоохранения: реализация и оценка эффективности / Левкевич М.М., Рудлицкая Н.В. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 216 с.
2. Решение Красноярского городского Совета депутатов от 13.10.2011 № В-267 «О Программе социально-экономического развития города Красноярска до 2020 года».
3. Годовой отчет о реализации программы государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи за 2012 год.

Муравьева Н.А.¹, Семенов И.С.²

Ассистент¹, студент², Саратовский государственный технический университет имени Гагарина Ю.А.

ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ФОРМИРОВАНИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ АВТОПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация

В статье рассмотрены некоторые подходы к анализу деятельности автопредприятий и факторов, влияющих на их конкурентоспособность, обоснован выбор наиболее эффективной методики, позволяющей наглядно определять и оценивать конкурентный статус автопредприятия.

Ключевые слова: конкурентоспособность, АТП, организованность, методика.

Muravyova N.A.¹, Semenov I.S.²

Postgraduate student¹, student², Saratov State Technical University named after Gagarin Y.A.

THE LOGISTIC APPROACH TO THE FORMATION OF THE COMPETITIVENESS OF THE TRANSPORT COMPANIES

Abstract

The article considers some approaches to the analysis of the activities of transport companies and factors affecting their competitiveness, the choice of the most effective methodology to clearly identify and assess the competitive status of a transport company.

Keywords: competitiveness, motor transport enterprise, organization, method.

От предоставляемых конкурентоспособных автотранспортных услуг напрямую зависит себестоимость товаров, производительность труда, конкурентоспособность большинства отраслей экономики и поэтому стимулирование развития автомобильно-дорожного комплекса является одним из главных приоритетов роста экономического потенциала государства.

Важнейшим направлением в Концепции развития транспортного комплекса Саратовской области является повышение конкурентоспособности предприятий отрасли. Необходимость повышения конкурентного статуса транспортных предприятий вызвана: общими тенденциями быстрых изменений предпочтений покупателей, их запросов относительно качества доставки и организации перевозочного процесса, требующих уменьшения сроков и объемов поставок, сокращения совокупных затрат при одновременном повышении качества автотранспортного обслуживания; появлением новых направлений в организации производственной деятельности автопредприятий.

Традиционные АТП, имеющие в своем активе многочисленный парк подвижного состава и ремонтно-эксплуатационные службы, проигрывают в конкурентной борьбе специализированным, зачастую не имеющим реальных активов автотранспортным логистическим предприятиям – посредникам (провайдерам) логистических услуг, выполняющим на базе международных стандартов отдельные или комплексные логистические функции.

В качестве новой структуры в [2] предлагается выделить специализированные автотранспортные логистические предприятия (АТЛП), являющиеся промежуточным звеном между 2PL– и 3PL-провайдерами логистических услуг. Специализированные АТЛП освобождают клиентов от несвойственных им работ, способствуя ускорению движения товароматериальных потоков, сокращению транспортных издержек, уменьшению потерь и порчи грузов, предоставлению клиентам дополнительных сервисных и коммерчески-деловых услуг. Они организуют прогнозирование и максимально детализированное планирование перевозок на основе прогноза грузопотоков, позаявочное слежение за движением транспортных средств, контейнеров, за временем доставки товара, оптимизацию движения и хранения, контроль движения капитала. Между АТЛП возникает конкуренция за счет доступности грузоперевозок для предпринимателей, незначительного начального капитала, доступности получения лицензии.

В настоящее время проводятся исследования, нацеленные на формирование оптимальных методик повышения конкурентоспособности автопредприятий, основанных на различных принципах. Так, модель, предложенная Д.А. Поночевным [3], ориентирована на повышение конкурентного статуса АТП путем совершенствования лишь одного направления – работы с клиентами. Методика включает в себя: разработку модели взаимодействия АТП с клиентами, включая проведение оценки клиентом качества транспортных услуг и ряда других факторов; группировку клиентов АТП по степени их неплатежеспособности, выявление основных факторов задержки оплаты задолженности; разработка схемы предоставления отсрочки оплаты задолженности с учетом статуса клиента; выбор признаков классификации неплатежеспособных клиентов; создание принципов комплексной оценки надежности клиентов, разработку критериев и систему показателей надежности; разработку схемы обеспечения обратной связи «АТП - клиент», используемую в случае предъявления клиентами каких-либо претензий, а также программного продукта для использования его менеджерами предприятия при работе с жалобами клиентов. Кроме того, предусмотрены критерии и система показателей, отражающие основные требования АТП к услуге по сертификации [3].

Несмотря на всю оригинальность исследования, вряд ли следует считать данную методику достаточной, поскольку она анализирует лишь одну сторону деятельности АТП. Поэтому в дополнение к ней целесообразно также применить другой метод, разработанный В.Н. Ключковым [1]. Разработка мер по повышению конкурентного статуса АТП включает анализ и оценку конкуренции по количеству и качеству.

Методика предполагает выделить параметры, отражающие функционирование АТП в целом, а также отдельных ее элементов и основных процессов. Каждый из показателей содержит информацию о составе, структуре и свойстве объекта анализа. Организованность, являясь функцией неупорядоченности, имеет вид: $Y_j = (X_j - X_{эт}) - \varepsilon(X_j)$, где $X_j \rightarrow X_{эт}$ и X_j является одним из элементов одного из трех векторов состояний организованности функционирования, которые могут быть получены на основе факторного анализа.

Организованность функционирования в отношении состава выражается вектором, параметрами которого являются такие показатели, как среднесписочное число автомобилей, средняя грузоподъемность, численность персонала, число водителей и т.д. Организованность функционирования в отношении структуры формируется под действием параметров вектора состава и человеческого фактора на уровне технологии, выражаясь показателями: коэффициент технической готовности, средняя зарплата, переменные затраты и т.д. Организованность функционирования в отношении свойств системы формируется еще и возмущающими воздействиями внешней среды. Параметрами вектора свойств могут быть время в наряде, эксплуатационная скорость, доходы и т.д. Количественно это может быть выражено следующим коэффициентами: $K_1 = O_{сост}/O_{стр}$; $K_2 = O_{сост}/O_{св}$; $K_3 = O_{стр}/O_{св}$. Все три коэффициента должны быть больше или равны 1.

Уровень конкурентоспособности АТП может характеризоваться любой точкой внутри пространства ограниченного

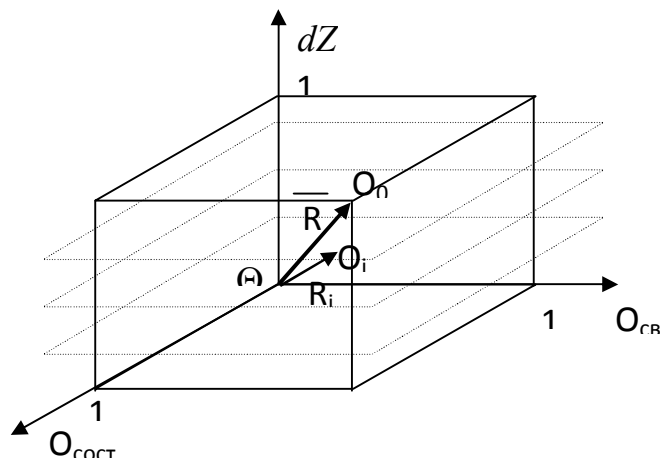


Рис. 1. Пространство параметров конкурентных АТП

Чтобы определить состояние конкурентных свойств данного предприятия необходимо произвести сечение куба, ограничивающего пространство параметра, плоскостями параллельными плоскости $O_{сост}$ и $O_{ср}$. Полученные в сечениях точки проектируются на эту плоскость, и по ним строится идеальный вектор и текущий вектор конкурентоспособности R_i .

$$\bar{R} = \sqrt{O_{сост}^2 + O_{ср}^2 + O_{св}^2} \quad (1)$$

Оценка конкурентоспособности предприятия может проводиться также по таким критериям, как: объем транспортной работы; качество работы; срок исполнения заявки; надежность выполнения условий договора; уровень специализации. Данная методика позволяет получить точные количественные и качественные оценки, сравнить конкурентные позиции предприятий, а также построить наглядное графическое представление обобщенных данных через площадь получаемой на «радаре» фигуры, являющейся интегральной оценкой конкурентоспособности. [1].

Данный метод весьма универсален, и может применяться как на автотранспортных предприятиях, так и на предприятиях других отраслей экономики как самостоятельно, так и в сочетании с другими подходами.

Литература

1. Ключков В.Н. Адаптация и конкурентоспособность автотранспортных систем в рыночных условиях / В.Н. Ключков. – СПб: СПбГИЭА, 1999. – 215 с.
2. Нестеров С.Ю. Управление и организация грузоперевозок автотранспортным логистическим предприятием / С.Ю. Нестеров. – М.: Флинта, Наука, 2010. – 190 с.
3. Поночевный Д.А. Организационные методы повышения конкурентного статуса автотранспортного предприятия: автореф. дис.... канд. экон. наук / Д.А. Поночевный. – СПб: СПбГИЭУ, 2011. – 18 с.

Мусантова М.С.

Тюменский Государственный Университет, Финансовый Экономический Институт, Магистратура
АВТОСТРАХОВАНИЕ КАК ОСНОВА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ

Аннотация

В статье рассматривается аспект развития рынка автострахования как системообразующего для всей страховой отрасли России. В развитых экономиках, автострахование выступает основой стабильности страховой индустрии. В последние годы и в России автострахование обеспечивает более половины страховых сборов страхового рынка, и определяет финансовое состояние российской индустрии страхования.

Ключевые слова: автострахование.

Musaitova M.S.

Tumen State University

AUTO INSURANCE AS A BASIS OF EFFECTIVE ACTIVITY OF THE INSURANCE COMPANY

Abstract

In article the aspect of development of the market of car insurance as backbone for all insurance branch of Russia is considered. In the developed economy, car insurance acts as a basis of stability of the insurance industry. In recent years and in Russia car insurance provides more than a half of insurance collecting the insurance market, and defines a financial condition of the Russian industry of insurance.

Keywords: autoinsurance.

Общественное значение страхования, состоит в ориентации страховщиков на возмещение убытков, нанесенных собственности случайными явлениями. Автострахование в системе страхования в России, как вид обязательного страхования [2], уже несколько лет обеспечивает до 65% страховых сборов российских страховых компаний и имеет тенденцию к росту [10] в связи с увеличением числа автовладельцев, роста страховых взносов, обязательностью данного вида страхования. Так же можно утверждать, что эффективная деятельность страховой компании в области автострахования служит стимулом потребления клиентами других видов страхования.

Однако, необходимо отметить что механизмы автострахования среди российских страховщиков недостаточно развиты, для обеспечения оптимального управления данным ресурсом.

На сегодняшний момент существует ряд исследований страховых отношений, возникающих в процессе автострахования, причем данный вид страховых отношений исследовался как российскими так и зарубежными учеными, такими как В.П. Галаганова, Н.Ф. Галагузы, А.А. Гвозденко, К.Г. Князева, Т.А. Яковлева, С. Фишер, Д. Д. Хэмптон, Р. Шмалензи [6].

Однако, несмотря на наличие теоретических и практических исследований, необходимо дальнейшее изучение прикладных проблем деятельности страховых компаний в области обеспечения эффективного автострахования.

Автострахование можно определить как систему экономических отношений по защите имущественных интересов юридических и физических лиц при формировании и использовании страхового фонда, предназначенного для возмещения ущерба, обусловленного эксплуатацией автомобиля, посредством действий страховщика.

В развитых странах распространена комплексная защита интересов владельца транспортного средства, что позволяет страховщикам формировать сбалансированный страховой портфель.

Страховые продукты в отрасли, классифицируются в настоящее время по нарастанию страхового риска. Однако, в системе автострахования на недостаточном уровне используется модель управления стоимостью страхового продукта. Можно утверждать, что стоимость данного вида страховых отношений для страховой компании, связана с затратами на необходимый для предоставления услуги ремонтный и финансовый ресурс.

В России компании применяют небольшое количество методов повышения эффективности автострахования, отсутствует комплексный подход к управлению портфелем моторных рисков, что часто приводит к финансовым потерям страховщика.

Необходимо отметить, что страховая компания в области автострахования, находится на стыке интересов автомобильного дилера и клиента. Автомобильный дилер, как правило, предоставляет услугу конкретного страховщика в автосалоне, получая комиссионные со страховых сумм, которые часто превышают 25%. Во то же время, страховые компании заинтересованы в более дешевом ремонте или выплате ущерба деньгами, а это приводит к тому, что ремонтные подразделения дилеров недополучают клиентов. С точки зрения владельца автомобиля, эта ситуация оборачивается недостаточными денежными суммами на ремонт, низким качеством произведенных ремонтных работ, а часто, снижением гарантийного срока выставленного автопроизводителем.

Таким образом, необходимо не просто определить ремонтный ресурс страховщика как возможность направления страховщиком автотранспортных средств на техническое обслуживание, а как страховую сумму, которая бы в определенной степени гарантировала удовлетворение интересов клиентов, выраженных в условиях договора на страховое обслуживание.

Ремонтный ресурс в подобной информационной модели автостраховых услуг, выступает инструментом управления страховым портфелем, позволяя снизить убытки страховщика за счет оптимизации его распределения, а также предоставляет возможность увеличить страховую премию через получение комиссионного вознаграждения от станций технического обслуживания.

Модель эффективного распределения ремонтного ресурса страховщика, предполагает также оптимальную загрузку станций технического обслуживания, которая обеспечит снижение времени ожидания ремонта клиентом. Ремонтный ресурс, таким образом, может выступать как очередная гарантия качественного обслуживания клиента страховщиком: если, например, у дилера, автовладелец будет ожидать своей очереди на ремонт в течение нескольких месяцев, страховщик, обеспечит проведение необходимых ремонтных работ в течение нескольких дней.

Можно представить упрощенную информационную модель эффективного распределения ремонтного ресурса страховщика, которая будет иметь следующую структуру.

Вход. Обязательства страховщика перед партнером по осуществлению ремонта. Можно выделить обязательства перед партнером по количеству автотранспортных средств, а также, обязательства перед партнером по сумме оказанных услуг. Необходимо учитывать максимальное количество транспортных средств, ремонтные услуги по которым могут быть оказаны партнером по осуществлению ремонтных работ во временную единицу (неделя, месяц, квартал).

Выход. Плановое количество ТС, которые планируется направить к данному партнеру по проведению ремонтных работ в обозначенную временную единицу (неделя, месяц, квартал), при необходимости минимизации стоимости ремонтных работ; остаток свободного ремонтного ресурса, который будет обеспечивать устойчивость системы автострахования страховщика на случай непредвиденных скачков потребности в ремонтном ресурсе.

Модель управления ремонтным ресурсом страховщика показывает, что управлять эффективностью автострахования можно не только на стадии «входа», но и на стадии «выхода» при урегулировании убытков путем направления поврежденных автомобилей к разным дилерам.

Таким образом, продукты автострахования могут выступать катализатором страховой отрасли России ещё достаточно долгое время, однако, чтобы данный вид страхования не выступал угрозой банкротства страховым компаниям и не был убыточным, необходимо обеспечить большую дифференциацию в страховых договорах по уровню риска, а также оптимизацию управления ремонтным ресурсом, который с необходимостью должен присутствовать у каждого российского авто-страховщика.

Качественные страховые услуги и продукты по автострахованию при эффективном управлении комиссионными суммами и ремонтным ресурсом, обеспечат дальнейший рост страховых платежей по другим видам страхования, и повысят финансовую устойчивость российской страховой отрасли.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Гл. 48: Страхование.
2. Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств. Закон РФ от 25.04.2002 г. № 40-ФЗ.
3. Об организации независимой технической экспертизы транспортных средств. Постановление Правительства РФ от 24.04.2003 г. № 238.
4. Об утверждении правил обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств. Постановление Правительства РФ от 07.05.2003 г. № 263.
5. Абрамов В. Ю. Комментарий к страховому законодательству (постатейный)/ В. Ю. Абрамов. М. : Волтерс Клувер, 2008. - 480 с.
6. Аленичев В. В. Эволюционно-институциональный аспект исследования сущности страхования / В. В. Аленичев // Финансы. — 2007.-№3.-С. 44-48.
7. Гомелля В. Б. Страхование / В. Б. Гомелля. М. : Маркет ДС, 2006. -488 с.
8. В. Г. Гречанюк Электронный ресурс. URL: <http://www.ins-consul.ru>.
9. Пискунова Т. Полис любой ценой / Т. Пискунова // Город. Водитель. Автомобиль. — 2010. № 3. - С. 14-17.
10. Рынок страхования России: тенденции и перспективы. Электронный ресурс. URL: <http://marketing.rbc.ru>.
11. Совещание по вопросам развития российского рынка страхования. Прессслужба Президента РФ. 2010. [Электронный ресурс] // <http://insunion.ru/rus/news/insurance/435>. (Дата обращения: 15.06.2012).
12. Федеральная служба по финансовым рынкам [Электронный ресурс] // http://www.fcsm.ru/ru/contributors/insurance_industry/statistics/index.php?id_4=230. (Дата обращения: 24.06.2012).
13. Обзор «Банкострахование: передел рынка?». Эксперта РА. 2012 [Электронный ресурс] // http://raexpert.ru/editions/bulletin/bullet_bankstrah_31.05.12.pdf. (Дата обращения: 24.06.2012).
14. Лайков А.Ю. Российский страховой рынок в посткризисной перспективе. 2011. [Электронный ресурс] // <http://www.insur-info.ru/analysis/699>. (Дата обращения: 21.06.2012).
15. Обзор развития страхового рынка в 2011 г. Центр стратегических исследований. [Электронный ресурс] // http://az-64.narod.ru/Economy/Insurance_market_2011f.pdf. (Дата обращения: 24.06.2012).
16. Рынок банкострахования: перезагрузка. Резюме исследования. [Электронный ресурс] // <http://raexpert.ru/researches/insurance/reboot/>. (Дата обращения: 25.06.2012).

В статье рассматривается аспект развития страхового рынка России в рамках вступления России в ВТО. Существует необходимость выявления направлений повышения конкурентоспособности российских страховых компаний в условиях глобализации мировой экономики, совершенствования инновационных стратегий страховых компаний.

Ключевые слова: конкурентоспособность, страховая компания, ВТО.

**COMPETITIVENESS OF THE INSURANCE COMPANY UNDER CONDITIONS OF ACCESSION TO THE WTO
(WORLD TRADE ORGANIZATION)**

There is a need of identification of the directions of increase of competitiveness of the Russian insurance companies in the conditions of globalization of world economy, improvement of innovative strategy of insurance companies.

Keywords: keywords, insurance company, WTO

В последние десятилетия, произошел рост числа хозяйствующих субъектов участников мирового рынка. Несмотря на экономический спад в период мирового финансового кризиса, рост числа фирм, действующих на глобализированном рынке в настоящее время продолжился. Увеличение числа хозяйствующих субъектов – это результат смены государствами основной стратегии развития, которая теперь направлена на международную конкурентоспособность государств.

Общественное значение страхования, состоит в ориентации страховщиков на возмещение убытков, нанесенных собственности случайными явлениями. Страхование понимается как важная составляющая финансовой системы в обеспечении защиты имущественных интересов физических и юридических лиц, и не может быть исключена из процесса глобализации в рамках вступления все большего числа стран во всемирную торговую организацию, обладающую своими принципами экономического регулирования, которые характеризуются либерализацией и устранением протекционизма государств.

Страхование обеспечивает непрерывность всех видов доходов субъектов при наступлении страховых случаев.

Либерализация финансового рынка государства в рамках вступления России в ВТО и снятия ограничений на допуск иностранных страховщиков на российский страховой рынок, окажет значительное влияние на интенсивность конкуренции в отрасли и установит высокие требования к конкурентоспособности страховых фирм, действующих на рынке.

В настоящий момент конкурентоспособность непосредственно российских страховых компаний значительно ниже конкурентоспособности страховой отрасли развитых стран, что проявляется в ограниченных возможностях российских страховых компаний и страхового рынка в целом по удержанию страховых рисков и зачастую приводит к необходимости перестрахования средних и крупных рисков за рубежом. Объем отечественного страхового рынка, несмотря на развитие обязательных видов страхования, весьма скромнен - сборы страховых премий российского рынка часто равны сборам одной развитой страховой компании США.

Либерализация при вступлении в ВТО, так как происходит увеличение количества взаимодействующих хозяйствующих субъектов, приводит к усилению конкуренции между ними, это также относится и к страховым компаниям. При этом, наблюдается переход конкуренции из национального к мировому масштабам, что выравнивает конкуренцию национальных рынков стран участниц ВТО. В связи с глобализацией происходит усложнение страховых рисков, что основано, прежде всего, на увеличении доли международных операций.

Одним из приоритетов развития страховой отрасли в России, может явиться участие национальных экономических субъектов в конкурентной борьбе на мировых рынках. Необходимо построение такой развития отрасли страны, которая была бы способна повысить конкурентоспособность национальных страховых компаний на мировом рынке, обеспечить безопасность отрасли.

Ответственность за качество национальной экономической среды, которое не должно уступать среднемировому, таким образом, возрастает. В противном случае неизбежно произойдет ухудшение позиций страхового рынка страны в условиях интеграции в мировую экономику.

Необходимо осуществить переход к национальной политике конкурентоспособности страховой отрасли, при которой равноправными участниками выступают государство, страховые компании, общественные институты.

Внимание федерального управления должно сосредоточиться на формировании такой конкурентоспособной внутренней среды, которая повысит адаптивность и инновационность страховых фирм, поощрит страховые фирмы к развитию новых рынков и услуг, будет стимулировать выход на внутренний рынок новых отечественных страховщиков. Конкурентоспособность национальных страховых фирм на внутреннем и мировом рынках должна быть основной государственной политики, задача государства, оказать содействие страховой отрасли, создав для этого необходимые институты до сих пор слабо развитые в российской экономике.

В широком смысле, конкурентоспособность страховой компании – это ее способность успешно осуществлять хозяйственную деятельность в конкурентных условиях, сохраняя или увеличивая долю рынка и обеспечивая необходимый уровень рентабельности капитала. Конкурентоспособность также определяется наличием у страховой фирмы конкурентных преимуществ. Совершенствование технологий, способов и методов страхования, внедрение инновационных продуктов, может непосредственно увеличить конкурентоспособность конкретного страховщика и страховой отрасли в целом.

Страховщики также могут повысить конкурентоспособность за счет выхода на мировой рынок. Обслуживая клиентов в разных государствах, страховщик диверсифицирует риск, использует возможности по удержанию уровня рисков, может использовать возможности экономических рынков разных стран, для осуществления эффективной конкурентной борьбы в глобализированной отрасли.

Снижение уровня издержек, увеличение ассортимента и качества страховых услуг - основные пути приобретения страховщиком конкурентного преимущества. Проявляются накопленные конкурентные преимущества, прежде всего в таких показателях как капитализация, рентабельность, ликвидность страховщика.

Одним из основных стимулов развития внутреннего страхового рынка является рост спроса на страховые услуги, со стороны граждан и предприятий. Улучшение экономической ситуации в стране, может значительно увеличить страховой рынок.

Либерализация страхового рынка при наличии разумного регулирования деятельности иностранных страховщиков на российском рынке, включая нормативное регулирование, может интенсифицировать конкуренцию и повысить общие требования к страховщикам, страховщики будут вынуждены работать в напряженном режиме, повышая конкурентоспособность в условиях усилившейся конкурентной борьбы.

Либерализация страхового рынка и вступление в ВТО способны повысить общие стандарты деятельности страховщиков в России, повышая доверие к ним. Зарубежные страховщики, входя на российский страховой рынок, привнесут свой опыт, включая управленческие технологии, страховые продукты.

Однако, чрезмерная либерализация доступа на страховой рынок может привести к доминированию иностранных страховых компаний и банкротству многих отечественных в силу низкой конкурентоспособности отечественного страхового рынка.

Литература

1. UNCTAD. World Investment Report: Transnational Corporation and Export Competitiveness. UN, 2002.
2. UNCTAD. World Investment Report 2004: The Shift Toward Services. UN, 2004.
3. V.Henke. Pros and cons of the opening of the Russian insurance market from a west European perspective. Moscow, May 2000, p. 10.
4. What factors will have the greatest influence on competitiveness of Russian business enterprises in the mid-term perspective? // Round table. Eastwest institute. Kendall-Russell Centre for Corporate Competitiveness. <http://www.ewi.info>.
5. When is it time for competitiveness development strategy for companies? // Eastwest institute. Kendall-Russell Centre for Corporate Competitiveness. <http://www.ewi.info>.

Побоченко Л.Н.¹, Нагайченко С.Е.²

¹Кандидат экономических наук кафедры международных отношений и бизнеса, Национального авиационного университета,

²студент кафедры международных отношений и бизнеса, Национального авиационного университета

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ВЛИЯНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ЭКОНОМИКУ СТРАН ИМПОРТЕРОВ И ЭКСПОРТЕРОВ КАПИТАЛА

Аннотация

В статье исследуются социально-экономические последствия влияния инвестиционной деятельности на экономику стран импортеров и экспортеров капитала; Выявлены и аргументированы позитивные тенденции в использовании международных инвестиций.

Ключевые слова: инвестиции, импортеры капитала, экспортеры капитала, отток прямых инвестиций.

Pobochenko LM¹, Nagaychenko SE²

¹Professor of department International Relations and Business, National Aviation University, ²student, Department of International Relations and Business, National Aviation University

SOCIAL AND ECONOMIC IMPACTS OF INFLUENCE EXPORT INVESTING ACTIVITIES ON COUNTRIES AND IMPORT OF CAPITAL

Abstract

The article was investigated socio-economic consequences of the influence of investment activity in the economies of the importers and exporters of capital; identified and substantiated the positive trends in the use of international investment.

Keywords: investment, capital importers, exporters of capital, outflow of direct investment

Факты из экономической истории свидетельствуют, что использование иностранного капитала ускоряет промышленное развитие страны, способствует вхождению народного хозяйства к мирохозяйственной взаимодействию. Ярким примером этому является бурный экономический рост в США и Канады во второй половине XIX века [1, с.34].

Таким образом, свобода движения капитала в мире приводит к увеличению мирового и национального продукта. Но международные капиталные потоки распределяются в мире неравномерно. Причина этого - разный рейтинг инвестиционной привлекательности стран. Синтетическим понятием, связывает интересы иностранных инвесторов с выходными параметрами страны-получателя внешних инвестиций является инвестиционный климат принимающей страны [2, с.27].

Международное движение капитала является неотъемлемой частью в становлении связей между странами. Влияние прямых иностранных инвестиций проявляется следующим образом. Страна базирования выигрывает, потому что выгоды для инвесторов больше, чем потери рабочих и других категорий лиц в этой стране. Потери рабочих вызваны тем, что прямые зарубежные инвестиции означают экспорт рабочих мест из страны базирования [3, с.16].

В стране базирования могут быть и другие причины вводить налоги и ограничивать отток прямых зарубежных инвестиций:

а) необходимость установления оптимального налога;

б) необходимость обратить в свою пользу возможные положительные побочные эффекты, сопровождающие прямые зарубежные инвестиции;

в) желание избежать возможного искажения внешней политики через лоббистскую деятельность ТНК [4].

Международное движение капитала осуществляется на взаимовыгодных условиях для обоих участников. Поэтому надо, также рассматривать последствия и для стран экспортеров, из которых можно выделить их главные цели экспорта капитала (табл. 1):

Таблица 1. Последствия влияния инвестиционной деятельности для стран, экспортирующих капитал

Позитивные	Негативные
Использование положительного эффекта масштаба. В условиях нарастающей конкурентной борьбы все большее значение приобретает концепция минимального эффективного размера, реализация которой означает создания и функционирования предприятий высокой производственной мощности, продукцию которых не в состоянии поглотить даже относительно большой внутренний рынок.	Вывоз капитала за границу без адекватного привлечения иностранных инвестиций ведет к замедлению экономического развития
Обеспечение экономии на затратах. Организация производства за рубежом чаще изначально опирается на гарантированное снабжение своих предприятий дешевым сырьем, рабочей силой, возможности обойти таможенные барьеры и т.п.	вывоз капитала отрицательно сказывается на уровне занятости
Создание дополнительных рынков для сбыта отечественных товаров в форме поставок материнскими компаниями своим дочерним фирмам. Подконтрольные предприятия широко используются для организации сбыта, обслуживания, рекламы.	перемещения капитала неблагоприятно сказывается на платежном балансе страны

Источник: Сазонец И.Л., Федорова В.А. Инвестирование: международный аспект: Учебное пособие. - К.: Центр учебной литературы, 2007. - С.27.

Главными экспортерами капитала традиционно промышленно развитые страны (США, Великобритания, Германия, Франция, Япония, Нидерланды, Швейцария)[5].

Но, чтобы сделать вывод, что страна базирования в целом выигрывает, нужно рассматривать инвесторов как собственность страны. Принимающая страна в целом выигрывает от притока инвестиций. Работники и поставщики, обслуживающие новые предприятия, наряду с местными властями, получают налоги, выигрывают больше, чем теряют конкурирующие местные инвесторы.

Более половины всех средств, поступающих из частных источников, приходится на прямых иностранных инвестиций. Притока прямых иностранных инвестиций способствовали следующие факторы:

- общая либерализация экономики развивающихся;
- облегчения доступа иностранного капитала;
- высокая оценка перспектив развития в ряде стран (особенно Азии);
- дешевизна рабочей силы;
- ослабление протекционизма и облегчение доступа продукции развивающихся стран на рынки развитых стран

Итак, приравнявая количество отрицательных и положительных последствий, как для принимающей страны, так и страны-экспортеры, иностранные инвестиции несут с собой улучшения социального сектора и экономического, но только при условии правильного регулирования их потоков со стороны государства и различных международных институтов. Также, важное внимание следует уделить тому, что на основе экспорта капитала возникают огромные международные монополии.

Литература

1. Коюда В.А., Лепейко Т.И., Коюда А.П. Основы инвестиционного менеджмента// Учебное пособие. - К.: Кондор, 2008. - С.34.
- 2.Сазонец И.Л., Федорова В.А. Инвестирование: международный аспект// Учебное пособие. – Киев: Центр учебной литературы, 2007. - С.27.
3. Татаренко Н.О., Поручик А.М. Теории инвестиций. Учебное пособие. - М.: Финансы, 2000. - С.16.
4. <http://www.oecd.org/> - официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).
5. <http://www.worldbank.org> - исследование Всемирного Банка «World Development Report 2012: A Better Investment Climate for Everyone // A Copublication of The World Bank and Oxford University Press».

Некрасова И.В.¹, Припадченко Д.А.²

¹Кандидат экономических наук, доцент, ²аспирант, Южного федерального университета

ИНФОРМАЦИОННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация

В статье произведена оценка информационной эффективности российского фондового рынка с целью выявления ее зависимости от размера его капитализации и возможности совершения арбитражных сделок, основанных на структурных ценовых асимметриях рынка.

Ключевые слова: фондовый рынок; капитализация; информация; формы эффективности.

Nekrasova I.V.¹, Pripadchenko D.A.²

¹PhD in economic theory, docent, ²Postgraduate student, South Federal University

INFORMATION EFFICIENCY OF RUSSIAN STOCK MARKET TODAY

Abstract

The paper deals with evaluated the information efficiency of the Russian stock market in order to identify its dependence on the size of its capitalization and the possibility of arbitrage, based on the structural asymmetries of the market price.

Keywords: stock market; capitalization; information; efficiency forms.

Капитализация рынка РФ падает с 2010 года после восстановления от кризиса 2008 года. Капитализация российского рынка на конец 2012 года составляла \$0,817 трлн. (на конец 1-го квартала 2013 года составляла \$0,796 трлн.) Для сравнения на конец 2012 года: США – \$18,668 трлн.; Китай – \$3,7 трлн., Великобритания – \$3,4 трлн.; Индия – \$2,5 трлн., Бразилия – \$1,2 трлн.

Текущая капитализация всего рынка РФ ниже, чем совокупная стоимость трех корпораций: Exxon Mobil Corporation, Apple Inc., Google Inc.

Значительная доля в капитализации рынка РФ – крупные эмитенты. На 10 крупнейших из них приходится 61,6% всей капитализации рынка. Также важно отметить, что более 50% всей капитализации рынка приходится на нефтегазовую отрасль, как следствие – сырьевая ориентация экономики РФ и зависимость страны от нефти и газа.

Это обуславливает актуальность исследования, эффективности российского фондового рынка начиная с 2010 года, с целью выявления тренда на ее повышение или понижение.

Анализ российского фондового рынка на степень эффективности достаточно разработанная тема. Существует набор стандартных методов исследования информационной эффективности фондового рынка, которым пользуются все экономисты.

Исследование российского фондового рынка на эффективность в слабой форме проводится обычно с помощью трех методов: метод непараметрической статистики, регрессионный анализ и автокорреляции.

1.Вычисляя коэффициенты автокорреляции, можно установить наличие или отсутствие линейной зависимости во временной последовательности различных лагированных значений фондового индекса. Значимая положительная или отрицательная корреляция свидетельствует о наличии тренда в динамике индекса как результата постепенного установления новых равновесных цен после поступления неожиданной для инвесторов информации.

Нулевая гипотеза об отсутствии автокорреляции временного ряда принимается при значениях статистики Дарбина-Уотсона, лежащих в интервале от 1,23 до 2,77.

Статистика Дарбина-Уотсона (DW) вычислялась по формуле (1):

$$DW = \frac{\sum_{t=k+1}^T (I_t - I_t - k)^2}{\sum_{t=1}^T I_t^2}$$

где I_t – приращение индекса РТС;

k – значение временного лага.

2. Сущность методов непараметрической статистики заключается в следующем.

В зависимости от того, возрастает или снижается по сравнению с предыдущим значением цена акции, приращения абсолютных величин цен в рядах их динамики заменяются знаками плюс или минус. Полученные результаты группируются в серии, и проводится анализ на наличие или отсутствие элемента случайности в этих группах.

Для каждого из временных интервалов вычисляется значение статистики Z по формуле (2):

$$Z = \frac{R - \left(\frac{2n_1 n_2}{n_1 + n_2} + 1 \right)}{\sqrt{\frac{2n_1 n_2 (2n_1 n_2 - n_1 - n_2)}{(n_1 + n_2)^2 (n_1 + n_2 - 1)}}} \quad (2)$$

где n_1 – число положительных приращений индекса РТС;

n_2 – число отрицательных приращений индекса РТС;

R – число серий или групп приращений с одинаковыми знаками.

При больших выборках ($n > 20$) распределение переменной Z в целом соответствует нормальному. Критические значения такого распределения для разных уровней значимости можно найти в таблицах, приведенных в справочнике Р. Рунин по непараметрической статистике.[4] Например, для уровня значимости $\alpha = 0,01$ рассчитанные значения переменной Z должны попадать внутрь интервала значений от -2,58 до +2,58, если рынок является эффективным в слабой форме, и наоборот.

3. Наиболее простым вариантом регрессионного анализа является регрессионный анализ с использованием авторегрессионной модели первого порядка $AR(1)$:

$$I_t = a + b \cdot I_{t-1} + e_t, \quad (3)$$

где I_t – значение индекса в период t ,

a – константа,

b – авторегрессионный коэффициент,

e – ошибка.

При $a=0$ и $b=1$ фондовый индекс изменяется в соответствии с законом случайных событий, так как $I_t = I_{t-1} + e_t$, что соответствует слабой форме эффективности фондового рынка.

Наличие эффективности финансовых рынков в средней форме проводится обычно с помощью дисперсионного и событийного (event study method) методов анализа.

1. Для проведения дисперсионного анализа обычно рассчитывается коэффициент Шарпа по нескольким портфелям по следующей формуле 4:

$$Ш_p = \frac{ar_p - ar_f}{\sigma_p} \quad (4)$$

$Ш_p$ – коэффициент Шарпа оцениваемого портфеля,

ar_p – средняя доходность оцениваемого портфеля,

ar_f – средняя доходность безрискового актива,

σ_p – стандартное отклонение оцениваемого портфеля.

$$Ш_{эт} = \frac{ar_M - ar_f}{\sigma_M} \quad (5)$$

$Ш_{эт}$ – коэффициент Шарпа эталонного портфеля или фондового индекса,

ar_M – средняя доходность рыночного портфеля,

ar_f – средняя доходность безрискового актива,

σ_M – стандартное отклонение рыночного портфеля (или фондового индекса).

Коэффициент Шарпа ($Ш_p$) показывает «цену риска» и на рынке эффективном в полусильной форме не должен значительно (в разы) отличаться от среднерыночных значений, рассчитанных для всех секторов экономики ($Ш_{эт}$ формула 5), поскольку ни один сектор не должен предлагать инвестору долгосрочной аномальной доходности. В противном случае рынок не является эффективным в полусильной форме.

2. Событийный анализ основывается на том, чтобы проследить, как цены на акции реагируют на те, или иные значимые события (events) в жизнедеятельности компании, способные повлиять на доходность акций. Чем больше время реакции и чем меньше ее однозначность, тем слабее эффективность рынка. Если цены начинают реагировать на информацию еще до того, как она официально выйдет на рынок, то он может быть охарактеризован, как эффективный в полусильной форме. Если реакция цен на хорошие или плохие новости запаздывает, и проявляется после выхода информации на рынок, то рынок нельзя назвать эффективным в полусильной форме.

Тестирования российского фондового рынка статистическими методами на эффективность в слабой и полусильной формах проводились неоднократно с 1993 года по настоящее время такими экономистами, как Алифанова Е.Н., Алексакис Х., О.В. Буклемишев, Иванченко И. С., Лимитовский М.А. и Нуреев С.Ф., Наливайский В. Ю., Некрасова И.В. и др.

Результаты исследования указанных экономистов практически одинаковы, что может являться подтверждением их достоверности.

Так, например, в своем исследовании фондового рынка 1993-1995гг. О.В. Буклемишев и М.С. Малютина пришли к выводу, что российский фондовый рынок неэффективен в слабой форме. Однако, уже в 1996-1997гг этот же авторы отмечают проявления эффективности в слабой форме.[1]

В.Ю. Наливайский, Е.Н. Алифанова и Х. Алексакис в 1998 г. пришли к выводу, что на российском фондовом рынке можно было получать арбитражную прибыль, опровергнув тем самым гипотезу об эффективности российского фондового рынка в полусильной форме.

По результатам исследований, полученным И.С. Иванченко и В.Ю. Наливайским, в 2000-2004гг российский фондовый рынок является эффективным в слабой форме.[2]

Буклемишев О.В. и Малютина М.С. анализировали динамику цен акции за 30 дней до и в течение 30 дней после момента передачи пакета акций, ранее находившихся в государственной собственности, в частные руки. Отмечая значительный период реакции котировок ценных бумаг на акты разгосударствления предприятий, авторами делается заключение о неэффективности

рынка ценных бумаг России в средней форме за период с 1995-1996 гг.

Новизна представленного исследования состоит в том, что мы протестировали российский фондовый рынок на степень эффективности в сильной и полусильной формах за период с 2010 по 2012 гг., используя не индекс РТС, а индекс ММВБ.

Для определения наличия слабой формы эффективности российского фондового рынка была исследована зависимость значений доходности индекса ММВБ на наличие автокорреляции для следующих временных интервалов: предкризисный период - 2006-2007 гг., кризисный период 2008-2009 гг. и посткризисный период 2010-2012 гг.

Отметим, что в прошлых исследованиях фондового рынка на степень эффективности в качестве расчетного показателя выступал индекс РТС. Как известно, фондовый рынок делится на две составляющие: биржевой фондовый рынок и внебиржевой фондовый рынок. В целях анализа информационной эффективности российского биржевого рынка ценных бумаг в данном исследовании выбран индекс ММВБ, так как именно он представляет собой взвешенный по эффективной (рыночной) капитализации индекс рынка наиболее ликвидных акций российских эмитентов, допущенных к обращению на ММВБ с включением в котировальные листы ММВБ. Значения индекса выражены в рублевом эквиваленте.

В архиве значений индекса ММВБ были выбраны ежедневные показатели индекса, начиная с декабря 2005г (для расчета будущей доходности за январь 2006 г.) Отметим, что каждый показатель считался как среднее, а именно: бралось значение на начало дня, максимальное и минимальное значение в течение дня, а также значение на конец дня.

Для первых двух интервалов - 2006-2007 гг., 2008-2009 гг. - было вычислено по 24 значений статистики Дарбина-Уотсона для доходностей индекса (значения статистики отстоят друг от друга примерно на 30 дней).

Для последнего интервала - 2010-2012 гг. – было вычислено 36 значений статистики Дарбина-Уотсона, так как в последнем периоде анализируются 3 года. Результаты вычислений приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Расчет статистики Дарбина-Уотсона на базе ежедневных значений индекса ММВБ (составлено авторами, на основе данных сайта Московской фондовой биржи - www.micex.ru)

Лаг	Период		
	2006-2007	2008-2009	2010-2012
1	1,05	1,06	1,29
2	1,41	1,48	1,33
3	1,23	1,99	1,44
4	1,02	1,61	0,78
5	1,24	0,69	1,41
6	1,05	0,98	0,92
7	1,25	0,91	1,16
8	1,53	1,05	1,14
9	1,00	0,69	1,07
10	1,56	0,73	1,99
11	1,44	0,99	1,35
12	0,88	0,87	1,24
13	1,66	1,1	1,23
14	1,01	1,13	1,46
15	1,83	1,22	0,88
16	1,58	1,04	1,41
17	1,26	1,17	0,84
18	0,62	1,04	1,34
19	1,68	0,94	1,38
20	2,13	1,02	1,08
21	1,45	1,09	1,16
22	1,23	1,32	1,86
23	1,14	1,39	2,15
24	0,95	0,91	1,38
25			1,98
26			1,43
27			1,34
28			1,44
29			1,18
30			0,87
31			0,79
32			1,31
33			1,36
34			1,23
35			1,23
36			2,27

Как мы уже отмечали выше, нулевая гипотеза об отсутствии автокорреляции временного ряда принимается при значениях статистики Дарбина-Уотсона, лежащих в интервале от 1,23 до 2,77. Проанализируем результаты каждого исследуемого периода.

Рассмотрим первый, предкризисный, период 2006-2007 гг. Как видно из результатов в таблице 6, в 2006г. значения статистики Дарбина-Уотсона для 5 месяцев из 12 не попадают в необходимый интервал. Поэтому можно говорить об относительной эффективности российского фондового рынка в слабой форме (т.е. практически 50% на 50%). То же самое наблюдается в 2007г. (4 значения статистики Дарбина-Уотсона из 12 ниже допустимого уровня). Таким образом, в предкризисный период российский фондовый рынок показывает относительную эффективность в слабой форме. Рассматривая кризисные 2008 год и 2009 год, мы видим, что лишь 5 месяцев из 24 фондовый рынок можно было назвать эффективным в слабой форме. Это можно объяснить финансовым кризисом.

В последнем, посткризисном периоде, мы наблюдаем, что в 2010 году рынок еще показывает свою неэффективность (5 значений статистики Дарбина-Уотсона из 12 ниже допустимого уровня), что можно объяснить его посткризисным состоянием. Однако уже в 2012 году всего 3 значения статистики Дарбина-Уотсона показывает наличие автокорреляции, поэтому можно говорить о том, что российский фондовый рынок обладает слабой формой эффективности.

Сравнивая полученные результаты с результатами исследования, опубликованными Некрасовой И.В. в 2010 г. за период 2005-2009 гг., необходимо отметить следующее.[3]

В своем исследовании Некрасова И.В. проводила тестирование фондового рынка России на эффективность в слабой форме, используя в подсчете критерия Дарбина-Уотсона индекс РТС. Результаты показали, что на протяжении всего периода исследования российский фондовый рынок был эффективен в слабой форме.

Если рассматривать более ранние исследования российского фондового рынка на эффективность в слабой форме, проведенные В. Ю. Наливайским и Иванченко И.С. за период с 2000 по 2004 гг., с использованием индекса РТС, то они также показывают эффективность рынка в слабой форме.

Те же самые результаты были получены в процессе исследования эффективности российского фондового рынка Лимитовским М.А. и Нуреевым С.Ф., которые были опубликованы в журнале «Корпоративный финансовый менеджмент» в 2006 году.[4]

Расхождения в полученных результатах можно объяснить использованием разных показателей состояния фондового рынка – индексы ММВБ и РТС. В качестве еще одного примера, доказывающего это, приведем исследование Счисляева П.С. В своей диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук, Счисляев П.С. указывает следующее.[5] Он считает, что для комплексной оценки информационной эффективности российского фондового рынка в целом, целесообразно исследовать информационную эффективность как биржевого, так и внебиржевого фондовых рынков. В целях анализа информационной эффективности российского биржевого фондового рынка в работе Счисляева П.С. в качестве объекта исследования выступает индекс ММВБ (исследовался период 2003-2005 гг.). На основе эконометрических методов исследования была выявлена автокорреляция текущих доходностей индекса ММВБ, и сделан вывод, что российский биржевой рынок ценных бумаг является неэффективным в информационном смысле и не является интегрированным в мировой рынок. В исследованиях же внебиржевого фондового рынка, в качестве показателя эффективности выступал индекс РТС. Полученный результат подтвердил наличие слабой степени информационной эффективности российского фондового рынка.

Данный пример подтверждает возможность получения расхождений в результатах, при использовании разных фондовых индексов для определения наличия слабой формы эффективности финансового рынка.

Поскольку российский фондовый рынок в 2012 году обладал слабой формой эффективности необходимо проверить возможность наличия средней или, что, тоже самое, полусильной формы его эффективности.

Наличие эффективности финансовых рынков в средней форме проверялось нами с помощью, указанного выше метода исследования события, т.е. event study method.

Чтобы проанализировать фондовый рынок России в 2012 г. на эффективность в средней форме, была проанализирована самая большая сделка 2012 г. по поглощению нефтяной компанией «Роснефть» компании «ТНК-ВР Маркетинг».

«Роснефть» и ВР согласовали основные условия соглашения о приобретении «Роснефтью» 50-процентной доли ВР в ТНК-ВР за 17,12 млрд. долл. США денежных средств и 12,84% акций «Роснефти», о чем стало известно 22 октября 2012 года.



Рис.1 – Динамика котировок обыкновенных акций ОАО «НК «Роснефть» [6]

Как видно из графика (рисунок 1), 23 октября, на следующий день после выхода информации о том, что «Роснефть» приобретает «ТНК-ВР», цена на акции резко возросла. Пронаблюдав за поведением цен за 30 дней до выхода информации и 30 дней после, мы видим, что до 22 октября цены колебались примерно в одном интервале, а после начали резко расти, т.е. отреагировали на информацию.

Это позволяет рассматривать данный факт как свидетельство неэффективности российского рынка в средней (полусильной) форме, так как в случае эффективности в средней форме рынок должен начать реагировать на информацию о поглощении еще до ее выхода, т.е. где-то за 1- 2 неделю до официального выхода информации на рынок. Мы же видим другую картину, реакция котировок акций прослеживается только после публикации информации.

Резюмируя результаты выполненных тестов, следует отметить, что российский фондовый рынок не имеет четко выраженного тренда, роста информационной эффективности, начиная с посткризисного периода и кончая 2012 годом.

В настоящее время фондовый рынок является инерционным по своей реакции на происходящие на нем значимые события. В пользу этого утверждения свидетельствуют существующие факты арбитража по причине структурных асимметрий рынка. Данные асимметрии имеют в основе неравный доступ инвесторов к рынкам капиталов. В результате спрос на акции и облигации в России очень сегментирован, и единый рынок фактически раздроблен на несколько автономных субрынков со своими правилами игры, целями инвесторов и информационным обеспечением.

Литература

1. Буклемишев О.В, Малютина М.С. Анализ информационной эффективности российского фондового рынка // Экономика и мат. Методы, 1998. Т.34. - Вып. 3. - С. 77-90.
2. Наливайский В. Ю., Иванченко И. С. Исследование степени эффективности российского фондового рынка // РЦБ. - 2004. - №15. - С. 46-48
3. Некрасова И.В. Определение степени эффективности российского фондового рынка на современном этапе функционирования // Вопросы регулирования экономики. – 2010. – № 2. – С. 5 -15
4. Лимитовский М.А., Нуреев С.Ф. Тестирование эффективности российских фондовых рынков и адекватность технологий активного управления портфелем // Корпоративный финансовый менеджмент. – 2006. - №1. С. 25 – 35.
5. Счисляев П.С. Тенденции развития фондового рынка Российской Федерации и повышение его эффективности // Автореферат дис. канд. экон. наук., Иваново, 2007 г. – 20 с.

Павлова В.А.¹, Тимофеева М.В.² (Научный руководитель)

Студентка 4 курса¹, преподаватель² Институт социальных и гуманитарных знаний (Елабужский филиал)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПРОЕКТАМИ

Аннотация

В данной статье рассмотрены некоторые информационные технологии, которые повышают эффективность управления проектами. С помощью информационных технологий компании могут ускорить время выхода нового товара на рынок, сократить его издержки, улучшить качество данного товара и тем самым повысить его конкурентоспособность. Наша цель это раскрытия и практическое использование некоторых информационных технологий в управлении проектом.

Ключевые слова: информационные технологии, primavera, open Plan.

Pavlova V.A.¹, Timofeeva M. V.² (Research supervisor)

Student 4 courses¹, teacher² Institute of social and humanitarian knowledge (The Yelabuga branch)

USE OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN MANAGEMENT OF PROJECTS

Abstract

In this article some information technologies which increase effective management of projects are considered. By means of information technologies of the company can accelerate time of an exit of new goods for the market, reduce its expenses, improve quality of these goods and by that to increase its competitiveness. Our purpose is disclosures and practical use of some information technologies in management of the project.

Keywords: information technologies, primavera, open Plan.

Современные информационные технологии представляют собой интегрированную систему для выполнения технологической подготовки производства, задач проектирования, инженерного анализа, создания документации, производства любой сложности для различных отраслей промышленности.[1с.209]

В России на сегодняшний день имеется большое количество компаний и организаций, обладающих огромным количеством автоматизированных рабочих мест, оснащенных компьютерами, которые квалифицированно используются специалистами при управлении проектами для создания конкурентоспособных товаров. В трудных проектах, для реализации которых требуется постоянное управление материальными, трудовыми и финансовыми ресурсами необходимо обработка большого количества информации.

Для достижения этой цели используются информационные технологии в управлении проектами.

На данный момент существует множество программных обеспечений для ускорения и облегчения контроля за управлением проектами. В них входят такие программы как: Primavera, Open Plan, View Point, Prestige, Cresta, Artemis, Microsoft Project for Windows, Time Line и д.р.

Особое внимание следует уделить следующим продуктам: Primavera, Open Plan.

Primavera Systems, Inc. — является мировым лидером, который разрабатывает программное обеспечение для управления проектами.

Продукт компании Primavera Systems, Inc. «Oracle Primavera» соответствует всем требованиям IPMA, PMI и стандартам ISO. Она включает в себя такие модули как: myPrimavera, Methodology Management и Project Management. Все эти модули обеспечивают обработку и хранение данных по всем проектам, которые ведутся в компании, в едином хранилище данных, построенном на базе Microsoft SQL Server или СУБД Oracle.

И так, модуль myPrimavera является функциональным, он сделан на базе современных web-технологии. Он образует web-портал проектов компании и имеет все возможности для анализа, контроля, управления, разработки и актуализации графиков, отслеживания изменений в проектах, управления ресурсами и т.д.

Модуль Methodology Management дает возможность сохранять и использовать в дальнейшем базу данных компании по управлению проектами.

Модуль Project Management предназначен для работы в составе корпоративной информационной системы, так же может работать и автономно, обеспечивая расчет критического пути, выравнивания ресурсов, решение задач календарно-сетевых планирования, what-if анализа и других задач.[2]

Open Plan – этот продукт предназначен для календарного планирования и контроля.

В OpenPlan входят: Open Plan Professional - профессиональная и Open Plan Desktop – настольная. Настольная и профессиональная версии включают в себя традиционные функции календарного планирования. Такие как: разработка структурной декомпозиции работ проекта и сетевых графиков; расчет и оптимизация календарных планов; разработка графиков потребности проекта в ресурсах; отслеживание хода выполнения работ и сравнение текущего состояния с исходным планом; предоставление отчетности по проекту.

Обе версии практически идентичны. У них единая база данных, схожий интерфейс и функциональность.

Самым главным отличием Open Plan Professional от настольной версии является наличие функции мультипроектного планирования и контроля, а так же наличие специализированных средств настройки дополнительных полей базы данных проекта, типовых процедур работы с данными, экранов и отчетных систем. Он является инструментом менеджеров, отвечающих за мультипроектное управление, кроме того она используется специалистами по управлению проектами для разработки шаблонов отчетов предприятия и настройки рабочих мест.

Пользователи Open Plan Desktop имеют в распоряжении все средства для создания проектов, разработка и оптимизация календарных планов, управление ими в процессе реализации, но не имеют права доступа к ряду процедур настройки. Он ориентирован на менеджеров, отвечающих за отдельные проекты, так же они будут пользоваться настройками, которые созданы для них в Open Plan Professional.[3]

Исходя из этого, можно сделать вывод, что широкое использование компьютерных технологий, во всех сферах нашей жизни, в том числе в управлении проектами, приводит к использованию новейших программ известных миру. Применение таких программ дает большое количество возможностей при управлении проектами, которые полезны участникам проекта и заказчикам.

Литература

1. Адгамов Р.И, Макаров П.И, Шакиров Р.В «Управление проектом», - Казань: Центр Инновационных технологий, 2011 с. 249
2. Индустрия делового мира «Программное обеспечение Primavera» URL: http://idm-ural.ru/it_management.html
3. Настольный журнал IT-руководителя «Директор информационной службы» Open Plan и другие: семейство программных пакетов Welcom для управления проектами URL: <http://www.osp.ru/cio/2001/10/171919/>

В данной статье рассмотрены часто возникающие вопросы: что, как и для кого производить. А так же и другие вопросы, вытекающие из них. Актуальность изучения данной темы подчеркивается тем, что государство заинтересовано в эффективном разрешении вышеперечисленных проблем.

Ключевые слова: рынок, рыночный механизм, достоинства и несовершенства рыночной системы.

Pavlov V.A. (supervisor: Ishkinyeva A.R.)

4th year student, Institute of social and humanitarian knowledge (Elabuga branch)

MODERN ASPECTS OF THE MARKET MECHANISM

Abstract

This article describes common questions: what, how and for whom to produce. As well as other issues arising from them. The relevance of the study of this theme is emphasized by the fact that the state is interested in effective resolution of the above problems.

Keywords: market, the market mechanism, advantages and imperfections of the market system.

Любое общество для того чтобы удовлетворить свои многообразные потребности сталкивается с серьезной проблемой, как правильно использовать ограниченные ресурсы нашей планеты. Исходя, из этого мы сталкиваемся с вопросами: что, как и для кого производить.

Для того чтобы решить вопрос, что производить, надо определить, какие услуги и товары требуются населению и в каком количестве. Так же важно решить, какие методы, технологии и ресурсы будут использованы для их создания и получения максимального экономического, социального эффекта. Так же, не стоит забывать о том, как будут распределяться произведенные товары и услуги, а значит, как будет распределен доход, обеспеченно все общество, в том числе безработные, малоимущие и нетрудоспособные граждане.

Понятие рынок представляет собой систему регулярного, преимущественно денежного, взаимовыгодного, добровольного и состязательного обмена благами, где действия его участников регулируются, помимо цен, их структурными связями, институциональными формами, властными иерархиями и культурными конструкциями[1].

В целом рынок – это системы прозрачная, она полностью показывает состояние нашей экономики, рынок «чистит» экономику от слабых, так сказать проводит естественный отбор. Выживают только сильнейшие, что позволяет периодически экономике оздоравливаться.

На экономику влияет так же фактор - спроса на товар, при этом происходит качественное изменение потребностей людей, и рынок вынужден реагировать на это явление. В итоге мы наблюдаем начало глобальных изменений мирового экономического уклада. Современная экономика вынуждена переходить на новый более качественный уровень.

Рыночный механизм - это механизм распределения ресурсов и формирования цен, механизм взаимодействия покупателей и продавцов товара. Этот механизм, как и все другие, имеет составные части, которые между собой взаимодействуют и приводят весь механизм в действие. Этими составными частями являются такие понятия, как равновесная цена, спрос и предложения.

Таким образом, с одной стороны система кажется не сложной и самостоятельно может регулировать свои потоки капитала, с другой - весь механизм зависит от малых факторов, которыми являются быстро меняющиеся потребности общества. Сейчас ясно, что именно рыночная система породила монополизм с его плюсами (если речь идет о государственном интересе) и минусах.

К преимуществам рынка на наш взгляд относятся: эффективное распределение ресурсов (рынок направляет ресурсы на производства необходимых для общества товаров); свобода действий предпринимателей и потребителей и свобода выбора; гибкость, т.е. высокая адаптация к изменяющимся условиям на рынке; оптимальное использование результатов НТР (научно-технических разработок), т.к. товаропроизводители заинтересованы получить максимальную прибыль; способность к удовлетворению разных потребностей, повышению качества товаров и услуг.

Говоря о достоинствах рыночной системы, не стоит забывать о ее недостатках: монополизм (подавление технологических инноваций, что делает экономику не рациональной); рыночный механизм ориентирован на получение прибыли, что часто идет в разрез с развитием культуры, науки, социальным обеспечением прав граждан и защиты окружающей среды.

Несмотря на эти несовершенства рыночной системы, они могут быть смягчены разумной экономической политикой. Оно призвано не только контролировать, сферы общественной деятельности, которые лежат за пределами действия рынка, но следить за работой самого рыночного механизма.

Распределение доходов в рыночной экономике не дает гарантию каждому человеку на достойный заработок независимо от наличия у него фактора производства и итогов экономической деятельности. В этом есть своя социальная «несправедливость» рынка. Государство осуществляет распределение доходов, которое должно быть осуществлено в определенных пределах.

Таким образом, рассмотрев достоинства и несовершенства, которые присутствуют в рыночной системе, приходим к выводу о том, что она способна учитывать индивидуальные потребности общества и удовлетворить их при грамотной экономической политики государства.

Литература

1. Радаев В.В. Что такое рынок: экономико-социологический подход. М: ГУ-ВШЭ, 2003, ст. 2
2. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. – М.: Дело, 2010. – С.251.
3. Введение в рыночную экономику: Учеб. Пособие / Под ред. Лившица А.Я., Никулиной И.Н. – М.: Высшая школа, 2010. – С.327.

Руденко Н.А.

Преподаватель, Черноморский государственный университет им. П. Могила

**ЦЕНТРЫ ФИНАНСОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК ОСНОВА УЧЕТА ДОХОДОВ И ЗАТРАТ СПЕЦИАЛЬНОГО
ФОНДА ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ**

Аннотация

В статье обосновывается необходимость выделения в структуре государственных высших учебных заведений центров финансовой ответственности для повышения качества управления такими структурами. Проанализированы особенности типовых центров ответственности для коммерческих учреждений и возможность применения их в государственных ВУЗах.

Ключевые слова: доходы и затраты специального фонда, центры финансовой ответственности, ВУЗ.

Rudenko N.A.

Lecturer, Black Sea State University named by Petro Mohyla

CENTERS OF FINANCIAL RESPONSIBILITY AS THE BASIS OF ACCOUNTING INCOMES AND EXPENDITURES OF

The author explains in the article the necessity of financial responsibility centers in the structure of public higher education institutions for improving of structure's management. The author had analyzed the features of typical responsibility centers in self-financing institutions and it's adaptation in higher education institutions.

Keywords: special fund incomes and expenses, centers of financial responsibility, university.

Корректный учет и управление доходами является основой для повышения финансовых результатов и эффективности деятельности любого хозяйствующего субъекта. Для бюджетных учреждений, какими являются государственные ВУЗы, также необходимо и возможно осуществлять учет и управление полученными доходами и понесенными затратами в рамках специального фонда в разрезе структурных подразделений – т.н. центров ответственности. В настоящее время значительная часть бюджетных учреждений не использует преимущества выделения центров финансовой ответственности, в большинстве ВУЗов структурным подразделениям не предоставляют необходимого уровня самостоятельности в управлении доходами и расходами.

Выделение в структуре бюджетного учреждения центров финансовой ответственности позволит отслеживать реальную эффективность деятельности подразделений, уровень их прибыльности или убыточности, и, в соответствии с действующей стратегией деятельности, оптимизировать структуру учреждения, оставив только те подразделения, которые укрепляют финансовое состояние.

Вопрос передачи части полномочий в распоряжении денежными потоками структурным подразделениям, а также особенности учета таких потоков, не является новым для коммерческих структур, это направление достаточно проработано как зарубежными, так и отечественными специалистами, такими как Энтони Р., Говиндаройан В., Атамас П.И., Бутынец Ф.Ф., Голов С.Ф., Нападковская Л.В., Ночовная Ю.А. Особенность ВУЗов в том, что большинство из них являются государственными, а потому не смогут полностью перенять и внедрить принципы рыночной экономики в своей деятельности. Однако и эта сфера не осталась вне поля зрения ученых, формирование системы бюджетирования в ВУЗах и другие особенности процесса бюджетирования рассматривают в своих трудах Никулина И.Е., Жданова А.Б. и Книга А.С. Однако, вопросы комбинирования центров финансовой ответственности и типичного государственного ВУЗа еще недостаточно разработаны.

Целью статьи является обоснование целесообразности выделения центров финансовой ответственности в структуре типичного государственного высшего учебного заведения для повышения степени детализации и структурирования информации о результатах его деятельности в целом.

Большинство, но не все подразделения бюджетного учреждения получают входные денежные потоки по специальному фонду, однако все несут расходы. Поэтому, существует необходимость выделения структурных подразделений (которые будут центрами финансовой ответственности) в бюджетных учреждениях, которые могут быть самостоятельными объектами учета внутри ВУЗа. Необходимость образования центров ответственности обусловлена тем, что основу специального фонда составляют собственные поступления бюджетного учреждения.

Возможность свободного распределения средств специального фонда создала достаточную мотивацию для роста финансовых потоков через отдельные структурные подразделения учреждений. Как известно, в структуре ВУЗов присутствуют подразделения (институты, факультеты или отдельные специальности), которые по сути являются донорами или реципиентами. То есть, отдельные специальности пользуются большим спросом, чем другие. Такие подразделения приносят в общие поступления большую часть, поскольку способны привлечь больше студентов на обучение на платной основе. Они вынуждены отдавать часть полученных финансовых ресурсов на поддержку менее прибыльных подразделений. Такая система имеет схожие черты с процессом предоставления субвенций из государственного бюджета в местные.

Если внедрить в ВУЗах систему хозрасчета, то можно отделить те подразделения, которые коммерчески не оправдывают свое существование, или по меньшей мере увеличить их мотивацию к росту объема поступлений. При свободном использовании средств специального фонда более успешные подразделения могли бы эффективно мотивироваться и привлекать еще большие объемы финансовых ресурсов, что в долгосрочном периоде увеличило бы доходы всего учреждения.

Для практической реализации этих положений необходимо создать дополнительную систему внутреннего учета доходов и расходов факультетов, отдельных кафедр и других подразделений для возможности осуществления оперативного контроля и расчета эффективности их деятельности, а также для определения уровня доходов и расходов каждого структурного подразделения в общих доходах и расходах бюджетного учреждения.

Большинство исследователей для обычных хозрасчетных предприятий выделяют следующие центры ответственности: центры доходов, расходов, прибыли и инвестиций в зависимости от контроля за входящими и исходящими денежными потоками.

Встречаются определенные степени детализации центров ответственности: выделение отдельно центров затрат на исследования и разработки [4] или расделение центра затрат на центр технологических (в которых прослеживается связь между осуществленными расходами и полученными финансовыми результатами) и дискреционных расходов (связь между затратами и результатами деятельности установить невозможно) [1]. Однако большинство ученых все же соглашаются с классическим количеством четырех центров ответственности.

Финансирование расходов структурных подразделений может осуществляться с различной степенью централизации:

- полная централизация, когда все денежные потоки концентрируются в едином центре, и уже оттуда распределяются по определенным внутренним приоритетам; такая схема деятельности присуща большинству учреждений, которые не выделяют центры финансовой ответственности; обычно полномочия здесь единоличные - у руководителя учреждения;
- полная децентрализация, когда денежные потоки в полном объеме поступают тем подразделениям, которые ответственны за их непосредственное создание; такая схема деятельности не оправдывает себя и на коммерческих предприятиях (определенный контроль за деятельностью подразделений все же должен быть, поскольку это одна организация, система, а не совокупность), в бюджетных учреждениях использование такой схемы просто невозможно (по той же причине существования подразделений-реципиентов, которые просто не выживут без посторонней финансовой помощи);
- частичная централизация / децентрализация, когда определенная часть полученных каждым подразделением денежных ресурсов направляется в «центр» учреждения, а остаток используется подразделениями по собственному усмотрению.

Последний вариант выглядит наиболее оправданным, поскольку оставляет мотивацию у подразделений для достижения лучших результатов, а также дает возможность финансировать общие административные расходы учреждения. Сложность заключается в точном расчете для каждого подразделения его доли в полученном доходе и понесенных затратах. При выделении в структуре учреждения (ВУЗ) центров ответственности необходимо понимать, что большая часть денежных средств будет поступать как плата за обучение. Другие подразделения, которые самостоятельно не формируют прибыль, должны финансироваться за счет части этих средств.

Исходным пунктом реализации такого варианта является выделение в структуре ВУЗов вышеупомянутых центров ответственности, а именно: центры финансовых результатов (факультеты), центры дохода (филиалы, представительства,

управления университета), центры управленческих расходов (подразделения материального и технического обеспечения), центры основных учебных расходов (выпускающие кафедры), центры вспомогательных учебных расходов (общеобразовательные кафедры), центр инвестиций (ВУЗ в целом).

Наиболее конкурентоспособные подразделения будут развиваться, вкладывать полученные средства в новые проекты, инвестировать их в стажировку преподавателей и студентов за рубежом, смогут улучшить свою материальную базу и т.п. Также в обычной практике ВУЗов используется бесплатное финансирование, то есть подразделения получают дотационные средства на условиях невозврата и безоплатности. Потерянные объемы средств более доходных подразделений никак им не компенсируются. Таким образом, исчезает всякая мотивация к увеличению собственных доходов такими подразделениями, что в результате вредит деятельности всего учреждения.

Целесообразно указать типовые подразделения для ВУЗов (рис. 1): подразделения, предоставляющие лицензированные образовательные услуги; подразделения, предоставляющие иные (не образовательные) услуги; подразделения, которые обслуживают процесс предоставления образовательных услуг.

На первом этапе происходит выделение центров финансовой ответственности учреждения. Для ВУЗов типичными центрами финансовых результатов будут: выпускающие кафедры, вспомогательные подразделения (типография, столовая, общежитие), подразделения, которые предоставляют услуги, связанные с основной деятельностью учреждения (курсы, кружки, спортивные секции), научно-исследовательские центры. Такие подразделения являются одновременно и центрами доходов, и расходов, то есть формируют центры финансовых результатов.

Определенные подразделения ВУЗа могут быть только центрами затрат, например: не выпускающие кафедры, административные структуры учреждения.



Рис. 1. Типы центров ответственности для ВУЗов и их возможная структура

Источник: собственная разработка автора на основе данных Черноморского государственного университета им. Петра Могилы.

Центрами инвестиций могут выступать почти все центры ответственности, поскольку инвестировать можно как в материальные объекты, так и в нематериальные, в интеллектуальный капитал организации и др. Это могут быть подразделения материально-технического обеспечения и любые структуры факультетов. Все структурные элементы бюджетного учреждения несут определенные расходы, часть из них являются центрами доходов, другая часть может быть также и центрами инвестиций.

Для корректности представления информации, центры ответственности должны охватывать все хозяйственные операции учреждения. Уровень детализации каждое учреждение должно выбирать самостоятельно в зависимости от потребностей управления и оправданности дополнительных затрат на создание и функционирование дополнительных подразделений по сбору, обработке и анализу внутренней информации.

Внедрение системы учета операций по каждому выделенному центру предусматривает планирование и контроль входящих и исходящих денежных потоков по каждому подразделению. Такие денежные потоки также могут учитываться с разной степенью детализации. А со стороны использования средств, то есть расходов и затрат учреждений, существуют четко утверждены коды экономической классификации расходов и предельные размеры использования средств по кодам в смете. Для понимания методики учета доходов специального фонда необходимо выделить направления движения входящих денежных потоков бюджетных учреждений.

Основной проблемой является корректное распределение доходов и расходов всех учреждений по тем структурным подразделениям, которые эти потоки создают. Для распределения доходов по подразделениям можно воспользоваться существующей классификацией доходов специального фонда или другой модифицированной классификации (обменные и не обменные операции по МСБОГС 9 [3]). Однако все входные потоки можно тем или иным образом связать с определенным центром ответственности, четко указать, деятельность какого подразделения генерировала каждый поток (рис. 2).

Плата за обучение, за проживание в общежитии все равно учитывается по каждому студенту, плата за аренду имущества четко привязана к самому объекту аренды и т.п.

Но при приближении учета в бюджетных учреждениях к международным стандартам можно предложить использовать

классификацию доходов специального фонда согласно МСБОГС №9 с распределением на доходы от операций обмена и от необменных операций (рис. 3).

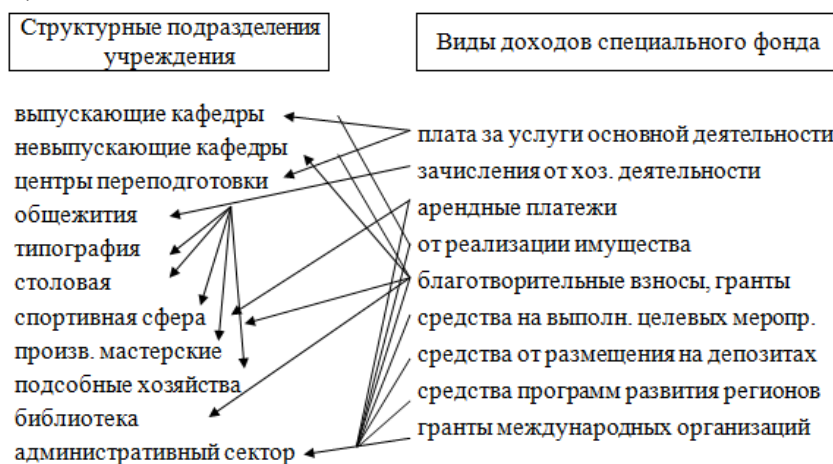


Рис. 2. Взаимосвязь видов доходов и структурных подразделений ВУЗа

Относительно доходов от предоставления услуг, то большинство из них приходится на образовательные услуги (выпускающие и не выпускающие кафедры, подразделения, которые предоставляют другие образовательные услуги), однако к услугам можно отнести предоставление в аренду жилых помещений в общежитиях, услуги по копированию в библиотеках, а также предоставление услуг в области спорта (дополнительные секции).

Другие подразделения, которые не предоставляют образовательные услуги, однако получают доходы от реализации продукции, могут быть представлены типографией (полиграфические услуги и печатные издания), столовой (продажа продукции собственного производства и приобретенных товаров), производственными мастерскими (продукты собственного производства) и подсобными хозяйствами (при их наличии в случае соответствующего профиля деятельности ВУЗа).

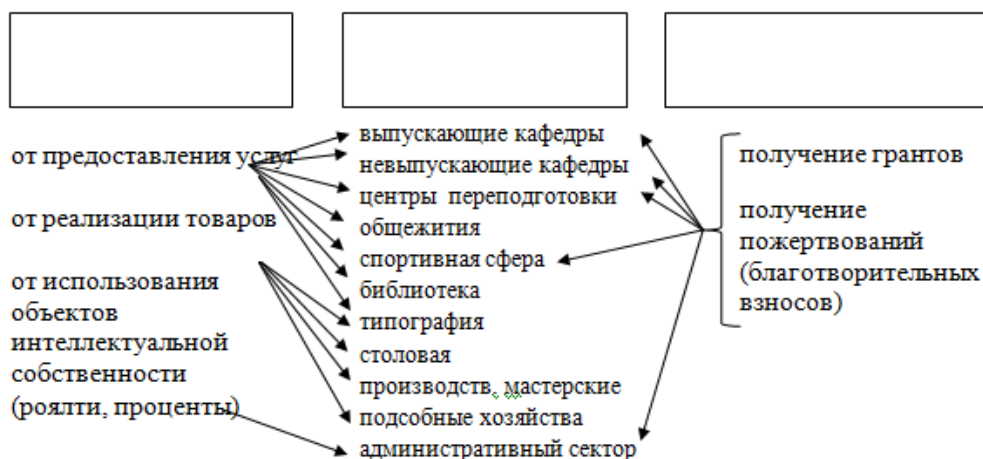


Рис. 3. Взаимосвязь видов доходов и структурных подразделений ВУЗа

Доходы от использования объектов интеллектуальной собственности могли бы приносить подразделения, занимающиеся исследованиями и разработками при их наличии в ВУЗе. Однако, если подобная активность и имеет место в учреждении, то она должным образом не оформлена, не отделена в определенное подразделение, или учреждение не ведет активную деятельность по продвижению и получения доходов от объектов интеллектуальной собственности.

Получение доходов от необменных операций, т.е. грантов и благотворительных взносов, возможно сотрудниками кафедр и студентов за отдельные образовательные, спортивные или иные навыки, а также учреждением в целом благодаря усилиям административного и методического персонала.

Таким образом, в отдельных структурных подразделениях полученные индивидуально доходы могут быть связаны с затратами, которые были понесены для их получения. В то же время, существуют административные расходы, оплата общих коммунальных услуг, которыми пользуются все подразделения, поэтому точно отнести расходы на отдельные структуры невозможно. Некорректно было бы полностью отделять подобные расходы от структурных подразделений, которые их осуществляют и перекладывать на общеуниверситетские расходы.

В этом случае можно рассчитать какой процент от доходов всех подразделений должен оставаться в их распоряжении для покрытия текущих расходов и осуществления инвестиций (в рамках имеющихся средств), и какой процент должен вычитаться в пользу определенного обще-университетского фонда.

За счет такого фонда могут покрываться административные расходы, общепроизводственные и т.п. Однако нужно достаточно точно обосновать этот процент для каждого из структурных подразделений в зависимости от уровня их поступлений и расходов.

Некоторые ученые предлагают выделить в структуре ВУЗов центры нормативных и управленческих расходов [2], причем к центрам нормативных затрат будут принадлежать выпускающие кафедры учреждения, а к управленческим (вместе со стандартными управленческими структурами) будут зачислены общеобразовательные кафедры. Однако общеобразовательные или фундаментальные кафедры принимают участие в учебном процессе, и не равны таким управленческим подразделениям, как библиотека или бухгалтерия. Поэтому автором было принято решение вместо предложенного распределения выделять центры основных и вспомогательных учебных расходов.

В структуре второй группы (подразделения, которые предоставляют другие услуги, которые напрямую не относятся к образовательным) присутствуют только такие подразделения, которые также за предоставленные услуги (и понесенные в процессе их предоставления расходы) получают соответствующее возмещение от третьих лиц, то есть относятся к центрам финансовых результатов.

Эти подразделения могут охватывать бытовую (общезития, столовые), спортивную (спортивные залы) и научно-исследовательскую часть (аспирантуру и докторантуру, редакционно-издательский отдел, центр международной стажировки и международных отношений).

Структура третьей группы включает административные подразделения, которые сами по себе не генерируют денежные поступления по специальному фонду учреждения, однако являются обслуживающими и обеспечивают процесс нормального функционирования ВУЗа, осуществляя только затраты. Они включают чисто административные подразделения (бухгалтерия, планово-финансовый отдел, канцелярия, отдел кадров), которые решают общие вопросы и работают в основном с сотрудниками. И административные подразделения другого типа (библиотека, медпункт, галерея искусств, юридический отдел), которые сотрудничают в основном со студентами ВУЗов, хотя обслуживание сотрудников не исключено.

Система учета по центрам ответственности является основой для внедрения системы бюджетирования и обеспечивает руководителей учреждения и структурных подразделений информацией по достижению запланированных показателей и причин отклонения от них.

Центры ответственности являются не только местами возникновения затрат (начального потребления ресурсов), но и предусматривают делегирование ответственности руководителю подразделения по достижению установленных плановых показателей по доходам и расходам, а также передачу ему необходимых полномочий. На сегодня перед руководителями структурных подразделений ВУЗов такие планы ставятся в лучшем случае по набору студентов.

Что касается детализации выделения центров ответственности, то необходимо учитывать, что расходы на управление определенным центром не должны превышать положительный финансовый результат, который от него получается. Однако основными критериями выделения все же является необходимость контроля за отдельными направлениями деятельности (образовательная, научная, другая хозяйственная и др.) и наличием у руководителя выделенного центра полномочий для достижения поставленных плановых показателей (затрат ресурсов и т.д.).

Таким образом, обоснована необходимость внедрения в бюджетных учреждениях (в т.ч. в высших учебных заведениях) системы центров финансовой ответственности. Проанализированы основные виды центров ответственности, которые выделяют для коммерческих предприятий. Предложено выделять основные типы подразделений для ВУЗов: предоставляющие лицензированные образовательные услуги; предоставляющих другие услуги; обслуживающие процесс предоставления услуг. На основе ранее выделенных видов центров ответственности предложено типичное распределение таких центров по структуре ВУЗа, с выделением таких центров, как: инвестиций, финансовых результатов, дохода, основных и вспомогательных учебных расходов; центров управленческих затрат.

Литература

1. Голов С.Ф. Управленческий учет. – К. : Лібра, 2003. – С.407-409.
2. Книга А.С. Бюджетирование как инструмент финансового управления в университете / Информационно-коммуникационные технологии в управлении вузом: тезисы докл. Всерос. конф. (Петрозаводск, 24-28 февр. 2003 г.). [Электронный ресурс] URL: http://www.ict.edu.ru/vconf/index.php?a=vconf&c=getForm&d=light&id_sec=14&id_thesis=239&t=thesisDesc (дата обращения 31.07.2013).
3. Международный стандарт бухгалтерского учета в государственном секторе №9 «Доход от операций обмена». Международная федерация бухгалтеров от 01 марта 2003 г. [Электронный ресурс] URL: <http://buhgalter911.com/Res/MSBODS/9.pdf> (дата обращения 31.07.2013).
4. Manual for Responsibility Centres / Transfer Pricing Associates. [Электронный ресурс] URL: <http://www.oecd.org/dataoecd/21/48/42189238.pdf> (дата обращения 31.07.2013).

Рымаренко М.В.¹, Скопина Л.В.²

¹Аспирант, Новосибирский Государственный Университет;

²Кандидат экономических наук, старший научный сотрудник, доцент кафедры Применения математических методов в экономике и планировании, Новосибирский Государственный Университет

ОПЦИОННЫЙ ПОДХОД К ФОРМИРОВАНИЮ СТРАТЕГИИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ КОМПАНИЙ НЕФТЕГАЗОВОГО СЕКТОРА

Аннотация

Обсуждается необходимость инновационного развития нефтегазовой отрасли. Рассматривается возможность оценки нефтегазовых проектов с учетом вложений в исследования, развитие и внедрение инноваций, определение эффекта НИОКР. Исследуется опционный методика оценки проектов с высокой степенью неопределенности. Обсуждаются способы стохастического моделирования цены на нефть. С использованием предлагаемой методики строится модель оценки стоимости месторождения с учетом неопределенности и рисков. Обсуждаются особенности модели, возможности и преимущества ее практического применения.

Ключевые слова: реальные опционы, методы оценки, неопределенность и риски, инновации, проект разработки месторождения.

Rymarenko M.V.¹, Skopina L.V.²

¹Postgraduate student, Novosibirsk State University

²Candidate of Economics, Senior researcher, Associated Professor in Economics Department, Novosibirsk State University

REAL OPTIONS APPROACH FOR THE INNOVATIVE DEVELOPMENT OF OIL AND GAS COMPANIES

Abstract

Innovative development of oil and gas industry is being discussed. Evaluation of the oil and gas projects accounting for R&D costs, cost of implementation of the innovations and its effectiveness estimation are overviewed. Real option methodology, stochastic simulation of the oil price, reserves value modeling are utilized for evaluation of the projects with a high uncertainty. Model of reserves evaluation accounting for risks and uncertainty is provided. Model features, abilities and advantages of the practical application are discussed.

Keywords: real options, methods of evaluation, innovation, uncertainty and risks, oilfield development project.

Инновационное развитие нефтегазовой отрасли

В 2011 году в России добыто 511 млн т нефти, что составляет 13% мировой добычи. В 2012 году добыча продолжала расти, составив 518 млн т, прирост составил около 1,3%. Увеличение добычи, тем не менее, не должно вводить в заблуждение: если компании не пойдут в новые перспективные районы, рост добычи может смениться быстрым спадом, что, в свою очередь, негативно повлияет на развитие других отраслей российской экономики.

Эффективное функционирование и развитие нефтегазодобывающей промышленности невозможно без непрерывного повсеместного внедрения инновационных технологий. Без них затруднительно вести разработку во всех новых нефтегазоносных районах России – шельфах арктических морей, Восточной Сибири, Якутии.

Одно из важнейших направлений поддержания и прироста добычи нефти в России связано с освоением глубоких горизонтов Западной Сибири (баженовской свиты). Ресурсы этих залежей превышают объемы существующих извлекаемых запасов, а официальная оценка извлекаемых запасов составляет около 3 млрд тонн [1]. Без инновационных технологий эти объекты не могут эффективно разрабатываться, причем, для их освоения требуются прорывные инновации.

Большинство российских недропользователей ориентируют свои научные центры на проектирование относительно простого оборудования и поверхностной оптимизации технологий. В то же время, высокотехнологичное оборудование и принципиально новые технологии закупаются ими за рубежом. Российские компании практически не реализуют прорывные инновации. Их отсутствие связано с высокими рисками и затратами на этапах научных исследований и тестирования технологий и оборудования.

Наиболее распространены в России следующие направления НИОКР:

- доработка и адаптация для конкретных условий технологий, купленных за рубежом;
- разработка собственного программного обеспечения;
- совершенствование и модернизация используемых технологий.

Из этих направлений только первое в большей мере обеспечивает НТП в отрасли.

Недостаток российских инноваций в нефтегазовой отрасли очевиден, поэтому их разработка, оценка экономической эффективности и внедрение являются жизненно важной задачей.

Оценка инновационных проектов разработки месторождений

Инновационный потенциал нефтегазовых компаний и уровень инновационного развития отрасли в целом могут быть оценены на основе нескольких подходов:

- удельные затраты на НИОКР по отношению к выручке (для сравнения компаний, работающих в разных секторах экономики);
- удельные затраты на НИОКР по отношению к объему добычи углеводородного сырья (для анализа нефтегазовых компаний);
- оценка инновационного уровня нефтяных компаний на основе используемых технологий [2].

Важна методика оценки вложений в НИОКР и уровня инновационности компании. Среди основных методик, встречающихся в литературе [3], можно выделить общий методологический подход, подразумевающий, трехэтапную оценку эффективности инновационного проекта:

- 1) обоснование выполнения НИОКР – определяется потенциальный экономический эффект;
- 2) внедрение результатов НИОКР – определяется планируемый экономический эффект;
- 3) промышленная эксплуатация инновации – рассчитывается фактический экономический эффект от проекта в целом.

Достаточно остро проблема стимулирования НИОКР стоит на этапе лицензирования и предлицензионной оценки нефтяных участков. Актуальным является вопрос об экономической привлекательности участков недр, представляемых на аукцион, и оценке увеличения экономической эффективности их разработки с учетом внедрения результатов НИОКР. Сложившаяся практика определения стартовых бонусов мало учитывает эффективность освоения запасов, в том числе, разработку и внедрение недропользователями новых технологий. Решающим фактором выдачи лицензии для государства является наличие инвестора с большим финансовым потенциалом для уплаты стартового бонуса. Последнее не обеспечивает достаточный и эффективный прирост запасов и добычи. Вместе с тем, стимулирование применения недропользователями инновационных технологий могло бы стать альтернативой системе налогового льготирования месторождений в новых регионах добычи.

В результате оценки выделяются две группы эффектов от проведения НИОКР и внедрения инновации: эффекты экономии затрат и эффекты вклада в рыночную стоимость бизнеса.

Использование инноваций может снизить эксплуатационные затраты до уровня, при котором не будет необходимости в использовании льготного режима, при этом приемлемый уровень рентабельности разработки нефтяного участка будет обеспечен инновационным подходом в эксплуатации, а государству будет обеспечен больший объем налоговых поступлений. При таком подходе в выигрыше будет и государство, и недропользователи, и общество в целом.

Государство, являющееся собственником недр, заинтересовано в адекватном определении платежей за право пользования недрами, в том числе экономически обоснованном определении начальных разовых платежей за лицензию. Особое значение для государства в сфере регулирования недропользования имеет стоимостная оценка запасов и ресурсов месторождений нераспределенного фонда недр.

С другой стороны, компания – инвестор, желающая приобрести право пользования лицензионного участка (ЛУ) недр, должна иметь представление об предпроектной оценке эффективности его использования. Как правило, низкая степень изученности на этом этапе, не дает инвестору адекватного представления о возможных вариантах реализации проекта.

В этой связи актуальной задачей представляется проведение предварительной геолого-экономической и стоимостной оценки ЛУ.

Одним из методов, которые специалист может применить на предлицензионном этапе определения стоимости объекта оценки, является сравнительный подход. Этот подход базируется на сборе и анализе рыночной информации по аналогичным объектам, поэтому основной сложностью на указанном этапе является отбор сопоставимых участков. Различие горно-геологических, технических, экономических условий расположения участков, наличие транспортных мощностей и инфраструктуры определяет низкую вероятность нахождения достаточно близкого аналога для объекта оценки, особенно в новых районах на востоке страны.

При использовании доходного подхода, стоимость объекта, определяемая как суммарная стоимость будущих доходов, осуществляется стандартно с помощью метода дисконтированных денежных потоков (ДДП). Сам метод не представляет трудностей в использовании, но основная проблема заключается в отсутствии данных технико-экономического характера по конкретному проекту.

На этапе лицензирования еще не существует никакого проектного документа на разработку участка недр, так как он формируется позже, конкретным победителем аукциона по определенному лицензионному участку. Отсюда возникает необходимость использования новых методов оценки для определения эффективности пользования недрами на предлицензионном этапе.

Все инновационные проекты являются высокорисковыми и характеризуются значительной неопределенностью, что особенно актуально оценить на стадии НИР. Недоучет этих факторов при проведении оценки эффективности проекта разработки нефтяного участка, особенно на предлицензионной стадии, может привести к значительным финансовым потерям, а зачастую, показать бесперспективность разработки.

В связи с этим, представляется целесообразным расширить доходный подход к оценке лицензионных участков недр использованием опционного метода.

Опционный подход к оценке проектов

Теория реальных опционов представляет собой комплекс экономических, финансовых и управленческих подходов к прогнозированию денежных потоков с учетом неопределенности различных факторов, влияющих на функционирование объектов оценки.

Метод реальных опционов (МРО) основан на том, что компания, осуществляющая некий проект, является владельцем «реального опциона» на этот проект, и имеет возможность принимать решение относительно его исполнения в тот или иной момент времени. Возможность учета рисков и гибкости проекта придает проекту дополнительную ценность, что особенно важно в проектах с высокой долей НИОКР.

Использование этого метода актуально, если у компании есть возможность осуществлять проект поэтапно, и, в случае неудачи на одном из этапов, закрыть (или приостановить) проект до его завершения, минимизировав потери. При этом менеджеры проекта готовы принимать гибкие управленческие решения, от которых во многом будет зависеть финансовый результат проекта (Рис.1.).

Реальные опционы могут рассматриваться с двух различных позиций. Во-первых, как чрезвычайно мощный и универсальный методологический инструментарий решения различных задач – прежде всего, обоснования капиталовложений в проекты с высокой долей неопределенности и рисков и оценивания. Во-вторых, как объективно существующий универсальный управленческий процесс, эквивалентный пониманию стратегии в ее динамике, который необходимо научиться регулировать.

В целом реальные опционы имеют ценность в случаях, когда:

- проект осуществляется в условиях неопределенности, и она непосредственно влияет на стоимость проекта;
- менеджмент проекта обладает управленческой гибкостью в принятии решений;
- стратегии менеджмента являются при этом реальными, рациональными и осуществимыми.

Невыполнение хотя бы одного из этих условий приводит к обесцениванию реального опциона.

Управляющим параметром и основным источником неопределенности часто является цена актива, лежащего в основе опциона. При опционной оценке проектов, относящихся к нефтегазовой отрасли, базовым активом почти всегда является нефть. Для моделирования цены на нефть используется ретроспективный анализ стохастических процессов изменения цены. Имея достоверный процесс, позволяющий определять будущую цену с определенной вероятностью, можно оценить проект как стоимость опциона.

Ключевой проблемой и для реальных, и для финансовых опционов в данном случае является поиск достоверного стохастического процесса, описывающего изменения стоимости базисного актива.

Достаточно часто для моделирования цены на нефть используется процесс, называемый как геометрическое броуновское движение,

$$dS(t) = \mu S(t)dt + \sigma_S S(t)d\omega, \text{ где}$$

S - текущая цена на нефть,

μ - некоторая функция, описывающая тенденцию,

σ_S - среднее квадратическое отклонение текущей цены на нефть (волатильность),

$d\omega$ - бесконечно малое приращение S .

Популярность выбора данного процесса объясняется тем, что такое представление дает возможность получить аналитическое решение для дифференциальных уравнений второго порядка, возникающих в процессе моделирования.

Если стоит задача более точно спрогнозировать поведение цены, возникает необходимость прибегать к более сложным стохастическим процессам, например, процессы “возвращения к среднему” (mean reverting processes) или процессы, отражающие пуассоновские шоки [4,5].

Простейшим примером процесса «возвращения к среднему» является арифметический процесс Орнштейна-Уленбека [4]:

$$dS = \lambda(\bar{S} - S)dt + \sigma d\omega, \text{ где}$$

\bar{S} – долгосрочное среднее значение цены барреля нефти.

Условия стационарности и ограниченности процесса определяют следующие ограничения: $0 < \lambda < 1$.

Пуассоновские шоки можно описать с помощью модели Пуассона-Гаусса [5]: $\frac{dS}{S} = \mu dt + \sigma_S d\omega + dq$,

$$dq = \begin{cases} 0, & \text{с вероятностью } 1 - \lambda dt \\ \varphi - 1, & \text{с вероятностью } \lambda dt \end{cases}$$

φ – величина шока;

λ – параметр Пуассона.

Правая часть данного уравнения состоит из трех элементов. Первый элемент несет информацию о прошлой динамике цен, описывает тенденцию. Второй элемент представляет постоянно существующую неопределенность, которая отражается в случайных ежедневных небольших колебаниях цены. Третий элемент моделирует пуассоновский скачок, который может быть как позитивным (рост цены), так и негативным (падение цены).

К недостаткам данного способа прогнозирования можно отнести его достаточно сложный математический аппарат, требующий применения специальных программных продуктов.

Решение целевого дифференциального уравнения позволяет определить пороговые значения цен [6], которые являются для менеджеров сигналами для движения по этапам (Рис.1) осуществления проекта.

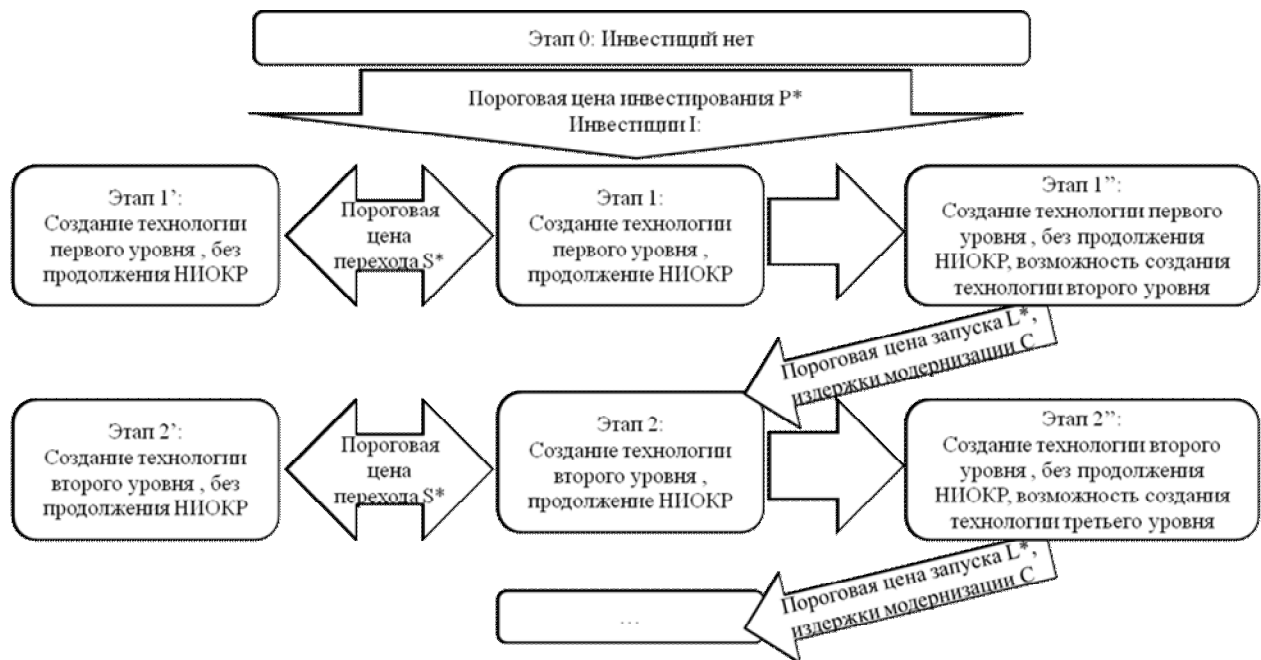


Рис.1. Схема развития инновационного проекта

Неопределенность относительно количества и качества имеющегося в распоряжении ресурса характеризуется наибольшим значением на этапе лицензирования, и снижается по мере проведения разведочных работ.

Так, на стадии сейсморазведки и разведочного бурения геологический риск значительно выше, чем на стадии эксплуатационного бурения. Геологический риск можно разделить на две составляющие: первая – это объем вложений в НИОКР, необходимый для начала эффективной разработки месторождения, и вторая – это определенные характеристики обнаруженного месторождения.

Не зная точного экономического результата проекта, инвестор начинает вкладывать деньги. В процессе реализации могут возникать такие моменты времени, когда он может, получив дополнительную информацию или опыт, приостановить проект, отложить дальнейшее его развитие, полностью отказаться от дальнейших работ; или, наоборот, нарастить капиталовложения в НИОКР и внедрение инноваций, привлечь дополнительные заемные средства, использовать различные формы государственной поддержки и, таким образом, ускорить развитие проекта.

Первую составляющую геологического риска можно успешно моделировать с помощью разбиения проекта на несколько стадий инвестирования и построения соответствующего дерева решений. Для упрощения модели можно разбить проект на 3 стадии инвестирования в соответствии с международной классификацией запасов SPE (society of petroleum engineers). На первой стадии уровень развития технологий и геологической информации, позволяют оценивать запасы как «возможные», вероятность успеха проекта 10%. На второй стадии запасы переходят в «вероятные», вероятность успеха 50%; на третьей – «доказанные», вероятность успеха 90%. В каждый момент времени инвестирование может быть приостановлено или возобновлено в зависимости от ожидаемой оценки стоимости проекта, которая, в свою очередь, зависит от наблюдаемого уровня цен, эффективности НИОКР и доступной геологической информации.

Одним из способов моделирования второй составляющей геологического риска может быть определение вектора, состоящего из различных переменных $G \{G_1, G_2, \dots, G_N\}$, определяющих геологический риск. Однако такой подход может привести к значительному усложнению модели, вследствие чего, нами рекомендуется выделить один наиболее значительный, с точки зрения данного вида неопределенности, фактор G [7].

Таким образом, в случае нефтяного месторождения, базовым активом будет являться оцененная стоимость запасов месторождения, основанная на текущей цене на нефть и уровне геологического риска. Пусть фактор геологического риска G описывается следующим дифференциальным уравнением: $dG/G = \sigma_G d\omega_G$, где σ_G – стандартное отклонение G , $d\omega_G$ – бесконечно малое приращение G . Предположим также, что геологический риск независим от ценовой неопределенности, что зачастую близко действительности, т.е. $d\omega_S d\omega_G = 0$, $d\omega_S$ – бесконечно малое приращение S [7].

Тогда, мы можем задать новую переменную $Z = SG$, которая сочетает в себе оба фактора неопределенности. И если динамика Z задается уравнением:

$$, \text{ где } (1)$$

лю переменную Z можно интерпретировать как текущую цену S , но с увеличившейся волатильностью. азом, мы можем оценить запасы $H(Z)$ с помощью модели Бреннана и Шварца [8], которая является и природных ресурсов методом опционов.

Построение модели основано на том, что подбирается такой портфель, поток платежей по которому воспроизводит оцениваемый денежный поток от проекта. Поэтому приведенная стоимость доходов от проекта эквивалентна текущей стоимости имитируемого портфеля. Построение требуемого портфеля основывается на предположении о том, что доходность удобства владения¹⁰ производимым товаром является функцией только от его цены, а процентная ставка не является стохастической переменной. Такое предположение оказалось достаточным для установления взаимно однозначного соответствия между текущей и будущей ценами, что позволило моделировать доходный поток от проекта как самофинансируемый портфель, состоящий из безрисковых бумаг и фьючерсных контрактов.

¹⁰ Доходность удобства владения товаром (в литературе также можно встретить термин «выгода доступности») представляет собой отличительное свойство сырьевых товаров, определяемое возможностью немедленно продать товар или сделать запас в ожидании повышения цены, оплачивая при этом издержки по хранению запаса.

Главной задачей является оценка стоимости месторождения, при условии варьирования уровня добычи в зависимости от текущих цен на ресурс. Для получения искомой оценки выводится система дифференциальных уравнений на основе сопоставления денежных потоков от проекта с потоком доходов генерируемых инвестиционным портфелем, состоящим из долгосрочных вложений в безрисковые активы и краткосрочных вложений во фьючерсные нефтяные контракты.

Для получения искомой оценки введем следующие параметры: H – стоимость месторождения; Q – объем запасов; A – средние издержки, q – норма добычи, M – постоянные издержки по поддержанию в период консервации, λ_j ($j = 0, 1$) – ставка налога на имущество, когда добыча ведется ($j = 1$) и не ведется ($j = 0$), T – все остальные налоги, взимаются в случае, если добыча ведется.

Тогда, учитывая (1), изменение стоимости месторождения задается дифференциальным уравнением с применением леммы Ито:

$$dH = H_Z dZ + H_Q dQ + H_t dt + \frac{1}{2} H_{ZZ} (dZ)^2, \text{ где}$$

$$dQ = -q dt - \text{изменение запасов.}$$

Доход от разработки месторождения после налогообложения (I):

$$I = q(Z - A) - M(1 - j) - \lambda_j H - T.$$

Динамика цен на фьючерсы в общем виде задается уравнением:

$$dF = F_S [S(\mu - \rho) + C] dt + F_S S_\sigma d\omega, \text{ где}$$

F – цена на фьючерсы, ρ – безрисковая ставка, C – доходность владения товаром, S – текущая цена на нефть.

Таким образом, общий доход от рассматриваемого портфеля составит:

$$I = \frac{1}{2} \sigma^2 Z^2 H_{ZZ} - qH_Q + H_t + q(Z - A) - M(1 - j) - T - \lambda_j H + (\rho Z - C)H_Z.$$

Во избежание арбитража доходность рассматриваемого портфеля должна равняться доходности безрисковых вложений, т.е. ρ .

Таким образом, получается искомое дифференциальное уравнение:

$$\frac{1}{2} \sigma^2 Z^2 H_{ZZ} + (\rho Z - C)H_Z - qH_Q + H_t + q(Z - A) - M(1 - j) - T - (\rho + \lambda_j)H = 0,$$

где ($j = 0, 1$).

Следовательно, максимизирующий стоимость выпуск, а также стоимость месторождения удовлетворяют следующей системе уравнений:

$$\frac{1}{2} \sigma^2 Z^2 V_{ZZ} + (\rho Z - C)V_Z - qV_Q + V_t + q(Z - A) - T - (\rho + \lambda_1)V = 0,$$

$$\frac{1}{2} \sigma^2 Z^2 W_{ZZ} + (\rho Z - C)W_Z + W_t - M - (\rho + \lambda_0)W = 0,$$

где V – стоимость месторождения, когда оно оптимально открыто,

W – стоимость месторождения, когда оно оптимально закрыто.

Моменты открытия, закрытия и полного отказа от разработки месторождения определяются из условий:

$$W(Z_0^*, Q, t) = 0,$$

$$V(Z_1^*, Q, t) = \max [W(Z_1^*, Q, t) - K_1(Q, t), 0],$$

$$W(Z_2^*, Q, t) = V(Z_2^*, Q, t) - K_2(Q, t),$$

$$W(Z, 0, t) = V(Z, 0, t) = 0,$$

$$V_s(Z_1^*, Q, t) = \begin{cases} W_Z(Z_1^*, Q, t), W_Z(Z_1^*, Q, t) - K_1(Q, t) \geq 0 \\ 0, W_Z(Z_1^*, Q, t) - K_1(Q, t) < 0 \end{cases},$$

$$W_Z(Z_2^*, Q, t) = V_Z(Z_2^*, Q, t),$$

где Z_1^* – цена, при которой добыча приостанавливается, Z_2^* – цена, при которой добыча возобновляется, если до этого была приостановлена, Z_0^* – цена, при которой добыча окончательно прекращается, если до этого была приостановлена, K_1 – издержки по остановке добычи, K_2 – издержки по возобновлению добычи [6,7].

Модели, содержащие частные дифференциальные уравнения, представляют довольно серьезные трудности для получения аналитического решения в явном виде, но позволяют оценивать зависимости между параметрами и проводить на их основе численные вычисления с использованием конечно-разностных схем и специального программного обеспечения.

В целом методика проведения оценки участка недр с помощью метода реальных опционов можно описать следующим образом:

- Разбиение проекта на этапы, согласно графику инвестирования и закрепления промежуточных результатов;
- Выбор процесса моделирования динамики цены добываемого ресурса (управляющий параметр);
- Включение в управляющий параметр дополнительных факторов риска (у нас – фактора геологического риска);
- Построение инвестиционного портфеля, имитирующего проект;
- Построение системы дифференциальных уравнений изменения стоимости портфеля во времени;
- Построение граничных условий для определения пороговых цен различных режимов эксплуатации;
- Оценка стоимости месторождения с использованием численных данных;
- Анализ полученных результатов, внесение возможных корректировок на разных этапах проведения оценки.

Развиваемый подход был использован авторами для оценки стоимости нефтегазоконденсатных месторождений (НГКМ) в Восточной Сибири [6,7,9], а также для оценки стоимости проектов НИОКР в нефтесервисном секторе и эффективности внедрения инноваций на одном из ключевых нефтяных месторождений Восточной Сибири [10].

Все расчеты, проведенные в сравнении с традиционно используемым методом дисконтированных денежных потоков, убедительно доказывают преимущества применения метода реальных опционов для оценки проектов в нефтегазовой отрасли, характеризующихся высокими значениями неопределенности и рисков. Опционный подход позволяет проводить оценку инновационных решений, направленных на обеспечение эффективной стратегии эксплуатации месторождений.

Проведенные исследования по вопросам методики оценки запасов и ресурсов углеводородов показывают хорошие перспективы развития с использованием опционных методов. Их применение поможет государству и инвесторам любого уровня избежать целого ряда заблуждений в реализации стратегических инициатив в процессе недропользования. А развитие институциональной политики в области вовлечения лицензионных участков в гражданско-правовые отношения, сделает метод реальных опционов еще более привлекательным для их оценки.

Литература

1. Игнатъев М. Будущее Ханты-Мансийского автономного округа // Нефтегазовая вертикаль. – 2010. – № 23-24. – С.82-84.
2. Токарев А.Н. Возможности перехода нефтяной промышленности России на инновационную траекторию развития // Сибирская Финансовая Школа. – 2011. – №. – С.167-174.
3. Белкина Е.Ю., Хасанов И.Ш. и др. Методические подходы российских нефтегазовых компаний к оценке эффективности инновационных проектов // Территория Нефтегаз. – 2011. – №4.
4. Cortazar G., Schwarz E.S. A Compound Option Model of Production and Intermediate Inventories // Journal of business. – 1993. Vol. 66 (4). – P.517 – 540.

5. Dias M., Rocha K. Petroleum Concessions with Extendible Options Using Mean Reversion with Jumps to model Oil Prices (1999) / www.realoptions.org (дата обращения 17.03.2013)
6. Скопина Л.В., Рымаренко М.В. Метод реальных опционов в оценке стоимости запасов нефти при условии неопределенности в динамике цены // Вестник НГУ: социально-экономические науки. – 2012 – Т. 12, №1. – С. 69-80.
7. Мкртчян Г.М., Морозов В.П., Скопина Л.В., Рымаренко М.В. Метод реальных опционов как эффективный инструмент экономической оценки запасов // Наука и образование. – 2011. – № 3. – С. 102-107.
8. Brennan M.J., Schwarz E.S. Evaluating natural resource investments. // Journal of business. – 1985. – №58 (2). – P.135-157.
9. Скопина Л.В., Рымаренко М.В. Метод реальных опционов – эффективный инструмент геолого-экономической оценки нефтегазовых лицензионных участков на востоке страны // Межд. науч. конф. “Экономическое развитие Сибири и Дальнего Востока. Экономика природопользования, землеустройство, лесоустройство, управление недвижимостью”. – Новосибирск: СГГА, 2013. – Т.1. – С. 69-74.
10. Рымаренко М.В., Бак В.С. Инновации в нефтегазовой отрасли: опционный подход // Сборник трудов конф. молодых ученых «Наука. Технологии. Инновации» – Новосибирск: НГТУ, 2012. – 2012.

Симоненко Н.Н.¹, Симоненко В.Н.²;

¹Доктор экономических наук, профессор, Комсомольский-на-Амуре государственный технический университет, ²кандидат экономических наук, доцент, Комсомольский-на-Амуре государственный технический университет

МЕТОД СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ И ПОСТАНОВКА ЦЕЛЕЙ БИЗНЕСА

Аннотация

Успешное видение бизнеса невозможно без его стратегического мышления и планирования. Это требует постановки вопросов по осуществлению бизнес-идеи и поиска соответствующих ответов на них. Применяемый инструмент – метод стратегического мышления. Практическая значимость состоит в возможности предпринимателя вести успешный бизнес от момента принятия идеи до его развития и перевода в будущее.

Ключевые слова: бизнес, стратегическое планирование, цели бизнеса, бизнес-процесс, инновации

Simonenko N.N.¹, Simonenko V.N.²;

¹Doctor in economics, professor, Komsomolsk-on-Amur state technical university, ²PhD in economics, associate professor, Komsomolsk-on-Amur state technical university

THE METHOD OF STRATEGIC THINKING AND TARGETING OF BUSINESS

Abstract

Successful business is impossible without strategic thinking and planning. This requires to find the answers about the implementation of business ideas. That's way necessary to use a method of strategic thinking. The practical importance is the ability to began a successful business from the adoption of an idea to its development and transfer in the future.

Keywords: business, strategic planning, targeting of business, business-process, innovation

Для получения правильных ответов на ключевые вопросы бизнеса и формулирования стратегии необходимо оценить внешнее окружение и внутреннюю среду организации: ее способности, основные умения, а также сильные и слабые стороны организации. Рассмотрим основные элементы процесса стратегического мышления (на рис. 1).

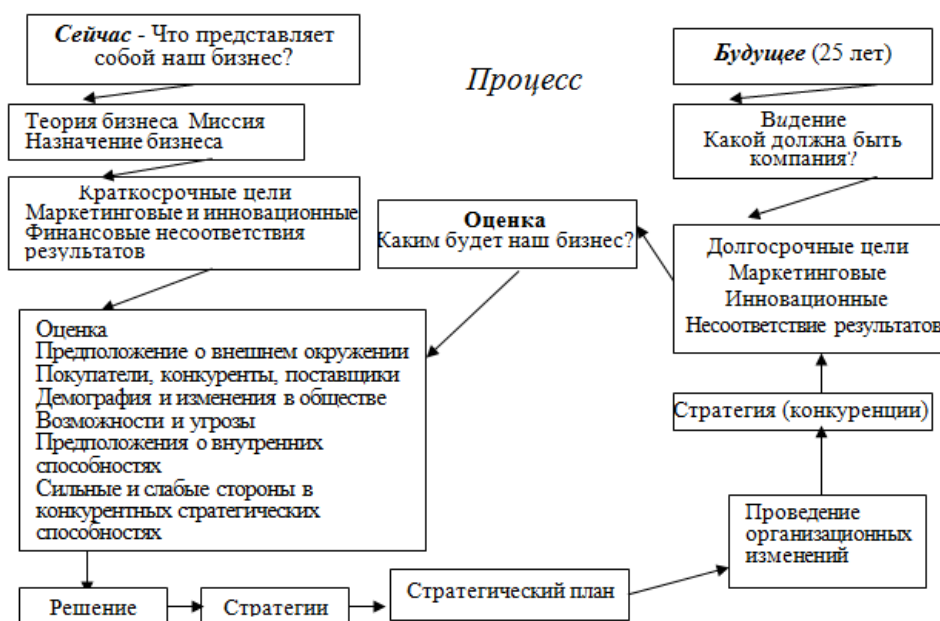


Рис. 1. Метод стратегического мышления [1, с. 51]

Поиска ответов по элементам процесса требуют следующие вопросы.

Элемент – *Миссия и назначение бизнеса*

1. В чем заключается миссия бизнеса?
2. Соответствует ли миссия текущим условиям или ее необходимо определить заново?

Элемент – *Краткосрочные цели*

1. Соответствуем ли мы нашим краткосрочным целям? Если «НЕТ», то имеется ли что-либо неправильное в нашей миссии или стратегии?

Элемент – *Каким будет наш бизнес?*

1. Какие изменения, способные повлиять на наших сегодняшних покупателей, товары, услуги и отрасль, произошли и происходят во внешнем окружении?

Элемент – *Анализ отрасли*

1. Следует ли нам продолжать быть в этой отрасли либо сменить ее?
2. В каком состоянии находится отрасль: роста, стабильности или упадка?

3. Насколько трудно или легко для других фирм проникнуть в отрасль либо уйти из нее?

4. Зная то, что мы знаем сейчас, стали бы ли мы заниматься тем, чем занимаемся?

Элемент – *Видение будущего*

1. Каким должен быть наш бизнес?

Элемент – *Долгосрочные цели*

1. Какие финансовые, маркетинговые, инновационные и иные долгосрочные цели необходимо установить, чтобы на практике реализовать видение будущего?

Элемент – *Оценка внешнего окружения*

1. Какие изменения происходят или произойдут в таких областях, как: покупатели и непродавцы (изменение потребностей), конкуренты (анализ конкуренции), технологи, поставщики, государственное регулирование, демография, общество?

Элемент – *Оценка инновационных возможностей и потенциальных рисков*

1. Какие инновационные возможности (с учетом внешнего окружения) должна выделить и пытается использовать организация?

2. Какие риски или угрозы организация должна принимать всерьез и пытаться их избежать?

Элемент – *Внутренняя оценка (основные компетенции и способности)*

1. Обладаем ли мы ресурсами (способностями) для конкурентной борьбы?

2. Какие и когда необходимы дополнительные ресурсы?

3. Каковы наши слабые стороны в ключевых областях конкуренции, на которые нам следует обратить внимание?

4. Каковы наши сильные стороны в ключевых областях конкуренции, которые мы должны использовать в конкурентной борьбе?

Элемент – *Задание долгосрочных целей (на 3-5 лет)*

1. Какие долгосрочные цели необходимо поставить сегодня, чтобы реализовать наше видение?

Элемент – *Стратегические альтернативы и решения*

1. Что представляет собой наилучшая стратегия конкуренции, которая позволит нам достигнуть поставленных целей и реализовать наше видение?

2. Какие стратегии конкуренции необходимо рассмотреть?

Элемент – *Стратегический план*

1. Как мы собираемся документально зафиксировать то, каким образом мы реализуем наше видение (стратегический план)?

2. Какие ресурсы необходимы, как мы должны быть организованы?

3. Кто будет все это выполнять?

Элемент – *Осуществление плана и руководство изменением*

1. Какие изменения могут потребоваться организации?

2. Кто будет заниматься планированием, руководством и осуществлением изменений?

3. Насколько мы приближаемся к поставленным целям?

4. Получаем ли мы достоверную информацию, когда информация требуется нам для принятия решения?

По мнению П. Друкера, базовые определения бизнеса, его назначения и миссии необходимо трансформировать в цели, иначе они останутся догадками и намерениями, не осуществимыми на практике. Цели задают направление действий, они не служат командами, а являются обязательствами. Не определяя будущее, цели служат средствами мобилизации ресурсов и энергии бизнеса в направлении создания будущего [Management, 1973]. Друкер предложил пять принципов постановки целей:

1. Цели *отражают фундаментальную стратегию* бизнеса.

2. Цели должны иметь отношение к *практическим действиям*, преобразовываясь в конкретные задачи и поручения.

3. Цели должны *позволять концентрировать ресурсы* и усилия (человеческие, капитал, производственные мощности и пр.).

4. Цели должны *иметь составляющие (подцели)*, а не одну правильную цель, т. е. сбалансированное сочетание потребностей и задач.

5. Цели должны *ставиться во всех областях*, от которых зависят результаты бизнеса.

Цели маркетинга позволяют менеджменту принимать два ключевых решения: на какой части рынка концентрировать усилия и на каких рынках и в каких товарных группах бизнес должен стремиться к лидерству. Ключевыми областями для целей маркетинга являются следующие семь [Peter F. Drucker, The Practice of Management, 1954]:

1. *Существующие товары (услуги) на существующих рынках* - желаемое положение этих товаров на действующем рынке в денежном выражении и процентных показателях в сравнении с конкурентами.

2. *Существующие товары (услуги) на новых рынках* – желаемое положение этих товаров на новых рынках, в денежном выражении и процентных показателях в сравнении с конкурентами.

3. *Существующие товары (услуги)*, от которых следует отказаться по технологическим причинам, из-за тенденций рынка, для улучшения товарного микса или по принятому управленческому решению в бизнесе.

4. *Новые товары*, необходимые на действующих рынках, – количество товаров, их характеристики, объем продаж в денежном измерении и рыночная доля, которую они должны себе обеспечить.

5. *Новые рынки*, для которых должны быть разработаны новые товары, с расчетом объемов продаж в денежном и относительном измерении.

6. *Распределительная организация* с ее функциями – достижение маркетинговой цели и проведения требуемой политики в ценообразовании.

7. *Цели по обслуживанию*, определяющие, насколько хорошо покупатель должен обеспечиваться тем, что он сам считает ценным: самой компанией, ее товарами, ее сбытовой и сервисной организацией.

Цели для инноваций ставятся для трех групп инноваций: товарная инновация (инновация в товарах или услугах), социальная инновация (инновация на рынке и в поведении и ценностях потребителей), управленческая инновация (инновация в различных умениях и действиях, требуемых для создания товаров, услуг и для доведения их до рынка). Цели для инноваций необходимы в таких областях, как [1, с. 56-57]:

- *новые товары (работы, услуги)*, необходимые для достижения целей маркетинга;

- *новые товары (услуги)*, которые будут необходимыми при технологических изменениях, способных сделать сегодняшние товары сделать устаревшими;

- *усовершенствования товаров*, направленные на достижение маркетинговых целей и в целях опережения ожидаемых технологических изменений;

- *новые процессы и усовершенствования* в действующих процессах, необходимые для достижения маркетинговых целей, например, производственные усовершенствования, позволяющие достигать цели по ценообразованию;

- инновации и усовершенствования в главных областях деятельности: учет и проектирование, организационно-техническое обеспечение, включая трудовые отношения, с применением требуемых знаний и умений.

Для осуществления инновационных процессов фирмам необходимы внешние и внутренние инвестиционные ресурсы. *Внешние ресурсы* начинаются с инновационной инфраструктуры и включают, кроме того: инновационный климат; законодательную, бюджетно-налоговую и кредитную поддержку государства. *Внутренние инновационные ресурсы* – это совокупность финансовых и материальных ресурсов, интеллектуального потенциала, имеющиеся в организации при осуществлении инновационных проектов.

Условие успешности инновационной деятельности – достаточность финансирования, его уровень зависит от финансового состояния предприятия, стратегических приоритетов инновационной деятельности, инновационной стратегии развития и предшествующих инновационных результатов. Необходимым элементом стратегии фирмы выступает *приоритетность финансирования ее инновационной деятельности*, а конкретные размеры финансирования становятся *объектом стратегического планирования*.

Важным условием и источником инновационной деятельности считается достигнутый организацией *технологический уровень*. Более высокий технологический уровень производства соответствует формированию более радикальных инноваций, которые становятся более недоступными для имитации конкурентами. По данным института Академии наук РФ, наша страна еще заметно отстает по уровню технологического развития от ведущих мировых держав. Важным инновационным ресурсом организации также считается *соответствие организационных структур и систем управления задачам* развития инновационного процесса. Здесь гибкий характер *организационных структур организации* является предпосылкой, обеспечивающей благоприятное развитие инновационной деятельности.

К важнейшим инновационным ресурсам организации относятся *нематериальные активы*, которые находятся в его распоряжении. Эти активы не поддаются однозначной финансовой оценке, они не осязаемы и поэтому не могут быть скопированы конкурентом, однако именно они становятся источником конкурентного преимущества. Кроме того, нематериальные активы дополнительно имеют несколько аспектов ценности [2, с. 21-22]: как источник дальнейшей инновационной деятельности; как источник текущего или потенциального дохода (в будущем результате инновационной деятельности); это фактор капитализации компании; элемент снижения налогов, обеспечивающий уменьшение базы налогооблагаемой прибыли за счет амортизационных отчислений от стоимости нематериальных активов.

Большое значение для организации, осуществляющей собственные разработки, как инновационный ресурс предприятия имеет *задел по незавершенным НИОКР*. Наиболее ценными характеристиками здесь считаются: степень готовности и радикальности; предварительная оценка результата; вероятность положительного результата и др. Инновационным ресурсом также считаются и ранее прекращенные по различным причинам научные разработки, в том числе и по причине отрицательного результата.

Важный ресурс – *эффективные инновационные коммуникации* – позволяет обеспечить комплексное взаимодействие между участниками инновационной деятельности в процессе выполнения его конкретных этапов.

Литература

1. Свэйм, Р. Стратегии управления бизнесом Питера Друкера / Р. Свэйм; пер. с англ. под ред. А.Н. Цветкова. – СПб. : Питер, 2011.
2. Симоненко, Н.Н. Управление инновационными и инвестиционными процессами в отраслях экономики: учеб. пособие / Симоненко Н.Н., Симоненко В.Н. – Комсомольск-на-Амуре: Изд-во КнАГТУ, 2013. – 178 с.

Соколов В.В.

Кандидат экономических наук, директор ФГБУ «Управление «Саратовмелиоводхоз»

РЕАЛИЗАЦИЯ ЦЕЛЕВЫХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ МЕЛИОРАЦИИ НА ОСНОВЕ ИНФОРМАЦИОННО-КОНСУЛЬТАЦИОННОЙ СЛУЖБЫ

Аннотация

В статье рассмотрено - внедрение системы информационного консультирования для развития мелиоративного комплекса Саратовской области. В статье дается краткое описание деятельности ФГБУ "Управление "Саратовмелиоводхоз", так же рассматриваются государственные программы в рамках которого предприятие осуществляет свою работу. Предлагается использовать специалистов консультационных служб для сбора необходимой документации по реконструкции мелиоративных сетей хозяйств.

Ключевые слова: информационно-консультационные службы, развитие мелиорации.

Sokolov Vladimir Viktorovich

Candidate of Economic Sciences, director of FGBU "Upravlenie "Saratovmeliiovodkhoz"

IMPLEMENTATION OF TARGET PROGRAMS OF DEVELOPMENT OF MELIORATION ON THE BASIS OF INFORMATION AND CONSULTING SERVICE

Abstract

In article it is considered introduction of system of information consultation for development of a meliorative complex of the Saratov region. In article the short description of activity of FGBU " Upravlenie "Saratovmeliiovodkhoz" as state programs within which the enterprise are considered carries out the work. It is offered to use specialists of consulting services for collecting necessary documentation on reconstruction of meliorative networks of farms.

Keywords: information and consulting services, melioration development

Успешное развитие аграрного сектора экономики в Саратовской области, не возможно без орошения. За прошедший век, засуха наблюдалась 51 год, а 17 лет из них были острозасушливыми. Засуха наносит серьезный урон урожаю и плодородным землям. Тысячи крупных и малых сельскохозяйственных предприятий оказываются в тяжелейшем экономическом положении из-за засухи. Решение проблемы орошения земель и эффективного использования существующих оросительных сетей является жизненно необходимым. В настоящее время в области числятся 257,3 тысяч гектаров земель регулярного и 31,0 тысяч гектаров лиманного орошения. В основном, более 85 % поливных земель расположены на государственных оросительных системах: Энгельсской, Приволжской и Балаковской, в зоне действия Саратовского оросительно-обводнительного канала.

В области сохранены практически все введенные в эксплуатацию мощности водохозяйственных объектов федеральной формы собственности, они работоспособны и имеют возможность своевременно и в требуемых объемах подать воду на все имеющиеся площади поливных земель. Подразделениями Управления эксплуатируются более 1000 километров магистральных и межхозяйственных каналов расходами до 112 м³ 289 стационарных насосных станций производительностью до 54,0 м³/с, 514

различных гидротехнических сооружений, 54 водохранилища суммарным объемом 542 млн.м³. Стоимость основных фондов мелиоративного комплекса области составляет более 19,3 млрд. руб., из них -17.8 млрд. руб. федеральной формы собственности, которые находятся на балансе ФГБУ «Управление «Саратовмелиоводхоз».

В соответствии с федеральными целевыми программами «Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России» осуществляются реконструкция старейших в области Энгельсской и Приволжской оросительных систем. При реконструкции систем главными вопросами являются экономические параметры.

В соответствии с проектом федеральной целевой программой «Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России на 2014-2020 гг.» Департаментом мелиорации Минсельхоза России предусмотрено продолжение работ по реконструкции оросительных систем за счет средств государственных капитальных вложений на общую сумму 4,025 млрд. руб. в том числе: Приволжская ОС-225 млн. руб.; Энгельсская ОС-225млн. руб.; Саратовский канал -1230 млн. руб.; Ершовская ОТ-535 млн. руб.; Ровенская ОС-425 млн. руб.; ОС им Ю.А.Гагарина 415 млн.руб.; Варфоломеевский групповой водопровод 970 млн.руб.

В целом за 2012 год подано более 450 млн. м³ воды в том числе 260 млн. м³ на орошение сельскохозяйственных культур и 190 млн. м³ на водоснабжение. Комплексное выполнение агротехнических мероприятий на орошаемых землях позволили получить на площади 160 тыс. га это около 3% от всей пашни 650 тыс. тонн условной сельхозпродукции или 15 % от всей продукции растениеводства. Полностью обеспечена потребность населения области в овощной продукции. Производство кормовых культур составило более 50% от потребности. Урожайность сельскохозяйственных культур в среднем по области около 45 ц.к.ед.с га.

Основные программные документы, регламентирующие деятельность Управления как заказчика по водохозяйственному и мелиоративному строительству, ремонту и реконструкции объектов водопользования представлены на рисунке 1. Однако принимаемые за последние годы меры не позволили в полном объеме решить все проблемы из-за недостатка финансирования из всех уровней бюджетов. Возникла необходимость модернизации мелиоративного комплекса в направлении совершенствования технологического оборудования и условий ведения орошаемого земледелия, обеспечивающих дальнейшее развитие потенциала орошаемых земель, повышения рентабельности производства растениеводческой продукции.

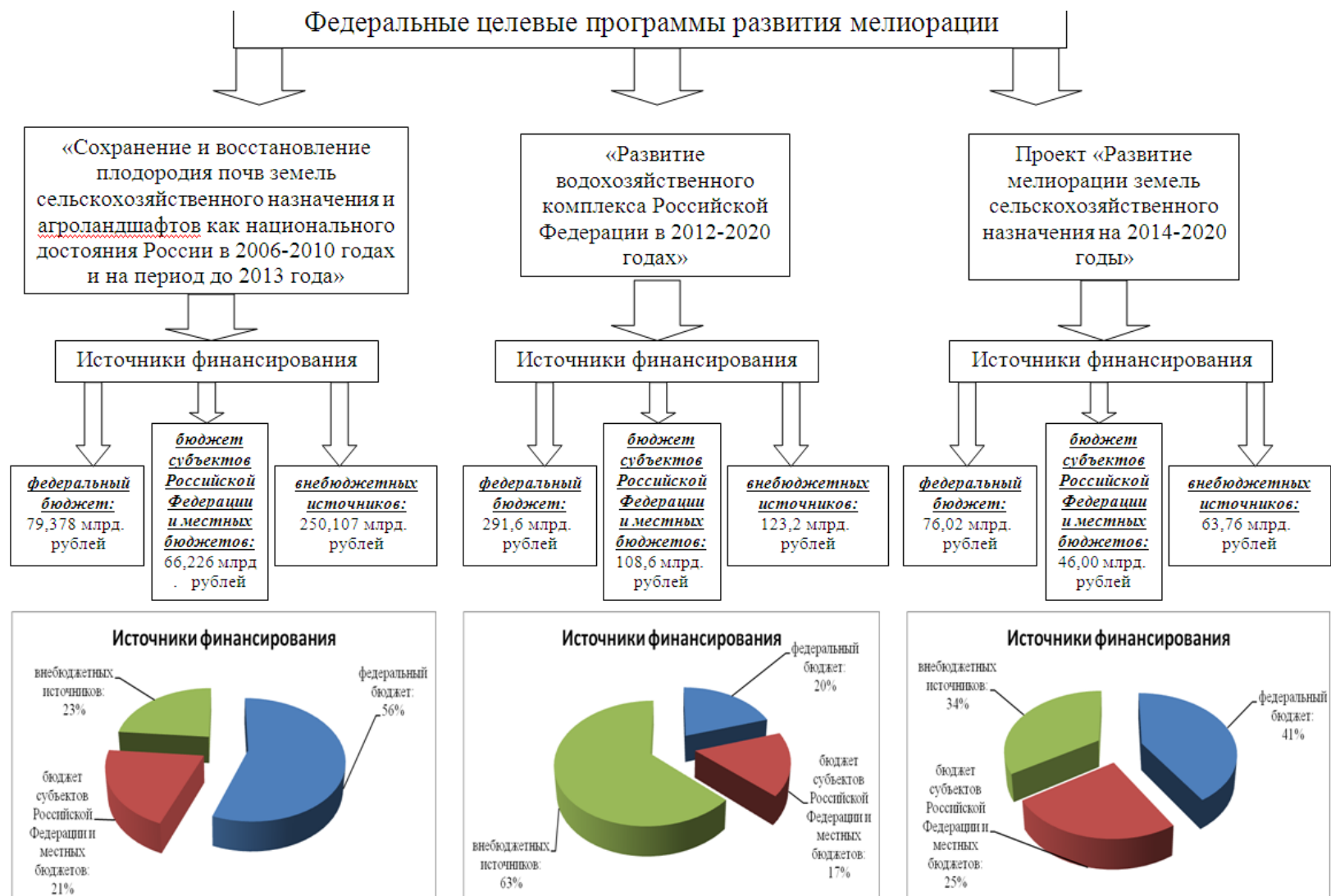


Рис. 1 Целевые программы развития мелиоративного комплекса.

Для более успешного развития долгосрочной областной целевой программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Саратовской области» на 2013-2020 годы помимо стандартного алгоритма распределения субсидий необходимо внедрить альтернативный механизм по средствам информационно-консультационных служб. На рисунке 2 представлена схема по использованию консультационной службы при подготовке нормативной документации.

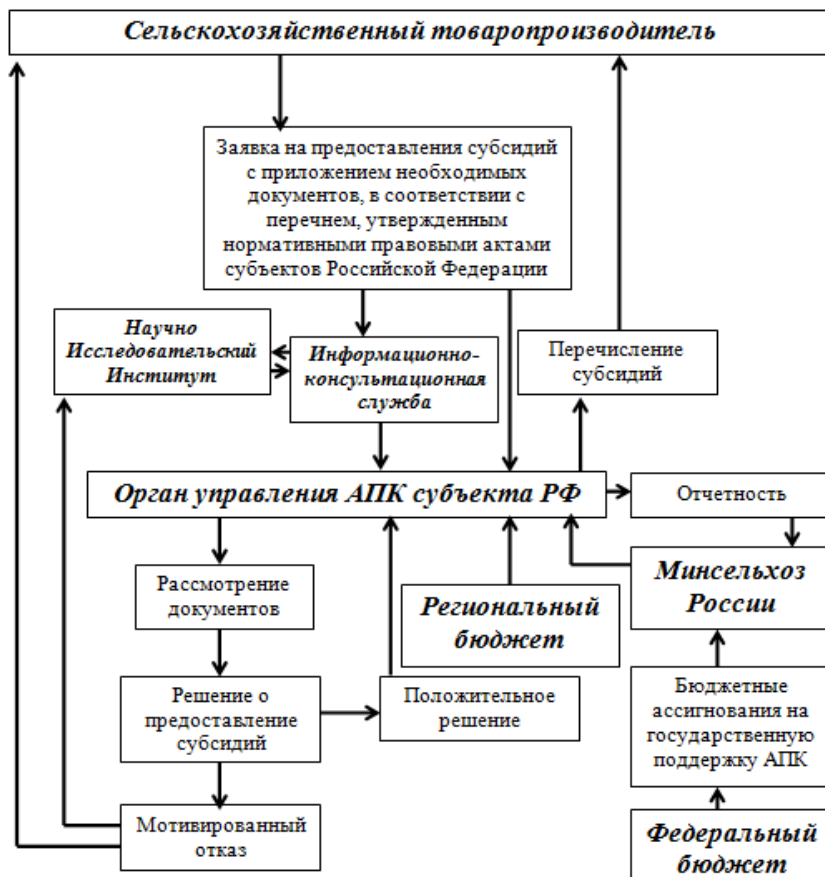


Рис. 2 - Схема по использованию консультационной службы

Специалисты информационно-консультационной службы при Министерстве сельского хозяйства Саратовской области должны не просто оповещать сельхозтоваропроизводителей о ходе новой программы развития сельского хозяйства, но и должны оказывать практическую помощь тем предприятиям, которые захотят принять участие в данной государственной программе и реконструировать свои оросительные сети. При сборе и подачи документов, на получение субсидии, в органы управления АПК сельхозтоваропроизводители могут допустить большое количество мелких ошибок, на исправление которых в дальнейшем затрачивается много времени. Так как специалисты информационно-консультационных служб более осведомлены во всех нюансах, то при сборе и подачи документов исключено совершение «типичных» ошибок.

Финансирование работ информационно-консультативной службы по сбору документации должно осуществляться за счет сельхозтоваропроизводителей. Специалисты консультационной службы в свою очередь не должны завышать стоимость услуг.

Данная совместная работа Министерства сельского хозяйства Саратовской области, ФГБУ «Управление «Саратовмелиоводхоз», информационно-консультационных служб и сельхозтоваропроизводителей сделает работу по реализации государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Саратовской области» на 2013-2020 годы более эффективной.

Литература

1. Демишкевич, Г.М. Методические рекомендации по организации информационно-консультационных центров АПК и совершенствованию их деятельности/ Демишкевич Г.М. – М.: ФГУ РЦСК, 2008. – 124 с.

Стрельников Е.В.

Кандидат экономических наук, Уральский государственный экономический университет

ОСОБЕННОСТИ ПАРАДИГМЫ ПОСТРОЕНИЯ РЫНКА ПРОИЗВОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ СО СТАБИЛИЗИРУЮЩИМ БАЗИСОМ

Аннотация

В статье рассмотрено – экономическое значение некоторых финансовых инструментов на рынке и их роль в стабилизации положения на рынке. Так некоторые финансовые инструменты имеют определённый потенциал стабилизации, для примера инструменты имеющие «золотой базис». В статье рассмотрены некоторые финансовые инструменты с позиции установления стабильного состояния на рынке

Ключевые слова: финансовый рынок, парадигма построения финансового рынка, стабилизирующий базис.

Strelnikov E.V.

Pre-assistant professor, Ural State University of Economics

THE SPECIALIZATIONS TO ON PARADIGMALIC BUILDING DERIVATIVES MARKET TO STABLE BASIS

Abstract

The paper says to introduction of broadcast economical meaning to some market derivative instruments, its improve some financial instruments and role for stable to market. So many financial instruments has stable potential, for example «gold basis». There are a stable position up to market.

Keywords: financial market, paradigms to building financial market, non-stable, stabilization basis.

Рынок производных финансовых инструментов является относительно новым структурным элементом российского финансового рынка. Так, по мнению А. Н. Буренина, вертикальный срез рыночной экономики представлен только двумя сегментами:

1. спотовый рынок;
2. срочный рынок [1].

Например, вроде бы на всю простоту и непрезентабельность определений данный рынок состоит в основном из срочных контрактов. Так, несмотря на всю свою простоту, данный рынок является весьма сложным и развитым функционирующим сложным инструментом. На данном рынке обращается очень большое количество всевозможных финансовых инструментов. Например, функциональный спектр контрактов, которые обращаются на рынке, довольно велик и в реальности не сводится только к поставке реально произведенного продукта.

Рынок финансовых производных представляется весьма широким спектром торговых площадок и достаточно большим объемом сделок, происходящих на данном рынке. Другой вопрос, который нас в данный момент интересует, – это тот инструментарий, который обращается на рынке.

Так, по мнению М. Р. Скулкина, с наступлением XXI возникла новая форма неолиберализма; ее можно назвать ультралиберальной монетаристской моделью, позволяющей с помощью виртуализации финансового капитала превращать рыночные отношения в искусственно культивируемый механизм неэквивалентного обмена во всем мире, за которым скрывается внеэкономическое принуждение, ведущее к ограблению целых стран и народов [6. С. 271].

Как далее продолжает М. Р. Скулкин, понятие «виртуализация» вновь возникло на рубеже веков, его первое упоминание действительно было связано с некоторыми инструментами, вводившимися в оборот еще в Древней Греции. Например, экономический смысл виртуализации можно объяснить тем, что происходит как бы подмена реальных ценностей виртуальными, не существующими на самом деле.

Таким образом, организуется некий воображаемый мир, создаваемый сугубо искусственно, который как бы отрывает жизнь человека от реальной экономики, увеличивая его отдаление от реального сектора в экономике и повышая зависимость от данных, представляемых средствами массовой информации, в различной форме: виртуального продукта, виртуальной корпорации, виртуальных денег [6. С. 275].

Существует мнение, что виртуализация экономики имеет несколько форм, безусловно, и одной из них стало появление рынка финансовых производных. Логика у данной категории исследователей достаточно проста и она заключается в следующем.

Характеризуя виртуализацию, необходимо особое внимание обратить на перерождение виртуальной экономики в виртуальную экономику финансовых рынков, связанную с использованием производных финансовых инструментов, в частности деривативов.

Однако в данном споре не учитывается практически самый важный фактор: исходя из определения финансов, мы можем сделать вывод, что это уже виртуальная категория, т.е. процесс перераспределения денежных средств, априори не может носить материальный характер, сродни производству, например, кирпича или иного продукта.

Кроме того, не следует забывать, что действительно любой деривативный продукт получает свою стоимость от акции или иного финансового инструмента, который давным-давно виртуализовался. Так что если мы возьмем за основу эту формулировку, то остается загадкой, даже нонсенсом, как может деривативный продукт, имеющий в своей базе, например, акцию, являющуюся тоже предметом виртуализации, вдруг встать и мгновенно материализоваться. Таким образом, если несколько отойти от дискуссии по поводу фиктивности всей экономической системы мы сразу можем обратиться к сути тех вещей, рассмотрение которых нам необходимо¹¹. Так, если далее исследовать лемму Ито, то мы можем прийти к выводу, что на любом рынке существуют как сверхстабильная, так и сверхнестабильная зона. При этом стабильная зона может быть распространена на большую или меньшую часть рынка. В отношении стабильной зоны необходимо отметить, что она обеспечивает стабильность рынку.

Таким образом, необходимо достаточно точно определиться с тремя основополагающими вопросами:

3. возможность существования в рамках процесса Ито базисного элемента, который показывал бы стабильное состояние на рынке;
4. определиться с основными, базисными понятиями используемыми на рынке финансовых производных;
5. вывести формулы финансовых производных нового типа, которые обладают на рынке стабилизирующим действием.

Таким образом, рассматривая ранее процесс Ито, мы пришли к выводу, что это на 100% стохастический процесс и что для изменения сути процесса необходимо добавить стабилизирующий элемент. Это также изменит, если полностью не дезавуирует процесс дестабилизации рынка.

Процесс Ито можно разложить в следующей последовательности. В частности, мы можем интерпретировать лемму Ито как вполне естественное обобщение более простых результатов, для этого нам необходимо рассмотреть функцию G .

Например, как нам известно, стоимость любого фондового актива, да и не только фондового, мы это уже мы ранее более подробно рассматривали сводно представить в виде функции, зависящей от базовой цены актива и времени изменения ценности актива. В общем если рассматривать более концептуально цену уже не базового актива а виртуализированного актива. Проблема виртуализации финансовых активов представляется очень важной и имеющей большое значение, по мнению некоторых ученых это стало одной из причин финансового кризиса [10]. Но возвращаясь к нашему более приземленному исследованию, рассмотрим непрерывную и дифференцируемую функцию G , всецело зависящую от переменной x . Так, мы можем представить если G – это результат деятельности на финансовом рынке, то ΔG – это соответственно малое изменение функции G . Если это так, то, используя классический математический анализ, мы можем следующим образом разложить составляющую ΔG [5. С. 163].

В результате мы получим, что неизменно малое изменение любого инструмента на финансовом рынке можно представить в виде:

$$\Delta G \approx \frac{dG}{dx} \Delta x. \quad (1)$$

Таким образом, величина любого финансового актива, имеющего более-менее реальный базисный элемент ΔG , приблизительно равна скорости изменения G , умноженное на приращение переменной x . Ошибка этого равенства по теории Ито прямо пропорциональна величине Δx^2 . Если это так, то любой финансовый актив для большей точности можно представить в виде последовательности сообразно последовательности ряда Тейлора;

¹¹ Следует отметить, что автор ни в коем случае не спорит с принципиальными положениями теории М. Р. Скулкина, так как, во-первых, это не входит в предмет исследования; а во-вторых, со многими положениями М. Р. Скулкина исследователь полностью согласен, за некоторым исключением в толковании предназначения некоторых финансовых инструментов.

$$\Delta G = \frac{dG}{dx} \Delta x + \frac{1}{2} \frac{\partial^2 G}{\partial x^2} \Delta x^2 + \frac{1}{6} \frac{\partial^3 G}{\partial x^3} \Delta x^3 + \dots \quad (2)$$

Аналогичным образом мы можем построить ряд Тейлора и для двух переменных Δx и Δy , принципиального бы мы ничего не получили, просто окончательным уравнением стало бы выведение не односложного, а многосложного (двухкомпонентного) уравнения изменения функции доходности, т.е. dG , в данном варианте с двумя членами – это вышло бы следующим образом:

$$dG = \frac{\partial G}{\partial x} dx + \frac{\partial G}{\partial y} dy. \quad (3)$$

Следовательно, если обобщим все полученные данные, то мы придем к выводу, что dx остается в поле стохастического влияния и не может быть рассмотрен как надежный и стабилизируемый факторный элемент, который зависимости от любого изменения t . Тот процесс, который мы только что в очередной раз рассмотрели, и представляется нестабильным процессом на финансовом рынке, доказательство этой нестабильности мы наблюдали довольно недавно [167]. Для того чтобы избежать подобных тенденций на финансовом рынке, нам необходимо ввести на одном из сегментов рынка «сверхстабильный» элемент, цена которого была бы вне подобной зависимости от dX и dt . В нашем варианте таким элементом вполне может стать сегмент рынка тезавраций. По нашему мнению, бриллианты или изумруды массой более 1,5–2,0 карата вполне бы могли стать таким обеспечением. Предположим, что мы вводим на рынок финансовых производных обеспечение в виде некоего гаранта исполнения обязательств по производным финансовым инструментам. В этом случае dG и dt приобретают новые свойства, в частности свойства, назовем их так, сверхстабилизации. Суть сверхстабилизации в том, что при любом изменении t все остается неизменным; как следствие, dG стремиться к постоянному стабильному продолжению своего роста вне зависимости от каких-либо колебаний на рынке и фактически переходит в G_n . Принципиальным отличием первого от второго является то, что dG – это функция, которая представляется результатом броуновского движения на рынке, которое, как правило, мало чем ограничивается. В случае же с G_n мы имеем дело с трендовым направлением движения рыночной функции, базисом которой являются финансовые производные, закрепленные за драгоценными камнями. При такой диспозиции процесс Ито мы можем изложить в несколько другой плоскости.

Например, если ранее изменение переменной dx мы могли записать в виде

$$dx = a(x, t)dt + b(x, t)dz, \quad (4)$$

то при использовании производных с золотым базисом мы получим несколько другую формулу:

$$dx = a\left(x, \frac{1}{t}\right)dt + ba\left(x, \frac{1}{t}\right)dz. \quad (5)$$

Это впоследствии приведет к перестройке всего уравнения Ито с условиями золотого базиса:

$$G_n = \frac{\partial G}{\partial x} dx + \frac{1}{2} \frac{\partial^2 G}{\partial x^2} dx^2 + \frac{\partial^2 G}{\partial x \partial t} dx \frac{1}{(n-1)t} + \frac{1}{2} \frac{\partial^2 G}{\partial (n-1)t^2} + \dots \quad (6)$$

Данная последовательность в итоге может быть преобразована в ряд Фибоначчи, который будет иметь свой определенный предел приращения [7. С. 19].

Таким образом, мы получили общее уравнение стабилизации финансового рынка с использованием золотого базиса. В общем и целом золотой базис формулы предполагает минимальное изменение значения t на любом участке. Для инвестора это означает, что стоимость его актива уже не будет представлять из себя dG , а превратится в сверхзащищенные активы G_n . Более подробно об активах рынка финансовых производных, имеющих золотой базис, мы будем вести разговор далее.

Для понимания терминологии предлагается определиться с основными понятиями производных финансовых инструментов.

Так, около 75% всех производных финансовых инструментов представляют гибридные вариации следующих финансовых производных.

Форвардный контракт (forward contract) – соглашение о купле-продаже определенного количества товара, государственных ценных бумаг, иностранной валюты или другого финансового инструмента по текущей цене (цене спот) с поставкой и оплатой в определенный момент в будущем. По той причине, что данный вид обязательства представляется уже окончательной сделкой (например, в отличие от опциона, держатель которого имеет право по своему усмотрению исполнять или не исполнять условия обязательства), то именно форвардный контракт с одной стороны может служить некой страховой защитой при реализации нестандартизированных и внебиржевых сделок. Однако даже при таких условиях иметь в обеспечении некое фиктивное обязательства другой не менее фиктивное обязательство представляется очень опасным.

Необходимо рассмотреть математическую структуру форвардного контракта. Но для этого нам необходимо сделать несколько вводных положений, которые будут касаться не только форвардных контрактов, но и любых иных производных финансовых инструментов.

Так, стороны форвардного контракта имеют совершенно равноправное положение, т.е. никто никому не платит. Это предполагает, что цена контракта будет равна заведомому неравноценному числу, т.е. равна нулю. Это в данной ситуации показывает определенную рискованную составляющую. Но не стоит забывать о том, что практически любая финансовая производная может иметь «золотое обеспечение», которое и будет являться неким стабилизирующим фактором.

В частности, следует учитывать, что в процессе исполнения форвардных контрактов мы можем столкнуться с тремя типичными случаями:

- 1) форвардный контракт, не приносящий доходов;
- 2) форвардный контракт, приносящий определенные доходы;
- 3) форвардная цена активов, приносящих постоянные дивидендные платежи.

Практически все три варианта имеют много схожих моментов в процессе ценообразования, но с позиции хеджирования лучше рассмотреть вариант, когда форвардный контракт приносит определенный доход. На необходимо сразу отметить, что в этом случае мы коснемся сразу нескольких областей срочного рынка [11].

Для цены биржевого контракта мы получаем следующую ценовую модель:

$$F = Se^{(r-q)(T-t)}, \quad (7)$$

где S – спот-цена активов в текущий момент времени t ; T – дата поставки активов; r – безрисковая процентная ставка на срок $(T - t)$

лет при непрерывном начислении; q – постоянная дивидендная доходность.

Однако, как уже ранее было отмечено, r из безрисковой процентной ставки может легко превратиться в свехрисковую, в случае колебаний, например, на ссудном рынке. В этом случае $r = \sum r_n$, где r_n – это совокупность возможных процентных ставок, изменяющихся согласно стохастическим правилам.

Предположим, что мы вводим такое понятие, как золотой базис в отношении форвардных контрактов, по своей экономической сути это будет означать стабильный актив, введение которого будет постоянно вести к планомерному увеличению стоимости форвардного контракта на величину dx и некоторому изменению временного фактора, т.е. замене t на $1/t$. В частности, dx будет представлена в виде укрепления базисного актива, а $1/t$ будет представлено интервалом времени, в течение которого возможно изменение цены «золотого базиса». В частности, о подобной структуре рынок уже давно нам сигнализирует всеми возможными методами [9].

Мы можем привести две основные формулы для форвардных контрактов – для длинных позиций и для коротких позиций¹². Так, с условием введения золотого базиса формула будет выглядеть следующим образом:

$$F = Se^{(r-q-dx)(T-\frac{1}{t})}. \quad (8)$$

Для примера следует привести примеры формул для форвардных контрактов для длинных и коротких позиций.

$$f_{\text{длин}} = Se^{(r-q-dx)(T-\frac{1}{t})} - Ke^{(q-r-dx)(T-\frac{1}{t})}; \quad (9)$$

$$f_{\text{коротк}} = Se^{(q-r-dx)(T-\frac{1}{t})} - Ke^{(r-q-dx)(T-\frac{1}{t})}, \quad (10)$$

где K – цена исполнения сделки.

Данные формулы действуют для валютного рынка, и если рассчитать по ним, например, шестимесячную форвардную цену английского фунта, если текущий обменный курс был равен 1,83, а безрисковые процентные ставки в США и Англии были равны 6 и 4%, при этом курс бриллиантов с характеристиками выше среднего и массой 2,0–2,5 карата не подвергся дюрации более 1%. Аналогичная ситуация может наблюдаться и на других рынках, на которых применяется форвардная схема взаимоотношений, и на фьючерсных рынках. По своей сути фьючерсный рынок представляет собой один из видов совокупности форвардных сделок.

Таким образом, форвардный актив с золотым базисом можно представить в виде следующей пропорциональной формулы:

$$n f_{\text{базисная}} = Se^{(r-q-dx)(T-\frac{1}{t})} - Ke^{(q-r-dx)(T-\frac{1}{t})}, \quad (11)$$

где n – количественный состав или увеличенное стоимостное выражение драгоценных камней, входящих в золотой базис.

Кроме того, заключение форвардных контрактов происходит на фьючерсных условиях, это сам собой даже очевидно наблюдаемо из определения как форвардного, так и фьючерсного контрактов. В частности, если форвардным контрактом называется соглашение о купле-продаже, то фьючерсным контрактом уже является договорное обязательство, которое по своей как экономической, так и юридической природе является договором – идентичным видом обязательства. Следовательно, базовая формула для введения в оборот такого стабилизирующего фактора, как золотой базис, вполне применима и для фьючерсных контрактов. Но несмотря на такое универсальное свойство, для фьючерсных контрактов может быть уместна и несколько иная формула.

При этом, по мнению В. Е. Барбаумова, для одного и того же актива может существовать одновременно две цены – форвардная и фьючерсная. Будем считать это особенностью рынка финансовых производных [8. С. 134]. Однако это действительно при следующих условиях:

¹² В форвардном контракте сторона, которая согласилась в будущем приобрести актив, занимает длинную позицию; сторона, которая приняла решение продать актив, занимает короткую позицию.

- 1) отсутствуют трансакционные расходы и налоги;
- 2) на форвардном и фьючерсном рынках инвесторы могут занимать длинные и короткие позиции на любые количества активов, то иногда существуют и ограничения в рамках биржевой торговли;
- 3) все инвесторы обладают достаточным капиталом (или кредитом), чтобы выполнить в случае необходимости все требования по марже;
- 4) отсутствуют прибыльные арбитражные возможности;
- 5) существует безрисковая процентная ставка, причем она одинакова для всех сроков и не меняется во времени.

Именно вследствие перечисленных причин цены на форвардных и фьючерсных позициях должны совпадать. Если внимательнее посмотреть на вышеперечисленные условия, то мы увидим, что для рынка важен определенный стабилизирующий фактор, который и позволит ценам находиться в стабильном положении.

В нашем случае введение золотого базиса стабилизирует положение и позволит заменить практически все перечисленные факторы, стремящиеся к нестабильности.

Фьючерсный контракт (futures contract) – договорное обязательство, при котором посредством применения схемы купли-продажи определенное количество товаров некоего финансового инструмента по фиксированной цене в момент заключения контракта, по цене со сроком исполнения в определенное время в будущем. Если рассматривать экономические отношения по данному виду финансовой производной, то сделка предполагает оплату денежной суммы за товар или за акцию, либо за иной финансовый инструмент через определенный промежуток после заключения сделки по цене, установленной в контракте. Так, основной целью фьючерсной сделки представляется не получение разницы в ценах на предмет купли-продажи (соответствующий финансовый актив), возникающей к ликвидному сроку (сроку завершения сделки), а именно хеджирование позиции покупателя с целью сохранения стабильности товарного оборота. В частности, фьючерсный контракт позволяет участникам международной торговли хеджировать свои риски, что с успехом используют представители Поднебесной, чей товарооборот за последний год вырос на 23%, немалую роль в этом сыграла существующая система хеджирования поставочных контрактов [13].

Таким образом, как мы уже говорили, для фьючерсных контрактов вполне может подойти и формула для форвардных контрактов, особой ошибки при ее использовании мы не видим. Несмотря на это, даже при соблюдении всех указанных факторов или введении золотого базиса мы можем вывести самостоятельную формулу фьючерсного контракта с золотым базисом.

В любом случае на рынке фьючерсных контрактов имеет также место следующее равенство:

$$F = E(S_t) e^{(r-k)(T-t)}, \quad E(S_t) \quad (12)$$

где F – фьючерсная цена активов на момент времени t ; T – дата поставки активов; $E(S_t)$ – ожидаемая спот-цена активов на дату поставки активов; r – ожидаемая доходность рассматриваемых активов за период от t до T .

В целом приведенное равенство нам показывает, что на фьючерсном рынке активы во многих случаях могут служить оценкой ожидаемой в будущем спот-цены в отношении данных инструментов. Например, если финансовые активы будут резко положительно или отрицательно коррелировать с рыночными показателями, то фьючерсная цена данных активов будет либо меньше, либо больше ожидаемой спот-цены. В этом случае мы опять сталкиваемся с проблемой неопределенности и, как следствие, с проблемой дестабилизации рынка финансовых производных и всего финансового рынка.

Однако если мы введем понятие «золотого базиса», т.е. некоего актива в виде драгоценного камня, цена на которые не может так быстро изменяться, то по аналогии с форвардной ценой мы получим следующую формулу:

$$F = E(S_t) e^{(r-k-\alpha)(T-\frac{1}{t})}. \quad (13)$$

В данном случае мы получим стабильно предсказуемую цену, которая не будет изменяться согласно стохастическому закону, а будет лишь стабилизировать рынок финансовых производных. Степенной множитель, его экономическое значение в этом случае будет полностью идентичным значению в формуле форвардного контракта, предложенной ранее (в этом случае рынок получает практически стабильную возможность развития фьючерсного рынка в парадигме G_n). Подобным образом будут изменяться формы фьючерсных контрактов на фондовые индексы и на иные пространственные финансовые инструменты. В частности, это фьючерсные контракты на фондовые индексы или на иные не существующие в реальности финансовые активы. В данном случае золотой базис будет играть роль двойного обеспечения.

Опционом (option) можно назвать обусловленное договорное соглашение для одной из сторон выбрать способ, объем исполнения обязательства или отказаться от его исполнения при оговоренных обстоятельствах. За полученное право выбора покупатель опциона оплачивает продавцу некоторое вознаграждение, называемое премией. При этом продавец опциона обязан исполнить контрактное обязательство, если держатель решает его исполнить. Подобное соглашение, подготовленное его продавцом, предлагает покупателю право (но не обязательство) либо заказать поставку определенных ценных бумаг в течении указанного периода (например последующих 8 месяцев), либо поставить ценные бумаги или иные финансовые инструменты продавцу опциона на момент окончания действия опционного соглашения или рассматриваемого временного периода. В настоящее время существует два основных типа опциона – «на покупку» (опцион колл), который дает право держателю купить предмет торга – финансовый актив, также существует в практической деятельности и опцион, который дает право держателю купить рассматриваемый актив, и «на продажу».

Более того, практически все опционы можно разделить на три категории: опцион «в денежном эквиваленте», опцион «при денежном эквиваленте» (т.е. при немедленном исполнении, что выразится в нулевом притоке средств для опциона, так как цена исполнения для обоих видов опционов будет равна текущей стоимости), также применяется и опцион «без денег» (в случае его немедленного исполнения сделка приведет инвестора к денежным расходам). Опционная торговля представляется одной из наиболее развитых форм, позволяющих нарастить большую долю спекулятивного капитала, что несомненно отражается и на торговых балансах ведущих стран мира, в том числе на их валютной политике [12].

В случае с опционами как с американским, так и с европейским типом мы вынуждены несколько разделить свою тактику. Например, рассмотрим случаи с европейскими опционами. Однако для того чтобы приступить к анализу данного вида финансовых производных, необходимо сделать некоторые вводные (условия):

а) рынки, на которых происходят торговые сделки близки к совершенным, т.е. к ним применимы следующие пропорции: рынки должны отвечать признакам совершенства (отсутствуют трансакционные расходы и налоги; ни один инвестор, покупая или продавая активы, не может повлиять на цены; разрешены короткие продажи);

- б) участники рынка могут неограниченно кредитовать или занимать деньги под одну и ту же безрисковую ставку r (при непрерывном начислении);
 в) по форвардным сделкам отсутствует кредитный риск;
 г) отсутствуют прибыльные арбитражные возможности, т.е. нельзя получить будет безрисковый доход за счет различия цен на активы.

Кроме того, следует учитывать, дополнительные обстоятельства:

6. существует возможность брать ссуды или кредитовать, под соответствующую (по срокам) безрисковую процентную ставку;
7. отсутствуют прибыльные арбитражные возможности.

Таким образом, обычная формула для европейских опционов будет выглядеть следующим образом:

$$c - p = S - D - Xe^{-r(T-t)}, \quad (14)$$

где c и p – стоимость текущих европейских опционов «колл» и «пут» соответственно на одни и те же активы с ценой исполнения X при дате исполнения T , то имеет место некий паритет цене, который может быть в крайне редких случаях; t – текущий момент времени; S – стоимость базисных активов в момент t ; D – приведенное значение доходов, поступающих от активов за время от t до T ; r – безрисковая процентная ставка при непрерывном начислении по инвестициям на $(T - t)$ лет.

В целом данная формула, как и формула для американских опционов, не учитывает нестабильность рынка, типичным примером может служить ситуация складывающаяся сейчас в еврозоне, где немалую роль нестабильности добавляют именно финансовые производные подобного рода [14]. Как уже ранее говорилось, во многих формулах, описывающих финансовые производные, мы не встречаем основного – того, что может и должно принести стабильность на рынок, т.е. мы не видим, как опционы могут стабилизировать положение на рынке. Для стабилизации рынка нам необходимо ввести значение некой функциональной производной, которая бы стабилизировала весь рынок – как при помощи европейских, так и при помощи американских опционов. Данным стабилизатором должен стать золотой базис, который как раз вписывается в построение парадигмы G_{π} . В этом случае мы вводим формулу золотого стабилизатора как фактора торможения и стабилизации

стохастических процессов dx (стоимостное выражение «золотого стабилизатора»).

Формула должна выглядеть следующим образом:

$$c - p \frac{1}{dx} = S - Ddx - Xe^{-r(t-\frac{1}{T})}. \quad (15)$$

В таком случае мы получаем общее уравнение для опционов, содержащих золотой базис, который будет всегда стабилизировать контракт и неким образом «привязывать» его к стабильному базису ценовой характеристики драгоценного камня. Это, безусловно, снизит возможности для арбитражных сделок с данным активом, но зато это позволит сверхстабилизировать хеджирующий инструмент на финансовом рынке. Это создаст очень стабильнейший инструмент, не изменяющий в цене даже в относительно короткие сроки.

Своп (swap) – обязательство, заключающееся в обмене товарами, ставками процента по финансовому обязательству или валюты на любой другой товар, ставку процента или валюту. Существует огромное видовое многообразие своповых контрактов. Не следует забывать, что одним из основных дестабилизирующих факторов представляется именно наличие слишком вольных условий для своповых сделок, в частности это касается валютных обязательств, которые прямым образом ведут к увеличению инфляционных тенденций в экономике. Хотя следует отметить, что инфляция представляется очень важным проблемным моментом, для удержания которой и служат своповые обязательства, которые к сожалению. Не так часто используются в современной экономике. Однако, как при валютном, так и при инфляционном таргетировании использование своповых схем может принести непоправимый вред [4. С. 94].

Наиболее часто употребляемыми и используемыми с нашей точки зрения могут представляться процентные и валютные своповые контракты. Например, в сложившейся ситуации с экономикой Японии вполне будет применим вариант того же самого процентного свопового контракта [15]. Так, если уточнить определение, то мы придем к пониманию, что процентным своповым контрактом будет называться соглашение об обмене потока будущих платежей от других активов. Это зависит от того, какие активы будут положены в основу свопового контракта. Именно поэтому и делается принципиальное различие между двумя вышеперечисленными типами своповых сделок. Например, в случае с процентным свопом производится обмен процентных платежей от условий основной суммы займа с фиксированной процентной ставкой.

Кроме того, во многих процентных свопах плавающая процентная ставка достаточно жестко привязана к ставке предложения на лондонском межбанковском рынке, например, шестимесячных евродолларовых депозитов. Эта конструкция рассматривается экономикой как сверхнадежная структура, в которой не может быть никаких провалов или просадок. Однако в существующей посткризисной ситуации и в частности это связано с ситуацией на валютном рынке Европы [13].

Так, на ссудном рынке может сложиться следующая ситуация, а именно подобная ситуация и может иметь место. Например, на ссудном рынке двумя компания C и D необходимы займы на определенный срок в размере Q . Юридическое лицо C просто нуждается в займе с плавающей процентной ставкой (подобные займы имеют большое распространение и их необходимость для экономики всем очевидно, они используются для финансирования оборотного капитала [3. С. 176]). В свою очередь, компания D с фиксированной ставкой – подобные займы используются для финансирования крупных инвестиционных проектов.

Таким образом, на рынке капитала складывается следующая ситуация:

Компания	Фиксированная ставка	Плавающая ставка
C	r_{π}^C	$LIBOR + r_{\pi}^C$
D	r_{π}^D	$LIBOR + r_{\pi}^D$

В нашем случае стабилизирующим фактором может стать ставка $LIBOR$ – но на самом деле в современной ситуации данная ставка может стать дестабилизирующим фактором, так как для всего рынка потому что при этом должны соблюдаться следующие условия:

$$r_{\Phi}^C < r_{\Phi}^D, r_{\Pi}^C < r_{\Pi}^D$$

1) , т.е. мы предполагаем, что кредитный рейтинг компании C значительно выше кредитного рейтинга компании D , именно поэтому компания C обладает наибольшим преимуществом на рынках. Но это касается только рынка твердых ставок, на рынке плавающих кредитных ставок ситуация складывается с точностью до наоборот; это и будет вторым условием:

$$2) r_{\Phi}^D - r_{\Phi}^C > r_{\Pi}^D - r_{\Pi}^C.$$

Далее предположим, что компания C – это достаточно крупное юридическое лицо, которое может привлекать средства за счет эмиссии облигаций с фиксированным процентом, в свою очередь компания D этого сделать не сможет, но она более известна местному банку, который без проблем выдаст ей кредит с плавающей процентной ставкой. В таком случае возникает практически идеальная ситуация когда можно провести операцию по построению процентного свопа.

Подобную операцию можно представить в виде следующей системы уравнений:

$$\begin{cases} r_{\Phi}^C + y_{\Pi} - x_{\Phi} = LIBOR + r_{\Pi}^C - \delta_1 \\ x_{\Phi} + LIBOR + r_{\Pi}^D - y_{\Pi} - r_{\Phi}^D - \delta_2 \end{cases} \quad (16)$$

Данная система линейных уравнений и представляет собой именно обмен процентными операциями, однако давайте рассмотрим уравнение с позиции стабильности финансового рынка, в случае если главный стабилизирующий фактор – ставка **LIBOR** перестает быть неким стабилизатором положения, то мы получаем сверхненадежную систему, которая готова к спекулятивным стратегиям.

Кроме того, уравнение может быть применимо только в том случае, если выдерживается равенство

$$\delta_1 + \delta_2 = (r_{\Phi}^D - r_{\Phi}^C) - (r_{\Pi}^D - r_{\Pi}^C). \quad (17)$$

Однако такая система является еще более сверхнестабильной, так как фактор стабилизации, как мы уже выяснили, таковым быть не может из-за крайней ненадежности и спекулятивности рынка. В концепции стабилизации предполагается введение золотого базиса как элемента стабильности сделок на финансовом рынке, в частности на рынке финансовых производных.

Нам рынке своповых контрактов должна быть создана система поддерживающая своей ликвидностью как ставки ссудного рынка в виде хорошо известной ставки **LIBOR** или любой иной процентной ставки по которой и будет производиться обмен.

В этом случае равенство дисперсий следует «усилить» на величину сверхмалого хаотичного изменения стоимости драгоценного камня dx .

Следовательно, уравнение сложения дисперсий примет следующий вид:

$$(\delta_1 + \delta_2)dx - (r_{\Phi}^D - r_{\Phi}^C) \frac{1}{dx} - (r_{\Pi}^D - r_{\Pi}^C)dx. \quad (18)$$

Кроме того подобное «усиление» формулы отношения дисперсий в подобных схемах вполне приемлемый шаг и он часто используется в портфельной теории [2. С. 118].

При этом само уравнение своп обмена будет уже представляться в следующем виде:

$$\begin{cases} r_{\Phi}^C + y_{\Pi} - x_{\Phi} = LIBOR \times e^{1-\frac{1}{2}} + r_{\Pi}^C - \delta_1 \\ x_{\Phi} + LIBOR \times e^{1-\frac{1}{2}} + r_{\Pi}^D - y_{\Pi} = r_{\Phi}^D - \delta_2 \end{cases} \quad (19)$$

Так, мы получаем несколько другую формулу, рассчитанную на то, что она будет именно действительным фактором стабилизации на любом сегменте финансового рынка, на котором будет применяться система своповых операций. Например, на рынке ипотечных облигаций с покрытием данная формула обеспечит нарастить ликвидность массовому сектору мелких компаний, дающих ликвидность целому сектору на ссудном рынке [15].

Таким образом, одним из основных, если не самым главным фактором на рынке, которые приведут к стабилизации, является стабильное развитие рынка финансовых производных, которые должны базироваться на самовозрастающей цене драгоценных камней, формирующих золотой базис, хеджирующих практически все риски инвестора и при этом уменьшающих риск самопроизвольного увеличения арбитражных операций.

Концепция развития поведения финансового рынка должна строиться на новой трактовке уравнения Ито. Это и есть один из способов развития финансового рынка, который принесет долгожданную стабилизацию.

Таким образом, в работе рассмотрены основные и ключевые базисные финансовые производные, все остальные следует рассматривать как функцию от других финансовых инструментов.

Литература

- Буренин, А. Н. Рынки производных финансовых инструментов : [монография] / А. Н. Буренин. – М. : ИНФРА-М, 1996. – 368 с.
- Буренин, А. Н. Управление портфелем ценных бумаг : учебник / А. Н. Буренин. – М. : Науч.-техн. о-во, 2008. – 440 с.
- Денежное хозяйство предприятий : учебник / [А. Ю. Казак, О. Б. Веретенникова, М. С. Марамыгин и др.] ; под ред. А. Ю. Казака, О. Б. Веретенниковой. – М. : Экономистъ, 2007. – 650 с.
- Ильяшенко, В. В. Инфляция : проблемы теории и практики / В. В. Ильяшенко. – Екатеринбург : Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2002. – 200 с.
- Клименко, Ю. И. Высшая математика для экономистов : теория, примеры, задачи : учеб. для вузов / Ю. И. Клименко. – М. : Экзамен, 2005. – 459 с.
- Скулкин, М. Р. Проблемы современного мира : [монография] / М. Р. Скулкин. – Екатеринбург : Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2011. – 504 с.
- Фишер, Р. Трейдинг по Фибоначи : практические приемы и методы / Р. Фишер ; [пер. с англ. К. Г. Горшкова]. – М. : Евро, 2009. – 192 с.
- Энциклопедия финансового риск-менеджмента / [В. Е. Барбаумов, М. А. Рогов, Д. Ф. Щукин и др.] ; под ред. А. А. Лобанова, А. В. Чугунова. – М. : Альпина Бизнес Букс, 2005. – 878 с.
- Джуган, А. Анализ активности торгов на ФБ ММВБ (до кризиса, кризис, посткризисный период) / А. Джуган // Биржевое обозрение. – 2010. – № 11(82). – С. 11–15.
- Иванов, С. А. О причинах кризиса на фондовом рынке России / С. А. Иванов // Финансы и кредит. – 2009. – № 10(347). – С. 77–79.
- Майоров, С. Развитие технологий финансовых рынков : продолжение (клиринг внебиржевых деривативов и модели доступа) / С. Майоров // Биржевое обозрение. – 2010. – № 6(78). – С. 7–13.

12. Beyond Bretton Woods 2 // The Economist. – 2010. – November 6–12. – P. 79–81.
13. Can he finally get Italy motoring // The Economist. – 2011. – July 23–29. – P. 23.
14. On the edge // The Economist. – 2011. – July 16–22. – P. 9.
15. The housing horror show is worse than you think // Bloomberg businessweek. – 2011. – July 11–17. – P. 43–47.
16. Turning Japanese // The Economist. – 2011. – July 30/August 5. – P. 7–8.

Сундуков А.В.

Аспирант, Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина
ТЕОРИЯ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ И ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

Аннотация

Статья посвящена вопросу принятия решения и роли эмоционального интеллекта в данном процессе. Приводятся стили руководства и характер управленческих решений на основе эмоционального интеллекта. Рассматриваются принципы принятия адекватного управленческого решения в современных экономических условиях

Ключевые слова: принятие решения, эмоциональный интеллект, стиль руководства.

Sundukov A.V.

Postgraduate student, Tambov State University named after G.R. Derzhavin
THEORY OF DECISION AND EMOTIONAL INTELLIGENCE

Abstract

The article focuses on decision-making and the role of emotional intelligence in this process. The leadership styles and nature of management decisions based on emotional intelligence are disclosed. The principles of decision-making of the adequate management solutions at the current economic conditions are considered.

Keywords: decision making, emotional intelligence, leadership style.

Принятие решений является мыслительным процессом, предполагающим предварительное осознание цели и способа действий, проработку различных вариантов. Важнейшую особенность этого процесса составляет его волевой характер. В принятии решений интегрируются знания, интересы, мировоззрение человека. По самой своей сущности процесс принятия решений включается в структуру деятельности там и тогда, где и когда возникают затруднения ее привычного, а часто и стереотипизированного осуществления. Именно с подобными затруднениями и сталкивается руководитель максимально часто.

Таким образом, качества, детерминирующие эффективность управленческой деятельности это, прежде всего, качества, обуславливающие успешность процесса принятия решений. Успешный руководитель – это руководитель способный принять адекватное поставленной цели, возможностям подчиненных и соответствующее возникшей ситуации решение. Представленность у руководителя такого интегрального качества как способность к принятию адекватных управленческих решений определяет эффективность управленческой деятельности.

Современный менеджер опирается на концепцию лидерства, которая, по мнению Д.Гоулмана, всегда имеет эмоциональную первооснову. Значительная часть компетенций такого руководителя основывается на социальной и эмоциональной природе. Его руководящий стиль меняется в зависимости от ситуации, а способность к мотивации других сотрудников всегда на высоком уровне.

Д.Гоулман выделяет шесть стилей руководства, владение которыми зависит от особенностей эмоционального интеллекта руководителя:

1. Лидеры-«диктаторы» требуют немедленного исполнения всех своих решений.
2. «Авторитетные» лидеры мобилизуют массы на осуществление собственных идей, вдохновляют подчиненных, умеют излагать свои идеи и мысли.
3. Лидеры-«партнеры» создают вокруг себя атмосферу мира и согласия, устанавливают дружеские отношения, а уже после стараются реализовывать командные решения.
4. «Демократичные» руководители умеют вовлечь всех в процесс работы и добиваются единства во взглядах.
5. Лидеры «образцового» стиля, показывают подчиненным личный пример и ждут от них отличной работы и целеустремленности. Они задают высокие стандарты.
6. Лидеры-«наставники» - это руководители, которые готовят сотрудников к успехам в ближайшем будущем. Они развивают подчиненных, предлагая какие-то новые решения [1].

Эффективный менеджер умеет применять разные стили в зависимости от случая и почти незаметно переходить от одного руководящего принципа к другому. Это расширяет субъективные границы процесса принятия решений.

Управление экономическими процессами в рыночных условиях требует переосмысления личных стереотипов, принципов, индивидуально-типических подходов к принятию решений. Реалии сегодняшнего дня, в частности, требуют: конкретных формулировок целей и задач организации в виде результата и его показателей; прогнозирования последствий риска; акцента не столько на поиске виновных или причин недостатков, сколько на мобилизации временных, эмоциональных и интеллектуальных ресурсов на поиск путей выхода из критической ситуации (если она возникла); системного подхода к выработке решений, предполагающих учитывать многообразные взаимосвязанные факторы (организационные, экономические, психологические, экологические и другие последствия); консенсуса как принципа принятия решений; всеобщего мозгового штурма при выработке решения, что обеспечивает всестороннюю и глубокую проработку предлагаемых вариантов решения; использования главным образом партисипативных, групповых методов принятия решений.

Литература

1. Гоулман Д. Эмоциональное лидерство: Искусство управления людьми на основе эмоционального интеллекта / Д. Гоулман, Р. Боядис, Э. Макки; Пер. с англ. - 5-изд. - М.: Альпина Паблишерз, 2011. - 301с.

Тельнова Н.Н.¹, Снегирева Н.В.²

¹Кандидат экономических наук, Ставропольский государственный аграрный университет, ²кандидат экономических наук, Северо-Кавказский социальный институт

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ АПК

Аннотация

В статье определены – экономическая сущность возникновения интеграционных процессов в АПК. Выявлено, что возросшая конкуренция на товарных рынках нашей страны обусловила необходимость резкой активизации процессов создания крупных интегрированных структур, прежде всего, в сельском хозяйстве.

Ключевые слова: интеграция, агропромышленный комплекс, сельскохозяйственные предприятия, конкурентоспособность, экономика.

Telnova N.N.¹, Snegireva N.V.²

¹PhD in economics, Stavropol State Agrarian University, ²PhD in economics, North-Caucasian Institute for Social

SUMMARY OF ECONOMIC INTEGRATION PROCESSES AIC

Abstract

The article identifies - the economic essence of the emergence of the integration processes in the agricultural sector. Revealed that the increased competition in the markets of the country necessitated a sharp activation of the creation of large integrated structures, especially in agriculture.

Keywords: integration, agribusiness, agricultural enterprises, the competitiveness of the economy.

На современном этапе развития российской экономики происходят активные процессы интеграции в различных сферах народного хозяйства. Путем объединения, и перегруппировки предприятий появляются новые интегрированные структуры. Процесс формирования компании сложного типа, часто представленных в виде финансово-промышленных групп, холдингов, и других формах, берет начало из нефтяной промышленности, и сейчас распространяется и на другие виды экономической деятельности. Так, возросшая конкуренция на товарных рынках нашей стран обусловила необходимость резкой активизации процессов создания крупных интегрированных структур, прежде всего, в сельском хозяйстве.

Причиной усиления интеграционных процессов в агропромышленном комплексе является усложнение экономики, которая обуславливает все большую зависимость конечных результатов деятельности субъектов рынка от многих промежуточных звеньев, от системы внутри- и межотраслевых связей. Стремление к минимизации затрат с целью выпуска конкурентоспособной продукции вызывает необходимость интеграции отдельных отраслей, консолидации производителей сельскохозяйственной продукции с предприятиями по переработке сырья и сбыту готовой продукции, что подразумевает интенсивное развитие связей между предприятиями взаимодействующих сегментов экономики.

Реформирование организационной базы хозяйствующих субъектов в АПК происходит путем их трансформации в крупные корпоративные структуры на основе специализации, кооперации и интеграции имеющихся возможностей. В основу этих процессов положен ряд принципов: укрепление внешних и внутренних связей; более рациональное использование ресурсов субъекта; взаимозависимость технологических цепочек производства; минимизация затрат; расширение доли на рынке; инновационная направленность; повышение эффективности управления за счет его централизации и т. д.

Интеграцию рассматривают как процесс синтеза, соединения отраслей и как складывающуюся на каждом этапе систему взаимоотношений и связей между ними. В рамках процесса интеграции понимается системное планомерное соединение, сращивание связанных в единый производственный цикл специализированных структурных подразделений в целях установления рациональных форм объединения, что обеспечивает наивысшую эффективность производства, решение социальных и экономических задач.

Основная цель процесса интегрирования – создание интеграционной структуры способной обеспечить конкурентоспособность предприятий АПК и получить прибыль, обеспечить устойчивое положение на рынке и прибыльность хозяйственной деятельности в долгосрочной перспективе. Безусловно, конкретные цели каждого участника интеграционного процесса в АПК могут немного отличаться от общей, а может, и противоречить целям других участников интегрированной структуры. Однако все конкретные цели отдельных участников подчинены одной единой цели.

Создание агропромышленных структур является важным элементом, который помогает участникам в адаптации к рыночной экономике. Эти организации, имеют большие масштабы, они накапливают большое количество трудовых, имущественных и финансовых ресурсов, формируют рабочие места, более результативно используют сырье и материалы, быстрее внедряют достижения научно-технического прогресса в производство.

В свою очередь, деятельность интегрированных структур в агропромышленном комплексе оказывает влияние на:

- стабильность финансово-экономического положения предприятий-смежников посредством определения и согласования взаимовыгодных интересов и производственно-коммерческих связей;
- повышение эффективности использования ресурсного потенциала соучредителей, планомерно трансформируя его в производственный потенциал, за счет увеличения промежуточного спроса, роста результативности управления, кооперации и согласования производственно-хозяйственной деятельности;
- расширение рынка сбыта продукции интегрированных соучредителей;
- повышение эффективности противостояния процессам инфляции и действиям спекуляции торгово-посреднических структур при приобретении производственных ресурсов и реализации для предприятия конечной продукции;
- централизацию финансовых средств и направлении их на устранение диспропорций и негативных явлений;
- расширение возможности управления окончательной отпускной цены для формирования конечного агропромышленного продукта.

Если рассматривать интеграционные процессы в широком смысле слова, то следует отметить, что в наше время изменения в социальной и экономической области происходят под воздействием усиления взаимосвязи между секторами экономики, то есть под воздействием интеграции. Именно при ней наблюдается взаимопроникновение отраслей, их четкая и строгая координация, технологическая зависимость друг от друга, что обуславливает необходимость развития отсталых звеньев производства и применения в них научно-технического прогресса, роста технического уровня, и организационной реструктуризации.

Процесс интеграции приводит к новой качественной форме производственно-экономических отношений и связей сельского хозяйства с различными отраслями АПК, в частности, с перерабатывающими предприятиями. Они становятся неразрывными звеньями единых технологических потоков, от слаженной работы которых в большой степени зависят конечные результаты производственной деятельности. В свою очередь, это вызывает необходимость развития отраслей в органическом единстве, в рамках единого подкомплекса. Они характеризуются своими внутренними законами функционирования, выраженные в определенных пропорциях их составных звеньев.

Развитие интеграционных процессов в АПК это экономический процесс, связанный с общественным разделением труда, его специализацией и необходимостью взаимодействия между видами аграрного и промышленного производства и специализированными отраслями. Следовательно, на основе развития производительных сил наблюдаются их комбинирование, кооперирование, и интеграция, получившие новый импульс в мировой практике в результате последних достижений научно-технического прогресса. Сельскохозяйственные предприятия вступают в этот процесс, стремясь уменьшить риск, связанный с производством, зависимость от влияния климатических условий, стихийностью рынка сельскохозяйственной продукции, монополий перерабатывающих отраслей, необходимостью роста конкурентоспособности производства. Предприятия перерабатывающих и обслуживающих отраслей тоже стремятся обеспечить себя высокими доходами благодаря наличию устойчивой сырьевой базы, повышению качества произведенной продукции, её удешевлению и завоеванию рынка сбыта наилучшему использованию сырья. Объектом интеграции в большинстве случаев является сельское хозяйство, а прямыми или косвенными интеграторами часто становятся несельскохозяйственные фирмы, сосредоточивающие основную часть производства и реализации конечной продукции АПК.

Вместе с тем, в настоящее время в экономике существует большое количество разнообразных видов интеграционных структур, которые обладают индивидуальными характеристиками. В связи с этим, возникает необходимость анализа существующей практики построения интегрированных структур и оценки эффективности существующих моделей.

Литература

1. Попов А. И. Экономическая теория: Учебник для вузов. 4-е изд. – Издательский дом "Питер", 2012.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ ТЕРРИТОРИЙ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ

Аннотация

В статье рассмотрены – основы системы организации земельных территорий основанные на целенаправленном воздействии государства и общества на земельные отношения, в целях обеспечения рационального и эффективного функционирования земельных ресурсов страны.

Ключевые слова: земельные территории, организация, аграрный сектор.

Telnova N.N.¹, Shehovsova S.R.²

¹PhD in tconomics, Stavropol State Agrarian University, ²PhD in tconomics, South-Russian Institute for the Humanities

ECONOMIC FUNDAMENTALS OF ORGANIZATION OF LAND AREAS IN AGRARIAN SECTOR

Abstract

In the article - the basis of the organization of land areas based on the intentional action of the state and society on land relations, in order to ensure the efficient and effective functioning of the country's land resources.

Keywords: land area, the organization, the agricultural sector.

Формирование системы организации земельных территорий в России является главной задачей земельной реформы, которая определяет дальнейшие направления экономического и политического развития страны. При организации земельных территорий охватывается весь спектр общественных отношений: социальный, экономический, правовой, экологический и другие виды. Поэтому организация земельных территорий основана на систематическом, сознательном, целенаправленном воздействии государства и общества на земельные отношения, которая базируется на познании объективных закономерностей в целях обеспечения рационального и эффективного функционирования земельных ресурсов страны.

Рациональное использование земли в рамках взаимодействия общества и природы предусматривает влияние следующих аспектов:

- естественно-биологического, связанного с изучением функционирования земли как составляющей природного комплекса и среды для растительных и живых организмов;
- социально-экономического, отображающего воздействие на использование земли социальных, государственно-политических процессов, общественных взаимоотношений, образующих экономическую сторону использования земли в виде ресурса;
- технологического, связанного с освоением технического воздействия на землю, способа использования, взаимосвязи рационального использования земельных ресурсов с применением научно-технических разработок;
- правового (юридического), основанного на изучении значения правового воздействия государства в организации и осуществлении рационального освоения, использования и охраны земли.

Следовательно организацию земельных территорий осуществляют многими методами и средствами, т.к. это сложноорганизованная система, она является предметом изучения многих наук и включает влияние следующих аспектов:

- политического, обеспечивающего реализацию задач государства в социально-политической, экономической и экологической сферах деятельности по целесообразному использованию земельных ресурсов;
- административно-управленческого, связанного с созданием системы государственных и муниципальных органов управления земельными территориями, разделением их компетенций, способами организации выполнения ими согласованных действий;
- правового, обеспечивающего целесообразное использование и охрану земли на основе юридических норм, отраженных в законодательных актах;
- научного, связанного с разработкой научно-обоснованных программ по развитию земельных территорий с учётом достижений научно-технических разработок;
- экономического, определяющего методы результативного использования земли;
- внедренческого, связанного с разработкой и внедрением экономических, социальных и иных стимулов и мероприятий по целесообразной эксплуатации и охране земли.

Организация земельных территорий - результат взаимодействия определенных объективных и субъективных моментов. Вследствие того, что организация земельных территорий затрагивает интересы многих объектов земельных отношений, она должна осуществляться комплексно, поэтому необходимо органам управления осуществлять системный подход к созданию процесса организации использования и охраны земель, при этом решения должны приниматься с учетом возможных эколого-экономических последствий.

Таким образом, при организации земельных территорий необходимо учитывать взаимосвязь общих экономических, экологических и социальных законов, присущих любой социально-экономической формации, а также законам природы. Воплощение социально-экономического и экологического факторов является внутренней стороной содержания организации земельных территорий, а внешняя сторона представляет собой комплекс государственных мероприятий по управлению землей включающих организационно-хозяйственные, технические и правовые факторы.

Организация земельных территорий осуществляется законодательными и исполнительными органами власти, которые реализуют деятельность в сфере регулирования земельных отношений и определения общей стратегии земельного пользования, нормативного творчества, правоохранительной деятельности и т.д. В основу содержания деятельности исполнительно-распорядительных органов по организации земельных территорий входит прогнозирование и планирование использования земель, установление норм и порядка земельного пользования, распределение и перераспределение земли, оперативно-распорядительная и контрольно-надзорная деятельность за использованием и охраной земельных ресурсов.

Современные условия хозяйствования в Российской Федерации определили новую систему организации и управления, которая обуславливает: резкий переход от административно-плановой к рыночно-предпринимательской модели; разграничение функций субъектов государственного и не государственного регулирования; объединение России в мировой экономико-информационно-технологический процесс; слияние политики общественных, социальных, экономических процессов.

Основа системы организации земельных территорий состоит из четкого определения объекта, субъекта, предмета, цели, задач и функций организации.

В результате длительного предыдущего периода использования земель создаются тесно связаны между собой объект и предмет организации. Объектом управления является земельный фонд Российской Федерации, включающий субъекты, административные районы, города и другие муниципальные образования, земельные участки общего пользования, а так же отдельные субъекты земельных взаимоотношений, имеющих отличие по виду пользования, правовой принадлежности.

Предметом управления выступают процессы организации использования земли, которые в границах определенной территории обеспечивают удовлетворение разнообразных потребностей его жителей. Многообразные потребности приводят к многообразным способам использования земли, подлежащих организации данной территории. К этим способам относятся:

- территориальная организация использования земель в пределах одного землепользования, массивов земель учитывающая землеустройство, планировку, обеспечение инженерными коммуникациями и т.д.;
- определение правового статуса земли (собственность, пользование, аренда, ограничения, обременения);
- установление векторов, видов, форм использования земель;
- применение экономико-экологических результативных новых технологий использования земель;
- многосторонний анализ состояния земли природного и экономического содержания;
- проведение других мероприятий, оказывающих влияние на статус и состояние земли.

На образование и деятельность системы организации помимо объекта и предмета оказывают влияние цель и задачи, которые определяются обществом с учетом существующего уровня развития. Следует отметить, что на современном этапе экономики российским обществом только начинают формироваться цель, задачи и функции организации территории. Между объектом, предметом, целями и задачами организации существуют достаточно тесные взаимосвязи, так цель и задачи определяются с учетом состояния объекта и предмета организации, а уже сформированные цель и задачи при их исполнении определяют объект и предмет организации территории.

Литература

1. Узун В. Я. Крупный и малый бизнес в сельском хозяйстве России: адаптация к рынку и эффективность //М.: ВИАПИ, «Энциклопедия российских деревень. – 2004.

Тельнова Н.Н.¹, Шеховцова С.Р.²

¹Кандидат экономических наук, Ставропольский государственный аграрный университет, ² кандидат экономических наук, Южно-Российский гуманитарный институт

ОРГАНИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АПК

Аннотация

В статье рассмотрены – понятие инноваций в агропромышленном комплексе, их специфика и условия развития. Выявлены основные условия и факторы, объекты и направления инновационного развития отрасли, разработан механизм государственного стимулирования инновационной деятельности в аграрном секторе.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, инновация, направления инновационного развития, механизм государственного стимулирования.

Telnova N.N.¹, Shehovsova S.R.²

¹PhD in tconomics, Stavropol State Agrarian University, ² PhD in tconomics, South-Russian Institute for the Humanities

ORGANIZATION OF THE STATE IN INNOVATION IN AIC

Abstract

In the article - the concept of innovation in agriculture, their specificity and conditions of development. The basic conditions and factors, objects, and the direction of innovative development of the industry, a mechanism of state stimulation of innovation in the agricultural sector.

Keywords: agriculture, innovation, directions of innovative development, the mechanism of government incentives.

Крайне низкая активность инноваций деятельности в современном агропромышленном комплексе связана с несовершенным организационно-экономическим механизмом освоения инноваций. Это способствует деградации отраслей комплекса, приводит к росту себестоимости и снижению конкурентоспособности выпускаемой продукции, сдерживает социально-экономическое развитие сельских территорий, что значительно снижает качество жизни в сельской местности.

Основными экономическими и внутренними факторами, сдерживающими инновации, по-прежнему, остаются высокая стоимость нововведений, нехватка собственных денежных средств, высокий экономический риск.

Опыт стран с развитой рыночной экономикой показывает, что активность экономики в инновациях обеспечивается лидирующей ролью государства на ранке науки и техники, в определении национальных приоритетов и активным влиянием государственного управления на процесс инновационного развития посредством экономических стимулов.

Приоритетный вектор экономической государственной политики должен быть направлен на поддержку инновационной активности, в свою очередь это, требует от государства разработать соответствующие механизмы и инструменты чтобы стимулировать инновационную деятельность.

Основные методы системы государственного стимулирования инновационной деятельности:

- прямые государственные стимулы путем распределения как бюджетных тик и внебюджетных финансовых средств в соответствии с государственными приоритетами, организации инновационной инфраструктуры, планирования и прогнозирования;
- косвенные государственные стимулы освоения научного прогресса через налоговую, амортизационную, патентную политику, льготное кредитование, страхование, финансовый лизинг и т.д.

Фактически прямые методы стимулируют исследования научных разработок и услуг со стороны субъектов инновационной инфраструктуры, а косвенные методы активизируют спрос на эти разработки и услуги.

Наиболее значимым методом косвенного стимулирования инновационной активности, является предоставление льготных кредитов предприятиям, выполняющих реализацию инновационных проектов, осуществляющих инновационные разработки, создание фонда гарантийного кредитного поручительства инновационных направлений в агропромышленном комплексе.

Объектом для стимулирования должна являться научная, инновационная деятельность и заинтересованность реальных секторов экономики (в частности, аграрный сектор), признанная общественно-приоритетной, направление деятельности которой определяется государством, финансируется (полностью или частично) из государственного бюджета и контролируется соответствующими органами исполнительной власти.

Значения косвенных методов поддержки со стороны государства определяются, в свою очередь тем, что на косвенное стимулирование требуется существенно меньше бюджетных затрат в сравнении с прямым финансированием, и в то же время им может быть охвачен гораздо больший круг инновационных субъектов.

Создание многоаспектного механизма для стимулирования инновационной активности в сельском хозяйстве, характеризующееся большой степенью неопределенности и риска, позволит активизировать прогресс в науке и технике от фундаментальных исследований до применения разработок в производстве, с учетом государственных (общественных) приоритетов развития сельскохозяйственной отрасли, и в перспективе обеспечить стабильное развитие.

Механизм государственного стимулирования инновационной деятельности в сельском хозяйстве представляет собой совокупность экономических, организационных (а в ряде случаев – также политических) способов целенаправленного взаимодействия субъектов хозяйствования (субъектов предпринимательства, научно-технического развития) и воздействия на активизацию их деятельности в области инновационного развития.

Механизм стимулирования инноваций в сельском хозяйстве со стороны государства представляет собой взаимосвязь организационных, экономических (а в некоторых случаях – политических) способов целенаправленного взаимодействия субъектов

хозяйствования (бизнес структур, научного и технологического развития) и влияния на улучшение их деятельности в области развития инноваций.

Необходимость развития системы государственного стимулирования в области инновационной деятельности в агропромышленном комплексе обусловлена тем, что в настоящее время приспособление сельскохозяйственных предприятий к нововведениям и инновациям имеет пассивный характер, который предусматривает принятие к реализации научных исследований, разработанных за пределами предприятий сельского хозяйства.

Основными источниками финансирования в аграрную науку должны стать государственный бюджет, и деятельность научно-исследовательских организаций по хозрасчетной тематике.

Возможности заключения соглашений на научные исследования с организациями и предприятиями ограничены, так как большинство заказчиков (производителей сельскохозяйственной продукции) не имеет возможности за них платить. Поэтому, единственным результативным способом применения инноваций в агропромышленном комплексе становится перевод его на рыночную основу при условии существенной бюджетной поддержки и ограниченного государственного контроля в форме косвенных финансовых стимулов.

В целом механизм государственного стимулирования внедрения инноваций в сельское хозяйство должен включать следующие функциональные элементы: объекты стимулирования; формы и методы косвенного стимулирования; инструменты государственного косвенного воздействия; учет условий инновационного развития конкретного периода времени и в конкретных региональных условиях; механизм оценки результатов инновационной политики в сельском хозяйстве, основанной на государственном стимулировании.

В нынешней нестабильной экономической среде, где значительная часть предприятий сельского хозяйства неплатежеспособны, именно государство используя косвенные методы стимулирования и поддержки должно помочь в: повышении инновационной активности, освоении научных и технических достижений, обновлении материальной базы отрасли, чтобы повысить эффективность сельскохозяйственного производства, способствовать росту конкурентоспособности отечественного производства на мировом рынке.

Таким образом, система государственного кредитного стимулирования инновационной деятельности будет способствовать решению комплекса задач государства в аграрном секторе: общее увеличение применения инновационных разработок, обеспечение структурной перестройки и повышения конкурентоспособности в агропромышленном комплексе.

Литература

1. Тельнова, Н.Н. Стратегическое планирование в сельском хозяйстве (теория и практика): монография [Текст] / В.И. Трухачев, Н.В. Банникова, Н.Н. Тельнова. – Ставрополь: Издательство «АГРУС», 2011. – 128с.

2. Шеховцова, С. Р. Состояние и особенности развития предпринимательства в социально-экономической системе региона [Текст] / О.Н. Кусакина, С.Р. Шеховцова // Региональная экономика. – М.: Изд-во: "Финансы и кредит", – 2008. – №14. – С. 123-134.

Тойменцев А.Л.¹, Сосунова Л.А.²

¹Магистрант, ²доктор экономических наук, профессор, зав. кафедрой маркетинга и логистики ФГБОУ ВПО «Самарский государственный экономический университет»

ЛОГИСТИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ АВТОТРАНСПОРТНЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы логистизации управления автотранспортным предприятием в условиях неопределенности окружающей среды. Автором выявлены особенности, черты и свойства функционирования автопредприятия как микрологистической системы.

Ключевые слова: логистизация управления, микрологистическая система, адаптивность, системный подход, стратегия.

Toymentsev A.L.¹, Sosunova L.A.²

Undergraduate, Doctor of Economics, professor, department chair of marketing and FGBOU VPO logistics "Samara State Economic University"

LOGISTIZATION OF MANAGEMENT OF THE MOTOR TRANSPORTATION ENTERPRISE

Abstract

In article questions of a logistization of management to the motor transportation enterprises in the conditions of uncertainty of environment are considered. The author revealed features, lines and properties of functioning of the autoenterprise as micrologistic system.

Keywords: Management logistization, micrologistic system, adaptability, system approach, strategy.

В условиях перехода к новым рыночным отношениям для любого предприятия возникает необходимость подстраиваться к новым условиям существования. Старые методы управления становятся неэффективными. Если раньше для автотранспортного предприятия задача сводилась к выполнению заданий, поставленных вышестоящей организацией, то в настоящее время оно само разрабатывает, определяет и прогнозирует параметры внешней среды, ассортимент услуг и рынки сбыта. А самое главное – долгосрочные цели и стратегию их достижения, оценивая имеющиеся ресурсы, определяя основные этапы развития и темпы обновления, обосновывая область деятельности и формы взаимодействия с партнерами и рынком.

В результате на первый план выходит логистизация управления, появляется потребность в описании новых свойств, присущих предприятиям в условиях нестабильной экономической среды. Одним из таких свойств является способность адаптации предприятия как микрологистической системы к воздействию внешних, независимых факторов. Учет влияния внешней среды на работу предприятия стал одним из важнейших вкладов системного подхода в науку об организации производственных процессов, поскольку подчеркивалась необходимость рассматривать всю организацию в совокупности с действием внешних по отношению к этой организации факторов.

Факторами, связанными с окружающей сферой и определяющими содержание логистического обслуживания, являются уровни технологии (гибкость, мобильность и автоматизации) и информационного обеспечения (наличие и доступность систем связи), столь важные в принятии решений в связке “товар- услуга “ с учетом надежности и затрат [1]. Системный подход к рассмотрению автотранспортного предприятия позволяет выделить следующие его характерные черты.

Первое, современное автотранспортное предприятие как система является одновременно техническим, экономическим и социальным объектом, т.е. сложной, многофункциональной системой. Системность означает структуризацию внутренней среды и взаимосвязь ее составных элементов. Автотранспортное предприятие (АТП) выполняет определённый, регулярно повторяющийся перевозочный цикл с необходимыми для этого обеспечивающими производственными циклами (поддержание в исправном состоянии подвижного состава, здания, сооружений, оборудования и т.д.).

Вторая особенность автопредприятия как системы состоит в том, что оно, функционируя в условиях рынка, является открытой системой. Открытость означает, что оно подвержена влиянию извне. Внутренние процессы, происходящие в нем, формируются под влиянием как внешних, так и внутренних факторов. Концепция предприятия, как открытой системы означает поворот к рынку автотранспортных услуг и потребителю автотранспортной продукции.

Каждое АТП, функционирующее в рыночной среде, должно самостоятельно решать не только вопросы внутренней организации, но и всей совокупности взаимоотношений с внешним окружением. В настоящее время для перевозчика к важнейшим относятся такие внешние задачи, как: маркетинговые исследования рынка, выбор стратегии развития, привлечение инвесторов, налаживание системы коммуникаций и другие.

Третий момент, на котором необходимо остановиться, - это функционирование АТП как социально ориентированных систем. Социальная ориентация АТП означает, что наряду с экономическими функциями оно должно выполнять ещё и определённую социальную роль в обществе.

Последний момент можно рассмотреть в двух аспектах: во-первых, с точки зрения ориентации на потребителя и его запросы, т.е. удовлетворения потребностей общества в перевозке; во-вторых, с позиций решения важнейших социальных проблем трудовых коллективов и среды функционирования предприятия.

Последняя, четвертая особенность организации как системы на современном этапе заключается в её внутреннем саморегулировании (самонастройке). Эта особенность может быть реализована в подходе построения организации как полицентрической системы, базирующейся на принципах самоуправления и саморазвития.

Особенности, черты и свойства функционирования автопредприятия как микрологистической системы обобщены в таблице 1.

Таблица 1 - Характерные особенности микрологистической системы АТП

Черты и свойства	Характеристика, обоснование
Оптимальность	Выбор наиболее подходящего варианта системы, которое является лучшим по комплексу показателей для заданных условий.
Адаптивность и устойчивость	Способность изменять свою структуру и выбирать варианты поведения сообразно с новыми целями системы и под воздействием внешней среды. Способность противостоять разрушительным тенденциям за счет создания резервов и поиска компромиссов.
Эмерджентность	Свойство системы выполнять заданную целевую функцию, только логистической системы в целом, а не отдельными ее элементами.
Целостность	Свойство системы, при котором каждый элемент системы выполняет определенную функцию и без одной из компонент невозможно ее функционирование в целом.
Системность	Подход к системе как к комплексному объекту, при котором все элементы микрологистической системы должны работать как единый слаженный механизм для достижения общей цели.
Эффективность	Минимизация всех совокупных издержек производства и обращения при соблюдении конечной цели макро- или микрологистической системы.
Научность	Усиление расчетного начала на всех стадиях управления потоками от анализа до планирования, выполнение прогнозных расчетов всех параметров траектории движения потоков; признание за квалифицированными кадрами статуса важного ресурса логистических структур фирмы.
Иерархичность	Свойство системы подчинять нижестоящие элементы вышестоящим и передавать информацию от низшего уровня к высшему.
Иерархичность	Свойство системы подчинять нижестоящие элементы вышестоящим и передавать информацию от низшего уровня к высшему.
Интегративность	Упорядоченная совокупность элементов с определенными связями, не присущими отдельным элементам и позволяющими получить синергетический эффект- эффект усиления связей одной системы с другой.
Обратная связь	Информация о выходе системы (транспортной услуге) поступает на вход и используется для осуществления процесса управления.

Современная концепция логистики рассматривается как эффективный мотивированный подход к управлению с целью снижения издержек производства. Эта концепция принимается за основу экономической стратегии АТП, когда логистика используется как орудие в конкурентной борьбе и рассматривается как управленческая логика для реализации планирования, размещения и контроля над всеми имеющимися у нее ресурсами.

Любое автотранспортное предприятие может быть определено как ресурсообразующая система, где затраты ресурсов объединяются для производства транспортной продукции и сопутствующих услуг. При этом ресурсы, используемые при производстве, можно разделить на следующие типы.

1. Материальные ресурсы: подвижной состав, производственное обо-рудование и помещения, инвентарь, материалы и т.п.
2. Технологические ресурсы: технология транспортного обслуживания, технического обслуживания и ремонт подвижного состава, проекты её совершенствования и др.
3. Трудовые ресурсы: численность, квалификация, демографический состав работников, их способность адаптироваться к нововведениям.
4. Организационные ресурсы: организация системы планирования и контроля, способы принятия решений и т.д.
5. Информационные ресурсы: характер располагаемой информации о предприятии и его внешней среде, возможность ее анализа, повышение оперативности и достоверности.
6. Финансовые ресурсы: величина и состояние активов, и их ликвидность, наличие кредитных линий, платежеспособность и др.

Такая классификация позволяет раскрыть природу предприятия как открытой системы, определить потенциальные соотношения между ресурсами, влияющими на изменение ее показателей и возможности, выявить специфические особенности в действиях отдельных ресурсов. В результате взаимодействия всех ресурсов достигается эффект целостности.

В качестве главных инструментов логистический подход предполагает анализ и синтез исследуемой системы. Анализ системы позволяет выявить наиболее существенные факторы, дает их характеристику, количественную оценку взаимодействия друг с другом, определяет влияние их на параметры исследуемой системы. Синтез обеспечивается в процессе разработки и функционирования формализованной модели исследуемых параметров системы, которая объединяет факторы в динамике развития рассматриваемой системы

В последнее время распространенным определением логистической системы в отечественной литературе является следующее: «логистическая система есть адаптивная система с обратной связью, выполняемая логистические функции и логистические операции, состоящая, как правило, из нескольких подсистем (элементов) и имеющая развитые связи с внешней средой» [2].

Логистическая система охватывает и согласовывает процессы анализа текущего положения предприятия, формирование определённого набора альтернативных решений, всесторонний анализ этих альтернатив, выбор наилучшей альтернативы и проведение (разработка) мероприятий, направленных на повышение эффективности данного решения и / или оптимизации по ряду параметров, а также является базой для стратегического планирования и прогнозирования.

Таким образом, условиями, которыми должно располагать автотранспортное предприятие, чтобы быстро и адекватно отвечать на изменения внешней среды, являются способности предприятия: к детальному анализу ситуации на автотранспортном рынке и за его пределами; к своевременному определению нужд, потребностей и запросов потенциальной клиентуры; к быстрому изменению технологических процессов; к обеспечению независимости АТП от изменения конъюнктуры автотранспортного рынка, факторов производства, финансовых источников и т.д.; к поддержанию конкурентного статуса перевозчика за счёт управления наборами стратегических альтернатив.

Литература

1. Тойменцева И.А. Разработка и реализация портфельной стратегии автотранспортного предприятия // Вестник КГФЭИ. – Казань, 2011- № 4 (25)- С.9-12
2. Гаджинский А.М. Логистика: учеб. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Маркетинг, 2010. - 394 с.

Тюрина Н.С.

Кандидат экономических наук, ФГБОУ ВПО «Саратовский государственный аграрный университет им. Н.И. Вавилова»

СОВРЕМЕННЫЕ КАТЕГОРИИ ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ

Аннотация

На основе детального исследования содержания понятия, периодов развития и роли в современном аграрном производстве автор выделяет две категории личных подсобных хозяйств: самостоятельные и зависимые.

Ключевые слова: личное подсобное хозяйство, категория, товарное производство

Tyurina N.S.

PhD in economics, Saratov State Agrarian University of N.I. Vavilov

MODERN CATEGORIES OF INDIVIDUAL FARMS

Abstract

Based on detailed studies of the content of the term, periods of development and role in the modern agrarian production author distinguishes two categories of individual farms: independent and dependent.

Keywords: individual farm, category, commodity production

Мелкотоварное производство в условиях личных подсобных хозяйств по-прежнему остается востребованным, поскольку способствует развитию рынков овощных культур и мясо-молочной продукции. В современных экономических условиях основным преимуществом личного подсобного производства становится получение максимальной выгоды при наименьших инвестиционных затратах для технологического перевооружения и привлечения дополнительных ресурсов.

Исследование содержания понятия «личное подсобное хозяйство» выявило вспомогательный характер данного производства. Многие ученые рассматривают такую форму хозяйствования как «крестьянский двор», «подворье», указывая на их зависимость от сельскохозяйственных предприятий, кооперативов, крестьянских (фермерских) хозяйств [1, 2, 4, 6]. Однако современное личное подсобное хозяйство приобретает большую самостоятельность.

На наш взгляд, периоды развития личных подсобных хозяйств совпадают с периодами формирования различных типов хозяйств. На основе авторского подхода выделены три этапа зарождения и становления личных подсобных хозяйств:

- на первом этапе (20-70 гг. XX в.) происходит формирование потребительского типа хозяйств, целью которого становится производство сельскохозяйственной продукции для собственных нужд;
- на втором этапе (80-90 гг. XX в.) происходит становление товарно-потребительского типа хозяйств в результате проведения аграрной реформы и реорганизации колхозов и совхозов;
- на третьем этапе (90-е гг.–наст. время) получает развитие товарный тип личных подсобных хозяйств, целью которого является реализация всей произведенной сельскохозяйственной продукции.

В результате экономических преобразований личное подсобное хозяйство выходит на новый уровень развития, занимая определенную нишу в экономике сельского хозяйства [3, 5]. Возрастающая роль современных малых форм хозяйствования требует корректировки термина «личное подсобное хозяйство» и разделение его на две категории.

Авторская трактовка предполагает выделение следующих категорий личных подсобных хозяйств:

1) *самостоятельные личные подсобные хозяйства* – это такие хозяйства сельского населения, которые самостоятельно производят сельскохозяйственную продукцию и организывают ее сбыт. Владельцы указанных хозяйств, не работают на сельскохозяйственных предприятиях, а основной доход получают от реализации самостоятельно произведенной сельскохозяйственной продукции. Эффективность развития личного подсобного хозяйства зависит от квалифицированной организации производства, рационального использования ресурсного потенциала, планирования и прогнозирования производственно-бытовой деятельности, исследования каналов и рынков сбыта.

2) *зависимые личные подсобные хозяйства* – это такие хозяйства сельского населения, производство которых напрямую зависит от производственно-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий. Деятельность, связанная с производством и реализацией сельскохозяйственной продукции в подсобном хозяйстве, осуществляется личным трудом сельской семьи в порядке вторичной занятости и является дополнительной для трудоспособных граждан по отношению к основной работе. Между личными подсобными хозяйствами второй категории и крупными аграрными формированиями возникают связи на базе обеспечения техникой, снабжения расходными материалами, поставки сельскохозяйственной продукции.

Таким образом, не смотря на неразвитость каналов реализации, самостоятельные личные подсобные хозяйства вносят заметный вклад в увеличение валового производства сельскохозяйственной продукции, способствуют выживанию сельского и городского населения. На наш взгляд, государственная поддержка по обеспечению льготами, кредитами и субсидиями данного сектора экономики должна учитывать самостоятельность хозяйств и активизировать их деятельность. Дальнейшее развитие личных подсобных хозяйств должно основываться на рациональном использовании ресурсов и минимизации затрат.

Литература

1. Исаев З. Личное подсобное хозяйство как уклад / З. Исаев, Д. Гаджиева // Экономист, 2004. № 12. С. 83-86.
2. Калугина З.И. Личное подсобное хозяйство сельского населения: Проблемы и перспективы / З.И. Калугина, Т.П. Антонова. – Новосибирск: Наука, 1984. – 190 с.
3. Кузнецова И.В. Генезис личных подсобных хозяйств / И.В. Кузнецова, Н.С. Тюрина // Научное обозрение. – 2010. – № 1. – С. 50-54.
4. Островский В.Б. Актуальные проблемы агропромышленной интеграции и социального развития села. – Саратов: ИСЭП АПК АН СССР, 1991. С. 122.
5. Тюрина Н.С. Эволюция экономической мысли по отношению к интеграционным связям ЛПХ / Н.С. Тюрина, И.В. Кузнецова // Вестник развития науки и образования. – 2011. - № 2. – С. 33-42.
6. Федеральный закон от 7 июля 2003 г. № 112-ФЗ «О личном подсобном хозяйстве». – М.: Омега-Л, 2006. – 16 с.

О.В. Фатеева (О.В. Вишневская)

Кандидат экономических наук, доцент, Донской государственный технический университет

КОНВЕРГЕНЦИЯ КОНЦЕПЦИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И АНТИКРИЗИСНОГО МЕНЕДЖМЕНТА В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация

На основе сравнения основных элементов концептуальных моделей экономической безопасности и антикризисного менеджмента, их объединения и доработки показана возможность и полезность конвергенции (схождения) обеих концепций в управлении предприятием, приводящая к повышению эффективности управления.

Ключевые слова: конвергенция концепций; экономическая безопасность предприятия; антикризисный менеджмент.

O.V. Fateeva (O.V. Vishnevskaya)

PhD in economics, associate Professor, Don state technical University

CONVERGENCE OF THE CONCEPTS OF ECONOMIC SECURITY AND CRISIS MANAGEMENT IN THE MANAGEMENT OF THE ENTERPRISE

the paper is devoted to a comparison of the main elements of models of economic security and crisis management. It is shown possibility and usefulness of convergence (convergence) of both concepts in the management of the enterprise

Keywords: convergence concepts; economic security of the enterprise; crisis management.

Работа российских предприятий в рыночной среде с ее неопределенностью, конкурентностью и изменчивостью конъюнктуры создают реальную возможность как быстрого роста экономики предприятия и его процветания, так и увеличения рисков появления ошибок управления, приводящих к развитию кризиса. Менеджмент предприятия в этих условиях должен владеть навыками и механизмами трех типов управления (табл. 1).

Таблица 1 - Типы управления предприятием

Управление развитием	Управление функционированием	Антикризисное управление
- «воздействие на процессы изменений, приобретения нового качества и увеличения потенциала, определяющих устойчивость и жизнедеятельность социально-экономической системы» [2]	- «поддержание жизнедеятельности, сохранение режима, реализация всех производственных функций, определяющих деятельность организации в рамках достигнутого качества» [2]	- «тип управления, в котором определенным образом поставлены предвиденье опасности кризиса, анализ его симптомов, разработка мер по предотвращению или снижению отрицательных последствий кризиса, а также использование его отдельных факторов для последующего развития» [2]

Исторически, при ориентации страны на социалистическую парадигму приоритет отдавался исследованиям, направленным на управление развитием и управление функционированием предприятия. После смены парадигмы быстрое развитие получили антикризисный менеджмент и управление развитием предприятия, придающее ему новое качество – экономическую безопасность. Различие этих типов управления и специфических особенностей определили их становление как самостоятельных теорий, имеющих свою концепцию, элементы, механизмы, методы и процедуры [6, 16].

Используя мнения ряда экономистов [1, 2, 11, 14] о необходимости присутствия антикризисного менеджмента предприятия в других типах управления, сделано предположение о возможности повышения эффективности управления предприятием в рыночной среде при конвергенции (схождении) элементов концепций экономической безопасности – ЭБП и антикризисного менеджмента предприятия – АМП.

На базе анализа и обобщения известных источников автором сформулированы некоторые подходы к формированию концепций ЭБП [6] и АМП [16] (табл. 2).

Таблица 2 - Положение концепций ЭБП и АМП*

Концепция ЭБП	Концепция АМП
1	2
<p>1. Экономическая безопасность – это наилучшее состояние экономики предприятия, обладающее качествами защиты от угроз во всех функциональных зонах деятельности. Среди этих качеств выделяются: финансово-коммерческий успех; расширенное воспроизводство; устойчивое расширение деятельности на разных рынках; определяющее развитие в части инновационного обновления, конкурентоспособности, качества и эффективности; решения социальных проблем персонала; гармонизация интересов государства и предприятия.</p> <p>2. Состояние экономики предприятия оценивается уровнями экономической безопасности (уровнями состояния экономики) предприятия, которые определяются экономическими показателями.</p> <p>3. Обеспечение ЭБП – это управление экономикой предприятия с целью разработки и реализации мер: - развитие качеств защиты экономики от угроз; - перехода экономики на более высокий уровень, вплоть до состояния «экономическая безопасность» (обеспечения повышательной тенденции) в кратко, средние и</p>	<p>1. Кризисный процесс на предприятии выражается единством многообразия форм его проявления: в виде перелома или резкой смены повышательной тенденции понижательной, в виде процесса и в виде тяжелого финансового состояния.</p> <p>2. Кризисный процесс оценивается стадиями финансового кризиса, определяемыми финансовыми показателями.</p> <p>3. АМП – это управление экономикой предприятия с целью разработки и реализации мер: - перманентного поиска для обнаружения кризисного процесса, определения стадии кризиса и его причин; - преодоления кризиса (понижательной тенденции развития) преимущественно в краткосрочном аспекте. [16]</p>

* Составлена автором самостоятельно.

В обеих концепциях имеет место одинаковость объекта и субъектов управления [6, 16]. При конвергенции концепций на базе использования классификационных признаков различных состояний экономики предприятия [6] установлено соответствие уровней экономической безопасности [6] и стадий кризисного процесса [16] (рис. 1)*.

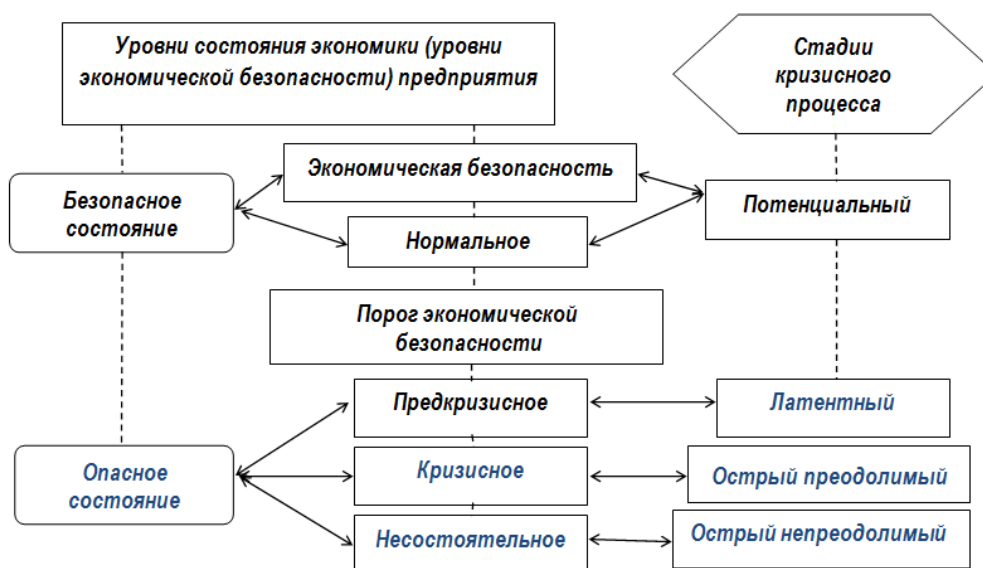


Рис. 1 Схема соответствия уровней состояния экономики предприятия уровням экономической безопасности со стадиями кризисного процесса при конвергенции концепций ЭБП и АМП

*Составлена автором самостоятельно

Сравнение целей обеих концепций по табл. 2 показывает их различия, которые при конвергенции не противопоставляются, а дополняют друг друга, обогащая общий процесс управления и выступая главной целью или дополнительной в зависимости от текущего уровня состояния экономики предприятия (рис. 2)*.

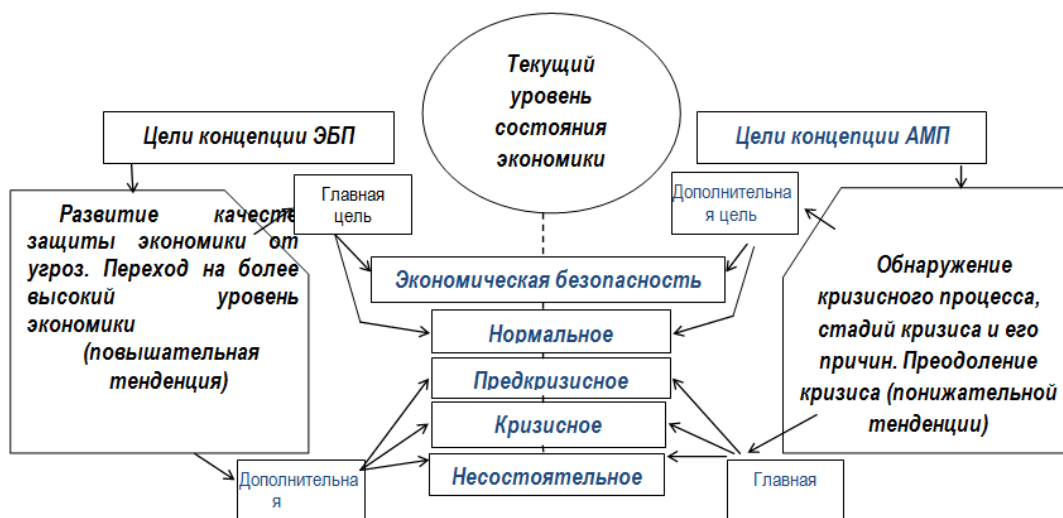


Рис. 2 Схема объединения и изменения значимости целей управления предприятием в зависимости от текущего уровня состояния экономики при конвергенции концепций

*Составлена автором самостоятельно

Объединение главных и дополнительных целей при конвергенции концепций способствует их более эффективному и надежному достижению.

При конвергенции концепций необходимо рассматривать совместно два вида влияния факторов изменчивости внешней и внутренней среды на состояние экономики предприятия. В концепции ЭБП — это угроза действия, угроза нанесения ущерба экономике предприятия, требующая усилия элементов экономики по угрожающим направлениям. В концепции АМП — это обнаружение действия, проявление кризисного процесса на предприятии и причинение реального ущерба экономике и ее кризисному элементу. При этом возможны варианты перерастания угрозы действия в само действие и различные сочетания угроз и действий от факторов изменчивости среды.

Важнейшими элементами обеих концепций являются методы диагностики — оценки уровня ЭБП и стадии кризиса.

В концепции ЭБП объектом наблюдения декларируется уровень экономической безопасности, а на самом деле принимаются:

- некоторые показатели производства, финансов и социальной деятельности [3];
- совокупность корпоративных ресурсов — капитала, персонала, информации и технологии, техники и оборудования, прав [7];
- масштаб потенциального, предотвращенного и нанесенного ущерба от совокупности негативных воздействий в функциональных зонах деятельности: финансовой, кадровой, технико — технологической, правовой, информационной, экологической, силовой [12];
- мера согласования интересов предприятия с интересами внешней среды, выражаемая прибылью и показателями безубыточности, ликвидности и финансовой устойчивости [9];
- состояние бухгалтерского баланса с показателями структуры активов и структуры капитала [10].

Априори видно, что принятые в известных методиках объекты наблюдения не могут быть полноценными эквивалентами – измерителями уровня экономической безопасности, так как не отражают сущность экономической безопасности и не вызывают доверия. На наш взгляд, эквивалентом - измерителем уровня экономической безопасности может служить состояние продукта стратегического управления предприятием, структура которого описана в работе [15], а уточненная схема представлена на рис. 3*.

Параметрами продукта стратегического управления являются: ресурсы областей деятельности, продукция и внутренняя структура и организационные изменения. Так как ресурсы – это возможности, средства, запасы, источники, которыми можно воспользоваться для достижения цели [14], то ресурсы областей деятельности можно было бы характеризовать системой показателей, включающих оценку в каждой области деятельности:

- обеспеченность финансами, кадрами, площадями и материалами

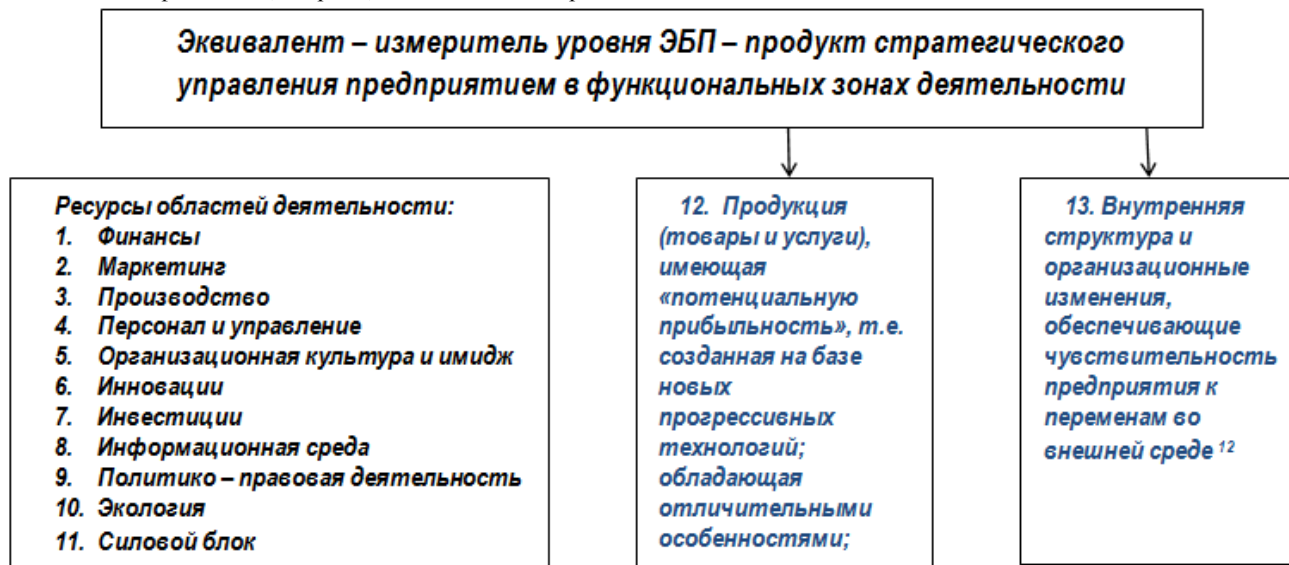


Рис. 3 Структура эквивалента - измерителя уровня ЭБП - продукта стратегического управления в функциональных зонах деятельности

предприятия *Составлен автором самостоятельно

- качество выполнения основных функций;
- квалификация кадров;
- техническая оснащенность.

Показатели, характеризующие параметр «продукция» перечислены в работе [15] и показаны на рисунке 3:

- произведена на базе новых прогрессивных технологий;
- обладает отличительными особенностями;
- пользуется спросом на рынке.

На наш взгляд, к этим показателям следует добавить заключительный – конкурентоспособна.

Показателями внутренней структуры и организационных изменений, обеспечивающих чувствительность к переменам во внешней среде, на наш взгляд, могут быть - соответствие внешним условиям:

- продукции (товаров и услуг);
- применяемых технологий;
- внутренней организационной структуры;
- выбранных рынков.

Представляется, что пользуясь этой системой показателей можно осуществить диагностику уровня ЭБП на основе личного (руководителя предприятия) или группового представления о состоянии элементов продукта стратегического управления предприятия и их критериальных признаках на качественном уровне по макету форме (табл. 3)*

Таблица 3- Макет форма проведения диагностики состояния элементов продукта стратегического управления предприятием

Параметры продукта стратегического управления предприятием	Показатели - элементы продукта стратегического управления предприятием		Умозаключения руководителя предприятия на основе личного или группового представления о соответствии состояния элементов продукта критериальным признакам	
			Уровень состояния элемента	Необходимость и масштаб изменений состояния элемента
1	2		3	4
Ресурсы областей деятельности: 1.Финансы	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения основных	Организация оборотных средств		
		Оптимизация средств в запасах, незавершенном производстве и готовой продукции		

	функций	Система учета контроля и планирования		
		Работа с капиталом, прибылью, фондами и ценными бумагами.		
	III. Квалификация кадров			
	IV. Техническая оснащенность			
2. Маркетинг	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения основных функций	Контроль за прибылью		
		Разработка новых товаров и услуг, их модернизация		
		Расширение старых и разработка новых рынков		
		Предпродажное и послепродажное обслуживание клиентов		
		Сбыт, реклама и продвижение товара		
		Работа с поставщиками		
		Организация хранения продукции, материалов		
	III. Квалификация кадров			
	IV. Техническая оснащенность			

Продолжение таблицы 3

1	2		3	4
3.Производство	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения основных функций	Организационно-технический уровень		
		Использование новых материалов		
		Обновление технологий и основных фондов		
		Организация контроля качества		
		Загрузка оборудования		
		Использование площадей		
	III. Квалификация кадров			
4.Персонал и управление	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения основных функций	Комплектность и подготовка высшего менеджмента		
		Система подготовки кадров		
		Работа по аттестации рабочих мест		
		Социальная стабильность		
		Сравнительный уровень оплаты труда		
		Сравнительный уровень текучести кадров		
		Сравнительный уровень социального пакета		
	III. Квалификация кадров управления персоналом			
	IV. Техническая оснащенность			
5.Организационная культура и имидж	I. Наличие сформированной философии предприятия (видения, миссии, ценностей, целей, задач)			
	II. Качество выполнения основных функций	Имидж предприятия		
		Выполнение персоналом ценностных установок, норм и правил поведения, традиций		
6.Инновации	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения инновационной работы (НИОКР)			
	III. Квалификация кадров			
	IV. Техническая оснащенность			
7.Инвестиции	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения инвестиционной работы			
	III. Квалификация кадров			
	IV. Техническая оснащенность			
8. Информационная сфера	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения основных функций	Поиск необходимой информации		
		Накопление и использование информации		
		Защита информации от утечек и искажений		
	III. Квалификация кадров			
9. Политико – правовая деятельность	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения основных функций	Мониторинг внешних политико-правовых факторов и скорость реакции на изменения		
		Правовая защита всех видов деятельности		
	III. Квалификация кадров			
	IV. Техническая оснащенность			

Продолжение таблицы 3

1	2		3	4
10.	Э	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами		

экология	II. Качество выполнения основных функций	Соблюдение экологических норм допустимого содержания вредных веществ на территории предприятия		
		Обеспечение экологических нормативов продукции		
	III. Квалификация кадров			
	IV. Техническая оснащенность			
11. Силовой блок	I. Обеспеченность финансами, кадрами, площадями, материалами			
	II. Качество выполнения основных функций	Обеспечение режима безопасной работы предприятия		
		Обеспечение физической защиты руководства персонала и имущества предприятия		
	III. Квалификация кадров			
	IV. Техническая оснащенность			
12. Продукция (товары и услуги)	I. Произведена на базе новой прогрессивной технологии			
	II. Имеет отличительные особенности			
	III. Пользуется спросом на рынке			
	IV. Конкурентоспособна			
13. Внутренняя структура и организационные изменения	I. Соответствие продукции внешним условиям			
	II. Соответствие применяемых технологий внешним условиям			
	III. Соответствие внутренней организационной структуры внешним условиям			
	IV. Соответствие выбранных рынков внешним условиям			

* Составлена автором самостоятельно

Общий уровень состояния продукта стратегического управления предприятием определяется суммарным представлением уровней состояния его элементов. На основе выявления слабых элементов, определения необходимости и масштаба изменений элементов продукта создается предметная база для внутреннего планирования и формирования стратегии управления, что мотивирует интерес к максимальной объективности такой диагностики в концепции ЭБП.

В концепции АМП за эквивалент – измеритель кризисного процесса на предприятии принимают:

- «кризисное поле» финансового состояния предприятия с параметрами, характеризующимися количественными показателями [4];

- финансовое состояние предприятия с параметрами: активы и капитал, текущие обязательства, текущие расходы и доходы, денежные потоки [5, 13];

- финансовая ситуация с параметрами: ликвидность, финансовая устойчивость [5, 13];

- направленность динамики финансовых показателей ликвидности, финансовой устойчивости и деловой активности [5, 16].

Принятие за эквивалент измеритель кризисного процесса на предприятии его финансовое состояние обосновывается следующими доводами:

- кризисы тесно взаимосвязаны и отражаются на финансах [8];

- финансовый кризис наиболее значим [8];

- финансовые потоки как кровь, обеспечивающая жизнедеятельность всех органов [8];

- финансовый кризис несет наибольшие угрозы и ведет к потрясению всей хозяйственной деятельности [4];

- использование финансовых показателей как наиболее чувствительных и надежных базируется на оперативных данных бухгалтерской отчетности.

Эти обстоятельства, на наш взгляд, позволяют согласиться с выбором эквивалента – измерителя кризисного процесса – финансового состояния, которое диагностируется известными количественными методами экономического анализа, в том числе методами экспресс – диагностики.

Таким образом диагностика в концепции ЭБП проводится по качественным показателям, характеризующим продукт стратегического управления предприятием, а диагностика в концепции АМП по количественным показателям финансового состояния. Объединение этих диагностик в рамках конвергенции концепций повышает суммарный статус исследования и позволяет условно считать его диагностикой состояния квазиэкономики предприятия. Объединение диагностик при конвергенции концепций дает возможность более качественно сформировать общую стратегию управления по схеме на рис. 4*.

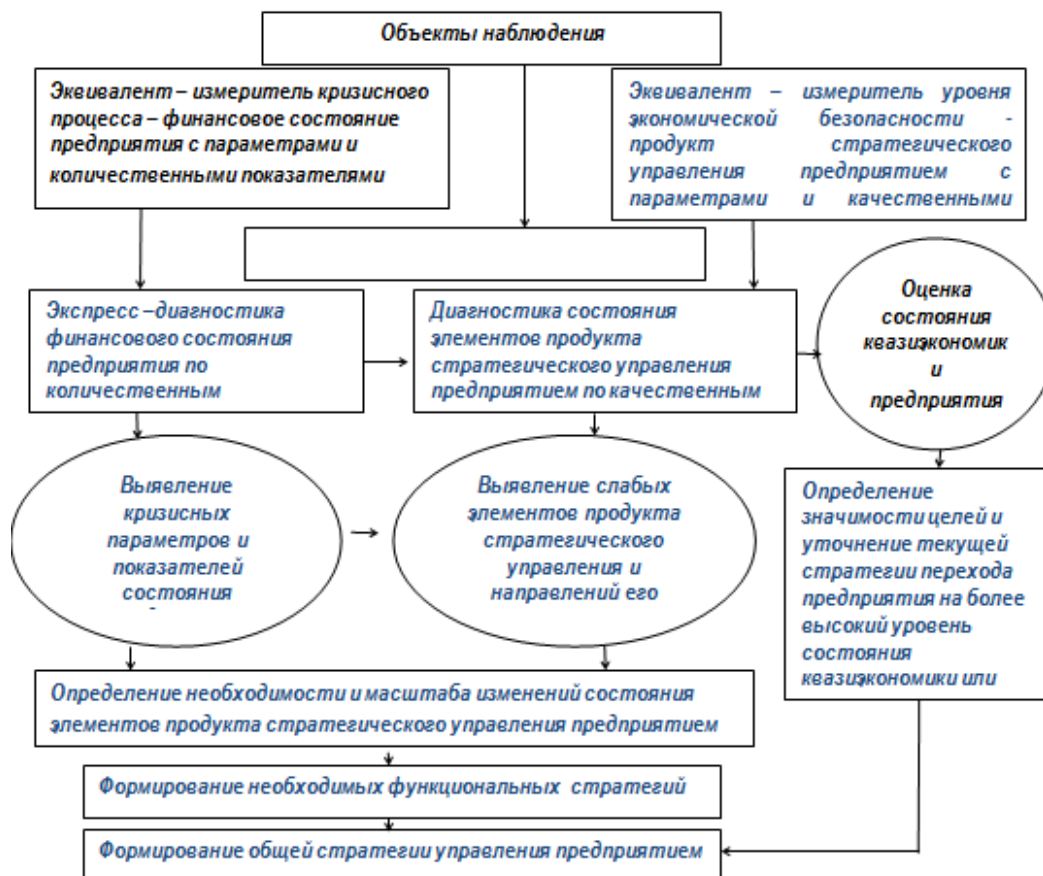


Рис. 4 Схема формирования общей стратегии управления предприятием по результатам диагностики состояния квазиэкономики при конвергенции концепций.

* Составлен автором самостоятельно

Проведение экспресс – диагностики финансового состояния в первую очередь по схеме (рис. 4) дает возможность проводить анализ состояния элементов продукта стратегического управления предприятием под влиянием информации о состоянии финансов, что способствует лучшему пониманию возможностей по изменению состояния этих элементов.

Общими механизмами реализации текущих и необходимых функциональных стратегий выступают преобразования, описанные в работе [2] и показанные в концепции АМП [16]. Преобразования: процессные, продуктовые и организационные являются механизмами как текущих, так и функциональных стратегий (рис. 5)*.

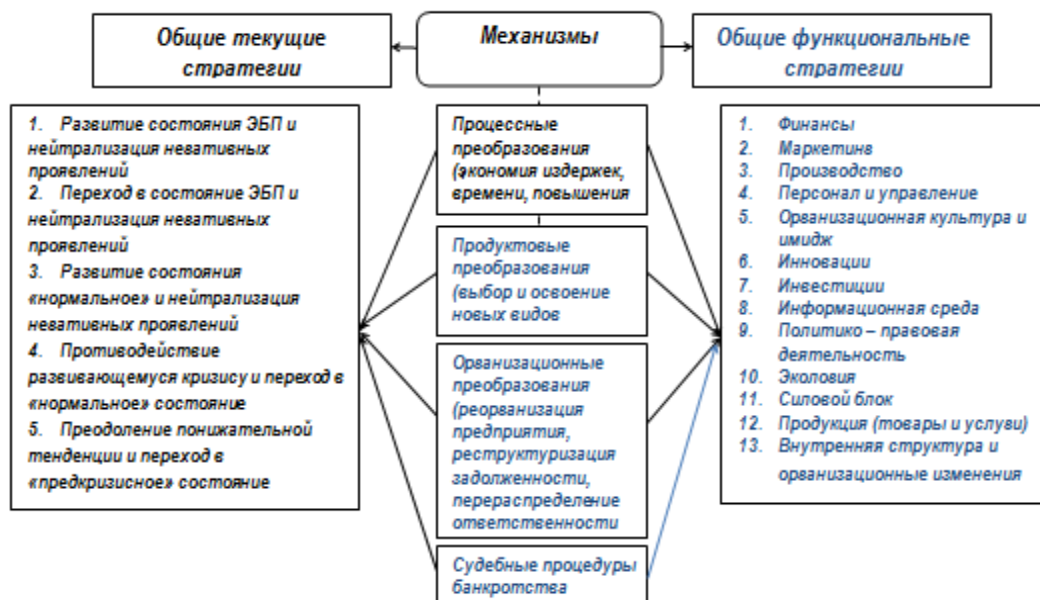


Рис. 5 Схема использования механизмов в текущих и функциональных стратегиях при конвергенции концепций

* Составлена автором самостоятельно

Механизмы реализации стратегий играют двойную роль. Принадлежность механизма к текущей стратегии указывает на цели управления, а принадлежность к определенной функциональной стратегии показывает функциональную зону деятельности предприятия, в которой используется данное преобразование.

Структуру общей стратегии управления предприятием в рамках конвергенции концепций ЭБП и АМП аналогично [6] удобно выразить матричной формой.

Заключение

Конвергенция концепций экономической безопасности и антикризисного менеджмента предприятия выражается объединением их элементов для совместного действия, приводящего к повышению эффективности управления за счет: синергии

объединяемых элементов; расширения поля и временных рамок деятельности менеджмента; возможности использования наиболее эффективных решений.

Литература

1. Айвазян З., Кириченко В. Антикризисное управление: принятие решения на краю пропасти [Электронный ресурс] URL http://arbitration.narod.ru/Economic_articles.html (дата обращения 11.10.2012).
2. Коротков Э.М. Антикризисное управление: Учебник – 2-е изд., доп. и перераб. М.: ИНФРА – М., 2005 – 620 с.
3. Бендилов М.А. Экономическая безопасность промышленного предприятия в условиях кризисного развития // Менеджмент в России и за рубежом. - 2000 - № 2, 17 – 30.
4. Бланк И.А. Управление финансовой стабилизацией предприятия, - К.: Ника – Центр, Эльга, 2003 – 496 с. («Энциклопедия финансового менеджера: Вып. 4).
5. Вишневская О.В. Антикризисное управление предприятием/ О.В. Вишневская. – Ростов н/Д: Феникс, 2008
6. Вишневская О.В. Подходы к формированию концепции экономической безопасности предприятия// TERRA ECONOMICUS, 2011. Т.9, №4.ч.2, 18-24.
7. Гончаренко Л.П. Процесс обеспечения экономической безопасности// Справочник экономиста, № 12, 2004, стр. 20 - 26
8. Жарковская Е.П. Антикризисное управление: учеб. Для студентов вузов, обучающихся по специальности «Антикризис. Упр.» и другим экономическим специальностям / Е.П. Жарковская, Б.Е. Бродский – 6-е изд. испр. и доп. – М.: Издательство «Омега-Л», 2009
9. Козаченко А.В., Пономарев В.Н., Ляшенко А.И. Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизмы обеспечения. Киев: Либра, 2003
10. Колпаков П.А. Концептуальные основы экономической безопасности фирмы. Автореферат дисс. на соиск. уч. степени к.э.н. МГУ им. М.В. Ломоносова. Москва, 2007
11. Крутик А.Б., Муравьев А.И. Антикризисный менеджмент. Санкт – Петербург, Питер, 2001
12. Морознюк Ю.В. Критерии оценки экономической безопасности некоммерческих организаций [Электронный ресурс] <http://aldocs.ru/download/tkt.php> (дата обращения 5.09.2012).
13. Никифорова Н.А. Анализ в антикризисном управлении // Финансовый менеджмент. - 2004 - № 6, стр. 98 - 105
14. Попов Р.А. Антикризисное управление: Учебник / Р.А. Попов. – М.: Высш. шк., 2003 - 429 с.
15. Поршнев А.Г., Румянцев З.П., Соломатина И.А. Управление организацией: Учебник/ М.:ИНФРА – М, 2007.
16. Фатеева О.В. (Вишневская О.В.) Подходы к формированию концепции антикризисного менеджмента предприятия // Вестник ДГТУ, 2012 № 5 (66) стр. 156 – 165.

Хашкуева Б.М.¹, Гладилин А.В.²

¹Аспирант ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»; ²доктор экономических наук, профессор ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»

ОЦЕНКА КЛЮЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАЗВИТИЯ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

Аннотация

В статье рассмотрено – современные тенденции развития Северо-Кавказского федерального округа, индикаторы, определяющие уровень развития округа и регионов его составляющих, дана оценка основным макроэкономическим показателям экономической сферы, проведена сравнительная оценка развития субъектов СКФО.

Ключевые слова: развитие, региона, валовой региональный продукт, индикаторы, факторы.

Hashkueva B.M.¹, Gladilin A.V.²

¹Graduate RUSHYDRO VPO «North-Caucasian Federal University»; ²Doctor of economic Sciences, Professor RUSHYDRO VPO «North-Caucasian Federal University»

ASSESSMENT KLIEV BROTHERS INDICATORS OF DEVELOPMENT OF THE NORTH CAUCASUS FEDERAL DISTRICT

Abstract

The article considers the modern trends of development of the North Caucasus Federal district, indicators, determining the level of development of the district and regions of its components, and the estimation of the main macroeconomic indicators of the economic sphere, the comparative assessment of the development of the subjects of the North Caucasus Federal district.

Keywords: development, the region's gross regional product, indicators, factors.

В связи с развитием комплексного подхода по разработке и оценке эффективности стратегических программ различных уровней в настоящее время существует множество методических подходов, направленных на решение поставленных задач. Постоянная детализация стратегических программ предполагает введение и расчет все новых показателей, характеризующих социально-экономическое развитие региона, при этом многие из них лишь детализируют основные базовые показатели, определенные Министерством регионального развития, и расчет их сводится к тому, что они лишь подтверждают значения полученных базовых показателей.

В качестве основного индикатора, характеризующего эффективность реализации стратегических региональных программ является валовой региональный продукт.

Для аналитических целей при оценке регионального развития наиболее часто используется относительный показатель ВРП, который рассчитывается в объеме на душу населения региона. С одной стороны данный относительный показатель характеризует уровень производительности населения региона в целом, с другой стороны, данный показатель характеризует степень технологичности развития самого региона, и позволяет проводить кластеризацию субъектов РФ.

Для объективной оценки регионального развития воспользуемся эмпирической базой за период с 2002 по 2011 годы в разрезе субъектов СКФО и обобщающих оценок макрорегиона в целом и Федерации.

Рост ВРП в СКФО составил 1,2% в 2009 году, 3,5% в 2010 году. Согласно предварительным оценочным данным рост ВРП составил 5,8% в 2011 году (с индекс-дефлятором 2011 года к 2010 на уровне 110,6%). В 2012 году органами исполнительной власти субъектов СКФО запланирован рост ВРП 7,4% в среднем по СКФО с учётом индекс-дефлятора 2012 к 2011 году на уровне 106,4% [1].

Согласно Стратегии социально-экономического развития Северо-Кавказского федерального округа до 2025 года, рост ВРП в субъектах СКФО должен обеспечить достижение среднероссийских показателей к 2025 году и составлять не менее 7,7% ежегодно. Из представленных органами власти субъектов Российской Федерации, входящих в СКФО сведений, можно сделать вывод, что только в 2012 году, по предварительным планам, СКФО достигнет темпа роста ВРП, установленного Стратегией развития. Соотношение величины ВРП на душу населения в СКФО к среднероссийскому показателю в 2008 году составляло 33,3%, в 2010 году - 36,1% [2].

По итогам 2012 года показатель ВРП на душу населения составил 402563 рубля, что в 6,6 раза больше по сравнению с 2002 годом. Традиционно регионы СКФО характеризуются одними из самых низких значений данного индикатора по сравнению с другими федеральными округами (рисунок 1).

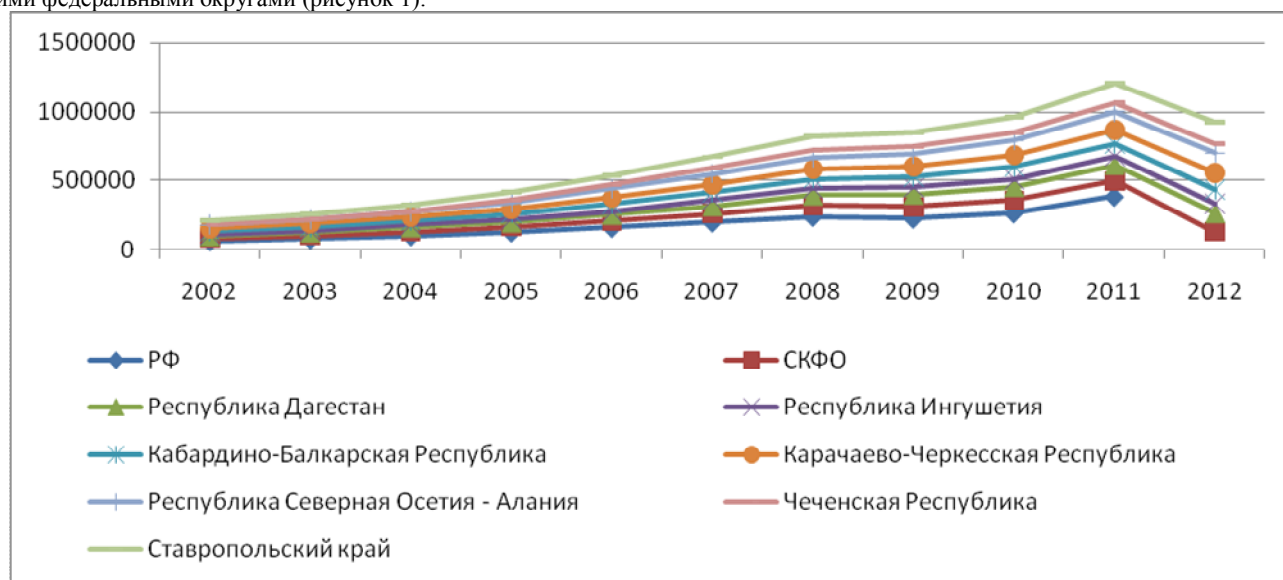


Рис. 1 – Динамика ВРП на душу населения, рублей

Так, за исследуемый период ВРП на душу населения в целом по СКФО увеличился в 5,7 раза (то есть даже темпы роста намного ниже по сравнению со среднероссийским уровнем) и составил в 2012 году 127286,5 рублей. Также необходимо говорить о том, что глубокая дифференциация по уровню данного показателя наблюдается и внутри самого округа. Среди семи субъектов округа явными лидерами по приращению ВРП в расчете на душу населения являются Ставропольский край (157166,5 рублей), РСО - Алания (144577,2 рубля) и Республика Дагестан (137111,1 рублей). Именно в этих субъектах сосредоточены наиболее крупные производственные кластеры, которые и формируют основной региональный ВРП. Традиционно производственный сектор сложился таким образом, что в Ставропольском крае сосредоточены основные предприятия легкой промышленности, электроэнергетики, машиностроения, в Республике Дагестан – мощный сельскохозяйственный кластер с лидирующими позициями по производству овощных культур, а в РСО – Алании – наличие большого потенциала перерабатывающих предприятий (в основном пищевой промышленности).

Внутри СКФО есть два субъекта, значение ВРП на душу населения в которых является самыми низкими по стране: Республика Ингушетия – 62398 рубля и Чеченская Республика – 68944,1 рубля. Данное обстоятельство вызвано несколькими причинами. Во-первых, эти регионы до сих пор находятся в рецессионной стадии после затянувшегося политического кризиса и последовавших боевых действий и производственная сфера по своим объемам восстановления в этих субъектах значительно уступает социальной инфраструктуре. Во-вторых, исследуемый показатель является расчетным и в качестве весового измерителя взято количество населения. Которое в этих двух регионах является рекордно высоким, отсюда некоторое заниженное значение реального ВРП в данных субъектах. Однако парадокс заключается в том, что темпы роста ВРП на душу населения именно в этих двух субъектах одни из самых высоких по стране (в 8,1 и 8,9 раза соответственно в Ингушетии и Чеченской республике).

В последнее время в аналитических отчетах все более внимание уделяется относительным характеристикам валового регионального продукта, так как по ним можно судить о реальных темпах роста ВРП в отдельном субъекте или стране в целом и позволяют оценить реальный рост ВРП нивелированный от инфляционного влияния [3].

За период с 2002 по 2012 года индекс ВРП в среднем по РФ снизился на 0,6% и составил на конец исследуемого промежутка 99,4%. В СКФО значение данного показателя за тот же период составило 100,1%, что минимальный, но рост. Наибольший прирост относительного выражение ВРП в регионах СКФО принадлежит Ингушетии (128,9%) и Чеченской республике (128,1%), в то время как основные производственные доноры (Дагестан, РСО - Алания) характеризуются тенденцией снижения данного показателя [4].

В положительной динамике отмечен только Ставропольский край – плюс 0,8% по сравнению с 2002 годом.

Литература

1. Гладилин А.В. Совершенствование экономического механизма аграрного производства / А.В. Гладилин, А.Н. Герасимов, Е.И. Громов// – Ставрополь: Изд-во «АГРУС», 2010. – 25,6 п.л.
2. Громов Е.И. Статистическая оценка экономических, демографических и социальных процессов в регионах Северо-Кавказского федерального округа / Е.И. Громов, А.Н. Герасимов// Экономика и предпринимательство –2012.– № 5 - 0,8 п.л
3. Пшеничный П.П. Совершенствование системы управления экономической макрорегиона/ Монография / П.П. Пшеничный, А.Н. Герасимов, Е.И. Громов, О.И. Шаталова – Москва: Колос, 2012. – 10,6 п.л.
4. Тельнова, Н.Н. Анализ структурных изменений в аграрном производстве Ставропольского края Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2011. – № 7-31. – С. 29-29.

Хашкуева Б.М.¹, Гладилин А.В.²

¹ Аспирант ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»; ² доктор экономических наук, профессор
ГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДОВ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ

Аннотация

В статье рассмотрено – основные методы прогнозирования и моделирования, обеспечивающие устойчивое функционирование и развитие региональных систем, раскрыты преимущества применения метода полисценарного прогнозирования при изучении региональных структур.

Ключевые слова: развитие, регион, моделирование, прогнозирование.

Hashkueva B.M.¹, Gladilin A.V.²

¹ Graduate RUSHYDRO VPO «North-Caucasian Federal University»; ² doctor of economic Sciences, Professor RUSHYDRO VPO
«North-Caucasian Federal University»

FEATURES OF THE USE OF METHODS OF FORECASTING IN THE STUDY OF THE FUNCTIONING AND DEVELOPMENT OF REGIONAL SYSTEMS

The article discusses the main methods of forecasting and modeling, to ensure stable functioning and development of regional systems, revealed the benefits of using the method полусценарного forecasting in the study of regional structures.

Keywords: development, region, modeling, forecasting.

При разработке концепции устойчивого развития любой региональной системы, с нашей точки зрения, наиболее эффективно и целесообразно использовать метод сценарного прогнозирования, поскольку он дает возможность прогнозировать наиболее вероятный ход развития событий и оценить возможные последствия. Уточним, о каких сценариях развития региона конкретно идет речь.

Искомый сценарий устойчивого развития региональной системы – это сценарная модель будущего, в которой характеризуется вероятный ход событий с указанием степени их реализации, определяются основные факторы, которые необходимо учитывать при расчетах, и указывается, каким образом эти факторы могут повлиять на моделируемые события, а также формируются варианты сценарии стратегии развития региона на перспективу.

С учетом сказанного выше правомерен вывод о том, что применение методов сценарного прогнозирования может обеспечить:

– более значительный уровень вероятности формирования эффективного решения в рамках принятой стратегии развития региональных систем в тех ситуациях, когда это возможно (например, политика дотирования и квотирования);

– более высокий уровень вероятности сведения ожидаемых общественно-хозяйственных потерь к минимуму в тех ситуациях, когда они абсолютно неизбежны (например, вступление в ВТО).

По нашему мнению, для обоснования прогнозных сценариев устойчивого развития региональной системы целесообразно использовать метод повторяющегося объединения полисценарного развития, что обусловливается как различной специализацией субъектов РФ (аграрно-ориентированная, промышленно-ориентированная и т.д.), так и существенными отличиями в условиях их развития на локальных уровнях [4].

Применительно к региональным системам основной целью построения прогнозов является выбор экономически оправданного и реального управленческого решения. С помощью прогнозирования можно смоделировать процессы развития субъекта, на которые в будущем можно оказывать влияние и которые могут активно регулироваться.

Вместе с тем, прогнозирование, как и любая наука, основывается на совокупности базовых категорий, к которым следует отнести: ход развития или вариант прогноза; это возможное направление развития ситуации в результате применения прогностических направленных действий; метод прогнозирования является способом проведения исследования, направленным на разработку вероятностного прогноза; методику прогнозирования – совокупность приемов, способов и методов, направленных на изучение объекта и построение прогнозных моделей

Наиболее распространенной формой исследования и составления прогнозов является метод моделирования. По нашему мнению, метод моделирования для построения прогнозов является наиболее эффективным средством. Приведем необходимые аргументы. Известно, что в экономике было впервые применено построение математических моделей для прогнозирования хозяйственных процессов. Главный принцип моделирования заключается в том, чтобы при построении модели было учтено абсолютное большинство характеристик исследуемого объекта, которые являются наиболее существенными в конкретных условиях места и времени. Именно поэтому качество построенной модели не вызывает сомнений у специалистов.

Таким образом, метод моделирования включает последовательное определение наиболее существенных характеристик исследуемого объекта, всесторонний анализ модели, подведение промежуточных итогов и последующую корректировку модели [2].

Правомерен вывод о том, что применение методов сценарного прогнозирования гарантирует более высокую вероятность формирования эффективного решения в рамках принятой стратегии развития региона в тех ситуациях, когда такая выработка решения возможна (дотирование, инвестиционная поддержка регионов и др.).

Прогнозный полисценарный подход к исследованию устойчивого развития регионов позволяет обеспечить формирование адекватного механизма территориального управления и обоснование стратегии развития субъекта на основе разработки, комплексного анализа и оценки множества прогнозных сценариев, учитывающих фактор повторяемости вариантов развития, различную специализацию исследуемого объекта, а также значительные территориальные различия в условиях его функционирования и развития.

В условиях современного развития региональных систем стратегии и программ развития, в основном, основаны на применении методов прогнозирования. Среди них применительно к прогнозированию условий развития субъекта в обусловленных ситуациях с успехом может быть применена группа генетико-экстраполяционных методов, которые ориентированы на экстраполяцию уже существовавших когда-то условий социально-экономических процессов на предстоящие периоды.

Литература

1. Гладилин А.В. Совершенствование экономического механизма аграрного производства / А.В. Гладилин, А.Н. Герасимов, Е.И. Громов// – Ставрополь: Изд-во «АГРУС», 2010. – 25,6 п.л.
2. Герасимов А.Н. Эконометрический подход к исследованию результатов функционирования региональных социально-экономических систем / А.Н. Герасимов, С.А. Левченко// Экономика и предпринимательство –2012.– № 4 - 0,8 п.л
3. Громов Е.И. Статистическая оценка экономических, демографических и социальных процессов в регионах Северо-Кавказского федерального округа / Е.И. Громов, А.Н. Герасимов// Экономика и предпринимательство –2012.– № 5 - 0,8 п.л
4. Шаталова О.И. Обоснование прогнозов и перспектив развития рынка растениеводческой продукции / О.И. Шаталова. – Москва: Изд-во «Колос», 2011. – 21,5 п.л.

Чалова А.И.

Кандидат экономических наук, Южный федеральный университет

ОЦЕНКА ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ И ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ПИЩЕВОЙ ОТРАСЛИ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В статье описано состояние пищевой промышленности Ростовской области, а также основные направления его развития, с учетом особенностей региона.

Ключевые слова: пищевая промышленность, развитие, анализ.

Chalova A.I.

PhD, Southern federal university

ASSESSMENT OF THE STATE AND MAIN AREAS OF FOOD INDUSTRY ROSTOV REGION

Abstract

The article describes the state of the food industry Rostov region, as well as the main directions of its development, taking into account the characteristics of the region.

Keywords: food processing, development, analysis.

Ростовская область является одним из ведущих аграрных регионов России. Меры по развитию агропромышленного комплекса, которые принимаются федеральными и региональными органами исполнительной власти, позволили добиться преодоления наиболее опасных кризисных явлений в пищевой отрасли. Реализация приоритетного национального проекта «Развитие АПК», государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008–2012 годы» дали определенный импульс к технологическому перевооружению отрасли, что помогло обеспечить положительную динамику роста производства продукции на многих предприятиях Ростовской области.

В секторе сельского хозяйства, включая охоту и лесное хозяйство, создается около 12% ВРП Ростовской области. Сельское хозяйство по степени вклада в формирование ВРП Ростовской области занимает третье место после обрабатывающей промышленности и торговли.

Около 60% валовой продукции сельского хозяйства Ростовской области производится в секторе растениеводства. Первостепенное значение в структуре растениеводства имеет зерновое хозяйство: под зерновыми культурами занято около 50% пашни, используемой в сельскохозяйственном обороте. Озимая пшеница является главной зерновой культурой. Широко распространены посевы ячменя, кукурузы, проса, гречихи, риса, других крупяных культур и сои. Ведущей технической культурой является подсолнечник. За последнее десятилетие производство продукции растениеводства в физическом выражении выросло на 30%, что связано с ростом валовых сборов озимой пшеницы, производство которой в 2010 году в сравнении с 2003 возросло в 3 раза. Также значительный рост валовых сборов наблюдается в производстве сахарной свеклы (в 7 раз) и риса (в 2 раза). Но в этот период наблюдается снижение по валовым сборам подсолнечника (на 26%) и ячменя (на 40%).

Урожайность основных сельскохозяйственных культур в 2010 году по сравнению с 2003 годом характеризовалась следующей динамикой (темпы роста): пшеница озимая и яровая – 139,5%, подсолнечник – 82,4%, кукуруза – 49,1%, сахарная свекла – 147,3% [1].

Общая посевная площадь сельскохозяйственных культур составила 4 351,4 тыс. га, увеличившись на 7% в 2010 году по сравнению с 2003. В структуре посевных площадей основными культурами являются пшеница (46,8%) и подсолнечник (23,4%). Значительно меньшая доля приходится на ячмень (9,6%), кормовые культуры (6,0%) и кукурузу (3,6%).

Проблемы, которые сдерживают рост продуктивности сельскохозяйственных культур в Ростовской области, следующие: неудовлетворительная работа научно-исследовательских институтов; снижение плодородия почв из-за недостаточного внесения удобрений; низкие темпы внедрения новых аграрных технологий и многие другие.

Основная причина такой ситуации – это неустойчивое финансовое положение значительной части сельхозпроизводителей Ростовской области, в том числе в результате диспаритета цен на продукцию сельскохозяйственной отрасли.

Определенный спад производства сельскохозяйственной продукции в Ростовской области происходит в связи с засухливыми природными явлениями. Для преодоления негативных последствий засухи необходимо восстановление мелиоративной системы, развитие орошаемого земледелия, применение стрессоустойчивых сортов сельскохозяйственных культур.

В настоящее время отмечается усиление деградации почв Ростовской области. В результате водной и ветровой эрозии из оборота выводятся пахотные земли, и увеличиваются площади с солонцовыми почвами, на которых сельскохозяйственное производство является ограниченным. Для предотвращения ухудшения экологической и экономической обстановки в сельскохозяйственной отрасли необходимо остановить деградацию почв.

Для увеличения на основе интенсивного растениеводства производства конкурентоспособной продукции необходимо обеспечить внедрение ресурсо- и энергосберегающих технологий, а также рекомендаций научно-исследовательских институтов по совершенствованию системы земледелия. Перечисленные направления требуют государственного стимулирования и поддержки.

Важнейшими факторами снижения затрат зернового производства являются эффективная система биоудобрений, интегрированная защита от сорняков, болезней и вредителей, адаптивная селекция и семеноводство.

Важный фактор развития производства продукции растениеводства – растущий спрос на мировом рынке. Ростовская область является крупнейшим экспортером сельскохозяйственного сырья на юге России. В структуре экспорта ЮФО Ростовская область занимает самую большую долю (свыше 50%), на втором месте – Краснодарский край (около 45%).

Экспорт сельскохозяйственной продукции имеет для экономики Ростовской области положительные и отрицательные последствия. Положительным фактором является выход на внешние рынки, который обеспечивает региональным сельхозпроизводителям сбыт продукции по мировым ценам. В свою очередь, повышается рентабельность и инвестиционная привлекательность растениеводства, в результате чего происходит наращивание объемов сельскохозяйственного производства. Негативные последствия связаны с формированием сырьевой направленности экспорта продукции сельскохозяйственной отрасли, потому что основным экспортным товаром является зерно. Но в свою очередь рост экспорта зерна сдерживает развитие перерабатывающего производства и животноводческого комплекса. Такая же ситуация наблюдалась и по экспорту подсолнечника.

Для обеспечения устойчивого социально-экономического развития Ростовской области необходима внешнеэкономическая политика, регулирующая экспорт сельскохозяйственного сырья. Данная политика должна оптимизировать структуру экспорта в направлении увеличения доли продукции с большей добавленной стоимостью, и обеспечивать региональных производителей собственной сырьевой базой при соблюдении баланса интересов производителей и переработчиков сельскохозяйственной продукции.

В животноводстве сельхозпроизводители Ростовской области специализируются по таким направлениям, как: птицеводство, свиноводство, молочное и мясное скотоводство, овцеводство и коневодство.

Согласно результатам исследования, удовлетворение потребности страны в мясе переориентировалось на более дешёвые импортные поставки, в результате чего были утрачены традиционные рынки сбыта для хозяйств Ростовской области, которые специализировались на животноводстве. Так были ликвидированы многие крупные животноводческие комплексы.

Рост производства продукции животноводства Ростовской области в 2010 году к уровню 2003 года составил 131%. За этот период рост производства мяса (на убой в живом весе) достиг 150%.

Рост производства мяса птицы и свинины обусловлен рядом факторов, например, появлением крупных производителей, относительно коротким сроком окупаемости инвестиций, наличием кормовой базы, внутренним спросом на данную продукцию. Но чтобы производство продукции животноводства в Ростовской области стало устойчивым, необходимо развитие племенного животноводства, совершенствование кормовой базы, а также формирование эффективного ветеринарно-зоотехнического обслуживания.

В животноводстве области ресурсосберегающее значение приобретают специализация и концентрация производства, переход на эффективные технологии кормопроизводства и новые оптимизированные рационы кормления, которые увеличивают продуктивность при сокращении затрат ресурсов.

В 2010 году поголовье крупного рогатого скота (КРС) в хозяйствах всех категорий Ростовской области насчитывало 569 тыс. голов (24% от общего количества по ЮФО, большая доля только у Краснодарского края – 28%). По сравнению с 2003 годом поголовье КРС Ростовской области сократилось на 12%. Аналогичные тенденции наблюдаются и в других субъектах ЮФО, кроме Республики Калмыкия и Астраханской области.

Производство молока в Ростовской области имеет положительную динамику. По итогам 2010 года к уровню 2003 года производство молока увеличилось на 5%. В сравнении с другими субъектами ЮФО Ростовская область по темпам роста уступает республикам Калмыкия (144%), Адыгея (113,5%) и Астраханской области (119,1%).

Среди причин, влияющих на сокращение поголовья КРС в Ростовской области, были выделены следующие:

- недостаточная кормовая база из-за изменения структуры посевных площадей в пользу более доходных культур в ущерб производству кормовых;
- значительно более длительный срок окупаемости инвестиций;
- усиление конкуренции со стороны продукции из других регионов и импортного мяса.

Особенностью животноводства Ростовской области является преобладание личных подсобных хозяйств (ЛПХ) в общей структуре производства. Так большая часть общего поголовья КРС Краснодарского края содержится на сельскохозяйственных предприятиях (свыше 69%), а в Ростовской области всего около 23%. Аналогичная картина наблюдается и в свиноводстве; в Краснодарском крае большая часть поголовья свиней содержится на сельскохозяйственных предприятиях (около 60%) и в ЛПХ лишь 36%, а в Ростовской области около 40% поголовья содержится на сельскохозяйственных предприятиях и более 50% в ЛПХ.

Как показывает анализ, такая особенность животноводства Ростовской области приводит к следующим проблемам:

- несоответствие по качеству производимой свинины требованиям промышленной переработки и формату сетевой торговли;
- проблемы с заготовкой, переработкой и сбытом КРС и свиней, произведённых в ЛПХ;
- существенное возрастание затрат на логистику;
- низкая эффективность мер по поддержке крупных производителей продукции животноводства;
- сложности ветеринарно-эпидемиологического контроля;
- трудности и ограничения в инвестировании (развитии) мелких производителей вследствие высоких рисков.

Как видно из анализа, на долю Ростовской области приходится всего около 20% производимой продукции сельского хозяйства в Южном федеральном округе, в то время как, например, в Краснодарском крае этот показатель достигает 47%.



Рис. 1 – Доля производимой продукции сельского хозяйства в ЮФО¹³

Для анализа пищевой отрасли Ростовской области использовался такой основной критерий, как прибыльность отрасли. Текущий средний уровень прибыльности компаний, действующих в отрасли сельского хозяйства Ростовской области, представляет собой важный показатель, который был тщательно изучен (рисунок 2).

Хронически низкий уровень прибыли в сельскохозяйственной отрасли относится к стратегически важным ее характеристикам, поэтому было целесообразно в дальнейшем определить причины возникшего положения, так как данный уровень может указывать на такие явления, как низкий спрос в течение долгого времени, технологическая отсталость и многие другие.

¹³ Составлено автором по материалам Министерства сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области

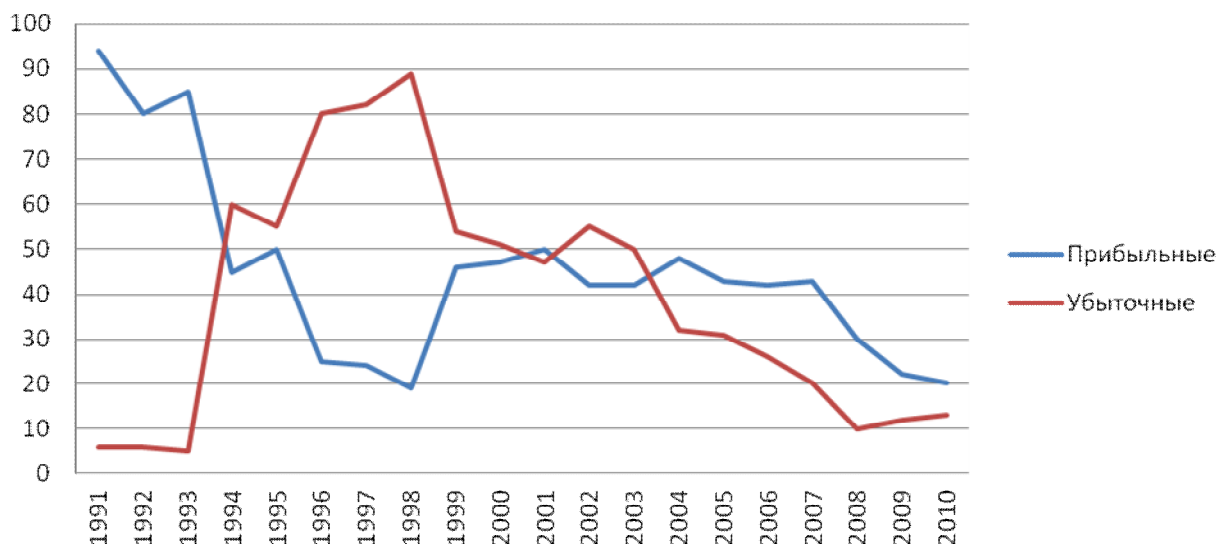


Рис. 2 – Количество убыточных и прибыльных предприятий в сельском хозяйстве Ростовской области¹⁴

В исследовании был проведен анализ основных характеристик сельского хозяйства Ростовской области и Краснодарского края. По данным федеральной службы государственной статистики, сельское хозяйство Ростовской области занимает третье место в России, на втором месте находится Краснодарский край. Но как показывают результаты исследования, у Ростовской области большое отставание в сельском хозяйстве по многим показателям. Вопреки большой посевной площади в Ростовской области наблюдается низкий уровень урожайности и как следствие – низкий уровень валового сбора зерна. Конкурентоспособность и уникальное транзитное положение в транспортной сети России примерно на одном уровне. Важно отметить, что сальдированный финансовый результат организаций Ростовской области намного ниже, чем у сельхозпроизводителей Краснодарского края.

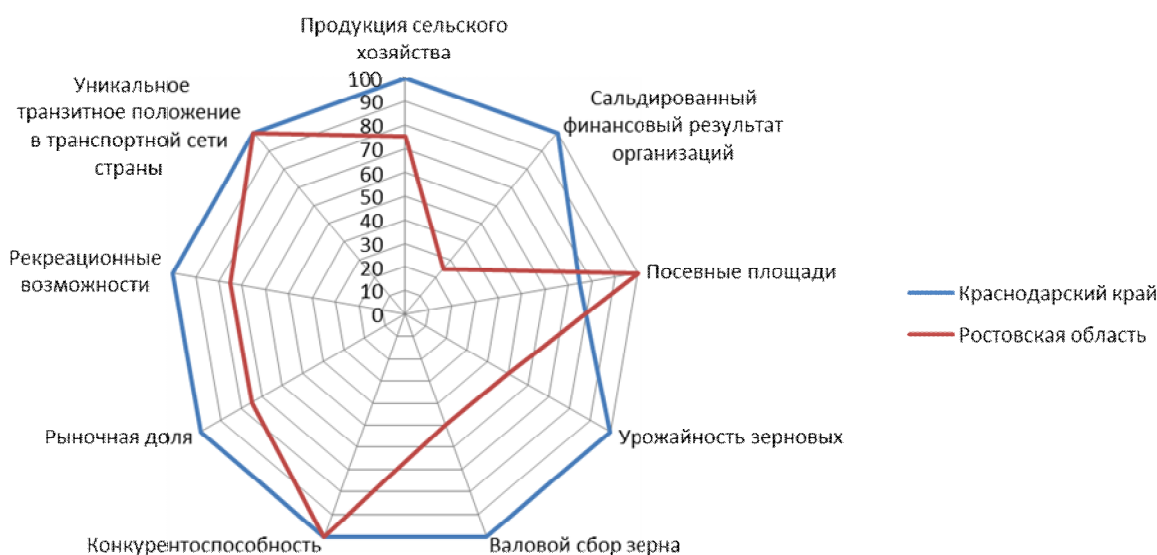


Рис. 3 – Анализ основных характеристик отрасли¹⁵

В ходе дальнейшего исследования были выявлены следующие основные проблемы развития пищевой отрасли Ростовской области:

1. Отсутствие механизма сбыта по стабильным ценам произведенной сельскохозяйственной продукции;
2. Низкие темпы внедрения новых технологий в растениеводство;
3. Ухудшение плодородия земли и экологии;
4. Низкая урожайность сельскохозяйственных культур;
5. Несбалансированность растениеводческого и животноводческого комплексов;
6. Децентрализация и низкая продуктивность животноводства;
7. Неразвитая инфраструктура взаимодействия производителей и переработчиков сельскохозяйственной продукции;
8. Неэффективное использование потенциала торговой сети;
9. Высокие входные барьеры на рынки сбыта;
10. Высокая конкуренция со стороны импортной продукции и продукции из других регионов;
11. Низкая инвестиционная привлекательность сельскохозяйственных товаропроизводителей, финансовая неустойчивость отрасли (обусловленная нестабильностью рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, слабым развитием страхования при производстве сельскохозяйственной продукции), труднодоступность кредитных ресурсов, неразвитость ипотечного кредитования на селе;
12. Низкий уровень жизни сельского населения, недостаточные объем и качество социальных услуг, недостаточный уровень инфраструктуры, дефицит квалифицированных кадров.

¹⁴ Составлено автором по материалам федеральной службы государственной статистики

¹⁵ Составлено автором по материалам федеральной службы государственной статистики

Итак, в результате анализа современного состояния и выявления динамики развития пищевой отрасли Ростовской области на основе реальных возможностей национальной и региональной аграрной экономики, состояния политической, экономической и социальной среды, достижений научно-технического прогресса и опыта аграрного хозяйствования были выявлены существующие проблемы и перспективы развития сельскохозяйственной зоны экономики Ростовской области. С одной стороны в отрасли существует множество проблем, например, таких, как: отток трудовых ресурсов из отрасли, низкие темпы внедрения новых технологий, неразвитая инфраструктура, неэффективное использование потенциала торговой сети, высокая конкуренция со стороны импортной продукции и продукции из других регионов и многие другие.

С другой стороны, как показывает анализ, есть предпосылки дальнейшего улучшения в развитии отрасли создание государством условий для инвестирования в модернизацию и техническое перевооружение производства; расширения доступа к кредитным ресурсам на льготных условиях и другие.

Важнейшим фактором являются высокие барьеры вхождения новых конкурентов в отрасль. Кроме того, оценка перспектив развития отрасли показала улучшение состояния отрасли в будущем.

Достижение увеличения объемов сельскохозяйственной продукции и устойчивого развития отрасли во многом зависит от предприятий, действующих в данной отрасли. Но сохранить свои позиции и максимально использовать возможности в будущем смогут только те сельхозпроизводители, которые будут хорошо подготовлены, у которых будут эффективные системы стратегического управления.

Литература

1. Лысоченко А.А. Теоретический аспект концепции обеспечения продовольственной безопасности регионов России //Региональная экономика: теория и практика. 2009. № 3. С. 64-68.

Чернова М. В.

Студентка 4 курса ФБОУ ВПО «ВГУ»

МЕСТО И РОЛЬ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА В ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА «СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА МЕТАЛЛИЧЕСКИХ КОНСТРУКЦИЙ»)

Аннотация

Оценка эффективности инвестиционного проекта имеет важное значение для инвестиционной деятельности предприятия, так как от ее результатов зависит направление инвестиционной деятельности компании, стратегия развития, приоритетное направление тактического и стратегического развития. Целью данного исследования является выявления значения оценки эффективности инвестиционного проекта для развития конкретного предприятия. Данная цель обусловлена необходимостью решения следующих задач: изучение статистических и динамических методов оценки эффективности инвестиционных проектов, применение данных методов при оценке эффективности инвестиционного проекта «Строительство завода металлических конструкций».

Ключевые слова: Инвестиции, оценка эффективности.

Chernova M. V.

Student, Voronezh State University

ROLE AND PLACE OF PERFORMANCE EVALUATION OF AN INVESTMENT PROJECT (THE CASE OF INVESTMENT PROJECT "CONSTRUCTION OF A FACTORY OF STEEL STRUCTURES")

Evaluation of effectiveness of an investment project has great significance in relation to investment activities of the company, because its results will define the company's involvement or non-involvement in implementation of a specific project. The aim of this study is to evaluate the effectiveness of identifying the value of an investment project for a particular company. The purpose is defined by the following issues: study of statistical and dynamic methods of evaluation of effectiveness of investment projects and application of said methods in evaluation of the "construction of a factory of steel structures" project.

Keywords: Investments, performance evaluation

Оценка эффективности инвестиционного проекта осуществляется с помощью расчета системы показателей или критериев эффективности инвестиционного проекта. Непосредственным объектом финансового анализа являются денежные потоки (cash flow). Методы оценки эффективности инвестиционных проектов основаны преимущественно на сравнении эффективности (прибыльности) инвестиций в различные проекты¹⁶.

Для того чтобы принять решение об инвестировании в данный проект, предприятие должно адекватно оценивать все риски, связанные с этим проектом.

Проведенная нами оценка рисков, сопутствующих реализации инвестиционного проекта, позволила выявить ключевые риски, которые оцениваются нами как средние и включающие в себя:

- риск увеличения капитальных затрат,
- падение платежеспособного спроса,
- повышение темпа инфляции,
- появление у конкурентов новой технологии производства с меньшими издержками.

Именно поэтому оценка эффективности участия в конкретном инвестиционном проекте является одним из наиболее важных процедур, происходящих на предприятии.

Нами проведена оценка эффективности инвестиционного проекта на примере инвестиционного проекта «Строительство завода металлических конструкций», инициатором и инвестором которого является управляющая компания – ООО Управляющая Строительная Компания «ЭСТАЛЬТЕХМОНТАЖ».

Эффективность инвестиционных проектов подразумевает под собой соответствие проекта целям и интересам его участников. Эффективное осуществление проектов увеличивает поступающий в полное распоряжение общества внутренний валовой продукт, который делится между участвующими в проекте фирмами, банками, бюджетами разных уровней, акционерами и пр. Поступлениями и затратами этих субъектов определяется выбор различных эффективностей инвестиционных проектов.

ООО УСК «ЭСТАЛЬТЕХМОНТАЖ» рассматривала целесообразность строительства в 2011 – 2012г.г. завода металлических конструкций (ЗМК), с последующим (до 2015г. включительно) ее развитием.

Стоимость линии составляет 684,5 млн. руб.; срок эксплуатации - 5 лет. Текущие расходы по годам, начиная с 2011 года, оцениваются следующим образом: 2011г.- 765 130 млн. руб., 587,5 млн. руб. - во второй год, 716 288 014,7 млн. руб. в 2014 году, 780 459 688 млн. руб. в последний год. Ставка налога на имущество составляет 2,2 %, установленная налоговая льгота 0,2 %.

Определим на основе представленных данных экономическую эффективность инвестиционного проекта.

¹⁶ Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов. № ВК 477, 21.06.1999 г. (в ред. от 01.10.2008 г.) -URL:<http://www.consultant.ru> (дата обращения 20.07.2013)

Расчет аналитических коэффициентов показал, что дисконтированный срок окупаемости (DPB) составляет 5 лет. Таким образом, через 5 лет данный проект полностью окупится и начнет приносить прибыль. Чистый дисконтированный доход за период кредитования (NPV), показывающий, достигнут ли инвестиции за экономический срок их жизни желаемого уровня отдачи, равен 23,9 млн. руб. (по состоянию на 2017г.). Внутренняя норма доходности (IRR) равна 12,92 %. Учетная норма рентабельности (ARR) составляет 1,39 млн. руб. Индекс рентабельности (PI) равный 1,15 оказался больше целевого показателя, рассчитанного по формуле 1.

$$\frac{105,5 \text{ млн. руб.}}{73287 \text{ млн. руб.} + 53646 \text{ млн. руб.}} = 0,8 \text{ млн. руб.} \quad (1)$$

Проведя анализ ранее представленных динамических и статистических коэффициентов оценки эффективности инвестиционного проекта, нами получены следующие выводы.

Так как чистый дисконтированный доход имеет положительное значение, проект можно принимать к реализации.

Также о возможности принятия данного проекта к реализации свидетельствует учетная норма рентабельности, которая больше целевого показателя.

Учитывая, что до тех пор, пока индекс рентабельности больше 1 проект можно принимать к реализации, а в данном инвестиционном проекте он составил 1,15, то по этому показателю проект оценивается как принимаемый к реализации.

Суммируя все вышесказанное можно сделать вывод о важности проведения оценки эффективности инвестиционного проекта в принятии решения предприятия об инвестировании средств в данный проект.

Оценка эффективности инвестиционных проектов является одним из наиболее важных этапов в процессе управления реальными инвестициями. От того, насколько качественно выполнена эта оценка, зависит правильность принятия окончательного решения.

Литература

1. Крылов Э. И., Журавкова И. В. Анализ эффективности инвестиционной и инновационной деятельности предприятия. – М.: Финансы и статистика, 2001.

Шалимова С.М.

Кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет

СТОИМОСТНОЙ РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА МУНИЦИПАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА КРУПНОГО ГОРОДА

Аннотация

Муниципальное хозяйство крупного города характеризуется как сложносоставное социально-экономическое образование. Его ресурсный потенциал, для большей части муниципалитетов, недостаточен для своевременного решения существующих и возникающих проблем населения и управляемой территории. Стоимостной подход учета и управления располагаемым ресурсным потенциалом на основе воспроизводственной концепции позволяет обеспечить прозрачность экономическим процессам муниципального хозяйства и оптимизировать расход ресурса на единицу создаваемого блага.

Ключевые слова: муниципальное хозяйство, ресурсы, стоимость, воспроизводственный процесс, бережливая хозяйственная деятельность.

Shalimov S.M.

Candidate of economic sciences, the associate professor, Samara State University of Economics

THE VALUE OF A RESOURCE POTENTIAL OF A REPLENISHMENT CYCLE OF THE MUNICIPAL SERVICES FOR A LARGE CITY

Abstract

The municipal services of a large city is a complex socioeconomic formation. The resource potential of the most parts of the municipalities is not enough to solve the current and occurring problems of the population and the administered territory on time. The cost approach of accounting and management of the available resource potential, which based on a replenishment conception, allows to support an economic functions transparency of the municipal services and to optimize the resources consumption per produced benefit.

Keywords: municipal service, resources, value, replenishment cycle, an economical activity.

Муниципальное образование крупного города характеризуется проживанием большой численности населения в границах городского округа и имеет сложную инфраструктуру управляемой территории. В повседневной деятельности муниципалитета крупного города приоритетной задачей оправдано считать обеспечение условий воспроизводства учреждениям социальной сферы и предприятиям инженерного жизнеобеспечения управляемой территории. Учреждения социальной сферы и предприятия инженерного жизнеобеспечения конкретной территории представлены субъектами муниципального хозяйства. Муниципальное хозяйство крупного города характеризуется как сложносоставное социально-экономическое образование. Структура экономических интересов хозяйствующих субъектов муниципального образования крупного города представляется самой многообразной в сравнении с другими формами муниципальных образований.

Экономическое положение субъектов муниципального хозяйства во многом определяется деятельностью администрации муниципального образования. В современных российских условиях административное воздействие муниципалитета на субъекты муниципального хозяйства значительно выше допустимого (оптимального).

Смена первых лиц исполнительной власти муниципалитета в результате выборов, не редко, сопровождается сменой первых руководителей и их заместителей у муниципальных хозяйствующих субъектов. Экономические последствия такой практики на работе муниципальных субъектов хозяйствования сказываются негативно. Практика избивает примерами «вымывания» ликвидных активов руководителями-временщиками из оборота муниципальных субъектов хозяйства; осознанного наращивания кредиторской задолженности и одновременного размещения условно свободных денежных средств в разнообразных доходных инструментах финансовых учреждений; субъективного доведения муниципального учреждения до банкротного состояния.

Взаимодействие муниципалитета с субъектами муниципального хозяйства методологически правильно должно осуществляться с учетом баланса интересов - и населения, проживающего на управляемой территории, и функционирующих на территории муниципального образования хозяйствующих субъектов. В основе таких интересов и населения, и хозяйствующих субъектов – лежит соответствующий экономический уровень их положения. Нарушение интересов населения вынуждает его к протестам. Нарушение интересов хозяйствующих субъектов в рыночной экономике подводит их к ситуации банкротства.

Как известно, финансовой основой любого уровня власти является бюджет. Главным доходным источником бюджета являются налоговые поступления. Действующее федеральное законодательство о финансовых основах местного самоуправления не обеспечивает самодостаточности бюджета муниципального образования. Располагаемый ресурсный потенциал, для большей части муниципалитетов, недостаточен для своевременного решения существующих и возникающих проблем населения и управляемой территории.

Именно местный уровень власти ежедневно соприкасается с проблемами конкретного человека. И решать эти проблемы без достаточных финансовых и материальных ресурсов очень не просто. Однако при этом следует учитывать, что понятие достаточности финансовых и материальных ресурсов у муниципального образования в целом и субъектов муниципального хозяйства в частности является многокритериальным. Достаточность финансовых и материальных ресурсов определяется размером доходных источников и обоснованностью сложившегося уровня издержек в конкретном секторе муниципального хозяйства. На практике много говорится о необходимости увеличения доходных источников и очень мало делается для обоснованного снижения затрат на единицу предоставляемых муниципальных продуктов труда и услуг.

В существующей хозяйственной практике оценка работы предприятий, учреждений и организаций муниципального хозяйства во многом субъективна, поверхностна, не является системной и многокритериальной.

Реализация возможностей хозяйствующих субъектов по организации производства экономических благ базируется на использовании ресурсного потенциала. Под ресурсным потенциалом муниципального хозяйства крупного города, понимаются все виды ресурсов субъектов муниципального хозяйства, находящиеся на территории городского округа.

Ресурсный потенциал, находящийся в распоряжении органов власти муниципального образования крупного города, по своему объёму составляют заметную долю в совокупном ресурсном потенциале региона. В этой связи, важной отличительной чертой субъектов муниципального хозяйства крупного города является наличие в их распоряжении эффекта масштаба в процессе использования располагаемых ресурсов.

Учет и реальное использование муниципальным образованием крупного города положительного эффекта масштаба в практической деятельности субъектов муниципального хозяйства может рассматриваться дополнительным фактором, позволяющим получить большую отдачу от каждой единицы располагаемого экономического ресурса в условиях недостаточности доходных источников бюджета муниципального образования. Дополнительная отдача от каждой единицы экономического ресурса при положительном эффекте масштаба обеспечивается снижением средних издержек за счет экономии от большого объема выполняемой хозяйственной деятельности. Такая экономия достигается за счет использования прогрессивных технологий, специализации труда, более эффективного управления, получения большей отдачи от использования основных и оборотных средств (зданий, оборудования, материалов, электро- и теплоэнергии, горюче-смазочных материалов и т.д.).

Субъекты муниципального хозяйства крупного города представлены многообразием, как муниципальных субъектов хозяйства, так и субъектами хозяйства бизнес структур. При этом конечный результат деятельности интересует каждого субъекта муниципального хозяйства по-разному.

У субъектов хозяйства бизнес структур конечной целью хозяйственной деятельности является получение прибыли. Коммерческие субъекты хозяйства, участвуя в хозяйственном процессе муниципалитета, занимаются предпринимательством и на этой основе формируют и развивают свой бизнес.

Хозяйственная деятельность муниципальных субъектов хозяйства определяется профилем располагаемых основных и оборотных средств; основывается на смете или бюджете, в доходную часть которых поступают средства бюджета муниципального образования. В последние годы наблюдается развитие у муниципальных субъектов хозяйства предпринимательской деятельности. Что при определенных условиях следует рассматривать как диверсификацию хозяйственной деятельности и получение дополнительного источника дохода для обеспечения простого, а возможно и расширенного воспроизводства муниципальных субъектов хозяйства.

Теоретически хозяйствующими субъектами в социальной сфере и сферах инженерного жизнеобеспечения территории муниципального хозяйства могут быть организации и предприятия любых форм собственности. В современной российской экономике в крупных городах эти направления хозяйственной деятельности постепенно коммерциализируются.

Субъекты муниципального хозяйства работают в сферах жизнеобеспечения территории конкретного муниципального образования. Рассчитывать на большой коммерческий интерес в этих сферах в большей части не всегда возможно (оправдано). Вместе с тем, практика свидетельствует фактами постепенной коммерциализации отдельных сфер жизнеобеспечения территории муниципального образования. Движения в этом направлении не должны быть скороспешными, требуются взвешенные решения. Поскольку при прочих неизменных условиях в муниципальном хозяйстве смена формы собственности у субъекта хозяйствования не приводит к повышению результативности его работы.

Собственность и эффективность – не связанные друг с другом категории. Есть много примеров российской и зарубежной практики о неэффективности деятельности хозяйствующих субъектов на основе как частной, так и государственной и муниципальной форм собственности.

Рыночный механизм является мощным и действенным инструментом воздействия на экономику. Бесспорная истина объективности рыночного механизма и его большого побудительного стимулирующего воздействия на деятельность хозяйствующих субъектов на примере развитых рыночных стран привело к формированию в российском обществе завышенного ожидания позитивного результата от рыночной хозяйственной практики.

До последнего времени на практике по-прежнему мало уделяется внимания необходимости создания условий, при которых рыночный механизм становится действительно эффективным инструментом развития экономики. При этом рыночный механизм не может быть целью общественного развития. Это инструмент, применяемый обществом для рационального использования ресурсного потенциала в целях своего функционирования и развития. Центральным звеном невидимой руки рынка по Адаму Смитю является наличие конкурентной среды. Нет конкурентной среды – нет и эффективного рыночного механизма.

Таким образом, рациональное использование ресурсного потенциала муниципального образования в целях жизнеобеспечения и развития управляемой территории в рыночных условиях возможно при наличии конкурентной среды. В секторах муниципального хозяйства, где отсутствует конкурентная среда, необходимы механизмы, обеспечивающие формирование обоснованных затрат субъектов муниципального хозяйства. Действующее федеральное законодательство на сегодняшний день решение этой проблемы не регламентирует.

Проблема высоких тарифов на услуги субъектов муниципального хозяйства, в условиях отсутствия возможности у потребителя воспользоваться услугами конкурента – воспринимается населением в разных муниципалитетах страны с каждым годом острее и больше. Решение данной проблемы возможно при использовании модели стоимостного подхода в учете и управлении располагаемым ресурсным потенциалом на основе воспроизводственной концепции. Использование модели стоимостного подхода позволяет обеспечить прозрачность экономическим процессам муниципального хозяйства. А располагаемая информация по статьям затрат, с анализом их обоснования позволяют оптимизировать расход ресурса на единицу создаваемого блага.

Аналитическая работа муниципалитета по обоснованности затрат субъектов муниципального хозяйства осложнена многими факторами. В числе приоритетных причин следует отметить недостаточный уровень работы экономических служб муниципалитетов. В условиях хронического недофинансирования субъектов муниципального хозяйства, как правило, экономические службы в муниципалитетах больше ориентированы на изыскание дополнительных доходных источников. Систематическое изучение расходных статей субъектов муниципального хозяйства экономическими службами муниципальных образований не осуществляется. И связано это с тем, что исполнительную власть муниципального образования в реалиях

действующих межбюджетных отношений почти не интересуют выводы и рекомендации по оптимизации расходных статей субъектов муниципального хозяйства. Размер помощи из вышестоящих бюджетов определяется суммой понесенных затрат. Чем они выше, тем больше вероятность поступления необходимой для функционирования муниципального хозяйства суммы средств из вышестоящих бюджетов.

В условиях отсутствия государственных стандартов на оказание конкретных муниципальных услуг значимой проблемой экономического блока муниципального образования крупного города является реализация задачи оптимального использования располагаемого ресурсного потенциала муниципального хозяйства на основе воспроизводственной концепции.

Управляемость воспроизводственного процесса в муниципальном хозяйстве крупного города предполагает текущий ежемесячный мониторинг экономических показателей муниципальных хозяйственных структур в части выручки, себестоимости, валовой прибыли, прибыли до налогообложения, налогооблагаемой прибыли, налога на прибыль и иных аналогичных платежей, чистой прибыли. Целевое назначение такого мониторинга по укрупненным статьям, связано с обеспечением прозрачности потоку движения располагаемых ресурсов муниципальными хозяйственными структурами. Другим немаловажным результатом такой модели хозяйствования в конечном итоге явится снижение затрат на единицу производимой продукции или предоставляемых услуг муниципальными субъектами хозяйствования в условиях недостаточности, или даже отсутствия конкурентной среды.

Ежемесячный контроль за экономическим положением муниципальных учреждений экономическим блоком муниципалитета расширяет возможности муниципалитета по предупреждающему решению зарождающихся экономических проблем в их работе. Такая модель взаимоотношений муниципалитета и муниципального субъекта хозяйствования сдержит процессы банкротства социально значимых и необходимых для жизнеобеспечения территории учреждений.

Систематический анализ обоснованности расходных статей муниципальных хозяйствующих субъектов экономической службой городского муниципального округа не осуществляется или в лучшем случае осуществляется не системно.

Внедрение мотивационного обеспечения бережливой хозяйственной деятельности в работе субъектов муниципального хозяйства и муниципалитетов на основе федеральных стандартов позволит повысить отдачу от располагаемого ресурсного потенциала.

Литература

1. Клейнер Г.Б. Системная экономика как платформа развития современной экономической теории // *Вопр. Экономики.* – 2013. - № 6. – С. 4-28.
2. Коновалова М.Е.. Структурная сбалансированность общественного воспроизводства: вопросы теории и методологии. Самара: Изд-во Самар.гос. экон.ун-та, 2009. С. 184.
3. Шалимов С.М. Институциональный аспект повышения эффективности использования экономических ресурсов в воспроизводственном процессе муниципального образования крупного города // *Вестник Самар.гос.ун-та.* – 2011. - №6. – С. 81-87.

Шаталова О.И.¹, Погорелова И.В.²

¹Доктор экономических наук, доцент Ставропольский филиал НОУ ВПО «Южно-Российский гуманитарный институт»; ²кандидат экономических наук, доцент ФГБОУ ВПО «Ставропольский государственный аграрный университет»

ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ МНОГОМЕРНОЙ ОЦЕНКИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация

В статье рассмотрено – основные методы многомерных оценок показателей, характеризующих различные направления развития региональных систем, рассмотрены основные этапы мониторинга обобщающего уровня социально-экономического развития отдельных территорий, обозначены отличия многомерных методов исследования регионального развития.

Ключевые слова: развитие, регион, моделирование, прогнозирование, оценка.

Shatalova O.I., Pogorelova I.V.²

¹Doctor of economic Sciences, associate Professor of the Stavropol branch of NOU VPO «South-Russian humanitarian Institute»; ². Candidate of economic Sciences, associate Professor, Federal state educational institution «Stavropol state agrarian University».

ECONOMIC AND STATISTICAL METHODS OF MULTIDIMENSIONAL ASSESSMENT OF REGIONAL DEVELOPMENT

Abstract

The article discusses the main methods of multidimensional assessment indicators characterizing various directions of development of regional systems discusses the main stages of the monitoring of the generic level of socio-economic development of individual territories are marked differences multivariate methods of research of regional development.

Keywords: development, region, modeling: prediction and evaluation.

В ходе исследования социально-экономического развития территорий различного уровня зачастую получаются довольно противоречивые результаты для отдельных из них в разрезе выделенных направлений (например, экономического, экологического, социального, институционального и технологического). Таким образом, может иметь место явно выраженная дифференциация в развитии, как на уровне РФ, так и внутри макрорегионов. Социально-экономическое пространство страны не может быть полностью однородным, что обусловлено объективными причинами и является вполне естественным условием социально-экономического развития, так как вносит определенный динамизм и позволяет установить конкурентные преимущества и приоритетные направления в дальнейшем развитии отдельных территорий. Но при этом характер такой территориальной дифференциации не должен соответствовать асимметричному типу, при котором разрыв между отдельными территориями в уровне показателей социально-экономического развития достигает критического значения.

В связи с этим важным этапом исследования является разработка и апробация инструментария для мониторинга интегрального (обобщающего) уровня социально-экономического развития, позволяющего путем несложных вычислительных процедур количественно оценить такой показатель как в целом для отдельной территории, так и в разрезе выделенных пяти направлений.

В настоящее время математической статистикой предлагается достаточно большое количество средств для измерения территориальной дифференциации, в частности для этих целей в той или иной мере применяются абсолютные и относительный показатели вариации, разнообразные коэффициенты ассиметрии, скошенности и др. Но наибольшее распространение получили методы многомерных сравнений, которые в отличие от остальных известных подходов позволяют использовать неограниченное (теоретически) количество исходных показателей для оценки, при этом не важно в абсолютной или относительной форме они представлены, какие имеют единицы измерения (если вообще имеют) и т.д. [1].

Исследование существующих подходов к многомерной оценке пространственно-динамического развития отдельных территорий показало, что они отличаются, прежде всего, следующим критериям:

- по количеству направлений, в разрезе которых производится оценка;
- по объектам и предмету проводимых исследований;
- по способу нормирования исходных данных и способу расчету интегрального показателя;
- по количеству исходных и групповых показателей;

- по степени дифференциации в рамках предлагаемых методик интегральных показателей развития на динамические и статические;
- по интерпретации полученных обобщающих оценок.

В качестве основной цели исследования с многомерных оценок является осуществление типологизации территорий в соответствии с достигнутыми результатами и учетом интенсивности социально-экономического развития. Для ее достижения нами на последующих этапах решается целый ряд частных задач, связанных с формированием необходимой системы оценочных показателей, установлением способа получения интегрального обобщающего показателя, стандартизации исходных данных и др. [2].

Подчеркивая универсальный характер такой методики, апробация ее может быть произведена на двух уровнях: во-первых, на федеральном, должна быть осуществлена оценка устойчивости развития в целом федеральных округов на основании предлагаемой ниже системы показателей, и, во-вторых, в соответствии с той же системой показателей может быть произведена многокритериальная оценка уровня социально-экономического развития регионов Северо-Кавказского федерального округа. Предлагаемая методика, на наш взгляд, с успехом может быть использована и на уровне муниципальных образований.

Типологизация пространственных социально-экономических образований осуществляется с учетом достигнутого уровня их развития по различным направлениям, в рамках каждого из которых для оценки может быть использовано несколько наиболее существенных показателей.

Мы считаем необходимым учитывать не только достигнутый уровень развития, отражающийся значениями системы показателей, но динамичность их изменения в исследуемом периоде, что во многом определяет возможный потенциал будущего развития данной территории. Поэтому параллельно, должна производиться и статическая (характеризующая достигнутый на определенный момент времени уровень социально-экономического развития), и динамическая (отражающая интенсивность позитивного изменения групповых показателей) оценка. Так как, при типологизации территорий эти оценки в равной степени совместно будут определять в конечном итоге уровень их развития.

На этапе стандартизации исходных значений показателей, подготовка базы нормированных значений производится отдельно для статической и динамической оценок уровня развития пространственных социально-экономических образований. При этом важно учитывать и тот факт, к какому из двух видов относится оценочный показатель: показатель-стимулятор (оптимальным для него является максимальное значение) или показатель-дестимулятор (для него оптимальным является минимальное значение).

Типологизацию пространственных социально-экономических образований предполагается осуществлять в двумерном пространстве «Статическая оценка – Динамическая оценка», причем каждая из них имеет свою качественную шкалу. Так, в соответствии с достигнутым уровнем развития федеральные округа и регионы (их составляющие) дифференцируются на пять групп: низкоразвитые, развивающиеся, среднеразвитые, развитые и высокоразвитые. В соответствии с динамической оценкой нами выделено три подгруппы в зависимости от интенсивности развития: слабая, средняя и высокая.

Интерпретация полученных результатов должна осуществляться посредством ранжирования федеральных округов и регионов в соответствии с величиной интегральной рейтинговой оценки и обобщающего коэффициента динамичности развития, а также распределения по группам и подгруппам, что позволит определить их место в общей совокупности объектов с высокой степенью надежности. Представление окончательных результатов многокритериальной оценки пространственно-динамического развития территорий возможно позиционированием объектов в системе координат, а также отображением на карте [3].

В заключение необходимо отметить, что такой методический подход может стать довольно важным инструментом мониторинга и контроля органами государственной власти ситуации в регионах. Поскольку позволяет получить не только оценку общего уровня социально-экономического развития отдельных пространственно-экономических образований, но и выявить причины, обусловившие сформировавшиеся тенденции в их изменении по результатам многомерной оценки в разрезе отдельных направлений исследования. Данная методика может также широко использоваться в практике регионального государственного управления и планирования.

Литература

1. Герасимов А.Н. Эконометрический подход к исследованию результатов функционирования региональных социально-экономических систем / А.Н. Герасимов, С.А. Левченко// Экономика и предпринимательство –2012.– № 4 - 0,8 п.л
2. Громов Е.И. Статистическая оценка экономических, демографических и социальных процессов в регионах Северо-Кавказского федерального округа / Е.И. Громов, А.Н. Герасимов// Экономика и предпринимательство –2012.– № 5 - 0,8 п.л
3. Шаталова О.И. Обоснование прогнозов и перспектив развития рынка растениеводческой продукции / О.И. Шаталова. – Москва: Изд-во «Колос», 2011. – 21,5 п.л.

Шевченко Е.А.

Кандидат экономических наук, доцент, Ставропольский государственный аграрный университет
К ВОПРОСУ ОБ УСЛОВИЯХ ЭФФЕКТИВНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ВЛАСТИ И БИЗНЕСА

Аннотация

В статье рассмотрены основные условия, способствующие эффективному взаимодействию властных и предпринимательских структур, включая мотивацию участия государственного сектора и бизнеса в частно-государственном партнерстве, что в конечном итоге будет способствовать развитию территории в целом.

Ключевые слова: государство, бизнес, власть, партнерство, мотивация.

Shevchenko E.A.

PhD in Economics, associate professor, Stavropol state agrarian university

TO THE QUESTION OF CONDITIONS OF EFFECTIVE INTERACTION OF THE POWER AND BUSINESS

Abstract

In the article the basic conditions that facilitate effective interaction between power and business organizations, including the motivation of participation of the public sector and business in public-private partnership that will ultimately contribute to the development of the territory as a whole.

Keywords: state, business, power, partnership, motivation.

Государство и бизнес на сегодняшний день являются основными институтами рыночной экономики, а характер и условия их взаимодействия определяют направление ее развития.

Условия эффективного партнерства институтов государства и бизнеса формируются под влиянием определенных комбинаций критериев и качественных параметров (уровень социально-экономического развития и инвестиционная привлекательность территории; специфика и степень консолидации интересов бизнеса; роль общественных объединений бизнеса в развитии государственно-частных отношений), что позволяет корректировать механизм управления в соответствии с конкретными характеристиками территории [1].

Главными функциями государства по отношению к разным формам предпринимательства должны стать регулирующая и стимулирующая. По каждому из этих направлений должны быть намечены принципиальные изменения концептуальных, теоретических и практических подходов.

В последние годы во многих странах с рыночной экономикой происходят значительные сдвиги в системе экономических отношений государства и частного сектора, при этом складывается новая институциональная структура хозяйства, такая как частно-государственное партнерство.

У государства нет возможности бесконечно ослаблять налоговый пресс и при этом исполнять свои обязательства в социальной и оборонной сферах, выделять трансферы регионам и финансировать государственные заказы для своих нужд. Зато оно способно и обязано усилить свою регулируемую роль в формировании и осуществлении такой политики, которая бы способствовала повышению эффективности систем обеспечения жизнедеятельности общества. Для этого объединяются ресурсы и потенциалы двух хозяйствующих субъектов - государства и бизнеса. С одной стороны, в партнерство вносятся объекты государственной собственности, с другой - принципы частно-предпринимательского хозяйствования, менеджмента, инвестиций и инноваций [1].

Мотивация участия в партнерстве государственного сектора обусловлена стимулированием инновационной активности бизнес-структур, производящих высокотехнологичную продукцию; созданием новых наукоемких фирм и поддержкой малых и средних инновационных предприятий; разработкой ключевых технологий для федеральных государственных нужд; вовлечением в экономический оборот и коммерциализацию результатов исследований и разработок, полученных с использованием средств государственного бюджета; наращиванием и развитием инфраструктуры.

Мотивация участия в партнерстве частного сектора экономики обусловлена тем, что бизнес рассчитывает на поддержку за счет административных, материальных, финансовых, природных ресурсов государства, видя в государственных или муниципальных органах власти стабильного, надежного, ответственного и взаимовыгодного партнера. Частный бизнес берет на себя основной коммерческий риск работы на рынке и, как правило, имеет наибольшую часть прибыли. Он получает для себя определенный набор гарантий, преференций и надеется снять многие барьеры, препятствующие его развитию [2].

Таким образом, взаимодействие власти и бизнеса будет взаимовыгодным тогда, когда стороны готовы слушать и учитывать потребности друг друга, что в конечном итоге будет являться залогом успешного развития территории в целом.

Литература

1. Агарков Г.А., Зыков В.В. Бизнес и государство: актуальные проблемы взаимодействия // Экономика региона. - 2010. - № 1.
2. Набиев Р.А., Мельников А.В. Совершенствование взаимодействия власти и бизнеса в рамках государственно-частного партнерства // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. - 2010. - № 2.
3. Шевченко Е.А. Формы экономического взаимодействия государства и предпринимательства на современном этапе // Сб. науч. тр. / Одесса. - 2011. - Т.32. - № 4.
4. Шевченко Е.А. Взаимодействие властных и предпринимательских структур в системе муниципального менеджмента: дис. ... к-та экон. наук. - Ставрополь, 2006. - 178 с.
5. Шевченко Е. А. Роль органов местного самоуправления в развитии предпринимательства // Сб. науч. тр. / Одесса. - 2009. - Т. 29.
6. Шевченко Е.А. Лоббизм в структуре взаимодействия бизнеса и власти // Вестник Института дружбы народов Кавказа. - 2012. - Т. 1. - № 21.

Шубников Н.Е.¹, Скопина Л.В.²

¹Аспирант, Новосибирский государственный университет; ²кандидат экономических наук, доцент, Новосибирский государственный университет

О НЕОБХОДИМОСТИ УЧЕТА НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКОВ ПРИ ОЦЕНКЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В НЕФТЕДОБЫЧЕ

Аннотация

В статье рассмотрено современное состояние нефтяной отрасли России, выделены основные риски и неопределенности, влияющие на реализацию инвестиционных проектов в нефтедобыче. Показана целесообразность использования методов, основанных на экспертных оценках, для оценки экономической эффективности освоения нефтяных месторождений.

Ключевые слова: неопределенности и риски в нефтедобыче, оценка эффективности инвестиций, экспертные оценки.

Shubnikov N.E.¹, Skopina L.V.²

¹Postgraduate student, Novosibirsk State University; PhD in Economics, associate professor, Novosibirsk State University
THE NECESSITY OF UNCERTAINTIES AND RISKS ACCOUNTING FOR EVALUATION OF OIL PRODUCTION INVESTMENT PROJECTS

Abstract

The article considers the current state of the Russian oil industry, main risks and uncertainties, affecting the realization of oil production investment projects, are identified. There was shown the expediency of the peer review methods application for the economic evaluation of oil fields development.

Keywords: uncertainties and risks in oil production, estimation of efficiency of investments, peer reviews.

Сырьевой характер экономики вместе с высокой долей нефти в экспорте обуславливает её значимость для стабильного функционирования российской экономики.

По данным Центрального диспетчерского управления топливно-энергетического комплекса (ЦДУ ТЭК) [1] добыча нефти и газового конденсата в России в 2012 году составила 518,017 миллионов тонн, что на 1,3% больше показателя 2011 года, темп прироста добычи нефти практически не изменился (в 2011 году показатель вырос на 1,23% по отношению к 2010 году). Объем нефти, направляемой на переработку, составил 266,159 миллионов тонн, что на 3,5% превышает показатель прошлого года. Экспорт нефти в дальнее и ближнее зарубежье в 2012 году снизился, составив соответственно 211,48 миллионов тонн (снижение на 0,3%) и 28,17 миллионов тонн (снижение на 5,7%). За первое полугодие 2013 года добыча нефти с газовым конденсатом составила 258,6 миллионов тонн. Переработано 132,5 миллионов нефти, на экспорт отправлено 117,9 миллионов тонн. Прежние тенденции сохраняются: по сравнению с аналогичным отчетным периодом прошлого года, объёмы добычи и переработки нефти растут, а показатели экспорта снижаются.

Добыча нефти в России обгоняет прирост запасов, а состояние сырьевой базы нефтяной промышленности характеризуется постоянным ухудшением структуры и качества ресурсов, что обусловлено переходом на позднюю стадию разработки крупных месторождений, ростом трудноизвлекаемых запасов и увеличением доли мелких залежей. Отрасль находится в сильной зависимости от ресурсов Западной Сибири.

Перед государством и крупнейшими вертикально-интегрированными компаниями стоит стратегическая задача увеличения объёмов добычи нефти, решением которой может стать вовлечение в разработку новых месторождений. Для удовлетворения спроса на нефть требуется вводить в эксплуатацию месторождения, расположенные в малоизученных регионах страны. К ним

относятся Восточная Сибирь, Республика Саха (Якутия), морской шельф северных морей, где категории разведанных запасов и ресурсов нефти характеризуется низкой степенью изученности.

В последнее время в правительстве рассматриваются проекты стимулирования разработки месторождений с трудноизвлекаемыми запасами нефти, предполагающие скидки по налогам для нефтедобывающих компаний. Скидки предполагаются для месторождений, которые не разрабатываются в настоящий момент из-за прогнозируемой нерентабельности. Точность прогнозов рентабельности разработки месторождений напрямую зависит от количества и качества имеющейся информации, которой в настоящее время недостаточно.

Если во времена СССР была хорошо развита геологическая служба, занимавшаяся проведением геологических исследований и геологоразведочных работ и финансируемая государством, то в наши дни ситуация изменилась в худшую сторону кардинальным образом. После развала СССР не было произведено необходимых действий для реорганизации и адаптации функционирования геологической службы к современным условиям. На фоне развала геологической службы и недостаточного финансирования на современном этапе маловероятно ожидать эффективного прогнозирования рентабельности разработки нефтяных месторождений, особенно в малоизученных регионах страны. Прогнозы по объёмам добычи редко совпадают с фактической динамикой отбора, что обусловлено проблемой низкого качества исходной информации.

Потенциальные инвесторы сталкиваются с необходимостью проведения геолого-экономической оценки эффективности освоения нефтяного месторождения, которое характеризуется различными неопределенностями и рисками. В данной ситуации единственным верным решением является привлечение экспертов, способных на основе своих индивидуальных знаний частично решить проблему недостатка информации. Индивидуальные знания – интуиция, а также уникальные навыки и познания экспертов, которые, как правило, в значительной степени состоят из эмпирических правил и позволяют экспертам эффективно принимать решения в условиях рисков, неопределенности и неполноты данных.

Для оценки эффективности инвестиционного проекта рассматривают следующие основные показатели: чистый дисконтированный доход, внутренняя норма рентабельности, индекс доходности инвестиций, индекс доходности затрат, срок окупаемости инвестиций. Но использовать их можно только в том случае, если точно известны все входящие в них параметры [2]. Для инвестиционных проектов нефтедобычи в малоизученных регионах применение данных показателей требует учёта факторов риска и неопределённости исходных данных.

Можно выделить следующие риски и неопределенности, оказывающие влияние на реализацию инвестиционного проекта в нефтедобыче [3]:

- Геологические: ошибки поисковых и геологических работ по открытию месторождения; несовпадения качества и количества реальных запасов и ресурсов месторождения с прогнозируемыми.

- Финансовые: инфляционный; валютный; процентный.

- Управленческие: организационные, экономические, технологические, социальные, правовые.

- Инжиниринговые: неправильного выбора технологий, оборудования; отсутствия должной технологии, оборудования.

- Строительные: задержки ввода объектов проекта в эксплуатацию; несоответствия качества строительных работ.

- Эксплуатационные: несоответствия качества оборудования и выполнения строительных работ, выхода оборудования из строя.

- Маркетинговые: ошибки прогнозирования спроса на нефть; снижения цен на углеводородное сырьё.

- Страновые: государственного вмешательства; изменений в законодательстве; изменения налоговой/таможенной/экспортной политики.

- Экологические: нанесения ущерба окружающей среде; негативного влияния природно-климатических факторов.

Неопределённости параметров проекта могут обуславливаться следующими факторами:

- неполнотой или неточностью информации о значениях и динамике наиболее существенных технических, технологических или экономических параметров объектов;

- ошибками в расчётах параметров проекта, обусловленных экстраполяцией на будущее данных и зависимостей, имевших место в прошлом;

- упрощением в расчётах финансово-экономических параметров проекта, обусловленных моделированием сложных технических или организационно-экономических систем.

Применение традиционных методов оценки эффективности инвестиционных проектов нецелесообразно в нефтедобыче, учитывая указанные выше неопределенности и риски. Одним из современных методов, способных с помощью экспертных оценок, учесть большинство неопределенностей и рисков, влияющих на реализацию инвестиционных проектов в нефтедобыче, является нечеткое моделирование.

В статье [3] авторами была проведена оценка эффективности реализации инвестиционного проекта в нефтедобыче для лицензионного участка с помощью аппарата теории нечетких множеств. Были заданы нечёткие интервалы значений всех переменных, влияющих на реализацию инвестиционного проекта, получен нечеткий интервал значения целевого показателя: чистого дисконтированного дохода. Построена функция принадлежности чистого дисконтированного дохода. Решение о целесообразности инвестирования в разработку рассматриваемого месторождения обосновывалось на основании выбранного авторами критерия эффективности.

Недостатком описанной выше процедуры оценки эффективности является трудоёмкость и не универсальность, а также высокая зависимость от специалистов, проводящих процедуру оценки. В случае потребности оценки другого инвестиционного проекта необходимо повторное привлечение специалистов и проведение всех аналогичных расчетов.

По мнению авторов, построение экспертной системы для оценки эффективности освоения месторождения может стать удобным решением для устранения данных недостатков. Создание экспертной системы для оценки эффективности освоения нефтяного месторождения невозможно без привлечения следующих специалистов:

Эксперты – высококвалифицированные специалисты, которые передают системе свои уникальные знания, необходимые для оценки эффективности освоения конкретного месторождения. Инженеры знаний – действуют в качестве посредника между экспертами и экспертной системой, знакомы с принципами построения экспертной системы, владеют специальными языками описания знаний. Программисты – разрабатывают инструментальные средства, необходимые для функционирования экспертной системы. Инвесторы – конечные пользователи экспертной системы, которым необходимо получить результаты геолого-экономической оценки эффективности освоения нефтяного месторождения для принятия решения о целесообразности инвестирования.

Основными элементами экспертной системы являются: базы знаний и данных, а также подсистемы, обеспечивающие функционирование экспертной системы.

На рисунке 1 представлена структурная схема предлагаемой экспертной системы.

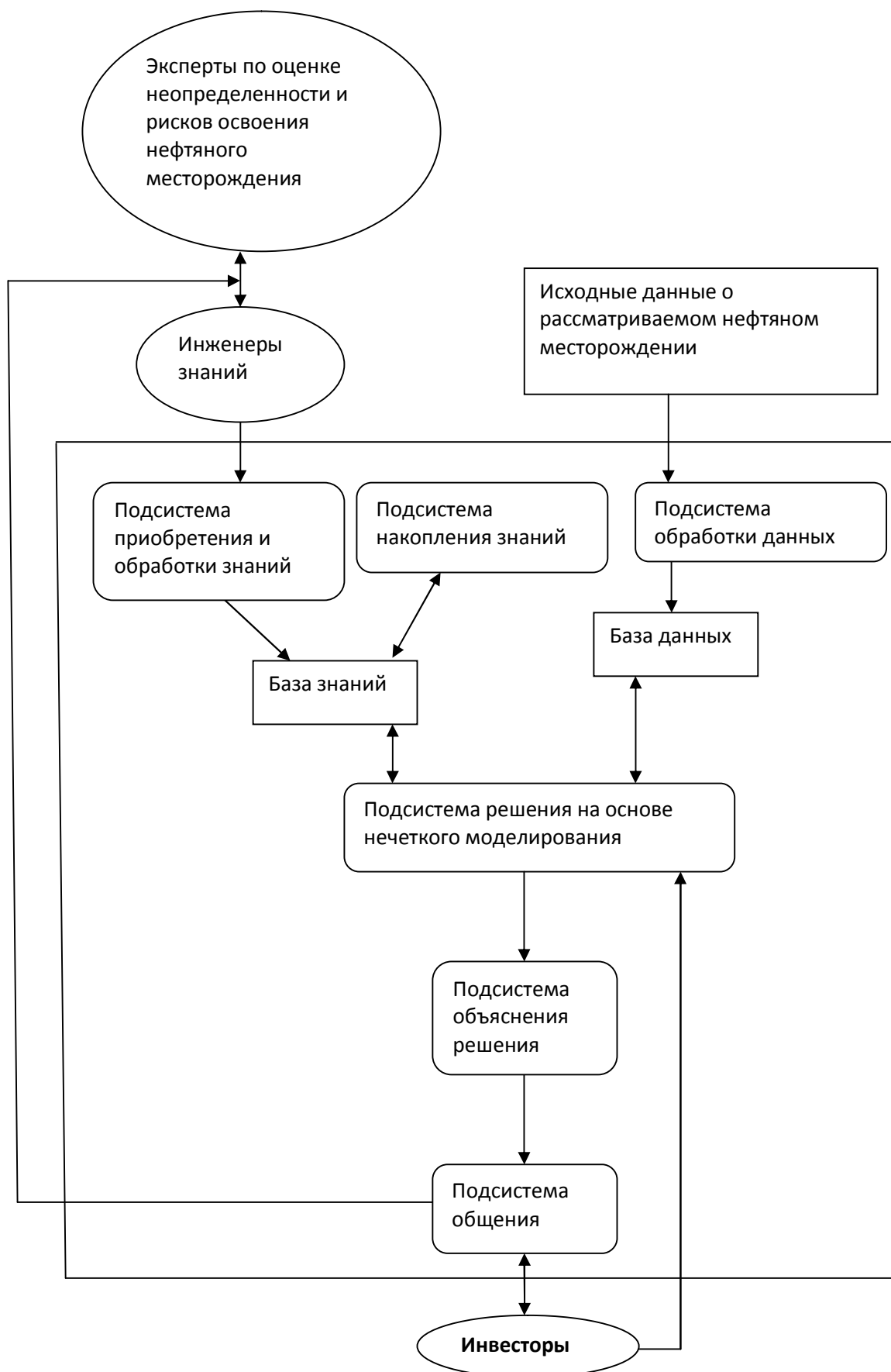


Рис.1. Структурная схема экспертной системы

Исходные данные – данные о рассматриваемом месторождении, а также геологические и экономические показатели, характеризующие разработку любого подобного месторождения.

Подсистема обработки данных – преобразует исходные данные в форму, необходимую для проведения расчета эффективности освоения нефтяного месторождения.

Подсистема приобретения и обработки знаний – преобразует знания экспертов в форму, необходимую для проведения расчета эффективности освоения нефтяного месторождения.

Подсистема накопления знаний - призвана дополнить знания эксперта путём формирования эмпирических зависимостей из имеющихся неполных (или даже противоречивых) исходных данных.

База знаний – является хранилищем индивидуальных знаний экспертов.

База данных – является хранилищем общедоступных данных.

Подсистема решения на основе нечеткого моделирования – основной элемент предлагаемой к разработке экспертной системы. В данную систему предполагается заложить алгоритмы геолого-экономической оценки эффективности освоения нефтяного месторождения, алгоритмы построения функций принадлежности на основе нечеткого моделирования, критерии эффективности освоения нефтяного месторождения.

Подсистема объяснения решения – отвечает на вопрос, почему инвестор должен принять рекомендуемое системой решение, объясняет, как было получено решение.

Подсистема общения - интеллектуальный интерфейс, который предоставляет инженеру по знаниям инструменты для опроса эксперта, компоновки, редактирования и испытаний базы знаний, а инвестору – возможность доступа в простой и наглядной форме к работе экспертной системы, базе знаний и базе данных.

Литература

1. <http://www.cdu.ru/> (дата обращения 07.06.2013).
2. Виленский П.Л., Лившиц В.Н., Смоляк С.А. Оценка эффективности инвестиционных проектов: Теория и практика. - М.: Дело, 2002. – 888 с.
3. Мкртчян Г.М., Шубников Н.Е., Скопина Л.В. Развитие доходных методов оценки эффективности разработки лицензионных участков с учетом неопределенности и рисков // Наука и образование. – 2012. - №3. – С. 101-105.

Шувалова И.Г.

Аспирант, Самарский государственный экономический университет

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ РЕМОНТНЫМИ РАБОТАМИ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация

В статье рассмотрен алгоритм и преимущества применения в современных условиях подхода управления ремонтными работами на электроэнергетическом предприятии по состоянию с использованием критерия надежности.

Ключевые слова: ремонт, управление, состояние, надежность

Shuvalova I.G.

Postgraduate student, Samara State Economic University

IMPROVEMENT OF MANAGEMENT PROCESS BY REPAIR WORK AT THE ELECTRICAL POWER ENTERPRISES

Abstract

In article the algorithm and advantages of application in modern conditions of approach of management by repair work at the electrical power enterprise for a condition with use of criterion of reliability is considered.

Keywords: repair, management, condition, reliability

В настоящее время существует растущая необходимость в умении предотвращать отказы оборудования, увеличивая тем самым надежность электроснабжения. В связи с этим заметна неспособность традиционных методик выполнять эти задачи для новых типов оборудования. Все это ведет к тому, что необходимо разрабатывать новые подходы к организации ремонтов. Подход к управлению процессом ремонта, как обслуживание по техническому состоянию, с ориентацией на надежность, и с использованием экспертных оценок и сценарного исследования опирается на связь между неисправностями и контролируемыми диагностическими параметрами. Алгоритм такого подхода представлен на схеме 1.

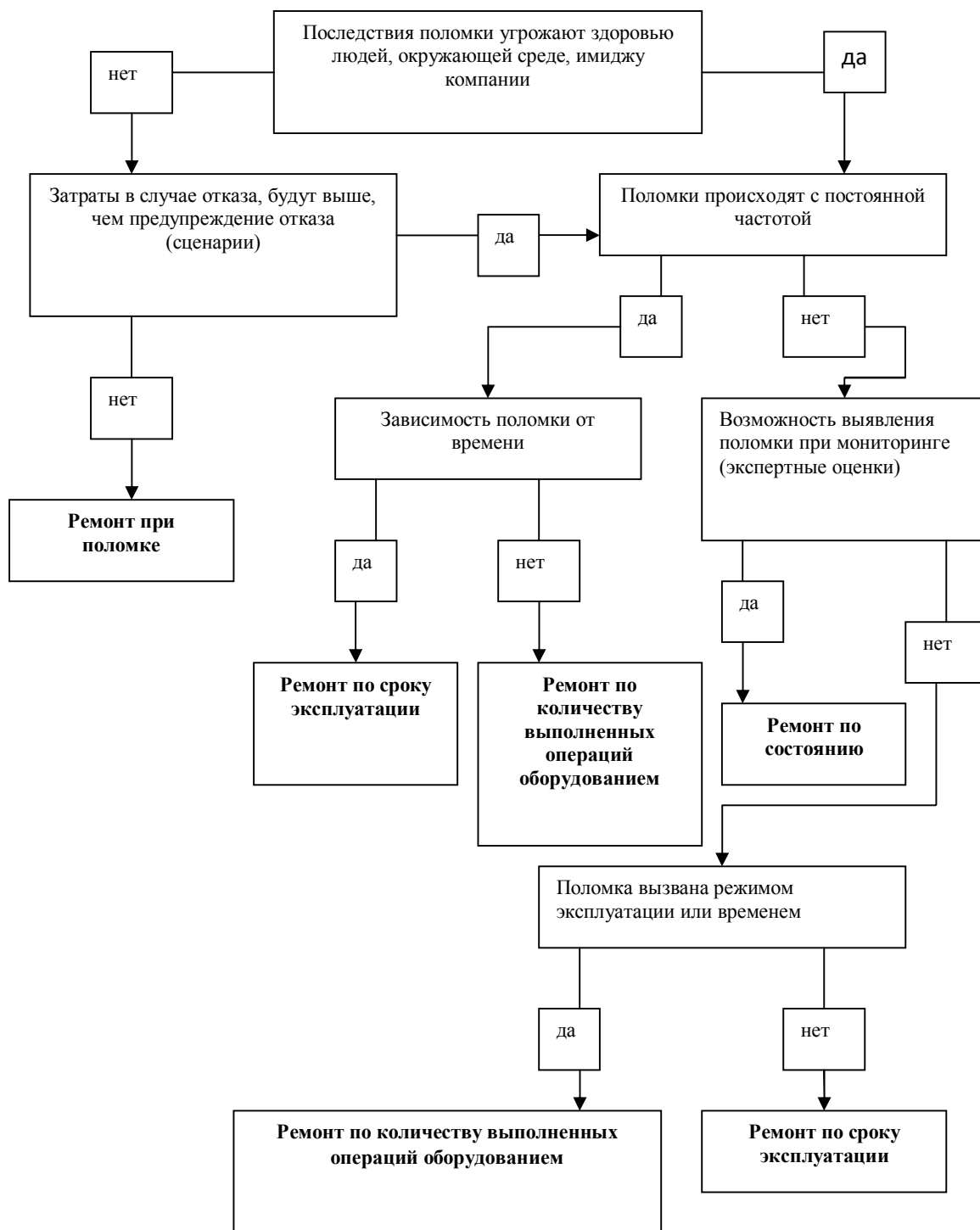


Схема 1. Подход к процессу управления ремонтами по состоянию с использованием критерия надежности.

Обслуживание по техническому состоянию должно предполагать, что для групп производственных активов прописаны контрольные параметры, значения которых замеряются в ходе мониторинга или при снятии показаний датчиков. Для каждого контролируемого параметра прописаны «критические» точки, при достижении которых требуется принятие мер.

Корректное определение повреждений и их причин позволит уменьшить продолжительность и периодичность ремонтных работ. Как правило, при переходе на ремонты по состоянию сильно уменьшается количество ремонтных работ (исключение ремонта бездефектных узлов) и увеличивается межремонтный ресурс по сравнению с ППР на 25-40%.

Другое достоинство заключается в уменьшении затрат на покупку запчастей и инструментов по сравнению с ППР. [1]

Чтобы использовать подход по состоянию необходимо для каждого конкретного оборудования определить:

1. Какие функции оно выполняет, основные, либо вспомогательные;
2. Какие возможны отказы, а затем определяются те события, которые непосредственно привели к возникновению дефекта;
3. Что является причиной каждого из возможных отказов;
4. К каким последствиям приводит каждый из отказов.

На основании этого анализа определяются характеристики оборудования, их сильные и слабые стороны, и для каждого типа оборудования определяются разные варианты воздействий. Отличие данного подхода от существующих, заключается в том, что в зависимости от характеристик того или иного оборудования используется 4 программы обслуживания:

1. Работа вплоть до отказа (со сценарным исследованием последствий отказов);
2. Обязательное плановое обслуживание;
3. Организация ремонтов по состоянию (экспертный метод);
4. Сценарная (основанная на прогнозе с определенной надежностью времени выхода из строя оборудования и его последствий). [2]

Такой подход базируется на концепции эффективного управления состоянием оборудования посредством анализа ситуации, учета возможных видов отказов оборудования, оценки вероятности выхода из строя и потенциальных последствий.

Внедрение предложенного метода обслуживания конечно затратно, но использование данных концепций уменьшает простои оборудования, а значит, увеличивает прибыль компании и ее конкурентоспособность.

Литература

1. Калинина Е. И. Сетевые методы планирования и организации комплекса работ. М.: Издательство МЭИ, 1990. С. 68-75.
2. Саати М. А. Моделирование сложных систем. М.: Наука, 1993. С. 205-214.

Щинова Р.А.

Доктор экономических наук, профессор, Вятская государственная сельскохозяйственная академия
**СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ КАК СПОСОБ УКРЕПЛЕНИЯ ПОЗИЦИЙ
ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА РЫНКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

Аннотация

В статье рассмотрено – внедрение элементов системы *Total Quality Management System* для улучшения качества выпускаемой продукции с целью достижения экономической эффективности и как следствие обеспечения конкурентоспособности на глобальных рынках.

Ключевые слова: система управления качеством, конкурентоспособность, рынок, экономическая эффективность.

Shchinova R.A.

Doctor of Economics, professor, Vyatka State Agricultural Academy

**QUALITY MANAGEMENT SYSTEM PRODUCT AS A MEANS OF STRENGTHENING THE POINT OF INDUSTRIAL
ORGANIZATIONS IN THE CURRENT MARKET CONDITIONS**

Abstract

In the article - the introduction of elements of *Total Quality Management System* improve the quality of products in order to achieve economic efficiency and hence competitiveness in global markets.

Keywords: quality management, competitiveness, market, economic efficiency.

Современное экономическое развитие характеризуется ведущим знанием научно-технического прогресса и интеллектуализацией основных факторов производства. В развитых странах на долю новых знаний, воплощаемых в технологиях, оборудовании, образовании кадров, организации производства, приходится от 70% до 85% прироста ВВП. Быстро растет вклад инновационной составляющей в прирост ВВП развитых стран: в США он увеличился с 31% в 1980-е г.г. до 34% в начале нового столетия; Японии – соответственно с 30,6% до 42,3%; в Европе с 45,5% до 50% [2]. Отечественная экономика оказалась значительно более уязвима к колебаниям мировой хозяйственной системы, чем было принято думать. Кризис показал, что экономическая ситуация в России полностью зависит от динамики мировых сырьевых рынков. Общая ситуация в российской экономике характеризуется ослаблением научно-технического, технологического, кадрового потенциала страны, сокращением исследований на стратегически важных направлениях инновационного развития, что приводит к деградации наукоемких производств, усилению внешней технологической зависимости, снижению конкурентоспособности российских промышленных предприятий. В качестве основной проблемы при вступлении России в ВТО можно выделить низкую конкурентоспособность промышленных предприятий по дизайну и качеству продукции, по квалификации кадров, инновационность производственного процесса, по ценам. Управление конкурентоспособностью предприятий нельзя строить на зарубежных моделях оценки бизнеса, т.к. в них не учитывается стратегия развития региона, предприятия не рассматривается как важнейший элемент региональной экономической системы, а в России промышленные предприятия в основном являются градообразующими с определенными социальными функциями.

В настоящее время главными задачами страны являются: обеспечение устойчивого экономического роста, рост производительности труда, переход к новому технологическому укладу, повышению конкурентоспособности отечественных компаний за счет совершенствования системы управления качеством продукции.

Для обеспечения комплексного подхода к решению проблемы повышения качества выпускаемой продукции нами были проведены исследования на отечественном предприятии Кировской области ОАО «Искож». Это одно из крупнейших предприятий России по выпуску комплектующих синтетических материалов для низа обуви, мягких искусственных кож различного назначения, резиновых технических изделий, гранулированных композиций из термоэластопластов и объем реализации, которых за год достигает 15000 тонн на рынки: России, Украины, Беларуси, Казахстана, Узбекистана, Таджикистана, Армении, Молдовы, Монголии, Финляндии, Болгарии, Италии, Англии, США.

Система управления качеством продукции ОАО «Искож» разработана в соответствии с требованиями МС ИСО 9001:2008 [1] и функционирует как система взаимосвязанных и взаимодействующих процессов, выделенных в соответствии с организационной структурой управления предприятием и распространяется на проектирование, производство и поставку продукции авиационного машиностроения, товары общепромышленного назначения и товаров народного потребления. Конкретные цели в области качества установлены по каждому процессу жизненного цикла на определенный период, согласованы с политикой в области качества и целями предприятия, периодически проверяются по выбранным показателям на результативность и эффективность.

Руководство по качеству охватывает и представляет все разделы МС ИСО 9001:2008 за исключением подраздела 7.5.4, так как в технологических процессах не используется продукция потребителей, предоставленная для использования или включения в продукцию общества.

После проведенного нами мониторинга были определены следующие причины несоответствия продукции предъявляемым требованиям к качеству:

- низкое качество исходного сырья;
- отсутствие эффективных экономических рычагов и стимулов, обеспечивающих материальную заинтересованность работников в бездефектном производстве;
- слабый контроль процесса производства, по сути, контроль осуществляется только на входе в производство (входной контроль сырья) и на выходе готовой продукции (приемо-сдаточные испытания).

На сегодняшний день существующая на предприятии система менеджмента качества не в полном объеме выполняет свое назначение и требует модернизации. Мы предлагаем введение в нее элементов системы управления качеством TQM. Данная система имеет ряд отличий от традиционной, разработанной в соответствии со стандартами ISO (таблица 1)

Таблица 1 - Сравнительная характеристика систем управления качеством.

Характеризующий признак	Трактовка по ISO 9000	Трактовка по TQM
Область приложения	К сфере производства и услуг	К любой организационной структуре, нацеленной на качество
Выгода	Для сотрудников предприятия	Для всего общества в целом
Направленность	а) На технические системы и процедуры	а) На философию концепции, методологию,

	б) На достижение кратковременного успеха	инструменты б) На достижение долгосрочного успеха
Опора	На догматизм	На современные развивающиеся науки
Вовлеченность персонала предприятия	Всех сотрудников не обязательна	Подчеркнута необходимость вовлечения всех сотрудников
Отношение к улучшению качества	Не требует непрерывного улучшения качества	Требует непрерывное и бесконечное улучшение качества
Ответственность за качество	Несут соответствующие подразделения предприятия	Несет каждый работник предприятия
Динамизм	Характерна стабильность	Требует изменения процессов
Основной принцип	"Высокое качество - высокая цена"	"Высокое качество - по низкой цене"

Как показывает сравнение, принципы системы TQM направлены на долгосрочную перспективу и способствуют повышению качества при одновременном снижении издержек. Введение данной системы в производство очень трудоемкий и длительный процесс, поэтому на первом этапе предлагается ввести в существующую систему менеджмента качества только элементы системы TQM, которые позволяют сократить издержки на брак и замену некачественной продукции.

Проведенный анализ затрат на обеспечение качества продукции данного предприятия за 2012 год позволил выявить, что особое внимание необходимо обратить на группу издержек, связанных с внешними и внутренними отказами. Именно на эти группы будет направлено внедрение в систему менеджмента качества элементов TQM (таблица 2).

Модернизация системы управления качеством продукции предприятия ОАО «Искож» будет финансироваться за счет собственных источников средств. Введение элементов системы управления качеством TQM рассчитана на 5 лет начиная с 2013 по 2017 годы.

Таблица 2 - Затраты на обеспечение качества продукции ОАО «Искож» за 2012 год.

Категория затрат	сумма, тыс. руб.
1. Затраты на оценку качества всего, в том числе	19500
- входной контроль сырья	5588
- проведение ЛПИ контрольных образцов	5668
- расходы на ЛПИ оборудование	716
- проверка приборов и средств измерений	596
- расходные материалы на ЛПИ	728
- зарплата работников ОТК	6204
2. Затраты на предупреждение несоответствий	10852
- проверка средств измерения	4116
- ТО производственного оборудования	5680
- затраты на обучение персонала	656
- разработка документов в области качества	400
3. Затраты на исправление внутреннего брака	21528
- внутренний брак	5876
- замена	4936
- устранение неисправностей	4928
- простои	5788
4. Затраты на исправление внешнего брака	18832
- гарантийные расходы	4756
- возвращение продукции	4808
- уступки	4400
- потери продаж	4868
ИТОГО	70712

Основная цель введения элементов - решение проблемы дефектов и необходимых переделок, предвосхищение ожиданий клиента. При правильном подходе к организации TQM на предприятии сокращаются расходы на ликвидацию брака при производстве продукции, дефектов, гарантийных обязательств; повышается производительность труда работников; стабилизируется клиентский состав.

Экономический эффект, называемый, «предотвращенный убыток» - это не возникший, благодаря мерам по обеспечению качества, отрицательный экономический результат. Введение элементов TQM на предприятии способствует реальному повышению прибыли предприятия за счет сокращения объемов брака, возвратов продукции и гарантийных расходов.

Расчеты показали (исходя из реальной ситуации на заводе), что сокращение этих затрат даже при правильной организации работ по внедрению TQM будут происходить медленными темпами. Мы рассматриваем возможность сокращения затрат по перечисленным группам на 10-15% в год от имеющихся на сегодняшний день расходов (таблица 3).

Расчет экономического эффекта показал, что коэффициент рентабельности в течение первых трех лет использования обновленной системы управления качеством имеет отрицательное значение, начиная с 4 года коэффициент рентабельности переходит в зону «+». В последующие годы коэффициент рентабельности будет возрастать. Срок окупаемости вложений в модернизацию системы управления составит $T_{ок} = K_n / \Delta_z = 12047,3 \text{ тыс.руб.} / 7186,2 \text{ тыс.руб.} = 1,68 \text{ лет.}$

Таблица 3 - Расчет экономического эффекта от внедрения элементов TQM на ОАО «Искож» на 2013 -2017 годы

Показатели	Период, год				
	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.
1. Издержки внедрения, тыс.руб.	10897,2	-	-	-	-
2. Текущие издержки, тыс.руб.	71862,1	64675,9	58208,3	52387,5	42434,0
3. Предотвращенные убытки, тыс.руб.	7186,2	6467,2	5820,8	5238,7	4714,8

4. Прибыль по качеству, тыс.руб.	-4861,1	1606,1	7426,9	12665,6	17380,4
5. Прибыль по качеству дисконтированная, тыс.руб.	-4472,2	1365,2	5793,0	8865,9	10775,9
6. Ценность качества, тыс.руб.	-15369,4	-14004,2	-8211,2	654,7	11430,5
7. Издержки дисконтированные, тыс.руб.	76138,6	54974,5	45402,5	36671,3	26309,1
8. Издержки управления качеством (кумулятивные), тыс.руб.	76138,6	131113,1	176515,5	213186,8	239495,9
9. Норма прибыли по качеству, %	-20,2	-10,7	-4,65	0,3	4,8

Проведенные исследования системы управления качеством продукции данного предприятия позволили прийти к следующим выводам:

1. Повышение качества продукции в значительной мере определяет выживаемость предприятия в условиях рынка, рост эффективности производства, экономии всех видов ресурсов, используемых на предприятии.

2. Главная проблема при внедрении систем управления качеством, как правило, - это персонал. Внедрение систем повышения качества требует изменения корпоративной культуры предприятия. В первую очередь культуры и квалификации управляющего персонала среднего звена. Именно от этой группы управляющих зависит, удастся или нет вовлечь рядовых сотрудников в процесс всеобщего совершенствования технологий и контроля качества, внедрить в сознание понимание того, что повышение качества для их же блага.

3. Внедрение системы самоконтроля и создания кружков качества, позволит повысить конкурентоспособность выпускаемой продукции, создать положительный имидж предприятия, обеспечить завоевание и сохранения предпочтительной доли рынка и добиться превосходства над конкурентами.

Литература

1. Система менеджмента качества. Основные положения и словарь. ISO 9000:2005.
2. Глазьев С. Какая модернизация нужна России? // Экономист. 2010. № 8 С.5

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ / JURISPRUDENCE

Барамзина О.Н.

Соискатель, Вятский государственный гуманитарный университет, г. Киров.

ПРОЦЕССУАЛЬНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ЛИЦА, В ОТНОШЕНИИ КОТОРОГО ВЕДЕТСЯ ПРОИЗВОДСТВО ПО ДЕЛУ ОБ АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВОНАРУШЕНИИ, НА СТАДИИ ИСПОЛНЕНИЯ ПОСТАНОВЛЕНИЯ

Аннотация

В статье рассмотрено процессуальное положение лица, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, на стадии исполнения постановления. Полагаем, что данная тема является достаточно актуальной, поскольку на данной стадии непосредственно реализуются меры административной ответственности.

Ключевые слова: лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении; исполнение постановления; процессуальные права; процессуальное положение.

Baramzina O. N.

Applicant, Vyatka State University

THE PROCEDURAL STATUS OF THE PERSON AGAINST WHOM THE PROCEEDINGS ON ADMINISTRATIVE VIOLATION, AT THE STAGE OF EXECUTION OF THE RESOLUTION OF.

Abstract

The article considers the procedural position of the person against whom the proceedings on administrative violation, at the stage of execution of the resolution. We believe that this subject is very topical because at that stage immediately implemented measures of administrative responsibility.

Keywords: the person against whom the proceedings on administrative offence; the enforcement of the decision; the procedural law; procedural position.

Полное и своевременное исполнение административного наказания играет важную роль в производстве по делам об административных правонарушениях. Исполнение постановления заключительная стадия производства по делам об административных правонарушениях [1]. После вступления в законную силу постановления о наложении административного наказания (за исключением случаев немедленного исполнения назначенного наказания), лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, приобретает процессуальный статус лица, подвергнутого административному наказанию.

Ю. В. Корсак отметил, что всякое виновно совершенное, противозаконное деяние должно повлечь за собой наказание для лица, совершившего его. Безнаказанность является худшим из правонарушений и влечет за собой дезорганизацию власти и деморализацию общества [2]. Таким образом, в первую очередь, на стадии исполнения лицо, подвергнутое административному наказанию, приобретает обязанность исполнить назначенное наказание, а уже во вторую очередь обладает правами на законные действия должностных лиц по принудительному исполнению и контролю за исполнением назначенного наказания.

Следовательно, государство в лице соответствующих органов (должностных лиц), должно всячески способствовать исполнению такой обязанности лицом, подвергнутым административному наказанию. А. Л. Хавин отметил, что существует два метода повышения исполняемости назначенных наказаний: позитивного и негативного воздействия [3]. К сожалению, КоАП РФ не предусмотрел методы позитивного воздействия. В качестве такого метода А. Л. Хавин предлагает стимулировать добровольное исполнение постановлений путем пропорционального уменьшения штрафа в зависимости от скорости добровольного исполнения постановления. Хотелось бы согласиться с данным мнением, поскольку введение данной меры позитивного воздействия, увеличило бы в разы добровольную уплату административных штрафов. А. А. Гараев также указал на то, что законодательство должно подталкивать лиц, которым назначено административное наказание, к выполнению обязанности по уплате административного штрафа добровольно [4].

В силу изложенного ст. 3.6 КоАП РФ предлагаем дополнить частью 7, которую изложить следующим образом: «В случае добровольной уплаты штрафа в течение 10 суток со дня получения копии постановления, сумма штрафа уменьшается на 10%».

Данная мера, несомненно, повысила бы количество лиц, готовых добровольно в установленные сроки оплатить назначенные штрафы, тем самым произошло бы снижение объема работы у судебных приставов-исполнителей, а, соответственно, и других

служб, увеличится наполняемость бюджета. И, самое главное, будет достигнута цель назначения административного наказания, оно будет исполнено лицом, подвергнутым такому наказанию.

Что касается методов негативного воздействия, то в качестве таковых законодатель предусмотрел достаточно широкий круг мер, способствующих выполнению лицами, подвергнутыми наказанию, обязанности по исполнению назначенного наказания. В то же время, преследуя цель оперативного и полного исполнения постановления по делу об административном правонарушении, должны быть в полной мере обеспечены законные права лиц, на которых такое наказание наложено. Данные права обеспечиваются субъектами, на которые возложена обязанность по принудительному исполнению постановлений.

Анализ норм КоАП РФ позволяет сделать вывод о том, что лицо, привлеченное к административной ответственности, обладает следующими правами.

Одним из основополагающих прав следует отметить право на информацию. Во-первых, лицо вправе знать, какие меры административного наказания в отношении него исполняются. Это достигается путем вручения копии постановления о назначении административного наказания непосредственно после рассмотрения дела (ст. 29.11 КоАП РФ), а также дополнительного информирования органом, исполняющим административное наказание (ст. 24 Федерального закона от 02 октября 2007 года № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве»).

Во-вторых, лицо вправе знать порядок, в котором будет исполняться постановление о назначении административного наказания. Указанное информирование частично возлагается на должностное лицо, орган, судью, вынесшего постановление (ст. 29.10 КоАП РФ). Продублировать порядок исполнения назначенного наказания должны лица, занимающиеся принудительным исполнением.

В случае неясности способа и порядка исполнения постановления по делу об административном правонарушении, лицо, в отношении которого оно было вынесено, вправе обратиться в суд, орган или к должностному лицу, вынесшим постановление, с заявлением о разъяснении способа и порядка его исполнения (часть 1 ст. 31.4 КоАП РФ).

Одним из проявлений гуманности положений КоАП РФ является то, что в нем (ст. 31.5 КоАП РФ) предусмотрена возможность отсрочки исполнения постановления о назначении административного наказания. Это касается таких видов наказания, как административный арест, лишение специального права и административный штраф [5]. Помимо этого, уплата административного штрафа может быть рассрочена судьей, органом, должностным лицом, вынесшими постановление, на срок до трех месяцев [6]. При этом, следует обратить внимание на тот факт, что вопрос о рассрочке (отсрочке) исполнения решения может предоставить только тот орган (должностное лицо, судья), которые вынесли постановление о назначении административного наказания [7].

В практике нередко встречаются случаи, когда лица, привлеченные к административной ответственности в виде лишения специального права, обращаются с ходатайствами об уменьшении срока наказания, поскольку считают, что за промежуток времени, который ими наказание уже исполняется, цели административного наказания достигнуты [8]. По этому поводу Конституционный Суд РФ указал, что федеральный законодатель, устанавливая в КоАП РФ вид и пределы административного наказания за совершение конкретного административного правонарушения, исходит из необходимости предупреждения совершения новых правонарушений как самим правонарушителем, так и другими лицами (статья 3.1), связывая тем самым достижение указанных целей административного наказания с его назначением и исполнением соответствующего постановления по делу об административном правонарушении. Прекращение же исполнения постановления о назначении административного наказания допускается только в предусмотренных законом случаях, в том числе исключающих возможность достижения целей административного наказания (статья 31.7 КоАП РФ) [9].

Производство по делу об административном правонарушении может быть приостановлено в случае принесения на него протеста (31.6 КоАП РФ), за исключением случая принесения протеста на постановления о назначении наказания в виде административного ареста, обязательных работ или административного приостановления деятельности. При этом законом не предусмотрена процедура приостановления производства, не указано - это право или обязанность лица, вынесшего постановление. Возникает вопрос, может ли быть производство приостановлено на основании ходатайства заинтересованного в этом лица? Если логически толковать представленное законоположение, то лицо, вынесшее постановление, обязано в случае принесения протеста приостановить производство по делу.

На наш взгляд, логичным кажется изложение данной нормы (ч.1 ст. 31.6 КоАП РФ) в следующей интерпретации: «Судья, орган, должностное лицо, вынесшие постановление о назначении административного наказания, обязаны приостановить исполнение постановления...».

Лицо, подвергнутое административному наказанию, имеет право на приведение постановления о назначении административного наказания к исполнению в установленные КоАП РФ сроки (ч. 1 ст. 31.9 КоАП РФ). Верховный Суд РФ и Высший Арбитражный Суд РФ заняли позицию, согласно которой постановление по делу об административном правонарушении должно быть исполнено в течение установленных законодателем двух лет, в противном случае исполнительное производство подлежит прекращению.

По другой точке зрения, термин «приведение в исполнение» приравнивается к термину «обращение к исполнению». Отсюда следует, что давность приведения в исполнение - это то же, что и срок предъявления документа к исполнению. Например, достаточно направить постановление о наложении штрафа судебному приставу-исполнителю, и срок давности исполнения прекращает течь [10].

В целях защиты прав лиц, подвергнутых административному наказанию, на исполнение постановления в разумные сроки, на наш взгляд следует придерживаться позиции, что в ст. 31.9 КоАП РФ речь идет о том, что постановление по делу об административном правонарушении должно быть исполнено в течение установленных законодателем двух лет. Этого срока вполне достаточно для того, что привести постановление в исполнение. Для избежания неправильного толкования ч. 1 ст. 31.9 КоАП РФ ее можно сформулировать следующим образом: «Постановление о назначении административного наказания не подлежит исполнению в случае, если это постановление не было исполнено в течение двух лет со дня его вступления в законную силу».

А для того, чтобы лицо не злоупотребляло предоставленным правом, законодателем предусмотрена возможность приостановления течения двухгодичного срока исполнения наказания (ч.ч. 2, 3 ст. 31.9 КоАП РФ).

В заключение хотелось бы отметить, что лицо, подвергнутое административному наказанию, вправе обжаловать незаконные, по его мнению, действия органов, должностных лиц по исполнению постановления о назначении административного наказания. Непосредственно нормами КоАП РФ такое обжалование не предусмотрено. При возникновении таких ситуаций лицо вправе обратиться с жалобой к вышестоящему должностному лицу либо в порядке главы 25 ГПК РФ подать в соответствующий суд заявление об оспаривании решения, действия (бездействия) органа государственной власти, органа местного самоуправления, должностного лица, государственного или муниципального служащего.

Таким образом, резюмируя вышеизложенное, считаем необходимым сделать следующие выводы:

Лицо, подвергнутое административному наказанию, обязано исполнить назначенную ему меру административного наказания.

При этом указанное лицо имеет право:

1. Знать по какому конкретно постановлению, какая мера административного наказания исполняется.
2. Быть проинформирован о порядке исполнения назначенного наказания.

3. На исполнение постановления в установленном порядке, в установленные сроки, уполномоченным на то лицом.

4. Ходатайствовать о предоставлении отсрочки, рассрочки исполнения решения, приостановления, прекращения производства по исполнению постановления.

5. Обжаловать решения и действия органов, должностных лиц по исполнению постановления.

Названные положения подлежат закреплению в главе 31 КоАП РФ.

Статью 3.6 КоАП РФ предлагаем дополнить частью 7, которую изложить следующим образом: «В случае добровольной уплаты штрафа в течение 10 суток со дня получения копии постановления, сумма штрафа уменьшается на 10%».

Часть 1 ст. 32.11 КоАП РФ следует изложить следующим образом «Постановление о дисквалификации должно быть немедленно после вступления постановления в законную силу исполнено лицом, привлеченным к административной ответственности. Контроль за исполнением возлагается на службу судебных приставов исполнителей».

Статью 31.1 КоАП РФ дополнить частью 6: «Должностное лицо, орган, на которые возложена обязанность по принудительному исполнению и контролю за исполнением постановления обязаны разъяснять лицу, подвергнутому административному наказанию, порядок исполнения наказания, а также права принадлежащие такому лицу».

Часть 1 ст. 31.6 КоАП РФ изложить в следующей интерпретации: «Судья, орган, должностное лицо, вынесшие постановление о назначении административного наказания, обязаны приостановить исполнение постановления...».

Для того, чтобы избежать неправильного толкования ч.1 ст. 31.9 КоАП РФ, сформулировать ее следующим образом: «Постановление о назначении административного наказания не подлежит исполнению в случае, если это постановление не было исполнено в течение двух лет со дня его вступления в законную силу».

Литература

1. Хавин А. Л. Исполнение постановлений по делам об административных правонарушениях в отношении юридического лица // Административное право и процесс. 2010. № 4. С. 53 - 55.

2. Корсак Ю. В. Об эффективности исполнения судебных постановлений по делам об административных правонарушениях // Исполнительное право, 2007, № 4.

3. Хавин А. Л. Исполнение постановлений по делам об административных правонарушениях в отношении юридического лица // Административное право и процесс, 2010, № 4.

4. Гараев А. А. Повышение эффективности исполнения постановлений по делам об административных правонарушениях // Исполнительное право. 2009, № 2

5. Комментарий к Кодексу Российской Федерации об административных правонарушениях (постатейный) / А. Г. Авдейко, С. Н. Антонов, И. Л. Бачило и др.; под общ. ред. Н. Г. Салищевой. 7-е изд. М.: Проспект, 2011. 1240 с.

6. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30 декабря 2001 года № 195-ФЗ (ред. от 02 апреля 2012 года) [Электронный ресурс]. Источник публикации: «Российская газета», № 256, 31 декабря 2001 года, «Парламентская газета», № 2-5, 05 января 2002 года, «Собрание законодательства РФ», 07 января 2002 года, № 1 (ч. 1), ст. 1. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

7. Постановление Федерального арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 28 октября 2011 года № Ф08-6017/11 по делу № А53-25222/2010 [Электронный ресурс]. Источник публикации: Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «Гарант».

8. Определение мирового судьи судебного участка № 79 Ленинского района г. Кирова Кировской области от 13 октября 2009 года. Дело № 5-300/2008. Архив мирового судьи судебного участка № 79 Ленинского района г. Кирова Кировской области.

9. Определение Конституционного Суда РФ от 27 января 2011 года № 123-О-О [Электронный ресурс]. Источник публикации: Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

10. Комментарий к Кодексу Российской Федерации об административных правонарушениях / Под общ. ред. проф. Э. Н. Ренова. М.: НОРМА, 2002. С. 957.

Борисова Ю.В.

Аспирантка, Академия Генеральной прокуратуры Российской Федерации

ОБРАЩЕНИЕ ПРОКУРОРА В СУДЫ С ИСКОВЫМИ ЗАЯВЛЕНИЯМИ О ЗАЩИТЕ ПРАВ В СФЕРЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация

Статья посвящена вопросу обращения прокурора в суды с требованием о ликвидации юридического лица и иными исковыми заявлениями в связи с нарушениями в сфере интеллектуальной собственности.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, прокурор, судебное рассмотрение, исключительные права, оценка.

Borisova J.V.

Post-graduate student, Academy of the Prosecutor General's Office of the Russian Federation

THE PROSECUTOR'S APPEAL TO THE COURTS ON THE INTELLECTUAL PROPERTY CASES

Abstract

The article focuses on the issue of the appeal of the public prosecutor to the court on the intellectual property cases for legal entity liquidation and other cases.

Keywords: intellectual property, public prosecutor, court hearing, exclusive rights, evaluation.

Судебная защита прав на объекты интеллектуальной собственности, вне всякого сомнения, - наиболее эффективный инструмент восстановления нарушенных прав. Наличие действенной защиты в судебном порядке является важнейшей гарантией успешной реализации интеллектуальных прав. Именно в суде возможно наиболее объективное разрешение возникшего конфликта и реальное восстановление нарушенных прав.

В соответствии с положениями действующего законодательства рассмотрение дел о защите прав на объекты интеллектуальной собственности осуществляется, в частности, в судах общей юрисдикции и арбитражных судах.

При этом органы прокуратуры, на которые законом возложено обеспечение защиты прав человека и гражданина, а также охраняемых интересов общества и государства, обладают значительным потенциалом по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, в том числе в судебном порядке.

В данной статье автором уделено пристальное внимание специфике подготовки прокурорами исков в арбитражный суд о ликвидации юридических лиц, неоднократно либо грубо нарушающих исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности и на средства индивидуализации, и исков в суды общей юрисдикции о взыскании авторского вознаграждения.

Согласно ст. 1253 ГК РФ, если юридическое лицо неоднократно или грубо нарушает исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности и на средства индивидуализации, суд может в соответствии с п. 2 ст. 61 ГК РФ принять решение о ликвидации такого юридического лица по требованию прокурора. Подготовка материалов и актов реагирования на основании ст. 1253 ГК РФ представляет определенную сложность.

Решение вопроса о том, имеется ли в конкретном случае основание для ликвидации юридического лица, т.е. признается ли допущенное нарушение исключительного права грубым или неоднократным, относится на усмотрение суда. Прокурор же в соответствии с требованиями процессуального законодательства при подготовке такого искового заявления в суд должен обеспечить его аргументированность представлением всех необходимых доказательств, в том числе о грубом или неоднократном нарушении исключительного права.

Поскольку для обращения в суд по таким искам необходимо представить доказательства неоднократности допущенных нарушений, прокурором основные усилия концентрируются на последовательном и мотивированном изложении в исковом заявлении обстоятельств, связанных с систематическим незаконным (бездоговорным) использованием объектов интеллектуальной собственности.

В частности, в исковом заявлении указываются неоднократные факты, например, в нарушение ст. 1270 ГК РФ незаконного использования музыкальных произведений, подтвержденные решениями судов общей юрисдикции. Установленные вступившими в законную силу судебными постановлениями (приобщенными к иску) обстоятельства в соответствии с ч. 3 ст. 69 АПК РФ имеют для арбитражного суда преюдициальное значение.

В обоснование заявленных требований в исковом заявлении указывается, что виновное юридическое лицо, например, являясь организатором публичного исполнения музыкальных произведений – объектов авторских прав, неоднократно совершает незаконное (бездоговорное) использование музыкальных произведений способом публичного исполнения. Неоднократность нарушения исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, как было указано выше, подтверждаются вступившими в законную силу судебными постановлениями.

В исковых заявлениях подробно анализируются нормы Гражданского кодекса Российской Федерации, регулирующие указанные правоотношения, обращается внимание на положения Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 26.03.2009 № 5/29 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации», которыми разъяснено понятие «публичного исполнения произведения».

Только благодаря верному подходу к сбору доказательств в обоснование заявления о ликвидации юридического лица, последовательному и мотивированному изложению обстоятельств, имеющих юридическое значение по делу, заявленные прокурорами требования удовлетворяются судом. При этом ликвидация юридического лица влечет за собой его прекращение без перехода прав и обязанностей в порядке правопреемства к другим лицам.

Кроме того, в данной статье представляется целесообразным осветить некоторые вопросы, связанные со сбором доказательственной базы, необходимой для обращения прокурора с исковыми заявлениями в суды общей юрисдикции о взыскании сумм поощрительного вознаграждения.

Основанием для обращения прокурора в суд с указанными требованиями являются факты невыплаты работодателем (в нарушение заключенного договора с авторами, например, передаваемого для патентования изобретения) поощрительного вознаграждения.

По возникшему спору установлению подлежат обстоятельства относительно разработки изобретения в связи с осуществлением именно трудовой функции.

Также необходима ссылка на положения действующего законодательства (ст. ст. 1356, 1357 ГК РФ), в соответствии с которыми право авторства, то есть право признаваться автором изобретения, полезной модели или промышленного образца, неотчуждаемо и непередаваемо. Право на получение патента первоначально принадлежит автору изобретения, полезной модели или промышленного образца. Договор об отчуждении права на получение патента должен быть заключен в письменной форме, несоблюдение данного условия влечёт его недействительность.

Кроме того, целесообразно указание на ст. 1370 ГК РФ, согласно которой изобретение, полезная модель или промышленный образец, созданные работником в связи с выполнением своих трудовых обязанностей (о чем указано ранее) или конкретного задания работодателя, признаются соответственно служебными. При этом право авторства на них принадлежит работнику, а исключительное право на служебное изобретение, служебную полезную модель или служебный промышленный образец – работодателю, если трудовым договором или иным договором между работником и работодателем не предусмотрено иное. Если работодатель получит патент, работник имеет право на вознаграждение, размер которого, условия и порядок выплаты определяются договором, а в случае спора – судом.

В исковом заявлении в связи с вышеизложенным необходим анализ соответствующих положений договора о передаче для патентования от имени предприятия разработанного технического решения, поскольку юридически значимым по делу обстоятельством является то, что юридическое лицо принимает на себя обязанности патентообладателя и обязуется в определенный срок с даты получения патента выплатить авторам поощрительное вознаграждение.

Далее установлению подлежат обстоятельства, связанные с наличием и размером непогашенной задолженности.

Обоснованию подлежит также процессуальное право прокурора на обращение в суд с указанными требованиями в интересах гражданина.

Это обстоятельство также имеет важное значение, поскольку ранее действовавшая норма ГПК РФ не позволяла прокурору немотивированно обращаться в суд в интересах граждан с данными требованиями.

В связи с этим в иске необходима ссылка на новую редакцию ч. 1 ст. 45 ГПК РФ, согласно которой прокурор вправе обратиться в суд с заявлением в защиту прав, свобод и законных интересов граждан, неопределенного круга лиц или интересов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований. Заявление в защиту прав, свобод и законных интересов гражданина может быть подано прокурором в случае, если гражданин по состоянию здоровья, возрасту, недееспособности и другим уважительным причинам не может сам обратиться в суд. Указанное ограничение не распространяется на заявление прокурора, основанием для которого является обращение к нему граждан о защите нарушенных или оспариваемых социальных прав, свобод и законных интересов в сфере трудовых (служебных) отношений и иных непосредственно связанных с ними отношений.

Продолженная прокурорами работа позволяет восстановить нарушенные права, авторам соответствующих технических решений - получить предусмотренное поощрительное вознаграждение.

Таким образом, по мнению автора, судебный порядок – наиболее совершенная форма защиты прав на объекты интеллектуальной собственности.

Между тем, споры в указанной сфере представляются одними из самых сложных и трудоемких для рассмотрения, порой требуют немало времени и специальных познаний, четкого понимания норм и принципов законодательства о защите прав на объекты интеллектуальной собственности.

С учётом изложенного работа прокуроров по предъявлению в суды исковых заявлений заслуживает особого внимания, поскольку именно судебная защита является высшей формой защиты интеллектуальных прав.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ. // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301 (с последующими изменениями).
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ. // СЗ РФ. 2002. N 30. Ст. 3012 (с последующими изменениями).
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ.// СЗ РФ. 2002. № 46. Ст. 4532 (с последующими изменениями).
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ. // СЗ РФ. 2006. N 52 (1 ч.). Ст. 5496 (с последующими изменениями).
5. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 26.03.2009 № 5/29 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» //Российская газета. N 70. 22.04.2009.

Васильев А.М.1, Васильева Н.А.2

¹Доктор исторических наук., кандидат юридических наук, профессор кафедры правовых дисциплин «Кубанского государственного университета» филиал в г. Тихорецке; ²преподаватель кафедры правовых дисциплин «Армавирской государственной педагогической академии»

ГЕНЕЗИС ОТЕЧЕСТВЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ ВОЕННОСЛУЖАЩИМИ

Аннотация

В статье мы попытались проследить развитие уголовного законодательства в рамках совершаемых преступлений военнослужащими, соответственно раскрыли произошедшие существенные изменения военного и уголовного законодательства, в частности исключения из действующего военно-уголовного законодательства норм, которые непосредственно замаскированы под превышение и злоупотребление военнослужащими должностными полномочиями.

Ключевые слова: закон, преступление, военнослужащий, наказание, вина.

Vasiliev A.M.¹, Vasilieva N.A.²

¹Doctor in Historical science, PhD in law, Professor of the Department of legal disciplines of the Kuban state University branch, Tikhoretsk; ²teacher of the Department of legal disciplines of «Armavir state pedagogical Academy»

THE GENESIS OF DOMESTIC LEGISLATION ON CRIMINAL RESPONSIBILITY FOR THE CRIMES OF MILITARY SERVICEMEN

Abstract

In the article we attempted to trace the development of the criminal legislation in the framework of crimes committed by servicemen, respectively revealed significant changes occurred military and criminal legislation, particularly the exclusion of the current military criminal legislation norms which directly disguised as an abuse of servicemen of official powers.

Keywords: law, crime, a serviceman punishment, wine.

Ответственность за преступления против порядка прохождения военной службы лиц, неправомерно находящихся на военной службе, является одним из спорных вопросов в судебной практике и теории военно-уголовного законодательства.

Различные вопросы о привлечении к уголовной ответственности этих лиц высказывали различные точки зрения. Одни из них считают, что названные лица подлежат уголовной ответственности, а то обстоятельство, что военнослужащий не должен был служить в армии, может влиять лишь на характер и размер наказания.

При этом В.М. Чхиквадзе указал следующее: «Не имеет юридического значения для определения субъекта воинского преступления вопрос о правильности или неправильности приема лица на военную службу. Факт неправильного призыва или мобилизации может явиться лишь обстоятельством, влияющим на характер и размер наказания, но не может служить основанием освобождения от уголовной ответственности за совершенное воинское преступление, если последнее не находится в прямой связи с неправильным приемом виновного на военную службу»[1].

М.Д. Шаргородский отметил, что «факт неправильного призыва по мобилизации может явиться только обстоятельством, влияющим на характер или размер наказания» и что такой факт «не может служить основанием для признания действий преступными». М.Д. Шаргородский предусматривает в качестве исключения из этого общего правила такой случай, когда совершивший такие «действия» не мог ясно отдавать себе отчета в их опасности именно в силу своей явной непригодности к военной службе, ее условиям[2].

По мнению Х.М. Ахметшина, для решения вопроса об ответственности за воинские преступления не имеет принципиального значения основание, в силу которого лицо признано негодным к военной службе (психическое или иное заболевание, физические недостатки, возраст и т.п.), если оно не исключает вменяемости. Не имеет также значения время возникновения этого основания, было ли оно еще к моменту призыва или появилось в период прохождения военной службы. Но эти обстоятельства могут оказать определенное влияние на индивидуализацию ответственности[3].

Как указал Д.В. Калякин, «принципиальное признание лиц, негодных к военной службе, субъектами воинского преступления не означает, что это обстоятельство вовсе не влияет на характер их ответственности, на индивидуализацию ответственности и наказания в рамках действующего уголовного законодательства» [4].

А.М. Медведев в своих работах отмечал, что в действиях лиц, неправильно призванных в армию в связи с негодностью к службе либо до достижения ими призывного возраста, когда они самовольно оставляют расположение части, нет состава преступления. Основные доводы в подтверждение такого вывода состоят в том, что подобные лица призваны в армию неправильно, и поскольку на них лежала обязанность нести военную службу, то они, хотя фактически и проходили службу, но совершить преступление не могли, так как «не могут уклониться от исполнения тех обязанностей, от которых они освобождены» [5].

Как указывал А.А. Тер-Акопов, «... лицо, ошибочно находящееся на военной службе, нарушает воинский порядок формально, не затрагивая фактических отношений ... поэтому нет никаких оснований привлекать такое лицо к уголовной ответственности по статьям, содержащим формально нарушенные им нормы» [6]. Аналогичная позиция им высказывалась на втором теоретическом семинаре по актуальным вопросам социалистической законности и правопорядка в Вооруженных силах СССР[7].

Мнения Г.И. Бушуева занимают промежуточную позицию, поскольку в них указывалось, что «вопрос об ответственности за самовольное оставление части военнослужащих, неправильно призванных на военную службу либо проходящих службу вопреки требованиям закона, не может решаться только на основании того факта, что лицо не должно было нести службу, а что для этого необходимо еще учитывать те конкретные причины, которые препятствовали службе в рядах Вооруженных сил». Он писал также: «Не могут быть субъектами самовольного оставления части лица, не достигшие призывного возраста, и те, которые по своему психическому состоянию признаются негодными к военной службе. В остальных случаях... вопрос должен решаться в том смысле, что такие лица могут быть субъектами рассматриваемого преступления» [8].

Ранее практика военных судов по данному вопросу придерживалась мнения о том, что неправомерно находящиеся на службе лица, по общему правилу, признавались субъектами воинских преступлений. Это мнение было изложено в Обзоре судимости и судебной практики военных трибуналов по делам о воинских преступлениях, совершенных военнослужащими и военными строителями, признанными по состоянию здоровья негодными или ограниченно годными к военной службе..., подготовленном Военной коллегией Верховного Суда СССР в 1968 г.

Однако имели место случаи, когда Пленум Верховного Суда СССР, рассматривая конкретные дела, не соглашался с данным мнением и прекращал их в отношении лиц, ошибочно призванных на военную службу (постановления Пленума Верховного Суда СССР от 7 июня 1955 г. по делу Семенова и от 24 февраля 1966 г. по делу Митриева).

В последние годы судебная практика военных судов отрицает возможность привлечения к уголовной ответственности лиц, неправомерно находящихся на военной службе.

В постановлении Президиума Верховного Суда РФ по делу М. от 29 апреля 1993 г. отмечается, что в соответствии со ст. 18 Конституции РФ права человека и гражданина определяют содержание и смысл деятельности всех органов государственной власти, в том числе и судебной. В случае незаконного призыва гражданина нарушается его право на исполнение обязанностей по военной службе по основаниям, установленным действующим законодательством. Гражданин, на которого незаконно возложены обязанности по военной службе вследствие незаконного призыва, не является субъектом преступления против порядка пребывания на военной службе. Само пребывание данного гражданина на военной службе является незаконным, в силу чего оно не должно охраняться мерами уголовно-правового характера. Иное толкование изложенной проблемы противоречило бы ст. 18 Конституции РФ[9].

В соответствии с Федеральным законом «О воинской обязанности и военной службе» (далее - Закон) к случаям, когда военнослужащие, проходящие военную службу по призыву, к моменту совершения преступлений против порядка прохождения военной службы не должны были нести ее, относятся следующие.

1. Военнослужащие, которые были незаконно призваны на военную службу в связи с тем, что:
 - а) не достигли призывного возраста (ст. 22 Закона);
 - б) не годны или ограниченно годны к военной службе по состоянию здоровья (подп. «а» п. 1 ст. 23 Закона);
 - в) прошли военную службу в Российской Федерации, другом государстве, а также проходят или прошли альтернативную гражданскую службу (подп. «б» - «г» ст. 23 Закона);
 - г) пользовались отсрочкой от призыва (ст. 24 Закона);
 - д) отбывают наказание в виде обязательных работ, исправительных работ, ограничения свободы, ареста или лишения свободы (подп. «а» п. 3 ст. 23 Закона);
 - е) имеют неснятую или непогашенную судимость за совершение преступления (подп. «б» п. 3 ст. 23 Закона);
 - ж) в отношении них ведется дознание либо предварительное следствие или уголовное дело в отношении них передано в суд (подп. «в» п. 3 ст. 23 Закона).

2. Военнослужащие были законно призваны в армию, но к моменту уклонения от прохождения военной службы оказались негодными к прохождению военной службы.

Как видно из ст. 22 Закона, призыву на военную службу подлежат граждане мужского пола в возрасте от 18 до 27 лет, состоящие или обязанные состоять на воинском учете и не пребывающие в запасе. При этом следует отметить, что у разных лиц степень подготовки к несению военной службы различна. Законодатель, не имея возможности определить для каждого лица, в зависимости от его развития, индивидуальный срок призыва, устанавливает определенный возраст, по достижении которого по общему правилу каждый гражданин способен нести службу в рядах Вооруженных сил. Субъектом преступлений против порядка прохождения военной службы может быть лишь лицо, достигшее возраста 18 лет, для курсантов военно-учебных заведений - 16 лет (п. 1 ст. 35 Закона).

Согласно подп. «а» п. 1 ст. 23 рассматриваемого Закона, не подлежат призыву на военную службу военнослужащие, не годные или ограниченно годные к военной службе по состоянию здоровья. При этом в судебной практике имеют место случаи, когда военнослужащие законно были призваны в армию, но к моменту уклонения от прохождения военной службы фактически оказались негодными к ней.

Например, военный суд Мулинского гарнизона осудил по ч. 1 и ч. 4 ст. 337 УК РФ за самовольное оставление части рядового К. к содержанию в дисциплинарной воинской части сроком на один год. В судебном заседании защитник К. заявил ходатайство о проведении в отношении своего подзащитного повторной военно-врачебной экспертизы, поскольку К. страдает распространенным псориазом, в связи с чем является ограниченно годным к военной службе и подлежит увольнению в запас. Однако суд оставил это ходатайство без удовлетворения.

Бывают также случаи, когда на военную службу призываются граждане, имеющие неснятую или непогашенную судимость, что противоречит подп. «б» п. 3 ст. 23 Федерального закона «О воинской обязанности и военной службе». При совершении ими преступления против непрерывности военной службы они подлежат привлечению к уголовной ответственности, поскольку являются субъектами воинских правоотношений.

В связи с вышеизложенным можно сделать следующие выводы.

Негодность к военной службе и ее критерии, определяемые наличием у лица определенного заболевания, а также обстоятельства социального характера, являются лишь констатацией условий, при которых лицо не подлежит призыву на военную службу, а в случае прохождения военной службы оно подлежит увольнению.

Предписания, содержащиеся в актах органов военного управления, регулируют общественные отношения, связанные с осуществлением этими органами возложенных на них обязанностей по производству призыва граждан на военную службу. Медицинские и социальные критерии негодности к военной службе являются лишь фактами, влекущими обязанность органов военного управления в конкретном случае освободить (временно или вовсе) лицо от призыва на военную службу. Признание лица негодным к военной службе далеко не всегда означает его неспособность во время совершения преступления соблюдать предписания уголовно-правовой нормы.

Поскольку субъектом воинского преступления признается лицо, входящее в систему военно-служебных отношений, охраняемых военно-уголовной нормой и способное во время совершения преступления соблюдать установленный порядок отношений, то вопрос ответственности за преступления против порядка прохождения военной службы не может быть поставлен в зависимость от «ошибочного» или «необоснованного» состояния лица на ней. Следовательно, признание такого лица неправомерно находящимся на военной службе не является достаточным основанием для непризнания его субъектом уклонения от ее несения и дальнейшего прекращения уголовного дела за отсутствием состава преступления.

На современном этапе развития российского уголовного законодательства произошла существенная минимизация специализированных уголовно-правовых норм и все большее распространение общеуголовных норм за воинские преступления, которые подлежат более точной квалификации.

Литература

1. Чхикнадзе В.М. Советское военно-уголовное право. М., 1948. С. 164.

2. Шаргородский М.Д. Квалификация воинских преступлений // Ученые записки ВЮИОН. Вып. 4. М., 1945. С. 57.
3. Ахметшин Х.М. Вопросы практики применения закона об уголовной ответственности за воинские преступления. М., 1968. С. 20.
4. Калякин Д.В. Субъект воинского преступления: Намиеф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1994. С. 16-17.
5. Медведев А.М. Ответственность за дезертирство по советскому уголовному праву: дис. ... канд. юрид. наук. М., 1956. С. 151.
6. Тер-Акопов А.А. Правовые основания уголовной ответственности военнослужащих: Монография. М., 1981. С. 50.
7. Тер-Акопов А.А. Проблема ответственности ненадлежащих субъектов воинских отношений // Субъект воинского преступления. Материалы 2-го теоретического семинара «Актуальные вопросы социалистической законности и правопорядка в Вооруженных силах СССР». М., 1984. С. 33.
8. Бушуев Г.И. Об ответственности лиц, неправильно призванных на военную службу, за самовольное оставление части // Труды академии. Вып. 17. М., 1957. С. 187.
9. Бюллетень Военной коллегии Верховного Суда РФ. 1999. № 132. С. 53-55.

Вуколова Н.В.

Аспирантка Южного Федерального университета.

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО И ПРАКТИКА ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ТЕРРОРИСТИЧЕСКИМИ АКТАМИ

Аннотация

В статье проанализировано законодательство и практика возмещения вреда, причиненного террористическими актами, сделаны выводы о необходимости совершенствования законов в этой сфере.

Ключевые слова: законодательство, практика, терроризм, возмещение вреда.

Vukolova N.V.

Post-graduate student of the Southern Federal University

THE LEGISLATION AND THE PRACTICE OF COMPENSATION OF THE DAMAGE DONE BY ACTS OF TERRORISM

The legislation and the practice of compensation of the damage done by acts of terrorism are analysed in the article, conclusions about need of improvement of laws for this sphere are drawn.

Keywords: legislation, practice, terrorism, compensation of damage.

В Российской Федерации терроризм определяется как идеология насилия и практика воздействия на общественное сознание, на принятие решений органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанные с устрашением населения и /или иными формами противоправных насильственных действий (п. 1 ст. 3 Федерального закона от 06.03.2006 г. № 35 -ФЗ «О противодействии терроризму»).

Терроризм представляет угрозу международному миру и безопасности, развитию дружественных отношений между государствами, сохранению территориальной целостности государств, их политической, экономической и социальной стабильности, а также осуществлению основных прав и свобод человека и гражданина, включая право на жизнь.

Международное сообщество, стремясь выработать эффективные меры по его предупреждению, приняло ряд документов, к которым относятся Международная конвенция о борьбе с захватом заложников, заключенная 17.12.1979 года в Нью-Йорке [1, с.99] Международная конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом от 15.12.1997 года, ратифицированная Федеральным законом от 13.02.2001г. № 19-ФЗ «О ратификации Международной конвенции о борьбе с бомбовым терроризмом» [2, с.702], Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма, заключенная в Нью-Йорке 10.01.2000 [3], Шанхайская конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом от 15.06.2001г., ратифицированная ФЗ № 3 «О ратификации Шанхайской конвенции о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом» [4, с.155], Конвенция Совета Европы о предупреждении терроризма, заключенная в Варшаве 16 мая 2005 года, ратифицированная Федеральным законом от 20.04.2006 г. № 56-ФЗ «О ратификации конвенции Совета Европы о предупреждении терроризма» (Статья 13 Конвенции регламентирует вопросы предоставления защиты, компенсации и поддержки жертвам терроризма: каждая сторона принимает такие меры, которые могут потребоваться для защиты и поддержки жертв проявлений терроризма, имевших место на ее территории. Эти меры, будучи приняты в рамках надлежащих национальных систем и при условии соблюдения норм внутреннего законодательства, могут включать, кроме прочего, финансовую помощь и компенсацию жертвам терроризма и их близким членам семьи) [5, с.1785] и др.

Возмещение вреда, причиненного террористическими актами, является одной из наиболее важных проблем правоприменительной практики.

Одним из эффективных средств восстановления социальной справедливости по поддержке жертв терроризма является справедливая компенсация причиненного им вреда. При этом государство с целью защиты конституционных прав и свобод граждан добровольно возлагает на себя обязанность по возмещению вреда потерпевшим от терроризма.

К числу признанных и защищаемых Конституцией РФ прав относятся, прежде всего, право на жизнь (ч. 1 ст. 20) как высшую социальную ценность, охраняемую законом, и право на охрану здоровья (ст. 41). Защита этих конституционных прав предполагает создание условий, при которых исключалась бы опасность для жизни людей, и предотвращалось бы причинение вреда здоровью, а также принятие мер к возмещению или компенсации вреда, причиненного жизни и здоровью.

В статье 53 Конституции РФ закреплено, что каждый имеет право на возмещение государством вреда, причиненного незаконными действиями (бездействиями) органов государственной власти или их должностных лиц. Эта же норма дублируется в ст. 1069 ГК РФ.

Следует иметь в виду, что при пресечении акта терроризма вред может быть причинен не только террористами, но и военнослужащими, специалистами федеральных органов исполнительной власти, осуществляющими борьбу с терроризмом. Однако по российскому законодательству ответственность государства не наступает, если причинение вреда носило законный характер. Поэтому при вынесении решений судами в 1994-1998 годах, отказывавшими потерпевшим в исках о возмещении вреда, причиненного проводившимися на Северном Кавказе контртеррористическими операциями, в результате которых потерпевшим причинялся значительный вред, в решениях приводилось понятие «законное причинение вреда», суды ссылались на то, что силовые органы российского государства действовали на основании Указа Президента РФ «О мерах по пресечению незаконных вооруженных формирований на территории Чеченской Республики и в зоне осетино-ингушского конфликта» от 9 декабря 1994 г. N 2166 [6] и (или) других распоряжений высшей государственной власти. Законность причинения вреда государством объяснялась наличием правовых актов верховной власти, уполномочивающих государственные органы или их должностных лиц на причинение вреда.

В российском законодательстве до 2006 года правовым источником, регулирующим отношения по возмещению вреда потерпевшим от терактов, являлась ст. 17 Федерального закона "О борьбе с терроризмом" от 25 июля 1998 г. N 130-ФЗ (в ред. от 30 июня 2003 г.). Названная статья устанавливала, что возмещение вреда физическим лицам, причиненного в результате террористической акции, производилось за счет средств бюджета субъекта Федерации, если теракт произошел на территории субъекта Федерации, или за счет федерального бюджета, если вред причинен иностранному гражданину или если теракт имел

место на территории нескольких субъектов Федерации. Кроме того, в п. 4 ст. 17 названного Закона содержалась отсылочная норма, предусматривающая, что причинение вреда юридическим лицам в результате теракта производится в порядке, установленном ГК РФ, в ст. 17 Закона «О борьбе с терроризмом» всего лишь декларировалась возможность выплаты компенсаций пострадавшим от теракта, но не прописывался порядок ее выплаты [7]. В связи с этим у судов возникали проблемы по искам граждан о возмещении вреда. Решались вопросы и о конституционности отдельных положений указанного Закона, в частности 27 декабря 2005 года Конституционный Суд РФ от 27 декабря 2005 г. вынес Определение N 523-О «По жалобе граждан Бурбан Е.Л., Жирова О.А., Миловидова Д.Э., Миловидовой О.В. и Старковой Т.М. на нарушение их конституционных прав положениями статьи 17 Федерального закона «О борьбе с терроризмом». В этом Определении Конституционного Суда регламентированы вопросы денежных выплат (в том числе иностранным гражданам) по возмещению морального вреда, причиненного в результате террористической акции 23 - 26 октября 2002 г. в Доме культуры 1-го ГПД (г. Москва) [8].

Впоследствии в принятых Федеральных законах от 06.03.2006 года № 35-ФЗ «О противодействии терроризму» (с изменениями от 08.11.2011 г.), от 07.08.2011 г. № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» (с изменениями от 20.07.2012 г.) были законодательно закреплены меры, направленные на восстановление имущественных и неимущественных прав лиц, пострадавших от терроризма, указаны размеры денежной компенсации этим лицам. Так, в ст. 18 ныне действующего Федерального закона «О противодействии терроризму» предусмотрено, что государство осуществляет в порядке, установленном Правительством Российской Федерации, компенсационные выплаты физическим и юридическим лицам, которым был причинен ущерб в результате террористического акта. Возмещение вреда, причиненного при пресечении террористического акта правомерными действиями, осуществляется за счет средств федерального бюджета в соответствии с законодательством Российской Федерации в порядке, установленном Правительством Российской Федерации (ст. 18) [9, с.1146]. Т. е. впервые было законодательно закреплено положение, что возмещению подлежит не только вред, причиненный лицами, совершившими террористический акт, но и действиями должностных лиц, государственных органов, при пресечении террористических актов. В Федеральном законе указано, что компенсация морального вреда, причиненного в результате террористического акта, осуществляется за счет лиц, его совершивших [10].

Вопросы возмещения вреда и социальной реабилитации регулируются не только Федеральным законом «О противодействии терроризму», но и Правилами выделения бюджетных ассигнований из резервного фонда Правительства РФ, утвержденными Постановлением от 13 октября 2008 г. N 750 Правительства РФ «О порядке выделения бюджетных ассигнований из резервного фонда Правительства РФ по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций и последствий стихийных бедствий». Названными правилами четко прописаны размеры компенсационных денежных выплат по возмещению вреда членам семей погибших, по погребению, лицам, получившим вред здоровью, заложникам, не получившим вреда здоровью, другие выплаты, в том числе за утраченное имущество [11, с. 4822].

Жертвам террористических актов выплачиваются, как правило, единовременные пособия.

В России нет единых подходов к определению оптимальной величины страховых выплат за вред, причиненный жизни человека [12]. Размер возмещения вреда даже жертвам террористических актов законодательно не закреплен. Теоретической разработкой вопросов защиты потерпевших от актов терроризма занимались Л.К. Айвар, Ю.М. Антонян, В.А. Ковязин, В.П. Лукин, О.О. Миронов, В.А. Рыбаков, В.Н. Соловьев, И.Л. Трунов, Л.К. Трунова, С.А. Чуркин, Шеппель Ким Лейн. В трудах отечественных авторов приводятся формулы математических расчетов цены жизни, и делается ряд общих выводов: «Проблема определения стоимости человеческой жизни реально существует; она носит междисциплинарный и законодательный характер. В качестве ее базовой оценки с учетом отечественного и международного опыта стоимость жизни может быть определена в 300 тыс. долларов (что составляет в рублях около 9 млн.) [13, с. 414 - 424]. Согласно социологическим опросам населения Российской Федерации стоимость жизни колеблется от 4,1 млн. до 7,6 млн. руб. [14]. В научных публикациях указывается, что в настоящее время официальные ставки правительственных компенсаций являются заниженными и дискриминационными [15, с. 193 -207].

Помимо выплат компенсаций, предусмотренных Федеральным законом «О противодействии терроризму», компенсация вреда, причиненного потерпевшим актами терроризма, определяется в каждом конкретном случае также Постановлениями и распоряжениями Правительства РФ. Критерии определения сумм выплат остаются явно произвольными. Так, если компенсация семьям погибших в результате трех терактов во Владикавказе (1999 - 2000 гг.) составила по 10 тыс. руб., то семьям погибших в Театральном центре на Дубровке (Москва, 23 октября 2002 г.) получили по 100 тыс. руб.; семьям погибших в аэропорту Домодедово (конец 2010 года) было выплачено по 2 млн. руб. [16, с. 103-107]. Пострадавшим во время теракта на Тушинском поле были выплачены компенсации в следующих размерах: 100 тыс. рублей – семьям погибших и умерших в больницах, 50 тыс. рублей – пострадавшим, направленным на госпитализацию, 3 тыс. рублей – получившим помощь амбулаторно. Государство при компенсации опирается лишь на те средства, которые были «свободными» на момент выплат [17, с.34]. Распоряжением Правительства Москвы от 28 октября 2002 года N 1645-РП "Об оказании помощи пострадавшим и семьям погибших (умерших) в результате террористического акта в Доме культуры 1-го ГПЗ по улице Мельникова, дом 7" из резервного фонда, предусмотренного в бюджете города Москвы на 2002 год, и федерального бюджета равными долями были выделены денежные средства на выплату единовременной материальной помощи семьям погибших (умерших) в результате террористического акта - в размере 100 000 рублей (на каждого погибшего, умершего), лицам, находившимся в Доме культуры 1-го ГПЗ в качестве заложников, - в размере 50 000 рублей; за счет средств резервного фонда, предусмотренного в бюджете города Москвы на 2002 год, по заявлениям лиц, находившихся в качестве заложников, выплачивалась денежная компенсация стоимости утраченного личного имущества из расчета до 10 000 рублей на одного человека (пункт 3). Из резервного фонда Правительства Российской Федерации были выделены денежные средства для выплаты в таких же размерах семьям иностранных граждан, погибших (умерших) в результате указанной террористической акции, единовременной материальной помощи на каждого погибшего (умершего), на оплату захоронения, а также другим иностранным гражданам из числа заложников (распоряжение Правительства Российской Федерации от 31 октября 2002 года N 1521-р) [18, с.432]. Полагаем, что назрела необходимость принятия федерального закона, регулирующего механизм возмещения вреда жертвам терроризма, а также создания в России государственного фонда защиты жертв терроризма, что будет согласовываться с международным и европейским законодательством в сфере противодействия терроризму. При этом следует согласиться с мнением М.А. Мусаева о том, что давно назрела необходимость установления материальной ответственности государства за вред, причиненный жертве преступления в случае не установления виновного, его неплатежеспособности или гибели, что особенно актуально по делам о террористических актах, что следует заменить благотворительные акции государства правовым институтом возмещения вреда в полном объеме с обеспечением в необходимых случаях судебной защитой жертв преступных посягательств [19, с. 130 - 136].

В целях защиты потерпевших от актов терроризма представляется необходимым внесение дополнительных статей расходов, предусмотренных Федеральным фондом компенсаций в Федеральный закон «О федеральном бюджете» на возмещение вреда потерпевшим от актов терроризма.

По нашему мнению, государственная компенсация вреда, причиненного потерпевшим в результате совершения актов терроризма, должна осуществляться в фиксированных минимальных пределах с учетом тяжести причиненного физического вреда и социального положения потерпевшего. В рамках обеспечения единообразного применения закона при осуществлении правосудия

в отношении потерпевших от актов терроризма на законодательном уровне следует установить минимальный фиксированный предел полагающейся компенсации морального вреда, исчисляемый в минимальных размерах оплаты труда. Компенсацию вреда, причиненного потерпевшим от актов терроризма, необходимо осуществлять посредством создания в России государственного фонда защиты жертв терроризма. Полагаем, что жертвам террористических актов необходимо возмещать также моральный вред. Поскольку компенсация морального вреда является специальной нормой, указание о его возмещении за счет причинителя вреда или без вины лица, обязанного возместить моральный вред, должно быть прямо указано в Федеральном законе «О противодействии терроризму» и других нормативных правовых актах, направленных на противодействие терроризму, в нормах ГК РФ. Поскольку такого указания в ст. 1100 ГК РФ нет, правоприменительная практика исходит из действующего законодательства. Так, в решении Басманного районного суда г. Москвы от 6 августа 2003 г. приводятся следующие аргументы в отказе в удовлетворении исковых требований истцов: "Суд считает требования истцов о взыскании денежной компенсации морального вреда, причиненного им в результате террористической акции, имевшей место в г. Москве 23 - 26 октября 2002 г., необоснованными, а возражения ответчика правильными, поскольку действующим законодательством Российской Федерации возмещение морального вреда, причиненного в результате террористической акции, за счет средств федерального бюджета не предусмотрено [20]. Считаем, что ст. 1100 ГК РФ, в которой перечисляются основания компенсации морального вреда необходимо дополнить, указав, что основанием компенсации морального вреда является также причинение вреда физическому лицу в результате террористического акта. Полагаем, что соразмерная компенсация вреда пострадавшим в терактах была бы возможна при введении механизма страхования. С этой целью в 2005 году был подготовлен законопроект «Об обязательном страховании ответственности за вред, причиненный в результате террористической акции, совершенной в местах массового пребывания людей». Страхователями выступали бы владельцы мест массового пребывания людей и организаторы массовых организаций, а выгодоприобретателями - пострадавшие от терактов. По разработанным нормативам каждый пострадавший мог бы рассчитывать на сумму 210 тыс. руб., из них 160 тыс. руб. приходилось бы на возмещение вреда, причиненного жизни и здоровью, и 50 тыс. - на имущество. Однако до настоящего времени закон так и не принят. От террористических рисков в наибольшей мере обеспечены страховой защитой граждане Франции, Германии, Великобритании, США и Бельгии. К примеру, во французском законодательстве система компенсаций вреда жертвам терроризма построена на принципах страхования, в рамках которой государство страхует, следовательно, признает, риски наступления своей гражданской ответственности за вред от терактов.

Представляется, что необходимо изучать иностранный опыт правового регулирования в области возмещения вреда, причиненного террористическими актами, путем компенсации со стороны государства и развивать отечественное законодательство, используя наработанную практику иностранных государств.

Литература

1. Сборник международных договоров СССР. М., 1989г. Вып. XLIII.
2. «Собрание законодательства РФ». 19.02.2001г., № 8.
3. Бюллетень международных договоров 2003г., №5.
4. «Собрание законодательства РФ». 13.01.2003г., №2.
5. «Собрание законодательства РФ». 24.04.2006г., №17 (ч.1).
6. /www.bestpravo.ru/rossijskoje/bh-postanovlenija/q3k.htm
7. Расторгуев А.Е. Дело «Норд-Оста» живет... // Адвокат. 2003. N 5
8. Определение Конституционного Суда РФ от 27.12.2005 N 523-О "По жалобе граждан Бурбан Е. Л., Жирова О.А., Миловидова Д.Э., Миловидовой О.В. и Старковой Т.М. на нарушение их конституционных прав положениями статьи 17 Федерального закона "О борьбе с терроризмом" «Собрание законодательства РФ", 20.03.2006, N 12, ст. 1326, "Вестник Конституционного Суда РФ", N 3, 2006.
- 9,10. Российская газета. 10.03.2006. Федеральный закон N 35-ФЗ "О противодействии терроризму" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. N 11.
11. Постановление Правительства РФ от 13 октября 2008 г. N 750 "О порядке выделения бюджетных ассигнований из резервного фонда Правительства Российской Федерации по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций и последствий стихийных бедствий" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2008. N 42.
12. Колодина И. Человеческая жизнь стоит от 1 до 10 млн. рублей: Минфин определил страховые выплаты// Российская Бизнес-газета. 2009. 17 февраля.
13. Трунов И.Л., Айвар Л.К. Экономический эквивалент человеческой жизни // Терроризм. Правовые аспекты противодействия.
14. Жизнь в четыре миллиона // Аргументы и факты. 2009. N 48
15. Востросаблин А.А., Айвар Л.К. К вопросу обоснования сумм компенсационных выплат за жизнь человека // Терроризм. Правовые аспекты борьбы. Нормативные и международные правовые акты с комментариями, научные статьи. М., 2005.
- 16,17. Мусаев М.А. Об условиях и порядке возмещения вреда жертвам преступлений за счет государства // Современное право. 2012. N 1.
18. Трунов И.Л. «Норд-Ост»: процент возмещения вреда потерпевшим от терроризма // Уголовное право. 2004. № 1.
19. Мусаев М.А. О судебной защите интересов жертв преступлений // Современное право. 2011. N 11.
20. Решение Басманного районного суда г. Москвы от 6 августа 2003 г. по гражданскому делу N 2-3400/03 // www.info@trunov.ru.

Гатауллин З.Ш.

Доцент, кандидат юридических наук, Набережночелнинский филиал Университета управления «ТИСБИ»

ОТКАЗ ОТ СУДА ПРИСЯЖНЫХ ПО ДЕЛАМ О ТЕРРОРИЗМЕ

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению проблем подсудности уголовных дел террористического характера, в рамках внесённых законодателем изменений в УПК РФ. Отмечено неоднозначность восприятия научным сообществом рассматриваемых законодательных изменений. Тем не менее, автор данной статьи полагает, позиция занятая законодателем, относительно подсудности уголовных дел по терроризму, несомненно, является прогрессивным шагом в процессе противодействия терроризму в России.

Ключевые слова: терроризм; террористический акт; уголовное преследование; суд присяжных; противодействие терроризму.

Gataullin Z.Sh.

Docent, PhD in Law, The Naberezhnochelninskiy branch of the University of management "TISBI"

DISCLAIMER OF JURY TRIAL IN TERRORISM CASES

Abstract

The article is devoted to the problems of jurisdiction of criminal cases of a terrorist nature, through legislative changes in the Code. Noted the ambiguity of perception of the scientific community considered legislative changes. However, the author of this article suggests,

the position occupied by the legislator regarding the jurisdiction of criminal cases on terrorism, of course, is a progressive step in the process of combating terrorism in Russia.

Keywords: terrorism; act of terrorism; criminal prosecution; jury trial; counter-terrorism.

В соответствии с Федеральным законом от 30.12.2008 № 321-ФЗ внесены изменения в ст. 30 УПК РФ, изъявший из подсудности суда с участием присяжных заседателей уголовные дела о преступлениях, связанных с террористической деятельностью, следовательно, уголовные дела террористической направленности по действующему уголовно-процессуальному законодательству будут рассматриваться судом в составе трёх профессиональных судей.

Однако среди отечественных процессуалистов данные новеллы законодателя вызвали неоднозначную реакцию, справедливости ради отметим, ещё в царской России были жаркие споры относительно института суда присяжных.

Так, по этому поводу С.И. Викторский писал: «для решения вопросов, касающихся фактической стороны и виновности, самое главное – умение логически мыслить и житейский опыт, а у народных судей нельзя отнять первого из этих качеств, вторым же они богаче, чем коронные судьи, обстановка жизни которых гораздо однообразнее, как у людей одного и того же склада занятий» [1, с. 35].

Другой дореволюционный процессуалист Л.Е. Владимиров отмечал «правосудие должно удовлетворять именно общество, а не юристов, - народ, а не класс людей, зарабатывающих себе на жизнь и делающих карьеру разбором тяжб и расследованием преступлений» [2, с. 41].

По мнению А.Ф. Кони единолично судья вообще не должен обладать правом, назначать наказание «предоставлять такое безвозвратное неисправимое наказание произволу одному судьи – нет никакой возможности. Распоряжение им может быть предоставлено только суду коллегиальному, но никак не одному судье» [3, с. 19].

Из современных процессуалистов В.В. Мельник отмечает: «то, что большинство присяжных заседателей по своему среднему умственному уровню являются посредственностями, не только не препятствует вынесению логически и юридически правильного вердикта по вопросам о виновности, но и, наоборот, способствует предупреждению логических и юридических ошибок, поскольку это не мешает таким людям в своих важнейших житейских делах, в том числе и судебных, держаться за накопленные житейским опытом знания и представления, использовать в качестве посылок для умозаключений, выводов и основных на них практических решений только проверенные факты, обстоятельства» [4, с. 236].

Схожую позицию занимает С. Ефименко: «Гарантией независимости и беспристрастности суда должно было служить отправление правосудия не юристами, являющимися государственными чиновниками и в связи с этим состоящими на службе у власти и защищающими интересы этой власти, а свободными гражданами, правосознание которых не замутнено юридическими постулатами, гражданами, которые при принятии решения руководствуются исключительно соображениями совести, справедливости и собственной убеждённости в виновности либо невиновности подсудимого» [5, с. 42].

По мнению З.Д. Еникеева: «Сущность участия представителей общества в уголовном правосудии – это смысл и значение привлечения лучших из полноправных граждан к участию в уголовном процессе» [6, с. 70].

Помимо этого некоторые специалисты предлагают вернуться к рассмотрению уголовных дел судом в составе одного судьи и двух народных заседателей, как было предусмотрено УПК РСФСР 1960 г., к примеру, А. Бойков указывает, что «при участии в судебном разбирательстве общественных представителей, может быть, и не очень искушённых в судопроизводстве, но обладающих элементарным здравым смыслом, весьма затруднительно было бы объявить в решении суда белое чёрным, и наоборот» [7, с. 12].

В.Т. Томин усматривает в отказе законодателя от участия народных заседателей в судебном разбирательстве по уголовным делам стремление уйти от социального контроля [8, с. 62-63].

В научной среде высказывались мнения о необходимости использования положительного опыта отправления судопроизводства судом с участием присяжных заседателей в других странах [9, с. 42], так, в Германии и Франции коллегия присяжных обсуждает и выносит вердикт о виновности лица совместно с профессиональным судьёй.

Заслуживает внимание специалистов удачное решение состава суда с участием присяжных заседателей у наших ближних соседей, согласно Уголовно-процессуального кодекса Республики Казахстан судьбу подсудимого решают девять присяжных заседателей совместно с двумя судьями, которые вместе составляют единую коллегию судей.

Однако в юридической литературе ряд авторов подвергают сомнению, что «суд с участием присяжных в таком составе, как сегодня, изначально не в состоянии вообще осуществлять правосудие» [10, с. 48].

В.П. Божьев считает что «присяжные заседатели ни в первом, ни при повторном рассмотрении не в состоянии (по уровню своих знаний) решить вопрос о виновности подсудимых по сложным, многотомным делам» [11, с. 5].

По мнению И.Н. Алексеева «налицо полная непредсказуемость приговоров, выносимых судом с участием присяжных заседателей, как при осуждении, так и при оправдании подсудимых» [12, с. 52].

Зарубежная практика судебного разбирательства с участием присяжных заседателей также не безупречна, так в США 29-летний Джордж Циммерман, охраняя на общественных началах территорию своего района в городе Стэнфорд, застрелил чернокожего подростка 17-летнего Трэйвона Мартина. Несмотря на предъявления обвинения в умышленном убийстве и представления достаточных доказательств о виновности обвиняемого, присяжные в городке Сэнфорд (штат Флорида) вынесли оправдательный вердикт и впоследствии Циммерман, обвиняемый в предумышленном убийстве, был освобожден в зале суда [13].

Президент РФ выступая на совещании в Совете безопасности по вопросу о стабилизации социально-политической обстановки и мерах по нейтрализации террористических и экстремистских угроз в Северо-Кавказском регионе, заявил: «Суды присяжных не справляются по ряду причин. Нужно подумать, как сделать, чтобы эти составы рассматривали коллегии из профессиональных судей», и законодатель поддержал инициативу главы государства, внося изменения в УПК РФ.

Конституционный Суд РФ по жалобам ряда граждан о конституционности внесения изменений в УПК РФ в своём постановлении признал Закон от 30.12.2008 № 321-ФЗ изъявший из подсудности суда с участием присяжных заседателей уголовные дела о преступлениях, связанных с террористической деятельностью не противоречащим Конституции РФ.

Таким образом, следует констатировать, институтами государственной власти сделан ещё один уверенный шаг в направлении совершенствования законодательства, призванный повысить эффективности противодействия терроризма в России.

Литература

1. Викторский С. И. Русский уголовный процесс (издание 2-е). - Москва, издание А. А. Карцева, типография Императорского Московского Университета, 1912 г. 442 с.
2. Владимиров Л.Е. Уголовный законодатель как воспитатель народа. М. 1903. 256 с.
3. Кони А.Ф. Введение к систематическому комментарию Устава уголовного судопроизводства // Устав уголовного судопроизводства: Систематический комментарий. – М. – 1914. – Вып. I. – С. 19.
4. Мельник В.В. Искусство доказывания в состязательном уголовном процессе. М. 2000. 496 с.
5. Ефименко С. Социально-экономические препятствия функционированию суда присяжных // Законность. – 2007. - № 4. – С. 41-43.
6. Еникеев З.Д., Шамсугдинов Р.К. Проблемы уголовного правосудия в современной России. Уфа. 2006. 278 с.

7. Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) // Ведомости ВС РСФСР. – 1960 - № 40. – Ст. 592 (утратил силу).
8. Бойков А. Суд. Скорый, да не очень. Правый, не совсем. Милостливый, равный для всех? // Российский судья. – 2002. - № 9. – С. 12.
9. Томин В.Т. Принципы отечественного уголовного процесса как отрасли государственной деятельности: понятие, значение и система; доктринальные подходы и законодательство: лекция-монография. Нижний Новгород. 2007. 80 с.
10. Быков В. Составы суда и проблемы борьбы с коррупцией // Законность. – 2010. - № 5. – С. 45-49.
11. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан от 13 декабря 1997 г. № 206-І // Ведомости Парламента РК. – 1997. - № 23. – Ст.335.
12. Быков В.М., Митрофанова Е.Н. Причины вынесения присяжными заседателями оправдательных вердиктов // Российская юстиция. – 2010. - № 2 - С. 47-51.
13. Божьев В. Пленум Верховного Суда РФ о производстве в суде с участием присяжных заседателей // Законность. – 2006. - № 4. – С. 5.
14. Алексеев И.Н. Суд присяжных заседателей как угроза российской правовой системе // Уголовный процесс. – 2005. - № 5. – С. 52.
15. Российская газета. – 2013. – 15 июля.

Захаркина А.В.

Преподаватель кафедры правовых дисциплин, АНО ВПО «Пермский институт экономики и финансов»
ПОНЯТИЕ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В ИСТОРИИ ЦИВИЛИСТИЧЕСКОЙ МЫСЛИ

Аннотация

Статья посвящена исследованию подходов к определению понятия альтернативное обязательство в истории цивилистической мысли. Автор приходит к выводу, что содержание исследуемого понятия необходимо рассматривать через призму специфики предмета альтернативного обязательства.

Ключевые слова: альтернативное обязательство; разделительное обязательство; гражданское законодательство

Zakharkina A.V.

Teacher of the Department of legal disciplines, Perm Institute of economy and the Finance
THE CONCEPT OF THE ALTERNATIVE OBLIGATION IN THE HISTORY OF CIVIL THOUGHTS

Abstract

The article is devoted to approaches to the definition of an alternative obligation in the history of civil thoughts. The author comes to the conclusion that the content of the studied concepts should be viewed through the prism of the specifics of the subject of the alternative obligation.

Keywords: alternative obligation; separation obligation; civil law

В свое время Ф.Г. Савиньи рассматривал альтернативное обязательство как «имеющее предметом одно из многих отдельных и определенных удовлетворений, так что выбор между ними остается сначала неопределенным, и для действительности обязательства необходимо последующее дополнение чьей-либо воли» [9, с. 289].

По мнению известного цивилиста Д.И. Мейера, альтернативное обязательство – это такое обязательство, «предметом которого является одно которое-либо из нескольких действий» [5, с. 133].

С точки зрения К. Бернштейна, рассматривать альтернативное обязательство необходимо как обязательство, в котором «предметом долга состоит только одна вещь, но неизвестно, какая именно».

Н.А. Макшеев занимал следующую позицию относительно альтернативного обязательства: «двойственным или разделительным обязательством называется обязательство, удовлетворяемое одним из многих поименованных в нем действий по выбору верителя, или должника, или стороннего лица, и не допускающее замены одного действия другим (facultas alternativa), но включающее исполнение словами «то или другое»» [4, с. 7].

К.П. Победоносцев считал, что альтернативное обязательство следует определять как такое обязательство, в котором «может быть несколько отдельных действий, из которых одно только должно быть исполнено» [8, с. 19].

По мнению В.И. Синайского альтернативное обязательство характеризуется тем, что оно «направлено на одно из нескольких действий, составляющих предмет...» [10, с. 31].

Авторитетный ученый-цивилист Г.Ф. Шершеневич полагал, что в альтернативном обязательстве «должник обязывается к выполнению одного из нескольких определенных действий» [11, с. 362].

С позиции В.М. Гордона альтернативные обязательства обладают следующими характерными признаками:

- «1. Обозначается несколько определенных действий, из коих лишь одно должно быть предметом исполнения по обязательству.
2. Выбор предмета исполнения из среды таким путем обозначенных определяется от момента установления обязательства» [2, с. 90].

Точка зрения К.Н. Анненкова на объект альтернативного обязательства следующая: «не один, а два или несколько предметов, но так, что представлен должен быть в удовлетворение по обязательству только один из них» [1, с. 32].

Как полагал И.Б. Новицкий, в альтернативном обязательстве предмет «один, но только еще не вполне определенный; пока определены только рамки, в пределах которых он может быть выбран» [6, с. 122].

Исследуя проблемы обязательственного права, О.С. Иоффе отмечал, что в альтернативном обязательстве правоотношение «с двумя или несколькими предметами, впоследствии исполняемое лишь при помощи одного из них» [3, с. 91].

Отметим, что позиции К. Бернштейна и В.А. Ойгензихта [7, с. 43] на понятие и правовую сущность альтернативного обязательства во многом схожи. Так, они полагали, что содержание понятия «альтернативное обязательство» во многом зависит от того, на чьей стороне – на стороне активного или пассивного субъекта – находится право выбора поведения, составляющего объект исполнения обязанностей из альтернативного обязательства.

Анализ представленных определений понятия альтернативного обязательства позволяет заключить, что содержание данного понятия необходимо рассматривать через призму специфики предмета исследуемого обязательства.

Литература

1. Анненков К.Н. Система русского гражданского права. Т. 3. Права обязательственные. 2-е изд. СПб.: Тип. М.М. Стасюлевича, 1901. С. 32.
2. Гордон В.М. Юридическая природа альтернативных обязательств // Журнал Министерства юстиции. 1900. № 9. С. 90–91.
3. Иоффе О.С. Обязательственное право. М.: Статут, 2009. С. 91.
4. Макшеев Н.А. Учение о разделительных или двойственных обязательствах по римскому праву. Догматическое изложение и изложение. Пенза: Тип. т-ва «Обществ. Польза», 1895. С. 7.
5. Мейер Д.И. Русское гражданское право. М.: Оникс, 2012. С. 133.
6. Новицкий И.Б., Лунц Л.А. Общее учение об обязательстве. М.: Юрид. лит., 1950. С. 122.

7. Ойгензихт В.А. Альтернатива в гражданском праве. Душанбе: Ирфон, 1991. С. 43.
8. Победоносцев К.П. Курс гражданского права: В 3 т. Т. 3. М.: Статут, 2003. С. 19.
9. Савиньи Ф.Г. Обязательственное право. СПб.: Юрид. центр Пресс, 2004. С. 289.
10. Синайский В.И. Русское гражданское право. М.: Статут, 2000. С. 301.
11. Шершеневич Г.Ф. Курс гражданского права. Тула: Автограф, 2001. С. 362.

Кунтий А.И.

Преподаватель, Львовский государственный университет внутренних дел, Украина.

ЭМОЦИОНАЛЬНЫЕ СОСТОЯНИЯ, КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, ПОДЛЕЖАЩИЕ ВЫЯСНЕНИЮ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УМЫШЛЕННОГО УБИЙСТВА, СОВЕРШЕННОГО В СОСТОЯНИИ СИЛЬНОГО ДУШЕВНОГО ВОЛНЕНИЯ.

Аннотация

В научной статье рассмотрена роль эмоциональных состояний среди обстоятельств, подлежащих выяснению при расследовании умышленного убийства, совершенного в состоянии сильного душевного волнения, как оснований для возникновения состояния сильного душевного волнения и их место в методике расследования указанного вида уголовного преступления.

Ключевые слова: обстоятельства, подлежащие выяснению, умышленное убийство, состояние сильного душевного волнения.

Kuntiy A.I.

Teacher, Lviv State University of Internal Affairs, Ukraine.

EMOTIONAL STATE, AS A CIRCUMSTANCE TO BE CLARIFIED DURING THE INVESTIGATION MURDER COMMITTED IN THE HEAT OF PASSION

Abstract

The scientific paper considers the role of emotional states among the circumstances to be clarified during the investigation, murder committed in the heat of passion as a reason for the emergence of strong emotion and its place in the methods of investigation given type of crime.

Keywords: circumstances to be clarified, murder, the heat of passion.

Обстоятельства, которые необходимо выяснить в ходе расследования уголовного производства - это совокупность признаков уголовного преступления охвачены его криминалистической, уголовно-правовой, процессуальной и психологической характеристикой, которые необходимо установить органам досудебного расследования, прокурором или судом, в ходе расследования и рассмотрения уголовного производства, с целью быстрого, полного и беспристрастного его расследования или судебного разбирательства.

Среди обстоятельств, подлежащих выяснению выделяют эмоциональные состояния, которые обусловили возникновение состояния сильного душевного волнения у виновного.

Среди ученых исследовавших эмоции с позиции уголовного права существует множество мнений, среди которых одни относили их к составляющим субъективной стороны состава преступления, другие - нет. Развитие конфликтной ситуации между людьми обычно сопровождается ростом уровня эмоционального напряжения участников конфликта. В зависимости от индивидуальных особенностей личности, такая ситуация способствует возникновению сильного конфликтного эмоционального состояния, в частности, аффекта, стресса, фрустрации, конфликта, которая характеризуется высокой эмоциональным напряжением и существенно ограничивают способность лица осознавать свои действия и руководить ими.

Возникновению состояния сильного душевного волнения у лица, совершающего умышленное убийство в состоянии сильного душевного волнения, предшествуют эмоциональные состояния. Исследуемый нами вид преступления относится к категории насильственных преступлений против личности, которые часто являются завершающей фазой конфликта, который произошел между преступником и потерпевшим.

В психологии для обозначения сильных эмоциональных реакций человека используются такие термины, как гнев, страх, аффект, физиологический аффект, стресс, фрустрация. Рассмотрим каждый из них отдельно.

В общеязыковом словаре «аффект» определяется как состояние сильного возбуждения и потери самоконтроля [1, 38]. в психологии аффект (от лат. affectus - душевное волнение, страсть) понимается как сильное и относительно кратковременное состояние, связанное с резким изменением важных для субъекта жизненных обстоятельств и сопровождается резко выраженными двигательными проявлениями и изменениями в функциях внутренних органов [2, 28]. В юридической психологии аффект определяется как бурное и скоротечное состояние, которое полностью овладевает человеком и характеризуется значительными изменениями в сознании, нарушением волевого контроля за поведением [2, 108].

Факторы, способствующие возникновению аффекта: афектогенная ситуация; возрастные и личностные качества, свойства нервной системы; факторы, которые временно ослабляют организм.

Афектогенная ситуация - это ситуация, способствующая возникновению аффекта. Возникновению аффекта способствуют ситуации, которые угрожают физическому существованию (жизни или здоровью) и травмируют самолюбие и унижают человеческое достоинство.

Возрастные особенности субъекта. Эмоциональная неустойчивость в афектогенных ситуациях может быть обусловлена возрастными особенностями. Например, специальными исследованиями установлено, что характерной чертой младшего подростка является значительная подчиненность его ситуационным влияниям, непосредственным желанием и влечениям, быстрая смена настроений [3, 19]. В эмоциональной сфере престарелых нередко констатируется формирование и проявление плохо контролируемых способностей к враждебности и агрессивности по отношению к окружающим, скупости, эгоцентризма, уязвимости и неадекватных реакций относительно оскорбителя, срывов при повышенных эмоциональных нагрузках и т.д. [3, 20].

Личностные качества. В психологии выделяют два основных типа, которые склонны к афективным срывам: а) личность, обладает недостаточным чувством самоконтроля и характеризующейся склонностью агрессивно реагировать на ситуации, которые являются эмоционально нейтральными для большинства людей б) личность с повышенным самоконтролем, которая склонна сдерживать свои агрессивные тенденции, но в некоторых, особо значимых, ситуациях способна совершить крайне агрессивные действия. Склонность этого типа личностей к возникновению аффекта определяется преимущественно пассивными формами реагирования на внешние обстоятельства и - отсюда склонностью к аккумуляции (накопления) афективных переживаний. При наличии длительных травмирующих обстоятельств аффект может возникнуть и через незначительный повод.

Свойства нервной системы. У лиц со слабой нервной системой в конфликтных ситуациях действия на человека сильного раздражителя значительно чаще происходит срыв высшей нервной деятельности, афективный взрыв. При этом снижается способность к осуществлению целенаправленного регулирования собственного поведения [4, 427].

Факторы, которые временно ослабляют организм, например усталость, физическое и психическое перенапряжение в результате тяжелого физического труда или интеллектуальных перегрузок, некоторые соматические заболевания, беременность, значительно способствуют возникновению резко уязвимых афективных реакций и снижают способность человека управлять своим поведением [3, 24-25].

По А.Д. Ситковской аффекты разделяют на астенические и стенические. Астенические аффекты (страх, печаль, горе и т.д.) характеризуются общей заторможенностью, расслаблением, даже полным "ступором". При стенических аффектах (гнев, ярость и др.) также происходят значительные вегетативные, биохимические сдвиги в организме. Но при этом, наоборот, мышечный тонус повышается, резко изменяются частота дыхания, сердечная деятельность, состояние сосудов, артериальное давление, уровень адреналина в крови, величина кожной проводимости, усиливаются физические возможности человека и т.д.. Это реакция организма по типу защитного механизма - мобилизация энергетических ресурсов, которая способствует преодолению воздействия сильных раздражителей [3, 13-14].

В психологии выделяют аффекты гнева, страха, печали, отчаяния, радости, растерянности, отчаяния, горя и т.д., о которых в своих трудах отмечал В.И. Такаченко.

Аффект гнева относится к самооборонным рефлексам и носит агрессивный характер. Аффект страха вызывается ситуациями, которые представляют опасность. Аффекты жалости и отчаяния порождаются неприятностью и могут выступать в одних случаях как охранный реакция психики, в других - как оборонительная реакция. Аффект растерянности ярко проявляется в резком снижении способности лица ориентироваться в своем состоянии и обстановке [5, 32-33].

В психологической экспертной практике аффекты разделяют на патологические и физиологические.

Физиологический аффект - эмоциональный взрыв, который бурно протекающей захватывает всю личность и ощутимо влияет на поведение человека. Он не является временным болезненным расстройством психики, его возникновение не связано с психическим заболеванием, а протекание определяется психологическими законами развития нормальных психических процессов [2, 33]. Особенности динамики физиологического аффекта заключаются в его развитии по трем стадиям: 1) подготовительной (на этой стадии физиологический аффект возникает в ответ на сильный аффектированный раздражитель или в результате аккумуляции аффективных переживаний (в ответ на незначительный раздражитель)) 2) стадией активных аффективных действий (взрыва), на которой происходит сужение сознания, 3) заключительной (на этой стадии у лица появляется вялость, усталость, субъективное чувство раскаяния).

Патологический аффект характеризуется тем, что он развивается или вовсе без какого-либо психологического повода, или привод вызывает аффект, по своей силе и значению не соответствует силе и степени реакции [6, 52].

По мнению Л.А. Остапенко патологический аффект приводит к глубокому головокружению сознания, автоматических бесцельных или опасных действий (нападения). Патологический аффект во время совершения преступления, заверенный судебно-психиатрической экспертизой, подтверждает наличие медицинского критерия невменяемости и в совокупности с юридическим критерием, устанавливается судом, является основанием для признания лица невменяемым, что, в свою очередь, исключает уголовную ответственность. При совершении деяния в состоянии физиологического аффекта сознание резко "сужается", но не "отключается" совсем [7,9].

В психологии предлагалось выделить еще один, кроме патологического и физиологического, самостоятельный вид аффекта - "физиологический аффект на патологической почве". Это аффект, который возникает у алкоголиков, психопатов, истерических лиц, т.е. у лиц с психическими расстройствами в рамках вменяемости. Необходимость выделения аргументировалась тем, что эти субъекты в своем обычном состоянии не всегда могут полностью сознавать значение своих действий и руководить ими [3, 28].

Ф.С. Сафуанов предлагает в составе "аффекта" рассматривать как экспертные понятия "физиологический аффект", "кумулятивный аффект", "эмоциональное возбуждение, которое существенно влияет на сознание и поведение", "эмоциональное напряжение, что существенно влияет на поведение" [8, 21 - 22].

Т.В. Кондрашова, рассматривая аффект как состояние и процесс, перечисляет его характерные черты: очень высокая степень эмоционального напряжения и интенсивности эмоций; качественные изменения сознания, сужение его окружности; глубокая увлеченность всей психики и организма в целом (диффузность) внезапность и неожиданность возникновения ("взрывной" характер - стресс, эмоциональная вспышка) бурность проявления и интенсивность переживания, его острота и яркость; непрерывное и стремительное нарастание душевного волнения до аффективной разрядки (нарастающий эмоциональный поток), отсутствие успокоения, кратковременность протекания и др. [9, 151-152].

Аффект надо отделять от эмоционального возбуждения или напряжения, сопровождающегося изменениями волевой и интеллектуальной сфер. Под эмоциональным возбуждением следует понимать изменения сознания и воли, которые не достигают состояния физиологического аффекта [10, 142].

Фрустрация - это сложное мотивационно-эмоциональное состояние, которое является следствием длительного блокирования целенаправленного поведения, ее иногда называют "аффектом неадекватности". Фрустрация возникает в тех случаях, когда человек встречается с препятствиями, которые ошибочно или субъективно кажутся непреодолимыми. Такое длительное состояние приводит к формированию и закреплению отрицательных черт характера, таких как уязвимость, подозрительность, раздражительность, склонность к негативизму и агрессивным реакциям [11, 47].

Стресс (от англ. distress - горе, истощение) - это нервно-психическое перенапряжение, вызванное чрезвычайно сильным влиянием (раздражителем), адекватная реакция на заранее не сформирована, но должна быть найдена в конкретной ситуации. В психологии под стрессом понимается состояние психического напряжения, возникающее у человека в процессе его деятельности в наиболее сложных условиях, возникающих как в повседневной жизни, так и при особых экстремальных обстоятельствах. В частности, это состояние возникает в экстремальной жизненной ситуации и требует от человека мобилизации нервно-психологических сил, так как приводит к изменениям в протекании психических процессов, трансформации мотивационной структуры деятельности, нарушения двигательной и речевой поведения. Основной психологической характеристикой стресса является напряжение, которое сопровождается изменением интенсивности многих процессов в организме и психики как в сторону их повышения, так и в сторону их снижения. В результате такого напряжения человек может мобилизовать свои силы или, наоборот, ее функциональный уровень понижается, что может привести к дезорганизации деятельности в целом [12, 96].

Также учеными выделено такое эмоциональное состояние человека, как конфликт (от лат. conflictus - столкновение) означает столкновение противоположностей. Конфликт - это труднорешаемая противоречие, эт »связана с острыми эмоциональными переживаниями и противостоятием. Это столкновение противоположно направленных, несовместимых друг с другом тенденций в сознании отдельно взятого индивида, в межличностных взаимодействиях или межличностных отношениях индивидов или группы людей, связанных с острыми отрицательными эмоциями, переживаниями [13, 5].

Стороны в конфликте, как правило, находятся в ситуации выбора, часто связанного с большим риском. И часто выбор, который делается в ситуации сильного психического напряжения, бывает неадекватным [14, 204].

Подводя итог, считаем, что эмоциональные состояния, которые служат основанием для возникновения состояния сильного душевного волнения, следует относить к обстоятельствам, следует выяснить при расследовании умышленного убийства в состоянии сильного душевного волнения. Такими состояниями являются аффект, стресс, фрустрация и конфликт.

Литература

1. Ожегов С. И. Словарь русского языка. - М.: Изд-во Рус. язык, 1989. - 921 с.
2. Юридическая психология / Под ред. проф. Я.Ю. Кондратьева. - Киев: Издательский дом, 2000. - 148 с.

3. Ситковская О.Д. Аффект: криминально-психологическое исследование. - М.: Юрлитинформ, 2001. – 240 с.
4. Бандурка А.М., Бочарова С.П., Землянская Е.В. Психологический комментарий к отдельным статьям нового Уголовного кодекса Украины // Вестник Нац. Универ. внутр. дел. - 2002. - № 18. - С. 421-428.
5. Ткаченко В.И. Ответственность за умышленные преступления против жизни и здоровья, совершенные в состоянии аффекта / В.И. Ткаченко. – М., 1979. – С. 32–33.
6. Завилянский И.Я., Блейхер В.М. Психиатрический диагноз. – Киев: Вища школа, 1979. – 200с.
7. Остапенко Л.А. Уголовно-правовая характеристика умышленных убийств при смягчающих обстоятельствах / Автореф. дис. на соискание ученой степени кандидата юридических наук: 12.00.08 «Уголовное право и криминология, уголовно-исполнительное право» / Л.А. Остапенко. - Киев, 2003. - 17с.
8. Сафуанов Ф.С. Аффект: судебно-психологический экспертологический анализ // Психологический журнал. – 2001. - № 3. – С. 19-25.
9. Кондрашова Т.В. Проблемы уголовной ответственности за преступления против жизни, здоровья, половой свободы и половой неприкосновенности. - Екатеринбург: 2000. – 248 с.
10. Попов А.Н. Преступление против личности при смягчающих обстоятельствах. — Санкт-Петербург: Юридический центр Пресс, 2001. — 465 с.
11. Юсупов Р. Соотношение аффекта и превышения пределов необходимой обороны // Российская юстиция, № 5. - 1999. – С.45-48.
12. Мамайчук И.И. Экспертиза личности в судебно-следственной практике: учебное пособие / И.И. Мамайчук. – СПб.: Речь, 2002. – 255с.
13. Радчук В.Н., Тельман А.Г. Психология конфликтов: Учебно-методическое пособие. - М.: Рута, 2004. - 104с.
14. Еникеев, М.И. Общая и юридическая психология : [Учебное пособие для вузов] / М.И. Еникеев. - СПб : Питер, 2005. - 320с.

Маркарян Л.В.

Преподаватель кафедры правовых дисциплин, АНО ВПО «Пермский институт экономики и финансов»
К ВОПРОСУ О ВОЗМОЖНОСТИ ПРИЗНАНИЯ «ПРАВО НА ЖИЛИЩЕ»

Аннотация

Статья посвящена исследованию возможности признания «право на жилище». В статье рассматриваются различные подходы к определению сущности права на жилище. Автор приходит к выводу, что право на жилище, в целом не являясь ни гражданским, ни жилищным, не может выступать объектом признания.

Ключевые слова: признание права; право на жилище; жилищное законодательство

Markarjan L.V.

Teacher of the Department of legal disciplines, The Perm Institute of Economics and Finance
THE ISSUE OF POSSIBLE RECOGNITION OF THE «RIGHT TO HOUSING»

Abstract

The article is devoted to the study of the possibility of recognition of the «right to housing». The article discusses various approaches to definition of essence of the right to housing. The author comes to the conclusion that the right to housing, in General, neither civil nor housing, cannot be the subject of recognition.

Keywords: recognition of the right; right to housing; housing legislation

В соответствии с положениями Конституции Российской Федерации каждый имеет право на жилище, оно неприкосновенно, и никто не может быть произвольно его лишён (ст. ст. 25, 40 Конституции РФ). Эти конституционные принципы закреплены в статье 3 ЖК РФ. В частности, установлено, что никто не может быть выселен из жилища или ограничен в праве пользования им иначе как по основаниям и в порядке, которые предусмотрены ЖК РФ и другими федеральными законами (ч. 4 ст. 3 ЖК РФ).

Более того, подчеркнем, органы государственной власти и органы местного самоуправления поощряют жилищное строительство, создают условия для осуществления права на жилище. Малоимущим, иным указанным в законе гражданам, нуждающимся в жилище, оно предоставляется бесплатно или за доступную плату из государственных, муниципальных и других жилищных фондов в соответствии с установленными законом нормами (ст. 40 Конституции РФ).

Право на жилище традиционно рассматривается как конституционное право гражданина [2, с. 27], относящееся к группе социально-экономических прав [4, с. 4]. Л.М. Пчелинцева пишет: «Конституционное право на жилище является субъективным правом граждан и реализуется в различных по юридической природе правоотношениях: общих конституционных правоотношениях, организационных (административных), имущественных (гражданских) правоотношениях и др.» [7, с. 5].

Подходы к определению сущности права на жилище крайне разнообразны. Так, В.Р. Скрипко понимает его как гарантированную для каждого гражданина РФ возможность быть обеспеченным постоянным жильем, а также возможность стабильного пользования имеющимся у гражданина жилым помещением, его неприкосновенность, недопущение произвольного лишения жилища, а также юридическую возможность улучшения жилищных условий [7, с. 5].

Очевидно, что таким образом подчеркивается комплексность категории право на жилище, проявление его «граней» в областях государственного, административного и гражданского права [1, с. 58]. В связи с этим обоснованно отмечается, что конституционные нормы, в том числе о праве на жилище, действуют и защищаются опосредованно через нормы отраслевого законодательства [5, с. 5].

Кроме того, важно отметить, что право на жилище по своей природе является публично-правовым [3, с. 11], корреспондирующая ему обязанность – это *должное* поведение соответствующих органов публичной власти.

Во многом, рассматриваемое конституционное право носит не более, чем декларативный характер: «...право на жилище – это бланкетная возможность, причем под большим вопросом остается, сможет ли гражданин ее реализовать, т.е. обрести крышу над головой» [8, с. 17]. С.И. Суслова обоснованно отмечает, что «в связи с этим нормы Конституции РФ дают сегодня право требовать реализации заложенных в них положений не напрямую (путем требования предоставления конкретного социального блага), а путем разработки соответствующего отраслевого законодательства, дающего основания для возникновения субъективных прав, ну и, конечно же, для «проверки» соответствия принятых актов основным провозглашенным идеям данного конституционного права.

Следует обратить внимание, что конституционно-правовое понятие «жилище» и жилищно-правовое понятие «жилое помещение» не тождественны [9, с. 47].

В заключении следует отметить, что право на жилище, *в целом* не являясь ни гражданским, ни жилищным, не может выступать объектом признания. Более того, поскольку право на жилище каждого гражданина провозглашено в Конституции РФ, оно в его конституционно-правовом содержании не может оспариваться, и нуждаться в подтверждении (констатации).

Литература

1. Бару М.И., Пушкин А.А., Сибилев М.Н. Понятие и юридическая природа права на жилище // Основы советского жилищного законодательства: межв. сб. науч. тр. Свердловск: Изд-во Урал. ун-та С. 56-62.

2. Богданов Е.В. Природа и сущность права граждан на жилище // Журнал российского права. 2003. № 4 С. 27.
3. Гафуров З.Ш. Социально-правовое государство и право человека на достойное существование // Государство и право. 2008. № 5. С. 11–20.
4. Кабалкин А.Ю. Социально-экономические права советских граждан. В отраслях права цивилистического профиля / отв. ред. В.М. Чхиквадзе. М.: Наука, 1986. 208 с.
5. Марткович И.Б. Конституционное право на жилище / Отв. ред. В.А. Рясенцев. М.: ВЮЗИ, 1979. 87 с.
6. Пчелинцева Л.М. Право военнослужащих на жилище: теоретические аспекты и проблемы реализации. М.: Норма, 2004. 368 с.
7. Скрипко В.Р. Право граждан на жилище и его судебная защита. М.: Право и закон, 2001. 79 с.
8. Толстой Ю.К. Жилищное право: учебник. М.: Проспект, 2007. 176 с.
9. Туранин В.Ю., Абанышин А.С. Право человека на жилище и проблема определения ключевого понятия // Семейное и жилищное право. 2010. № 5. С. 47–48.

Мошкович Ю.И.

Магистрант, Южный институт менеджмента (г. Краснодар), Под научной редакцией канд. юр. наук Ламейкиной Е.Ю., доцента кафедры гражданского права СКФ ФГБОУВПО, Российская академия правосудия.

МОРАЛЬНО-ЭТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ СУРРОГАТНОГО МАТЕРИНСТВА

Аннотация

В статье рассматривается нравственный аспект правоприменения суррогатного материнства, дается анализ различным точкам зрения по поводу проблем применения данного вида ВРТ, приводятся примеры возможных путей преодоления опасностей, заключенных в применении суррогатного материнства.

Ключевые слова: вспомогательные репродуктивные технологии, суррогатное материнство, правовое регулирование.

Moshkovich Yu.I.

Undergraduate, Southern institute of management (Krasnodar), Under scientific edition Candidate of Juridical Sciences Lameykina E. Yu., associate professor of civil law of SKF FGBOUVPO, Russian Academy of Justice.

MORAL AND ETHICAL ISSUES LAW ENFORCEMENT OF SURROGATE PARENTHOOD

Abstract

The article considers the moral aspect of enforcement of surrogacy, analyzes different points of view on the problems of using this type of IVF, are examples of possible ways to overcome the dangers of prisoners in the application of surrogate parenthood.

Keywords: in vitro fertilisation, surrogacy, legal regulation.

На протяжении всей истории существования человечества одной из главных целей брака считаются дети. Именно с их рождением и воспитанием связаны наши мечты, заботы и надежды. Но не всем дано ощутить радость отцовства и материнства, так как в соответствии с медицинской статистикой 20% всех супружеских пар не обладают естественной способностью к рождению детей [7].

С медицинской точки зрения суррогатное материнство является одним из наиболее эффективных способов преодоления неспособности к деторождению. Вместе с тем, это самый спорный в юридическом и этическом плане метод вспомогательных репродуктивных технологий (ВРТ). И в разных государствах по-разному решается вопрос, связанный с применением этого метода.

Несмотря на широкое распространение суррогатного материнства, согласно опросу, от 18 до 28% населения (в зависимости от возраста и региона) считают этот метод неприемлемым и аморальным, а 24% не имеют по этому вопросу собственного мнения из-за того, что мало осведомлены о сути проблемы [5].

Вообще, современные репродуктивные технологии – это уравнение с несколькими неизвестными. С одной стороны, репродуктивные технологии позволяют преодолеть проблему бесплодия, и пренебрегать ими было бы абсурдно. С другой стороны, развитие современных биомедицинских технологий идет такими семимильными шагами, что общество не успевает осмыслить, к каким духовно-нравственным и социальным последствиям может привести их распространение. Потому, на сегодня суррогатное материнство, как и новые репродуктивные технологии в целом, – это клубок проблем: правовых, религиозных, морально-этических.

Большинство споров возникает вокруг применения суррогатного (заменяющего) материнства, сущность которого заключается в том, что женщина с помощью искусственного оплодотворения соглашается выносить и родить ребенка для супружеской пары, не могущей по состоянию здоровья иметь детей.

Противники суррогатного материнства считают, что оно превращает детей в подобие товара, создавая ситуацию, в которой богатые люди смогут нанимать женщин для вынашивания своих потомков; они утверждают также, что материнство становится при этом договорной работой, поэтому стремление к выгоде может возобладасть здесь над соображениями пользы для договаривающихся сторон. Кроме того, многие феминистки думают, что такая практика будет способствовать эксплуатации женщин, а некоторые церковные группы усматривают в ней дегуманизирующую, безнравственную тенденцию, подрывающую святость брака и семьи.

Существуют также опасения, что некоторых суррогатных матерей может психологически травмировать необходимость отдать "своего" ребенка после установления той связи с ним, которая создалась во время 9-месячной беременности и родов (даже если вначале женщине казалось, что она сможет расстаться с таким ребенком без особых переживаний).

В первую очередь, к противникам суррогатного материнства относится церковь, которая считает, что его реализация влечет за собой пренебрежение глубочайшей эмоциональной связью, которая устанавливается между матерью и младенцем во время беременности [3]. Кроме этого, представители церкви, признавая важность деторождения, не считают его единственной целью брака. Определяя брак как "таинство любви", они видят этическую ценность сексуальных отношений супругов в полной и взаимной самоотдаче, где душа и тело становятся едины. При этом такое единение не сводится только к воспроизводству человеческого рода. Православная церковь, принимая идею синергии, т.е. сотворчество Бога и человека в преображении мира, вместе с тем отвергает всякую претензию последнего заменить собой Творца мироздания. Поэтому, если муж бесплоден, и медицина не в состоянии ему помочь, жена должна принять его таким, каков он есть, не пытаясь в той или иной форме найти ему подмену.

Нравственные вопросы суррогатного материнства не могут оставить равнодушными духовных лидеров. Юбилейный Архиерейский Собор, проходивший в Москве в августе 2000 года, однозначно определяет отношение православной церкви к суррогатному материнству: "Манипуляции, связанные с донорством половых клеток, нарушают целостность личности и исключительность брачных отношений, допуская вторжение в них третьей стороны. "Суррогатное материнство", то есть вынашивание оплодотворенной яйцеклетки женщиной, которая после родов возвращает ребенка "заказчиком", противоестественно и морально недопустимо даже в тех случаях, когда осуществляется на некоммерческой основе. Эта методика предполагает разрушение глубокой эмоциональной и духовной близости, устанавливающейся между матерью и младенцем уже во время беременности. "Суррогатное материнство" травмирует как вынашивающую женщину, материнские чувства которой попираются, так и дитя, которое впоследствии может испытывать кризис самосознания" [5].

Несколько по иному к решению проблемы суррогатного материнства подходит мусульманская религия. Так как в странах, исповедующих ислам, разрешена полигамия, то суррогатной матерью может быть другая жена мужа.

Практика заменяющего материнства подвергается критике и за возможность коммерциализации. Она заключается в том, что данный метод может быть использован как средство эксплуатации женщин в роли платных инкубаторов, производящих детей для богатых заказчиков. И таких фактов немало. Недавно в Молдове была разоблачена преступная организация, занимающаяся переправкой детей за рубеж. Матери "доноры" уже в период беременности знали, куда будут отправлены младенцы. В Венгрии было возбуждено уголовное дело против врача-генетика Эндре Цейзеля, который вместе со своей партнершей, находящейся в Америке, также занимался аналогичным "бизнесом" [2].

О запрещении использования суррогатного материнства в коммерческих целях говорится в Брюссельской декларации Всемирной медицинской ассоциации (1985 г.). Кроме того, данный метод может применяться только в учреждениях государственной и муниципальной системы здравоохранения и лишь в случаях, когда заказчица по состоянию здоровья не может самостоятельно выносить и родить ребенка.

Уменьшению риска коммерциализации суррогатного материнства может способствовать и то, что в качестве заменяющих матерей могут выступать родственники бесплодной пары, которые будут относиться к ребенку с неподдельной любовью. Например, в Австралии в 1994 году был снят ряд ограничений с закона об использовании суррогатного материнства, что позволило сестрам и кузинам генетическим родителям стать заменяющими матерями. В штате Северная Каролина (США) сестра женщины, которая сама не в состоянии была выносить ребенка, была оплодотворена спермой ее мужа и в мае 1994 года родила ребенка. Прежде чем принять такое решение, супруги шесть лет лечились от бесплодия. Англичанке Эдит Джонс был пересажен эмбрион, созданный путем слияния яйцеклетки ее дочери 22-летней Сюзанни и спермы ее мужа 23-летнего Крича Ленгстона. Первый же случай вынашивания ребенка матерью вместо бесплодной дочери зарегистрирован в ЮАР в 1987 году. Первый случай суррогатного материнства был зарегистрирован в 1985 году в Америке. Пожилая женщина выносила ребенка своей дочери, так как у последней была неоперабельная непроходимость труб [6]. А в России первый ребенок появился в 1991 году в Харькове, под наблюдением профессоров В.И. Грищенко и Ф.В. Дахно. В данном случае мама родила ребенка собственной дочке, у которой было врожденное отсутствие матки [4].

Сторонники использования суррогатных матерей, конечно, смотрят на эту практику совсем по-иному. Они указывают на то, что для семьи, бездетной из-за неспособности жены зачать или выносить плод, это единственный способ получить ребенка, который будет генетически "своим" для мужа. Они отмечают также, что подобная процедура, позволяющая произвести на свет желанное дитя, по сути дела не так уж сильно отличается от усыновления.

По их мнению, это не коммерциализация деторождения, а глубоко человеческий акт любви и сотрудничества. Этот акт связан, конечно, с потенциальными опасностями для суррогатной матери, но она способна их оценить и может сознательно пойти на риск; таким образом, решение о заключении контракта не будет для нее более рискованным, чем для многих других женщин, выбирающих себе не совсем безопасные занятия.

Сторонники суррогатного материнства не считают его формой эксплуатации женщин; они утверждают, что женщина, добровольно решившая стать суррогатной матерью, получает за выполнение этой роли достаточную материальную компенсацию, а также моральное удовлетворение от приносимой обществу пользы [5].

Как отмечает одна из суррогатных матерей в северной Калифорнии, «я не могу накормить голодающих, я не могу остановить войну, но я могу немного изменить мир, помогая супругам стать полноценной семьей» [8].

Исследование, проведенное доктором Betsy H. Aigen, показало, что более 40% из 200 опрошенных суррогатных матерей при заключении договора исходили не из материального интереса, а прежде всего хотели помочь бездетным парам обрести «своего» ребенка [1]. Кроме того, как отмечает судья Сорков (Австралия), есть два аргумента, в пользу того, что договоры суррогатного материнства не являются договорами о продаже детей.

Во-первых, стороны, заключая договор уже пришли к согласию, что ребенок будет передан супругам-заказчикам (названным родителями), во-вторых, названные родители могут установить генетическое родство с ребенком и тем самым доказать свои родительские права на него. Конечно, нельзя не согласиться с данными выводами, но необходимо также учитывать, что при применении суррогатного материнства могут быть использованы генетические материалы как самой суррогатной матери, так и анонимных доноров [5].

Зарубежная практика имеет значительный опыт в применении этого института, хотя и не может характеризоваться как однозначная. И в настоящее время вопрос о суррогатном материнстве имеет большую актуальность за рубежом.

Первый судебный иск, связанный со спором между суррогатной матерью и супругами имел место в США в 1988 году. Дело, известное как *In re Baby M*, было связано с решением суда о передаче ребенка суррогатной матери, которая отказалась от вознаграждения в размере 10 000 долларов и решила оставить ребенка себе [8]. После этого случая судебная практика не была столь единогласна в своих решениях, несмотря на господство судебного прецедента в системе англо-саксонского права.

В некоторых государствах суррогатное материнство полностью запрещено (Франция, Германия).

Суррогатное материнство во Франции противозаконно, и Верховный апелляционный суд (*Cour de Cassation*) постановил, что оно противоречит законодательству об усыновлении и нарушает положение о не отчуждаемости человеческого тела. Преступлением считается любая попытка осуществить искусственное оплодотворение женщины, готовой отказаться от своего ребенка после его рождения (суррогатной матери), или имплантировать ей человеческий эмбрион. Наказание несет врач, но не несут предполагаемые родители или суррогатная мать.

В других государствах запрещены лишь коммерческие соглашения о суррогатном материнстве и не допускается рассмотрение судебных исков по таким соглашениям. К таким государствам относятся: Канада, Израиль, Великобритания, штат Виктория (Австралия), штаты Нью Гемпшир и Вирджиния (США).

Наконец, третьи государства ограничивают использование репродуктивных технологий в связи с суррогатным материнством (Дания, Норвегия, Швеция) [5].

По утверждению медиков, в России не существует никакого банка суррогатных матерей. Если супруги хотят иметь ребенка и готовы пройти через суррогатное материнство, то они вынуждены сами искать женщину, готовую им помочь.

По-иному поставлено дело в США. Сайт <http://www.eggbank.com/> - это огромная база данных, предлагающая данные о 300 донорах яйцеклеток. База позволяет выбирать донора, руководствуясь специфическими критериями, такими как этническое происхождение, вероисповедание, цвет глаз и волос, рост, вес, место жительства и т.п. Также можно узнать о требованиях, предъявляемых к суррогатным матерям. Здесь приводятся 12 вопросов, которые помогут Вам выбрать клинику или программу. Например, время существования клиники, количество достигнутых беременностей, число врачей в штате, программы, предлагаемые клиникой, психологическое и медицинское тестирование суррогатных матерей, наличие трастового счета. Здесь также можно узнать, что делать, если суррогатная мать потребует дополнительного финансирования, какое тестирование проходит суррогатная мать, эмоциональная поддержка донора и получателя, стоимость услуг.

Сравнительно мало было сказано о ребенке в таких ситуациях. Ребенок может унаследовать от суррогатной матери генетические дефекты (за исключением довольно редких случаев, когда в ее матку имплантируют оплодотворенную «in vitro»

яйцеклетку от той самой женщины, вместо которой для вынашивания плода пришлось нанять другую). Некоторые из таких дефектов, к сожалению, не могут быть выявлены современными методами. Возможно, также повреждение плода в результате неосторожности суррогатной матери - например, если она будет во время беременности употреблять наркотики или недостаточно хорошо питаться. Столь же важны, но остаются пока без ответа вопросы психологической адаптации ребенка. Если ребенку объяснят (или он случайно узнает), что его родила не мать, а другая женщина, не станет ли это для него источником проблем или тягостных переживаний? А если контакты ребенка с этой женщиной будут продолжаться и после его рождения (так бывает, когда суррогатная мать - родственница или близкий семье человек), то как это может сказаться на ребенке в дальнейшем?

Неудивительно, что при таком множестве вопросов специальная комиссия Американского общества по борьбе с бесплодием выразила по поводу суррогатного материнства серьезные сомнения этического характера, которые не могут быть сняты, пока не будет получено достаточных данных для оценки опасности и возможных преимуществ обсуждаемой процедуры [5].

Ввиду этих сомнений упомянутое общество рекомендует использовать суррогатное материнство только в порядке клинического эксперимента при соблюдении следующих условий:

1. Необходимо собрать достаточные сведения о психологическом воздействии всей процедуры на суррогатных матерей, на использующие их супружеские пары и на рождающихся детей.
2. Особое внимание следует уделить тому, чтобы супруги и суррогатная мать дали добровольное согласие на процедуру, располагая всей необходимой информацией.
3. Отец и суррогатная мать должны быть тщательно проверены в отношении инфекционных заболеваний и генетических дефектов.
4. Оплата услуг специалистов - врачей, адвокатов и др. - должна ограничиваться обычными для них гонорарами; они не должны получать комиссионные за подбор участников и организацию всей процедуры [5].

Несмотря на такие рекомендации, в ряде случаев суррогатное материнство будет, несомненно, организовано на менее строгих условиях (и менее профессионально). Сейчас уже очевидно, что для некоторых женщин, предлагающих свои услуги в качестве суррогатных матерей, главным стимулом служат деньги, и это может толкать их на предоставление ложных сведений о состоянии здоровья или обстоятельствах жизни. Известны случаи, когда бесплодные супружеские пары, подыскивая подходящую для такой роли женщину, пытались склонить к согласию на это кого-либо из родственниц. С другой стороны, беспринципные или недостаточно серьезно относящиеся к делу адвокаты и врачи, иногда так увлекаются перспективой хорошо заработать на подборе суррогатных матерей, что не в состоянии действовать только в интересах своих клиентов. И все же, как могут засвидетельствовать сотни ранее бездетных супругов, польза от такого способа преодоления бесплодия неоценима.

Несмотря на наличие противоречивых мнений по поводу суррогатного материнства, этот метод будет активно развиваться и дальше. Главной причиной этого является то, что, несмотря на дороговизну и сложности с морально-этической и юридической стороны, он остается востребованным. Для многих бездетных пар рождение генетически своего ребенка, пусть и выношенного другой женщиной, является более желанным, нежели усыновление совершенно чужого малыша. И хотя последний способ планирования семьи является более гуманным и единственно приемлемым с точки зрения церкви, вряд ли можно однозначно осуждать супругов, решивших прибегнуть к услугам суррогатной матери. Что же касается самих суррогатных матерей, то причин, толкающих их к такому решению, может быть немало. Но наибольшую психологическую нагрузку при этом несут они сами, и получают немалые деньги не только за затраченные на чужого ребенка силы и здоровье, но и за полученную моральную травму, которая останется с ними на всю жизнь.

Нельзя не согласиться с мнением И.Ф. Александрова, что дальнейшее развитие семейного и гражданского права должно идти по пути опережающей координации и взаимодействия, совместного восполнения пробелов и еще не урегулированных отношений на стыке двух отраслей права, совместного разрешения возникающих более глобальных проблем в регулировании общественных отношений. Такой областью в XXI веке может стать область репродукции человека, где пересекаются вопросы общетеоретические, семейно-правовые, гражданско-правовые, нравственные и вопросы правовой этики и прав человека, а также других сфер деятельности человека [5]. На сегодняшний день возникла острая необходимость правового регулирования таких отношений.

Литература

1. Афанасьева А.И. Суррогатное материнство // Семейное право. - 2009. - №8. - С 23-29
2. Воеводин Л.Д. Юридический статус личности. - М.: Издательство МГУ, Издательская группа ИНФРА • М-НОРМА, 1997. - 304 с.
3. Майфат А.В. "Суррогатное материнство" и иные формы репродуктивной деятельности в новом Семейном кодексе РФ // Юридический мир. - 2000.- № 2. С. 32-37
4. Свитнев К.Н. Вспомогательные репродуктивные технологии: Правовые коллизии. // Правовые вопросы в здравоохранении. - 2011. - № 5. - С. 52-61
5. Пестрикова А.А. Суррогатное материнство в России: монография. - Самара: Самар. Гуманит. Акад., 2008. - 180 с.
6. Свитнев К.Н. Обзор правоприменительной практики по делам, связанным с оспариванием отказов органов ЗАГСа в регистрации детей, рожденных в результате реализации программ суррогатного материнства // Семейное и жилищное право. - 2012. - № 1. - С.12-15
7. Хритинин Д.Ф., Гарданова Ж.Р., Кулакова Е.В. Пограничные психические расстройства у женщин с бесплодием в программе "суррогатного материнства" в рамках лечения методом экстракорпорального оплодотворения // Психические расстройства в общей медицине. - 2008. - №4. - С. 6-8
8. Шевчук С.С. Некоторые проблемы правового регулирования применения искусственных методов репродукции // Юрист. - №9. - 2002. - С.18-25

Мухажина Л.Ш.¹, Федорова В.Г.²

¹Аспирант; ²кандидат юридических наук, доцент, Астраханский государственный университет;

ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МЕР СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ОТДЕЛЬНЫМ КАТЕГОРИЯМ ГРАЖДАН

Аннотация

Порядок предоставления мер социальной поддержки отдельным категориям граждан в ТСЖ в части оплаты жилищно-коммунальных услуг определяется в порядке и на условиях, которые установлены федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации и нормативными правовыми актами органов местного самоуправления. Право пользования мерами социальной поддержки наступает с момента регистрации граждан в органах социальной, о чем выдается справка установленного образца, для предъявления в организацию, предоставляющую жилищно-коммунальные услуги. Порядок определения размера субсидий и порядок их предоставления, перечень прилагаемых к заявлению документов, условия приостановки и прекращения предоставления субсидий, порядок определения состава семьи получателя субсидии и исчисления совокупного дохода такой семьи, а также особенности предоставления субсидий отдельным категориям граждан устанавливаются Правительством Российской Федерации. Так, цель работы состоит в изучении порядка предоставления мер социальной поддержки отдельным категориям граждан, которая конкретизируется следующими задачами: рассмотреть проблемы оплаты

жилищно-коммунальных услуг; выделить особенности предоставления мер социальной поддержки. Результаты работы использованы при оказании консультативно-правовой помощи, применимы как в общественной жизни, так и в преподавательской деятельности. Таким образом, работа имеет практическую и теоретическую значимость.

Ключевые слова: Товарищество собственников жилья, социальная поддержка, льготы, субсидии, компенсация расходов.

Muhazhinova L.Sh.¹, Fedorova V.G.²

¹Postgraduate student, ²PhD in legal Sciences, associate professor, Astrakhan state University;

ORDER OF GRANT OF MEASURES OF SOCIAL SUPPORT TO SEPARATE CATEGORIES OF CITIZENS

Abstract

The procedure for providing social support measures for certain categories of citizens in the HOA regarding payment of utility services is determined in the manner and on the terms established by federal laws and laws of subjects of the Russian Federation and normative legal acts of local self-government. The right to use measures of social support comes from the moment of registration of citizens in social bodies, the program generates the reference standard pattern for presentation to the organization that provides housing and utilities. The procedure for determining the amount of subsidy and the order of their submission, the list of documents attached to the application, the terms of the suspension and termination of grants, the procedure for determining the composition of the family and the recipient of such a calculation of the total income of the family, and especially the provision of subsidies to certain categories of citizens established by the Government of the Russian Federation. So, the goal is to study the order of providing social support measures to certain categories of citizens, which concretize the following objectives: to consider the issue of payment for housing and communal services, highlight the features of the social support measures. The results of the work are used in the provision of legal advice, applicable both in public life and in teaching. Thus, the work is of practical and theoretical significance.

Keywords: Association of owners of accommodation, social support, privileges, subsidies, indemnification of charges.

Порядок предоставления мер социальной поддержки отдельным категориям граждан в ТСЖ в части оплаты жилищно-коммунальных услуг определяется в порядке и на условиях, которые установлены федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации и нормативными правовыми актами органов местного самоуправления.

Так, порядок предоставления мер социальной поддержки отдельным категориям граждан в части оплаты жилищно-коммунальных услуг утвержден постановлением Правительства Астраханской области от 24.06.2005 № 188-П [7], за исключением применения нормативов жилой площади.

В соответствии с постановлением Правительства РФ от 29.08.2005 № 541 "О федеральных стандартах оплаты жилых помещений и коммунальных услуг" [8] социальная норма жилой площади установлена в размере 18 кв.м. общей площади жилья на одного гражданина.

Однако, нормативная площадь жилого помещения, используемая для расчета субсидий в следующем размере: 33 кв. метра общей площади жилья для одиноко проживающего гражданина; 42 кв. метра общей площади жилья для семьи из двух человек; 18 кв. метров общей площади жилья на одного человека для семьи из трех и более человек [10, С. 3].

Право пользования мерами социальной поддержки наступает с момента регистрации граждан в органах социальной, о чем выдается справка установленного образца, для предъявления в организацию, предоставляющую жилищно-коммунальные услуги.

Граждане, имеющие право на льготы по оплате жилищных и коммунальных услуг, желающие воспользоваться этим правом не по месту постоянного жительства, а по месту нахождения собственности, или по месту временного проживания, вправе реализовать свое право на льготы соответственно: по месту нахождения собственности в части льгот по оплате услуг технического обслуживания дома и отопления, если в этом жилом помещении никто не зарегистрирован, или на все виды услуг, если в жилом помещении кто-то проживает; по месту временного проживания, если жилое помещение находится в собственности или найме иного лица, в части льгот на коммунальные услуги (кроме отопления). При этом помимо документов, являющихся основанием для предоставления льгот, жилищные организации обязаны требовать у граждан предоставления справки с места постоянного проживания (регистрации) о том, что они оплачивают жилищные и коммунальные услуги без учета имеющихся льгот [10, С. 4].

В случае, когда гражданин имеет право на льготы по оплате жилищных и коммунальных услуг по двум и более основаниям, льготы начисляются по одному из них по выбору гражданина. При этом, по каждому из видов платежей могут быть применены разные льготы (льготы по оплате жилищных услуг могут быть предоставлены по одному основанию, а по оплате коммунальных и прочих услуг – по другому, по разным коммунальным услугам могут предоставляться разные льготы).

При наличии в семье нескольких граждан, имеющих право на льготы по оплате жилищных и коммунальных услуг, каждый из них вправе воспользоваться правом оплаты предоставленных услуг с учетом имеющихся конкретно у него льгот (в пределах социальной нормы и норматива потребления) или воспользоваться льготой, как член семьи гражданина, имеющего право на льготы.

Если гражданин, имеющий право на льготы по оплате жилищных или коммунальных услуг по нескольким основаниям, одна из которых распространяется на совместно проживающих с ним граждан, а другая нет, выбрал для себя льготу, которая предоставлена только ему, члены его семьи теряют право пользоваться льготой по данным видам платежей.

В случае наличия индивидуальных приборов учета, оплата по каждому счету производится по фактическим показаниям приборов, с учетом норм потребления для каждого вида услуг.

Таким образом, можно назвать граждан, имеющие право на льготы: инвалиды Великой Отечественной войны и инвалиды боевых действий [11]; инвалиды РФ [12]; граждане, подвергшиеся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС, аварии на производственном объединении "Маяк" [2]; граждане, подвергшиеся радиационному воздействию вследствие ядерных испытаний на Семипалатинском полигоне [13].

Помимо этого, на уровне субъекта РФ (Астраханской области) можно отметить следующих граждан, имеющих право на льготы: ветераны труда [4]; граждане, выполнявшие задачи в условиях вооруженного конфликта в Чеченской Республике [3]; многодетные семьи [9].

Сущность компенсационного механизма заключается в возмещении гражданам произведенных ими расходов в размере, установленном законодательством РФ, законодательством субъектов РФ или местными правовыми актами. Сначала гражданин, имеющий право на компенсацию, несет в полном размере расходы на оплату жилого помещения и коммунальных услуг, а потом часть его расходов или все расходы на эти цели компенсируются предоставляемой такому гражданину денежной выплатой. Механизм предоставления компенсаций должен заменить механизм предоставления льгот по оплате жилья и коммунальных услуг в виде скидки с оплаты для других категорий граждан, имеющих право на льготы.

Этот механизм не является новым для законодательства. В частности, в соответствии с ФЗ "О статусе военнослужащих" [14] право на ежемесячную 50-процентную денежную компенсацию расходов по оплате жилых помещений и коммунальных услуг имеют члены семей военнослужащих, погибших (умерших) в период прохождения военной службы, и члены семей граждан, проходивших военную службу по контракту и погибших (умерших) после увольнения с военной службы по достижении ими предельного возраста пребывания на военной службе, состоянию здоровья или в связи с организационно-штатными мероприятиями, общая продолжительность военной службы которых составляет 20 лет и более.

В большинстве случаев размер предоставляемых в соответствии с федеральными законами льгот составляет 50% размера полной платы за жилые помещения и коммунальные услуги. В случае определения размера компенсации в процентном выражении от цен на содержание и ремонт жилых помещений и тарифов на коммунальные услуги с изменением размера платы за жилые помещения и коммунальные услуги одновременно будет изменяться и величина компенсации. При других способах определения размера компенсации (например, в виде фиксированной суммы) необходимо устанавливать условия и порядок индексирования указанной суммы.

Компенсации расходов на оплату жилых помещений и коммунальных услуг, предоставляемые гражданам в денежной форме, включаются в совокупный доход семьи при расчете субсидий, предоставляемых гражданам в порядке, установленном статьей 159 Жилищного кодекса Российской Федерации. Эта норма необходима для избежания предоставления повторной государственной помощи в осуществлении одного и того же платежа.

Таким образом, важным моментом является предоставление дотаций, компенсаций и субсидий. Домовладельцы и наниматели жилья в ТСЖ обеспечиваются социальной защитой в рамках действующего законодательства и местных решений. Среди мер социальной защиты – передача товариществом собственников жилья установленных государственных и муниципальных дотаций на финансирование затрат на эксплуатацию, текущий и капитальный ремонт, на отдельные виды коммунальных услуг, компенсаций за предоставление льгот по оплате жилищно-коммунальных услуг отдельным категориям граждан, а также предоставление субсидий на оплату жилья и коммунальных услуг отдельным категориям граждан. Это означает, что в случае создания ТСЖ и передачи дома в его управление установленные законами и другими нормативными актами дотации, субсидии и льготы должны предоставляться товариществу. Однако решение вопроса о том, как должно происходить финансирование, закон оставляет за теми структурами, которые предоставляют названные меры социальной защиты [5, С. 3-4].

Согласно статьи 159 Жилищного кодекса Российской Федерации субсидии на оплату жилого помещения и коммунальных услуг предоставляются гражданам в случае, если их расходы на оплату жилого помещения и коммунальных услуг, рассчитанные исходя из размера регионального стандарта нормативной площади жилого помещения, используемой для расчета субсидий, и размера регионального стандарта стоимости жилищно-коммунальных услуг (устанавливаемого по правилам ч. 6 ст. 159 ЖК РФ), превышают величину, соответствующую максимально допустимой доле расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи. Размеры региональных стандартов нормативной площади жилого помещения, используемой для расчета субсидий, стоимости жилищно-коммунальных услуг и максимально допустимой доли расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи, устанавливаются субъектом Федерации.

Для семей со среднедушевым доходом ниже установленного прожиточного минимума максимально допустимая доля расходов уменьшается в соответствии с поправочным коэффициентом, равным отношению среднедушевого дохода семьи к прожиточному минимуму.

Право на субсидии имеют граждане: 1) пользователи жилых помещений государственного и муниципального жилищных фондов; 2) наниматели по договорам найма жилых помещений частного жилищного фонда; 3) члены жилищных кооперативов; 4) собственники жилых помещений.

Этим гражданам субсидии предоставляются органом местного самоуправления или уполномоченным им учреждением на основании заявлений граждан с учетом постоянно проживающих совместно с ними членов их семей.

Субсидии перечисляются гражданам до срока внесения платы за жилое помещение и коммунальные услуги, установленного ч. 1 ст. 155 Жилищного кодекса Российской Федерации.

Субсидии предоставляются гражданам при отсутствии у них задолженности по оплате жилых помещений и коммунальных услуг или при заключении или выполнении гражданами соглашений по ее погашению.

При определении прав граждан, проживающих в жилых помещениях любой формы собственности, на субсидии и расчете их размеров применяются региональные стандарты нормативной площади жилого помещения, используемой для расчета субсидий, стоимости жилищно-коммунальных услуг и максимально допустимой доли расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи. Размер регионального стандарта стоимости жилищно-коммунальных услуг устанавливается исходя из цен, тарифов и нормативов, используемых для расчета платы за содержание и ремонт жилого помещения и коммунальные услуги для нанимателей по договорам социального найма, проживающих в жилых помещениях, расположенных в домах, уровень благоустройства, конструктивные и технические параметры которых соответствуют средним условиям в муниципальном образовании.

Порядок определения размера субсидий и порядок их предоставления, перечень прилагаемых к заявлению документов, условия приостановки и прекращения предоставления субсидий, порядок определения состава семьи получателя субсидии и исчисления совокупного дохода такой семьи, а также особенности предоставления субсидий отдельным категориям граждан устанавливаются Правительством Российской Федерации.

Порядок финансирования расходов на обеспечение предоставления субсидий, а также порядок финансирования расходов на предоставление субсидий гражданам, проходящим военную службу и проживающим в закрытых военных городках, также устанавливается Правительством РФ.

Размер субвенции из бюджета субъекта РФ рассчитывается исходя из статистической информации о распределении населения муниципального образования относительно уровней среднедушевых доходов и из региональных стандартов: 1) нормативной площади жилого помещения, используемой для расчета субсидий; 2) стоимости жилищно-коммунальных услуг, дифференцированной по муниципальным образованиям; 3) максимально допустимой доли расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи [1, С. 25].

Орган местного самоуправления вправе применять при расчете субсидий отличные от установленных региональных стандартов стандарты нормативной площади жилого помещения, используемой для расчета субсидий, стоимости жилищно-коммунальных услуг и максимально допустимой доли расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи, если это улучшает положение граждан, получающих такие субсидии.

Субсидии на оплату жилого помещения и коммунальных услуг не предоставляются иностранным гражданам, если международными договорами Российской Федерации не предусмотрено иное. Так, единоличный собственник жилого помещения, в котором он и члены его семьи зарегистрированы по месту жительства, является гражданином Японии. Совместно проживающие с собственником члены его семьи являются гражданами Российской Федерации. Собственнику жилого помещения субсидия не может быть предоставлена, поскольку он не является гражданином Российской Федерации и между Российской Федерацией и Японией не заключен соответствующий международный договор. Члены семьи собственника жилого помещения, зарегистрированные совместно с ним по месту жительства, несмотря на то, что являются гражданами Российской Федерации, не имеют права на получение субсидии по основанию пользования жилым помещением [6, с. 45].

Говоря о норме, определяющей меры социальной защиты собственников и нанимателей жилья в многоквартирных домах, следует отметить, что данное установление законодателей нашло положительное отражение в постановлениях Правительства РФ "Об упорядочении системы оплаты жилья и коммунальных услуг" [5, С. 4].

Наиболее часто встречаемые проблемы, затрудняющие деятельность товарищества собственников жилья в данной сфере, - невыполнение органами местного самоуправления своих обязательств по финансированию льгот, жилищных субсидий и дотаций, административные барьеры, плохая информированность населения.

Литература

1. Гордеев Д.П. Подход к регулированию содержания общего имущества в многоквартирном доме. // Жилищное право. - 2006. - № 6. - С. 25.
2. Закон РФ от 15.05.1991 № 1244-1 "О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС" (в ред. от 05.12.2006) // Ведомости СНД и ВС РСФСР. 1991. № 21. Ст. 699; СЗ РФ. 2006. № 50. Ст. 5285. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
3. Закон Астраханской области от 01.08.2000 № 33/ 2000-ОЗ "О дополнительных мерах социальной защиты граждан, выполнявших задачи в условиях вооруженного конфликта в Чеченской Республике, а также непосредственно участвовавших в борьбе с терроризмом на территории Республики Дагестан и Чеченской Республики" (в ред. от 16.08.2006) // Астраханские известия. 2000. № 35; Сборник законов и нормативных актов Астраханской области. 2006. № 39. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
4. Закон Астраханской области от 27.12.2004 № 68/2004-ОЗ "О социальной поддержки отдельной категории граждан" (в ред. от 31.01.2007) // Астраханские известия. 2004. № 54; Сборник законов и нормативных актов Астраханской области. 2007. № 5. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
5. Каменева Е.А. К вопросу о развитии института эффективного собственника жилья. // Жилищное право. - 2006. - № 8. - С. 3-4.
6. Морозова Н.К. Методические рекомендации по применению Правил предоставления субсидий на оплату жилого помещения и коммунальных услуг. // ЖКХ: журнал руководителя и главного бухгалтера. - 2007. - № 1. - С.45.
7. Постановление Правительства Астраханской области от 24.06.2005 № 188-П (в ред. от 22.03.2007) // Астраханские известия. 2005. № 27; Сборник законов и нормативных актов. 2007. № 14. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
8. Постановление Правительства РФ от 29.08.2005 № 541 "О федеральных стандартах оплаты жилых помещений и коммунальных услуг" // СЗ РФ. 2005. № 36. Ст. 3706; СЗ РФ. 2006. № 52. Ст.5590. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
9. Постановление Правительства Астраханской области от 27.04.2005 № 72-П "О мерах социальной поддержки многодетных семей" (в ред. 28.12.2006) // Астраханские известия. - 2005. - № 20; Сборник законов и нормативных актов. - 2006. - № 59. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
10. Сборник документов и методических материалов по выбору форм управления домами. / Астрахань. [Под. ред. С.И. Гусева]. 2006. - С. 3, 4.
11. Федеральный закон от 12.01.1995 № 5-ФЗ "О ветеранах" (в ред. от 19.12.2005) // СЗ РФ. 1995. № 3.Ст.168; СЗ РФ. 2005. № 52. Ст. 5576. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
12. Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-ФЗ "О социальной защите инвалидов в РФ" (в ред. от 31.12.2005) // СЗ РФ. 1995. № 48. Ст. 4563; СЗ РФ. 2006. № 1. Ст. 10. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
13. Федеральный закон от 10.01.2002 № 2-ФЗ "О социальных гарантиях гражданам, подвергшимся радиационному воздействию вследствие ядерных испытаний на Семипалатинском полигоне" (в ред. от 22.08.2004) // СЗ РФ. 2002. № 48. Ст.4782; СЗ РФ. 2004. № 35. Ст. 3607. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.
14. Федеральный закон от 27.05.1998 № 76-ФЗ "О статусе военнослужащих" (в ред. от 27.12.2005) // СЗ РФ. 1998. № 22. Ст. 2331; СЗ РФ. 2006. № 1. Ст. 1. [Электронный ресурс]/ КонсультантПлюс. - Режим доступа: свободный.- Заглавие с экрана. - Яз. рус.

Богатырев А.З.¹, Тарчокова А.А.²

¹Кандидат юридических наук, доцент, Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М.Бербекова; ² магистрант

ОСОБАЯ РОЛЬ ЕВРОПЕЙСКОЙ КОНВЕНЦИИ И РЕШЕНИЙ ЕСПЧ В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫХ ИСТОЧНИКОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО СТАТУСА ЛИЧНОСТИ

Аннотация

В статье ставится задача определить роль Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод и решений Европейского Суда по правам человека в совершенствовании правозащитной деятельности внутри государства и рассматриваются проблемы сближения и взаимодействия с европейской системой защиты прав человека.

Ключевые слова: Европейская конвенция, правовые позиции ЕСПЧ, конвенционные права.

Bogatyrev A.Z.¹, Tarchokova A.A.²

¹ PhD in Law, associate professor, Kabardino-Balkarian State University; ² Master's program student

THE SPECIAL ROLE OF the European Convention AND ECHR DECISIONS IN THE SYSTEM OF INTERNATIONAL LEGAL SOURCES REGULATING THE CONSTITUTIONAL STATUS OF AN INDIVIDUAL

Abstract

The article aims to identify the role of the European Convention for the Protection of Human Rights and Fundamental Freedoms and the decisions of the European Court of Human Rights in the improvement of human rights activities within the state and considers the problems of rapprochement and interaction with the European system of human rights protection.

Keywords: European convention, legal positions of the ECHR, conventional rights.

В современных условиях развития национальных правовых систем в совершенствовании законодательства и судопроизводства все большую роль приобретают общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры, в частности Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод (далее Конвенция, Европейская конвенция, или ЕКПЧ), а, следовательно, и ее непосредственный реализатор – Европейский Суд по правам человека (далее Европейский Суд, Суд, или ЕСПЧ).

Одна из важнейших особенностей ЕСПЧ – это характер его деятельности, направленный на защиту индивидуума от государства, то есть Суд, реализуя положения Конвенции о защите прав человека и основных свобод, выводит право индивидуальной защиты на международно-правовой, надгосударственный уровень. Тем самым он является дополнительным, но не менее значимым инструментом защиты основополагающих прав человека, признаваемых на международном уровне.

Европейская система защиты прав человека – самая развитая из всех иных подобных региональных систем. Европейский Суд по правам человека также помог создать наиболее сильную из всех подобных организаций юридическую систему. К тому же, согласно ст. 41 Европейской Конвенции, Совет Европы пошел намного дальше других организаций и обеспечил судебное возмещение убытков за нарушения прав человека. [1]

Европейский Суд играет важную роль не только в защите, но и в дальнейшем развитии международного и национального права прав человека. Его прецеденты развивают представления о правах человека и одновременно закрепляют стандарты их обеспечения и защиты. [2]

Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950г. выступает в роли носителя общеевропейского стандарта основных прав и свобод человека и гражданина, и именно она, по мнению ряда ученых, заложила основу европейской системы защиты прав человека.

Права и свободы, закрепленные в ЕКПЧ, поскольку она является международным договором, и решения Европейского суда по правам человека, в той степени, в какой они выражают общепризнанные принципы и нормы международного права, являются составной частью российской правовой системы. Как Европейским Судом, так и господствующей среди юристов доктриной Конвенция воспринимается как конституционный инструмент европейского правопорядка.

В свете действия Европейской конвенции вот уже на протяжении более 60 лет важно отметить ее роль и роль Европейского Суда в установлении и защите правового статуса личности, его политических, гражданских, экономических и других прав и свобод, а также в степени реализации интересов человека, и прежде всего, в его отношениях с государством.

ЕСПЧ через исполнение обязательств по соблюдению Конвенции и своих решений обязывает государство-участника Конвенции уважать права человека и гражданина. ЕСПЧ – это последняя инстанция, в которую граждане, не получившие удовлетворительную для них защиту правоохранительных органов собственного государства, могут обратиться за помощью с целью восстановления своих нарушенных прав и законных интересов. И именно поэтому каждое государство, участвующее в Конвенции, должно соблюдать ее, следовать решениям ЕСПЧ и прислушиваться к его рекомендациям, тем самым повышая качество судебной защиты на внутригосударственном уровне (ст. 1, 34, 46 Конвенции).

Реализация положений Европейской конвенции и решений ЕСПЧ, по сути, проявляется в конституционных по своему характеру правоотношениях, связанных с признанием, соблюдением и защитой прав и свобод человека и гражданина.

Конечной целью Конвенции является формирование такого поведения участников правоотношений, при котором положения ее разд. I («Права и свободы») настолько эффективно реализуются на внутригосударственном уровне, что не возникает потребности реализовывать право на обращение в ЕСПЧ с индивидуальной жалобой. [3]

ЕСПЧ может принимать дело к рассмотрению только после того, как были исчерпаны все внутренние средства правовой защиты, как это предусмотрено общепризнанными нормами международного права, и в течение шести месяцев с даты вынесения национальными органами окончательного решения по делу (ч. 1 ст. 35 ЕКПЧ).

Признание РФ юрисдикции Европейского Суда по правам человека позволило: во-первых, обеспечить возможность российским гражданам защищать свои права на европейском уровне в случае их нарушения со стороны официальных органов; во-вторых, повысить требовательность к правоохранительным органам, которые обязаны ориентироваться на общеевропейские стандарты; в-третьих, осуществлять межгосударственный контроль за соблюдением и обеспечением прав граждан; в-четвертых, получать соответствующую компенсацию от государства, нарушившего положения Конвенции. [4]

Важно отметить и роль решений ЕСПЧ, которые "все более глубоко и непосредственно влияют на формирование и развитие европейского правового пространства". [5] Внутригосударственное регулирование общественных отношений в преобладающей степени зависит от согласованности норм национального права и принципов и норм международного права. Нередко в юридической литературе утверждается, что в России в настоящее время идет становление судебного прецедента. И хотя аргументы в обоснование данной позиции представляются малоубедительными и оспоримыми, тем не менее, такая тенденция наблюдается в отношении решений Европейского Суда по правам человека. [6]

Как указал Конституционный Суд РФ в Постановлении от 5 февраля 2007 года № 2-П, «как и Конвенция о защите прав человека и основных свобод, решения Европейского Суда по правам человека – в той части, в какой ими, исходя из общепризнанных принципов и норм международного права, дается толкование содержания закрепленных в Конвенции прав и свобод, включая право на доступ к суду и справедливое правосудие, – являются составной частью российской правовой системы, а потому должны учитываться федеральным законодателем при регулировании общественных отношений и правоприменительными органами при применении соответствующих норм права».

Прецедентный характер решений, выносимых Европейским Судом по правам человека, стал оказывать значительное влияние на национальные правовые системы государств. Страны Совета Европы постоянно вносят корректировки в свое законодательство и правоприменительную практику по итогам рассмотрения жалоб в Европейском Суде. [7]

Прецедентная практика Европейского Суда по применению Конвенции начала формироваться задолго до того, как Российская Федерация присоединилась к Совету Европы и ратифицировала Конвенцию. Правовые принципы, содержащиеся в решениях, вынесенных против России, представляют собой далеко не полный каталог правовых позиций, выработанных Судом. Более того, постановления в отношении России основаны на ранее вынесенных постановлениях Европейского Суда. [8]

После присоединения России к Конвенции остро встает проблема включения прецедентного права Совета Европы в правовую систему Российской Федерации по аналогии с общепризнанными нормами и принципами международного права. Однако и наука, и практика, связанные распространенной в отечественном праве догмой о невозможности признания прецедента в качестве источника международного права, фактически не готовы к разработке такого механизма. [9] Такой подход к прецеденту является устаревшим и не соответствует современным требованиям развития права.

С одной стороны, постановление либо решение Европейского Суда по правам человека выносится по итогам разрешения конкретного спора, поэтому само по себе является обязательным *inter partes*. С другой стороны, в таком решении обычно формулируется (либо воспроизводится ранее сформулированная) правовая позиция Европейского Суда по правам человека, представляющая собой форму общеобязательного (для всех государств-участников Конвенции, а не только сторон спора) толкования соответствующего положения Конвенции. [10]

Согласно общему международному праву одним из основных средств толкования положений международного договора является «последующая практика применения договора, которая устанавливает соглашение участников относительно его толкования». [11] Применительно к Конвенции в качестве такой «последующей практикой» выступает правоприменительная деятельность ЕСПЧ, к компетенции которого, согласно самой же Конвенции, относится толкование ее положений.

Таким образом, правовые позиции Европейского Суда, под которыми мы можем понимать общеобязательное толкование положений Конвенции, содержащееся в правоприменительных актах Суда, обязательны для российских правоприменителей, том числе судов. [12] Решения Европейского Суда имеют большое значение для правосудия в России, поскольку демонстрируют доступность юридической помощи для каждого нуждающегося и являют собой постепенное и поступательное развитие самого представления о должном правосудии, о том его состоянии которое должно обеспечить государство для эффективной защиты прав каждого. [13]

Важной проблемой является недостаточность, а зачастую и полное отсутствие практики обращения национальных судов к правовым позициям Европейского Суда. Кроме того, Россия принимает индивидуальные меры, выплачивая денежные суммы гражданам, но саботирует общие меры — изменение правоприменительной практики, в то время как именно совершенствование практики российских судов являлось бы лучшим показателем добросовестного участия России в Европейской конвенции.

До сих пор ситуация с использованием положений Конвенции о защите прав человека было удовлетворительным лишь в практике Конституционного Суда РФ и в редких случаях деятельности судей районных судов. В связи с этим представляется неслучайным опубликование в первом номере Бюллетеня Верховного Суда РФ за 2010 год постановления Президиума Верховного суда РФ от 23 сентября 2009 г., показывающее нижестоящим судам пример применения Конвенции о защите прав человека. Согласно данному акту высшей судебной инстанции государства, нарушение положений Конвенции о защите прав человека и основных свобод при рассмотрении судом Российской Федерации уголовного дела является основанием для отмены кассационного определения и возобновления производства по делу ввиду новых обстоятельств. Такого в практике Верховного Суда Российской Федерации до сих пор не наблюдалось. [14]

Россия является самым крупным «поставщиком» жалоб в Европейский Суд. Кроме того, характерным для практики Европейского Суда относительно дел против России является то, что подавляющее большинство жалоб признаются неприемлемыми либо исключаются из списка подлежащих рассмотрению Судом дел. Как правило, это связано с проблемами информированности, правовой безграмотности и отсутствием правовой поддержки заявителей. Более того в рассмотренных по существу делах против России Европейский Суд признает за РФ одно, а то и более нарушений Европейской конвенции.

Большинство постановлений, принимаемых Судом против России, связаны с нарушениями ст. 3 Конвенции – запрещение пыток, ст. 5 – право на свободу и личную неприкосновенность, ст. 6 – право на справедливое судебное разбирательство, ст.1 Протокола № 1 к Конвенции – защита права собственности.

Решения Суда по делам, рассмотренным одной из палат Суда, публикуются в официальных источниках. Но такие «палатные» дела обычно составляют около трети от общего количества дел, поступивших в Суд. Подавляющее же количество дел отклоняется на самой начальной стадии единоличным судьей. Именно такие дела составляют основную массу дел, которые рассматривает Суд, и это верно не только в отношении России, но и других стран. Заявители в таких случаях получают лишь уведомление о принятом решении без объяснения причин неприемлемости. С принятием реформы количество неприемлемых жалоб увеличилось, и в связи с этим решения ЕСПЧ, принимаемые по новому Протоколу №14, должны содержать подробный анализ причин неприемлемости. Кроме этого, заявители должны получать копию решения суда вместо уведомления, которое не имеет никакой юридической силы. Такие решения должны быть опубликованы в сети Интернет. Потенциальные заявители могут использовать данную документацию – практику ЕСПЧ, что облегчит как процедуру подачи жалоб, так и работу судей ЕСПЧ путем уменьшения количества этих жалоб, а также более грамотного их составления.

Подводя итог, следует отметить, что крайне необходимо «дальнейшее динамичное сочетание теоретических и практических аспектов правозащитного взаимодействия между Россией и Европейским Судом». [15]

В целом, международные институты нам необходимы для того, чтобы привести в соответствие с международными нормами национальную правовую систему. Индикатором неудовлетворенности отечественной судебной системой является то, что россияне все чаще обращаются в Европейский суд. Эффективное реагирование на решения ЕСПЧ, прежде всего, зависит от действий ответственных органов государственной власти, которые в ответ на нарушения, выявляемые Европейским Судом должны обеспечить четкое взаимодействие с конвенционным механизмом контроля за исполнением Россией международных обязательств.

Следовательно, можно утверждать, что «российское законодательство и практика правозащитной деятельности всех судов РФ должны ориентироваться на европейские стандарты прав человека и порядок их реализации».[4] Этому будет способствовать имплементация судебной власти и законодателями положений Европейской Конвенции в практику российских судов и законодательство соответственно.

В становлении подлинно правового государства особую роль играет соблюдение и обеспечение реализации конвенционных прав граждан российскими судами за счет повышения качества правосудия. Для совершенствования российской правозащитной системы в соответствии с международными стандартами Россия должна быть открыта свободному и контролируемому влиянию международных институтов на ее правовую систему.

Литература

1. University of Minnesota. Human Rights Library. Европейские процедуры, установленные для защиты прав человека. [Электронный ресурс] URL: <http://www1.umn.edu/humanrts/euro/Reurprocedures.html> (дата обращения: 02.07.2013).
2. Шугуров М.В. Защита прав человека в условиях современного научно-технологического прогресса: практика Европейского Суда по правам человека. // Международное публичное и частное право. - 2011. - № 1. - С.5.
3. Николаев А.М. Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод. Конституционно-правовой механизм реализации в Российской Федерации. // Закон и право. - 2011. - №08. - С. 19.
4. Снежко О.А. Дефекты российского правосудия в решениях Европейского Суда по правам человека. // Конституционное и муниципальное право. -2007. - № 19. - С. 6.
5. Бессарабов В.Г. Европейский суд по правам человека. М., - 2004. - С. 3.
6. Морозова Л.А. Влияние глобализации на функции государства. // Государство и право. - 2006. - №6. - С. 101-107.
7. Ищенко О.А., Ищенко Е.Г. Проблемы реализации норм международного права в российском законодательстве. //Международное публичное и частное право. - 2008. - № 3 (42). - С. 36.
8. Бурков А.Л. Конвенция о защите прав человека и основных свобод и практика Европейского Суда по правам человека в российской правовой системе. // Сравнительное конституционное обозрение. - 2009. - № 4 (71). - С. 121-135.
9. Малюшин А.А. Проблемы взаимодействия внутригосударственного и международного прецедентного права. // Международное публичное и частное право. - 2008. - № 5 (44). - С. 34.
10. Голубок С. Статус и юридические последствия правоприменительных актов Европейского Суда по правам человека в российской правовой системе. // Сборник докладов конференции «Реализация Европейской Конвенции о защите прав человека и основных свобод: проблемы и перспективы». Пермь, 11-12 ноября 2010 г.
11. Венская конвенция о праве международных договоров. СПС «КонсультантПлюс».
12. Постановление Пленума ВС РФ от 19 декабря 2003 года № 23 «О судебном решении». // Бюллетень Верховного Суда РФ.- 2004. - № 2.
13. Анишина В.И. Влияние решений Европейского Суда по правам человека на российское правосудие. // Международное публичное и частное право. - 2007. - № 3.- С.8.
14. Burkov A.L. Ratification of Protocol 14 to the Convention on Human Rights./ EU-Russia Centre. [Электронный ресурс] URL: <http://www.eu-russiacentre.org/our-publications> (дата обращения: 27.06.2013).
15. Айсаева Л.А. Российская судебная система и Страсбургский Суд: уроки взаимодействия. // Международное публичное и частное право. - 2008. - № 6 (45). С. 27.