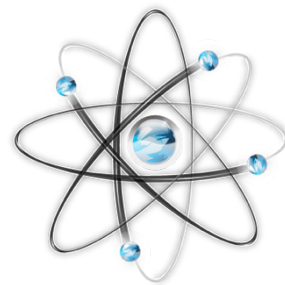


**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЖУРНАЛ
ISSN 2303-9868**

Периодический теоретический и научно-практический журнал.
Выходит 12 раз в год.
Учредитель журнала: ИП Соколова М.В.
Главный редактор: Миллер А.В.
Адрес редакции: 620036, г. Екатеринбург, ул. Лиственная, д. 58.
Электронная почта: editors@research-journal.org
Сайт: www.research-journal.org



**Meždunarodnyj
naučno-issledovatel'skij
žurnal**

**№1 (20) 2014
Часть 3**

Подписано в печать 08.02.2014.
Тираж 900 экз.
Заказ 13117.
Отпечатано с готового оригинал-макета.
Отпечатано в типографии ООО «Импекс».
620075, Екатеринбург, ул. Толмачева, д. 16, офис 12.

Сборник по результатам XXIII заочной научной конференции Research Journal of International Studies.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы. Полное или частичное воспроизведение или размножение, каким бы то ни было способом материалов, опубликованных в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения авторов.

Номер свидетельства о регистрации в Федеральной Службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций: **ПН № ФС 77 – 51217.**

Члены редколлегии:

Филологические науки: Растягаев А.В. д-р филол. наук, Сложеникина Ю.В. д-р филол. наук, Штрекер Н.Ю. к.филол.н., Вербицкая О.М. к.филол.н.

Технические науки: Пачурин Г.В. д-р техн. наук, проф., Федорова Е.А. д-р техн. наук, проф., Герасимова Л.Г., д-р техн. наук, Курасов В.С., д-р техн. наук, проф., Оськин С.В., д-р техн. наук, проф.

Педагогические науки: Лежнева Н.В. д-р пед. наук, Куликовская И.Э. д-р пед. наук, Сайкина Е.Г. д-р пед. наук, Лукьянова М.И. д-р пед. наук.

Психологические науки: Мазилев В.А. д-р психол. наук, Розенова М.И., д-р психол. наук, проф., Ивков Н.Н. д-р психол. наук.

Физико-математические науки: Шамолин М.В. д-р физ.-мат. наук, Глезер А.М. д-р физ.-мат. наук, Свистунов Ю.А., д-р физ.-мат. наук, проф.

Географические науки: Умывакин В.М. д-р геогр. наук, к.техн.н. проф., Брылев В.А. д-р геогр. наук, проф., Огуреева Г.Н., д-р геогр. наук, проф.

Биологические науки: Буланый Ю.П. д-р биол. наук, Аникин В.В., д-р биол. наук, проф., Еськов Е.К., д-р биол. наук, проф., Шеуджен А.Х., д-р биол. наук, проф.

Архитектура: Янковская Ю.С., д-р архитектуры, проф.

Ветеринарные науки: Алиев А.С., д-р ветеринар. наук, проф., Татарникова Н.А., д-р ветеринар. наук, проф.

Медицинские науки: Медведев И.Н., д-р мед. наук, д.биол.н., проф., Никольский В.И., д-р мед. наук, проф.

Исторические науки: Меерович М.Г. д-р ист. наук, к.архитектуры, проф., Бакулин В.И., д-р ист. наук, проф., Бердинских В.А., д-р ист. наук, Лёвочкина Н.А., к.исп.наук, к.экон.н.

Культурология: Куценков П.А., д-р культурологии, к.искусствоведения.

Искусствоведение: Куценков П.А., д-р культурологии, к.искусствоведения.

Философские науки: Петров М.А., д-р филос. наук, Бессонов А.В., д-р филос. наук, проф.

Юридические науки: Грудцына Л.Ю., д-р юрид. наук, проф., Костенко Р.В., д-р юрид. наук, проф., Камышанский В.П., д-р юрид. наук, проф., Мазуренко А.П. д-р юрид. наук, Мещерякова О.М. д-р юрид. наук, Ергашев Е.Р., д-р юрид. наук, проф.

Сельскохозяйственные науки: Важов В.М., д-р с.-х. наук, проф., Раков А.Ю., д-р с.-х. наук, Комлацкий В.И., д-р с.-х. наук, проф., Никитин В.В. д-р с.-х. наук, Наумкин В.П., д-р с.-х. наук, проф.

Социологические науки: Замараева З.П., д-р социол. наук, проф., Солодова Г.С., д-р социол. наук, проф., Кораблева Г.Б., д-р социол. наук.

Химические науки: Абдиев К.Ж., д-р хим. наук, проф., Мельдешов А. д-р хим. наук.

Науки о Земле: Горяинов П.М., д-р геол.-минерал. наук, проф.

Экономические науки: Бурда А.Г., д-р экон. наук, проф., Лёвочкина Н.А., д-р экон. наук, к.ист.н., Ламоттке М.Н., к.экон.н.

Политические науки: Завершинский К.Ф., д-р полит. наук, проф.

Фармацевтические науки: Тринева О.В. к.фарм.н., Кайшева Н.Ш., д-р фарм. наук, Ерофеева Л.Н., д-р фарм. наук, проф.

Екатеринбург - 2014

ОГЛАВЛЕНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ / ECONOMICS	5
ПРОБЛЕМА ВЫБОРА МЕТОДА ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЗАКОНА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕРОЯТНОСТИ	5
ТОВАРООБОРОТ МЕЖДУ КИТАЕМ И СТРАНАМИ АФРИКИ: РАСШИРЕНИЕ И ДИСБАЛАНС	8
ОТРАСЛЕВЫЕ ПРИНЦИПЫ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО РАСЧЕТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОАО «РЖД»	9
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: СТИМУЛИРОВАНИЕ И МОТИВИРОВАНИЕ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ	12
ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ НЕКОТОРЫМИ ВИДАМИ ЭНЕРГОЕМКИХ ОТХОДОВ	15
ГРАФИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ТОВАРНО-ДЕНЕЖНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СИСТЕМЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА	16
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ: ИХ ВЫЯВЛЕНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ ДОСТИЖЕНИЯ	19
ПЕРСПЕКТИВЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА ВЫПУСКНИКОВ ВУЗА (НА МАТЕРИАЛАХ АЛТГУ)	21
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАЗРАБОТКИ МАТЕМАТИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ ДЛЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ ТРАНСПОРТНО - ЛОГИСТИЧЕСКИХ СИСТЕМ	23
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА СИСТЕМЫ МЕСТНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	24
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: ПРОБЛЕМЫ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕКТОРА ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК	26
ПЕРВИЧНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КЛАСТЕРЫ КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ГОСТИНИЧНОГО КЛАСТЕРА СЕВЕРО-ЗАПАДНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА	28
ПОВЕДЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЧИСЕЛ США И РЯДА ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН	31
ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ТРУДА РЕСПУБЛИКИ ХАКАСИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА МОЛОДОГО СПЕЦИАЛИСТА	35
GREEN LIGHT TO GREEN ECONOMICS	37
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: СРАВНИТЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ СОГЛАСНО МСФО В СООТВЕТСТВИИ С РОССИЙСКИМИ СТАНДАРТАМИ	37
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ НА КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	39
РЕГИОНАЛЬНАЯ ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	40
РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННЫХ КАДРОВ	42
ЗНАЧЕНИЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В РАЗВИТИИ ЛИЧНОСТИ	44
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭФФЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ КОНЬЯЧНЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ	46
ПРОБЛЕМА ПЕРИОДИЗАЦИИ ЭТАПОВ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА	49
АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ОРГАНИЗАЦИЮ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	50
АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНО ТРАНСПОРТА С ЗАКАЗЧИКАМИ	51
ANALYSIS OF INTERACTION RAILWAY COMPANIES WITH CUSTOMERS	51
«СООТВЕТСТВИЕ СТРУКТУРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ ТРЕБОВАНИЯМ ВТО»	53
УПРАВЛЕНИЕ ТУРИСТСКОЙ ОТРАСЛЮ НА ФЕДЕРАЛЬНОМ, РЕГИОНАЛЬНОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЯХ	55
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР РЕЗУЛЬТАТОВ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕДИЦИНСКИХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В МЕДИЦИНСКИХ ЦЕНТРАХ И ЛЕЧЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ РАСПОЛОЖЕННЫХ В РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	56
СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ	60
О ПОДХОДЕ К ПРОДВИЖЕНИЮ БРЕНДА УНИВЕРСИТЕТА И ВЫПУСКНИКА НА РЫНКЕ ТРУДА	62
ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ВЫПУСКНИКА УНИВЕРСИТЕТА	63
ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖНОСТИ В РОССИЙСКИХ РЕАЛИЯХ	64
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ СИСТЕМ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	67
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ АВИАПРЕДПРИЯТИЙ	68
ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ	71
РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА: ПРОБЛЕМЫ И ИТОГИ	72

THE IMPACT OF LEADERSHIP STYLES ON SUBORDINATE AND FOLLOWERS' PERFORMANCE	76
РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ	77
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ НЕЙТРАЛИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ	79
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: РИСКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ	80
ВНЕДРЕНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ КАК СПОСОБ ОПТИМИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	82
РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ НЕУРБАНИЗИРОВАННЫХ ТЕРРИТОРИЙ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНОВ РОССИИ	83
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОЕКТА ОСВОЕНИЯ МЕСТОРОЖДЕНИЯ НЕФТИ НА ОСНОВЕ ИНТЕГРАЦИИ КРУПНОГО И МАЛОГО БИЗНЕСА	85
АНАЛИЗ ЭКСПЕРТНЫХ ОЦЕНОК ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ КЛАССА BUSINESS PERFORMANCE MANAGEMENT	86
О НЕОБХОДИМОСТИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА НА АРКТИЧЕСКОМ ШЕЛЬФЕ	89
ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ НАУКИ / GEOGRAPHY	90
ЭВОЛЮЦИЯ НАУЧНЫХ ВЗГЛЯДОВ НА РОЛЬ ГЕОГРАФИЧЕСКОГО (ПРИРОДНОГО) ФАКТОРА В РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА	90
ИЗУЧЕНИЕ НЕГАТИВНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ПОДСТИЛАЮЩЕЙ ПОВЕРХНОСТИ В ПРЕДЕЛАХ ВОДОСБОРА ОЗЕРА БАЙКАЛ	92
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ / JURISPRUDENCE	94
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ИНВЕСТОРОВ НА ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ	94
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ИНВЕСТОРОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ	97
ИНСТИТУТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ В РАМКАХ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ. ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	99
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: О НОВЫХ ГАРАНТИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПРАВА НА ЖИЛИЩЕ ДЕТЯМ-СИРОТАМ И ДЕТЯМ, ОСТАВИВШИМСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ	100
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: СПЕЦИФИКАЦИЯ: ИСТОРИЯ И РЕАЛЬНОСТЬ	101
СТАНОВЛЕНИЕ НАЛОГООБЛАЖЕНИЯ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА	103
ИСТОРИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИМУЩЕСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ	104
ОЦЕНКА ЗАКЛЮЧЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТА	105
АРХИТЕКТУРА / ARCHITECTURE	107
СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ ТИПОВ ОБЩЕСТВЕННЫХ ЗДАНИЙ В СТОЛИЦЕ СОВЕТСКОЙ ТАТАРИИ - КАЗАНИ В ПЕРВЫЕ ПОСЛЕРЕВОЛЮЦИОННЫЕ ГОДЫ (1917 Г.-СЕРЕДИНА 1930 ГГ.)	107
METHODS OF OPTIMIZATION IN ARCHITECTURE	109
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ / PSYCHOLOGY	111
ДИНАМИКА ОБРАЗА ПРОФЕССИИ У СТУДЕНТОВ	111
СТАТЬЯ ИЗЪЯТА: ПРАКТИЧЕСКИЕ СОВЕТЫ ПО УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	115
МОРАЛЬНОЕ СОЗНАНИЕ И РЕЛИГИОЗНОСТЬ	117
ОСОБЕННОСТИ ПАМЯТИ И МЫШЛЕНИЯ У МУЖЧИН МОЛОДОГО И ЗРЕЛОГО ВОЗРАСТА, СТРАДАЮЩИХ ОТ АЛКОГОЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТИ	118
ОСОБЕННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ ПОЖАРНЫХ-СПАСАТЕЛЕЙ	119
ВЛИЯНИЕ ПСИХОСОЦИОТИПА НА ПОВЕДЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА В КОНФЛИКТНОЙ СИТУАЦИИ	122
INTELLECTUAL CAPITAL	124
ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ СОТРУДНИКОВ	125

ПРОБЛЕМА ВЫБОРА МЕТОДА ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЗАКОНА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕРОЯТНОСТИ

Аннотация

Статья посвящена проблеме выбора оптимального метода восстановления плотности законов распределения по выборке. Описаны основные методы оценки плотности, а также описаны некоторые свойства эмпирических массивов данных. Показано использования конкретных свойств эмпирических массивов данных для выбора оптимального метода восстановления плотности.

Ключевые слова: методы восстановления плотности, свойства законов распределения

Akimov S. S.

Postgraduate student, Orenburg State University

THE SELECTION PROBLEM OF THE DISTRIBUTION'S PROBABILITY LAW RECOVERY

Abstract

The article is about the selection problem of methods of recovery of probability distribution's density on sample. There are basic method of density's assessment and description of several features of empiric data array. The using specific features of empiric data array for selection optimal method of recovery of density is presented in the article.

Keywords: recovery of density methods, features of distribution laws.

В практике статистического анализа и моделирования точный вид закона распределения анализируемой генеральной совокупности, как правило, бывает неизвестен. Зачастую, исследователь располагает лишь выборкой из интересующей генеральной совокупности. Потому задача сводится к определению распределения вероятности по выборке, то есть к обратной задаче теории вероятности [1].

Задача восстановления плотности распределения возникает во многих областях науки: статистике, теории планирования эксперимента, связи, радиолокации, медицине, биологии, генетике, геологии, экономике и т.д. [7].

При восстановлении данных по выборке из генеральной совокупности большинство исследователи данной области считают плотность вероятности исчерпывающей характеристикой для любого закона распределения вероятности [6], [8], [3], [9], [10], [11]. Принципиальная возможность решать все самые основные задачи статистического анализа данных исходит из знания закона распределения вероятности [6].

Необходимость в восстановлении закона распределения обусловлена особенностями всех современных статистических пакетов и программ: для проведения анализа данных закон распределения задается вручную. Незнание же закона распределения, которому подчиняется выборка, приводит к тому, что исследователь, как правило, берет за основу нормальное распределение, и далее анализирует совокупность, исходя из параметров нормального распределения [2].

Ряд ученых-статистиков указывают на значительные недостатки данного способа [4], [13], [28], [36], и, как следствие, недостоверность результатов. Потому, нахождение закона распределения, перед, собственно, анализом данных, является актуальной задачей статистики.

Для восстановления неизвестной функции плотности распределения в рамках непараметрической статистики разработан ряд методов и алгоритмов [5], [28], [13]. В то же время практика решения технических задач свидетельствует, что в подавляющем большинстве случаев для восстановления функции плотности используется метод гистограмм [6].

Рассмотрим и другие методы восстановления плотности, большинство из которых рассматриваются в работе Лапко А.В., Ченцова С.В., Фельдмана Л.А., Крохова С.И. «Обучающиеся системы обработки информации и принятия решений» [13]. Кратко остановимся на них.

1. Метод Парзена-Розенблатта (называемого иногда ядерным методом). В основе этого метода лежит предположение, что плотность вероятности возрастает в точках, в непосредственной близости от которых находится наибольшее количество элементов выборки. Данный метод описан и у достаточно большого количества различных авторов [14], [15], [16].

2. Метод интегральной оценки плотности вероятности. Этот метод является доработкой метода Парзена-Розенблатта для решения задач в области автоматической классификации или распознавания образов, решая проблему сглаживания скачкообразной плотности, не ухудшая, при этом, аппроксимационные свойства оценки.

3. Метод стохастической регуляризации. Данный метод состоит в том, что за основу приближенного решения обратной задачи берутся значения некоторого регуляризирующего оператора; при этом учитывается приближенный характера входящей информации. Данный метод также является одним из весьма распространенных, его реализация рассматривалась в трудах множества отечественных и зарубежных исследователей [17], [18], [19], [20], [21].

4. Оценки максимума правдоподобия. Также как и в параметрической задаче вводится оптимизационная функция, стремящаяся к максимуму и известные ограничения. Отличие от параметрической модели состоит в том, что в параметрической модели введена фиксированная функция, а решением является вектор параметров модели, равный данной функции.

5. Метод рекуррентных ядерных оценок. За основу взято предположение о том, что совокупность данных представляет собой некоторую последовательность пар с заданными координатами [22].

6. Метод интерполяции сплайнами. Ю.Е.Воскобойников, А.И.Седельников и Н.Г. Преображенский рассматривали проблему постановки и решения обратных задач в молекулярной газовой динамике с использованием дескриптивного приближения сплайнами [23].

7. Проекционный метод – рассматривается в работах авторов Чебуркина А. Н., Харченко С. А., Савеловой Т. И., Аганина К. П., Крянева А. В., Лукина Г. В. [14], [24], [25] и других. Суть предлагаемого метода состоит в значительном снижении размерности входных массивов данных.

8. Метод структурной минимизации риска – рассматривали Вапник В. Н., Стефанюк А. Р., Червоненкис А. Я., Михальский А. И., Кошечев В. А., Глазкова Т. Г. [10], [11], [26] и другие авторы. В основе этого метода лежит фундаментальный постулат о равномерной сходимости частот к соответствующим по классу вероятностям событий.

9. Метод корневой оценки изучался в трудах уже названных авторов Крянева А.В., Лукина Г.В. [14]. Данный метод предполагает использование особой итерационной процедуры для обнаружения коэффициентов разложения с целью построения оценки плотности.

10. Метод Карандеева-Эйсымонта [27]. В основе этого метода также лежит метод регуляризации Тихонова, однако он используется со значительными дополнениями. Так, одним из важнейших условий является построение сетки по узлам через определенную функцию; по полученным же узлам строится кусочно-линейная непрерывная функция. Далее, через теорему Гливленко-Кантелли, согласно методу регуляризации, определяется решение (минимум) регуляризирующего функционала и через производную Ферше находится функция плотности.

Существует еще ряд методов восстановления плотности – метод ядерных оценок с пониженным смещением или же ядерных оценок с переменным параметром сглаживания. Однако данные методы еще не исследованы в полной мере, потому не станем на них останавливаться.

Перечисленные методы не имеют четкой классификации; их взаимосвязь между собой достаточно сильно, поскольку при заданных параметрах один метод может быть абсолютно идентичным другому.

Разумеется, при подобном разнообразии методов достаточно остро встает вопрос: какой именно метод является наиболее оптимальным?

Поскольку все существующие на настоящий момент алгоритмы восстановления плотности вероятности носят неустранимо приближенный характер, необходимо задаться целью повышения точности расчетов, путем использования конкретных характерных свойств законов распределения.

Основные свойства различных законов распределения рассматривались в работах «Комплексный подход к определению закона распределения вероятности по выборке из генеральной совокупности» [2] и «Оптимизированный алгоритм определения закона распределения вероятности по выборке из генеральной совокупности» [12]. В данных работах рассматривались такие свойства законов распределения вероятности, как дискретность или непрерывность; симметрия или асимметрия массива данных; легкий или тяжелый хвост распределение; количество вершин.

Исследование массивов данных на дискретность или непрерывность проводилось в работе «Расчет вероятности дискретности для массива данных» [32]. В работе показано, что выявление подобной разницы достаточно сильно зависит от количества эмпирических данных. При этом учтено, что для дискретных законов распределения вероятности некоторые стандартные и широко известные методы восстановления плотности могут давать значительное искажение или же вообще могут быть неприменимы.

Однако данное исследование дает лишь незначительную информацию об исследуемом массиве данных. Куда более значительно исследование эмпирических коэффициентов асимметрии и эксцесса.

Наиболее значительны исследования этих коэффициентов представлены в работах «A suggestion for using powerful and informative tests of normality» [33] и «A bivariate model for the distribution of $\sqrt{b_1}$ and b_2 » [34]. Однако в этих работах коэффициенты используются для проверки нормальности эмпирического закона распределения. В работе «Применение коэффициентов асимметрии и эксцесса для определения закона распределения вероятностей» [35] показывается возможность использование данных коэффициентов как сортировочных показателей отнесения общего количества законов распределения к симметричным и асимметричным.

Вопрос исследования легких и тяжелых хвостов необходимо рассмотреть особо. В достаточно большом количестве работ показаны попытки описания тяжести хвоста распределения [37], [38], [39]. Отметим, однако, что никто из перечисленных авторов не ставил перед собой задачу отделения распределений с легкими хвостами от распределений, с тяжелыми.

Для того чтобы построить адекватную модель распределения, имеющую тяжелый хвост, необходим параметр, отвечающий за тяжесть хвоста. Наиболее надежным и распространенным методом оценки параметра, отвечающего за тяжесть хвоста, является оценка Хилла [40].

Среди исследователей, занимающихся проблемой распределения вероятностей случайных величин нет единого мнения о том, каким должно быть значение k [38], [39]. Зачастую данный параметр находят для каждой квантили и строят так называемые «квантильно-квантильные графики» [37], откладывая по оси абсцисс параметр k , а по оси ординат полученную оценку $H_{k,n}$. По величине изгиба подобного графика делается предварительная оценка тяжести хвоста представленного эмпирического распределения.

В этой же работе [37] представлен метод оценки величины индекса тяжести хвоста. Он заключается в построении касательной к полученному квантильно-квантильному графику (наилучшее описание подобного графика задается уравнением регрессии с использованием полинома второй степени, соответственно, касательная, согласно основному свойству нахождения производной, описывается простейшим уравнением прямой), и нахождению тангенса угла в пересечении графика касательной с осью абсцисс. Величина тангенса угла составляет искомый индекс α .

В работе [38], приводится определение распределения с тяжелым хвостом как распределения, хвост которого тяжелее, чем хвост экспоненциального распределения. Ориентировочное критическое значение индекса тяжести хвоста для экспоненциального распределения, при этом, составляет примерно 0,55. Таким образом, построение оценки индекса α и сравнение его с критическим значением 0,55 дает возможность оценить тяжесть хвоста эмпирического распределения.

Вернемся к поставленному выше вопросу о нахождении оптимального метода восстановления плотности. Сравним теперь различные методы между собой в зависимости от показанных выше свойств эмпирического распределения.

Большая часть методов сравнивалась в работе Лапко А. В. с соавторами «Обучающиеся системы обработки информации и принятия решений» [13]. В результате анализа выявлено следующее:

- 1) метод Парзена-Розенблатта дает достаточно точную оценку при выполнении двух условий: при достаточно большом объеме выборки и плотности вероятности, близкой к нормальной;
- 2) метод интегральных оценок дает более точное приближение по сравнению с методом Парзена-Розенблатта как при нормализованной, так и при любой другой плотности вероятности; при этом является более сложным и трудно реализуемым методом восстановления плотности;
- 3) метод стохастической регуляризации менее точный, чем интегральный метод и метод Парзена-Розенблатта в стандартном случае восстановления плотности; однако, в случае допущения предположения, что исходные данные получены с ошибкой дает более высокий результат; данный метод применяется при достаточно большом объеме выборки, и более точен при исследовании распределений с тяжелыми хвостами;
- 4) метод оценки максимума правдоподобия – отличается простотой; поскольку является параметрическим методом, имеет естественные ограничения;
- 5) метод рекуррентных ядерных оценок – наибольшую точность дает при значительной асимметрии массива данных и в распределениях, отличающихся тяжелыми хвостами.

Первое замечание подтверждается, также, работами «Проблема оценивания плотности вероятности по эмпирическим данным» [27] авторства Карандеева Д.А., Эйсымонта И.М. и «Математические методы обработки неопределенных данных» [14] авторства Крянева А.В., Лукина Г.В.; при этом предполагается пограничное значение, равное 30 исследованиям, как минимальное для использования данного метода. В последней работе приводится, также, сравнение методов Парзена-Розенблатта и интегрального, указанные выше выводы подтверждаются. Третье замечание подтверждается работой Аглиуллина И.Н. «Стохастическая модель управления запасами с неизвестной плотностью распределения поставок» [30]. Пятое замечание нашло отражение в работах Китаевой А. В. «Рекуррентное оценивание функции интенсивности пуассоновского процесса» [29] и Аглиуллина И.Н. «Построение оценок плотностей распределения по наблюдениям на основе полиномов Лагерра» [31].

Остальные методы не подвергались серьезной проверке и сравнению точности подобным образом. Были лишь отдельные попытки их сравнения в различных источниках. Так в работе Воскобойникова Ю.Е., Преображенского Н.Г., Седельникова А.И. «Математическая обработка эксперимента в молекулярной газодинамике» [23] показано преимущество метода интерполяции сплайнами перед методом Парзена-Розенблатта в случае асимметричности функции распределения. При этом опускается вопрос о необходимом количестве измерений для получения адекватной и надежной оценки.

Исследование работ Вапника В. Н. Стефанюка А. Р. и др. [11], [26] дало возможность обнаружить попытки сравнения методов стохастической регуляризации и метод структурной минимизации рисков. Выявлено, что последний метод дает более точную оценку при наличии существенных ошибок в наборе исследования даже при малых объемах выборок.

Метод корневой оценки, согласно уже упомянутой работе «Математические методы обработки неопределенных данных» [14] требует нормирования и зависит от симметричности предполагаемого закона распределения вероятности.

В указанной выше работе «Проблема оценивания плотности вероятности по эмпирическим данным» [27] показано сравнение методов Карандеева-Эйсымонта и Парзена-Розенблатта. В результате проведенного исследования, более точные значения дает метод Карандеева-Эйсымонта для выборок достаточно небольшого объема. При этом данный метод отлично применяется в исследовании мультимодальных распределений, исследованиях смесей распределения и является устойчивым относительно симметрии, асимметрии и тяжести хвостов эмпирического распределения.

В работе Маркович Н. М. «Методы оценивания характеристик тяжело-хвостовых случайных величин по конечным выборкам» [36] показано, что для сплайн оценок, проекционных оценок, ядерных оценок существует значительная погрешность, если в качестве массива данных используются данные с тяжелыми хвостами.

Таким образом, в результате проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

- 1) При наличии априорной информации о виде функции и о точном наборе параметров оптимальнее всего использовать метод оценки максимума правдоподобия.
- 2) При достаточно большом количестве значений, определив, что эмпирическое распределение симметрично и имеет легкий хвост используется метод Парзена-Розенблатта.
- 3) При доказанной асимметрии массива данных и наличии легких хвостов, но не достаточно большом количестве данных используется метод интерполяции сплайнами.
- 4) При доказанной симметрии массива данных и наличии легких хвостов используется метод корневой оценки.
- 5) При доказанной асимметрии массива данных и наличии тяжелых хвостов используется метод рекуррентных ядерных оценок.
- 6) При низком количестве значений массива, а так же в случаях отсутствия симметрии эмпирического распределения используется метод интегральных оценок.
- 7) Если в наличии имеется смесь распределения а тяжесть хвостов или симметрия однозначно неопределенны, используется метод Карандеева-Эйсымонта.
- 8) Если существует обоснованное подозрение о том, что данные собраны с ошибкой при наличии симметрии и легкого хвоста используется метод стохастической регуляризации.
- 9) Если при подозрении об ошибочности некоторых данных симметрия и хвосты массива неопределенны, то используется метод структурной минимизации риска.
- 10) Сравнение проекционного метода с остальными методами произвести не удалось.

Литература

1. Шепель В.Н., Акимов С.С. Эвристическая процедура определения подходящего распределения вероятности: Компьютерная интеграция производства и ИПИ-технологии. Материалы V Всероссийской научно-практической конференции. – Оренбург: ИП Осиночкин Я. В., 2011 г. – с. 137-140.
2. Акимов С.С. Комплексный подход к определению закона распределения вероятности по выборке из генеральной совокупности / С.С. Акимов // Актуальные проблемы торгово-экономической деятельности и образования в современных условиях: электронный сборник научных трудов Седьмой Международной научно-практической конференции, посвященной 50-летию Оренбургского филиала РГТЭУ. – Оренбург: Оренбургский филиал РГТЭУ, 2012. – С. 468 - 476.
3. Богданов Ю. И. Метод максимального правдоподобия и корневая оценка плотности распределения / Богданов Ю. И. //Заводская лаборатория. Диагностика материалов. Т. 70. -№3. -2004.– С. 52-61.
4. Орлов А.И. О применении статистических методов в медико-биологических исследованиях: Вестник Академии медицинских наук СССР. 1987 г. №2 – с.88-94.
5. Айвазян С. А., Мхитарян В. С. Прикладная статистика. Основы эконометрики (в 2 -х т.) Теория вероятностей и прикладная статистика – М.: Юнити-Дана, 2007, -656 с.
6. Сызранцев В.Н., Невелев Я. П., Голофаст С. Л.Адаптивные методы восстановления функции плотности распределения вероятности: Известия ВУЗов. Машиностроение. 2006 г. №12 – с. 3-11.
7. Сиверцев Олег Николаевич. Алгоритм восстановления функций : диссертация ... кандидата физико-математических наук : 05.13.01 / Сиверцев Олег Николаевич; [Место защиты: Моск. гос. ин-т электроники и математики].- Москва, 2007.- 185 с.
8. Шепель В.Н. Алгоритм определения эмпирической функции плотности $\hat{f}^{(n)}(x)$ по выборке из генеральной совокупности. Современные информационные технологии в науке и практике. Материалы VIII всероссийской научно-практической конференции (с международным участием). – Оренбург: ИПК ГОУ ОГУ, 2009, с. 224-226.
9. Ченцов Н.Н. Оценка неизвестной плотности распределения по наблюдениям. Доклады АН СССР, 1962, т. 147, N1, с.45-48.
10. Вапник В. Н. Восстановление зависимостей по эмпирическим данным. - М.: Наука, 1979.
11. Вапник В. Н. Стефанюк А. Р. Непараметрические методы восстановления плотности вероятности. - Автоматика и телемеханика, 1978, №8, с. 38-52.
12. Акимов С. С. Оптимизированный алгоритм определения закона распределения вероятности по выборке из генеральной совокупности / С. С. Акимов. Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии [Текст] : журнал // учредители: М-во с.-х. Российской Федерации, ФГБОУ ВПО СГСХА. - Самара : СГСХА, 2013. вып. № 2. – С. 52-56.
13. Лапко А.В., Ченцов С.В., Крохов С.И., Фельдман Л.А. Обучающиеся системы обработки информации и принятия решений. – Новосибирск: Наука. – 296 с. 1996.
14. Крынев А.В., Лукин Г.В. Математические методы обработки неопределенных данных. – М. ФИЗМАТЛИТ. – 216 с. 2006.
15. Лагутин М.Б. Наглядная математическая статистика. – М.: БИНОМ. Лаборатория знаний. – 472 с. 2007.
16. Косарев Е.Л. Методы обработки экспериментальных данных. – М.: ФИЗМАТЛИТ. – 208 с. 2008.
17. Стефанюк А.Р. Об оценивании отношения правдоподобия. -Статистические проблемы управления. Вып. 83, Вильнюс: ИМК АН ЛитССР, 1986.
18. Кузякина М. В. Стохастическая регуляризация обратных задач в математических моделях, представленных краевыми задачами для уравнений параболического типа (на примере математической модели рассеяния примеси в атмосфере): дис. ... кандидата физико-математических наук: 05.13.18 /- Краснодар, 2012.
19. Page E.S. Continuous inspection schemes. - Biometrika, 1954, v. 41, N2, pp. 100-114.
20. Stefanyuk A.R., Morgenstern W. "Analysis methods for population characteristics: heterogeneity detection"Proceedings of the international Conf. "Modelling of Noncommunicable diseases: Methodological Issues"(19-21 Sept, 1994, Heildelberg, Germany) Heildelberg, 1996, pp. 17-27.
21. Vapnik V. Estimation of Dependences based on Empirical Data. Springer-Verlag. New York - Heidelberg - Berlin. 1982.

22. Китаева А.В., Кошкин Г.М. Полурекуррентные ядерные оценки базовых функционалов по независимым наблюдениям // Известия Томского политехнического университета. 2008. Т. 312. № 2. С. 8–12.
23. Воскобойников Ю.Е., Преображенский Н.Г., Седельников А.И. Математическая обработка эксперимента в молекулярной газодинамике. – Новосибирск: Наука. СО. 1984.
24. Чебуркин А.Н., Харченко С.А. Проекционное восстановление распределения электронов по начальным скоростям для источника в электрическом поле // Электронный журнал "Исследовано в России", 1-4, 892-908, 2000.
25. Савелова Т.И., Аганин К.П. Аналитические и численные оценки точности ядерных и проекционных методов восстановления плотности распределения ориентаций на группе вращений SO(3): препринт 004-2007. М.: МИФИ, 2007. 48 с.
26. Вапник В.Н., Глазкова Т.Г., Кошечев В.А., Михальский А.И., Червоненки А.Я. Алгоритмы и программы восстановления зависимостей. – М.: Наука. 1984.
27. Карандеев Д.А., Эйсымонт И.М. Проблема оценивания плотности вероятности по эмпирическим данным / Управление большими системами, Вып. 1. - М.: ИПУ РАН. - С.48-57. 1998.
28. Глаголев М. В., Сабреков А. Ф. О восстановлении плотности вероятности методом гистограмм в почвоведении и экологии // Динамика окружающей среды и глобальные изменения климата: сб. науч. тр. кафедры ЮНЕСКО Югорского гос. ун-та. Вып. 1. Новосибирск: НГУ, 2008. С. 55-83.
29. Китаева А. В. Рекуррентное оценивание функции интенсивности пуассоновского процесса // Известия ТПУ. 2008. №5.
30. Аглиуллин И.Н. Стохастическая модель управления запасами с неизвестной плотностью распределения поставок. //Современная торговля: теория, методология, практика. Материалы II Всероссийской научно – практической конференции. – Казань: Отечество, 2008. С. 148-150.
31. Аглиуллин И.Н. Построение оценок плотностей распределения по наблюдениям на основе полиномов Лагерра. Материалы международной научно – практической конференции «Влияние глобального экономического кризиса на торгово – экономическую сферу деятельности», Казань, 2009, С. 585-590.
32. Акимов С. С. Расчет вероятности дискретности для массива данных / С. С. Акимов // Научное обозрение [Текст] : журнал – Саратов. – 2013. – С. 78-82.
33. D'Agostino, Ralph B.; Albert Belanger; Ralph B. D'Agostino, Jr (1990). "A suggestion for using powerful and informative tests of normality". The American Statistician 44 (4): 316–321.
34. Shenton, L.R.; Bowman, K.O. (1977). "A bivariate model for the distribution of $\sqrt{b_1}$ and b_2 ". Journal of the American Statistical Association 72 (357): 206–211.
35. Акимов С. С. Применение коэффициентов асимметрии и эксцесса для определения закона распределения вероятностей / С. С. Акимов. Материалы за 9-а международна научна практична конференция, «Новинанта за напреднали наука», - 2013. Том 53. Математика. София. «Бял ГРАД-БГ» ООД – С. 30-33.
36. Маркович Н.М. Методы оценивания характеристик тяжело-хвостовых случайных величин по конечным выборкам :Дис. ... д-ра физ.-мат. наук : 05.13.01 : М., 2004 -206 с.
37. Гуда А.Н. Модели оценки параметров телекоммуникационного трафика в автоматизированных информационно-управляющих системах / А.Н. Гуда, М.А. Бутакова, Н.А. Москат // Вопросы современной науки и практики. Ун-т им. В.И. Вернадского. – 2010. – №4–6(29). – С. 71–87.
38. Ажгирева Р.А., Волобуева О.П. Оценка квантилей годовых агрегированных операционных потерь // Вестник КазНТУ. – 2011 – № 4 (86). – С. 188 – 194.
39. Москат Н. А. Программно-алгоритмическое обеспечение оценки качества информационного обмена в автоматизированных системах управления железнодорожным транспортом :Дис. ... к-та тех. наук : 05.13.06 : Ростов-на-Дону., 2010 -171 с.
40. HolgerDrees, Laurents de Haan, and Sidney Resnick, “How to make a Hill Plot”, Sept. 1998.

Викторьен А.

Аспирант, Российский университет дружбы народов

ТОВАРООБОРОТ МЕЖДУ КИТАЕМ И СТРАНАМИ АФРИКИ: РАСШИРЕНИЕ И ДИСБАЛАНС

Аннотация

Вопреки риторике китайских властей о взаимовыгодных экономических и стратегических отношениях, между тем трудно рассмотреть китайско-африканское сотрудничество как действительно справедливое и взаимовыгодное партнерство. Об этом свидетельствуют перспективы развития товарооборота между ними и характер китайских инвестиций, где стоит отметить разнородную структуру товарооборота и инвестиций обеих сторон.

Ключевые слова: товарооборот, дисбаланс торговли, инвестиция, взаимовыгодное партнерство, экономическое сотрудничество.

Victorien A.

Postgraduate student, Peoples' Friendship University of Russia

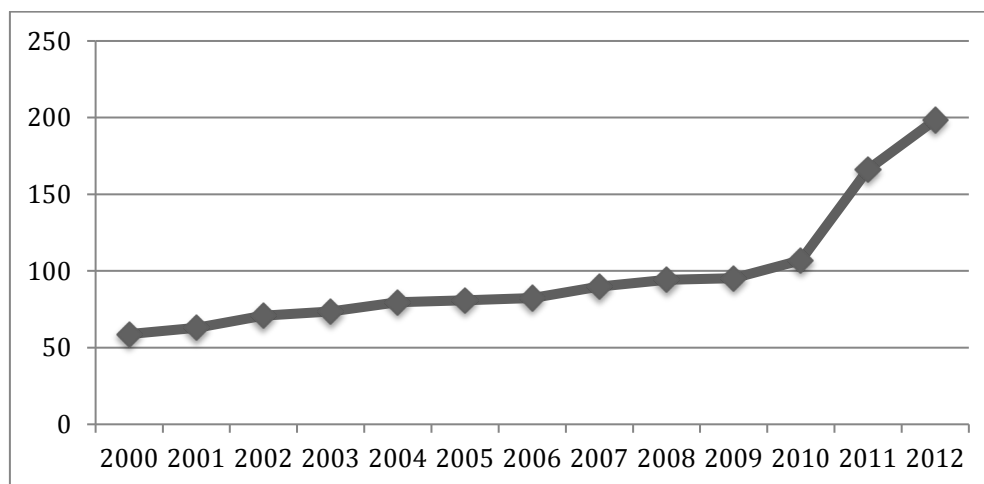
GOODS TURNOVER BETWEEN CHINA AND AFRICAN COUNTRIES: EXTENSION AND DISEQUILIBRIUM

Abstract

Contrary to rhetoric of the Chinese authorities on the mutually beneficial economic and strategic relations, it is meanwhile difficult to consider the Chinese-African cooperation as really an equitable and mutually advantageous partnership. This fact is illustrated by the prospects of development of goods turnover between the two parties and the nature of Chinese investment. It is to be notified that structure of goods turnover and investment of the two parties are different.

Keywords: goods turnover, trade disequilibrium, investment, mutually beneficial partnership, economic cooperation.

Торговля как первоначальный вид экономического сотрудничества Китая с африканскими странами обладает огромным потенциалом в последние годы. И как ожидается, Китай всегда готов и в дальнейшем предпринимать комплекс мер для содействия здоровому развитию китайско-африканской торговли. Если в 2000 г. удельный вес торговли Китая со странами Африки в совокупном товарообороте Китая составил лишь 2,23%, то этот показатель повысился до 5,13% в 2012 г. Удельный вес торговли Африки с Китаем в общем объеме внешнеторгового оборота Африки увеличился с 3,82% в 2000 г. до 16,13% в 2012 г. [1]. (Граф. 1.)



Граф. 1. Динамика товарооборота между Китаем и странами Африки в 2000-2012 гг. в млрд. долл. США

Источник: Составлено по материалам Агентства Синьхуа.

По итогам 2012 г. общий объем внешней торговли Китая и стран Африки вырос на 19,3% по сравнению с уровнем 2011 г. и достиг рекордных 198,49 млрд. долл. США. За 2012 г. экспорт из Китая в Африку составил 85,319 млрд. долл. США, увеличившись на 16,7% сравнительно с 2011 г. В то же время импорт из Африки составил 113,171 млрд. долл. США с приростом на 21,4%. Оба показателя установили новый исторический рекорд.

Наряду с этим наблюдается постепенная оптимизация структуры китайско-африканской торговли. На современном этапе африканский континент выступает в основном как поставщик энергетического, минерального и сельскохозяйственного сырья и как потребитель промышленного оборудования, машин, продовольствия и других промышленных товаров. Итак, Китай все больше переходит к экспорту высокотехнологичной продукции, и за 2012 г. на долю машиностроительной и электронной продукции пришлось 45,9% объема экспорта из Китая в Африку. При этом Китай наращивает объемы вывоза из Африки сельскохозяйственной продукции и сырья для своей промышленности. В 2009 г. импорт Китая из Африки несколько сократился под влиянием международного финансового кризиса, в то время как импорт сырьевых ресурсов, наоборот, вырос на 25% [2].

Между тем, важная ставка в нефтяной стратегии Китая делается на африканские страны. Китай импортирует свыше 30% потребляемых им нефти из стран Африки. Около 70% суданского экспорта представлено продукцией нефтяной отрасли, направляемой в Китай [3]. Китай намерен активно развивать сотрудничество с африканскими экспортерами нефти и впредь. Основными поставщиками нефти в Китае на континенте являются Ангола, Судан, Нигерия, Чад, Алжир, Габон, Экваториальная Гвинея.

Впрочем, очевидно, что углеводороды являются не единственным африканским сырьем, в котором нуждается Китай. Интерес также представляют руды и металлы. Из Африки Китай импортирует цинк, кобальт, медь, уран, бокситы, платину, железную руду, уголь и фосфаты из разных стран континента. Например, цитрусовые из Египта, виноградное вино из ЮАР, какао-бобы из Ганы, кофе из Уганды, оливковое масло из Туниса, кукуруза из Эфиопии и другая традиционная местная продукция африканских стран постепенно становится хорошо известной и любимой китайскими потребителями.

Китайские предприятия активно участвуют в добыче меди и кобальта в Демократической Республике Конго, боксита и алюминия в Республике Гвинеи. Пекин интересуется также ураном в Нигере, феррохромом в Зимбабве, хлопком в Бенине и Египте, марганцем в Габоне, кофе и какао в Кот-д'Ивуаре, фосфатом и кобальтом в Марокко. Наряду с этим Китай закупает табак, кокс, целлюлозу, тропическую древесину, бумажные отходы. Древесина, ввезенная из Конго, Кот-д'Ивуара и стран Центральной Африки является основным сырьем для китайской мебельной промышленности. Примерно 80% африканского леса, заготовленного китайскими компаниями или же предприятиями других стран, экспортируется в Китай. Табак и фрукты также являются крупной статьей импорта Китая из Африки [2].

Экспансия торгово-экономических отношений между Китаем и Африкой не приносит пользу в равной степени всем секторам и всем странам. В последние годы приблизительно 70% экспорта из Африки в Китай приходится на Анголу, ЮАР, Судан и Демократическую Республику Конго, причем сильно преобладают сырьевые материалы, особенно нефть, медь, кобальт и хлопок. В то же время 60% импорта из Китая в Африку, состоящего в основном из промышленных изделий, отправляют в ЮАР, Египет, Нигерию, Алжир и Марокко. Другие народные хозяйства континента поддерживают ограниченные торговые связи с Китаем.

Если торговый баланс между Китаем и Африкой в целом положительно для континента, то подробный анализ внешних торговых связей Китая с отдельными государствами показывает, что только страны экспортеры нефти и полезных ископаемых сохраняют постоянно положительное сальдо торгового баланса с Китаем, в то время как большинство остальных стран с ограниченными природными ресурсами остаются дефицитными. Короче говоря, структура обменов, направление китайских инвестиций исключительно к горнодобывающей и нефтяной промышленности, а также география помощи Китая в Африке в основном концентрируются на некоторых больших странах-экспортерах природных ресурсов. Все эти действия подтверждает ориентацию Китая на сырьевые материалы континента.

Литература

- 1- Белая книга: объем внешней торговли Китай-Африка за 2012 год достиг рекордного уровня [Электронный ресурс]. URL: http://russian.china.org.cn/exclusive/txt/2013-08/29/content_29862418.htm (дата обращения 10.01.2014).
- 2- OCDE, et al., Perspectives économiques en Afrique 2013: Transformation structurelle et ressources naturelles. Editions OCDE 2013.
- 3- African Development Bank (AfDB), OECD, UNDP, and ECA (2011). African economic outlook 2011: Africa and its emerging partners. Tunis 2011.

Ачкасов С.О.

Аспирант, Саратовский Государственный Социально-Экономический университет

ОТРАСЛЕВЫЕ ПРИНЦИПЫ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО РАСЧЕТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОАО «РЖД»

Аннотация

Представлены варианты использования 79 счета при внутрихозяйственном расчете денежных средств хозяйствующего субъекта. Отражены особенности ведения внутрихозяйственных расчетов денежных средств на железнодорожном транспорте с применением 7909-х счетов. Представлены действующие схемы корреспонденций 79-х счетов в ОАО «РЖД». Сформулированы основные алгоритмы по ведению внутрихозяйственного расчета денежных средств исходя из отраслевых особенностей структурных подразделений холдинга.

Ключевые слова: железнодорожный транспорт, учет внутрихозяйственных расчетов, счет 79, денежные средства.

Variants of using 79 accounts when calculating cash farm business entity. Reflected peculiarities of farm cash calculation of the railways using 7909 's accounts. Existing schemes presented correspondence 79's accounts in the JSC «Russian Railways». The basic algorithms for the calculation of farm management of funds on the basis of industry-specific structural units of the holding.

Keywords: trains, farm accounting calculations, account 79, cash.

Подробнее рассмотрим внутрихозяйственные расчеты по перемещению денежных средств на железнодорожном транспорте.

Внутрихозяйственный расчет в компании имеет ряд своих особенностей, отразим некоторые из них. Существует два распространенных алгоритма внутрихозяйственных операций:

- когда у структурного подразделения есть свой текущий счет в банке;
- когда у структурного подразделения филиала отсутствует текущий счет в банке.

В первом случае, порядок применения при отражении расчетов по перемещению денежных средств на финансирование текущей деятельности структурных подразделений, заключенным в централизованном порядке и связанным с получением финансирования подразделениями ОАО «РЖД» отражаются с использованием субсчета 79-09-04.

При этом весь объем финансирования структурное подразделение филиала осуществляется самостоятельно через свои текущие счета в банке.

Такой порядок расчетов ведется в Приволжской Дирекции по тепловодоснабжению (БЕ 2078), Приволжской Дирекции связи, Приволжской Дирекции по ремонту пути и т.д.

Содержание хозяйственной операции	Отражение в подразделении-отправителе		Отражение в подразделении-получателе	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
Передача денежных средств на финансирование текущей деятельности	79-09-04	50	50	79-09-04
	(подразделение-получатель)	51	51	(подразделение-отправитель)
		52	52	
		55	55	
		57	57	

Так, Дирекция по тепловодоснабжению имеет три текущих счета в банке:

- расчетный счет для проведения операций, по перечислению денежных средств на лицевые счета сотрудников, выплаты федеральных, региональных и местных налогов в местные налоговые органы на общих условиях налогообложения, страховые выплаты, кредиторскую и дебиторскую задолженность;

- доходный счет для получения денежных средств от пользователей (юридические и физические лица) услуг дирекции по водоснабжению и теплоснабжению;

- технический (подсобный) счет для приема платежей от населения по жилищно-коммунальным услугам.

Финансирование дирекции осуществляется Центральной Дирекцией по тепловодоснабжению – филиал ОАО «РЖД» (БЕ 2071).

При этом структурное подразделение делает заявку на финансирование в разбивке по финансовым позициям и вида деятельности, соответствующим платежному балансу дирекции.

В бухгалтерском учете внутрихозяйственных расчетов делаются следующие проводки:

1. Д 7909042078 К5701000010 - перечислено финансирование от выше стоящей структуры.
2. Д 5701000010 К7909042071 – передано финансирование структурному подразделению.



Рис.1 Процесс передачи финансирования структурному подразделению

Дирекция так же имеет доходный и технический счета, на которых формируются доходные суммы, полученные от контрагентов на оказанные услуги. Данные денежные средства ежедневно передаются на вышестоящую структуру (центральную дирекцию). При этом делается следующая бухгалтерская запись по счету 790904:

Д 7909042071 К5701000010 – передача собственных средств.

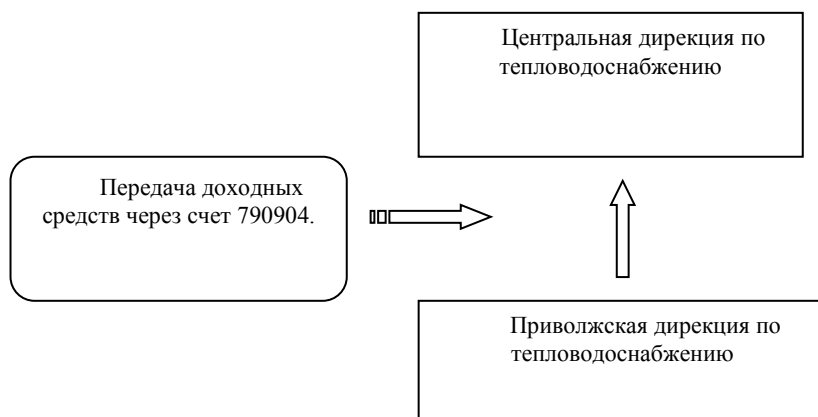


Рис.2. Процесс передачи сумм собственных доходов головной структуре

При втором варианте, когда отсутствует собственный текущий счет у структурного подразделения, внутрихозяйственные расчеты по перечислению денежных средств за другое подразделение отражаются с использованием субсчетов 79-09-50, 79-09-52, 79-09-53, 79-09-57, 79-09-58, 79-09-59 и т.д. в зависимости от получателя денежных средств.

При перечислении денежных средств за другое подразделение в бухгалтерском учете подразделения ОАО «РЖД», перечислившего денежные средства, возникновение задолженности, которая погашается, но не отражается.

Извещение составляется в подразделении, перечислившем денежные средства за другое подразделение.

Содержание хозяйственной операции	Отражение в подразделении-отправителе		Отражение в подразделении-получателе	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
Перечисление денежных средств за другое подразделение	79-09-54	50	58	79-09-54
	79-09-55	51	60	79-09-55
	79-09-56	52	62	79-09-56
	79-09-57	55	66	79-09-57
	79-09-58	57	67	79-09-58
	79-09-59		68	79-09-59
	(подразделение-получатель)		69	(подразделение-отправитель)
			70	
			71	
			73	
			76	

Такой порядок внутрихозяйственных расчетов осуществляется в Приволжской дирекции инфраструктуры, где ее структурные единицы не имеют собственных текущих банковских счетов. Соответственно все выплаты структурные подразделения дирекции (ПЧ, ЭЧ, ШЧ, ПЦД, ДПМ (БЕ6009) и т.д.) осуществляют через текущие счета Приволжской дирекции инфраструктуры (БЕ 5276). Кроме того передача финансирования от головной структуры осуществляется на счет дирекции.

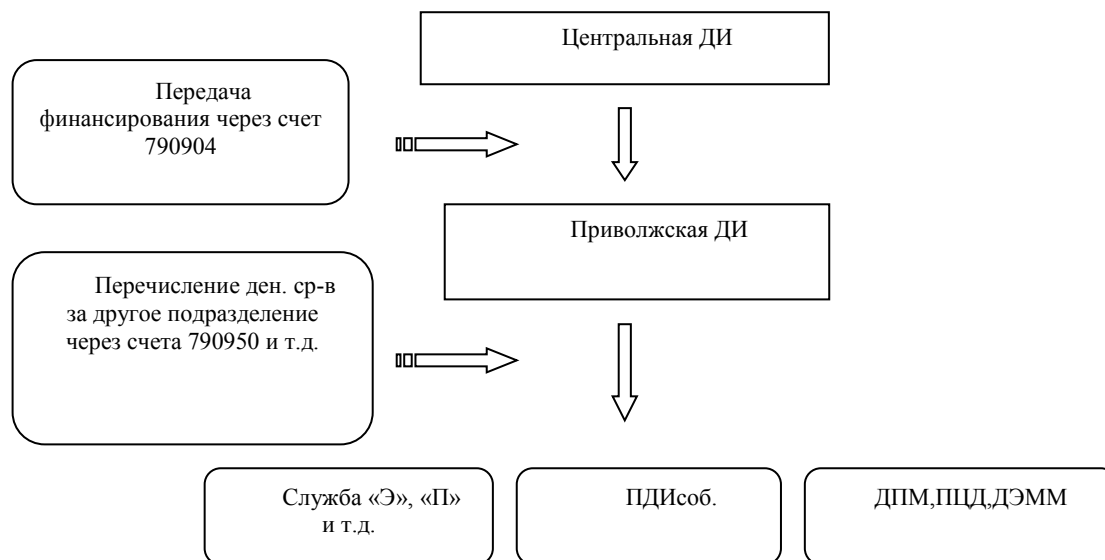


Рис.3 Алгоритм передачи сумм финансирования и текущих выплат в дирекции инфраструктуры

Кроме того в структурных подразделениях (рис.4.) формируется оборотно – сальдовая ведомость по главной книге в разрезе 7656* счетов.

В учете внутрихозяйственных расчетов Дирекции инфраструктуры и ее структурных подразделений делаются следующие типовые проводки (на примере Дирекции по ремонту и эксплуатации путевых машин):

- Д7909506009 К7656010010 – передача расчетно-кассового обслуживания, оплаты кредиторской задолженности контрагентам;
- Д7909526009 К7656020010 – передача оплаты на лицевые счета сотрудников;
- Д7909706009 К7656030012 – передача оплаты НДФЛ и т.д.

Таким образом, представленные выше модели ведения внутрихозяйственных расчетов в ОАО «РЖД» вытекают из экономических и технологических особенностей ведения основной деятельности в структурных подразделениях железнодорожного транспорта, а именно перевозочного процесса и его обслуживания.

Литературы

1. Инструкция по учету внутрихозяйственных расчетов в ОАО «РЖД», утвержденная приказом главного бухгалтера ОАО «РЖД». М.: ОАО «РЖД», 2009.
2. Корпоративный учетный принцип ОАО «РЖД» КУП № 2/2013 «Учет внутрихозяйственных расчетов», утвержденный приказом главного бухгалтера ОАО «РЖД» от 28.06.2013 № 31.

Березина В.Ю.

Студент, Национальный Исследовательский Томский Политехнический Университет
СТИМУЛИРОВАНИЕ И МОТИВИРОВАНИЕ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Аннотация

Мотивация и стимулирование являются неотъемлемыми элементами системы управления. Перманентная актуальность проблемы стимулирования и мотивирования не оспаривается ни научно, ни практически, так как именно от точно проработанной системы поощрений зависит не только успешное выполнение работы каждым конкретным сотрудником предприятия, но и общие результаты всей деятельности организации в целом, независимо от сферы, в которой она функционирует.

Таким образом, целью данной статьи является рассмотрение общих понятий стимулирования и мотивирования, выявление и обоснование различий между данными направлениями, выделение наиболее актуальных и востребованных методов и приемов поощрения персонала.

Для достижения данной цели были выполнены следующие задачи:

- 1. Рассмотрены понятия стимулирования и мотивирования;*
- 2. Выделены и изучены различия между данными понятиями;*
- 3. Выявлены наиболее актуальные и востребованные методы поощрения персонала.*

Ключевые слова: стимулирование, мотивирование.

Berezina V.J.

Student, National Research Tomsk Polytechnic University

PERSONNEL STIMULATION AND MOTIVATION: THE MODERN TENDENCIES

Abstract

Motivation and stimulation appear to be the basic elements of the management system. Constant topicality of the problem of the personnel' efficient work stimulation is not disputed neither by scientific nor by practical way.

Well-thought-out system of incentives is the base not only for the maximal productivity of each individual employee, but the results of the whole organization activity in general.

Therefore, the purpose of this article is to review the general concepts of stimulation and motivation, to identify the differences between those two areas, to define the most relevant and popular methods and techniques to encourage staff.

To achieve these goals, there were accomplished the following tasks:

- 1. Examined the basic concepts of the motivation and stimulation;*
- 2. Identified and scrutinized the differences between those concepts;*
- 3. Detailed the most current and popular methods of the encouraging of personnel.*

Keywords: stimulation, motivation.

статья изъята

статья изъята

статья изъята

Бондаренко В.А.¹, Гаспарян А.В.²

¹Д.э.н., Ростовский государственный экономический университет (РИНХ); ²к.э.н., Ростовский международный институт экономики и управления

ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ НЕКОТОРЫМИ ВИДАМИ ЭНЕРГОЕМКИХ ОТХОДОВ

Аннотация

В статье рассматривается возможность организации экономически обоснованной внешнеторговой деятельности некоторыми видами отходов, обладающих остаточной энергоемкостью. Рассматриваются сценарии перепродажи энергоемких отходов и использования в качестве источников для выработки и реализации на внешнем рынке тепловой и электрической энергии.

Ключевые слова: пластиковые и композитные отходы, внешняя торговля, транзакции, электрическая энергия, маркетинговая информационная система

Bondarenko V.A.¹, Gasparyan A.V.²

¹Doctor of Economics, Rostov state Economics University (RINH); ²cand.econ.sci., Rostov international Institute of Economics and Management

EXTERNAL TRADE ORGANIZATION CERTAIN TYPES OF ENERGY-INTENSIVE WASTE

Abstract

The paper takes questions of foreign trade power – consuming waste products types organization opportunities. The author analyses alternatives of power – consuming waste products using and re-trading or producing electric power for foreign markets.

Keywords: plastic and composite waste, foreign trade, transactions, electric power, marketing information system

В условиях нацеленности на инновационное развитие национальной экономики ключевое значение приобретают виды внешней торговли, осуществляющиеся напрямую от лица государства, либо под государственным контролем. К данным видам торговли можно отнести таковую пластиковыми и композитными отходами тароупаковочного комплекса, которые представляют собой значительный энергоресурс, их использование может способствовать улучшению экологического фона и экономии первичных энергоресурсов.

Выделение этого вопроса обусловлено значительными объемами торговли отходами пластиков в промышленно развитых странах и перспективами такой торговли в РФ в контексте прогнозируемого истощения нефтяных и газовых ресурсов, так как эти отходы являются потенциальными энергоносителями. Так, экспертные оценки позволяют считать совокупный объем потребительской пластиковой и композитной тары в России от 4 до 8 млн. тонн ежегодно [1, с. 22-23]. Следует учитывать, что объемы образования отходов тароупаковки образующихся в промышленной сфере превосходят указанные параметры в несколько раз [2, с. 38].

Данные указанные виды отходов представляют собой производные нефтепродуктов и обладают некоторой теплоемкостью. Следовательно, если найдется какой-либо вариант их использования, они приобретут коммерческую ценность и, следовательно, свойства товара. Организация безопасного и коммерчески выгодного сжигания указанных отходов возможна на крупных предприятиях. К примеру, на тепловых электростанциях, где в настоящий момент в России сжигается около 300 млн. т. условного топлива ежегодно в виде угля, газа и мазута. Данные энергоносители относятся к исчерпаемым источникам энергии и ликвидны внутреннем и внешнем рынках. Частичное замещение их может иметь серьезное экономическое значение. Теплота сгорания 1 кг твердого условного топлива (или 1 куб.м газообразного условного топлива) составляет 29,3 МДж (7000 ккал), что приблизительно соответствует теплоте сгорания 1 кг каменного угля. При сжигании 1 кг полиэтилена (пластики) выделяется около 46 тыс. кДж (около 11000 ккал), бумаги -18 тыс. кДж (порядка 4300 ккал) [3], что выше, чем у угля. Следовательно, часть энергии от сжигания пластиковой, композитной и полиэтиленовой тары возможно регенерировать в электрическую и тепловую. Предполагаемое от коммерческого сжигания количество электроэнергии, будучи проданным по цене для бытовых пользователей может принести в идеале до 1 млрд. долл. [4, с. 152]. То есть потенциальный рынок имеет приблизительно объем в 1 млрд. долл. на данный момент. Дополнительным аргументом в пользу начала трансграничной торговли указанными категориями отходов является возможность либо перепродажи их заинтересованным клиентам (Китай, Ю. Корея, Индия), либо продажа электроэнергии, полученной в результате использования указанных отходов в предлагаемом качестве.

Рыночный сценарий использования указанных отходов состоит в том, чтобы осуществлять целевой завоз указанных отходов тароупаковочного комплекса на ГРЭС и ТЭС. Поскольку использование угля в качестве ресурса для производства электроэнергии является рентабельным с учетом его транспортировки, а его теплоемкость меньше теплоемкости пластиковой, композитной, полиэтилено-пропиленовой тары, то, следовательно, использование указанных отходов будет рентабельным. В преломлении к осуществлению трансграничных транзакций следует иметь в виду:

- в отличие от угля, природного газа и топочного мазута отходы пластика стоят дешево, а некоторые промышленно развитые страны выплачивают определенную премию за вывоз отходов такого рода со своей территории (Япония, Германия, Сингапур);
- теплоемкость данных видов упаковки больше, чем угля, следовательно, завозить на коммерческое сжигание для выработки электроэнергии можно партии меньшего объема, следовательно, сократить транспортные расходы.

Объема потребительских отходов пластиковых и композитных упаковок, накопленных на территории РФ, достаточно для полного перевода нескольких ГРЭС на выработку электроэнергии при обеспечении соответствующего технологического цикла.

При закупке за рубежом и завозе данного вида отходов экономическое значение нашего предложения будет еще более высоким. Подобная манипуляция, бесспорно, имеет смысл там, где возможно обеспечить регулярный ритмичный подвоз указанных отходов.

Для организации экономически значимой внешней торговли указанными видами отходов в качестве специального вида внешней торговли необходима организация мониторинга для отслеживания перспективных рынков, как закупки, так и продажи указанного ресурса для производства энергии. С целью максимизации эффективности мониторинга целесообразным представляется формирование информационно-аналитической системы маркетинга. Классически система маркетинговой информации – это постоянно действующая система взаимосвязи людей, оборудования и методических приемов, предназначенная для сбора, классификации, анализа, оценки и распространения актуальной, своевременной и точной информации для использования ее распорядителями сферы маркетинга с целью совершенствования планирования, претворения в жизнь и контроля за исполнением маркетинговых мероприятий [5, с. 109].

В указанной ситуации маркетинговая информационная система (МИС) также будет представлять собой явление постоянной взаимосвязи людей, оборудования и методических приемов. Следовательно, в информационную систему необходимо вносить сведения об образовании и агрегации данных видов отходов и объемах их возможных закупок за рубежом, текущие объемы их использования в коммерческих целях при выработке электроэнергии на продажу в другие страны.

Указанная система может предусматривать доступ для экспертов – прогнозистов с целью разработки экономически обоснованных сценариев с учетом возможной смены зарубежных регионов закупок и продаж, а также для фирм и посреднических организаций, желающих включиться в процесс оказания услуг по закупке отходов за рубежом.

Варианты доступа могут реализоваться на коммерческой основе, т.е. данные структуры оплачивают право использования маркетинговой информации, которую они могут применять для установления деловых отношений и самостоятельного извлечения прибыли при включении в данные внешнеторговые операции. В этом случае планирование использования отходов значительно упрощается, так как операторы станций могут обращаться непосредственно в базу данных МИС, где им будет предоставлена информация о том, сколько и каких малых и больших количеств агрегированных отходов из пластика и полиэтилена имеется на ближайших к ним региональных складах и какой транспорт может быть задействован для их доставки, в какое время могут ожидать доставки и формирования резервных партий отходов из закупленных за рубежом.

Данная маркетинговая информационная система будет по существу являться системой поддержки принятия решений (СППР) на рынке отходов комплекса из пластиковых, композитных и полиэтилено-пропиленовых материалов. Аккумулирующиеся денежные средства от внедрения и использования данной маркетинговой информационной системы должны использоваться для развития и совершенствования самой МИС, превращая ее в действенную систему – СППР, способную действительно отслеживать экономические конъюнктуры на внутреннем и внешнем рынках пластиковых и композитных отходов.

Положения Киотского протокола создают основу для цивилизованного международного сотрудничества в сфере утилизации различных видов отходов [6]. Так, какой-то вид отходов, ранее считавшийся опасным и токсичным, через какой-то промежуток времени с развитием уровня технологий становится неопасным или даже ценным источником вторичного сырья. Такое отношение характерно для организаций, занимающихся утилизацией радиоактивных отходов. Более того, существует мнение, подкрепленное такими научными авторитетами как Харитон, Зельдин, Велихов, что радиоактивные отходы нынешнего уровня цивилизации будут ценным сырьем через 30-40 лет и расходы по их хранению не только окупятся, но и принесут значительную прибыль.

Таким образом, в настоящее время коммерчески выгодными могут быть операции, как по продаже, так и по покупке отходов промышленности и тароупаковочного комплекса. Причем, для продающей стороны данный товар является отходами, ухудшающими экологическое состояние их территорий, и поэтому их продажа не только коммерчески обоснована, но и позволяет решать экологические проблемы. Тогда как, для покупающей стороны (РФ), в силу имеющейся возможности (многочисленное трудоспособное население, современные технологии по рециклингу и переработке и т.д.), те же самые отходы являются ценным сырьем, которое они охотно могут приобретать.

Транзакции по продаже и покупке различных видов отходов занимают немалый и все время расширяющийся сегмент в современной мировой экономике и, вследствие этого, привлекают внимание научной общественности и практиков бизнеса для выработки устойчивых взаимоприемлемых алгоритмов таких транзакций. По сути, это новое направление в мировой экономике. Уровень коммерциализации рециклинга вторичных ресурсов всякого рода и конечной утилизации отходов промышленности и тароупаковочного комплекса находится в прямой зависимости от уровня развития общехозяйственной инфраструктуры, развития технологий по переработке, возможностей совершенствования данных технологий на базе НИОКР и эффективности модернизационного направления национальной экономики.

Литература

1. Бондаренко В.А. Рыночный сценарий коммерческого использования отходов тароупаковочного комплекса на Юге России // Современные тенденции развития региональной экономики. Сборник научных статей. Ростов-н/Д, Торг-пром. Палата Ростовской области, 2006. Вып. 4.
2. Бондаренко В.А. Маркетинговый сценарий коммерческого использования отходов тароупаковочного комплекса в России // Маркетинг в России и за рубежом. – 2006. - №2(52).
3. Романков, П.Г. Примеры и задачи по курсу процессов и аппаратов химической технологии / П.Г. Романков, К.Ф. Павлов, А.А. Носков. Учебное пособие для вузов / Под ред. чл.-корр. АН СССР П. Г. Романкова. — 10-е изд., перераб. и доп. — Л.: Химия, 1987.
4. Основные положения Энергетической стратегии России на период до 2020 года // Прил. к обществ.-дел. журн. «Энергетическая политика». М., 2001.
5. Федько, В.П. Основы маркетинга / В.П. Федько, Н.Г. Федько, О.А. Шапор. Учебное пособие для вузов. - Ростов-н/Д, 2001.
6. Ткаченко Н. Киотский протокол как инструмент промышленной экспансии Евросоюза // Промышленные ведомости. - Май 2004. - 9-10 (86-87).

Галяпина Л.В.

Старший преподаватель, кандидат экономических наук, Южный Федеральный университет

ГРАФИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ТОВАРНО-ДЕНЕЖНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СИСТЕМЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация

Классическая интерпретация экономических взаимодействий субъектов товарно-денежных отношений может быть описана системой графических моделей бухгалтерского учета хозяйственных процессов, которые обуславливают порядок экономических взаимосвязей.

Ключевые слова: Система, бухгалтерский учет, товарно-денежные отношения, модель.

The classical interpretation of the economic relations between the actors of the commodity-money relations can be described by a system of accounting business processes graphic models that determine the procedure of economic relationships.

Keywords: system, accounting, commodity-money relations, model.

Система формирования бухгалтерского учета экономического субъекта во многом зависит от вида деятельности. Но при этом имеют место общие признаки производственного предприятия, предприятия торговли или предприятий оказывающих услуги.

В классической теории бухгалтерского учета выделяют три основных хозяйственных процесса: снабжения, производства и реализации. Общая система организации хозяйственных процессов производственного предприятия представлена на рисунке 1, схема хозяйственных процессов торгового предприятия представлена на рисунке 2, а особенности предприятий, оказывающих услуги представлены на рисунке 3. Так как модель функционирования предприятия на рис. 1 и на рис. 3 по своей структуре схожи, в процессе исследования имеет смысл рассматривать только систему учета хозяйственных процессов на рис. 1 и на рис. 2.

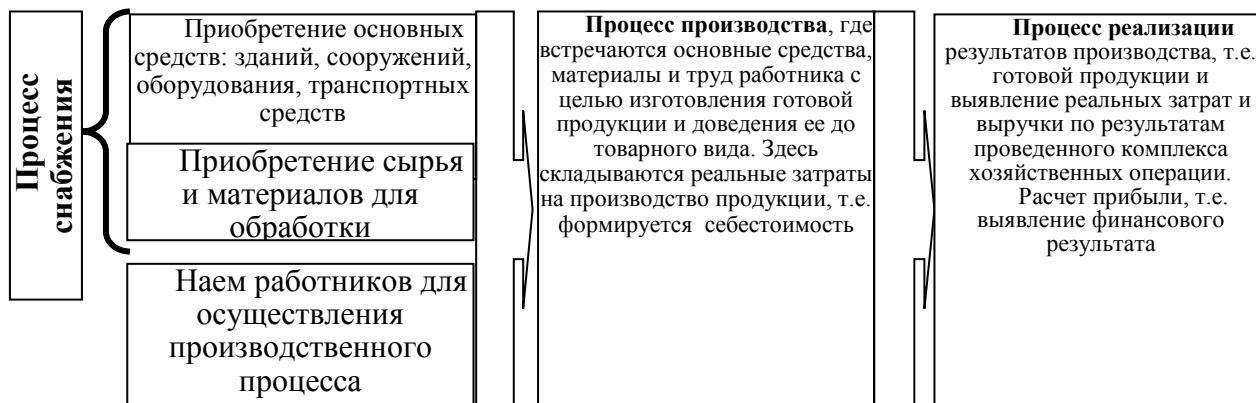


Рисунок 1. – Особенности организации хозяйственных процессов производственного предприятия.



Рисунок 2. – Особенности организации хозяйственных процессов предприятий торговли.

В соответствии с основными видами хозяйственных процессов выделяется учет процесса заготовления, процесса производства и процесса реализации. Основываясь на эквивалентности синтаксических форм записи бухгалтерских корреспонденций [3, 71-75] имеет смысл использовать в исследовании графический способ формулирования бухгалтерских проводок учета хозяйственных процессов. Всю логическую систему бухгалтерского учета можно представить в графической форме используя разные геометрические фигуры в соответствии общепринятой системой классификации счетов по экономическому содержанию, назначению и структуре. Подобная система обозначений применяется в работах Я.В. Соколова.

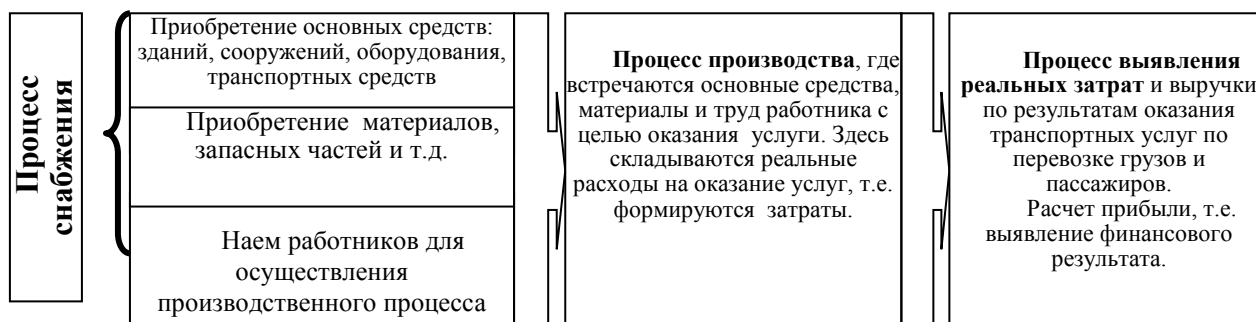


Рисунок 3. – Особенности организации хозяйственных процессов предприятия, занимающегося оказанием услуг.

Общая схема используемых счетов представлена на рисунке 4. При этом, направление линии стрелки отражает корреспонденцию счетов из Кредита в Дебет счетов, а пунктирная линия отражает сторнировочную запись корреспонденции.

В основу графической формы и системы взаимодействия между объектами учета имеет смысл принять основную формулу товарно-денежных отношений К. Маркса, сформулированную в его основном труде по политической экономии «Капитал».

Д-Т-ΔД, где

Д – первоначальный капитал, который имеет смысл принять как изначальный объем финансовых ресурсов необходимый для организации производственного процесса по созданию добавленной стоимости, с точки зрения бухгалтерского учета – обеспечение процесса заготовления;

Т – механизм создания новой добавленной стоимости, который имеет смысл рассматривать с точки зрения бухгалтерского учета как процесс производства;

ΔД – объем выручки, полученной по итогам работы предприятия, с точки зрения бухгалтерского учета – процесс реализации произведенного продукта.







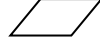
	Счета имущества (материальные)
	Счета денежных средств
	Счета расчетов (обязательств)
	Калькуляционные счета (прямые затраты по основной деятельности)
	Результативные счета
	Финансово-распределительные счета
	Счета регулятивов и резервов

Рисунок 4 – Условные обозначения счетов бухгалтерского учета в соответствии с их классификацией

Основой развития экономической системы является производство как механизм создания новой стоимости. Система бухгалтерского учета использует механизм кодировки номерами, сформулированный в плане счетов бухгалтерского учета действующего на территории Российской Федерации.

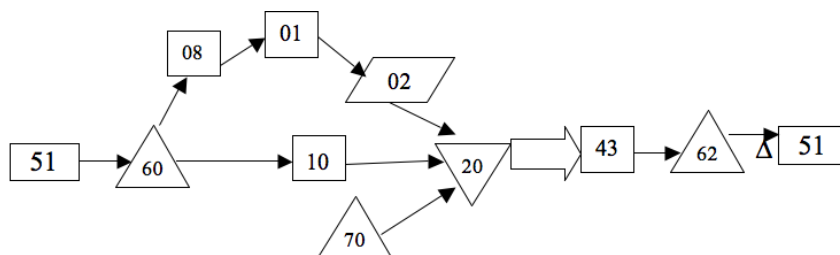


Рисунок 5 – Графическое представление уравнения товарно-денежных отношений К. Маркса.

Исходя из выше изложенных констант, основное уравнения может быть представлено в графической системе взаимодействия счетов бухгалтерского учета. В начале логической цепочки имеет место регистрация на счете 51 «Расчетные счета» свободные денежные средства предпринимателя, необходимые для осуществления деятельности по созданию добавленной стоимости. Счет Δ51 «Расчетные счета» регистрирует объем полученной выручки, которая возмещает и ранее понесенные материальные затраты и вновь созданную стоимость.

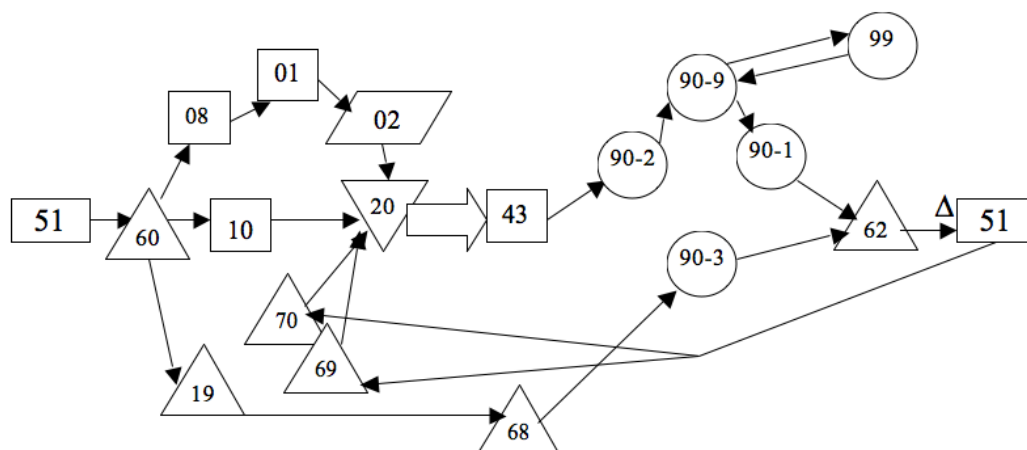


Рисунок 6 – Графическая модель хозяйственных процессов при формировании добавленной стоимости

Если к основной логической системе добавить требование частного случая бухгалтерского и налогового законодательства Российской Федерации, данная цепь может трансформироваться и иметь следующий вид. В этом случае четко видно, что добавленная стоимость формируется за счет начисленной заработной платы (с учетом взносов во внебюджетные фонды) и финансово результата.

При принятии во внимание особенности ведения учета различных видов деятельности, можно сформулировать граф представления учета в торговле. Но в торговле как таковая новая стоимость не формируется, а возникают только расходы на продажу.

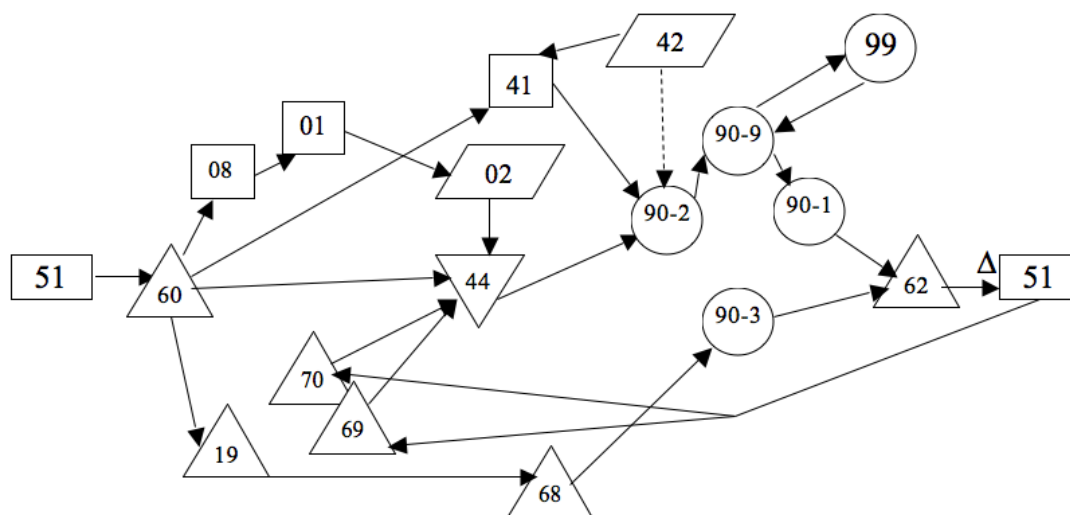


Рисунок 7 – Графическая модель хозяйственных процессов при формировании расходов на продажу

Особенное значение выше представленных графических моделей взаимодействия корреспондирующих счетов приобретает в процессе изучения логической структуры бухгалтерского учета как системы моделирования хозяйственных процессов. Представленная логическая цепочка может быть сформулирована в виде спирали, которая, кроме взаимодействия счетов и обоснования двойной записи характеризует и принцип непрерывности деятельности и наглядно показывает, что единожды создавшись, предприятие не имеет своей целью ликвидацию.

Литература

1. Бухгалтерский учет. Под ред. Соколова Я.В.: учебник – 2-е изд. – М.: Проспект, 2005.
2. Галяпина Л.В. Бухгалтерский учет в вопросах и ответах для крупных и малых коммерческих фирм. – Ростов-на-Дону: «Феникс», 2010.
3. Кольвах О.И. Ситуационно-матричное моделирование в бухгалтерском учете и балансоведении – М: «Вузовская книга», 2010.
4. Ткач В.И., Шумейко М.В. Инжиниринговая теория бухгалтерского учета. Квалиметрический учебник. – Ростов-на-Дону, 2013.

Григорян Е.С.

Кандидат экономических наук, доцент, Пензенский государственный технологический университет

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ: ИХ ВЫЯВЛЕНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ ДОСТИЖЕНИЯ

Аннотация

В данной статье представлен анализ различных подходов к определению сущности конкурентных преимуществ предприятия. Выявлены подходы к формированию конкурентных преимуществ. Обоснованы основные пути достижения и удержания конкурентных преимуществ предприятия.

Ключевые слова: конкурентное преимущество, предприятие, конкурентная матрица, устойчивость конкурентных преимуществ.

Grigoryan E.S.

Associate professor, Penza state technological university

COMPETITIVE ADVANTAGES OF THE ENTERPRISE: THEIR IDENTIFICATION AND ACHIEVEMENT DIRECTIONS

Abstract

In this article the analysis of various approaches to definition of essence of competitive advantages of the enterprise is submitted. Approaches to formation of competitive advantages are revealed. The main ways of achievement and deduction of competitive advantages of the enterprise are proved.

Keywords: competitive advantage, enterprise, competitive matrix, stability of competitive advantages.

статья изъята

Зайцева Т.М.¹, Булатова Г.А.²

¹Старший преподаватель кафедры экономики, социологии труда и управления персоналом, Алтайский государственный университет; ²кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, социологии труда и управления персоналом, Алтайский государственный университет

ПЕРСПЕКТИВЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА ВЫПУСКНИКОВ ВУЗА (НА МАТЕРИАЛАХ АЛТГУ)

Аннотация

В данной статье рассматриваются проблемы и перспективы трудоустройства выпускников ВУЗа, а также динамика трудоустройства выпускников АлтГУ

Ключевые слова: Бакалавры, специалисты, магистры, трудоустройство.

Zaitseva T.M.¹, Bulatov G.A.²

¹Art. Lecturer, Department of economics, sociology, labor and management personnel, Altai State University; ²PhD, assistant professor of economics, sociology, labor and personnel management, Altai State University

POST GRADUATE EMPLOYMENT PROSPECTS (ON MATERIALS OF ASU)

Abstract

This article discusses the problems and prospects of employment of graduates of the university, as well as the dynamics of employment of graduates of ASU

Keywords: bachelors, specialists, masters, employment.

Молодежь это отдельная часть рынка труда, она развивается не так как весь рынок, но зависит от него. Несмотря на высокий интеллектуальный потенциал и мобильность, молодым людям не хватает трудового и жизненного опыта. Безработная молодежь это особая социальная группа, которая в определенное время не имеет таких ценностей, как работа, и связанный с ней престиж, материального благосостояния. Это влияет на мотивационное поведение молодых людей, мотивы выбора и овладения профессией либо переобучение. Значительную часть безработной молодежи составляют молодые люди выпускники профессионально-технических и высших учебных заведений, которые получили профессию (специальность) и впервые выходят на рынок труда.

В рыночной экономике право на труд реализуется не через социальные гарантии, а через личностную инициативу, проблема занятости молодежи приобретает особую остроту. Это требует кардинальных изменений в системе трудоустройства выпускников ВУЗов. Сегодня ВУЗ должен готовить, прежде всего, нужных обществу специалистов, а не руководствоваться веяниями моды или престижа.

Не так давно в нашей стране была внедрена многоступенчатая система высшего образования. Ни для кого, ни секрет, что «ступень» образования оказывает серьезное влияние на перспективы трудоустройства выпускника ВУЗа.

Для того чтобы разобраться в вопросе, каково же влияние степени, указанной в дипломе, на трудоустройство, следует сказать несколько слов о том, чем же все-таки различаются между собой бакалавры, специалисты и магистры. Зачастую и работодатели не очень-то разбираются в этом, что и служит причиной некоторых недоразумений.

Бакалавр имеет право на трудоустройство по специальности, хотя чаще всего студенты выбирают возможность продолжить обучение с целью получения квалификации «магистр». Набор на обучение в магистратуре является конкурсным. И статистика говорит, что в среднем магистрами становятся примерно двадцать процентов закончивших бакалавриат. Причем, в магистратуру можно поступать и в другом вузе. В некоторых случаях можно даже незначительно изменить специальность.

Специалисты также имеют право поступления в магистратуру, однако для них такое образование будет считаться уже вторым высшим и, соответственно, производиться будет исключительно на контрактной основе.

Что касается непосредственно трудоустройства, то, хотя для многих работодателей квалификация, написанная в дипломе, значения не имеет, солидные организации при конкурсном отборе все же обращают внимание на степень.

Конечно, бакалавров берут на работу менее охотно. Чаще всего это мотивируется тем, что за четыре года обучения человек получает общую подготовку по данному профилю, но не имеет при этом узкой специализации, присутствующей у магистров и специалистов. То есть, предполагается, что полученные знания теоретические.

Однако для некоторых направлений деятельности этого бывает вполне достаточно. К примеру, работа с документами и людьми в офисе может стать идеальным вариантом для бакалавра. К тому же, иногда фирма дает возможность продолжить дальнейшее образование в магистратуре за свой счет, при этом немного перепрофилировавшись, что в свою очередь, поможет получить повышение по службе.

Ряд экспертов полагает, что Болонская система, предполагающая двухступенчатую систему образования, введена в России слишком рано. Выпускники могут оказаться перед непростым выбором: остаться бакалавром и существенно снизить шансы на трудоустройство или же тратить время, деньги и нервы на полноценное образование.

Увы, но отечественный рынок труда просто не подготовлен к нашествию бакалавров. По данным рекрутингового портала Superjob, 35% работодателей приравнивает бакалавров к претендентам, имеющим неполное высшее образование, а 8% – к выпускникам ПТУ.

Российские выпускники с дипломом магистра имеют намного больше шансов на трудоустройство. Вот только перейти на вторую ступень образования крайне сложно. Число мест в магистратуре относительно бакалавриата в идеале должно составлять не более 30%, при этом бюджетных мест в ней предполагается делать около 20%. Фактически российскую молодежь приглашают заниматься наукой за собственный счет, говорят эксперты.

Что касается профессий, связанных с преподаванием, на такие должности предпочитают брать магистров, поскольку в их подготовке практически всегда присутствует научно-педагогическое направление. По традиции и на многие другие должности предпочитают брать магистров. Это связано с тем, что наивысшая квалификация выпускника вуза – магистр – придает ему больший престиж, работодатель же надеется, что и качество знаний в данном случае выше. На практике это, конечно же, не всегда соответствует действительности, но, тем не менее, тенденция такая сохраняется.

Что же касается прикладной работы, здесь больший спрос на специалистов, особое внимание в подготовке которых занимает именно практическая деятельность. Причем, в данном случае особое значение имеет вуз, который закончил специалист, ведь от этого может существенно зависеть профиль подготовки.

При сотрудничестве с магистрами достаточно часто выясняется, что имея великолепную теоретическую подготовку, они могут теряться в ежедневных практических ситуациях.

На уровне магистратуры среди гуманитарных дисциплин с наименьшими показателями безработицы – английский язык, история, лингвистика, иностранные языки, журналистика, музыкальное и драматическое искусство. Хуже трудоустраиваются выпускники, получившие магистерскую степень по археологии, дизайну, изящным искусствам и философии. Но все же они получают работу быстрее своих коллег, закончивших свое образование на уровне бакалавриата.

Некоторые типы работ требуют наличия образования не ниже уровня магистратуры. К ним относятся преподавание в вузах, проведение научных исследований, библиотечное и архивное дело, кураторство в картинных галереях и музеях, переводческая деятельность и сохранение культурного наследия. Наличие степени магистра становится нормой среди журналистов, дизайнеров и других художественных специальностей. Многие служители церкви заканчивают магистратуру в области теологии.

Наличие мастерской степени не означает автоматического трудоустройства. При выборе магистратуры специалисты в области карьерного развития рекомендуют приобретать навыки, ориентированные на будущую трудовую деятельность. Чем ближе мастерская специализация будет к предполагаемой работе, тем меньше времени понадобится на ее поиск. Во время учебы студентам необходимо получить знания, умения и опыт, которые им потребуются на будущем месте работы. На формировании в учебном процессе такого баланса теории и практики построены профессионально-ориентированные программы магистратуры.

Правильно выбранная специальность является половиной успешного трудоустройства выпускника гуманитарной магистратуры. Второй важной составляющей является наличие у него навыков по сбору и анализу информации, умений разрабатывать проекты, проводить исследования и работать в команде.

Но определяющим при отборе кандидатов на трудоустройство все чаще становится наличие опыта трудовой деятельности. Многие HR-специалисты отмечают, что они предпочтут магистру без опыта работы бакалавра, сумевшего успешно совмещать учебу и практику или подработку.

Для работодателя важно, прежде всего, высшее образование как таковое. Публикуя вакансию, мало кто указывает: «требуется магистры» или «требуется бакалавры». В то же время соискатели в резюме и на собеседовании часто избегают слова «бакалавр», делая акцент на высшем образовании.

В этих случаях они руководствуются соображением о том, что степень бакалавра подразумевает возможность получить степень магистра, которая, может показаться будущему начальнику, была упущена. Поэтому острых вопросов от hr-менеджера стремятся избежать.

Компании ценят знания и опыт сотрудника, которого они принимают на работу. И порой строчка «магистратура» может сыграть решающую роль в выборе одного из двух претендентов.

Нельзя также отрицать, что для многих профессиональных областей важнее два года практического опыта, чем два года, проведенных на лекциях. Едва ли эта ситуация изменится в ближайшее время. Хотя для сфер деятельности, где необходимы фундаментальные знания — экономики, юриспруденции — приоритетной должна стать степень магистра.

Структура и динамика трудоустройства выпускников АлтГУ за 2011-2013 гг. представлена в таблице.

Таблица - Динамика трудоустройства в 2011 - 2013 гг

Показатели	Год		
	2011	2012	2013
Выпуск всего	1669	1628	1601
в том числе:			
Бакалавры	239	257	255
Специалисты	1088	1063	978
Магистры	342	308	368
из них трудоустроено (заняты), чел.	1594	1547	1467

в том числе:			
Бакалавры	239	257	251
Специалисты	1043	992	924
Магистры	312	298	292
Доля трудоустроенных (всего), %	95,5	95,0	91,6
в том числе:			
Бакалавры	100,0	100,0	98,4
Специалисты	95,9	93,3	94,5
Магистры	91,2	96,8	79,3

За последние 3 года в АлтГУ идет сокращение, как численности выпущенных студентов, так и доли их трудоустройства. Сокращение спроса на высококвалифицированных специалистов и служащих связано, прежде всего, со структурными изменениями на рынке труда. Так, по данным Управления Алтайского края по труду и занятости населения потребность работодателей в работниках, заявленная в течение 2013 года, увеличилась на 12% и составила 108,6 тыс. человек (в январе-августе 2013 года – 96,7 тыс. человек). Основная доля приходится на сельское хозяйство (16%), образование (18%, в т.ч. более 60% - для временного трудоустройства несовершеннолетних граждан), обрабатывающие производства (14%), оптовую и розничную торговлю (12%), здравоохранение и предоставление социальных услуг (11%). По сравнению с прошлым годом значительно увеличилось число заявленных вакансий из организаций добычи полезных ископаемых (в 1,5 раза), здравоохранения и предоставления социальных услуг (в 1,4 раза), транспорта и связи (в 1,2 раза), производства и распределения электроэнергии, газа и воды (в 1,2 раза).

Таким образом, на рынке труда Алтайского края устойчивый спрос лишь на рабочие специальности и работников сферы услуг и торговли.

Литература

1. Бакалавр, специалист, магистр – имеет ли степень значение при построении карьеры [Электронный ресурс] URL: <http://lasola.ru/career/bakalavr-specialist-magistr-imeet-li-stepen-znachenie-pri-postroenii-karery.html> (дата обращения 30.01.2014).
2. Дмитриев, А. Система трудоустройства и спонсирования слушателей//Вестник Центра Heriot-Watt . – Томский политехнический университет, ноябрь, 2012 с. 10 – 11.

Калабухова И.А.¹, Калабухов А.Н.²

¹Преподаватель кафедры экономики, Кумертауский филиал ОГУ, ²кандидат технических наук, доцент кафедры автомобилей и автомобильного хозяйства, Кумертауский филиал ОГУ

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАЗРАБОТКИ МАТЕМАТИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ ДЛЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ ТРАНСПОРТНО - ЛОГИСТИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Аннотация

В статье предложены методологические положения разработки математических моделей развития региональной ТЛС.

Ключевые слова: региональная транспортно - логистическая система, методологические основы, математические модели.

Kalabukhova I.A.¹, Kalabukhov A.N.²

¹Lecturer, Department of Economics, Kumertau branch chief of OSU, ²candidate of technical Sciences, associate Professor of the Department of automobiles and automobile economy, Kumertau branch chief of OSU

METHODOLOGICAL FOUNDATIONS DEVELOPMENT OF MATHEMATICAL MODELS FOR REGIONAL TRANSPORT AND LOGISTIC SYSTEMS

Abstract

The article suggests a methodological aspects of the development of mathematical models for the development of regional TLS.

Keywords: regional transport and logistic system, methodological basis, mathematical models.

Практика промышленно - развитых стран подтверждает, что эффективное планирование, организация и управление движением материальных потоков возможны только в случае применения основ логистического подхода, формирования и развития транспортно - логистических систем (ТЛС) регионов, способствующих оптимальному использованию имеющихся экономических ресурсов [2]. На современном этапе развития логистических технологий большое внимание уделяется решению задач оптимизации транспортных, складских и распределительных процессов на предприятиях. Однако создание ТЛС требует комплексного рассмотрения всех аспектов указанных процессов. Для создания ТЛС необходимо формирование методологических принципов и научной базы, которые позволят: разработать математические модели (ММ), отражающие закономерности движения материальных потоков в ТЛС; произвести расчет оптимального размера партии поставки; представить процессы логистики в виде элементарных функций; построить графические зависимости; выявить номенклатуру стохастических величин и оценить вид распределения вероятностей; построить уравнения регрессии; применять компьютерные технологии для решения логистических задач. Необходимо формирование комплексных методов анализа и синтеза структуры ТЛС. Проблема рационального использования ресурсов послужила импульсом для разработки специального раздела математики - линейного и динамического программирования [1]. Математические методы являются основой для формирования ММ. Алгоритм разработки ММ имеет следующую последовательность: анализ и характеристика ситуации; выявление и характеристика проблемы; определение цели и постановка задачи для решения проблемы; построение и исследование модели ситуации; выявление метода; разработка алгоритма и процесс решения задачи; анализ результата.

Основным методологическим принципом ТЛС является системный подход. Элементами системы являются транспортные предприятия, склады, предприятия торговли, техника. Квалифицированный персонал обеспечивает связи между элементами. ТЛС обладает способностью адаптации к изменяющимся условиям среды. Методологическими основами ТЛС так же являются принципы: общих затрат, глобальной оптимизации, логистической координации и интеграции, моделирования и информационно – компьютерной поддержки (ИКП), разработки необходимого комплекса подсистем, всеобщего управления качеством. Принцип общих затрат определяет критерий минимума общих логистических затрат. К числу величин, которыми оперирует математика в логистике, относятся экономические параметры. Поэтому в логистике речь идет именно об экономико-математических методах и моделях, в которых используются стоимостные параметры. В соответствии с принципом глобальной оптимизации необходимо производить согласование локальных целей элементов системы при оптимизации ТЛС для достижения глобального оптимума. Принцип логистической координации и интеграции предусматривает согласование интегрального участия всех звеньев ТЛС при реализации целевой функции. Принцип моделирования и ИКП предусматривает необходимость разработки ММ и реализацию логистического менеджмента с использованием ИКП при разработке ТЛС. Принцип разработки необходимого комплекса

подсистем обеспечивает всю совокупность процессов логистического менеджмента. Принцип всеобщего управления качеством обеспечивает надежность функционирования и высокое качество работы каждого элемента ТЛС.

При проектировании ТЛС региона значительный объем работ связан с вопросами математического, информационного и методического обоснования. Представленные в статье методологические положения разработки ММ будут способствовать формированию оптимальной стратегии научного и методического обеспечения исследований [2].

Литература

1. Модели и методы теории логистики / Под ред. В.С. Лукинского. – СПб.: Питер, 2007. – 448 с.
2. Методология формирования региональных транспортно-логистических систем в Республике Башкортостан / Калабухова И.А., Калабухов А.Н., Никитина А.А. // Сборник научных трудов SWorld - 2013.

Калустян Я.В.

Ассистент, Донбасская национальная академия строительства и архитектуры

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА СИСТЕМЫ МЕСТНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация

В статье рассмотрена – структура местных налогов и сборов и их роль в формировании доходов местных бюджетов на разных этапах становления украинской системы местного налогообложения, определены основные преимущества и недостатки действующей системы местного налогообложения.

Ключевые слова: система местного налогообложения, налог, налоговый потенциал.

Kalustyan Y.V.

Donbas National Academy of Civil Engineering and Architecture

COMPARATIVE EVALUATION OF LOCAL TAX CHANGES IN THE LAW

Abstract

The article considers the structure of local taxes and fees and their role in the formation of local revenues at different stages of the Ukrainian system local taxation, the basic advantages and disadvantages of the current system local taxation.

Keywords: local tax system, tax, tax potential

Необходимым условием для развития территории, является наличие у органов местного самоуправления достаточного количества собственных финансовых ресурсов. Во многих странах мира именно местные налоги и сборы призваны их таковыми обеспечить. В тоже время, в Украине, местные налоги не служат основной финансовой автономии, которая может быть достигнута только при условии повышения их роли в доходах местных бюджетов. Одним из первых шагов в этом направлении стало принятие Налогового кодекса.

Становление системы местного налогообложения в Украине можно условно разделить на два этапа:

1. 1991-2010 гг. - до принятия Налогового кодекса Украины.
2. 2011г. - настоящее время - после принятия Налогового кодекса Украины.

Рассмотрим и проанализируем эти этапы более подробно.

С обретением Украиной независимости начинает формироваться собственная система налогообложения. До принятия Налогового кодекса, порядок взимания местных налогов и сборов определялся законом Украины "О системе налогообложения" от 25 июня 1991 года № 77/97-ВР, Декретом Кабинета Министров Украины "О местных налогах и сборах" от 20 мая 1993 года № 56-93, а также другими нормативно - правовыми актами.

К местным налогам и сборам, закрепленных Декретом Кабинета Министров Украины "О местных налогах и сборах" относились 2 местных налога и 14 сборов [1].

Однако несмотря на довольно значительное количество местных налогов и сборов, большинство из них не играли существенной роли в формировании доходов местных бюджетов. Более того, расходы на их администрирование превышали доходы, полученные от взимания, эти налоги были своеобразным "балластом" системы местного налогообложения.

Огонь Ц.Г. выделял такие недостатки украинской системы местного налогообложения, действующей до принятия Налогового кодекса:

- отсутствие эффективного правового поля, отвечающего современным условиям хозяйствования;
- большие затраты местных бюджетов по взиманию местных налогов и сборов, едва покрываемые поступлением от этих платежей в бюджет;
- незначительная фискальная роль местных налогов и сборов и узкий перечень местных налогов и сборов;
- отсутствие правовых механизмов у органов местного самоуправления относительно введения на своей территории собственных налогов и сборов;
- отсутствие взаимосвязи между уровнем общественных услуг, предоставляемых на определенной территории, с налоговыми усилиями населения;
- неразвитость налогов, которые отражают политику органов местного самоуправления [2].

Система местного налогообложения имела ряд серьезных недостатков и нуждалась в кардинальном реформировании, с целью повышения ее эффективности.

С принятием Налогового кодекса Украины 2 декабря 2010 г. завершился первый этапа развития системы местного налогообложения.

К местным налогам, согласно Налогового кодекса, относятся: налог на недвижимое имущество, отличное от земельного участка; единый налог. В состав местных сборов входят: сбор за осуществление некоторых видов предпринимательской деятельности; сбор за места для парковки транспортных средств; туристический сбор [3].

Рассмотрим местные налоги и сборы, предусмотренные Налоговым кодексом Украины более подробно.

Итак, Налоговым кодексом взимаются [3]:

1. Сбор за парковку автотранспорта изменить на сбор за места для парковки автотранспортных средств. Это позволит увеличить общий объем поступлений без сохранения необходимости их целевого назначения.

Налогоплательщика за места для парковки заменено с водителя автотранспорта на лицо, которое организует деятельность по обеспечению парковки транспортных средств. Увеличена ставка налогообложения – с 1-3 % необлагаемого минимума доходов граждан за один час парковки до 0,03-0,15 % минимальной заработной платы за 1 кв.м. площади земельного участка, что позволит увеличить объемы поступлений от налога. Положительным моментом является то, что при определении ставок предусматривается учет особенностей конкретной местности, а именно: местонахождение специально отведенных мест для парковки транспортных средств, способ постановки транспортных средств на стоянку, их режим работы и заполняемость.

2. Курортный сбор заменен на туристический сбор - это увеличивает объект налогообложения, такой налог можно применить на большей территории вследствие большего количества объектов туризма по сравнению с курортными местами. Плательщиками туристического сбора являются лица, приезжающие на территорию общины, на которой действует решение по установлении сбора, с целью оздоровления, лечения, а также с познавательными и профессионально - деловыми целями. Одновременно увеличивается

ставка: вместо ставки 10 % необлагаемого минимума доходов граждан устанавливается ставка 0,5-1 % к стоимости всего периода проживания.

3. Сбор за выдачу разрешения на размещение объектов торговли заменить на сбор за осуществление некоторых видов предпринимательской деятельности.

Это позволяет расширить перечень налогоплательщиков, которыми являются субъекты хозяйствования (юридические лица и физические лица - предприниматели), их обособленные подразделения, которые получают торговые патенты и осуществляют предпринимательскую деятельность. Ставка налога зависит от вида торговой деятельности и деятельности по предоставлению платных услуг, а также населенного пункта.

4. Налоговым кодексом предусматривается введение налога на недвижимое имущество, отличное от земельного участка. Плательщиками налога являются физические и юридические лица, в том числе нерезиденты, которые являются владельцами объектов жилой недвижимости. Ставка налога устанавливается для квартир и жилых домов, жилая площадь которых не превышает 240 и 500 кв.м., соответственно, в пределах 1 % размера минимальной заработной платы и свыше 240 и 500 кв.м. - 2,7% размера минимальной заработной платы.

5. Единый налог. Налогоплательщиками единого налога являются физические (4 группы) и юридические лица (2 группы). В зависимости от критериев плательщика единого налога и особенностей осуществляемой деятельности применяются ставки в процентах к размеру минимальной заработной платы, установленной законом на 1 января налогового года, и в процентах к доходу. Также имеет место установление дополнительных ставок, дающих право оставаться на упрощенной системе налогообложения. Необходимо отметить, что база налогообложения, ставки и условия администрирования находятся вне компетенции местного самоуправления.

Для большей наглядности представим сравнение перечня местных налогов и сборов в процессе становления системы местного налогообложения (таб.1).

Таблица 1 - Сравнение состава местных налогов и сборов на разных этапах становления системы местного налогообложения в Украине

I этап (1991 – 2010 гг.)	II этап (2011г. - настоящее время)
Местные налоги	
Налог с рекламы	-
Коммунальный налог	-
-	Налог, на недвижимое имущество, отличное от земельного участка
-	Единый налог
Местные сборы	
Сбор за парковку автотранспорта	Сбор за места для парковки транспортных средств
Гостиничный сбор	Туристический сбор
Курортный сбор	
Сбор за выдачу разрешения на размещение объектов торговли	Сбор за осуществление некоторых видов предпринимательской деятельности
Рыночный сбор	-
Сбор за выдачу ордера на квартиру	-
Сбор с лиц, которые принимают участие в игре на тотализаторе на ипподроме	-
Сбор за участие в бегах на ипподроме	-
Сбор за выигрыш в бегах на ипподроме	-
Сбор за использование местной символики	-
Сбор за право проведения кино-и телесъемок	-
Сбор за проведение местных аукционов, конкурсной распродажи и лотерей	-
Сбор за проезд по территории пограничных областей автотранспорта, следующего за границу	-
Сбор с владельцев собак	-

Следует отметить, что налог на недвижимое имущество, отличное от земельного участка, единый налог и сбор за осуществление некоторых видов предпринимательской деятельности – обязательны для введения органами местного самоуправления, в то время как решение относительно установления сбора за места для парковки транспортных средств и туристического сбора остается на их усмотрение [3].

Согласно выводов экспертов, которые проводили исследования в рамках проекта "Местные налоги и сборы: общественный мониторинг влияния налоговой реформы на финансовую самостоятельность местных бюджетов", к основным положительным последствиям введения Налогового кодекса Украины, относится следующее:

1. Повышена стабильность налоговой системы в целом за счет кодификации налогового законодательства.
2. Увеличены суммы налоговых поступлений в Государственный бюджет (в большей степени за счет взимания налога на добавленную стоимость и налога с доходов физических лиц).
3. Оптимизирован процесс администрирования налоговых платежей за счет уменьшения их количества:
 - отменен ряд налогов и сборов с низкой фискальной способностью и высокими затратами на администрирование;
 - созданы условия для повышения прозрачности деятельности субъектов хозяйствования;
 - созданы законодательные условия для усовершенствования электронной системы администрирования налогов и упрощение за счет этого процесса представления налоговой отчетности.
4. Созданы законодательные для уменьшения фискального давления на налогоплательщиков.
5. Более четко определены объекты налогообложения по некоторым видам налоговых платежей, а также уточнено ставки и сроки уплаты некоторых налоговых платежей [4].

Однако, ученые и эксперты отмечают, что принятие Налогового кодекса, не решило всех проблем, связанных с повышением эффективности местного налогообложения. Уже на данном этапе развития украинской системы местного налогообложения существуют препятствия на пути того, чтобы местные налоги стали главным источником доходов местных бюджетов.

По результатам исследования экспертной комиссии [4] установлен ряд недостатков Налогового кодекса:

1. Значительное количество изменений, которые были внесены в Налоговый кодекс после его принятия в течение 2011 года свидетельствуют о несовершенстве документа.
2. Затягивание процесса принятия важных законодательных норм в сфере деятельности субъектов малого бизнеса, что привело к ликвидации многих из них, в частности:

- Закона Украины № 8521 «О внесении изменений в Налоговый кодекс Украины и другие законодательные акты относительно упрощенной системы налогообложения, учета и отчетности», которым была установлена новая упрощенная система налогообложения для малого бизнеса;

- отмена пункта 139.1.12 Налогового кодекса Украины, согласно которому плательщики налога на прибыль не могли относить в состав валовых расходов затраты понесенные в связи с приобретением товаров, услуг или работ у плательщиков единого налога - физических лиц, что делало невозможным работу плательщиков единого налога с юридическими лицами.

3. Усиление централизации бюджетно - налоговой системы Украины.

4. Снижение роли местных налогов в структуре доходов местных бюджетов.

5. Перенесение части налоговой нагрузки на субъектов малого и среднего бизнеса, что привело к снижению стимулирующей роли налоговой системы в целом.

6. Система учета и отчетности упрощенной системы налогообложения остается сложной для субъектов малого бизнеса.

И.А. Лунина выделяет такие основные недостатки современной системы местного налогообложения: отсутствие права органов местного самоуправления на установление собственных налогов и сборов на своей территории; отсутствие заинтересованности представителей местной власти в дополнительном привлечении средств путем взыскания местных налогов и сборов; отсутствие взаимосвязи между уровнем общественных услуг на определенной территории, с налоговой нагрузкой на население[5].

Итак, ученые и эксперты отмечают, что существующая сегодня система местного налогообложения имеет ряд серьезных проблем и требует дальнейшего усовершенствования.

Таким образом, исходя из всего вышеизложенного, можно сделать следующие выводы. Принятие Налогового кодекса, которое стало началом второго этапа развития системы местного налогообложения, существенно сократило перечень нормативно-правовых актов, с помощью которых взимались местные налоги и сборы, что существенно упростило и повысило стабильность налоговой системы. Структура системы местного налогообложения кардинально трансформировалась: сократилось общее количество налогов и сборов; на местный уровень был передан один из общегосударственных налогов (единый налог); был введен местный имущественный налог (налог на недвижимое имущество, отличное от земельного участка). Следует отметить, что помимо тех налогов и сборов, затраты на администрирование которых превышали полученные доходы, были отменены и те, которые обладали высокой фискальной эффективностью (коммунальный налог, налог с рекламы, рыночный сбор). С их ликвидацией местные бюджеты потеряли существенный источник собственных доходов.

Несмотря на то, что принятие Налогового кодекса должно было положительно повлиять на финансовую независимость органов местного самоуправления, этого пока не произошло. Система местного налогообложения нуждается в дальнейшем усовершенствовании для того, чтобы стать прочной финансовой основой эффективной деятельности органов местной власти, как это происходит в развитых странах. Одними из первых шагов на пути к этому может стать расширение перечня местных налогов и сборов (за счет возврата налога с рекламы и рыночного сбора, а также введения новых, экономически обоснованных налогов), предоставление органам местного самоуправления большей самостоятельности в вопросах местной налоговой политики, повышение их заинтересованности в реализации налогового потенциала подвластных им территорий.

Литература

1. Декрет Кабінету Міністрів України від 20.05.93 р. №56-93 «Про місцеві податки і збори» [Электронный ресурс] URL: <http://zakon1.rada.gov.ua> (дата обращения 29.01.2014).

2. Огонь Ц.Г. Доходи місцевих бюджетів та напрями їх реструктуризації // Фінанси України. - 2009. - №4. - С.3-12.

3. Податковий кодекс України від 2 грудня 2010 р. № 2755-VI // Відомості Верховної Ради України. - 2011. - № 13-14, № 15-16, № 17, ст.112.

4. Проект “Місцеві податки: громадський моніторинг впливу податкової реформи на фінансову самостійність місцевих бюджетів” [Электронный ресурс] URL: <http://pfirs.org/?p=1493&language=uk> (дата обращения 30.12.2013).

5. Лунина І.О. Формування місцевих бюджетів на основі принципу еквівалентності: шлях до ефективної бюджетної системи України // Фінанси України. - 2010. - №9. - С. 14-19.

Копырина Е.А.

Магистрант, Южно-Уральский государственный университет

ПРОБЛЕМЫ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕКТОРА ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК

Аннотация

Цель и задачи исследования. Цель работы выявление проблем научно-технологического комплекса и необходимость к качественному переходу к инновационной экономики в России.

Для достижения цели решались следующие задачи.

1. Уточнить понятийный аппарат в области инноваций;
2. Анализ институциональной структуры науки в России и наглядная структура затрат на исследования и разработки.

Применение возможно в учебно-методических целях.

Ключевые слова: научно-исследовательские организации, сектора экономики, затраты на исследования.

Копырина Е.А.

Magistracy student, South Ural state University

PROBLEMS OF SCIENTIFIC-TECHNOLOGICAL COMPLEX IN RUSSIA AND TRENDS OF DEVELOPMENT RESEARCH AND PROJECTS SECTOR

Abstract

The purpose and objectives of the study. The purpose of work is identification of problems in scientific-technological complex and the need for a qualitative transition to an innovative economy in Russia.

To achieve the purpose the following objectives were solved.

1. Refine the concept in innovation;
2. Analysis of the institutional structure of science in Russia and the visual structure of spending on research and projects.

Possibility to use is in teaching purposes.

Keywords: research institutions, sectors of the economy, costs of research.

статья изъята

статья изъята

Кошура Ю.В.

Магистрантка, Санкт-Петербургский Государственный Экономический университет

**ПЕРВИЧНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КЛАСТЕРЫ КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ГОСТИНИЧНОГО КЛАСТЕРА
СЕВЕРО-ЗАПАДНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА**

Аннотация

В статье рассмотрено понятие и классификация экономических кластеров. Также выявлено влияние развития первичных кластеров на развитие гостиничного кластера региона и сферы туризма в целом.

Ключевые слова: экономика, гостиничный кластер, регион, туризм, экономический кластер

Koshura Y.V.

Postgraduate student, Saint-Petersburg state economic university

**PRIMARY ECONOMIC CLUSTERS AS BASIS OF FORMATION OF THE HOTEL CLUSTER IN THE NORTHWEST
FEDERAL DISTRICT**

Abstract

The concept and classification of economic clusters is considered in the article . Influence of development of primary clusters on development of a hotel cluster of the region and the tourism sphere is also revealed.

Key words: economy, hotel cluster, region, tourism, economic cluster

В последние годы кластерный подход приобретает все большую популярность в условиях развивающейся экономики и в настоящее время в России идет процесс формирования ряда региональных кластеров.

Сегодня при планировании дальнейшего развития регионов специалисты все чаще обращают внимание на развитие туризма, как возможности увеличить входящие денежные потоки в регион и поднять смежные сферы экономики [1].

Практически во всех документах стратегического развития туристской сферы, которые активно разрабатываются как на национальном, так и региональном уровнях управления, отмечается необходимость поддержания и развития туристских кластеров. Все большую актуальность в этой связи приобретают проблемы выявления туристских кластеров, оценки их воздействия на экономику региона, а также управления их развитием.

Туристский кластер - это совокупность предприятий туристской сферы, предприятий транспортной сферы и культурных объектов. Наглядно рассмотреть схему построения туристского кластера можно на Рис.1.:



Рисунок 1 - «Схема туристского кластера»

Составлено автором на основании [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16]

На Рис.1. видно, что туристский кластер представляет собой достаточно сложную систему, состоящую из множества элементов: предприятий питания; туристических фирм; образовательных учреждений; развлекательной инфраструктуры региона; земельных ресурсов; гостиничных предприятий; транспортных предприятий; предприятий, предоставляющих дополнительные услуги; дорог (авиасообщение, наземные трассы, железные дороги).

Формирование кластера требует активизации деятельности существующих в регионе или создания новых профильных вузов и НИИ, формирования инновационной инфраструктуры, увеличения количества местных фирм, предоставляющих наукоемкие услуги [17].

Зарубежные ученые среди региональных кластеров выделяют:

- работающие кластеры, в которых сконцентрировано большое количество материальных и нематериальных ресурсов. Эти кластеры активно функционируют и приносят высокие доходы региону;
- латентные кластеры, в которых существуют дополнительные возможности, но в данный момент они не реализованы или реализованы не в той мере, в которой могли бы приносить существенные прибыли [18].

Региональный туристский кластер формируется в результате слияния локальных туристских кластеров на его территории. Возникновение таких кластеров происходит под влиянием следующих факторов и условий:

Ресурсные факторы (природные, культурно-исторические, трудовые, финансовые и земельные ресурсы, наличие инфраструктуры) - это потенциал для развития конкретных видов туризма. Они определяют специализацию кластера, предусматривают специфику дополняющих предприятий (агротуристический кластер, лечебно-оздоровительный кластер, водно-спортивный кластер и др.).

Деятельностные факторы (созданные в результате деятельности человека) - обеспечивают конкурентоспособность туристской деятельности за счет условий, созданных и внедренных именно на данной территории.

К ним относятся технологические ноу-хау в туризме, специфические знания, навыки и промыслы, обуславливающие специализацию территории. Причем территория может не обладать ресурсными факторами, кластер может быть создан на основании деятельностных факторов.

Процесс формирования и развития регионального туристского кластера замедляется лимитирующими факторами: экономическими, институциональными, географическими, социальными и инфраструктурными. Выявление лимитирующих факторов способствует прогнозированию процесса формирования и развития регионального туристского кластера, помогает выбрать релевантную (в соответствии со спецификой региона) позицию властей при формировании кластера (дирижирование, невмешательство, создание необходимых условий) [19].

Задача повышения инновационной активности в указанном случае становится все более актуальной пропорционально развитию хозяйственных агломераций. В то же время сложно говорить о инновационно-ориентированных взаимодействиях, если каких-либо важных отраслей в регионе просто не существует. Формирование кластеров затрудняет отсутствие базовых объектов физической инфраструктуры. Эта проблема характерна для некоторых регионов России. В некоторых случаях говорить о кластерной политике невозможно. По отношению к неразвитым регионам со слабыми хозяйственными агломерациями разумная промышленная политика может быть практичнее, чем попытки воплотить несбыточные мечтания об инновационной экономике [19].

По итогам проведенного автором исследования в Северо-Западном Федеральном округе присутствуют развивающиеся первичные и потенциальные кластеры, которые в свою очередь являются базовыми для развития гостиничного кластера, что отражено в Таблице 1:

Таблица 1 - Первичные и потенциальные кластеры Северо-Западного Федерального округа

№ п/п	Название региона	Первичные кластеры	Потенциальные кластеры
1.	Республика Карелия	Туристский кластер	-
2.	Республика Коми	-	Лесной образовательный кластер
3.	Архангельская область	-	Северный и Южный туристские кластеры
4.	Калининградская область	Производственный фармацевтический кластер	-
5.	Ленинградская область	Туристский кластер	-
6.	Мурманская область	Газоперерабатывающий кластер	Горно-химический, горно-металлургический, машиностроительный кластеры
7.	Новгородская область	-	Кластер производства медицинской техники
8.	Псковская область	-	Кластер интеллектуальных транспортных систем
9.	Санкт-Петербург	-	Кластер интеллектуальных транспортных систем
10.	Ненецкий автономный округ	-	Газохимический кластер

Санкт-Петербург входит в состав Северо-Западного Федерального округа, поэтому развитие туризма в нем невозможно без развития соседних регионов. Наибольшими перспективами с точки зрения развития гостиничного кластера обладает город федерального значения Санкт-Петербург в виду того, что он является административным центром региона. В Санкт-Петербурге есть аэропорт международного направления - Пулково, поэтому большинство туристов, путешествующих в другие области региона, останавливаются в городе для пересадок на другие виды транспорта. Также город обладает широкой сетью железнодорожных, автомобильных и речных трасс, является крупным пассажирским и грузовым портом - обладает выходом к Балтийскому морю. В связи с этим будет целесообразно развитие небольших транзитных гостиничных предприятий в районе аэропорта и вокзалов с целью развития транзитного туризма и увеличения въездного туристического потока в Санкт-Петербург.

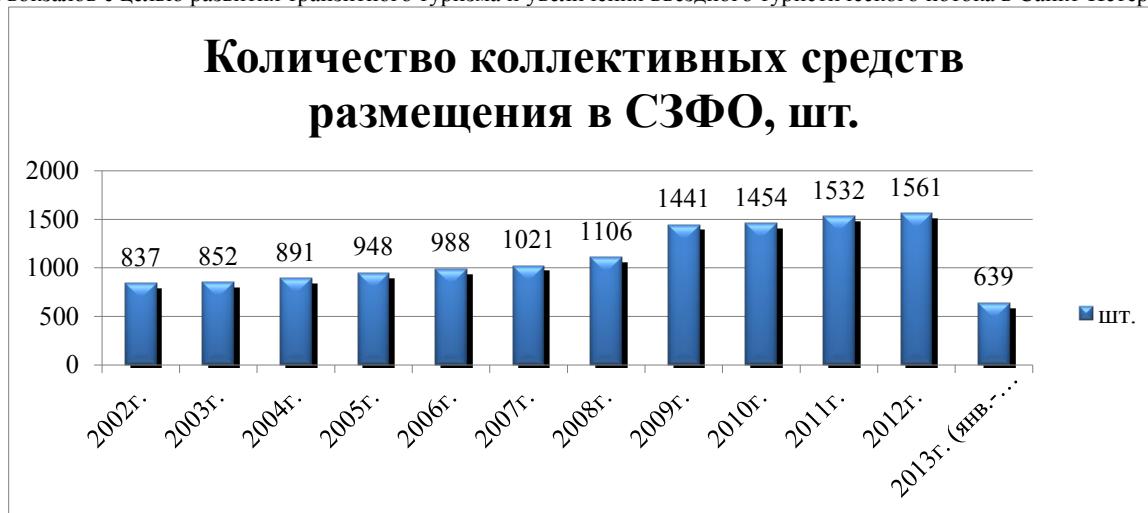


Рисунок 2 - «Динамика количества коллективных средств размещения в СЗФО» [20]

Анализируя возрастающую динамику количества коллективных средств размещения в Северо-Западном Федеральном округе с 2002 года, можно сделать вывод, что гостиничный кластер планомерно развивается, а вместе с ним развивается и туристский кластер региона, что в свою очередь повышает конкурентоспособность СЗФО среди других регионов.

Если рассматривать отдельно Санкт-Петербург, то здесь наибольшее развитие получил бизнес-туризм и соответственно строительство новых гостиниц бизнес-класса будет оправдано. В других регионах более целесообразно будет строить гостиничные предприятия категории 3-4 звезды, это наиболее оптимальный вариант для иностранных и туристов из других регионов России. Однако, поскольку в областях присутствуют промышленные кластеры, то эти же гостиничные предприятия подойдут и для развития бизнес-туризма в регионе. То есть дальнейшее развитие промышленных кластеров, являющихся для региона первичными, способствуют развитию гостиничного кластера.

Литература

- Шепелев И.Г., Маркова Ю.А. Туристско-рекреационные кластеры - механизм инновационного совершенствования системы стратегического управления развитием регионов // статья URL: <http://sisp.nkras.ru/e-ru/issues/2012/3/markova.pdf> (Дата обращения 30.11.2013г.).
- Бунаков О.А. Кластерный подход к позиционированию в туризме // Российская Международная Академия Туризма, 2011 URL: <http://www.uecs.ru/uecs-28-282011/item/423-2011-05-23-10-00-04> (Дата обращения 14.01.2014г.).
- Бойко А. Е. Формирование туристских кластеров как инструмент развития внутреннего туризма в России // статья URL: www.dvags.ru/download/rio/j2009-2/37.doc (Дата обращения 21.10.2013г.).
- Конкретика. Консалтинговая компания. Туристический кластер (туристско-рекреационный кластер) // статья URL: <http://www.concretica.ru/publications/single/article/8/173/> (Дата обращения 14.01.2014г.).
- Евпланов А. Депутаты выяснили, что такое туристический кластер // Российская Бизнес-газета №800 (18) URL: <http://www.rg.ru/2011/05/31/turklaster.html> (Дата обращения 15.12.2013г.).
- Лысикова О.В., Лукьяненко Е.В. Саратовский туристско-рекреационный кластер: предпосылки создания и развития // статья URL: http://elskst.ucoz.ru/publ/rossijskie_konferencii/osobyeh_ekonomicheskikh_zon_turistsko_rekreacionnogo_tipa/lysikova_o_v/4-1-0-77 (Дата обращения 15.01.2014г.).
- Шаталова Е. А в перспективе - автотуристский кластер // Районная газета «Задонская правда», 2012г. URL: http://pravdaz.ucoz.ru/news/a_v_perspektive_avtoturistskij_klaster/2012-07-05-117 (Дата обращения 20.01.2014г.).

8. Rodrigues A.B. Turismo rural: praticas e perspectivas // Sao Paulo: Contexto. 2003. (Дата обращения 20.01.2013г.).
9. Экономика и жизнь. У туристических кластеров // Статья. №20 (9386) за 2011 год URL: <http://www.eg-online.ru/article/135657/> (Дата обращения 14.01.2014г.).
10. Коль О. Д. Концептуальные основы формирования кластера туристских предпринимательских структур по въездному туризму в крупном городе // Статья. Проблемы современной экономики, N 1 (33), 2010 URL: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=3043> (Дата обращения 02.01.2014г.).
11. Кружалин В.И. Научные основы формирования туристско-рекреационных кластеров на принципах государственно-частного партнерства // Устойчивое развитие туризма: стратегические инициативы и партнерство: международная научно-практическая конференция. - Улан-Удэ, 2009. - С. 308-316. (Дата обращения 05.01.2014г.).
12. Прокопчик Б. Туристический кластер на примере развития Щучинского района // Статья, 2012г. URL: <http://www.bel-jurist.com/page/turist-cluster> (Дата обращения 02.01.2014г.).
13. Центр кластерного развития. Кластерная схема // URL: <http://astrackr.ru/index.php/klastery/turisticheskij-klaster> (Дата обращения 01.12.2013г.).
14. Александрова А.Ю. Зарубежный опыт и российская практика кластерообразования в туризме // URL: <http://www.pandia.ru/text/77/151/7252.php> (Дата обращения 25.12.2013г.).
15. Дунец А.Н. Туристский кластер межрегионального уровня в горном регионе // статья URL: http://vernadsky.tstu.ru/pdf/2009/09/rus_03_2009_09.pdf (Дата обращения 20.12.2013г.).
16. Печерица Е.В. Кластерный подход к управлению конкурентоспособностью хозяйствующих субъектов в индустрии гостеприимства // Региональная экономика: теория и практика. 2012. № 22. С. 46-53) (Дата обращения 28.12.2014г.).
17. Саламова Н.Ш. Кластерная политика – как основа развития экономики региона // статья, URL: <http://www.online-science.ru/userfiles/file/qpzmh7nv7fkvmw8ojwlpza6cfu46m4as.pdf> (Дата обращения 16.01.2014г.).
18. Enright M. Survey on the Characterization of Regional Clusters: Initial Results // [Working Paper Institute of Economic Policy and Business Strategy: Competitiveness Program University of Hong Kong and the Competitiveness Institute]. – Barcelona, Spain, 2000. (Дата обращения 24.01.2014г.).
19. Левченко Т.П., Кулян К.К., Кулян М.К. Кластерный подход к устойчивому развитию туристских дестинаций // Вестник СГУТиКД. - 2012. - №2 (20). - С.67-72. URL: http://tourlib.net/statist_tourism/levchenko2.htm (Дата обращения 17.01.2014г.).
20. Федеральная служба статистики // URL: <http://www.fedstat.ru> (Дата обращения 19.01.2014г.).

Кузнецов С.Б.

Доцент, кандидат физико-математических наук, Сибирский институт управления РАНХиГС.

ПОВЕДЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЧИСЕЛ США И РЯДА ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН

Аннотация

Используя индекс — экономическое число, сравниваются страны: Великобритания и Россия, Чехия и Греция, Франция и Австрия. Определяются страны с подобной экономикой. Указаны преимущества и недостатки экономического числа для определения рейтинга страны.

Ключевые слова: экономическое число, возобновляемые факторы производства, инвестиции.

Kuznetsov S.B.

PhD in Physics and Mathematics, associate professor, Siberian Institute of Management of RANEPA.

BEHAVIOR OF ECONOMIC NUMBERS USA AND SOME EUROPEAN COUNTRIES

Abstract

Compared countries: Britain and Russia, the Czech Republic and Greece, France and Austria, using economic numbers. Determined by countries with similar economies. Determined the advantages and disadvantages of economic numbers.

Keywords: economic number, renewable factors of production, investments.

Сопоставления экономических показателей играют важную роль для принятия экономических и политических решений на международных и национальных уровнях. Любой подход к международным сопоставлениям предполагает приведение основных показателей различных экономик к единой валюте. Методология расчетов сопоставления показателей на базе покупательной способности позволяет получить результаты сопоставлений, независимые от выбора счетной единицы. В работе все экономические показатели измеряются, основываясь на паритетной покупательной способности в долларах США, приведенные к 2005 году.

Экономическое число E_0 , предложенное в работе [1] позволяет определять кризисные состояния экономики и конкурентоспособность государства. Очень большие значения E_0 возникают при неустойчивом состоянии экономики. Малые значения экономического числа определяют «идеальное» развитие экономики. Величина экономического числа связана с состоянием экономических процессов, с объемом и качеством основных возобновляемых производственных факторов и инвестированием. Экономик, которые отличаются друг от друга одинаковым масштабом факторов производства и скоростей их изменения, назовем подобными. Из условий определения экономического числа следует, что экономики с одинаковым экономическим числом подобны [1]. Первые расчеты E_0 для ряда стран были получены в работах [2-3]. Статистические данные для расчета экономических чисел в данной работе были взяты из баз Евростат [4] и Всемирного банка [5]. Рассмотрим несколько европейских экономик и экономику США в период с 1992 по 2011 гг.

В этот период в экономике США наблюдались два кризиса один незначительный в 2000 году, спровоцированный перегревом фондового рынка и последний кризис 2008 г. Эти кризисы вызвали рост экономического числа в соответствующие годы (рис. 1).

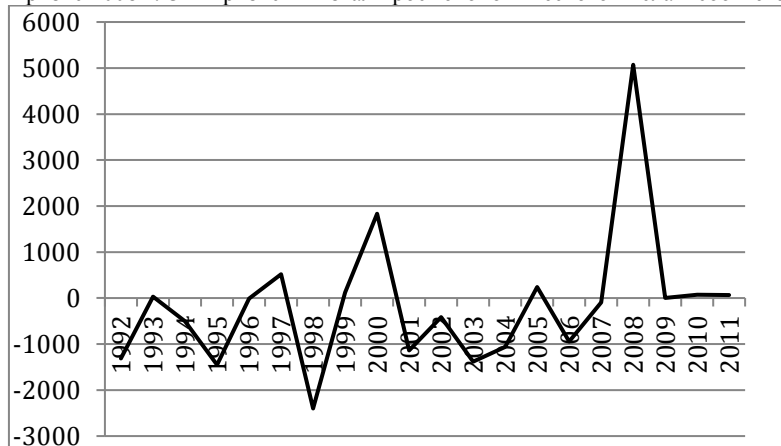


Рис. 1 Поведение экономического числа США

Ось абсцисс - временная ось, ось ординат показывает значения экономического числа. Отрицательные значения экономического числа вызваны грубостью вычислений из-за большого временного шага в один год. Вычисление экономических чисел на основе статистических данных получается точнее при наличии временных рядов с более коротким временным интервалом между данными. По ежегодным статистическим данным США была сделана ежемесячная интерполяция в период с января 2008 по декабрь 2010 гг. Полученные экономические числа были сглажены, и результаты представлены на рис. 2.

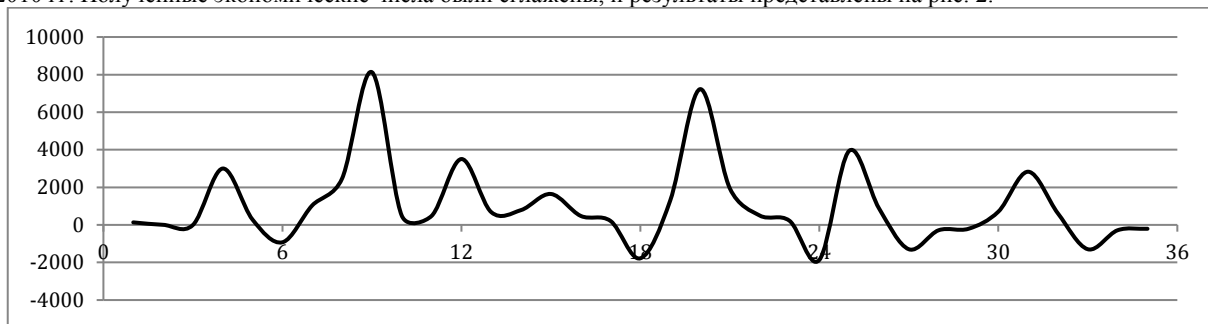


Рис. 2 Экономическое число США в период с января 2008 по декабрь 2010

По оси абсцисс временные данные представлены номером порядкового месяца, начиная с января 2008 года. Пик экономического числа при подсчете с использованием годовых данных достигал 5000 единиц. При использовании интерполяции его величина увеличилась до 8000 единиц. Это объясняется тем, что в течение этого периода правительство США в определенные промежутки времени удавалось взять под контроль ситуацию в экономике страны, и экономическое число опускалось до малых величин. Поэтому усредненная по году величина E_0 оказалась меньше всплесков реальных значений. Следует отметить, что отрицательные значения экономического числа после интерполяции уменьшились. Далее интерполяцию проводить не будем, так как это увеличивает размер рисунка, но на полученные выводы не влияет.

Для расчета экономического числа используются объемы возобновляемых факторов производства и инвестиции в экономику страны. Сравнение экономики России и Великобритании показывает, что объем инвестиций в экономику и объем валового продукта, приблизительно одинаков (рис. 3).



Рис. 3. Валовой продукт и инвестиции России и Великобритании

Расчет экономических чисел показал, что они различаются в разы (рис. 4-5).

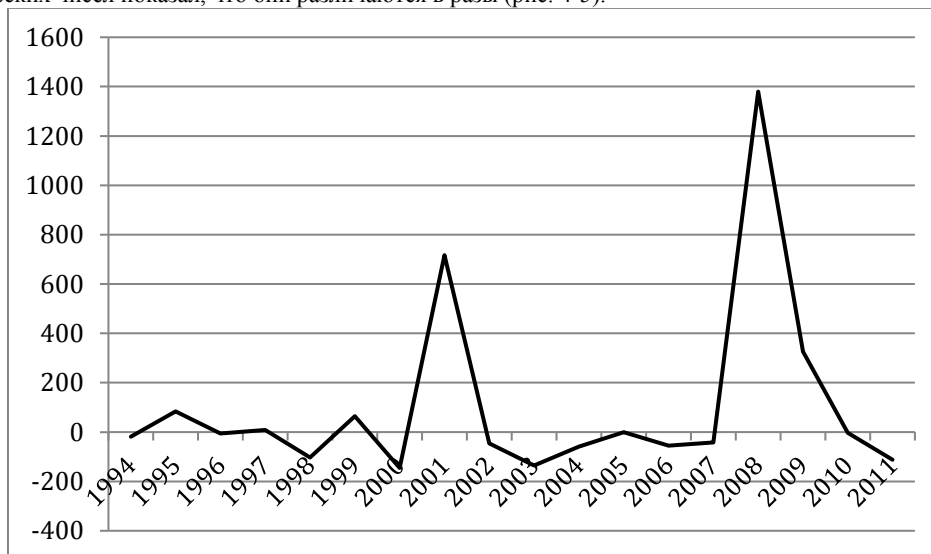


Рис. 4 Поведение экономического числа Великобритании.

Так пик последнего кризиса 2008 г в Великобритании составил 1400 единиц, а в России 6600. Первый пик экономического числа в 2001 году является следствием взорвавшегося пузыря на рынке акций технологических компаний в 2000 г. В России также наблюдаем два пика, первый — соответствует кризису основанному на неэффективной макроэкономической политике, проводившейся властями в середине 1990-х годов, спадом цен на энергоносители и последствиями кризиса в Юго-Восточной Азии (рис. 5). Второй пик в обоих случаях соответствует мировому кризису 2008 г.

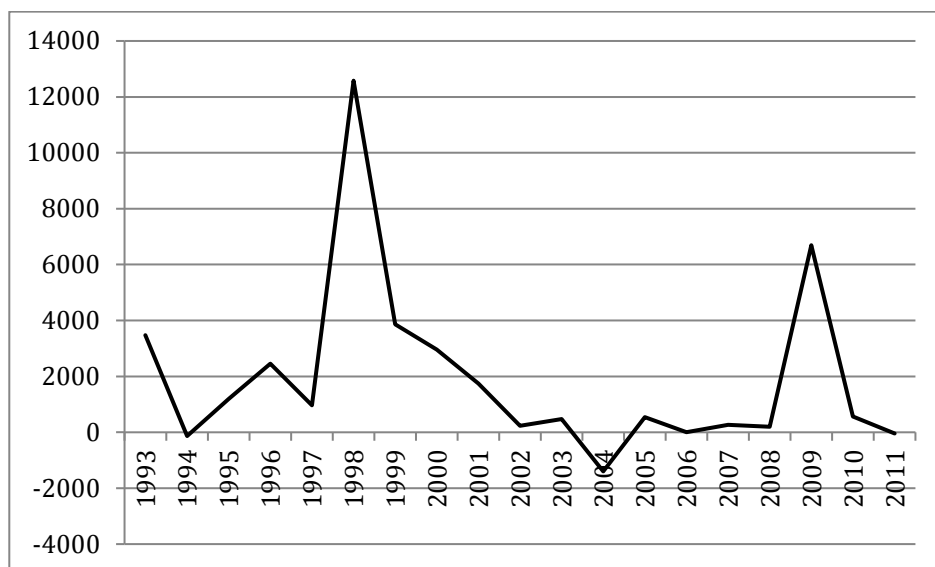


Рис 5. Поведение экономического числа России

Сравним масштабы экономик через объемы инвестиций, физического капитала, ВВП и трудовых ресурсов, выраженных в виде заработной платы. Если объемы инвестиций и ВВП сравнимы, то объем физического капитала в России в несколько раз превышает этот показатель в Великобритании (рис. 6).

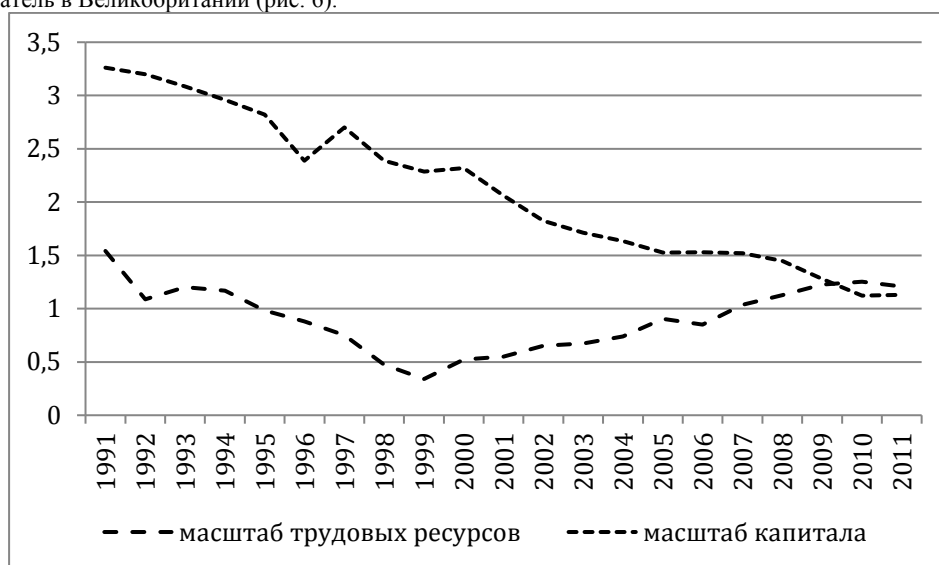


Рис. 6. Поведение масштабов экономики

Объем заработной плата в России в начале 90-х был 1,4 раза больше, чем в Великобритании, но уже к концу 90-х составлял только 34% от объема заработной платы Великобритании, и только в последние годы наблюдается тенденции сравнимости объемов.

Согласно рейтинга глобальной конкурентоспособности в 2010 г. Великобритания занимала 12 место, а Россия 63, в рейтинге самые конкурентоспособные страны 20 и 49 место, соответственно. В рейтинге «легкость ведения бизнеса» за 2010 г. Великобритания была на 5 месте, Россия на 116, годом ранее 6 и 112 место, соответственно. Эти экономики очень разные, несмотря на схожесть объемов инвестиций в экономику и валового продукта, что подтверждает поведение экономических чисел.

Подобная картина наблюдается при сравнении экономики Чехии и Греции, при сопоставимых объемах инвестиций и ВП в этих странах (рис. 7) экономические числа различаются в сотни раз (рис. 8, 9).

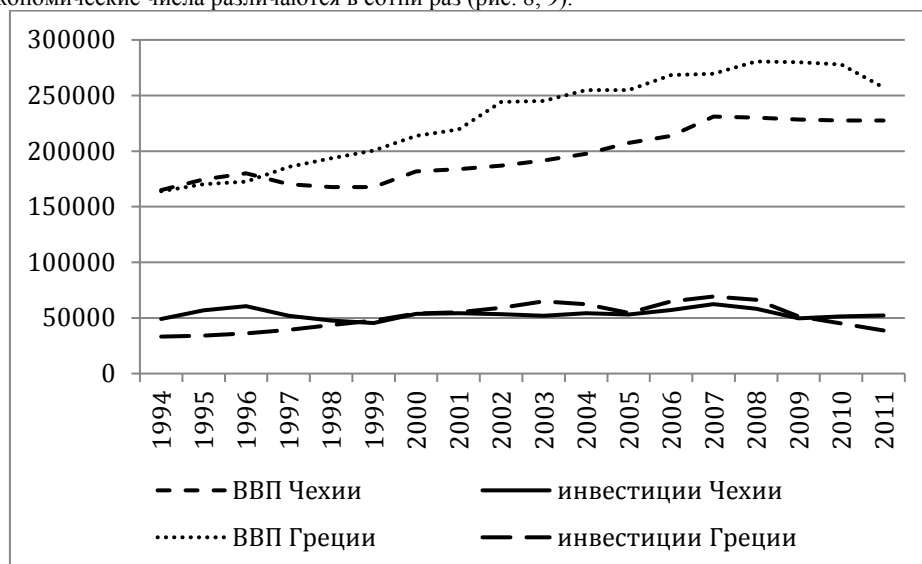


Рис 7. Валовой продукт и инвестиции Чехии и Греции.

Если сравнить рейтинг глобальной конкурентоспособности стран, то Чехия занимала в 2010 г. 36 место, Греция – 83, в 2011 г., соответственно, 38 и 90. По рейтингу самых конкурентоспособных стран мира в 2010 г. Чехия занимала 31 место, Греция – 71. В рейтинге «легкость ведения бизнеса» за 2011 г. эти страны оказались рядом: Греция занимала 97 место, Чехия – 82, но годом ранее 109 и 63, соответственно.

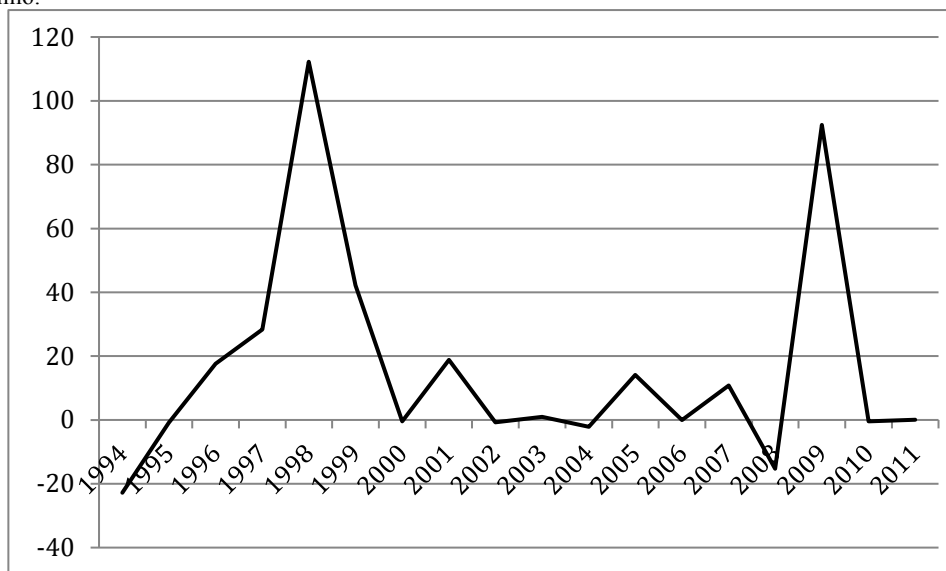


Рис 8. Поведение экономического числа Чехии

Первый пик связан с тем, что в 1997 году рост экономики Чехии затормозился, страна вошла в период стагнации, в котором находилась полтора года. Второй пик соответствует последнему экономическому кризису.

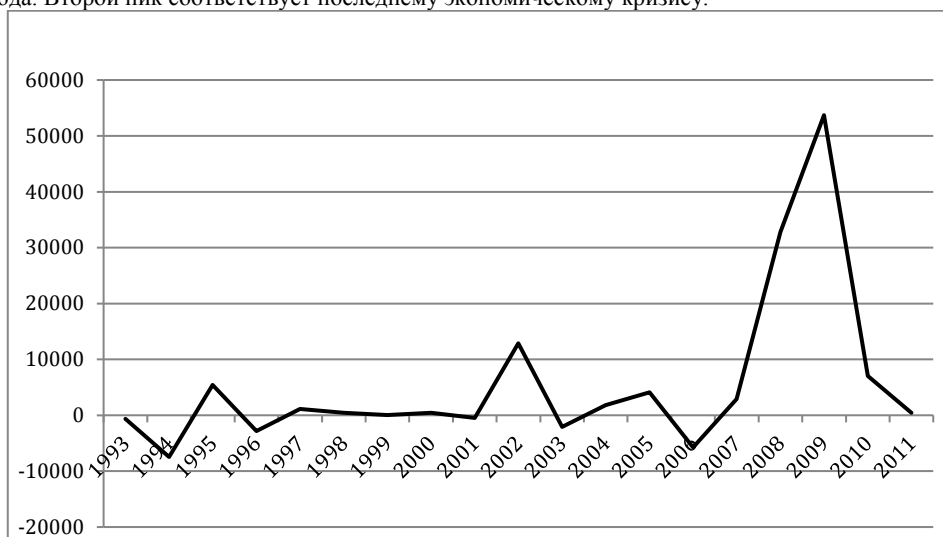


Рис. 9 Поведение экономического числа Греции

Если сравнивать две очень разные, на первый взгляд, экономики Франции и Австрии, можно утверждать, что эти экономики подобны. Валовой продукт Австрии сравним с объемом инвестиций в экономику Франции (рис. 10), а ВП Франции в 6-7 раз превышает ВП Австрии.

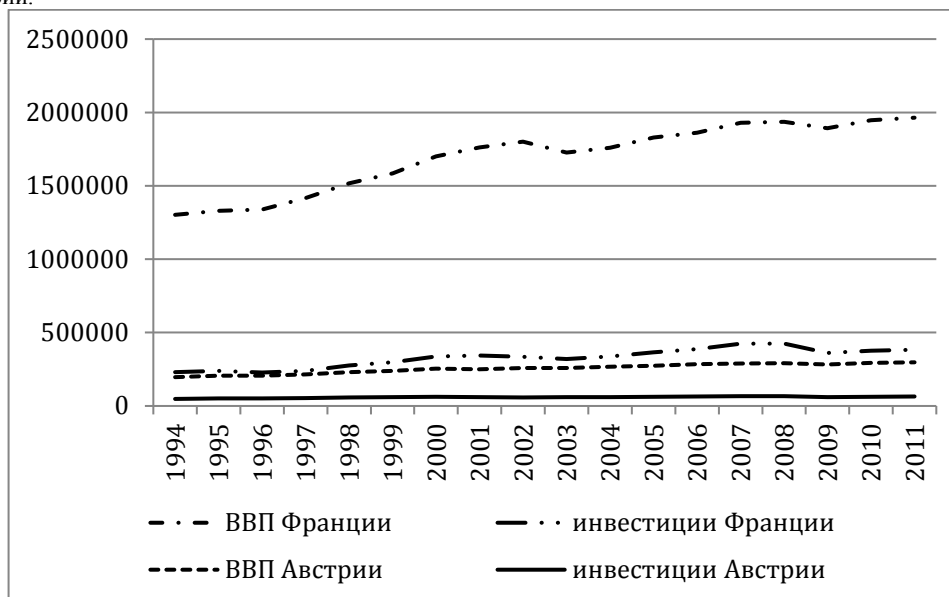


Рис 10. Валовой продукт и инвестиции Франции и Австрии.

Экономика Франции приблизительно в 6,5-7 раз больше экономики Австрии по объемам трудовых ресурсов, 5-6 раз больше по объемам капитала и масштабам инвестиций (рис. 11).

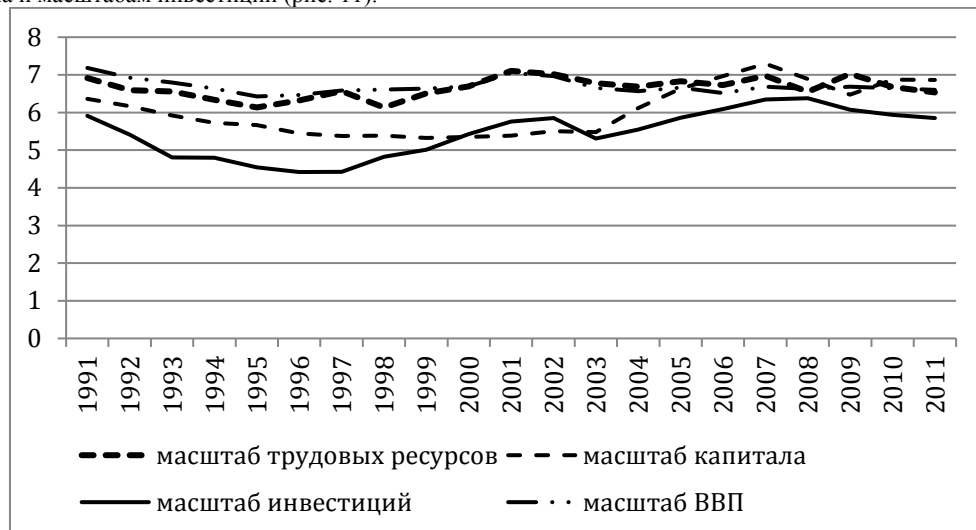


Рис. 11. Поведение масштабов экономики

Несмотря на такие большие отличия, поведение экономических чисел этих стран подобно по порядку величин (рис. 11).



Рис 12. Поведение экономических чисел Франции и Австрии

Проанализируем международные экономические рейтинги этих двух стран, так по рейтингу глобальной конкурентоспособности в 2011 г. Франция занимала 21 место, Австрия 16. Годом раньше эти страны занимали 18 и 19 места, соответственно. По рейтингу ведения бизнеса 2011 г. Франция занимала 38 место, Австрия - 30. По рейтингу самые конкурентоспособные страны мира в 2011 г Франция занимала 29 место, Австрия 21, а 2010 г они были 16 и 17 местах соответственно. По перечисленным экономическим рейтингам эти страны находятся рядом. Как правило, Австрия находится в более высоком положении в рейтинге. Поведение экономических чисел так же указывают на эту близость, и Австрия имеет меньшее экономическое число в сравнении с Францией.

Предлагаемое в работе [1] экономическое число позволяет сравнивать разномасштабные экономики, результаты сравнения коррелируют с известными рейтингами. Для определения экономического числа требуются только статистические данные, и нет необходимости в экономико-социологических исследованиях. Для более точного определения экономического числа требуются квартальные данные, а лучше ежемесячные, но даже ежегодные данные позволяют определить характер поведения экономики.

Литература

1. Кузнецов С.Б. Динамика обновления факторов производства. Новосибирск, ЦПИ: Изд-во Сибпринт, 2010. — 312 с.
2. Кузнецов С.Б. Моделирование обновления факторов производства // Экономический анализ: теория и практика. — 2010. №40(205). — С. 25-31.
3. Кузнецов С.Б. Экономическое число. // Экономика и управление. 2010. — №11(61). — С. 32-37.
4. Европейская комиссия Евростат [электронный ресурс]. – режим доступа: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu> (дата обращения 20.12.13).
5. Всемирный банк [электронный ресурс]. – режим доступа: <http://data.worldbank.org/indicator> (дата обращения 20.12.13).

Курников К.И.¹, Кожуховская А.И.²

^{1,2}Студенты, кафедра менеджмента, Хакасский Государственный Университет им. Н.Ф. Катанова

ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ТРУДА РЕСПУБЛИКИ ХАКАСИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА МОЛОДОГО СПЕЦИАЛИСТА

Аннотация

В статье рассматриваются перспективы молодого специалиста на рынке труда Республики Хакасия.

Ключевые слова: рынок труда, выпускник, профессия

Kurnikov K. I., Kozhukovskaya A.I.

Students, Department of Management, Khakas State University

LABOR MARKET OF THE REPUBLIC OF KHAKASSIA AND HIS INFLUENCE ON THE YOUNG SPECIALIST

The article considers the prospects of a young specialist in the labor market of the Republic of Khakassia.

Keywords: labor market, graduate, profession

Состояние рынка труда и процессы в сфере занятости относятся к числу важнейших социально-экономических параметров. Рынок труда – элемент экономической системы, и уровень его функционирования заметно влияет на развитие экономики.

Подготовка квалифицированных кадров и развитие человеческих ресурсов имеют ключевое значение для подъема экономики России и вхождения ее в мировое экономическое пространство. Рыночная экономика предъявляет повышенные требования к качеству рабочей силы, ее образовательному, профессиональному и квалификационному уровню, росту ее социальной мобильности, профессионализму. Рынок труда профессионально истощился. В связи с ежегодной сокращаемостью численности трудоспособного населения Республики Хакасия (за период 2010-2013 годов - на 9,3 тыс. человек) проблема кадрового обеспечения экономики Республики Хакасия будет все более обостряться. Кадровые проблемы возникают, прежде всего, по рабочим местам, которые по содержанию и условиям труда непривлекательны для молодежи. По данным обследования населения по проблемам занятости, проведенного Федеральной службой государственной статистики России в 2013 году, средний возраст занятых в экономике Республики Хакасия приблизился к 40 годам.

Обеспечение сбалансированности спроса и предложения рабочей силы является важнейшей задачей государственной политики занятости. Один из основных механизмов решения этой проблемы – взаимодействие системы профессионального образования с рынком труда.

Сегодня в республике сложилась парадоксальная ситуация. С одной стороны, мы имеем безусловно развитую систему профессионального образования.

С другой – на рынке труда, особенно в последние два года, наблюдается обостряющийся дефицит квалифицированных кадров. Вместе с тем все большее количество выпускников образовательных учреждений не находят работу по выбранной специальности. Многие выпускники не готовы применить полученные ими знания на практике, в результате более 40 % выпускников вынуждены работать не по специальности, что свидетельствует о несоответствии отраслевого профиля образования квалификационным требованиям конкретных должностей и профессий.

Социальная незрелость, отсутствие объективной информации о рынке труда и профессиях, неадекватная самооценка выпускников затрудняют их адаптацию в современных экономических условиях, в связи с чем на рынке труда Республики Хакасия в ближайшем будущем будет ощущаться острая нехватка профессионалов, работающих в сфере производства. В структуре сведений о потребности в работниках преобладает спрос на рабочие профессии, который составляет 80 % от общей потребности в работниках. К ним относятся работники сельского, лесного хозяйства, работники сферы обслуживания, жилищно-коммунального хозяйства, аппаратчики, машинисты установок и машин, операторы, слесари-сборщики, строители.

Несмотря на то, что значительная часть выпускников не может трудиться по полученной профессии, имеется множество вакансий, которые не могут быть закрыты специалистами, имеющимися на рынке труда.

Разбалансированность спроса и предложения на рынке труда молодых специалистов усугубляется еще и тем, что уровень получаемой квалификации в учебных заведениях не соответствует требованиям работодателей.

По данным проведенного опроса, большинство студентов образовательных учреждений твердо уверены в том, что получаемая ими профессия пользуется спросом на рынке труда, а следовательно, возможность трудоустройства по освоенной профессии оценивается ими как высокая. Такие результаты можно объяснить юношеским оптимизмом и незнанием реалий современного рынка труда.

Так, например, по специальности «бухгалтер», «юрист», «экономист», помимо многочисленных высших учебных заведений, готовят эти же кадры такие средние профессиональные учебные заведения, как политехнический, сельскохозяйственный, педагогический колледжи, Черногорский горный техникум и др.

Видимо, экономическая выгода от обучения по юридическим и экономическим специальностям вынуждает руководителей этих учебных заведений продолжать из года в год готовить невостребованных на рынке труда специалистов.

В результате каждый третий выпускник по этим специальностям начинает свой трудовой путь с получения статуса «безработного» в центре занятости.

Основными причинами, сдерживающими эффективное трудоустройство выпускников, являются:

- низкая конкурентоспособность, отсутствие у большинства из них необходимых знаний и навыков самоопределения на рынке труда;
- несоответствие профессионально-квалификационной структуры выпускников потребностям экономики и структуре имеющихся вакансий;
- отсталость кадровой политики организаций, ориентированных на достижение текущих результатов, а не на перспективное развитие;
- не сформирована трудовая мотивация выпускников.

Большинство молодых людей, получив диплом, не видят для себя ясной жизненной перспективы, страдают от неопределенности. Представление о рабочих профессиях у молодых людей ассоциируется только с тяжелым, низкооплачиваемым трудом. Молодежь зачастую не информирована, что современное производство испытывает серьезную потребность в высококвалифицированных рабочих, труд которых достаточно хорошо оплачивается. Поэтому особую актуальность сегодня имеет профессиональная ориентация молодежи. Чем раньше молодой человек сумеет выбрать верный профессиональный путь, тем безопаснее пройдет его адаптация на рынке труда. Назрела необходимость проведения в республике молодежной кадровой политики со стратегической целью трудового воспитания, профессионального образования, повышения эффективности воспроизводства и использования потенциала молодых специалистов.

Трудоустройство молодежи, ее адаптация и подготовка к профессиональной трудовой деятельности по-прежнему являются задачами, решение которых позволит обеспечить реализацию прав молодых людей на труд, использовать их потенциал в развитии экономики страны.

Литература

1. Служба занятости Республики Хакасия. URL: <http://www.zankhakassia.ru/home.aspx>
2. Волгин Н.А. Экономика труда / Н. А. Волгин, Ю. Г. Одегов. Социально-трудовые отношения: учебник для вузов. М.: Изд-во «Экзамен», 2009.
3. Остапенко Ю. М. Экономика труда: Учеб. пос. / Ю. М. Остапенко. М.: ИНФРА-М, 2010.

В данной статье рассматривается проблема перехода к эко-экономике. Анализируется термин «Эко-экономика», даются три аксиомы «зеленой экономики». Подчеркивается важность появления эко-экономики в России.

Ключевые слова: эко-экономика, зеленая экономика, мега город, эко-стиль жизни.

Lanina E.I.¹, Gogoleva M.A.²

¹Undergraduate student "Trade business", The Institute of Service Sphere and Entrepreneurship (branch) Don State Technical University; ² Ph.D in Pedagogics, associate professor, The Institute of Service Sphere and Entrepreneurship (branch) Don State Technical University

GREEN LIGHT TO GREEN ECONOMICS

Abstract

The article deals with the problem of moving to eco-economics. The term "eco-economics" is analyzed, three axioms of "green economics" are given. The importance of having eco-economics in Russia is emphasized.

Keywords: eco-economics, green economics, megacity, eco-style life.

Currently, eco-economics is quite a hot topic that bothers the best human minds now. Economics, which pollutes the environment and steadily leads the world in an environmental catastrophe, must become eco-economy, which will be based on respect to natural systems. Sooner or later you will proceed to the economy with the prefix eco, it will help to avoid environmental disasters, which are undergoing a wave around the world.

Eco-economics or "green economics" - is the direction in economic science that has emerged in the last two decades, under which it is believed that the economy is a dependent part of the environment within which it exists. Theory of "green economics" is built on three axioms:

- it is impossible to keep expanding the sphere of influence in a confined space;
- it is impossible to demand the growing needs of an infinitely limited resources;
- everything on the surface of the Earth is interconnected.

The concept of "green economics" also includes ideas of many other areas in economics related to sustainable development. According to the concept of "green economics" one can say that now the prevailing economic system is imperfect. Although it gave some results in improving the living standards of people in general and especially its individual groups, the negative consequences of that system are considerable: ecological problems, depletion of natural capital, large-scale poverty, lack of fresh water, food, energy, inequality among people and countries. All this poses a threat to present and future generations. The current economic model is called "brown economy." In our opinion, presently, it is urgent to a shift from the "brown economics" to "green" one.

Today the world is facing two crises. The global financial crisis, which concerns us more, but climate change is of great importance too. We should not neglect the first one, on the contrary, it is possible to kill with a single shot two birds.

Global growth slows its rotation. Budgets are being cut. Most likely we will not have enough resources to deal with global problems.

Russia is no exception, and extremely wise government actions are needed for the formation of the country on the path to a "green economics".

People are reasonable and they cannot help realizing the consequences of wasteful attitude to the environment. Contamination processes necessary for life in the all spheres, make the best minds of architects, designers, innovators, create projects for ecological coexistence of man and the environment. This direction is called the ecological construction and home neighborhoods and cities acquire the prefix eco.

The world has an alternative to unlimited economic growth, which has led to the degradation of the biosphere, and this alternative is considered and discussed in the concept of sustainable development - ecological development. This development is a model of socio-economic life of society, in which satisfaction of the vital needs of the present generation can be achieved without depriving future generations of such a possibility.

So, going back, we can see that in the XX century, more than half the population of civilized countries moved from villages and hamlets in to the city. Just for 100 years, the first time in the history of mankind, there was a transition from the world of rural to urban. The pressure on the environment of cities has increased much, the cities became choking literally and figuratively on a variety of industrial emissions, vehicle emissions, congestion, and the river became more like dirty vessels filled with strange liquid. Science fiction writers drew megacities of the future as a concrete jungle with vines - roads at the upper floors, with severe shortage of water and air. And now almost entirely fiction became reality.

Precisely in order to avoid such a terrible scenario, in response to the technological challenges in developed countries ecological consciousness emerged. Smoking chimneys are closed by treatment facilities, and the city begins to adapt to humans. However, the process is complicated and expensive, but everyone wants to live.

The ideas of eco-city literally permeate the atmosphere of the modern world. Every year, the environmental situation on the planet is deteriorating. People have to think about the development of the concepts of new cities, surviving by renewable resources.

Thus, the conclusion is the following - to move on eco-economics, eco-cities and eco-style life. Environmental aspect is becoming increasingly important. It is necessary to direct all forces and unite all countries in the establishment of eco-economics. We should develop the right policy, particularly in Russia, to access eco-economics. It's high time to think about the future and make the world better.

References

1. Towards a green economy : pathways to sustainable development and poverty eradication/ United Nations Environment Programme, 2011. - 626 p.
2. Forests in a green economy : a synthesis / United Nations Environment Programme, 2012 - 13 p.
3. Green economy : why a green economy matters for the least developed countries / United Nations Environment Programme, 2011 - 15 p.
4. Etudes et documents : activités, emplois et métiers liés à la croissance verte/ Commissariat général du développement durable, 2012.
5. Green economy : driving a green through public finance and fiscal policy reform / United Nations Environment Programme, 2010. - 34 p.

Линник П.С.¹, Трунина В.Ф.²

¹Студент, Волгоградский Государственный Технический Университет; ²кандидат социологических наук, доцент,

Волгоградский Государственный Технический Университет

СРАВНИТЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ СОГЛАСНО МСФО В СООТВЕТСТВИИ С РОССИЙСКИМИ СТАНДАРТАМИ

В статье рассмотрены теоретические основы учета нематериальных активов согласно МСФО, и в соответствии с российским законодательством о бухгалтерском учете выделены отличия в оценке и признании нематериальных активов, необходимых для целей трансформации индивидуальных бухгалтерских (финансовых) отчетностей в соответствии с МСФО и составления консолидированной финансовой отчетности.

Ключевые слова: нематериальный актив, исследования и разработки, научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы.

Linnik P.S.¹, Trunina V.F.²

¹Student, Volgograd State Technical University; ²PhD in sociological, associate professor, Volgograd State Technical University

COMPARATIVE ASPECTS OF ACCOUNTING UNDER IAS INTANGIBLE ASSETS In accordance with Russian aspects

Abstract

This article considers theoretical bases of intangible assets in accordance with IAS and in accordance with Russian accounting legislation there are marked differences in the assessment and recognition of intangible assets needed for the transformation of the individual accounting (financial) statements in accordance with IFRS and the consolidated financial statements.

Keywords: intangible assets, research and development, research, development and engineering works.

статья изъята

статья изъята

Лыкина Н.С.

Студент, Тольяттинский государственный университет

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ НА КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация

В статье рассматривается вопрос о проблеме управления затратами на качество продукции на отечественных предприятиях в современных условиях.

Ключевые слова: Качество продукции и услуг, затраты на качество, оценка затрат на качество.

Lykina N.S.

Student, Togliatti State University

TO THE QUESTION ABOUT THE PROBLEM OF MANAGEMENT EXPENSES ON QUALITY OF PRODUCTS ON DOMESTIC ENTERPRISES

Abstract

The article discusses the problem of cost management on product quality in the domestic enterprises in modern conditions.

Keywords: quality, expenses on quality, estimation of expenses on quality.

Развитие экономики России и жесткая конкуренция вынуждают отечественные предприятия искать пути получения новых конкурентных преимуществ для дальнейшей работы. Конкурентоспособность любого предприятия, независимо от его масштабов и сферы деятельности, в первую очередь, зависит от качества продукции и услуг, также баланса цены и качества, а именно в какой степени продукция или услуга предприятия отвечает требованиям потребителей и каковы затраты на создание качественного продукта.

На современном этапе развития экономики предприятия приходят к пониманию того, что улучшение качества выпускаемой ими продукции или услуг должно достигаться с минимальными издержками. Отсюда и вытекает понятие управление затратами на качество – это деятельность, направленная на повышение качества при одновременном снижении себестоимости продукции. Расходы на качество определяются различными мероприятиями, которые не добавляют ценности выпускаемому продукту. Предупреждение этих мероприятий и улучшение технологии производства в результате даёт сбережение затрат. Другими словами, высокое качество снижает затраты и позволяет лучше использовать имеющиеся у предприятия ресурсы и другие возможности [1].

Можно ли избежать затраты на качество продукции? Некоторые виды затрат на качество можно минимизировать или избежать вовсе, если устранить проблему или уменьшить их количество. Некоторые из них: неиспользованные материалы; время, потраченное на дефект; исправление дефектов; необоснованные проверки для уже выявленного процента дефектов; различные риски; потеря доверия покупателей из-за неудовлетворительного качества продукции. Другие являются явно неизбежными, которые используются для поддержания нынешнего уровня качества. Например: аудит качества; изучение поставщиков; обслуживание оборудования; подготовка специалистов по управлению качеством.

Таким образом, издержки на качество могут быть приведены к приемлемому порогу, но свести их к нулю нет возможности [3].

В теории управления качеством существуют множество подходов к расходам на качество. Самый известный из них – подход Джурана–Фейгенбаума. Арманд Фейгенбаум – всемирно известный гуру в области менеджмента качества. Учёный возглавлял службу контроля качества компании General Electric и по долгу своей деятельности контактировал с экспертами японских компаний Toshiba и Hitachi. В соответствии с его подходом затраты на качество можно разделить на четыре категории, которые в сумме дают общие затраты на качество, как показано на рисунке 1.

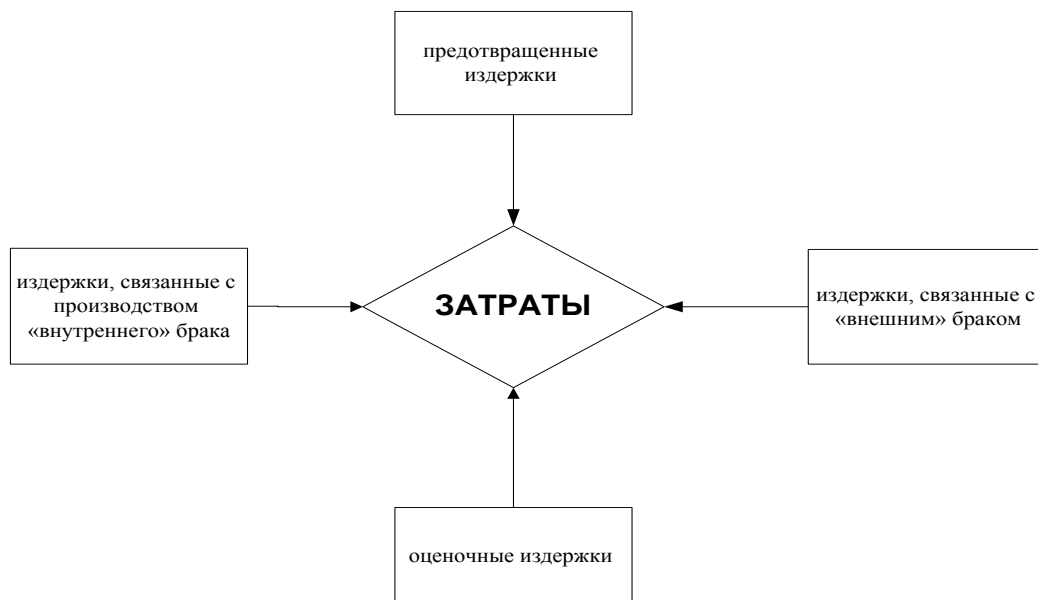


Рисунок 1 – Классификация затрат на качество по подходу Джурана– Фейгенбаума

Предотвращенные издержки – это расходы, которых удалось избежать, в частности, планирование программ, направленных на улучшения качества. Оценочные издержки – затраты на оценку качества. Внутренние потери от брака – издержки, которые возникают в процессе создания продукции. А внешние потери – это уже те расходы, которые связаны с использованием продукции потребителем, например, издержки на гарантийное обслуживание [2].

В дополнение к вышесказанному, наибольшие трудности представляют внешние издержки, возникающие за пределами организации, в результате несоответствия продукции заданному уровню качества.

Существуют затраты, которые не так просто учесть, например, расходы связанные с изучением недовольств и жалоб потребителей, дальнейшие расходы на обслуживание данных потребителей, а также издержки, связанные с разбирательствами и последующей оплатой компенсаций, дополнительные транспортные расходы.

И наконец, один из элементов внешних потерь – снижение имиджа компании и потеря доверия покупателей, практически невозможно определить, данные только предположительны, именно поэтому многие организации вообще не учитывают эти издержки.

Данный подход обладает рядом недостатков: существование оправданного уровня брака; некоторые затраты можно отнести к нескольким из заявленных категорий; затраты на качество приравнивают к потерям, что не позволяет сравнить затраты на повышение качества и потери, а это в свою очередь, не даёт возможности оценить экономическую эффективность управления затратами на качество продукции; само распределение издержек по категориям не несёт в себе основной цели их расчёта – снижения затрат на качество.

При управлении затратами на качество могут возникнуть различные вопросы, такие как: куда отнести расходы на проверку измерительного оборудования? Если оборудование используется в отделе технического контроля, то это оценочные издержки, если на производстве при самоконтроле – затраты на предупреждение; издержки, связанные с необоснованным возвратом продукции можно не учитывать; персонал может быть вовлечён одновременно в несколько операций, в этом случае, распределение затрат времени персоналом можно выяснить с помощью опроса или «фотографирования рабочего времени» [4].

Таким образом, ни теория, ни практика в настоящий момент не даёт исчерпывающего ответа на вопрос: как эффективно вести учёт затрат на качество продукции или услуги? Данные затраты сложно идентифицировать, методологии расчёта затрат на качество не однозначны и сложны. Но в любом случае, затраты на качество необходимо анализировать. Умело организованный анализ расходов на качество позволит значительно сэкономить ресурсы, а также поможет повысить имидж предприятия в глазах нынешних и потенциальных клиентов.

Литература

1. Аристов О.В. Управление качеством. - М.: Инфо-М, 2007.
2. Магомедов Ш.Ш., Беспалова Г.Е. Управление качеством продукции: Учебник. – М.: Дашков и К, 2012. – 335 с.
3. Харламова Т.Н., Герасимов Б.И., Злобина Н.В. Управление затратами на качество продукции: отечественный и зарубежный опыт : монография Т.Н. Харламова, Б.И. Герасимов, Н.В. Злобина ; под науч. ред. д-ра экон. наук, проф. Б.И. Герасимова. - Тамбов : Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2006. - 108 с., 2006
4. Экономика качества. Основные принципы и их применение /Под ред. Дж. Компанеллы /Пер. с англ. А. Раскина /Науч. ред. Ю.П. Адлер и С.В. Щепетова. - М.: РИА «Стандарты и качество», 2005. – (Серия «Практический менеджмент»).

Мамлеева Э. Р.

Кандидат экономических наук, Уфимская государственная академия экономики и сервиса
РЕГИОНАЛЬНАЯ ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация

В статье проанализированы показатели инновационной деятельности региона (на примере Республики Башкортостан). Выявлены проблемы функционирования региональной инновационной системы.

Ключевые слова: национальная инновационная система, инновации, региональная инновационная система.

Mamleeva E. R.

PhD of Economics, Ufa State University of Economics and Service
REGIONAL INNOVATION SYSTEM REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Abstract

The article analyzes the indicators of innovative activity in the region (for example, the Republic of Bashkortostan). Identified problems in the functioning of the regional innovation system in the region.

Keywords: national innovation system, innovation, regional innovation system.

Переход экономики страны на инновационный путь развития невозможен без формирования конкурентоспособной в глобальном масштабе национальной инновационной системы (НИС).

По мнению Н.А. Ивановой, одного из ведущих специалистов по проблемам развития инновационных систем: "Национальная инновационная система - это совокупность взаимосвязанных организаций (структур), занятых производством и коммерческой реализацией научных знаний и технологий в пределах национальных границ. В то же время НИС - комплекс институтов правового, финансового и социального характера, обеспечивающих инновационные процессы и имеющих прочные национальные корни, традиции, политические и культурные особенности"[1].

Таким образом, говоря о национальной инновационной системе России необходимо учитывать исторический опыт развития страны, распределения ресурсов, климатические условия, научно-технический потенциал территории. Кроме того, в советский период сложилась производственная специализация регионов, которая является значимым фактором формирования эффективной национальной и региональной инновационной политики [2].

На сегодняшний день, практически во всех субъектах РФ ведется работа по активизации инновационной деятельности, разработке и реализации инновационной политики и построению региональных инновационных систем.

В данном исследовании анализируются показатели, характеризующие инновационную систему региона (на примере Республики Башкортостан).

Инновационная активность организаций, % [3]

Таблица 1

	2009	2010	2011	2012
Российская Федерация	9,3	9,5	10,4	10,3
Приволжский федеральный округ	12,3	12,5	12,7	11,9
Республика Башкортостан	13,4	11,1	13,5	13,1

Показатели инновационной активности в регионе превышают общероссийские тенденции (таб.1). Наблюдаемый в 2010 году спад инновационной активности можно объяснить кризисными явлениями в экономике.

Одним из показателей инновационной деятельности региона является численность персонала, занятого исследованиями и разработками.

Численность персонала, занятого исследованиями и разработками, чел.[5]

Таблица 2

	Численность персонала, всего					
	2002	2004	2009	2010	2011	2012
Российская Федерация	-	-	742433	736540	735273	726318
Республика Башкортостан	12226	9279	7543	7655	8052	8166

В РФ отмечается тенденция снижения численности персонала, занятого исследованиями и разработками. Отметим, что в 2012 г. - самый низкий показатель из наблюдаемых данных о численности занятых в данной сфере. Он составляет лишь около 37,0% по отношению к 1990 г. По отношению к общей численности занятых в экономике численность персонала сократилась с 2,6% в 1990 г. до 1,1% в настоящее время. Во многом это следствие резкого сокращения финансирования НИОКР, произошедшего в 1990-е гг. и не восстановленного в следующем десятилетии. Если СССР в 1990 г. затратил на науку около 3,5% своего ВВП, то Российская Федерация в 1992 г. — 0,7%, 1995 г. — 0,8%, 2000 г. — 1,1%, 2003 г. — 1,3%, в 2009 г. — 1,29%, в 2011 г. — 1,12%. В РБ, начиная с 2009 г. переломлена тенденция снижения и отмечен небольшой рост численности работников, выполняющих исследования и разработки. Республика является крупным научным региональным центром, в котором функционирует более 70 организаций, ведущих научные исследования и разработки.

Одним из значимых показателей функционирования региональной инновационной системы является динамика затрат на технологические инновации.

Затраты на технологические инновации, млрд. руб.

Таблица 3

	2005	2007	2010	2011	2012
Российская Федерация	-	-	400,8	733,82	904,56
Республика Башкортостан	2,1	5,92	6,95	13,75	12,75

В структуре затрат на технологические инновации в РБ около 70% связаны с приобретением машин; около 15% расходуется на другие виды подготовки производства для выпуска новых продуктов, около 7% на производственное проектирование, дизайн и другие разработки. Основным источником средств на технологические инновации были и остаются собственные средства организаций [4].

Отметим, что по числу предприятий, осуществляющих технологические инновации республика занимает одно из лидирующих положений в ПФО (более 100 предприятий).

Эффективность инновационной деятельности в системе государственной статистики определяется на основе информации о выданных патентах на изобретения.

Поступление патентных заявок и выдача охранных документов [3]

Таблица 4

		Подано патентов, шт.		Выдано патентов, шт.	
		На изобретения	На полезные модели	На изобретения	На полезные модели
2005	Российская Федерация	23644	9082	19447	6958
	Республика Башкортостан	541	120	448	70
2010	Российская Федерация	28772	11757	21627	10187
	Республика Башкортостан	594	208	467	180
2011	Российская Федерация	26495	12584	20339	10571
	Республика Башкортостан	606	193	417	165
2012	Российская Федерация	28701	13479	22481	11152
	Республика Башкортостан	585	236	566	192

Несмотря на то, что как в стране, так и в регионе наблюдается увеличение количества выданных патентов, показатели патентной активности в России на протяжении последних нескольких лет ухудшаются. Так, коэффициент изобретательской активности (число российских патентных заявок в расчете на 10 тыс. населения) снизился в 2011 г. до 1,85 против 1,95 – в 2006 г. Коэффициент самообеспеченности (соотношение числа российских и всех поданных в России патентных заявок) уменьшился с 0,74 в 2006 г. до 0,64 в 2011 г. Коэффициент зависимости (соотношение числа иностранных и российских патентных заявок) вырос до 0,56 в 2011 г. против 0,35 в 2006 г. [6].

Одним из основных результатов инновационной деятельности является объем инновационной продукции, который в Республике Башкортостан вырос с 4,5 % в 2009 году до 6,0 % в 2012 году (таб. 5).

Объем инновационной продукции в Республике Башкортостан [5]

Таблица 5

	Млн.руб.	В % к общему объему отгруженной продукции
2009	26995,2	4,5
2010	44702,1	5,4
2011	58248,8	5,6
2012	62171,4	6

Таким образом, анализ функционирования инновационной системы региона выявил, что основным фактором, препятствующим развитию инновационной деятельности в регионе является недостаток как собственных средств предприятий и организаций, так и недостаточная финансовая поддержка со стороны государства.

Также по итогам опроса Башкортостанстатом предприятий республик к факторам, препятствующим инновационной активности можно отнести: несовершенство законодательной базы; отсутствие льготных условий для организаций, осуществляющих инновационную деятельность; недостаток квалифицированных кадров; высокая стоимость нововведений; отсутствие информации о новых технологиях и др. [4]

Все вышеперечисленные проблемы во многом обусловлены несовершенством механизмов формирования региональной стратегии. Дальнейшая работа над формированием региональных инновационных систем может разрешить данные проблемы и увеличить инновационную активность регионов.

Литература

1. Иванова Н. Национальные инновационные системы // Вопросы экономики. - 2001. - №7. - С.61.
2. Капреева Е. Инновационный потенциал как основа развития региональных инновационных систем // Инновационная деятельность. – 2009. - №1. – С.29-36. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.sstu.ru> (Дата обращения 20.01.2014).
3. Индикаторы инновационной деятельности: 2013: статистический сборник. – М.: Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», 2013. – 472с. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.hse.ru/primarydata/ii2013> (Дата обращения 27.01.2014).
4. Башкортостан – территория инноваций [Электронный ресурс] URL: <http://www.minpromrb.ru> (дата обращения 29.11.2011)
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения 29.01.2014)
6. Экспресс цифра [Электронный ресурс] URL: <http://www.issras.ru> (дата обращения 25.01.2014)

Мильгуй Т.П.

Кандидат экономических наук, доцент, Алтайская академия экономики и права

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННЫХ КАДРОВ

Аннотация

Перспективы и проблемы формирования инновационной экономики требуют от системы образования новых подходов к подготовке кадров. В данной работе изучен человеческий потенциал и его роль в развитии национальной экономики.

Ключевые слова: инновационные кадры, инновационная экономика.

Milguy T.P.

Candidate of economic sciences, Associate Professor Altai Academy of Economics and law

DEVELOPMENT OF INNOVATIVE PERSONNEL

Abstract

Prospects and problems of formation of innovative economy require from the education system of new training approaches. This paper presents the study of human potential and its role in development of the national economy.

Keywords: innovative personnel, innovative economy.

Оптимальным средством повышения эффективности образования являются инновации. Внедрение моделей непрерывного профессионального образования, федеральных государственных стандартов на основе компетентностного подхода, новых образовательных технологий позволит решить основные проблемы, назревшие в образовании. Особенно актуальным на настоящий момент является подготовка кадров для инновационной сферы. Для преодоления сложившихся негативных тенденций, а именно растущей конкуренции за квалифицированные кадры с европейскими и азиатскими странами, низкого качества социальных услуг в области здравоохранения и образования следует пересмотреть основные подходы к подготовке кадров. Главным препятствием на пути модернизации образования является высокий уровень социального неравенства. Решение вопроса о подготовке инновационных кадров приведет к повышению социальной устойчивости в обществе, повышению национальной конкурентоспособности и более равномерному распределению доходов.

Отличительными особенностями, которыми должны обладать инновационные кадры, являются прежде всего широко развитые способности к предоставлению новых идей, нестандартных решений, умеющие креативно мыслить, обладающие знанием для внедрения новых разработок и стремящиеся к инновационным изменениям.

Особенная роль в подготовке инновационных кадров отводится высшим учебным заведениям. Их основной задачей является привлечь студентов и преподавателей к научно-исследовательской работе, обозначить инновационную экономику как цель, обеспечить необходимыми ресурсами и инструментами для развития фундаментальных и прикладных исследований. Постоянное развитие и нацеленность на результат в подготовке кадров позволит вузам удерживать свои позиции на образовательном рынке и соответствовать требованиям инновационной политики государства. В таблице 1 представлена динамика численности лиц, которым решением Высшей аттестационной комиссии Минобрнауки России выдан диплом кандидата и доктора наук за период 1995-2011 гг. [1].

Таблица 1 — Численность лиц, которым присуждена ученая степень кандидата и доктора наук, по отраслям наук за период 1995-2011 гг. (человек)

Отрасль науки	1995	2000	2005	2011	Темп роста 2000/ 1995,%	Темп роста 2005/ 2000,%	Темп роста 2011/ 2005,%
Кандидаты наук							
Всего	11553	23075	30118	22438	199,7	130,5	74,5
Физико-математические	1059	1354	1201	1233	127,8	88,7	102,6
Химические	462	664	678	767	143,7	102,1	113,1
Биологические	811	1333	1462	1242	164,4	109,6	84,9

Технические	2563	4781	5125	3930	186,5	107,2	76,7
Экономические	870	2709	4537	3893	311,4	167,5	85,8
Филологические	506	1115	1648	1283	220,3	147,8	77,8
Юридические	250	1084	2300	1195	433,6	212,2	51,9
Педагогические	734	2167	2794	2084	295,2	128,9	74,6
Медицинские	1944	3429	4794	2854	176,4	139,8	59,5
Архитектура	29	30	33	29	103,4	110	87,8
Психология	198	508	730	516	256,5	143,7	70,6
Прочие науки	2127	3901	4816	3412	183,4	123,4	70,8
Доктора наук							
Всего	2760	4592	4182	3214	166,3	91,1	76,8
Физико-математические	344	391	347	346	113,6	88,7	99,7
Химические	101	127	94	79	125,7	74,0	84,0
Биологические	174	278	269	207	159,7	96,7	76,9
Технические	702	1092	878	522	155,5	80,4	59,4
1	2	3	4	5	6	7	8
Экономические	156	366	389	426	234,6	106,3	109,5
Филологические	97	224	179	212	230,9	79,9	118,4
Юридические	52	109	165	85	209,6	151,4	51,5
Педагогические	103	257	248	179	249,5	96,5	72,2
Медицинские	510	855	793	580	167,6	92,7	73,1
Архитектура	5	9	8	1	180,0	88,8	12,5
Психология	31	64	44	39	206,4	68,7	88,6
Прочие науки	485	820	768	538	169,0	93,6	70,0

Основной рост численности кандидатов наук наблюдается с 1995-2000 гг. по экономическим, юридическим, педагогическим и психологическим наукам. В 2011 г. численность лиц, которым присуждена ученая степень кандидата и доктора наук снижается за исключением кандидатов по химическим наукам, докторов экономических и филологических наук.

Для привлечения молодых специалистов в науку необходимо разработать ряд механизмов позволяющие не только обеспечить кадрами данную сферу, но и создать условия для здоровой конкуренции. К таким механизмам можно отнести:

- реформирование системы оплаты труда в области науки и образования;
- внедрение новых форм финансирования фундаментальной и прикладной науки;
- выделение государственных субсидий, предоставление грантов, займов, развитие венчурного финансирования.

Ключевым фактором инновационного развития является человеческий капитал [2, 3]. Инновационный путь развития, которым следует Россия, ведет к формированию нового социального типа людей, которые и будут определять развитие страны в будущем. Образование сегодня затрагивает все сферы жизни человека и помогает формировать в личности экономический, политический, нравственный и высококультурный потенциал. Основная роль в формировании человеческого потенциала принадлежит самому человеку, его качественным характеристикам. В зависимости от того, как развивается его психическое, физическое здоровье, какими ценностями человек руководствуется при выборе решения, что является основой становления его личности, формируется его дальнейшее перевоплощение и способность к постоянному совершенствованию и работе над собой. Для развития человеческого потенциала требуется преобразование и улучшение качества социальной среды и условий жизни людей. Для этой цели первоочередными вопросами являются не только вопросы образования, но и модернизация в области демографической политики, здравоохранения, культуре, пенсионной сфере и других жизненно важных областях.

Приоритетными направлениями в развитии демографической политики в стране являются:

- снижение смертности населения;
- укрепление здоровья населения, повышение роли здорового образа жизни;
- повышение уровня рождаемости;
- эффективное управление миграционными процессами;
- снижение уровня преступности и защита населения от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера;
- оказание гражданам бесплатной медицинской помощи в полном объеме и высокого качества;
- развитие медицинской науки и внедрение инноваций в здравоохранение, повышение квалификации медицинских работников.

Одной из основных составляющих инновационной экономики является рынок труда, который один из первых реагирует на качество подготовки кадров с помощью сокращения неэффективных рабочих мест, что ведет к изменению структуры занятости населения. Сложившийся демографический кризис в других странах ведет к росту спроса на рабочую силу и особенно на высококвалифицированные кадры. В результате этого основной задачей для любой страны является сохранение именно специалистов обладающих конкурентоспособностью и высоким потенциалом для развития. Образовательные программы по подготовке кадров в высших учебных заведениях в обязательном порядке должны включать механизмы такой защиты и обладать качеством, которое в свою очередь привлечёт иностранных студентов. Возникшая конкуренция за инновационные кадры ведет к повышению требований работников к охране и качеству труда. Первоочередными вопросами являются заработная плата, социальные льготы, безопасные условия труда и другие [4]. Данные проблемы не должны повлиять на развитие экономики и росту негативных тенденций в стране. Создание условий для развития бизнеса (снижение административных барьеров), интеграция науки, образования и производства позволит сохранить кадры внутри страны и привлечет иностранную рабочую силу. К основным направлениям развития рынка труда в стране относятся:

- сокращение нелегальной занятости (совершенствование нормативно-правовой базы; внедрение форм социальной защиты работников);
- создание условий для прохождения стажировки молодых специалистов на современных, конкурентоспособных предприятиях с последующим трудоустройством;
- повышение контроля за соблюдением установленных норм и правил в сфере регулирования трудовых отношений;
- развитие профессиональной мобильности, что позволит человеку реализовать свой трудовой потенциал в нескольких секторах экономики;
- развивать рынки труда (предлагать новый информационный ресурс, разработать формы и программы внутренней трудовой миграции);
- разработка и реализация программы по привлечению иностранной рабочей силы (организация информационно-образовательных центров за рубежом).

К странам с высоким индексом развития человеческого потенциала относятся: Австралия, Нидерланды, США, Новая Зеландия, Канада, Ирландия, Швеция, Швейцария, Япония. Лидером индекса развития человеческого потенциала за период с 2001 - 2011 гг. является Норвегия; с 1994-2000 гг. – Канада; 1993 год – Япония. Россия по индексу развития человеческого потенциала в 2009 г. заняла 66 место (в 2008 г. – 65 место). В 2011 г. индекс развития человеческого потенциала России составляет 0,755 это 66 место в списке из 187 стран.

Развитие человека представляет собой не только обучение, но и сохранение позитивных результатов в течение длительного времени. Индекс человеческого развития определяет уровень и качество жизни (здоровье, образование и доход граждан). Курс страны на инновационную экономику неизбежно внесет свои коррективы в ценностные ориентации российского общества. Реальная оценка происходящих перемен в будущем российской экономики позволит сегодня направить процесс образования по пути инновационного развития, разрабатывая и используя все возможности для формирования и сохранения инновационных кадров.

Роль инноваций на сегодня слишком высока во всех областях экономики. Одна из приоритетных областей для развития является национальная экономическая безопасность страны. Участие России в различных международных проектах позволит продемонстрировать на зарубежном рынке уровень развития человеческого потенциала страны и привлечь иностранный кадровый ресурс. Расширение рынка наукоемкой продукции, модернизация различных отраслей экономики предоставит возможность укрепить позиции на мировом рынке.

Литература

1. Индикаторы инновационной деятельности: 2013 // Статистический сборник.-Москва: Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», 2013.-472 с.
2. Губарь А.И. Человеческий капитал на рынке труда трансформационного общества // Экономика устойчивого развития. - 2013. - № 15. - С. 34-38.
3. Климов А.В. Исследование и теоретическое осмысление экономической категории «качество трудовых ресурсов» // Экономика устойчивого развития. - 2013. - № 15. - С. 67-70.
4. Тагильцева Е.Д. Поиски новых форм мотивации труда // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2010. №3.С.52-55.

Мильгуй Т.П.

Кандидат экономических наук, доцент, Алтайская академия экономики и права
ЗНАЧЕНИЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В РАЗВИТИИ ЛИЧНОСТИ

Аннотация

Данная статья посвящена развитию процессам образования. Изучены требования компетентностного подхода к личности. Представлены современные методы обучения в российских вузах и оценочные критерии выбора индивидом учебного заведения.

Ключевые слова: инновации в образовании; компетентностный подход.

Milguy T.P.

Candidate of economic sciences, Associate Professor Altai Academy of Economics and law

THE VALUE OF THE COMPETENCE APPROACH IN THE DEVELOPMENT OF PERSONALITY

Abstract

This article is devoted to the development of the processes of education. Studied the requirements of the competence-based approach to the personality. Modern methods of studying in Russian universities and evaluation criteria for the selection of the individual institution.

Keywords: innovation in education; competence approach.

Происходящие изменения в современной общественной жизни, требуют развития более совершенных способов образования. Основным аспектом к изучению представляется индивидуальное развитие личности. Включиться в инновационное образование для вуза значит иметь базу для подготовки кадров полностью соответствующих не только современным требованиям рынка труда, но и в перспективе способных пройти обучение в самых престижных российских и зарубежных учебных заведениях.

Образование – это способ воздействия на человека с целью создания условий для развития его потенциала, стремления двигаться целенаправленно, наращивая свои знания в различных областях наук. Образование это сложный организм, который изменяется в зависимости от социальной, экономической, технологической, политической среды и его максимальная адаптация в среде неопределенности указывает на высокое качество предоставления услуги. Инновации в образовании можно разделить на две группы это инновационное обучение (образовательные технологии), основанное на новых моделях и более совершенных способах предоставления знаний (способы передачи нового материала) и образовательные инновации, представляющие собой образовательные продукты, которые были исследованы А.П. Панкрухиным, А.А. Ченцовым, М.А. Лукашенко, А.А. Колчиным, О.В. Сагиновой и другими. По мнению данных авторов образовательный продукт – это часть интеллектуального продукта адаптированная к соответствующему сегменту рынка услуг.

На активность в образовательных инновациях оказывает непосредственное влияние процессы ускорения развития социокультурного строя общества. Ускорение является одной из основных причин социокультурных перемен в обществе, это отражается на развитии всех сфер экономики, что ведет к изменению требований к образованию. Потребность в инновационном образовании и инновационных кадрах со стороны потребителя ставит задачу о разработке и внедрении более совершенных технологий обучения. Рассматривая инновационное образование можно отметить, что основной причиной для его развития является модернизация, спрос со стороны потребителя и его культурный рост [1]. Исследования проведенные в данной области свидетельствуют о том, что личность имеет три стадии морального развития, которые и влияют на то, что спрос со стороны потребителей на инновационное образование растет в зависимости от его востребованности.

Первая стадия морального развития личности характеризуется отсутствием со стороны индивида заинтересованности в собственной реализации в виду использования менеджерами авторитарного стиля управления. Человек в данной ситуации соблюдает правила и подчиняется распоряжениям, чтобы избежать наказания, но не ради собственного успеха или успеха компании. Авторитарный или принудительный стиль руководства не позволяет личности культурно развиваться, что и ведет к отсутствию потребности в образовании.

Во второй стадии морального развития личности человек живет ожиданиями, отношением общественности к его личному статусу. Выполнение обязанностей возлагается на человека социальной системой, качество их выполнения зависит от отношений к нему его коллег, друзей, семьи, социума. Признание и одобрение должностного статуса социумом позволяет личности в большей степени достичь пика самоактуализации.

Третья стадия заключается в осознанном стремлении со стороны индивида следовать принципам добра и справедливости. Человек руководствуется собственными внутренними оценками происходящего, осознает, что ценности, нормы, отношения и убеждения других людей отличны, и стремится найти нестандартные решения этических дилемм. Данная личность достаточно индивидуальна, чтобы не только познавать имеющиеся культурные ценности, но и находить ресурсы для их переоценки и дальнейшего роста.

Для совершенствования экономической деятельности предприятий и в целях эффективизации корпоративного управления растет потребность в исследовательских и инновационных кадрах предпринимательского сектора [2]. В таблице 1 представлена динамика численности исследователей с учеными степенями по секторам науки за период 1995-2011 гг. [3].

Таблица 1 - Исследователи с учеными степенями по секторам науки за период 1995-2011 гг. (человек)

Сектор науки	1995	2000	2005	2011	Темп роста 2000/1995, %	Темп роста 2005/2000, %	Темп роста 2011/2005, %
Исследователи с ученой степенью	116465	105911	99428	109493	90,9	93,8	110,1
- доктора наук	19330	21949	23410	27675	113,5	106,6	118,2
- кандидаты наук	97135	83962	76018	81818	86,4	90,5	107,6
Государственный	61062	58901	60066	61605	96,4	101,9	102,5
- доктора наук	13358	14987	16511	17789	112,2	110,2	107,7
- кандидаты наук	47704	43914	43555	43816	92,1	99,2	100,6
Предпринимательский	41207	34775	26661	23045	84,4	76,6	86,4
- доктора наук	4348	4806	4222	4018	110,5	87,8	95,1
- кандидаты наук	36859	29969	22439	19027	81,3	74,8	84,8
Высшего образования	14162	12113	12618	24502	85,5	104,2	194,2
1	2	3	4	5	6	7	8
- доктора наук	1617	2120	2654	5774	131,1	125,2	217,5
- кандидаты наук	12545	9993	9964	18728	79,6	99,7	187,9
Некоммерческих организаций	34	122	83	341	358,8	68,0	410,8
- доктора наук	7	36	23	94	514,3	63,8	408,6
- кандидаты наук	27	86	60	247	318,5	69,7	411,6

Начиная с 1995 по 2011 гг. в предпринимательском секторе численность исследователей имеющих степень наук снизилась на 18162 человек и составила 23045 чел. (2000 г. - 34775 чел.; в 1995 г. - 41207 чел.). В секторе высшего образования наблюдается постоянный рост числа исследователей начиная с 1995 по 2011 гг. имеющих степень доктора наук. Численность кандидатов за 6 лет в секторе высшего образования увеличилась почти в два раза и составила в 2011 г. - 18728 чел. (2005 г. - 9964 чел.).

Использование компетентностного подхода в обучении позволяет более глубоко проникнуть в основы наук. Индивид осознает, какие навыки он должен развивать в процессе обучения. Как влияет более осмысленное изучение материала на его сознание и мировоззрение. Обучающийся старается совершенствовать не только память, но и способности к нестандартному подходу в решении задач, осознавая насколько это важно для развития современной экономики и улучшения собственного благосостояния. Изучая действующие явления и процессы развития давать им четкие определения и пояснять причину их происхождения. Выделять среди них новые только что назревшие проблемы, проследить процесс их возникновения, способы управления и воздействия. Применяя компетентностный подход к обучению необходимо обращать внимание на развитие новых способностей у индивидов к изучению предоставляемого материала. Осознание индивидом того, что значит и требует компетентностный подход, поможет выработать у него навыки к новому способу обучения и к оценке его результативности, а именно к инструментам самооценки, и качеству предоставления материала [4,5].

Одним из способов добиться высокого качества образования является необходимость внедрения новых методов обучения. На современном этапе к основным методам обучения можно отнести:

1. Обучение в классе, включая лекции и семинары (с применением учебников и учебных пособий, фильмов, моделирование ситуации, аудиокассет, видеокассет, ролевых игр, кейсов);
2. Практические занятия, которые проводятся непосредственно на будущем рабочем месте индивида;
3. Компьютеризированное обучение - обучение с использованием компьютерных программ, интернета, дистанционного обучения, компьютерных игр или моделирования, интранета (компьютерная сеть организации);
4. Спутниковое и вещательное ТВ, включая телеконференции, индивидуальные и групповые видеоконференции;
5. Программы на открытом воздухе;
6. Обучение на рабочем месте, когда опытный работник (наставник) обеспечивает руководство и поддержку новичку и демонстрирует выполнение задания на реальных примерах;
7. Самостоятельное обучение с использованием учебных пособий и компьютера.

Оценочными критериями выбора учебного заведения, со стороны субъектов рынка образовательных услуг (индивиды, бизнес-организации, государственные органы власти), являются:

1. Потребность на рынке труда в специалистах по данному направлению;
2. Степень реализации выпускников после окончания учебного заведения;
3. Возможность получения дополнительных знаний и развития навыков;
4. Спрос со стороны потребителей (конкурс);
5. Возможность совмещать учёбу и работу;
6. Участие студентов в научно-исследовательской работе;
7. Возможность прохождения практики за рубежом;
8. Количество бюджетных мест в вузе;
9. Уровень квалификации профессорско-преподавательского состава;
10. Престижность вуза и углубленное изучение языков;
11. Материально-техническая база;
12. Территориальное месторасположение.

Рассматривая критерии выбора вуза можно отметить, что двухуровневая система образования позволяет внести в данный перечень инструмент самооценки, когда сам субъект оценивает знание, полученное на бакалаврском уровне. Данная процедура позволяет субъекту сделать более верный выбор учебного заведения для получения степени магистра.

Рассматривая образовательные инновации, можно отметить, что именно их присутствие в процессе обучения позволяет многим образовательным учреждениям иметь мировую конкурентоспособность. Данные учебные заведения обладают большим конкурентоспособным потенциалом, а это значит, что наличие высококвалифицированного профессорско-преподавательского состава, научно-исследовательской базы позволяет им постоянно повышать качество предоставляемой услуги и удерживаться на мировом рынке и в период кризисов.

Инновационное образование по своей сути должно опережать процессы социально-экономического развития и предлагать знание, которое непосредственно будет оказывать влияние на совершенствование данных процессов в экономике, политике и обществе. От выбора направления развития в инновационном образовании зависит уровень знаний выпускаемых в стране специалистов в определенных областях, степень модернизации процессов производства и научно-технический потенциал страны.

Литература

1. Галюта О.П., Пелехов А.В. Модернизация человеческих ресурсов в условиях «экономики знаний» // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2012. № 1. С.101-103.
2. Горшков В.Г., Шеншинов Ю.В., Яшкин В.А. Корпоративное управление: Учебное пособие: Алтайская академия экономики и права (институт) (Барнаул). 2010. 148 с.
3. Индикаторы инновационной деятельности: 2013 // Статистический сборник. - Москва: Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». 2013. 472 с.
4. Концептуальные основания разработки программы инновационного развития вуза // Кряклина Т.Ф., Сазонова Л.И., Тен Л.В., Шавандина О.А.: Монография. - 2010. - Барнаул., Алтайская академия экономики и права (институт) (Барнаул). 160 с.
5. Кряклина Т.Ф., Детков А.П. Оценка знаний и оценка компетенций: общее и особенное // Мир науки, культуры, образования. 2009. № 4. С. 119-122.

Мишиев П.Я.

Доктор технических наук, ОАО «Дербентский коньячный комбинат», НИИ биотехнологии продуктов переработки винограда ДГТУ

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭФФЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ И УПРАВЛЕНИЯ КОНЬЯЧНЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ

Аннотация

Предложена методология процессно-ориентированного развития и управления коньячным предприятием включающая стратегические направления выхода коньячного предприятия на лидирующие позиции, продвижения на рынке коньяков, совершенствования технологии коньяков. Приведены результаты бенчмаркинг-исследований и потребительской оценки продукции.

Ключевые слова: Методология, маркетинг, коньяк, управление, качество, бренд, развитие.

Mishiev P.Ya.

JSC “Derbent Cognac Enterprise”,

METHODOLOGY ENGINEERING OF DEVELOPMENT AND MANAGEMENT OF COGNACS ENTERPRISE

The methodology of the process focused development and management of the cognac enterprise, including the strategic directions of an attainment of the enterprise on leading positions, promotion of the products on market, improvement of cognacs technology is offered. Results of benchmarking researches and a consumer assessment of production are given.

Keywords: cognac production, enterprise management, marketing, requirements of consumers, assessment of production quality.

статья изъята

статья изъята

статья изъята

Мухина Е.Р.

Аспирант, Пермский национальный исследовательский политехнический университет

ПРОБЛЕМА ПЕРИОДИЗАЦИИ ЭТАПОВ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА

Аннотация

В статье проанализированы подходы различных исследователей к периодизации развития управленческого учета. Выявлены особенности развития управленческого учета на каждом этапе. Сформулированы основные характеристики управленческого учета на настоящий момент.

Ключевые слова: управленческий учет, этапы управленческого учета, процесс развития управленческого учета.

Mukhina E.R.

Postgraduate student, State national research polytechnic university of Perm

THE PROBLEM OF THE PERIODIZATION STAGES' MANAGEMENT ACCOUNTING

Abstract

The article discusses the approaches to the periodization stages' management accounting. The features of management accounting on each stage are determined. The main characteristics of management accounting today are formulated.

Keywords: management accounting, stages of management accounting, the development of management accounting.

Понять концепцию развития управленческого учета не представляется возможным без анализа особенностей становления управленческого учета как науки в процессе исторического развития.

Вопросы истории управленческого учета рассматриваются различными авторами с разных сторон. Ряд авторов [1, 2, 3] относит возникновение управленческого учета ко второй половине XIX – началу XXв., связывая это с возникновением менеджмента как науки управления и бурным всплеском деловой активности в сфере предпринимательской среды, что потребовало формирования ряда планов. Некоторые авторы [4, 5, 6] связывают возникновение управленческого учета с более поздним этапом, относя его к середине XXв., аргументируя свою позицию возросшим вниманием к роли бухгалтерского учета в системе менеджмента.

Булгакова С.В. выделяет семь исторических эпох, в пределах которых устанавливаются предпосылки становления управленческого учета: первобытнообщинный мир (до 9-6 тыс. лет до н.э.); древний мир (5 тыс. лет до н.э. – 500 гг. до н.э.); античный мир (500 гг. до н.э. – 476 гг. до н.э.); средневековый период (476 – 1492гг.); новое время (1492 – 1750гг.); промышленный этап (1750 – 1920гг.); современный этап (1920г. – наст. время).

Булгакова С.В. современный этап развития управленческого учета связывает со становлением и модернизацией управленческого учета, тогда как все предыдущие периоды, по ее мнению, связаны с формированием предпосылок возникновения управленческого учета. Современный этап она подразделяет на 3:

- 1) 1920-1950 гг. – разработка специфических приемов, методов управленческого учета, формирование его целей;
- 2) 1950-1990 гг. – развитие традиционных систем управленческого учета;
- 3) 1990 г. – по настоящее время – развитие инновационных систем управленческого учета (калькуляционных систем ABC, «точно в срок», др.), концепции стратегического управленческого учета и т.п. [7].

Зарубежные авторы предлагают другие способы периодизации управленческого учета [8]. К примеру, Л. Герберт говорит о том, что весь учет следует рассматривать как управленческий, начало которого положено в промышленную революцию. Р. Обер делит развитие управленческого учета на 3 этапа: информативный (до 1673г.), юридические (1673 – 1973гг.), экономический, или управленческий, – с 1973г. по настоящее время.

Но чаще всего эволюционный процесс развития управленческого учета представляют рядом следующих этапов:

- 1) До 1950 г., когда управленческий учет использовался для определения затрат и осуществления финансового контроля с помощью системы бюджетирования и калькуляции себестоимости продукции;
- 2) В 1950-1965 гг. к области управленческого учета добавилось предоставление информации, необходимой для планирования и контроля;
- 3) С 1965 по 1985 гг. акцент переместился в область сокращения потерь ресурсов, задействованных в бизнес-процессах;
- 4) К 1995 гг. целью управленческого учета стало управление целевыми результатами [9].

Таким образом, формирование предпосылок возникновения управленческого учета осуществляется, начиная с первобытнообщинного мира и заканчивая XIXв. На современном этапе развития отмечается становление и развитие управленческого учета и его методологии. Сегодня можно говорить о том, что все большее применение находят такие элементы управленческого учета, как ABC-анализ, функционально-стоимостной анализ, бюджетирование и т.д. Современные программные средства все более и более ориентированы на удовлетворение потребностей пользователей и в области финансового, и в области управленческого учета.

По мнению автора, постановка эффективной системы управленческого учета зависит в основном от определения основных информационных потребностей управления и выбора оптимальных путей их удовлетворения.

Литература

1. Каверина О.Д. Управленческий учет: системы, методы, процедуры/ О.Д. Каверина. - М.: Финансы и статистика, 2003. - 352с.
2. Кондратова И.Г. Основы управленческого учета/ И.Г. Кондратова. М.: Финансы и статистика, 2000. – 144с.
3. Ткач В.И. Управленческий учет: международный опыт / В.И. Ткач, М.В. Ткач. – М.: Финансы и статистика, 1994. – 144с.
4. Управленческий учет / под ред. В.Ф. Паляя. – М.: ИНФРА-М, 1997. – 480с.
5. Карпова Т.П. Управленческий учет: Учеб. Для ВУЗов – 2-е изд., перераб. и доп.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. – 351с.
6. Николаева С.А. Особенности учета затрат в условиях рынка: система «директ-костинг». Теория и практика/ С.А. Николаева. – М.: Финансы и статистика, 1994. – 128с.
7. Булгакова С.В. Предпосылки, условия возникновения и периодизация развития управленческого учета/ Вестник ВГУ, серия: Экономика и управление, 2005, №2, с.198-203

8. Шешукова Т.Г. Развитие системы управленческого учета (на материалах предприятий нефтепродуктообеспечения): монография / Т.Г. Шешукова, М.Л. Войтенко; Перм. гос. ун-т. – Пермь, 2009. – 268с.

9. Формирование системы управленческого учета на основе процессных методов управления компанией// Иванов В.В., Богаченко П.В., Хан О.К. URL: <http://www.upruchet.ru/articles/2006/1/4294.html> (Дата обращения 19.10.2012г.)

Мухина Е.Р.

Аспирант, Пермский национальный исследовательский политехнический университет

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ОРГАНИЗАЦИЮ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Аннотация

В статье проанализированы подходы к классификации факторов, влияющих на организацию управленческого учета. Выявлены факторы, оказывающие влияние на постановку и ведение управленческого учета на предприятиях электротехнической промышленности.

Ключевые слова: организация управленческого учета, внутренние факторы, внешние факторы.

Mukhina E.R.

Postgraduate student, State national research polytechnic university of Perm

THE ANALYSIS OF FACTORS AFFECTING THE ORGANIZATION MANAGEMENT ACCOUNTING FOR ELECTRICAL INDUSTRY ENTERPRISES

Abstract

The article discusses the approaches to the to the classification of factors affecting the organization of management accounting. The factors influencing the formulation and conduct of management accounting in enterprises electrical industry are determined.

Keywords: the organization of management accounting, internal factors, external factors.

По мнению автора, при постановке системы управленческого учета на предприятиях следует, прежде всего, учесть факторы, способные оказать влияние на организацию учета.

Ряд ключевых факторов, оказывающих влияние на организацию управленческого учета, приведен в методических указаниях по организации и ведению управленческого учета. К ним относятся:

- Особенности нормативно-правового регулирования;
- Характер и масштабы деятельности;
- Организационная структура;
- Внутренние стандарты деятельности;
- Наличие систем информационного обеспечения [1].

Волкова О.Н. говорит о влиянии внешних факторов: международных, национальных, рыночных[2].

Карпова Т.П. акцентирует внимание на отраслевых особенностях производства, составе выпускаемой продукции, технологии и типе производства, форме оплаты труда и т.д., т.е. делает ударение на внутренних факторах обеспечения [3].

По мнению Шеремета А.Д., следует выделить экономические, юридические, организационные и технико-экономические факторы [4].

Проанализируем степень влияния данных факторов на организацию управленческого учета на предприятиях электротехнической отрасли. Результаты анализа представим в таблице 1.

Таблица 1 - Факторы, влияющие на организацию управленческого учета на предприятиях электротехнической отрасли

Факторы	Характеристика факторов	Примеры факторов	Влияние на организацию управленческого учета
Внутренние	Технические особенности предприятий ЭТП	Материалоемкость выпускаемой продукции	Важность планирования и контроля материальных ресурсов
		Большие объемы незавершенного производства (НЗП)	Выделение особого объекта учета – НЗП, проблема выбора метода оценки НЗП, внутренняя отчетность НЗП
		Отсутствие закрепления ресурсов за определенным местом ведения работ	Проблема выбора метода распределения косвенных затрат
		Частая необходимость создавать собственные вспомогательные и обслуживающие производства (например, осуществление изготовления собственного основного средства)	Выделение затрат основного, вспомогательного и обслуживающего производств, проблема распределения и перераспределения затрат вспомогательного и обслуживающего производств
		Наличие большого количества комплексных статей затрат	Детализация накладных расходов; раздельный учет затрат различных по экономическому содержанию
		Использование в производственной деятельности услуг сторонних организаций (давальческая переработка сырья)	Необходимость выделения информации в части материальных затрат о материалах на складе и материалах, переданных в переработку. Формирование себестоимости готовой продукции с учетом стоимости услуг переработчика

		Многоступенчатое производство (наличие нескольких стадий производства)	Грамотное разграничение производственной номенклатуры по счетам 10, 21, 43
		Разнообразный характер производимой продукции	Учет и калькулирование себестоимости различных видов продукции, учет по сегментам деятельности, определение рентабельности отдельных видов продукции
Внешние	Экономические, политические, социальные, общемировые	Высокий уровень конкуренции	Стратегическое планирование
		Характер установления цен (на основании рыночных)	Необходимость проведения оперативного анализа отклонений фактических затрат от плановых; мониторинг рынка
		Сезонный характер спроса	Необходимость ведения системы бюджетирования
		Высокая степень финансового риска	Планирование денежных потоков

Таким образом, при постановке управленческого учета для эффективного ее функционирования на предприятиях электротехнической промышленности следует учесть влияние вышеперечисленных факторов.

Литература

1. Методические указания и рекомендации по организации и ведению управленческого учета, утв. Протоколом заседания Экспертно-консультативного совета по вопросам управленческого учета при Минэкономразвития РФ от 22.04.02г. №4
2. Волкова О.Н. Управленческий учет: Учеб. – М.: ТК Велби, Проспект, 2005. – 472с.
3. Карпова Т.П. Управленческий учет: Учеб. Для ВУЗов – 2-е изд., перераб. и доп.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. – 351с.
4. Шеремет А.Д. Управленческий учет: Учебное пособие / Под ред. А.Д. Шеремета. Изд. 2-е, испр.– М.: ФБК-ПРЕСС, 2001. – 512с.

Нугаева Л.А.¹, Болгова Е.В.²

¹Аспирант, Самарский государственный университет путей сообщения; ²кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный университет путей сообщения

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА С ЗАКАЗЧИКАМИ

Аннотация

В статье описан процесс взаимодействия заказчиков с предприятием железнодорожного транспорта (на примере эксплуатационного вагонного депо Октябрьск). На основании проведенного анализа, выявлены особенности системы взаимодействия эксплуатационного вагонного депо с заказчиками.

Ключевые слова: предприятие, система взаимодействия, заказчики.

Nugaeva L.A.¹ Bolgova E.V.²

¹Graduate student, Samara State University of Railways, ²PhD, Associate Professor, Samara State University of Railways

ANALYSIS OF INTERACTION RAILWAY COMPANIES WITH CUSTOMERS

Abstract

This article describes the process of interaction with customers now rail transport (for example, operational Otkjabrsk train depot) . Based on this analysis , the peculiarities of the operating system of interaction with customers train depot .

Keywords: enterprise , system interaction , customers .

Компания ОАО «Российские железные дороги» является предприятием, которое предстает сложной системой, имеющей входы и выходы и взаимодействующей с поставщиками и заказчиками. Но в ней, как в крупнейшей компании, функционирующей в транспортной отрасли, объективно формируются особенности системы взаимодействия.

В рамках данной статьи подробнее остановимся на анализе взаимодействия линейного предприятия компании ОАО «РЖД», а именно, эксплуатационного вагонного депо Октябрьск с заказчиками.

В последние годы на железнодорожном транспорте увеличилось количество операторских компаний, являющихся собственниками подвижного состава или арендующих его, которых, несмотря на отраслевое единство с ОАО «РЖД» и, исходя из особенностей деловых связей с компанией, можно отнести и к клиентам (заказчикам), и к партнерам, и к посредникам. Они пользуются за определенную плату инфраструктурой железных дорог, производят ремонт своего подвижного состава в вагонных депо ОАО «РЖД» [2].

Эксплуатационное вагонное депо Октябрьск оказывает заказчикам услуги. Под услугами здесь понимаются следующие виды работ:

- производство депоовского ремонта грузовых вагонов всех типов;
- техническое обслуживание вагонов в поездах по прибытию;
- техническое обслуживание вагонов в транзитных поездах и поездах своего формирования по отправлению;
- подготовка вагонов под погрузку;
- текущий ремонт на пункте текущего отцепочного ремонта;
- текущий безотцепочный ремонт вагонов [4].

Эксплуатационное вагонное депо Октябрьск ремонтирует вагоны, принадлежащие компании ОАО «Российские железные дороги», а также вагоны собственников подвижного состава, не входящие в систему ОАО «РЖД», что позволяет создавать дополнительные рабочие места, получать дополнительные доходы и прибыль.

На данный момент услуги предоставляют собственникам подвижного состава, которые заключили договор с компанией ОАО «РЖД» на центральном уровне (5 компаний из 16 компаний-операторов по всей сети дорог), а также заказчикам, которые заключили договор с компанией ОАО «РЖД» на дорожном уровне (75 компаний-операторов). Остальные собственники

подвижного состава пользуются услугами депо на основании гарантийного письма – прочие собственники подвижного состава (табл. 1.1.).

Из табл. 1.1. видно, что количество заказчиков постоянно растет на всех уровнях. Число централизованных заказчиков увеличилось на 66,7 %, региональных на 17,2 %, а прочих на 10,6 %. Удельный вес прочих собственников выше, чем региональных и централизованных.

Таблица 1.1 Анализ заказчиков эксплуатационного вагонного депо Октябрьск в 2011-2012 гг. (шт.)

Заказчики (собственники подвижного состава)	Количество заказчиков, шт.		Темп роста, %	Удельный вес, %	
	2011 г.	2012 г.		2011 г.	2012 г.
Централизованные (договор заключен на центральном уровне)	3	5	166,7	0,5	0,8
Региональные (договор заключен на дорожном уровне)	64	75	117,2	10,9	11,4
Прочие (гарантийные письма)	521	576	110,6	88,6	87,8
Итого:	588	656	111,6	100	100

В табл. 1.2. представлен анализ оказываемых услуг эксплуатационным вагонным депо Октябрьск собственникам подвижного состава за 2011-2012 гг.

Таблица 1.2 Анализ оказываемых услуг заказчикам эксплуатационным вагонным депо Октябрьск в 2011-2012 гг. (шт.)

Заказчики (собственники подвижного состава)	Количество услуг, шт.		Темп роста, %	Удельный вес, %	
	2011 г.	2012 г.		2011 г.	2012 г.
Централизованные (договор заключен на центральном уровне)	2115	2653	125,4	59,7	59,4
Региональные (договор заключен на дорожном уровне)	647	857	132,5	18,3	19,2
Прочие (гарантийные письма)	779	954	122,5	22,0	21,4
Итого:	3541	4464	126,0	100	100

Из табл. 1.2. видна динамика роста оказываемых услуг эксплуатационным вагонным депо Октябрьск собственникам подвижного состава. Удельный вес предоставляемых услуг централизованным собственникам подвижного состава превышает более 50 %, наименьшую долю составляют услуги, предоставляемые региональным заказчикам.

Доходы от текущего отцепочного ремонта вагонов в 2012 г. в эксплуатационном вагонном депо Октябрьск составили 15 346,9 тыс. руб. Доходы от ТОР вагонов собственников подвижного состава, заключивших договор на центральном уровне составили 41 050,9 тыс. руб., все эти денежные средства напрямую уходят в распоряжение Центральной дирекции инфраструктуры – филиала ОАО «РЖД» (табл. 1.3.).

Таблица 1.3 Доходы от текущего отцепочного ремонта в эксплуатационном вагонном депо Октябрьск в 2011-2012 гг. (тыс. руб.)

Заказчики (собственники подвижного состава)	Доходы от ТОР, тыс. руб.		Темп роста, %	Удельный вес, %	
	2011 г.	2012 г.		2011 г.	2012 г.
Централизованные (договор заключен на центральном уровне)	32 741,1	41 050,9	125,4	72,3	72,8
Региональные (договор заключен на дорожном уровне)	5297,3	6 976,5	131,7	11,7	12,4
Прочие (гарантийные письма)	7 237,2	8 370,4	115,7	16,0	14,8
Итого:	45 275,6	56 397,8	124,6	100	100

Из табл. 1.3. видно, что доходы от текущего отцепочного ремонта централизованным заказчикам в 2012 году возросли на 25,4 %, а от ТОР региональным заказчикам на 31,7 %. Увеличение доходов от ТОР прочим заказчикам составило 15,7 %. Удельный вес доходов от текущего отцепочного ремонта централизованным заказчикам составляет 72,8 %, что превышает половину от всех доходов.

Работу с собственниками подвижного состава в эксплуатационном вагонном депо Октябрьск организует инженер по работе с собственниками.

Организация работы эксплуатационного вагонного депо Октябрьск с заказчиками осуществляется во взаимодействии всех участников бизнес-процесса не только за пределами предприятия, но и внутри него.

Анализ состояния взаимодействия эксплуатационного вагонного депо с заказчиками представлен в табл. 1.4, рассмотренный по трем параметрам: информация о заказчике, наличие оплаты и прием-сдача выполненных работ.

Таблица 1.4 Анализ взаимодействия эксплуатационного вагонного депо Октябрьск с заказчиками в 2011-2012 гг. (%)

Состояние взаимодействия депо с заказчиками	Заказчики, заключившие договор на центральном уровне, %		Заказчики, заключившие договор на дорожном уровне, %		Заказчики, пользующиеся услугами депо на основании гарантийного письма, %	
	2011 г.	2012 г.	2011 г.	2012 г.	2011 г.	2012 г.
Информация о заказчике	100	100	100	100	70	80
Наличие оплаты	100	100	90	100	60	70
Прием-сдача выполненных работ	80	90	70	80	55	60

Данный анализ показывает, что наличие договора между компанией ОАО «РЖД» и собственником подвижного состава, позволяет своевременно отправить вагон в ремонт, так как эксплуатационное вагонное депо Октябрьск 100 % владеет информацией кто заказчик и 100 % имеет наличие оплаты за ремонт. Прием-сдача выполненных работ осуществляется на 90 %, поскольку подписание акта выполненных работ со стороны заказчика выполняется не всегда в поставленные сроки.

Заказчики, пользующиеся услугами депо на основании гарантийного письма, находятся в более худшем состоянии. Это связано с тем, что информация о плательщике, оплата за ремонт вагона по факту и подписание акта выполненных работ осуществляется в течение нескольких дней, а иногда данные операции затягиваются на несколько месяцев, что приводит к простоя вагона.

Анализ системы взаимодействия эксплуатационного вагонного депо Октябрьск с заказчиками позволил выявить следующие особенности системы взаимодействия:

1. Заказчики делятся на три вида: централизованные, региональные (дорожные) и прочие.
2. Договор об оказании услуг по ремонту вагонов заключается на центральном или на дорожном уровне, а услуги предоставляются на линейном уровне.
3. Количество централизованных заказчиков составляет менее 1 %, а наибольшее число - прочие заказчики – более 80%. При этом наибольшую долю предоставляемых услуг по ремонту вагонов составляют централизованным заказчикам – больше 50 %, а наименьшую долю – региональным заказчикам.
4. Доходы от текущего отцепочного ремонта вагонов централизованным заказчикам напрямую уходят в Центральную дирекцию инфраструктуры – филиала ОАО «РЖД». Эксплуатационное вагонное депо получает доходы от ТОР региональным и прочим заказчикам.

Литература

1. Галабурда В.Г. Транспортный маркетинг: Учеб. пособие / Под ред. В.Г. Галабурды. – Изд. Перераб. и доп. – М.: ФГОУ «Учебно-методический центр по образованию на железнодорожном транспорте», 2011. – 452 с.
2. Гончаров С.Е. Центральная дирекция инфраструктуры: совершенствуем работу с компаниями-операторами // Вагоны и вагонное хозяйство. – 2012. - № 4. – С. 2-3
3. Медведева В.А. Пунктам текущего ремонта – рациональное развитие // Вагоны и вагонное хозяйство. – 2012. - № 1. – С. 22-24
4. Положение об эксплуатационном вагонном депо Октябрьск – структурном подразделении Куйбышевской дирекции инфраструктуры – структурного подразделения Центральной дирекции инфраструктуры – филиала открытого акционерного общества «Российские железные дороги» от 12 февраля 2012 г. № КБШ ДИ-21
5. Терешина Н.П. Экономика железнодорожного транспорта: учебник / Под ред. Н.П. Терешинной, Б.М. Лапидуса. – М.: ФГОУ «Учебно-методический центр по образованию на железнодорожном транспорте», 2011. – 676 с.

Петухова М. С.

Студентка, Новосибирский государственный аграрный университет, Научный руководитель: Шелковников С. А. доктор экономических наук, профессор

«СООТВЕТСТВИЕ СТРУКТУРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ ТРЕБОВАНИЯМ ВТО»

Аннотация

В статье производится анализ требований господдержки в ВТО и соответствие этим требованиям аграрной политики России в целом и Новосибирской области в частности. Предлагаются альтернативные виды господдержки в условиях участия России в ВТО.

Ключевые слова: ВТО, желтая, зеленая корзины ВТО, сельское хозяйство, государственная поддержка.

Petukhova M. S.

Student, Novosibirsk State Agrarian University, Scientific adviser: Shelkovnikov S. A., Doctor of Economics, Professor

MATCH STRUCTURES OF STATE SUPPORT FOR AGRICULTURE IN THE NOVOSIBIRSK REGION WITH THE WTO

Abstract

In this article, an analysis of state requirements to the WTO and meet these requirements of Agrarian Policy of Russia in general and the Novosibirsk region in particular. Offered alternative government support in terms of Russia's participation in the WTO.

Keywords: WTO, yellow box, green box, agriculture, state support.

Российская Федерация 22 августа 2012 года официально стала 156-м членом ВТО спустя 18 лет. Россия вступила в ВТО в качестве развитой страны, а не развивающейся. Последними препятствиями членства в ВТО была блокирующая позиция Грузии, поиски компромиссов в двусторонних переговорах с США и ЕС [1].

Наиболее актуальный вопрос на сегодняшнее время – необходимость проведения анализа и оценки мер государственной поддержки агропромышленного комплекса (далее АПК) в целях снижения возможных рисков в условиях членства в ВТО, в то время как меры прямой государственной поддержки АПК ограничены правилами ВТО. При разработке проекта Государственной программы развития сельского хозяйства до 2020 года многие требования, соответствующие международной организации, были учтены. Для осуществления новых направлений программы, содействующих инновационному развитию и инвестиционной привлекательности АПК, в некоторых субъектах уже утверждены целевые программы.

Концепция внутренней поддержки аграрного сектора в рамках ВТО предполагает деление всех мер на несколько так называемых «корзин» в зависимости от степени искажающего влияния на торговлю: «зеленая корзина», «голубая корзина», «желтая корзина».

«Зеленая корзина» включает меры, не оказывающие искажающего воздействия на торговлю. Общими критериями ко всем программам поддержки в рамках «зеленой корзины» является предоставление субсидии за счет средств бюджета, а не за счет средств потребителей, наряду с этим следствием поддержки не должно являться поддержание цен. При соответствии данным критериям меры поддержки освобождаются от обязательства по сокращению. Такие меры направлены на формирование инфраструктуры, подготовку кадров, компенсации потерь в результате стихийных бедствий и т.д.

Мероприятия «голубой» корзины направлены на ограничение перепроизводства (что актуально для развитых стран), и в отношении них также нет ограничений финансирования из бюджета. В России такие меры практически не используются, поэтому переговоры по ним не ведутся. Эти меры, в основном, используются в Европейском союзе.

«Желтая корзина» включает меры, оказывающие искажающее воздействие на торговлю, не подпадающие под критерии «зеленой» и «голубой корзины»: ценовая поддержка, субсидирование процентных ставок по кредитам, компенсация затрат на ГСМ, электричество и т.д. [2].

Россия в ходе переговоров по ВТО обеспечила себе право до 2015 года субсидировать сельское хозяйство напрямую в перерасчете на доллары на 9 млрд ежегодно. Однако к 2018 году - концу переходного периода – объем прямой поддержки, соответствующей правилам ВТО, должен снизиться до \$4,4 млрд. В связи с этим Минсельхоз разрабатывает адаптационные меры, которые сводятся к тому, чтобы те формы поддержки сельхозпредприятий, которые применяются сегодня - субсидирование ставок,

отдельных видов расходов, приобретение сельхозтехники, минеральных удобрений, - перевести в формы, которые соответствуют правилам ВТО [3].

Рассмотрим структуру государственной поддержки сельского хозяйства на примере Новосибирской области за 2011-2012 года. Государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей в Новосибирской области осуществляется в настоящее время по следующим основным направлениям:

1. Поддержка производства сельскохозяйственной продукции растениеводства и животноводства.
2. Проведение мероприятий по улучшению землеустройства и землепользования, повышению плодородия земель сельскохозяйственного назначения, мелиорации земель.
3. Проведение мероприятий в области племенного животноводства.
4. Поддержка кредитования и страхования сельскохозяйственного производства.
5. Поддержка кадрового обеспечения субъектов государственной поддержки.
6. Поддержка социально-инженерного обустройства села.
7. Поддержка развития малых форм хозяйствования в агропромышленном комплексе.
8. Поддержка научного и информационного обеспечения агропромышленного комплекса.
9. Иные направления предусмотренные отдельными региональными и федеральными законодательными актами.

Данные направления государственной поддержки определены в федеральном бюджете и фактически регионы не проявляют инициативы в совершенствовании форм и методов государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Рассмотрим наиболее важные ограничения ВТО, касающиеся государственной поддержки сельского хозяйства относительно России на примере Новосибирской области.

1. Разобьем все виды государственной поддержки Новосибирской области по корзинам. Меры поддержки в рамках «желтой корзины» ограничены в объемах и должны сокращаться. К «желтой корзине» будут относиться: субсидии на комбикорма, на продукцию животноводства; проведение мероприятий по улучшению землеустройства и землепользования, повышению плодородия земель сельскохозяйственного назначения, мелиорации земель; проведение мероприятий в области племенного животноводства и элитного семеноводства; поддержка кредитования сельскохозяйственного производства.

Доля поддержки в рамках «желтой корзины» в 2011 году составила 80%, всего было выделено 2389653 тыс. руб. А в 2012 году, в связи со вступлением в ВТО, доля такой поддержки составила 4%, выделено было 459495 тыс. руб. Сумма поддержки уменьшилась в 5 раз и стала соответствовать нормам ВТО для развитых стран.

2. Следующее ограничение связано с тем, что в течение переходного периода до 2017 года включительно доля продуктово-специфической поддержки (т.е. с привязкой к определенному товару) в отношении к продуктово-неспецифической поддержки не будет превышать 30%.

Следует отметить, что уровень в 30% в целом соответствует среднему показателю такого соотношения, заложенному в проекте госпрограммы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы» [4].

В Новосибирской области в 2011 году доля продуктово-специфической поддержки в отношении к продуктово-неспецифической поддержки составила 2,4%, а в 2012 году – 0%. Так что и данное ограничение в Новосибирской области выполнено.

3. Государственная поддержка может представляться в рамках «желтой корзины» только в пределах уровня «de minimis». «De minimis» – это доля поддержки валовой стоимости произведенной продукции: для развитых стран, к которым будет относиться и Россия, это 5%, для развивающихся – это 10%.

В 2011 году валовая стоимость произведенной продукции агропромышленного комплекса Новосибирской области составила 25863999 тыс. руб. Сумма поддержки в рамках «желтой корзины» - 1919773 тыс. руб., т.е. 7,4% валовой стоимости. Доля такой поддержки не соответствует требованиям ВТО для развитых стран. В 2012 году валовая стоимость составила 23190595 тыс. руб., сумма поддержки в рамках «желтой корзины» - 19467 тыс. руб., т.е. 0,08% валовой стоимости – полное соответствие нормам ВТО для развитых стран.

Из данного анализа видим, что Новосибирская область по количественным показателям полностью перестроилась под требования ВТО. Но и тут есть свои нюансы: поддержка сельхозпроизводителей в области осуществлялась в основном за счет выдачи льготных кредитов, проведения агрохимических мероприятий (т.е. в рамках «желтой корзины»). Соответствие нормам ВТО произошло из значительного сокращения суммы господдержки.

Вступление в данную организацию есть один большой плюс – она обязывает проводить более вразумительную и эффективную аграрную политику, принуждает достаточно жесткими средствами решать не следствия проблем, а их причины и контролировать главный показатель – доходность сельхозпроизводства. И перевес поддержки в сторону «зеленой корзины» - это путь развития российского сельского хозяйства и возможность дополнительного финансирования и привлечения инвестиций в его развитие. Как показал анализ, в регионах пока плохо понимают, что такое меры поддержки через «зеленую корзину».

Существует множество способов «перекачки» средств из «желтой» в «зеленую корзину», которая имеет неограниченную сумму поддержки для регионов, которые были признаны неблагоприятными для ведения сельского хозяйства (в России таких более половины, в т. ч. и Новосибирская область). Например: вместо компенсации по погибшим посевам, которую списывают, можно выдавать по страховке возмещение за эти же погибшие посевы; можно направлять субсидии не потребителю, а производителю сельхозтехники с целью снижения цен на нее и, соответственно, затрат аграриев на ее приобретение.

Целью России в аграрной политике должно быть увеличение доходности сельхозпроизводителей и развитие инфраструктуры сельской местности. Поддержка должна направляться не на субсидирование процентных ставок, что в конечном итоге развивает банковский сектор, а на сельское хозяйство, на финансирование конечного результата производителя, на снижение их издержек, на инновации в сельском хозяйстве и на социальное развитие села.

Литература

1. Сайт Википедия [Электронный ресурс] URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki> (дата обращения 28.01.2014).
2. Что можно в ВТО / АгроXXI. Новости. Аналитика. Комментарии. [Электронный ресурс] URL: <http://www.agroxxi.ru/stati/chto-mozhno-v-vto.html> (дата обращения: 25.01.2014).
3. Давыдова Т.А. Государственная поддержка агропромышленного комплекса в условиях членства в ВТО: сб. V Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум», 2013.
4. О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы: Постановление правительства РФ от 14 июля 2012 г. №717 [Электронный ресурс] URL: <http://government.ru/docs/3360> (дата обращения 28.01.2014).

Печерица Е.В.

Кандидат социологических наук, доцент кафедры «Управление предпринимательской деятельностью», Санкт-Петербургский Государственный Экономический университет

УПРАВЛЕНИЕ ТУРИСТСКОЙ ОТРАСЛЮ НА ФЕДЕРАЛЬНОМ, РЕГИОНАЛЬНОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЯХ

Аннотация

В статье рассмотрено влияние государственных институтов власти на управление туристской сферой в РФ. Более подробно региональный уровень управления в туризме рассмотрен на примере г. Санкт-Петербурга.

Ключевые слова: гостиницы, регион, туризм, государство, Министерство Культуры, Санкт-Петербург

Pecheritsa E.V.

Candidate of social sciences, Phd «Business Administration», Saint-Petersburg state economic university

PRIMARY ECONOMIC CLUSTERS AS BASIS OF FORMATION OF THE HOTEL CLUSTER IN THE NORTHWEST FEDERAL DISTRICT

Abstract

The article discusses the impact of government institutions to manage the tourism sector in the Russian Federation. More detailed regional level management in tourism is considered by the example of St. Petersburg.

Keywords: hotels, region, tourism, government, Ministry of Culture, St. Petersburg

Государственное регулирование туризма включает в себя три уровня – федеральный, региональный (уровень субъекта Федерации) и муниципальный. На всех уровнях используются различные формы и методы регулирования. При этом некоторые формы и методы присущи только одному уровню, что исходит из разделения полномочий в данной сфере между федеральным центром и регионами.

Правовое регулирование отношений, связанных с предоставлением туристских услуг, осуществляется Гражданским кодексом Российской Федерации, Федеральным законом от 24.11.1996 N 132-ФЗ "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации", Законом Российской Федерации от 07.02.1992 N 2300-1 "О защите прав потребителей", Правилами оказания услуг по реализации туристского продукта, утвержденными Постановлением Правительства Российской Федерации от 18.07.2007, N 452.

Основным законодательным актом, определяющим государственную политику в сфере туризма и устанавливающим правовые основы туристского рынка в Российской Федерации, является Федеральный закон от 24 ноября 1996 г. № 132-ФЗ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации». В рамках развития закона принят ряд подзаконных нормативных актов, регулирующих правоотношения в отдельных областях туристской деятельности. Кроме того, в закон вносятся изменения, направленные на совершенствование государственного регулирования и взаимоотношений между участниками туристского рынка.

В государственном регулировании, можно выделить такие основные формы, как правотворчество, поддержка, стимулирование, легализация, регламентация и координация.

Рассмотрим структуру управления на федеральном, региональном и муниципальном уровнях.

Федеральные органы власти - органы власти, осуществляющие властные полномочия на федеральном уровне.

В соответствии с Конституцией РФ власть представлена тремя ветвями: законодательной, исполнительной и судебной, как показано на рисунке.

Рисунок 1 - Федеральный уровень власти

Региональный уровень власти представлен Правительством Санкт-Петербурга в лице губернатора, вице-губернатора СПб – руководителя администрации губернатора и вице-губернаторов в соответствии с рисунком 2.

Муниципальный уровень власти представлен различными комитетами Санкт-Петербурга, в том числе Комитетом по инвестициям и стратегическим проектам СПб. В структуру данного комитета входит управление по туризму.



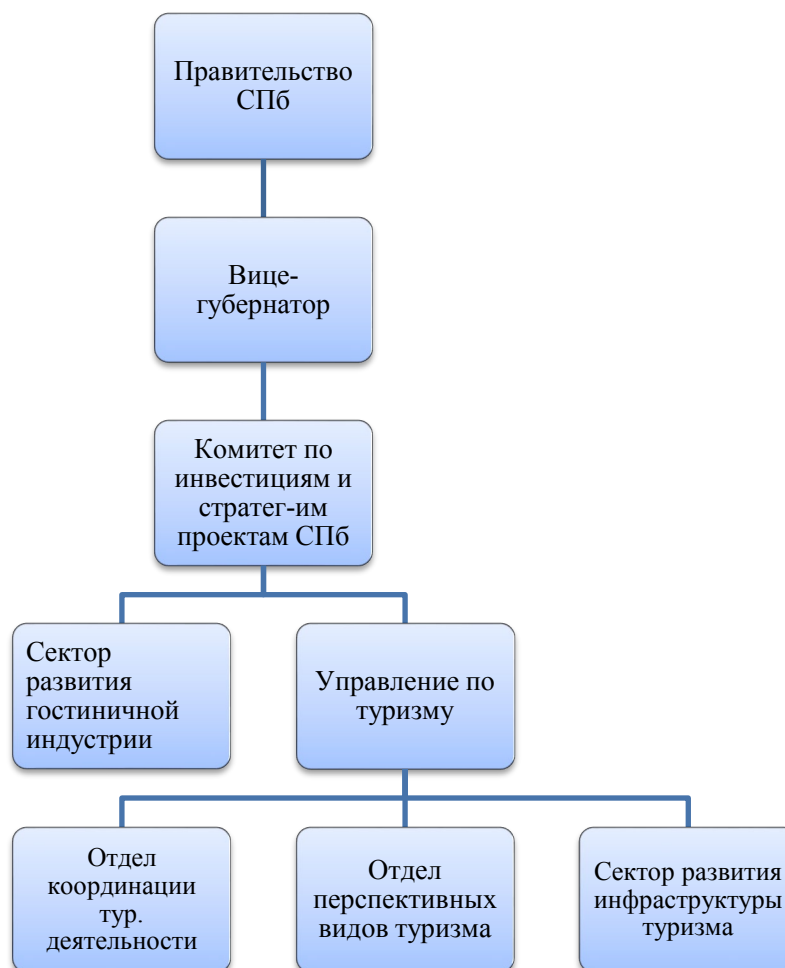


Рисунок 2 - Региональный и муниципальный уровни власти

С 6 июля 2004 года действует Программа развития гостиничной инфраструктуры Санкт-Петербурга. Цель Программы - увеличить существующий номерной гостиничный фонд до 32,072 номеров и таким образом достичь средневропейского уровня по количеству гостиничных мест: 7 номеров на 1000 жителей.

В Санкт-Петербурге создана специальная система поддержки гостиничных проектов, призванная помочь инвесторам в течение всего процесса создания объектов гостиничной инфраструктуры и включающая в себя:

- возможность целевого предоставления объекта, находящегося в собственности города;
- предоставление специальной инвестиционной оценки;
- предоставление более длительного срока реализации проекта при условии приобретения объекта на торгах, организованных ОАО «Фонд имущества Санкт-Петербурга»;
- наличие статуса стратегического проекта и, следовательно, сопровождение данного проекта Комитетом по инвестициям и стратегическим проектам [1].

Подводя итог, можно сказать, что последовательное, поддерживаемое Правительством города, развитие объектов городской туристской инфраструктуры и маркетинговая политика, направленная на улучшение имиджа города, позволят увеличить количество туристов, прибывающих в Санкт-Петербург с различными целями.

Литература

1. В Петербурге самая острая конкуренция за место в туротрасли URL: <http://proturizm.com/blog/tournews/v-peterburge-samaja-ostraja-konkurencija-za-mesto-v-turotrasli.html> (Дата обращения 13.10.2013г.).
2. Печерица Е.В. Повышение конкурентоспособности отелей на основе применяемой ими стратегии (на примере Санкт-Петербурга) Техничко-технологические проблемы сервиса. № 2013. – №.3 (25) с.79-84.

Писарева А.В.¹, Писарева И.Б.²;

¹Старший преподаватель кафедры «Медико-технического менеджмента»

факультета «Биомедицинская техника» Московского государственного технического университета имени Н.Э.Баумана;

² студент кафедры БМТ1 факультета «Биомедицинская техника», Московского государственного технического университета имени Н.Э.Баумана

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР РЕЗУЛЬТАТОВ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕДИЦИНСКИХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В МЕДИЦИНСКИХ ЦЕНТРАХ И ЛЕЧЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ РАСПОЛОЖЕННЫХ В РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В статье рассмотрено - внедрение медицинских информационных технологий в медицинские центры и лечебные учреждения, которые расположены в регионах России, цель - внедрение медицинских информационных систем в лечебно-профилактические учреждения и медицинские центры, рассмотреть актуальность применения опыта передовых зарубежных клиник в условиях российских лечебно-профилактических учреждений. Задача – оптимизировать затраты за счёт применения медицинских информационных систем, снизить расходы на содержание каждого пациента в больницах регионов России.

Ключевые слова: информационные системы, лечебные учреждения, врач, экономическая эффективность.

Pisarev A.V.¹, Pisarev I.B.²

¹ Senior lecturer in "Medical and Technical Management" faculty " Biomedical engineering " Moscow State Technical University named after Bauman , Moscow , Russian Federation; ² student of the Faculty of BMT1 " Biomedical Engineering ", Moscow State Technical University named after Bauman

The article - the introduction of medical information technologies in health centers and hospitals, which are located in the regions of Russia, the goal - the introduction of information systems in health care facilities and medical centers, consider the relevance of the use of best practices from foreign clinics Russian medical institutions. Task - to optimize costs through the use of medical information systems, to reduce the cost of maintaining each patient in hospitals regions of Russia.

Keywords: information systems, hospitals, doctor, economic efficiency.

В настоящее время в России эффективно разрабатываются и внедряются медицинские информационные системы, но большинство руководителей лечебно-профилактических учреждений, работая в субъектах РФ, признают очевидную роль применения информационных технологий в сфере здравоохранения, но не владеют достаточным объемом информации, чтобы оценить значимость воздействия медицинской информационной системы для эффективной работы в ЛПУ. В немалой степени связано это с тем, что в последние годы последовательно происходит процесс изменения ориентиров в вопросах внедрения и функционирования таких систем. Какова же главная цель внедрения медицинской информационной системы в лечебно-профилактическое учреждение? Какими важнейшими свойствами должна обладать современная информационная система? Что нужно для ее эффективной работы, чтобы внедрение информационной системы оказалось успешным? Насколько актуален в условиях российских лечебно-профилактических учреждений опыт передовых зарубежных клиник? В данной статье обсуждаются эти вопросы.

В европейских странах информационные системы больниц дифференцируются по используемым технологиям, по совокупности решаемых задач. Тем не менее, можно выделить общее свойство большинства медицинских информационных систем за рубежом: они характеризуются административной направленностью и редко содержат какую-либо «клиническую» информацию о пациенте, отличную, от результатов диагностических исследований или кодов диагнозов» [1, с.154]. Решение о приобретении лечебно-профилактическим учреждением определенной информационной системы обычно основывается на анализе ассортимента административных функций тестируемых систем. Генезис информационных технологий в сфере здравоохранения и опыт эксплуатации тех информационных систем, которые характеризовались клинической направленностью, привели к осознанию того, что информационная система лечебно-профилактического учреждения должна быть именно клинической, а не административной системой.

Подобная система базируется в обязательном порядке на локальной компьютерной сети лечебно-профилактического учреждения, которая охватывает все клинические подразделения, являясь технологией «документирования лечебно-диагностического процесса» [4, с.134]. Основными свойствами клинической информационной системы являются непосредственное взаимодействие медицинского персонала (консультантов, лечащих врачей, медицинских сестер и т. д.) с системой и полнота содержащейся в ней клинической информации [5, с.8]. Используя подобную систему, врачи самостоятельно вводят в компьютер назначения на обследования, дневниковые записи и т. п.; лаборанты занимаются вводом результатов проведенных анализов, сестра приемного покоя заполняет в системе титульный лист истории болезни и т. д.

Базируясь на данной технологии, можно сформировать административную «надстройку», поскольку фиксация всех услуг, оказанных пациентам, не требует использования специфических программных модулей (а также дополнительного персонала), а осуществляется естественным образом в рамках процесса ведения истории болезни. Надо отметить, что это не единственный и даже не самый важный аргумент в пользу использования в лечебно-профилактическом учреждении клинической информационной системы. Принципиально важно то обстоятельство, что подобные системы положительно влияют на качество медицинского обслуживания в лечебно-профилактическом учреждении.

Вопросы использования той или иной архитектуры и операционной среды реализации внедряемой системы не являются принципиально важными. Намного важнее вопросы функциональности, развиваемости и гибкости системы, удобства эксплуатации и легкости обучения персонала. Принципиально важно сопровождение системы разработчиком в течение полного жизненного цикла использования.

Организация, приобретая информационную систему, может использовать следующие варианты:

- - приобретение коробочного программного продукта;
- - покупка системы-конструктора (так называемого трансформера);
- - заказ софтверной компании на разработку системы.

Первый вариант предполагает покупку готового программного продукта, для которого требуется только установка и минимальная настройка под потребности лечебно-профилактического учреждения (пользователи системы, реквизиты больницы, состав отделений и т. п.). Соответственно, минимальной является и стоимость такого варианта приобретения клинической информационной системы. Однако возможности диверсификации и расширения системы также остаются минимальными. Второй вариант предполагает создание софтверной компанией информационной системы по техническому заданию, утвержденному заказчиком. Это решение является наиболее дорогостоящим, однако, позволяет заказчику получить информационную систему с действительно уникальными свойствами. Третий случай предполагает приобретение по средней цене системы, обладающей максимальной гибкостью. Подобная система может быть прямо в больнице сформирована из набора стандартных модулей и трансформироваться в дальнейшем непосредственно заказчиком.

Медицинское учреждение может использовать любое из описанных решений.

Medical Record Institute (США) проводит в последние годы с помощью сети интернет опрос медицинского и административного персонала больниц, специалистов по медицинской информатике с целью изучения тенденций использования «электронных записей о здоровье пациентов» (Electronic Health Record - EHR). Под данным термином подразумевается технология ведения истории болезни, обеспечивающая «доступ к ним специалистов из различных организаций здравоохранения независимо от места их расположения» [2, с.151]. При этом история болезни включает всю совокупность административных и клинических данных о пациенте, обращающемся на протяжении жизни в различные лечебно-профилактические учреждения. Участники указанного опроса в одном из разделов отмечают в списке «те пункты, которые, по их мнению, являются клиническими факторами, приводящими к необходимости внедрения EHR в медицинских учреждениях» [2, с.153]. По результатам последнего опубликованного опроса 81 % участников из 296 отмечают увеличение эффективности лечебно-диагностического процесса, 80% участников отмечают рост качества здравоохранения.

Для исследования роли, места и возможности применения клинических информационных систем в рамках российских ЛПУ, в 2012 г. «Левада-центром» проводилось анкетирование, в котором были задействованы 203 врача из 15 городских и сельских больниц г. Новосибирска, Новосибирской области и Алтайского края. Цель данного опроса заключалась в выяснении отношения врачей, обладающих полноценным опытом использования клинических информационных систем, к следующим факторам:

1. Полезности данной технологии для них;
2. Степени влияния технологии на лечебно-диагностический процесс;
3. Будущему указанной технологии;

4. Уровню ценности для специалистов преимуществ, предоставляемых данной технологией.

Частично результаты указанного опроса врачей лечебно-профилактических учреждений Новосибирской области приведены в работе [3, с.150]. Таблица 1 показывает результаты подсчета положительных ответов опрошенных врачей на вопросы, связанные с тремя первыми пунктами. Во втором столбце иллюстрируется частота положительных ответов.

Таблица 1. Результаты положительных ответов врачей на вопросы анкеты

Вопрос анкеты	% ответов
Считаете ли Вы, что компьютерная технология ведения историй болезни является полезной для врача?	99.0
Считаете ли Вы разумным вкладывать средства в дальнейшую компьютеризацию Вашей больницы?	98.0
Советуете ли Вы своим знакомым врачам перейти на компьютерную технологию ведения историй болезни?	96.0
Вам было бы тяжело обходиться без компьютерной технологии ведения историй болезни в будущем?	92.1
Считаете ли Вы весьма вероятным, что через 3 – 4 года врачи в своей работе не смогут обходиться без компьютеров?	89.1
Компьютерная технология ведения историй болезни упрощает администрации контроль качества лечения?	87.7
Ее использование положительно влияет на качество лечения в Вашей больнице?	80.3
Считаете ли Вы весьма вероятным, что через 3 – 4 года врачи будут иметь возможность голосового ввода информации в компьютер?	56.6
Достаточно ли компьютеров в Вашем отделении?	38.3

Предпоследний вопрос показывает, какой процент положительных ответов может получиться при недостатке информации для однозначного ответа на поставленный вопрос. Около половины анкетированных врачей удовлетворены количеством компьютеров и имеют возможность свободного доступа к ним в удобное время.

Для оценки степени ценности для медперсонала различных преимуществ от компьютеризации историй болезни, в анкету включили список из 10 пунктов, связанных со свойствами компьютерной технологии. В нём каждый врач мог выбрать произвольное количество важных для него пунктов. В таблице 2 напротив каждого такого пункта проставлен процент выбравших его врачей. Перечисление идёт в порядке убывания этого процента. В таблице 3 находится характеристика состава медиков, участвовавших в анкетировании, в процентах от числа опрошенных.

Таблица 2. Степень важности для медперсонала различных свойств компьютерной технологии для поддержки историй болезни.

Свойства компьютерной технологии ведения историй болезни	% ответов
Простота доступа к архиву историй болезни	92.6
Экономия времени при оформлении дневниковых записей	92.1
Экономия времени при оформлении выписных документов	90.6
Возможность печати нескольких копий документов	85.5
Легкое восприятие информации в печатном виде	85.5
Возможность работы с документами в других отделениях	76.2
Возможность компьютерной обработки данных	64.2
Экономия времени при оформлении направлений и справок	58.7
Возможность просмотра таблицы динамики анализов	49.3
Облегчение работы с медико-экономическими стандартами	45.5

Результаты исследования свидетельствуют о том, что практически все врачи, применяющие компьютерную технологию для поддержки историй болезни, полагают, её полезной и как следствие считают разумной дальнейшую компьютеризацию своих больниц. Около 90% врачей думают, что без этой технологии им пришлось бы нелегко и что несколько лет спустя врачи не смогут обходиться без компьютеров. Особую важность представляет оценка врачами влияния компьютеризации технологии на качество лечения больных - 80,3% опрошенных указали, что компьютеризация положительно влияет на качество лечения в больницах. Еще больше – 87,7% считают, что она также упрощает для администрации контроль за качеством лечения.

Данные таблицы 2 свидетельствуют о степени важности каждого пункта для врачей, имеющих обширный опыт работы. Привлекает внимание и тот факт, что упрощение работы с медико-экономическими стандартами важно лишь для меньшей половины врачей. Возможно, это следствие недостаточной проработанности самих этих стандартов.

Таблица 3. Характеристика состава анкетированных врачей (в процентах от общего числа опрошенных)

Средний стаж использования компьютерной технологии ведения историй болезни врачами, участвовавшими в опросе	3.6 года
Средний возраст врачей	38.6 года
Врачей женского пола	46.8 %
Врачей мужского пола	53.2 %
Врачей с высшей и первой квалификационными категориями	55.2 %
Врачей, работающих в сельских больницах	40.4 %
Врачей, работающих в городских больницах	59.6 %
Врачей г. Новосибирска	33.0 %
Врачей ЦРБ Новосибирской области	44.8 %
Врачей Алтайского края	22.2 %

Несмотря на тот факт, что ЕНР отличается от компьютерного метода ведения историй болезни наличием глобального доступа, выведенная нами оценка влияния компьютеризации на качество лечения фактически совпадает с той, что получена в результате интернет-опроса среди специалистов здравоохранения из США и Канады (75% от общего числа анкетированных). Это означает, что компьютеризация в Российских больницах может быть не менее эффективной, чем в зарубежных.

Известно, что компьютеризация требует весьма немалых затрат, а её внедрение в отдельно взятой больнице может занять более полугода. Поэтому срок эксплуатации компьютерной системы должен длиться не менее 7 – 10 лет до возникновения необходимости замены её на более современную. Для этого при разработке системы принципиально важно знать её ключевое направление развития.

Основной потребностью пациентов является высокое качество лечения, а также к числу их потребностей в скором будущем могут добавиться получение доступа к электронным медицинским записям; возможность общаться посредством интернета с лечащим врачом, получение информации о режиме работы лечебно-профилактического учреждения и т. п. Используемые за рубежом клинические информационные системы 5-6 лет назад не учитывали подобные потребности и в результате подвергаются серьезной модификации, стоимость которой сравнима с уже затраченными на установку и внедрение системы средствами. Для российских больниц принципиальный вопрос заключается в том, каково отношение потребителей, т.е. пациентов к применению информационных технологий. С большой вероятностью ответ на данный вопрос обусловит то, насколько оперативно клинические системы в лечебно-профилактических учреждениях России будут преобразовываться в «пациентоцентрические».

Для изучения отношения пациентов к применению информационных технологий в сфере здравоохранения нами проведен опрос, в котором задействовано 329 пациентов многопрофильного стационара «Медсанчасть-168», применяющего компьютерную технологию ведения историй болезни уже на протяжении восьми лет.

Пациенты отвечали на различные вопросы, сформулированные для выявления их отношения к некоторым аспектам лечения в ЛПУ «Медсанчасть-168», и, в том числе, на вопрос «Считаете ли Вы, что используемая нашими врачами технология компьютерного ведения историй болезни положительно влияет на лечебно-диагностический процесс?». Положительный ответ на этот вопрос дали 75,4% пациентов, отрицательный – 1,8%, ответили «Не могу оценить» - 22,8%.

Пациентам также предлагалось отметить любое количество пунктов из списка «Что Вас привлекает в работе ЛПУ «Медсанчасть-168» в настоящее время?». Список содержал такие пункты как: «диагностические возможности», «квалификация врачей», «лечебные процедуры», «отношение персонала», «наличие нужных лекарств», «наличие компьютерной технологии ведения историй болезни». Последний пункт был положительно отмечен 45,8% пациентов.

По результатам опроса, опубликованного в работе [6], 54% участников отмечают повышение удовлетворенности пациентов в результате внедрения EHR. Оценка нашими пациентами результатов использования клинической информационной системы в больнице как фактора качества медицинского обслуживания незначительно уступает оценке потенциального повышения удовлетворенности пациентов, данной зарубежными специалистами. Это может означать, что для существенной части пациентов Российских больниц уже в ближайшие годы появится потребность во взаимодействии с информационной системой.

Очевидно, что такое взаимодействие опирается на возможность удаленного доступа к системе. Подобные системы могут появиться на рынке в виде коммерческих продуктов уже в ближайшие годы.

Исходя из того, что главная цель внедрения информационной системы - повышение качества лечения в больнице и обеспечение большей удовлетворенности ее пациентов, совершенно очевидно, что главный врач является самым заинтересованным в успехе внедрения лицом. Так же, как внедрение системы управления предприятием любой сферы деятельности, внедрение клинической системы не является проблемой установки программного обеспечения. Это серьезная организационная проблема, которая может быть успешно решена только при непосредственном участии первого лица учреждения. Внедрение клинической системы затрагивает интересы всего персонала больницы и никогда не проходит безболезненно.

При всей очевидности тезиса о том, что эффект повышения качества лечения пациентов в медицинском учреждении не поддается объективной оценке в денежном выражении, экономическая эффективность использования информационной системы имеет важнейшее значение. В условиях конкуренции между учреждениями более высокое качество лечения в больнице способно привести к увеличению потока пациентов и, следовательно, к увеличению ее доходов. Для большей же части Российских больниц актуальным является вопрос о том, в какой степени внедрение информационной системы может привести к уменьшению суммарных расходов учреждения.

Бесспорно, что система, обеспечивающая возврат инвестиций на ее приобретение и внедрение в течение одного – двух лет, имеет намного больше шансов на широкое тиражирование, чем схожая по функциональности система, не способная в силу каких-либо технологических решений привести к уменьшению расходов больницы. Рассмотрим пример организации в больнице персонифицированного учета лекарственных средств.

Персонифицированное распределение лекарственных средств предусматривает отпуск единичных доз препаратов из аптеки стационара в отделения на определенный период времени (обычно на сутки) и, соответственно, точный учет отпуска лекарственных средств каждому пациенту. Преимущества этого подхода описаны в статье [10, с.14]. Известно, что применение такого распределения в стационарах обеспечивает экономию до 30% средств, направляемых на лекарственное обеспечение [11, с.27].

Однако, если ничего не меняя в организации работы аптеки, осуществлять назначения врачами лекарственных средств пациентам посредством информационной системы, то это обеспечивает персонифицированный учет, требуемый для экономии затрачиваемых на лекарственное обеспечение средств (отделение не сможет ежемесячно получать большее количество препаратов, чем будет тратить на лечение пациентов по персонифицированному учету). При посуточном нормативе на статью расходов «медикаменты», составляющем, например, 300 рублей на одного больного, и уменьшении только на 10% процентов этих затрат за счет персонифицированного учета, экономия составит 30 рублей на одного больного в сутки.

При всей условности приведенных расчетов видно, что использование больничной информационной системы на основе компьютерной технологии ведения историй болезни может многократно окупиться за счет одной только организации персонифицированного учета лекарственных средств и привести к реальному и существенному уменьшению расходов больницы.

Литература

1. Van Bommel J. H., van Ginneken A. M., van der Lei J. A Progress Report on Computer-Based Patient Records in Europe. An Essential Technology for Health Care, National Academic Press, Washington D.C., 1997.
2. Marshall P. D., Chin H. C. The Effects of an Electronic Medical Record on Patient Care: Clinical Attitudes in a Large HMO. Proc. AMIA Symp., 1998, p. 150 – 154.
3. Букарев М. Г., Волкова Н. В., Городецкая В. Ф. и др. Медицинская информационная система в ЦРБ: неопределенное будущее или реальность? Здравоохранение, 2002, № 1, стр. 155 – 158.
4. Рот Г. З., Денисов В. Н., Шульман Е. И. Проблемы организации и перспективы внедрения компьютерных технологий в многопрофильной больнице. Бюллетень Сибирского Отделения РАМН, 1998, № 1, с. 134 – 140.
5. Second Annual Survey of Electronic Health Record Trends and Usage. Medical Records Institute, 2001, URL: <http://www.medrecinst.com/resources>.
6. Белле Т. С., Родин С. Р., Семенович М. В. и др. Система ведения электронной истории болезни в Российском научном центре рентгено-радиологии. Вестник рентгенологии и радиологии, 2000, № 1, с. 56 – 58.
7. Brennan P., Strombom I. Improving Health Care by Understanding Patient Preferences. The Role of Computer Technology. Journal of the American Medical Informatics Association, 1998, № 5, p. 257 – 262.
8. Ричардсон М. Задачи управления в области здравоохранения. Сборник научных трудов «Управление в здравоохранении России и США: Опыт и проблемы», Новосибирск, 1997, 190 с.
9. Аптечные системы распределения лекарств: опыт больниц США. Главный врач, 1999, № 1, стр. 10 – 14.

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В статье проведен статистический анализ структуры численности и результатов деятельности хозяйствующих субъектов Тамбовской области. Выявлены структурные и динамические особенности функционирования организаций разных видов экономической деятельности и форм собственности. Дана оценка адаптационных возможностей региональной экономики.

Ключевые слова: хозяйствующие субъекты, оборот организаций, региональная экономика.

Popova V.B.¹, Pushkin A.V.²

¹Associate professor, PhD in Economics ; ²associate professor, PhD in Economics, Michurinsk State Agrarian University

STATISTICAL STUDY OF ECONOMIC UNITS TAMBOV REGION

Abstract

The article provides a statistical analysis of population structure and performance of the business entities of the Tambov region . The structural and dynamic features of the functioning of organizations of different types of economic activity and ownership. Assessed the adaptive capabilities of the regional economy

Keywords: business entities , organizations turnover , regional economy.

Хозяйствующие субъекты составляют основу социально-экономического развития региона, участвуя в формировании его ресурсно-производственного потенциала и являясь активными субъектами рынка труда. Их значимость возрастает в условиях действия институционального подхода, при котором формирование экономических показателей производится не с точки зрения изучаемых процессов, а с точки зрения субъектов, их осуществляющих.

Базой данных об организациях, созданных на территории Российской Федерации, их местных единицах, индивидуальных предпринимателях, других типах статистических единиц, являющихся объектами федерального статистического наблюдения, является Статистический регистр хозяйствующих субъектов, информационный фонд которого содержит административные и статистические сведения.

В составе Статистического регистра хозяйствующих субъектов Росстата по Тамбовской области на 1 января 2013 года учтено 17724 организаций, в том числе 16807 являются юридическими лицами и 917 – филиалами, представительствами и иными неюридическими лицами. Плотность размещения организаций на 1000 человек населения в среднем по области составила 17,4 единицы, против 33,7 - в среднем по Российской Федерации и 48,7 - по областям Центрального федерального округа. Среди 18 регионов, входящих в Центральный федеральный округ, область по данному показателю занимает предпоследнее место.

Таблица 1- Численность организаций, включенных в Статистический регистр хозяйствующих субъектов Росстата по Тамбовской области в 2005– 2013гг. (на начало года)

	2005 г.		2008 г.		2011 г.		2013 г.	
	единиц	%	единиц	%	единиц	%	единиц	%
Всего по области	16100	100,0	18089	100,0	19063	100,0	17724	100,0
в том числе								
Городские округа	7438	46,2	7672	42,4	12029	63,1	11647	65,7
Муниципальные районы	8662	53,8	10417	57,6	7034	36,9	6077	34,3

Как видно из данных таблицы 1, современная ситуация характеризуется неравномерным распределением организаций по муниципальным образованиям области: их преобладающая часть (65,7%) находится в городских округах, а именно в областном центре и наиболее крупных городах области, где больше источников трудовых и сырьевых ресурсов, шире потребительский рынок. Формирование такой структуры обусловлено различным характером изменения числа организаций по муниципальным образованиям региона в последние годы. Основная тенденция в городских округах характеризуется как равнозамедленный рост и

описывается уравнением $y_t = 7385 + 1063t - 62t^2$ ($R^2 = 0,945$), а в муниципальных районах – как равноускоренное

сокращение и выражается уравнением $y_t = 6756 - 155t - 18t^2$ ($R^2 = 0,967$). Сосредоточенность экономических субъектов в городских округах актуализирует проблему устойчивого развития сельских территорий, реальный сектор экономики которых ориентирован в основном на аграрную сферу.

Одной из институциональных характеристик экономики региона является структура хозяйствующих субъектов по видам экономической деятельности.

Таблица 2 - Численность организаций Тамбовской области по видам экономической деятельности в 2011 г. и 2013 г. (на начало года)

Наименование вида деятельности	2011 г.		2013 г.	
	единиц	%	единиц	%
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	1983	10,4	1347	7,6
Обрабатывающие производства	1321	6,9	1412	8,0
Строительство	1397	7,3	1419	8,0
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	5350	28,1	5075	28,7
Гостиницы и рестораны	353	1,8	358	2,0
Транспорт и связь	758	4,0	712	4,0
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	2893	15,2	2957	16,7
Государственное управление и обеспечение военной безопасности, социальное страхование	1116	5,9	1035	5,8
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	1869	9,8	1426	8,1
Образование	1064	5,6	1071	6,0
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	323	1,7	354	2,0
Прочее	636	3,3	558	3,1
Всего	19063	100	17724	100

Данные таблицы 2 показывают, что наибольший удельный вес в структуре численности хозяйствующих субъектов занимают организации, работающие в сфере оптовой и розничной торговли; ремонта автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (28,7%) и операций с недвижимым имуществом, аренды и предоставления услуг (16,7%). Однако, их удельный вес заметно ниже (соответственно на 9 п.п. и 2,7 п.п.), чем в среднем по Российской Федерации. В то же время, для Тамбовской области характерна более значительная по сравнению со среднероссийской доля организаций, зарегистрированных в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве; в предоставлении прочих коммунальных, социальных и персональных услуг; в государственном управлении и обеспечении военной безопасности, социальном страховании; в образовании.

Структура организаций по видам экономической деятельности существенно отличается по муниципальным образованиям области. В городских округах в наибольшей степени развиты такие виды экономической деятельности, как: операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг (21,6%), строительство (9,7%), обрабатывающие производства (9,1%). В муниципальных районах пятая часть всех организаций занята в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве, 12,5% – в сфере государственного управления и обеспечения военной безопасности, социального страхования; 10,9% – в предоставлении прочих коммунальных, социальных и персональных услуг, 9,1% – в образовании.

К числу важных экономических классификаций относится распределение хозяйствующих субъектов по формам собственности. Преобладающую долю из общего количества учтенных объектов Статистического регистра в области по состоянию на начало 2013 г. составляют организации частной формы собственности – 75,4%.

Удельный вес организаций частной формы собственности (свыше 90%) доминирует в таких видах экономической деятельности, как: строительство (97,5%); оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (96,6%); сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство (95,9%); гостиницы и рестораны (92,1%); обрабатывающие производства (91,8%); добыча полезных ископаемых (90,5%).

Особенностью структуры организаций Тамбовской области является то, что суммарная доля государственной и муниципальной собственности (17,4%) в 2,5 раза превышает среднероссийский показатель (7,0%). Наибольшая доля организаций государственной и муниципальной форм собственности приходится на такие виды экономической деятельности, как государственное управление и обеспечение военной безопасности, социальное страхование; здравоохранение и предоставление социальных услуг; образование; транспорт и связь; производство и распределение электроэнергии, газа и воды.

Структура организаций в разрезе форм собственности различается по муниципальным образованиям области. Среди предприятий и организаций городских округов доля частной формы собственности составляет 83,4%, в то время как в муниципальных районах – 58,2%. В муниципальных районах значительно выше доля предприятий муниципальной формы собственности: 30,0% против 4,2% в городских округах.

Изменение количества субъектов хозяйствования разных форм собственности в период 2005 - 2013 гг. носило различный характер. Тип динамики численности организаций государственной формы собственности характеризуется как равнозамедленное

снижение и аппроксимируется уравнением $y_t = 1160 - 50t + 2t^2$ ($R^2 = 0,926$), организаций муниципальной формы

собственности – как равнозамедленный рост и выражается уравнением $y_t = 2254 + 318t - 37t_2$ ($R^2 = 0,986$),

общественных и религиозных организаций – как равномерное снижение и описывается уравнением

$y_t = 1676 - 90t$ ($R^2 = 0,964$). Для организаций частной формы собственности в период 2005-2011 гг. основной

тенденцией изменения их численности был равномерный рост – $y_t = 9576 + 690t$ ($R^2 = 0,961$), а в последние два

года наблюдается сокращение их числа по сравнению с предыдущим периодом.

Основным объёмным показателем, используемым в отечественной статистической практике для характеристики деятельности хозяйствующих субъектов, является оборот организаций. В 2012 сумма оборота организаций по «хозяйственным» видам деятельности Тамбовской области равнялась 322 млрд. 521 млн. рублей, что составляет 0,2% от общероссийского уровня. Наибольший удельный вес (43,7%) в его структуре приходится на предприятия оптовой и розничной торговли; ремонта автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования. Доля предприятий обрабатывающего производства составляет 21,8%. Доля остальных видов деятельности не превышает 10%. Такая структура свидетельствует о низкой доле реального сектора в экономике области.

В период 2005 – 2012 гг. оборот организаций области увеличивался в среднем ежегодно на 22,2%. Темпы изменения результатов экономической деятельности в организациях основных видов деятельности региона представлены в таблице 3. Из нее видно, что для всех экономикообразующих отраслей было характерно замедление темпов развития в 2009г. и 2010г., когда их функционирование происходило в сложной экономической ситуации, связанной с финансово-экономическим кризисом и последствиями аномальных природно-климатических условий. Негативное влияние финансово-экономического кризиса в наибольшей степени сказалось на деятельности организаций розничной и оптовой торговли, а действие природных катаклизмов – на деятельности организаций сельского хозяйства, в которых произошло сокращение объемов оборота и продукции. Однако область сохранила положительную динамику производства по всем отраслям специализации, что свидетельствует о хороших адаптационных возможностях региона.

Таблица 3 - Индексы результатов экономической деятельности организаций основных экономикообразующих отраслей Тамбовской области за 2005-2012 годы (в сопоставимых ценах; в процентах к предыдущему году)

	Годы								В среднем за период
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	
Индексы промышленного производства	102,6	105,4	110,7	100,2	100,0	100,6	116,4	112,5	1,059
Индексы продукции сельского хозяйства	109,5	106,6	101,9	124,2	100,1	73,0	163,9	107,9	1,085
Индексы объема работ, выполненных по виду деятельности «Строительство»	125,5	120,8	125,6	115,2	101,8	100,6	110,6	113,5	1,138
Индексы оборота организаций розничной торговли	120,4	114,5	119,3	118,1	94,0	104,1	109,3	110,0	1,109
Индексы оборота организаций оптовой торговли	109,7	120,7	144,9	117,2	98,6	116,5	74,5	124,5	1,115
Индексы платных услуг населению	108,0	108,1	113,1	117,4	100,1	103,4	103,7	105,5	1,073

К числу наиболее динамично развивающихся отраслей в регионе относятся строительство, розничная и оптовая торговля, где в период 2005 -2012 гг. наблюдался среднегодовой рост объема работ и оборота соответственно на 13,8%, 11,5% и 10,9%.

Одним из индикаторов развития региональной экономики является объем инвестиций в основной капитал. В середине 2000-х гг. в условиях ориентации экономики на внутреннее потребление произошел сдвиг инвестиционной активности в промышленные центры и регионы с высокой плотностью населения – столичные агломерации и прилегающие к ним территории, а также в промышленно-развитые зоны. В этот период Тамбовская область, как регион с ярко выраженной аграрной направленностью, имела низкий рейтинг инвестиционной привлекательности. В настоящее время область входит в число регионов «третьей волны» инвестиций, являясь при этом одним из лидеров ЦФО по их привлечению. В 2012 г. за счет всех источников финансирования освоено 82570,7 млн. рублей инвестиций в основной капитал, что в 5,6 раз больше, чем в 2005 г. По индексу физического объема инвестиций в основной капитал (116,2%) Тамбовская область среди областей ЦФО находится на 2 месте. Его среднегодовое значение за период 2005 - 2012 гг. равняется 118,5%.

Существует прямая взаимосвязь между потенциалом региона и количеством накопленных инвестиций, подтверждаемая корреляцией между группами регионов по рейтингу. Статистически существенная сильная по тесноте зависимость оборота организаций и объема инвестиций в основной капитал выявлена в результате корреляционного анализа по данным

$$(R^2 = 0,974; F_{расч.} = 113,05 > F_{кр.} = 5,987)$$

муниципальных образований области

Проведенный статистический анализ выявил неравномерность распределения организаций по муниципальным образованиям области, внутритерриториальные различия и региональные особенности институциональных структур и динамики хозяйствующих субъектов, опережающие темпы развития потребительского и оптового рынков по сравнению с отраслями реального сектора экономики, существенную зависимость результативности функционирования организаций от инвестиционной составляющей. Это обосновывает целесообразность реализации в регионе мер по повышению конкурентоспособности хозяйствующих субъектов, созданию территориально-отраслевых кластеров и зон территориального развития, совершенствованию системы по привлечению и сопровождению инвестиционных проектов.

Литература

1. Статистический ежегодник, 2012: Стат.сб./Тамбовстат.- Тамбов, 2012. - 416 с.

Грушицын А.С.¹, Сендеров В.Л.², Бровцина Е.Ю.³

¹Научный сотрудник, ² Кандидат экономических наук, ³ Научный сотрудник

О ПОДХОДЕ К ПРОДВИЖЕНИЮ БРЕНДА УНИВЕРСИТЕТА И ВЫПУСКНИКА НА РЫНКЕ ТРУДА

Аннотация

Данная статья посвящена повышению эффективности продвижения бренда Университета и выпускника на рынке труда путем применения 3D – технологий.

Ключевые слова: 3D – приложения, 3D – технологии, рынок труда, программный продукт, портфолио, бренд.

Grushitsyn A.S.¹, Senderov V.L.², Brovcina E.U.³

¹research associate, ²PhD, ³research associate.

ON THE APPROACH TO BRANDING AND UNIVERSITY GRADUATE IN THE LABOR MARKET

Abstract

This article is dedicated to increasing the effectiveness of brand promotion and graduate of the University of the labor market through the use of 3D - technology.

Keywords: 3D - applications, 3D - technology, labor market, software product portfolio, brand.

Создание привлекательного для работодателя образа молодого специалиста в интересах его карьерного развития побуждают искать новые способы работы по продвижению бренда Университета на рынке труда, как в обобщенном виде, так и в персонализированном, по конкретному выпускнику.

Авторам представляется, что одним из эффективных подходов к «разрешению» данной проблемы является применение 3D – приложений.

Современный уровень развития информационных технологий позволяет создавать 3D-приложения для профессиональной подготовки специалистов по продажам, маркетингу, тренингам, эффективно объяснять, распространять и воплощать новые идеи в коммерческой и социальной области. Коммуникационные 3D-приложения используются для оперативного и многофункционального взаимодействия в таких сферах, как бизнес, образование и наука, выставочная деятельность, государственное обслуживание, социальные и клиентские сервисы, туризм, медицина, недвижимость, HR, страхование.

При помощи 3D-приложений специалисты занимаются исследованиями рынка, реализовывают 3D-рекламные кампании в СМИ и в наружной рекламе, создаются телевизионные 3D ролики и 3D-слоганы. Все более широкое распространение получает продукция, изготовленная при помощи 3D принтеров и 3D-сканеров: от кулинарных изделий до построения-печати домов по индивидуальному проекту.

Задача разработки и применения данных технологий носит перспективный характер с возможностью поэтапного перехода на все более совершенные модели. В настоящее время готовые программные продукты лишь открывают перспективу 3D развития в данном направлении.

Целесообразно для иллюстрации вышесказанного и постановки задачи разработки 3D технологий в области высшего профессионального образования привести примеры имеющихся программных продуктов, используемых для работы в 3D:

1. 3DSWYM – дает возможность организации создать собственную онлайн-среду для изучения творческой составляющей человеческого фактора.

2. 3DVIA – помогает общению между различными секторами рынка

3. CATIA – улучшает возможности объемного проектирования сложных конструкций

4. 3DEXPERIENCE - позволяет создавать опыты взаимодействия для потребителей.

5. ENOVIA – позволяет внедрить и укрепить в бизнес-процессы, рабочие потоки и конечные результаты в масштабах всего предприятия.

6. EXALEAD помогает найти информацию, необходимую для понимания, участия и принятия.

7. GEOVIA - позволяет повысить прогнозируемость, эффективность, безопасность и устойчивый характер использования природных ресурсов.

8. Netvibes - осуществляет мониторинг и управление всей информацией с помощью персонализированных информационных панелей, способствующих принятию оптимальных решений.

9. SIMULIA - осуществляет реализацию виртуальных тестов с помощью реалистичного имитационного 3D моделирования, моделирует и оптимизирует проектирование объемных объектов,

10. SOLIDWORKS - моделирует поведение разрабатываемых изделий в реальных условиях, сокращая затраты на опытные образцы и повышая качество продукции.

Отсюда, авторами формулируется следующая задача: налаживание эффективных коммуникаций между работодателем и выпускниками ВУЗов с использованием 3D – приложения, в первую очередь, для визуализации личного портфолио студентами на базе 3D – приложения и бренда Университета на рынке труда.

Использование 3D – технологий в указанных направлениях, актуально для высшего профессионального образования в современных реалиях, позволяет обоснованно прогнозировать существенное повышение конкурентоспособности Университета и выпускника.

Литература

1. Сендеров В.Л., Озик В.В., Бровцина Е.Ю. Развитие человеческого ресурса в процессе профессионального образования. // «Вестник Университета». – 2012. – №11. – С.228-232.
2. Сендеров В.Л., Бровцина Е.Ю., Пронина В.В., Кузьмина И.Н. Мониторинг трудоустройства выпускников высшего профессионального образования. // Международный научно-исследовательский журнал. Часть 3. 8(15) 2013 г.

Аленина Е.Э.¹, Сендеров В.Л.², Бровцина Е.Ю.³

¹Кандидат экономических наук, ²Кандидат экономических наук. ³ научный сотрудник

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ВЫПУСКНИКА УНИВЕРСИТЕТА

Аннотация

Данная статья посвящена внедрению в процесс Высшего профессионального образования, в его вариативную часть, нового курса «Управление карьерным развитием» в интересах повышения конкурентоспособности выпускника.

Ключевые слова: показатель, трудоустройство, программа, карьерное развитие, стратегическое планирование, управление изменениями.

Alenina E.E.,¹ Senderov V.L.,² Brovtsina E.U.³

¹PhD, ² PhD, ³ research associate.

INCREASING COMPETITIVENESS UNIVERSITY GRADUATE

Abstract

This article is devoted to the introduction to the process of higher education in its variable part, the new course "Management of career development" in order to enhance the competitiveness of the graduate.

Keywords: index, employment, program, career development, strategic planning and change management.

В 2013 году – в состав показателей мониторинга подведомственных Министерству образования и науки вузов и филиалов включен новый, шестой показатель для оценки трудоустройства выпускников (удельный вес численности выпускников вуза, обучающихся по очной форме обучения, не обращающихся в службы занятости для содействия в трудоустройстве в течение первого года после окончания обучения в вузе, в общем числе выпускников). дифференцированного по каждому федеральному округу Российской Федерации, что обуславливает необходимость управления этим показателем в процессе высшего профессионального образования.

Ключевым элементом в организационно-технологических основах управления этим показателем по заданному порогу чувствительности является внедрение в процесс профессионального образования, независимо от направления подготовки, курса «Управление карьерным развитием», состоящий из 2-ух модулей: 1-й модуль – «Стратегическое планирование карьерного развития» и сопряженные вспомогательные программы, формирующие понимание круга вопросов, необходимого для качественного восприятия модуля, 2-й модуль – «Управление изменениями в интересах карьерного развития» и сопряженные вспомогательные программы, также формирующие понимание круга вопросов, необходимого для качественного восприятия модуля.

Реализовывать программные модули предполагается в вариативной части Учебного плана.

Один из вариантов программных тем по модулю 1 приведен в таблице 1.

Таблица 1.

Программные темы
1. Оценка эффективности работы персонала
2. Методы работы организации на рынке труда по набору персонала
3. PR личности и бренд организации работодателя
4. Оценивание организации в интересах карьерного развития
5. Разработка стратегических плановых заданий в интересах карьерного развития
Вспомогательные программы, формирующие понимание определенного круга вопросов, необходимого для качественного восприятия модуля «Стратегическое планирование карьерного развития»; практические занятия и организационно-аналитические мероприятия
Мероприятие 1 Карьерная диагностика для установления первоначального статуса и мотивационных ожиданий на базе программного продукта «Профкарьера-2», специального тестирования с использованием институционального подхода к проведению подобных исследований.
Вспомогательная программа 1 1.1. по экономике организации 1.2. по основам менеджмента 1.3. по экономической безопасности организации и личности
Вспомогательная программа 2 2.1. по психологии профессионального ориентирования
Практическое занятие 1 Исследование функциональных профессиональных обязанностей методом формализованной самофотографии труда по специальной методике по учебным и «фронтovým» целевым ориентирам.
Практическое занятие 2 Обеспечение личной информационной безопасности
Практическое занятие 3 Составление исходной информационной базы для оценивания организации в интересах карьерного развития
Практическое занятие 4 Правила ведения личного архива и документационное оформление плановых решений
Мероприятие 2. Мониторинг карьерного поведения в течении всего периода, на базе аналитического мониторингового комплекса «Scientific SuperVisior»(мониторинг карьерного поведения)
Мероприятие 3 Карьерные экскурсии, карьерные стажировки, карьерный туризм, организация временной занятости и учебных рабочих мест в интересах карьерного развития (проводятся в определенной конфигурации в рамках отведенного про-

граммой времени или в другой конфигурации за пределами отведенного программой времени в интересах разработки стратегических плановых заданий карьерного развития)
Практическое занятие 5 Разработка стратегического планового решения по выбору карьерных направлений развития.
Зачет Проводится комбинированно по: результатам мониторинга карьерного поведения, ответам на зачетные вопросы, экспертизы разработки стратегических плановых заданий по выбору карьерного направления развития и совместной оценке качества усвоения вышеуказанного курса (степени полезности).

Конфигурации вспомогательных программ и сопряженных с программными темами мероприятий (кроме базовых 1,2) определяются по результатам мероприятия 1.

Полномасштабное внедрение курса «Управление карьерным развитием» в процесс среднего (общего) и высшего профессионального образования позволяет обоснованно ожидать повышение конкурентоспособности выпускников Университета на рынке труда за счет применения активных специализированных знаний в области трудоустройства; разработки и принятия эффективных управленческих решений в интересах карьерного развития, объединения усилий со стороны студента по фактору эффективности трудоустройства и менеджмента Университета.

Литература

1. Сендеров В.Л., Озик В.В., Бровцина Е.Ю. Развитие человеческого ресурса в процессе профессионального образования. // «Вестник Университета». – 2012. – №11. – С.228-232.
2. Сендеров В.Л., Бровцина Е.Ю., Пронина В.В., Кузьмина И.Н. Мониторинг трудоустройства выпускников высшего профессионального образования. // Международный научно-исследовательский журнал. Часть 3. 8(15) 2013 г.

Сокиркина А.А.¹, Трунина В.Ф.²

¹Студент, Волгоградский Государственный Технический Университет; ²Кандидат социологических наук, доцент, Волгоградский Государственный Технический Университет

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В РОССИЙСКИХ РЕАЛИЯХ

Анотация

В данной статье рассмотрены задачи, решаемые в системе бухгалтерского учета дебиторской и кредиторской задолженности организации в российской учетной практике.

Ключевые слова: дебиторская и кредиторская задолженность.

Sokirkina A.A.¹, Trunina V.F.²

¹Student, Volgograd State Technical University; ²PhD in sociological, associate professor, Volgograd State Technical University

ACCOUNTING, RECEIVABLES AND PAYABLES FEATURES IN THE RUSSIAN REALITY

Abstract

The features of accounting and valuation of accounts receivable and accounts payable in the Russian reality

This article discusses the problems solved within the system of a company's accounting for accounts receivable and accounts payable in Russian accounting practice.

Keywords: accounts receivable and accounts payable.

Образование обязательств, их существование в условиях рыночной экономики как экономической категории объективно и объясняется с помощью двух факторов:

- для организации-дебитора это бесплатный источник дополнительных оборотных средств;
- для организации-кредитора это возможность сохранения и расширения рынка распространения товаров, работ, услуг.

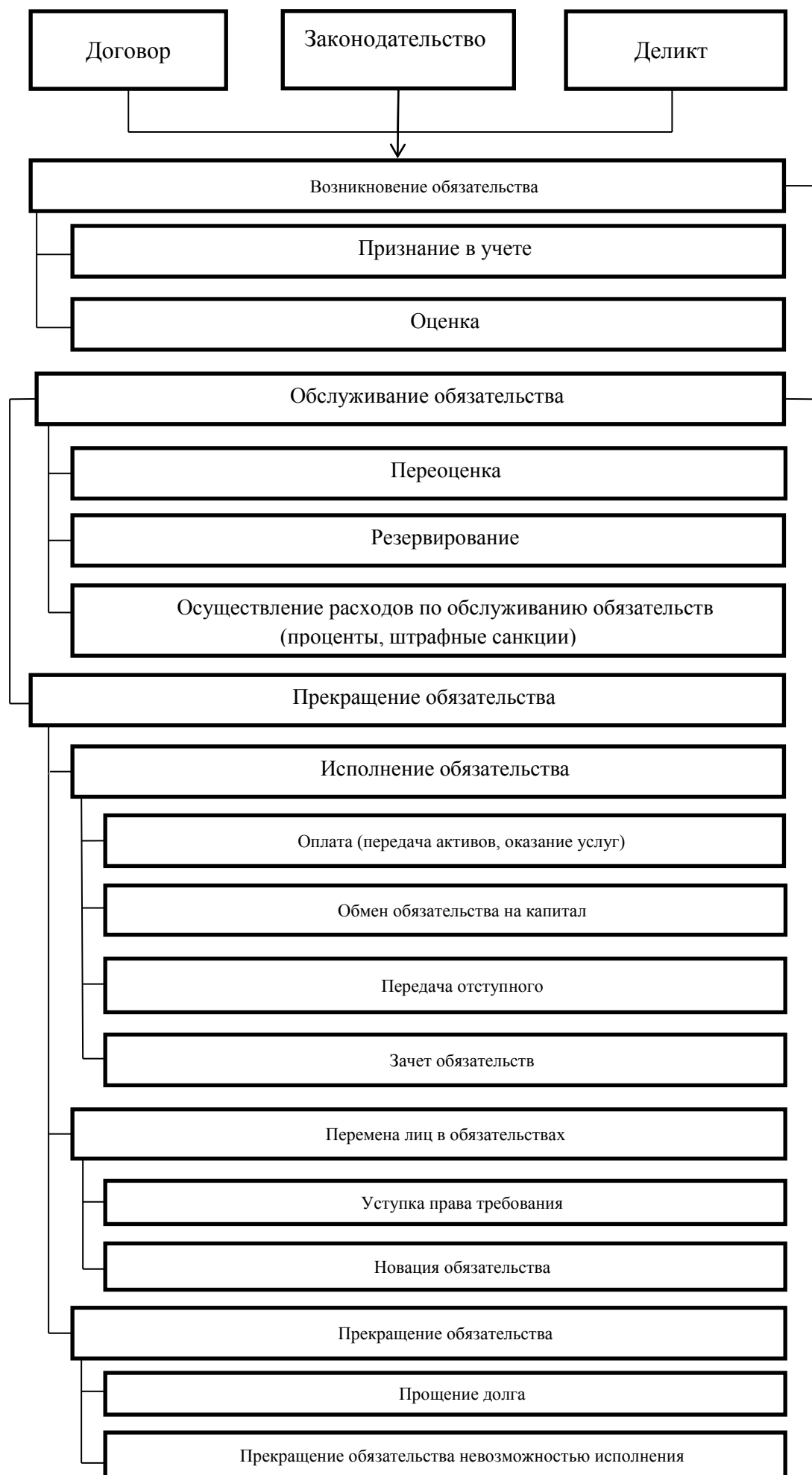
Третий фактор – это способ отсрочки налоговых платежей при расчетах между взаимозависимыми юридическими лицами.

Так как обязательства, их объем и динамика оказывают значительное влияние на финансовое положение организации, информация, характеризующая их наличие и движение необходима для принятия управленческих решений как внутренним, так и внешним пользователям, кроме того, данные сведения необходимы для проведения бухгалтерских экспертных исследований для выявления случаев и установления обстоятельств, связанных со злоупотреблением с текущими обязательствами.

Рассмотрение порядка отражения на счетах бухгалтерского учета движения обязательств невозможно без представления жизненного цикла обязательств организации. На рис.1 представлены основные этапы жизненного цикла обязательств хозяйствующих субъектов.

Схема, приведенная на рис. 1, отражает содержание трех основных этапов жизненного цикла обязательств хозяйствующих субъектов: возникновение, обслуживание и прекращение обязательства. Отражение в бухгалтерском учете фактов возникновения, обслуживания и погашения обязательств предполагает решение определенных задач:

- идентификация содержания расчетных отношений, определяющего счета бухгалтерского учета и статьи бухгалтерской отчетности;
- определение момента возникновения, а, следовательно, и признания в учете обязательства;
- определение стоимости обязательства, по которой оно будет отражено в бухгалтерском учете и отчетности, т.е. оценка обязательства.



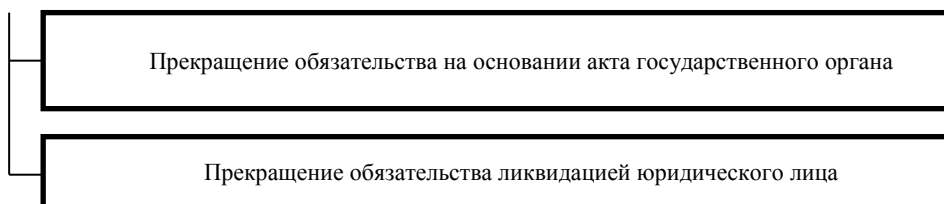


Рис.1. Жизненный цикл обязательств организаций. Чтобы определить функции конкретного счета в подсистеме учета обязательств, необходимо рассмотреть их характеристику и обозначить сферу применения в экспертном исследовании (табл. 1).

Таблица 1 Счета учета обязательств, являющиеся точками экспертного исследования

Виды обязательств	Номер и наименование счета	Самостоятельность применения	Структура и назначение	Информационная связь с балансом
Финансовые обязательства (кредиты, займы)	66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам»	основной	счет расчетов	пассивный
	67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам»	Основной	счет расчетов	пассивный
Расчетные обязательства (обязательства по поставкам, продажам)	60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»	Основной	счет расчетов	активно-пассивный
	62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»	Основной	счет расчетов	активно-пассивный
	63 «Резервы по сомнительным долгам»	регулирующий	контрарный	контрактивный
	76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»	Основной	счет расчетов	активно-пассивный
Лизинговые и арендные обязательства	76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»	Основной	счет расчетов	активно-пассивный
Отложенные обязательства	77 «Отложенные налоговые обязательства»	основной	счет расчетов	пассивный
Обязательства, формирующие устойчивые пассивы (начисленные, но не оплаченные затраты по заработной плате, процентам, налогам)	66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам»	Основной	счет расчетов	пассивный
	67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам»	Основной	счет расчетов	пассивный
	68 «Расчеты по налогам и сборам»	Основной	счет расчетов	активно-пассивный
	69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению»	Основной	счет расчетов	активно-пассивный
	70 «Расчеты с персоналом по оплате труда»	Основной	счет расчетов	активно-пассивный
Условные обязательства (резерв под условные обязательства)	96 «Резервы предстоящих расходов»	операционный	бюджетно-распределительный	пассивный

Рассмотренная система счетов для учета обязательств, а также моменты признания обязательств в учете, увязанные с основными видами расчетных отношений, способствуют упорядоченному учету обязательств и целенаправленному использованию учетной информации, характеризующей движение и состояние обязательств, при экспертных исследованиях бухгалтерских данных.

Литература

1. Вахрушина М.А. Международные стандарты финансовой отчетности: Учеб. пособие/ М.А. Вахрушина, Л.А. Мельникова, Н.С. Пласкова / Под ред. М.А. Вахрушиной. – М.: Омега – Л.2007. – 568 с.
2. Международный стандарт финансовой отчетности IFRS 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации». [http: // www.finofficer.ru](http://www.finofficer.ru).

Сотник Д.С.¹, Тахумова О.В.²

¹Студентка 5 курса Северо-Кавказского федерального университета; ²к.э.н., доцент, Северо-Кавказский федеральный университет.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ СИСТЕМ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация

Важной задачей любого бизнеса является минимизация затрат, значимое место среди которых составляют расходы на транспортировку и распределение товаров. Уже доказано что затраты на логистику из издержек могут превратиться в инвестиции, дающие преимущество в конкурентной борьбе, что в свою очередь определяет важность исследования и построения эффективных логистических систем.

Ключевые слова: глобализация, логистические системы, конкуренция.

Sotnik D.S.¹, Takhumova O.V.²

¹Student of the 5th course of the North Caucasian federal university; ²Cand.Econ.Sci., associate professor, North Caucasian federal university.

THEORETICAL ASPECTS OF DEVELOPMENT OF LOGISTIC SYSTEMS IN THE CONDITIONS OF GLOBALIZATION

Abstract

Important problem of any business is minimization of expenses a significant place among which make expenses on transportation and distribution of goods. It is already proved that costs of logistics from expenses can turn into the investments giving advantage in competitive fight that in turn defines importance of research and creation of effective logistic systems.

Keywords: globalization, logistichseky systems, competition.

Губенко А.В.¹, Паристова Л.П.², Сычева Е.Г.³

¹Профессор, доктор экономических наук, ²Доцент, кандидат экономических наук, ³Старший преподаватель, Санкт-Петербургский государственный университет гражданской авиации

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ АВИАПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация

В статье рассмотрены экономические ресурсы авиапредприятия и основные пути улучшения управления ими как частью системы управления авиапредприятием в целом. В целях обеспечения безопасности полетов и экономического развития авиационной отрасли предложены мероприятия по эффективному использованию финансовых, материальных и человеческих ресурсов.

Ключевые слова: экономические ресурсы, авиапредприятия, управление.

Gubenko A.V.¹, Paristova L.P.², Sycheva E.G.³

¹Professor, doctor of economic sciences, ²associate professor, candidate of economic sciences, ³senior lecturer, Saint-Petersburg State University of Civil Aviation

THE MAIN DIRECTIONS OF IMPROVEMENT OF MANAGEMENT ECONOMIC RESOURCES OF AIR enterprises

Abstract

The article considers the economic resources of airlines and the main ways of improving resources management as part of the management of airlines in general. In order to ensure the safety and economic development of the aviation industry were offered the actions for the effective use of financial, material and human resources.

Keywords: economic resources, airlines, management.

Важной особенностью в определении направлений по совершенствованию действий авиапредприятий в отношении экономических ресурсов является управление финансовыми, материальными и трудовыми ресурсами. Рассмотрим подробнее ключевые подсистемы управления данными видами ресурсов в общей системе управления авиапредприятием.

Управление финансами представляет собой систему воздействия на финансовые отношения посредством финансовых рычагов и финансовых методов и заключается в организации, планировании и стимулировании эффективности использования финансовых ресурсов. [3]

В настоящее время сформировалась достаточно четкая система критериев и показателей оценки финансово-экономического состояния организации. Управление финансами требует проведения глубокого анализа финансового состояния предприятия, позволяющего дать более точную оценку с помощью различных методик. На данный момент являются актуальными и применяются в российских авиапредприятиях методические рекомендации по оценке финансово-экономического состояния юридических лиц, подавших заявку в уполномоченный орган в области гражданской авиации на получение сертификата эксплуатанта для выполнения коммерческих воздушных перевозок, и юридических лиц, имеющих сертификат эксплуатанта и выполняющих коммерческие воздушные перевозки [1]. Проведенный анализ финансово-экономического состояния Авиакомпаний по действующей методике показал, что отсутствует единый (интегральный) показатель состояния финансовых ресурсов авиапредприятия. [4] Предлагается доработать методику по оценке финансово-экономического состояния авиапредприятия путем внедрения такого показателя, который бы позволил охарактеризовать авиапредприятия (эксплуатанта) как с высоким уровнем безопасности или с уровнем безопасности, угрожающем жизни и здоровью людей.

В основе управления финансовыми ресурсами авиапредприятий лежит разработка стратегии, ее адаптация к деятельности авиакомпании и реализация. Стратегия компании представляет собой комплекс мероприятий по управлению собственными и заемными финансовыми ресурсами (рис. 1).



Рис. 1. Схема управления финансовыми ресурсами авиапредприятия

В процессе создания эффективных условий формирования собственных финансовых ресурсов необходимо обеспечить максимальный объем привлечения финансовых ресурсов из внутренних источников. Для этого проводятся:

- анализ возможности привлечения дополнительных финансовых ресурсов за счет чистой прибыли;
- анализ возможности привлечения дополнительных финансовых ресурсов за счет амортизационных отчислений;
- определение пропорции формирования финансовых ресурсов за счет амортизационных отчислений и чистой прибыли по критерию максимизации их совокупной суммы.

Также необходимо оценить следующие параметры [4]:

1. Собственный капитал на начало стратегического периода ($СК_n$);
2. Планируемый удельный вес собственного капитала в общей его сумме ($У_{ск}$);
3. Общая потребность в капитале на конец стратегического периода ($П_k$);
4. Суммы прибыли, направляемой на потребление в стратегическом периоде ($П_n$).

Расчет общей потребности в собственных финансовых ресурсах ($П_{сфр}$) производится по формуле 1:

$$П_{сфр} = ((П_k \times У_{ск}) / 100) - СК_n + П_n \quad (1)$$

В результате определяется общая потребность в собственных финансовых ресурсах из внутренних и внешних источников.

Только после проведения необходимого анализа следует приступить к обеспечению необходимого объема собственных финансовых ресурсов из внешних источников. С этой целью проводятся следующие действия:

1. Оценка суммы собственных финансовых ресурсов, планируемых к привлечению за счет внутренних источников ($ΔСФР_{внутр}$);

2. Оценка потребности в привлечении собственных финансовых ресурсов за счет внешних источников (формула 2):

$$ΔСФР_{внешн} = П_{сфр} - ΔСФР_{внутр} \quad (2)$$

Рано или поздно необходимо оптимизировать соотношение внутренних и внешних источников финансовых ресурсов. Для этого, как правило, проводится экспертный анализ. Источниками для его проведения могут служить Бухгалтерский баланс, Отчет о финансовых результатах и другая управленческая отчетность.

Результатом вышеописанных действий является детально проработанная политика формирования собственных финансовых ресурсов и заемного капитала с оценкой ее эффективности.

Для обеспечения бесперебойного процесса производства наряду с основными производственными фондами и рабочей силой необходимы предметы труда, материальные ресурсы.

Существуют основные принципы формирования и функционирования системы управления материальными ресурсами:

- самостоятельность предприятий - поставщиков и предприятий потребителей в использовании материальных ресурсов;
- саморегулирование;
- ресурсосбережение;
- комплексность;
- оперативность;
- восприимчивость к научно-техническому прогрессу, инновациям и т.д.

Перечисленные принципы должны действовать одновременно, т.к. они определяют условия равновесного состояния и эффективного функционирования системы управления.

В российской практике получили распространение два основных подхода к управлению материальными ресурсами. Первый подход характеризуется поддержанием необходимого уровня материальных запасов и их пополнением по мере использования сырья и материалов в производство. Второй подход предполагает построение модели управления материальными ресурсами.

Известно, что надежность самолета и его эксплуатационная пригодность практически не зависят от возраста машины. Состояние авиатехники главным образом определяется степенью истощения ресурса отдельных агрегатов и систем. В этой связи главной становится своевременная замена частей самолета, выработавших свой ресурс. Если это требование соблюдается, то техника двадцатилетней давности надежна наравне с новой. [2] Интенсификация перевозочной деятельности на воздушных судах (ВС) зарубежного производства в авиакомпаниях отрицательно отражается на процессе обеспечения технического обслуживания. В условиях дефицита запчастей укоренилась практика полетов с «отложенными дефектами». Необходимость срочного устранения дефектов (до 10 дней) и сложности таможенного оформления ввоза запасных частей из-за рубежа приводит к выполнению полетов с продленными «отложенными дефектами».

Одним из способов управления материальными ресурсами является определение минимальных норм и диапазонов значений наличия запасов запчастей, состав так называемых «технических аптек», которые должны находиться в любом аэропорту, в котором осуществляется стоянка ВС с подготовкой к полету.

В авиации принято считать, что четыре из пяти авиационных происшествий (по данным Международной организации гражданской авиации — 78%) случается по вине экипажа и наземных служб — так называемого «человеческого фактора». Данная пропорция практически одинакова для авиации всех развитых стран.

В условиях существующего дефицита летного персонала авиакомпаниями проводятся самые разнообразные мероприятия, начиная от общего управления до конкретных мер: повышение заработной платы пилотам, организация первоначального обучения для собственных нужд, прием на работу пилотов старшего возраста.

Причиной дефицита или избытка на рынке человеческих ресурсов (летно-технический состав) является одновременное воздействие нескольких факторов: рост воздушных перевозок, рост парка эксплуатируемых ВС и инвестирования в открытие новых авиалиний, демографические факторы. Кадровые проблемы в авиапредприятиях решаются путем сохранения человеческих ресурсов, оптимизации процессов и программ обучения и интеграции центров обучения. Управление человеческими (трудовыми) ресурсами является стратегическим направлением кадрового менеджмента.

Комплекс управления трудовыми ресурсами имеет ряд сфер и блоков управления персоналом (рис. 2).

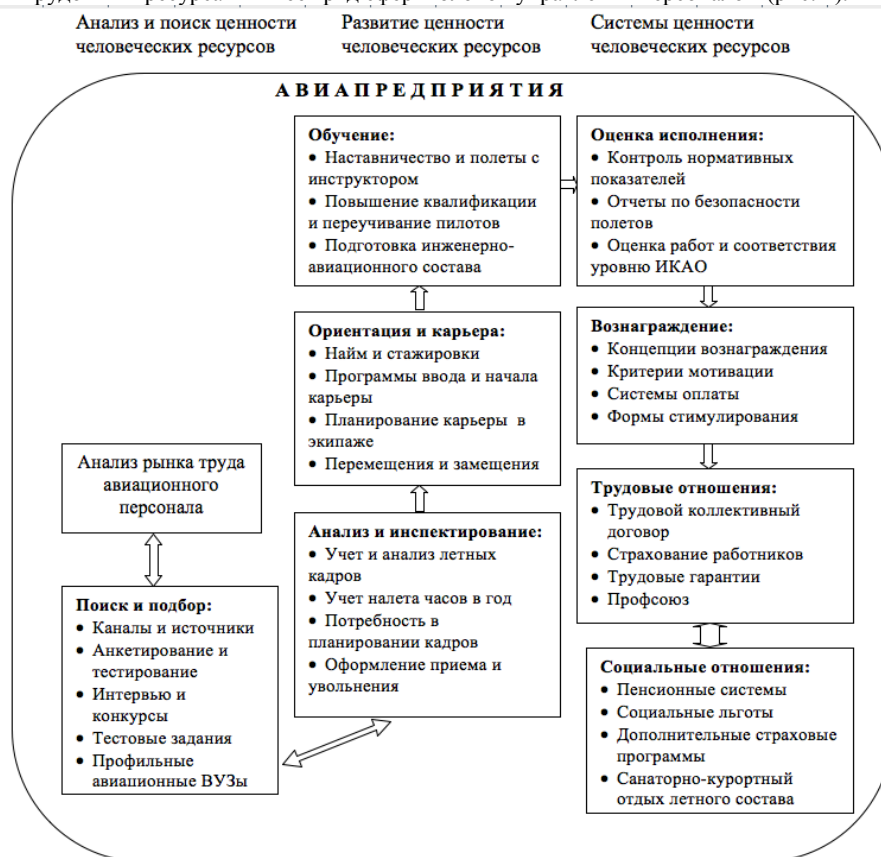


Рис. 2. Комплекс управления ресурсами персонала авиапредприятия

Представленная блок-схема комплекса управления персоналом может быть использована для разработки программ управления персоналом любого авиапредприятия.

Комплекс управления персоналом авиакомпаний имеет отличительную черту: несравненно большую стоимость квалифицированных специалистов авиационного персонала - представителей летно-технических специальностей. По разным данным, подготовка командира современного самолета, а именно - общие затраты на все виды подготовки (включая повышение квалификации и переучивание) в течение 7-10 лет без учета заработной платы, обходится около 30 миллионов рублей.

Кадровый кризис, с одной стороны, снижает профессионализм, но сильно увеличивает общую мотивацию и удовлетворенность трудом, происходит демократизация управления. С другой стороны, избыток кадров ведет к усилению стандартизации и профессионализма.

В последнее время всё большее число экспертов при расследовании авиакатастроф склоняются к тому, чтобы выделить три основные причины, по которым наблюдается рост авиационных катастроф в России:

- высокая степень износа отечественной авиационной техники: ведь существенная часть гражданской авиации оснащена самолётами советского образца, которые если и не устарели морально, то в техническом плане далеки от идеального состояния, всё чаще открываются факты снабжения самолётов поддельными запасными частями;
- снижение уровня качества подготовки и поддержания профессиональной подготовки летного состава: согласно статистике, в большинстве авиакатастроф превалирующей причиной являются неверные действия экипажа во внетатной или даже в обычной ситуации – это усугубляется специфическими российскими проблемами (ухудшение качества специального образования, получаемого лётчиками, недостаточно жёсткие требования к квалификации пилотов при комплектовании штата частных авиакомпаний и так далее);
- недостаточный уровень финансирования для обеспечения должного (приемлемого) уровня безопасности полетов (современное оборудование, системы посадки по приборам и т.д.).

Обратим внимание, что на безопасность полетов прямо или косвенно влияют материальные (парк воздушных судов, инженерно-авиационные службы, аэропортовое обеспечение) и человеческие факторы, а также финансирование мероприятий, направленных на повышение уровня безопасности полетов, тем самым подтверждается актуальность и необходимость совершенствования управления всеми видами ресурсов. Необходимо эффективно управлять экономическими ресурсами, чтобы они в конечном результате положительно влияли на уровень безопасности полетов, для этого следует разработать:

- план мероприятий, который приведет к сокращению издержек – оптимизации всех видов ресурсов;

- программу управления финансами предприятия, в первую очередь, взаиморасчетами и учетом инфляции: планы действий по возвращению долгов, контракты с финансовыми фирмами, открытие касс и стоек регистрации в аэропортах и агентствах, контроль продаж;

- программу обновления парка воздушных судов на основе лизинга (в том числе государственного), покупки воздушных судов, привлечения инвесторов.

Представленные направления по улучшению системы управления экономическими ресурсами должны укрепить положение компании на рынке авиаперевозок и обеспечить привлечение и удовлетворение пассажиров, успешную конкуренцию и достижение высокого уровня безопасности полетов.

Литература

1. Распоряжение Министерства транспорта РФ №ИЛ-62-р от 05.05.2012 г. «Об утверждении Методических рекомендаций по оценке финансово-экономического состояния юридических лиц, подавших заявку в уполномоченный орган в области гражданской авиации на получение сертификата эксплуатанта для выполнения коммерческих воздушных перевозок, и юридических лиц, имеющих сертификат эксплуатанта и выполняющих коммерческие воздушные перевозки»

2. Галкина Е.Г. Экономические ресурсы в условиях инновационного развития авиапредприятия // сборник статей III Международной научно-методической конференции «Управление экономическими системами». – Пенза: Приволжский Дом знаний, 2011. – С. 100-104.

3. Галкина Е.Г. Управление экономическими ресурсами авиапредприятия: степень научного исследования проблемы // Экономика и менеджмент на транспорте: сб. науч. тр. Вып. 8/ редкол.: Е.В. Будрина. – СПб.: СПбГИЭУ, 2011. – С. 49-56.

4. Сычева Е.Г., Паристова Л.П. Сравнительный анализ финансовых ресурсов ведущих авиакомпаний России // Сборник II Международной заочной научно-практической конференции «Экономические и социальные науки: прошлое, настоящее и будущее». – Москва, 2013. – С. 415-421.

Тахумова О.В.¹, Шевелева В.И.²

¹К.э.н., доцент, Северо-Кавказский федеральный университет; ²студентка 5 курса Северо-Кавказского федерального университета;

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ

Аннотация

Использование иностранных капиталовложений в экономике России сегодня очевидно. Стремление к открытости экономики, повышение конкурентоспособности национального производства, завоеванию доверия на мировом рынке, участию в международном финансовом обмене обуславливает необходимость создания условий для привлечения иностранных инвестиций. В связи с чем в статье рассматриваются роль инвестиций в российской экономике и современные тенденции их привлечения в условиях глобализирующегося общества.

Ключевые слова: глобализация, зарубежные инвестиции, предпринимательство.

Takhumova O.V.¹, Shevelev V.I.²

Cand.Econ.Sci., associate professor, North Caucasian federal university; student of the 5th course of the North Caucasian federal university;

FOREIGN INVESTMENTS INTO THE RUSSIAN ECONOMY

Abstract

Uses of foreign capital investments in Rossi's economy today it is obvious. The aspiration to openness of economy, increase of competitiveness of national production, to a trust gain in the world market, to participation in the international financial exchange causes need of creation of conditions for attraction of foreign investments. In this connection in article are considered a role of investments in the Russian economy and modern a tendency of their attraction in the conditions of being globalized society.

Keywords: globalization, foreign investments, business.

Восстановление экономического роста в России требует большого объема гигантских инвестиционных ресурсов. К мотивам, по которым иностранные инвесторы предпочитают размещать свои инвестиции именно в России, прежде всего необходимо отнести значительный объем отечественного рынка, а также наличие дешевой рабочей силы, квалифицированных специалистов и, что немаловажно, - появившуюся в последнее время у нас в стране тенденцию к снижению торговых барьеров, что связано с либерализацией российских рынков. Переход российской экономики на инновационный тип развития неразрывно связан с качественным совершенствованием институциональной структуры рыночного хозяйства. Основная масса инноваций реализуется предпринимательскими структурами, эффективность функционирования которых определяется активностью инвестиционной деятельности. Предварительные исследования показали, что регионы значительно отличаются по уровню привлеченных финансовых средств в экономику. Неоднородность в концентрации инвестиций обуславливаются природно-климатическими условиями, геополитическим положением, географической ситуацией. По разным направлениям развиваются политическая и социальная ситуация в регионах. Все эти категории формируют инвестиционный потенциал.

Объем прямых иностранных инвестиций по отношению к ВВП по данным 2013 года в России сократился с предкризисного 2008 года вдвое, с 2 до 1% соответственно. Доля прямых иностранных инвестиций в общем их объеме также сократилась с 10 до 5% за последние пять лет.

Этот факт объясняется тем, что многие «зарубежные» инвесторы, которые по сути являются российскими компаниями, зарегистрированными за рубежом, стали предлагать свои средства в качестве кредитов, а не входить в акционерный капитал. Такая практика может говорить об увеличении рисков вложения в российскую экономику.

При этом в последнее полугодие приток инвестиций из-за рубежа в российскую экономику увеличился. Прямые вложения выросли в январе-июне почти на 60% до 12,1 миллиарда долларов по сравнению с тем же периодом прошлого года, а прочие, в первую очередь, кредиты, на 31% до 86 миллиардов долларов.

Доля Кипра в общем объеме инвестиций в 2013 года выросла с 8 до 16%. В тройке лидеров по накопленным инвестициям в Россию также находятся Нидерланды и Люксембург. Стоит отметить, что в отличие от Кипра эти страны специализируются на кредитах, тогда как с островного государства приходит больше прямых инвестиций.

Интересы инвестирующих стран сосредоточены в российской экономике, в основном, на добыче полезных ископаемых, в металлургическом производстве и производстве готовых металлических изделий, в организациях, осуществляющих деятельность по операциям с недвижимым имуществом, аренде и предоставлению услуг; в оптовой и розничной торговле, ремонте автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования; в финансовой деятельности, в производстве кокса и нефтепродуктов, в строительстве, в транспорте и связи, производстве пищевых продуктов, включая напитки, и табака.

В настоящее время доля инвестиций в высокотехнологичных отраслях пока очень небольшая, в основном это инвестиции в промышленность. России нужны разные инвестиции, в том числе в пищевую промышленность и строительный сектор. Но для этого нужно действительно серьезно улучшать инвестиционный климат. Это еще одно свидетельство привлекательности российского рынка.

Однако, несмотря на создание благоприятных условий для инвесторов, многие крупные иностранные компании не спешат выходить на российский рынок. Специалисты считают российский инвестиционный климат нестабильным.

Именно поэтому Минэкономразвития России выделило как самостоятельное направление деятельности Правительства РФ деятельность по улучшению инвестиционного климата. Для этого приняли новые законы, направленные на усовершенствование таможенного администрирования, создали упрощенные процедуры в сфере миграционной политики и строительства, добились повышения объема международных инвестиций институтов развития в необходимые для российской стороны отрасли экономики, существенно понизили стоимость подключения новых инвестиционных проектов к инженерно-коммуникационной инфраструктуре и электросетям, а также, запустили механизм уполномоченных по инвестициям на региональном и федеральном уровнях, произвели либерализацию контроля за инвестициями иностранными и уголовного законодательства в сфере экономики и многое другое.

Для того чтобы Россия входила в число стран ведущих мировых экономик необходим переход на новый инновационный путь развития. Это и развитая инфраструктура и высокий уровень благосостояния и существенная доля высокотехнологичного сектора в ВВП страны.

Для реализации данных задач России необходимы масштабные инвестиции в производство, в обучение и в новые технологии. Ведь на сегодняшний день инвестиций в основной капитал в ВВП страны не так уж велик, всего 20,6%, а для развития и модернизации экономики ее нужно увеличивать до 25%, а в перспективе и до 30%.

При этом основными источниками инвестиций должны быть не только российские компании, но и иностранные. Для этого российскому правительству необходимо создать более комфортные условия для ведения бизнеса.

Литература

1. Григорьев Л. Инвестиционный климат в России (доклад к 15 съезду РСПП) экспертный институт / Л. Григорьев // Вопросы экономики. – М., 2006. – № 5. – С. 48 – 77.
2. Данилова Л.В., Маркова Д.А., Особенности инвестиционного климата России на современном этапе – М., 2008. – С. 105-108.
3. Заборин Н. Совершенствование инвестиционного климата. Уроки для практиков – М., 2007.
4. Тахумова О. Инновационно - инвестиционная деятельность регионов на современном этапе развития.// Предпринимательство.-2010.-№ 4.-С.66-68.

Тихомирова Т.А.¹, Паристова Л.П.²

¹Старший преподаватель, ²кандидат экономических наук, доцент, Санкт-Петербургский государственный университет гражданской авиации

РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА: ПРОБЛЕМЫ И ИТОГИ

Аннотация

В статье проведен анализ развития инвестиционной деятельности в области воздушного транспорта, изучены возможные источники финансирования для развития авиационных перевозок и наземной инфраструктуры

Ключевые слова: инвестиции, источники финансирования, лизинг.

Tikhomirova T.A.¹, Paristova L.P.²

¹Senior lecturer, ²Candidate of Economic Sciences, associate professor, Saint-Petersburg State University of Civil Aviation

DEVELOPMENT OF INVESTMENT ACTIVITY IN THE AIR TRANSPORT: PROBLEMS AND RESULTS

Abstract

In article the analysis of development of investment activity in the air transport is carried out, possible sources of financing for development of air transportation and land infrastructure are studied

Keywords: investments, financing sources, leasing.

В современных условиях понятие инвестиций и инвестиционной деятельности неотрывно связано с развитием экономики страны.

Главное в проблеме эффективности инвестиций – это создание условий для роста вложений в наиболее конкурентные проекты, дающие быстрый и гарантированный результат, позволяющие максимально увеличить доходы предприятий, населения и бюджета либо в проекты, связанные с системой государственной и отраслевой безопасности и экологического развития.

Эффективная инвестиционная деятельность зависит от комплекса факторов и условий объективного и субъективного характера. Их влияние сдерживает или, напротив, стимулирует стремление к инвестированию[1].

Сложившаяся к настоящему времени ситуация в инвестиционной сфере России является результатом падения экономической активности в 90-х гг. XX века. Сейчас России необходим переход на инновационный путь развития, выход страны в число ведущих мировых экономик с высоким уровнем благосостояния, развитой инфраструктурой и существенной долей высокотехнологичного сектора в ВВП страны. Необходимым условием реализации данных задач являются масштабные инвестиции в материальное производство, в новые технологии, в обучение персонала.

Исторический опыт показывает, что восстановление экономики предполагает значение нормы инвестирования в основной капитал (доля инвестиций в ВВП страны) на уровне 20%, для реализации задач по модернизации экономики ее необходимо увеличить до 25%, а в дальнейшем до 30%.

Нехватка бюджетных средств, отсутствие ресурсов у предприятий и организаций, слабые стимулы к накоплению с 2008 года вызвали снижение темпов прироста объемов инвестиций в последние годы (табл.1).

В 2011 году норма инвестирования в основной капитал незначительно снизилась по сравнению с 2009 годом, что может быть связано с ожиданиями бизнеса возможных изменений в экономической политике государства, либо это может быть результатом «новой волны» экономического кризиса в Европе и «спасением евро».

Таблица 1 - Динамика ВВП и инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования*

Год	ВВП, % к предыдущему году	Инвестиции в основной капитал, % к предыдущему году	Расчетная норма инвестирования в основной капитал, %
2000	110,0	117,4	15,9
2005	106,4	110,9	16,7
2006	107,7	116,7	17,6
2007	108,1	121,1	20,0
2008	105,6	109,8	21,0
2009	92,2	84,3	20,6
2010	119,3	106,3	20,4
2011	120,5	110,8	19,8
2012	112,2	106,6	20,1

*таблица составлена на основе данных материалов Росстата

Развитие транспортной системы страны становится в настоящее время необходимым условием реализации инновационной модели экономического роста Российской Федерации и улучшения качества жизни населения [3].

Инвестиционная деятельность в области транспорта обладает некоторыми специфическими, в частности, национальными особенностями. Сегодня наша страна отстает даже от среднемирового уровня в развитии транспортной инфраструктуры экономики. Здесь можно указать на следующие негативные моменты:

- отсталая транспортная инфраструктура, прежде всего, в области автомобильных дорог;
- недостаточное количество и низкий технологический уровень грузовых автомобильных, мультимодальных и таможенных терминалов;
- недостаточное количество современных транспортных средств, отвечающих мировым стандартам, практически на всех видах транспорта;
- достаточно высокая степень физического и морального износа подвижного состава транспорта;
- недостаточный уровень развития производственно-технической базы складского хозяйства, слабый уровень механизации и автоматизации складских работ и т.п.

Таким образом, к наиболее актуальным направлениям инвестиций на транспорте можно отнести: инвестиции в сооружение и модернизацию грузовых терминалов, перегрузочных комплексов, подъездных путей, а также в создание современной транспортно-производственной инфраструктуры; создание либо приобретение современных транспортных средств.

При этом источниками инвестиций являются не только иностранные, но и российские компании. Поэтому необходимо создавать комфортные условия ведения бизнеса для всех потенциальных инвесторов.

В целом объем инвестиций на транспорте имеет тенденцию роста, при этом их доля в общем объеме инвестиций в Российской Федерации выросла с 21,2% в 2000 г. до 27,5% в 2011 г. (табл.2) [2]

Несмотря на благоприятные тенденции в работе отдельных видов транспорта, транспортная система не в полной мере отвечает существующим потребностям и перспективам развития Российской Федерации.

Российская Федерация несет значительные потери от низкой конкурентоспособности транспортной системы.

Таблица 2 – Инвестиции в основной капитал в области транспорта

Наименование показателя	2000	2005	2010	2011	2012
	Млрд. руб. (в факт. ценах)				
Всего инвестиций	1165,2	3611,1	3152,1	11035,7	12568,8
В том числе транспорт и связь	246,6	884,8	2336,8	3107,7	3461,2
	В % к итогу				
	21,2	24,5	25,5	28,2	27,5

Основными проблемами реализации конкурентных преимуществ Российской Федерации на мировом транспортном рынке являются:

- недоиспользование транзитного потенциала;
- несоответствие транспортной инфраструктуры потребностям внешней торговли;
- низкая конкурентоспособность российских перевозчиков на мировом рынке.

Экономический рост Российской Федерации частично сдерживается отсутствием возможности обеспечения необходимой подвижности населения и мобильности трудовых ресурсов в сфере воздушного транспорта. Уровень тарифов на внутри- и межрегиональных авиалиниях не обеспечивают большинству россиян свободы перемещения внутри страны. Несмотря на то, что объемы перевозок гражданской авиации в России в последние годы растут темпами, более чем в 2 раза превышающими среднемировые, ее развитие по-прежнему не соответствует ни масштабам территории страны, ни потребностям населения в авиационных перевозках. Из-за неразвитости сети местных и межрегиональных авиалиний, отсутствия эффективного взаимодействия региональных и магистральных авиакомпаний сложилась искаженная сеть авиамаршрутов - две трети всех внутрироссийских авиаперелетов пассажиров осуществляются через Московский авиаузел, что снижает эффективность и качество обслуживания пассажиров. На долю местных и региональных авиасвязей приходится менее 13% перевезенных пассажиров, но они также играют важную роль в транспортной системе России.

На конец 2012 года действующий коммерческий парк российских эксплуатантов насчитывает 2745 воздушных судов, в числе которых 656 магистральных и 294 региональных пассажирских самолетов, 137 грузовых самолетов, 1111 вертолетов. Доля ВС зарубежного производства в парке пассажирских самолетов достигла 63%. Поставляемые на замену отечественным самолетам предыдущих поколений западные самолеты обеспечивают примерно вдвое меньший расход топлива на единицу выполненной транспортной работы. До 2015г. ожидается полное прекращение эксплуатации большинства отечественных и зарубежных самолетов предыдущих поколений. К 2020 году потребуются замена части парка самолетов В-767, Ил-96, В-737, А-320, Ту-204, а также практически всех региональных самолетов. [4]

Основным источником финансирования приобретения воздушных судов являются лизинговые операции, при этом в последние годы возрастает доля оперативного лизинга. Это обусловлено существенными преимуществами лизинговых сделок:

1. Возможность кредитования без внесения первоначального взноса. В случае получения банковского кредита для покупки транспортных средств или спецтехники необходимо уплачивать определенную сумму собственных средств (как правило, 15-20% от оценочной стоимости);
2. Платежи по лизингу начинают выплачиваться через некоторое время после того, как объект лизинга был передан лизингополучателю;
3. Простота оформления и невысокие требования к пакету документов по сравнению с получением банковского кредита;
4. Гибкость лизингового договора, по сравнению с кредитным соглашением. Это касается возможности выбора удобной схемы внесения лизинговых платежей для лизингополучателя (например, при «плавающей» ставке).

Итоги 2012 года оправдали самые пессимистичные прогнозы экспертов – прирост рынка лизинга по стране близок к нулю (всего 1,5%). Объем нового бизнеса за год составил 1 320 млрд рублей, что почти не отличается от показателей 2011 года. Торможение рынка лизинга в 2012 году было обусловлено рядом причин. Прежде всего – это снижение активности в сегменте ж/д техники, который много лет играл роль драйвера рынка. Так же негативно на динамике рынка отразилось удорожание банковских кредитов.

Лидером в данном сегменте рынка остается компания «ВЭБ-лизинг», который является лидером и на рынке лизинга авиатехники. Уникальной с точки зрения инвестирования стала передача в лизинг авиакомпании «Аэрофлот» трех самолетов А321-200 общей стоимостью 310,8 млн долларов (впервые в России под гарантии европейских экспортно-кредитных агентств). ОАО «ВТБ Лизинг» в 2012 году заключило крупный контракт на поставку ОАО «АК «Грансэро» четырех новых воздушных судов Boeing 787 Dreamliner в финансовый лизинг на срок 10 лет. Поставка воздушных судов с завода «Boeing» планируется и в 2014 году. [5].

Замедление темпов прироста сделок в 2013 году на рынке было обусловлено снижением темпов развития экономики страны в целом. В 2013 году впервые первое место по приросту объема сделок заняли сделки по приобретению авиационной техники (рис.1).

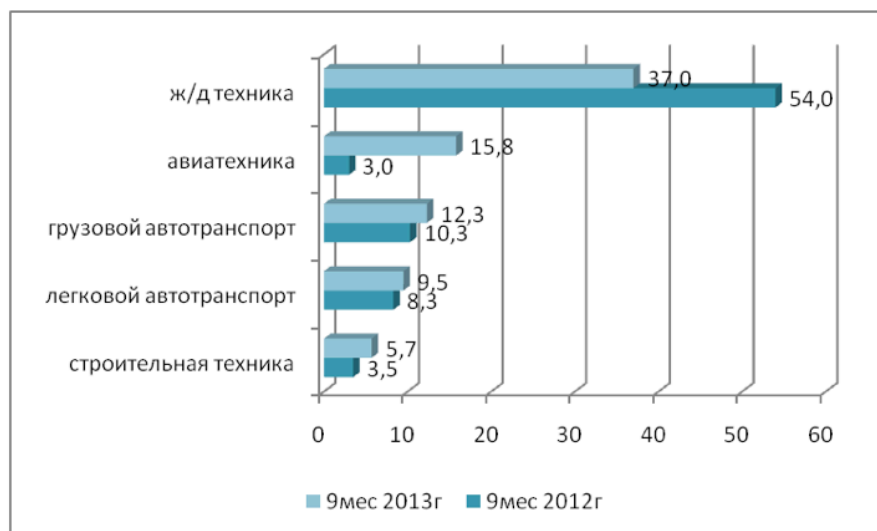


Рис.1. Структура рынка лизинга (по основным предметам), %

Наибольшее сокращение объема сделок в 2013 году пришлось на сделки финансового лизинга, в то время как оперативный лизинг вырос за 9 месяцев практически вдвое. В структуре сделок оперативного лизинга за последние годы наблюдается снижение доли ж/д техники и одновременный рост доли авиаконтрактов. На оперативный лизинг в сегменте авиатехники пришлось почти пятая часть всех контрактов (рис.2).

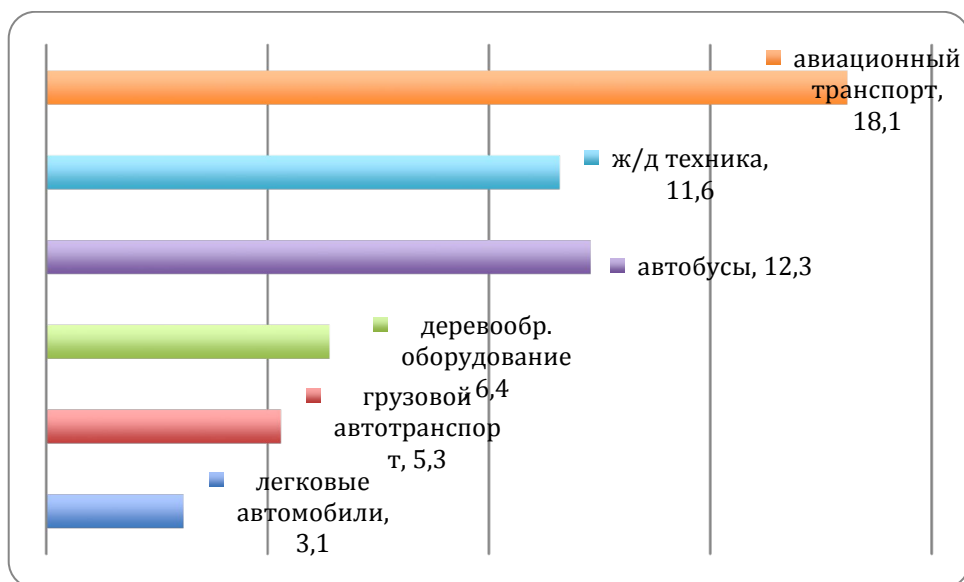


Рис. 2. Структура сделок оперативного лизинга за 9 месяцев 2013г., %

Объем поставок пассажирских самолетов в российский парк активно растет. За 2008-2012 годы в российский парк было поставлено 540 пассажирских самолетов зарубежного производства и лишь 50 новых отечественных самолетов. Только в 2012 году в российский парк поступило 133 пассажирских самолета, в том числе 114 – самолеты иностранного производства и 15 – новые отечественные самолеты (рис.3).

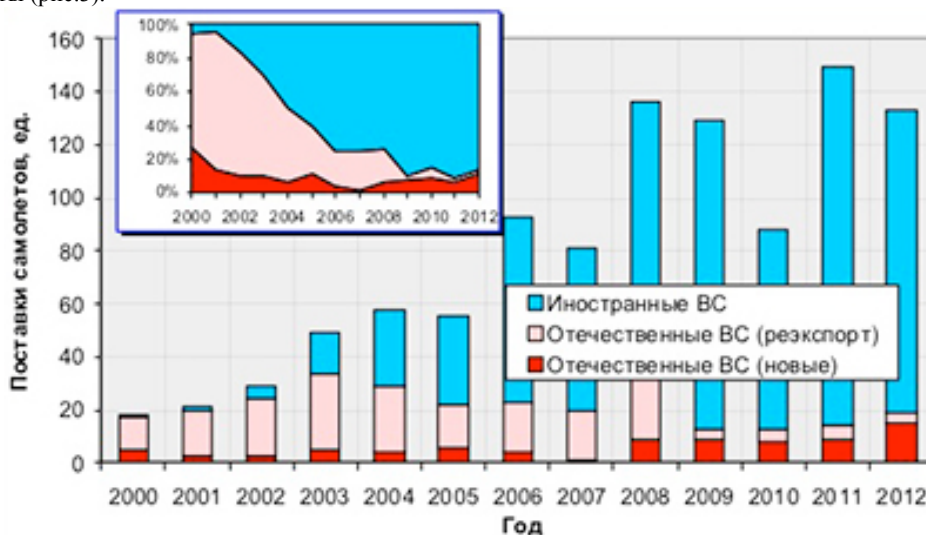


Рис.3. Поставки пассажирских воздушных судов [4]

Наибольшее за последние 6 лет количество новой отечественной авиатехники было поставлено в вертолетный парк – 116 вертолетов, что составляет 20% от общего количества поступивших в парк вертолетов пассажиро-местностью от 3 мест. В данном направлении инвестиционной деятельности существенную роль играет Федеральная целевая программа «Развитие гражданской авиационной техники России на период 2002-2010 годы и на период до 2015 года». В рамках данной Программы сумма вложений в создание авиатехники (в том числе и вертолетной) за период 2013-2015 гг. составляет почти 135,9 млрд рублей. При этом последние изменения объема финансирования были связаны с реализацией проектов завершения создания вертолетов «Ми-38» и «Ка-62», перспективного двигателя для гражданской авиации ПД-14 тягой от 9 до 18 тонн, создания самолета МС-21 и вертолета «ПСВ», а также завершения НИОКР по самолету SSJ-100. Планы российской авиапромышленности связаны с наиболее востребованными сегментами российского и мирового рынка самолетов, что создает предпосылки для занятия ее продукцией существенной доли в российском парке воздушных судов. Государственная политика в области авиапрома и двигателестроения направлена на возвращение России на мировой рынок в качестве третьего производителя по объему гражданской продукции. К 2025 году планируется достигнуть 10-15% от уровня мировых продаж гражданских самолетов. Сейчас доля отечественных продаж в мире составляет менее 1%.

Развитие рынка авиаперевозок невозможно без модернизации и реконструкции наземной инфраструктуры, в первую очередь, аэропортов.

В данном сегменте рынка основными источниками инвестиций выступают Федеральный бюджет, бюджет субъекта Российской Федерации и внебюджетные источники (Федеральная целевая программа «Развитие транспортной системы России (2010-2020 годы)» (подпрограмма «Гражданская авиация»)).

Целями данной подпрограммы являются развитие современной и эффективной транспортной инфраструктуры, обеспечивающей ускорение товародвижения и снижение транспортных издержек в экономике; повышение доступности услуг транспортного комплекса для населения; повышение конкурентоспособности транспортной системы России, реализация транспортного потенциала страны и повышение комплексной безопасности и устойчивости транспортной системы.

Для достижения целей подпрограммы должны быть решены следующие задачи:

- развитие сети внутрироссийских узловых аэропортов;
- развитие сети региональных и местных аэропортов;
- развитие сети крупных международных узловых аэропортов;
- обновление парка воздушных судов авиаперевозчиков РФ;
- обеспечение защиты авиатранспортной системы от актов незаконного вмешательства в ее деятельность;
- обеспечение развития учебных заведений и центров подготовки персонала гражданской авиации.

В рамках Программы в 2010 - 2012 годы должна была сформироваться национальная опорная сеть аэропортов (аэродромов), развиваясь крупные международные и внутрироссийские узловые аэропорты. В дальнейшем должно происходить приоритетное развитие региональных и местных аэропортов, развитие фидерных пассажиро- и грузопотоков, интегрируемых с магистральной авиационной сетью, что даст позитивный импульс для динамичного роста региональных и местных авиаперевозок и аэропортов как важной компоненты национальной авиатранспортной системы России.

Общий объем финансирования подпрограммы по плану составляет 1636,2 млрд. рублей (в ценах соответствующих лет), в том числе за счет средств: федерального бюджета - 369,5 млрд. рублей; бюджетов субъектов Российской Федерации - 30,7 млрд. рублей; внебюджетных средств - 1209 млрд. рублей. Однако по итогам реализации Подпрограммы объемы выделенного финансирования из средств федерального бюджета на протяжении всего периода осваиваются не в полном объеме. Что обусловлено различными причинами, одни из которых носят общий характер и относятся ко всем бюджетным инвестициям, другие – отраслевой характер.

Среди общих проблем бюджетного инвестирования можно выделить следующие:

- непостоянство законодательства Российской Федерации в части механизма предоставления бюджетных инвестиций (меняется каждый год);
- возврат в бюджет неиспользованных остатков бюджетных инвестиций по итогам года, что вынуждает федеральные органы исполнительной власти активно перераспределять инвестиции в течение года;
- нестыковки в бюджетном законодательстве Российской Федерации (бюджетные инвестиции требуется распределять до выхода Федеральной адресной инвестиционной программы).

К основным проблемам отраслевого характера относятся:

- отсутствие укрупненных нормативов сметной стоимости объектов, как и объектов-аналогов. Что приводит к значительному искажению стоимости предусмотренных подпрограммой мероприятий, не соответствию плановым объемам финансирования;
- проблемы имущественной принадлежности аэропортовых комплексов. В Подпрограмму включены объекты, находящиеся в федеральной, региональной и частной собственности. А также объекты, предусмотренные к закрытию. По ряду объектов соинвесторы в силу действующего законодательства РФ не могут оказывать финансовую поддержку, в связи с чем возникает необходимость пересмотреть объемы финансирования из бюджетов субъектов РФ и внебюджетных источников.

Литература

1. Гуськова Н.Д., Краковская И.Н., и др. Инвестиционный менеджмент: учебник - М., КНОРУС, 2010.- 450 с.
2. Официальные периодические издания: статистический сборник. Инвестиции в России 2013. [Электронный ресурс], URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1136971099875 (дата обращения 18.01.2014)
3. Федеральная целевая программа «Развитие транспортной системы России (2010 – 2015гг)», утверждена Постановлением Правительства РФ 05.12.2001г №848 (в редакции от 02.11.2013 №985);
4. Шапкин В.С. Состояние и прогноз обновления парка ВС в России// ТОиР авиационной техники в России и СНГ: [Электронный ресурс] http://www.gosniiga.ru/files/Shapkin_Doclad_06.02.13.pdf и www.ato.ru
5. Рынок лизинга по итогам 9 месяцев 2013 года: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://raexpert.ru/researches/leasing/leasing2013_9m/ (дата обращения 18.01.2014)

Токбулатова А.Т.

Магистрант, Казахстанско-Британский технический университет

ВЛИЯНИЕ СТИЛЕЙ ЛИДЕРСТВА НА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ПОДЧИНЕННЫХ И ПОСЛЕДОВАТЕЛЕЙ

Аннотация

Цель данной статьи заключается в исследовании влияния трансформационного стиля лидерства на производительность подчиненных и последователей. В данной статье рассматриваются личные результаты деятельности последователя, такие как расширение прав и развитие возможностей, доверие и мотивация, а так же несколько подходов, такие как «Теория пути и цели» и «Теория обмена между руководителем и подчиненными». Понимая и осозная влияние стилей лидерства на личные

результаты, упомянутых выше, лидеры могут мотивировать поведение последователей таким образом, что оказывает положительное влияние не только на подчиненных, но и на всю организацию в целом.

Ключевые слова: Трансформационный стиль лидерства, производительность подчиненных и последователей, расширение прав и развитие возможностей, доверие.

Tokbulatova A.T.

Master's Degree student of Management, Kazakh-British technical university

THE IMPACT OF LEADERSHIP STYLES ON SUBORDINATE AND FOLLOWERS' PERFORMANCE

Abstract

The purpose of this article is to investigate the impact of the transformational leadership style on subordinate and followers' performance. This article examines the following personal outcomes of the subordinate/follower: empowerment, trust, and motivation. Additionally, this article reviews several contingency approaches that focus on the exchange between leaders and their followers, such as Path-Goal Theory and Leader-Member Exchange. By understanding the impact of leadership styles on personal outcomes mentioned above, leaders can influence and motivate the behavior of subordinates in such a way that the resultant behavior has a positive impact on the organization as a whole.

Keywords: transformational leadership, subordinate and followers' performance, empowerment, trust.

Under modern conditions with dynamically changing socio-cultural environment the importance of introducing innovation and rapid change in the organization is greater than ever. In such circumstances, success can achieve the organization that organizational culture initiates innovative behavior of employees. The possibility of forming such organizational culture is greatly facilitated by its leaders and managers.

The study conducted by Glukhov showed that transformational leadership style of managers inherent in organizations with a high level of innovation development during the crisis. Managers with the transactional leadership style equally represented in organizations with both high and low levels of innovation development during the crisis. Empirical research showed that a high degree of innovation development of organization provided by a complex interrelated personality traits of managers, including a transformational leadership style.

There is a widespread belief that the leaders create a difference and can have a profound impact on individuals, groups and entire organizations, and this has caused to conduct a lot of researches. Researchers have stayed mainly on two aspects of leadership: (1) why some members of the organization are leaders and others are not, and (2) why some leaders are more effective and successful in their work than others. In general, these studies have confirmed the popular belief that the leadership is the most important component of individual, group and organizational effectiveness.

According to Toney (1996) the most successful leaders have four core characteristics that seem to dominate the consistent attainment of goals: the trait of honesty, focus on the organizational goal, high degree of technical competence in the skills of goal achievement and moderately high competence in their functional field, and critical analysis of alternatives. Moreover, they build a foundation of supporting activities that result in goal achievement; one of them is applying people skills. Good leaders activate group employees and the organization as a whole and encourage them to work at high levels and achieve their goals. Conversely, often the lack of effective leadership can be explained by poor performance of work at all levels of the organization.

Studies have shown that leaders indeed affect their subordinates or supporters on their levels of motivation, performance, absenteeism, turnover and the quality of decisions.

Several theories or approaches to dealing with management have been proposed, which take into account the features of the manager as well as the impact of the situation that allows deeply understand and explain the effectiveness of the leader. The combination of these additional theories with the approach based on characteristics or behavioral approach gives more complete picture to help better understand the performance of leaders and fully explain why they are able to achieve effectiveness. Path-Goal Theory describes how leaders can motivate their subordinates to act at a high level and can help them get satisfaction from working in diverse situations. Leader-Member Exchange (LMX) takes into account that leaders often refer to all subordinates in different ways setting them different types of relationships.

Considering the importance of the theme of leadership in educational and popular literature it is not surprising that in this area there are more and new theoretical and research works.

Researcher in the field of leadership Bernard Bass proposed a theory that analyzes how managers have a significant impact on their followers and their organizations by transforming them. According to Bass, transformational leadership is realized when the leader transforms or changes his subordinates in three important ways, leading to the fact that the followers begin to trust manager, choose behaviors that contribute to organizational goals and become motivated to work at a high level.

1. Transformational leaders increase subordinates/followers awareness the importance of their tasks and the need to perform them at high level.
2. Transformational leaders lead subordinates/followers sought to personal growth, professional development and achievements.
3. Transformational leaders motivate their subordinates/followers to work for the organization and not exclusively for their own benefit.

The four components of leader behavior are traditionally associated with transformational leadership: idealized influence, whereby leaders influence followers by arousing strong emotions, respect, trust, and loyalty from them; inspirational motivation, whereby a leader communicates high expectations, uses symbols and imagery to focus effort, and expresses the importance of organizational purposes; intellectual stimulation, whereby a leader increases subordinates awareness of problems and encourages them to view problems from innovative and creative perspective; individualized consideration, whereby a leader provides support and encouragement by paying attention to each individual's need for achievement and growth by acting as a coach or mentor.

How leaders influence the type of transforming their subordinates/followers and cause these changes? To answers these questions two hypothesis were developed:

H1: The transformational leadership style will have a positive impact on subordinate/ followers' trust.

H2: The transformational leadership style will have a positive impact on subordinate/followers' empowerment.

Trust

Leadership theorists show that transformational leadership requires followers to change their motivational concept from egoistic interest in personal benefit to commitment to implement collective mission. House and Shamir (2003) prove that leaders can carry out this transformation by affecting the followers so that they are tied to the achievement of personal satisfaction with the group's goals. Leader's ability to provide this type of influence is based on the achievement of trust between leader and follower. Howell and Shamir (2005) stated that in order to minimize the occurrence of personalized charismatic relationships, organizations need to attend constantly to the development, maintenance, and enforcement of norms of trust, collaboration, openness, integrity, and respect for expertise.

H1: The transformational leadership style will have a positive impact on subordinate/followers' trust.

Empowerment

Transformational leaders are charismatic personalities. They have their own idea how to improve the situation in the organization compared to its current state. Bass and Avolio (1990) stated that transformational leaders enhance followers' capacity to think on their own, develop new ideas, and question outmoded operating rules. Transformational leaders also display individualized consideration by paying special attention to specific followers' needs for personal growth and achievement, and trying to meet their needs and satisfy their

expectations for future development. Avolio and Gibbons (1988) posited that a major goal of transformational leaders is to develop follower self-management and self-development. Shamir (1991) similarly stressed the transformational effects of charismatic leaders on follower independence. They also empower followers to recognize the importance of their work and develop their knowledge, skills and abilities to reach their full potential, and motivate these employees to find innovative ways to solve problems.

Transformational leadership is often different from the type of transactional leadership. Transactional leaders expect followers to achieve agreed-upon objectives by giving them a reward for higher performance, noting the error, pointing to them and deviations from the set targets in the work, but do not encourage them to assume greater responsibility for developing and leading themselves and others.

Transformational leaders can also use transactional leadership style (e.g. by giving them a reward for higher performance), but they go further, actually encouraging subordinates to share their vision, to put aside personal interests and put first the interests of groups and organizations, as well as to take responsibility and help solve arising problems. Transformational leaders exhibit charismatic behaviors, arouse inspirational motivation, provide intellectual stimulation, and treat followers with individualized consideration. These behaviors transform their followers helping them to reach their full potential and generate the highest levels of performance. The study conducted by Barling et al. (1996) found that on training those managers on transformational leadership, the subordinates/followers perceived higher intellectual stimulation, charisma and individualized consideration and organizational commitment increased significantly.

H2: The transformational leadership style will have a positive impact on subordinate/ followers' empowerment.

Thus, the results suggest that transformational leadership can encourage and motivate subordinates and followers to achieve better results at work and at the same time contribute to their personal, professional development and achieve greater job satisfaction. Transformational leadership may be especially important for organizations that find themselves in a difficult situation and are not able to reach their goals.

References

1. Avolio, B. J., Dvir, T., Eden, D. & Shamir, B. Impact of transformational leadership on follower development and performance: a field experiment // *Academy of Management Journal*. – 2002. Vol. 45, № 4. – P. 735-744.
2. Barling, J., Weber, T., & Kelloway, K. E. Effects of transformational leadership training on attitudinal and financial outcomes: A field experiment // *Journal of Applied Psychology*. – 1996. Vol. 81. – P. 827-832.
3. Bass, B. M., Avolio, B. J., Jung, D. I. & Berson, Y. Predicting unit performance by assessing transformational and transactional leadership // *Journal of Applied Psychology*. – 2003. Vol. 88, № 2. – P. 207-218.
4. House, R. J., & Shamir, B. Toward the integration of transformational, charismatic, and visionary theories // In M. M. Chemers & R. Ayman (Eds.), *Leadership theory and research: Perspectives and directions*. – 1993. – P. 81-107.
5. Howell, J. M. & Shamir, B. The role of followers in the charismatic leadership process: relationships and their consequences // *Academy of Management Review*. – 2005. Vol. 30, № 1. – P. 96-112.
6. Toney, F. A Leadership Methodology: Actions, Traits, and Skills that Result in Goal Achievement // *The Journal of Leadership Studies*. – 1996. Vol. 3, № 2. – P. 107-127.
7. Walumbwa, F. O., Avolio, B. J. & Zhu, W. How transformational leadership weaves its influence on individual job performance: the role of identification and efficacy beliefs // *Personnel Psychology*. – 2008. Vol. 61, № 4. – P. 793-825.
8. Глухов, П.С. Управленческие ориентации и стили лидерства менеджеров организаций с разной степенью инновационного развития // *Вестник ЮУрГУ*. – 2010. – № 17. – С. 74-78.
9. Книппенберг, Д.А., Хогг, М.А. Лидерство и власть. Процессы идентичности в группах и организациях / Пер. с англ. – Х.: Изд-во «Гуманитарный Центр», 2012. – С. 17-37.

Усенко О.И.

Соискатель кафедры государственных и муниципальных финансов ФГБОУ ВПО «Санкт-Петербургский государственный экономический университет»

РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация

В статье рассмотрено внедрение риск-менеджмента во внутренний финансовый контроль организаций бюджетного сектора и органов государственной власти. Риск-менеджмент рассматривается как альтернатива усилению ответственности за нарушения бюджетного законодательства, позволяющая повысить финансово-бюджетную дисциплину. Полученные в ходе исследования выводы могут быть использованы в деятельности как органов государственного (муниципального) финансового контроля, так и служб внутреннего финансового контроля в организациях бюджетного сектора.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, бюджетное нарушение, риск-менеджмент, INTOSAI.

Usenko O.I.

Department of public and municipal Finance, the St. Petersburg state University of Economics Finance

RISK-MANAGEMENT IN THE CONTROL OF STATE'S FINANCE

Abstract

The article considers the implementation of risk management in the internal financial control of the budget sector and public authorities. Risk management is viewed as an alternative to responsibility for violations of the budget legislation, allowing to increase the financial and budget discipline. Results of the study may be used authorities of the state (or municipal) financial control and internal audit in the organizations of the budgetary sector.

Keywords: the state financial control, budget violation, risk management, INTOSAI.

В настоящее время в связи с принятием Федерального закона № 252-ФЗ от 23.07.2013 «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в части регулирования государственного и муниципального финансового контроля и ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации» ответственность за нарушение бюджетного законодательства претерпела существенные позитивные преобразования [2]. Бюджетный кодекс Российской Федерации (далее – БК РФ) установил понятие бюджетного нарушения [1, ст. 306.1], его виды и перечень бюджетных мер принуждения. Помимо применения бюджетных мер принуждения, предусмотренных БК РФ за совершение бюджетного нарушения, в случае выявления состава административного правонарушения или преступления возможно привлечение к административной или уголовной ответственности. Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) установлено 18 составов правонарушений в области бюджетных отношений. Таким образом, ответственность за нарушения бюджетного законодательства сегодня возможна по трем направлениям: уголовная, административная и применение бюджетных мер принуждения.

Кроме того, применение бюджетной меры принуждения не освобождает от обязанностей по устранению нарушения бюджетного законодательства. Выполнение обязанности обеспечивается путем вынесения представления и (или) предписания. Представление содержит обязательную для рассмотрения информацию о выявленных нарушениях бюджетного законодательства и требование о принятии мер по его устранению, а также устранению причин и условий таких нарушений. Предписание содержит обязательные для исполнения в указанный срок требования об устранении нарушений бюджетного законодательства и (или) требования о возмещении причиненного такими нарушениями ущерба РФ, субъекту РФ, муниципальному образованию.

Важнейшей новеллой является предоставление органам государственного (муниципального) внутреннего финансового контроля полномочий обращаться в суд с исковыми заявлениями о возмещении ущерба, в случае невыполнения соответствующего предписания.

Законодатель пошел по пути казуистичного ужесточения наказания в бюджетной сфере, уделяя при этом особое внимание привлечению к ответственности должностных лиц, что, безусловно, должно улучшить дисциплину в бюджетном процессе. При этом, необходимо отметить наличие обоснованных затруднений при попытке установить санкции за некоторые виды нарушений, выявляемых в ходе проверок, проводимых органами государственного финансового контроля. Например, отсутствие ответственности за неэффективное использование бюджетных средств, связано с возникающими сложностями при попытке сформулировать состав такого правонарушения, определить субъектов ответственности и критерии оценки эффективности, исключающие субъективный подход. Также необходимо учитывать высокую долю объективных факторов, влияющих на развитие событий и конечный результат, которые не поддаются контролю со стороны должностных лиц, принимающих управленческие решения.

С нашей точки зрения, альтернативой установления ответственности в подобных случаях должен стать подход, ориентированный на управление рисками, позволяющий с успехом обеспечить превенцию - первостепенную цель юридической ответственности. Основой для данного подхода могут стать Рекомендации по стандартам внутреннего контроля для государственного сектора - дополнительная информация об управлении рисками INTOSAI 9130 (далее - INTOSAI 9130) [4]. Согласно данному документу деятельность по внутреннему контролю можно рассматривать как форму реагирования на риски. Следовательно, основным направлением снижения рисков, связанных с нарушениями бюджетного законодательства должен стать эффективно функционирующий внутренний финансовый контроль с элементами риск-менеджмента. Особое внимание в первую очередь следует уделять оценке рисков и разработке действенных мер реагирования на них, путем построения соответствующей матрицы. Пункт 2.4.3. INTOSAI 9130 предлагает для построения матрицы использовать такие критерии как вероятность события и его последствия. Оценивать неопределенность вероятных событий следует с точки зрения вероятности их возникновения, и возможных последствий. Вероятность представляет собой возможность того, что событие произойдет в течение определенного периода времени, а последствия представляют собой уровень воздействия событий на способность организации достичь своих целей, под которыми можно рассматривать соблюдение принципов законности, эффективности и результативности расходования бюджетных средств. Итоговым результатом оценки рисков является присвоение каждому из них рейтингов вероятности и последствий и выявления рисков с наивысшим приоритетом, подлежащих ликвидации или разделению (переносу). Реагирование на риски следует осуществлять посредством контрольных процедур в рамках внутреннего контроля: разделения обязанностей и ответственности должностных лиц и структурных подразделений; определения правил доступа к ресурсам и учетной информации, а также согласованию операций; проверки результативности деятельности и т.д. Применение подхода, ориентированного на управление рисками следует поддерживать со стороны государственных (муниципальных) органов финансового контроля путем разработки методических рекомендаций в сфере осуществления деятельности по внутреннему финансовому контролю (аудиту) и оценке рисков в финансово-бюджетной сфере.

В целях анализа нарушений в бюджетной сфере на федеральном уровне автором был изучен Отчет о работе Счетной палаты РФ за 2012 год [3] (см. табл. 1). В 2012 году Счетной палатой РФ выявлено нецелевое использование бюджетных средств в размере 1,2 млрд. руб., что составило 0,009 % от расходов федерального бюджета РФ, тогда, как неэффективное использование бюджетных средств составило 70,3 млрд. руб. или порядка 0,556 % расходов федерального бюджета РФ, то есть в 63 раза больше. Из предусмотренных в настоящее время нарушений бюджетного законодательства в Отчете о работе Счетной палаты РФ за 2012 год помимо нецелевого использования бюджетных средств содержатся данные о выявленных нарушениях порядка представления бюджетной отчетности на сумму 16,6 млрд. руб., что составляет порядка 0,131 % расходов федерального бюджета РФ. Самыми значительными по своим масштабам выглядят нарушения законодательства о размещении заказов для государственных и муниципальных нужд (1% от расходов федерального бюджета РФ). Очевидно, введение законодателем ответственности за данные нарушения само по себе не в состоянии существенным образом сократить существующие риски в данном направлении.

Представленный в табл. 1 анализ нарушений в финансово-бюджетной сфере позволяет ранжировать риски, связанные с нарушениями, выявляемыми органами внешнего государственного финансового контроля.

Таблица 1 Анализ нарушений в финансово-бюджетной сфере, выявленных Счетной палатой РФ в 2012 г.

Виды нарушений в финансово-бюджетной сфере	млрд. руб.	% от федерального бюджета	Санкция	Риск в порядке убывания
Нарушения законодательства о размещении заказов для государственных и муниципальных нужд	130,7	1,033	ст. 7.29-7.32 КоАП РФ	1
Нарушение порядка представления бюджетной отчетности	16,6	0,131	ст. 15.15.6 КоАП РФ	2
Нецелевое использование бюджетных средств	1,2	0,009	ст. 306.4 БК РФ, ст. 15.14 КоАП РФ	3
Неэффективное использование бюджетных средств	70,3	0,556	XXXXXX	4
Иные нарушения, выявленные при использовании средств бюджетной системы	46,3	0,366	XXXXXX	5
Объем неиспользованных государственных средств	33,7	0,266	XXXXXX	6
Нарушения при распоряжении и управлении государственной собственностью	8,2	0,065	XXXXXX	7
Финансирование объектов капитального строительства, которые не были введены в строй в установленные сроки в связи с отсутствием разрешений на строительство и нарушением подрядчиками договорных обязательств	2,4	0,019%	XXXXXX	8

Количественные показатели (млрд. руб. и % от федерального бюджета) характеризуют вероятность события. Наличие и размер установленных санкций характеризует значительность последствий нарушений в виде экономических и репутационных потерь. Сочетание данных показателей обуславливает увеличение риска. Как видно из табл. 1, самый значительный риск связан с нарушениями законодательства о размещении заказов для государственных и муниципальных нужд. Нарушения порядка

представления бюджетной отчетности и нецелевое использование бюджетных средств могут занимать вторую или третью позицию в зависимости от индивидуального подхода руководства при оценке последствий. Так, частота встречаемости нарушения порядка представления бюджетной отчетности, в 14,5 раз выше частоты встречаемости нецелевого использования бюджетных средств. Однако за нарушение порядка представления бюджетной отчетности ст. 15.15.6 КоАП РФ предусмотрен штраф для должностных лиц от 10 до 30 тыс. руб. Ответственность за нецелевое использование бюджетных средств более значительна и установлена по трем направлениям, как видно из табл. 1. Нарушения, представленные на 4-8 позициях в табл. 1, также могут быть ранжированы руководством в зависимости от ожидаемых последствий. Несмотря на отсутствие санкций, предусмотренных законодателем за их совершение, они влекут вынесение представлений и (или) предписаний с последующим обращением в судебные инстанции.

Аналогичным образом можно проанализировать риски в бюджетной сфере на региональном и муниципальном уровнях, в организации бюджетного сектора или органе государственной власти. Применение данного подхода особенно актуально при осуществлении главными распорядителями бюджетных средств, предусмотренного ст. 160.2-1 БК РФ, внутреннего финансового контроля и аудита.

Литература

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс». 2014. URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=148998> (дата обращения 29.01.2014).
2. Федеральный закон № 252-ФЗ от 23.07.2013 «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в части регулирования государственного и муниципального финансового контроля и ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации» // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс». 2014. URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=150289;dst=0;ts=428E9A1E57D5284DCCF8C32AD0BA4BBF;rnd=0.7538092357859656> (дата обращения 29.01.2014).
3. Отчет о работе Счетной палаты РФ за 2012 год // Сайт Счетной палаты РФ. 2014. URL: <http://www.ach.gov.ru/ru/revision/reports-by-years/> (дата обращения 29.01.2014).
4. Guidelines for Internal Control Standards for the Public Sector – Further Information on Entity Risk Management // Сайт ISSAI - International Standards of Supreme Audit Institutions. 2014. URL: http://www.issai.org/media/13341/intosai_gov_9130_e.pdf (дата обращения 29.01.2014).

Краснов В.С.1, Чумакова Н.В.2

¹студент; ²доцент кафедры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» Азово-Черноморская Государственная Агроинженерная Академия

ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ НЕЙТРАЛИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ

Аннотация

В статье описаны основные методы нейтрализации предпринимательских рисков. Управление предпринимательским риском фирмы связано с разработкой мероприятий по минимизации их последствий, что обеспечит предприятию получение прибыли.

Ключевые слова: предпринимательский риск, факторы, договор поручительства, страхование, предпринимательская деятельность, диверсификация.

Krasnov V.S.¹, Chumakova N.V.²

¹Student, Azov-Black Sea State Agroengineering Academy; ²Candidate of economic sciences, Docent of Department of Accounting, analysis and audit Azov-Black Sea State Agroengineering Academy

BASIC TECHNIQUES OF NEUTRALIZATION OF BUSINESS RISKS

Abstract

This article describes the basis techniques of neutralization of business risks. Enterprise risks management firm is linked to the development of measures to minimize the effects of risks, which is important for securing profits by an enterprise.

Keywords: Business risks, factors, contract of guarantee, hedging, business activities, diversification.

статья изъята

Краснов В.С.¹, Чумакова Н.В.²

¹Студент, ²доцент кафедры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» Азово-Черноморская Государственная Агроинженерная Академия

РИСКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация

В статье рассматриваются виды предпринимательских рисков, факторы, влияющие на их уровень, а также методы, направленные на снижение предпринимательских рисков. Эта информация является актуальной для малых предприятий, которые принимают решения в условиях неопределенности.

Ключевые слова: предпринимательский риск, политический риск, страхование, прогнозирование деятельности, рыночные условия.

Krasnov V.S.¹, Chumakova N.V.²

¹Student, Azov-Black Sea State Agroengineering Academy; ²Candidate of economic sciences, Docent of Department of Accounting, analysis and audit, Azov-Black Sea State Agroengineering Academy

RISKS IN THE OPERATIONS OF SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES.

Abstract

This article examines the causes of business risks, factors influencing their level and the basic techniques of reducing risks in an enterprise. This information is relevant due to the fact that the management personnel of the enterprises have to make decisions under uncertainty.

Keywords: Entrepreneurial risk, policy risk, insurance, forecasting activity, market conditions.

статья изъята

статья изъята

Шевела Ю. В.¹, Дроботова О. О.²

¹Магистрант; ²кандидат экономических наук, доцент, ФБГОУ ВПО «Волгоградский государственный технический университет»

ВНЕДРЕНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ КАК СПОСОБ ОПТИМИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация

Информатизация деятельности компании обусловлена тенденциями современного бизнеса, что, в свою очередь, обуславливает целесообразность внедрения автоматизированных систем управления. Внедрение автоматизированной системы управления рисками выступает способом оптимизации управленческой деятельности компании по данному процессу путем снижения затрат времени и работы управленцев.

Ключевые слова: автоматизированные системы, информатизация, управление рисками, автоматизированная система управления рисками, коммуникации, информация.

Shevela Y.V.¹, Drobotova O.O.²

¹Master; ²PhD in economy, associate professor, Volgograd state technical university

INTRODUCTION OF AUTOMATED RISK MANAGEMENT SYSTEM AS WAY OF OPTIMIZATION OF MANAGEMENT

Abstract

Informatization of the company due to the trends of modern business, which in turn causes the feasibility of automated control systems. Implementation of an automated risk management system serves way to optimize the management of the company on the process by reducing the time and work of managers.

Keywords: automated systems, informatization, risk management, an automated risk management system, communications, and information.

Информация и коммуникации играют ключевую роль в процессе управления рисками. Своевременное определение вероятности свершения негативного события позволяет организовать и оперативно корректировать работу компании, что снижает вероятность возникновения финансовых потерь. Поэтому предоставление лицу, принимающему решения, всей необходимой информации является ключевым условием функционирования системы управления рисками.

Для более эффективных коммуникаций в системе управления рисками необходимо соблюдать следующие требования к анализируемым показателям:

- 1) доступность, предполагающая низкий уровень затрат на определение значения показателя;
- 2) объективность, то есть независимость от субъективного мнения субъекта, определяющего эти значения;
- 3) достоверность, обуславливающая почти несомненное отсутствие ошибок и искажения информации;
- 4) независимость, предполагающая отсутствие дублирования информации, которая несет значение параметра, информацией, содержащейся в совокупности других показателей;
- 5) оперативность, обуславливающая небольшой временной интервал между моментами совершения действия и регистрации его результата;
- 6) информационность, то есть значение показателя тем более информативно, чем сложнее предсказать его значение;
- 7) количественная измеримость.

И, если показатель не удовлетворяет всем перечисленным требованиям, его необходимо детализировать. [1, с. 140]

Исходя из перечисленных требований можно сделать вывод, что информация, необходимая для управления рисками, разнообразна, ее состав и объем могут изменяться в зависимости от обстоятельств, а доступ к ней должен быть оперативным. Данные требования в полной мере могут быть выполнены с помощью использования информационных технологий.

Такая информационная система должна быть частью общей информационной системы фирмы, выстроенной на основе локальных сетей, обмена данными с удаленными офисами и рабочими местами, социальных сетей, интернет ресурсов, а также уникальных баз данных, создаваемых и используемых в процессе ведения бизнеса.

Автоматизированная система управления рисками (АСУР), как подсистема сбора и обработки информации по управлению рисками будет основываться на тех же принципах, что и общая информационная система компании. При этом такая информационная подсистема будет обладать также и уникальными особенностями, к которым относятся цели и методы обработки информации, а также отчасти некоторые особенности самой информации.

Авторы делают вывод, что использование информационных технологий эффективнее передачи информации на бумажных носителях, а тем более «из уст в уста» процессе риск-менеджмента, поскольку автоматизация и информатизация системы управления рисками позволяет фиксировать информацию, обеспечивает ее сохранность и сравнимость, позволяет формировать интегрированную систему управления рисками и делает ее более эффективной и гибкой. Но, авторы выделяют ряд недостатков и негативных последствий использования автоматизированной системы управления рисками и информатизации управленческих процессов, среди которых следующие:

- 1) при отключении электричества или при неполадках в локальной сети появляется риск невозможности работы системы;
- 2) высокая стоимость автоматизированных систем и их квалифицированного использования;
- 3) предполагается достаточная формализация практически всех управленческих процессов, что может ограничивать возможность принятия эффективных решений в условиях форс-мажорных обстоятельств.

Для оптимизации управленческой деятельности, коммуникаций, обработки информации необходима автоматизация управленческих процессов. Рассмотрим преимущества автоматизации системы управления рисками на примере системы «Risk Defender» и организацию данного процесса путем применения классической программы Microsoft Excel.

Автоматизированная система управления рисками «Risk Defender» – это современная система автоматизации риск-менеджмента, охватывающая весь цикл управления рисками. Одно из главных преимуществ ACYP «Risk Defender» – это возможность быстрого развертывания и начала использования без значительных затрат на разработку методологии управления рисками. Система имеет предварительно настроенную и уже апробированную модель управления рисками (роли, функции, методы). Данная система соответствует требованиям и рекомендациям COSO. [2] Данная модель рассматривает риски и неопределенности, которые могут стать возможностями для проекта. Система масштабируема и гибка к реализации новых требований.

АСУР внедряется как инструмент экономической деятельности для специалистов по управлению рисками с целью автоматизации всех процессов управления рисками, а также дает возможность более точно моделировать ситуации, с большей точностью качественно и количественно оценивать последствия и вероятность наступления рисков события. Информатизация процессов идентификации и планирования реагирования на риски значительно повышает эффективность управления рисками.

Учитывая недостаток подобных систем, выражающийся в их высокой стоимости, авторами считается возможным и предлагается вариант автоматизации системы управления рисками с помощью классической программы Microsoft Excel. Специалистом по управлению рисками может быть разработаны специальные показатели и их взаимосвязи для организации идентификации рисков, метрики для анализа, оценки, мониторинга и контроля рисков, а также автоматическое пополнение базы данных о свершившихся событиях.

Современные тенденции, указывающие на необходимость перевода части деятельности фирмы в расширяющееся интернет-пространство, создавая новые электронные площадки, сайты, используя различные Интернет-ресурсы, сети, информационные технологии, послужили также двигателем и для создания и дальнейшего преобразования автоматизированных систем. [3, с. 415] Это обеспечивает более эффективную работу фирмы, как малого, так и среднего и крупного бизнеса.

Литература

1. Дроботова, О.О. Проектный кредит в коммерческом банке : дис. канд. экон. наук / О.О. Дроботова; ВолГУ. – Волгоград: [б. и.], 2005. – С. 163.
2. Комитет_организаций-спонсоров_Комиссии_Тредвея [Электронный ресурс] URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki/> (дата обращения 13.12.2013).
3. Шевела Ю. В. Внедрение автоматизированных систем как инновационное решение для бизнеса / Ю. В. Шевела, О. О. Дроботова // Молодой ученый. – 2013. – №5. – С. 414-416.

Шевелева Р.Н.

Соискатель, Сибирский федеральный университет

РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ НЕУРБАНИЗИРОВАННЫХ ТЕРРИТОРИЙ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНОВ РОССИИ

Аннотация

В статье рассматриваются основные социально-экономические функции муниципальных образований неурбанизированных территорий России, их преимущества и современные проблемы. Также представлены наиболее распространенные схемы размещения и взаимодействия муниципальных образований неурбанизированных территорий.

Ключевые слова: уровень урбанизации, неурбанизированные территории, муниципальные образования.

Sheveleva R.N.

Postgraduate student, Siberian Federal University

THE ROLE OF MUNICIPAL FORMATIONS OF UNURBANIZED TERRITORIES IN SOCIO ECONOMIC DEVELOPMENT OF RUSSIA REGIONS

Abstract

In article the main socio economic functions of municipal formations of unurbanized Russia territories, their advantage and modern problems are considered. As well the most common outlines of placement and interactions of municipal formations of unurbanized territories are presented.

Keywords: level of urbanization, unurbanized territories, municipal educations.

Россия является страной с высоким уровнем урбанизации, 73,7% населения проживает в городах и поселках городского типа, но в связи с обширной территорией и большой протяженностью с запада на восток размещение городов весьма неравномерно. Сегодня Россия имеет, с одной стороны, высокоурбанизированные ареалы во главе с городами «миллионниками» (Москва, Санкт-Петербург, Новосибирск, Омск, Красноярск и др.), а также крупными и большими городами. С другой стороны, неурбанизированные территории - обширные пространства сельской местности, территории, богатые природными ресурсами с низкой плотностью населения.

Исследователи географии городов сходятся во мнении, что уровень урбанизации следует измерять не только долей городского населения в общей численности. Вторым показателем является доля населения, проживающего в городах, имеющих 100 тысяч жителей и более [2]. На рисунках 1 и 2 представлена структура населения Российской Федерации в зависимости от места проживания [4].

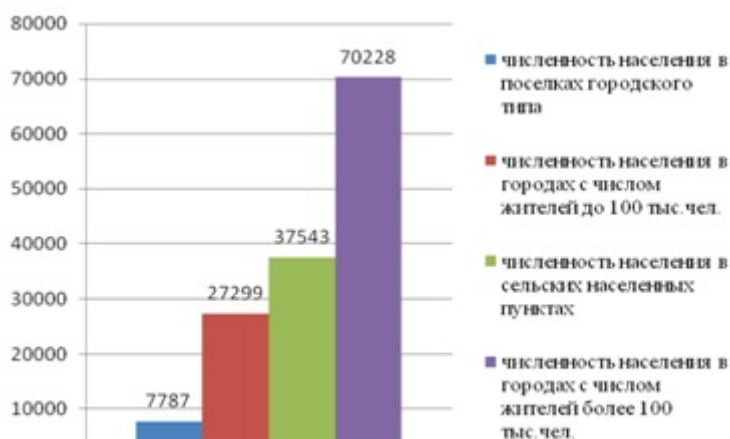


Рис. 1 - Численность населения РФ в зависимости от места проживания, тыс.чел.

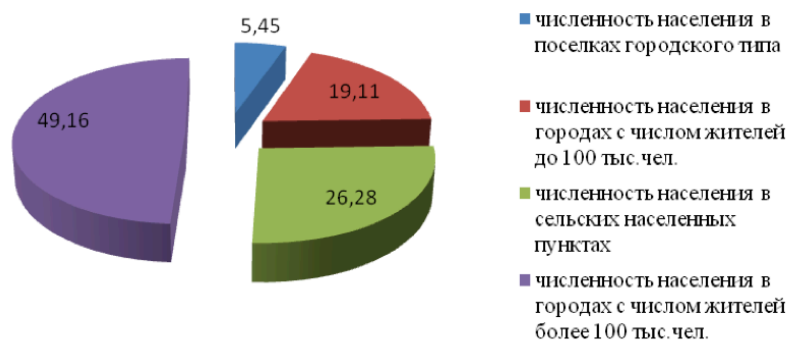


Рис. 2 - Структура населения РФ в зависимости от места проживания, %

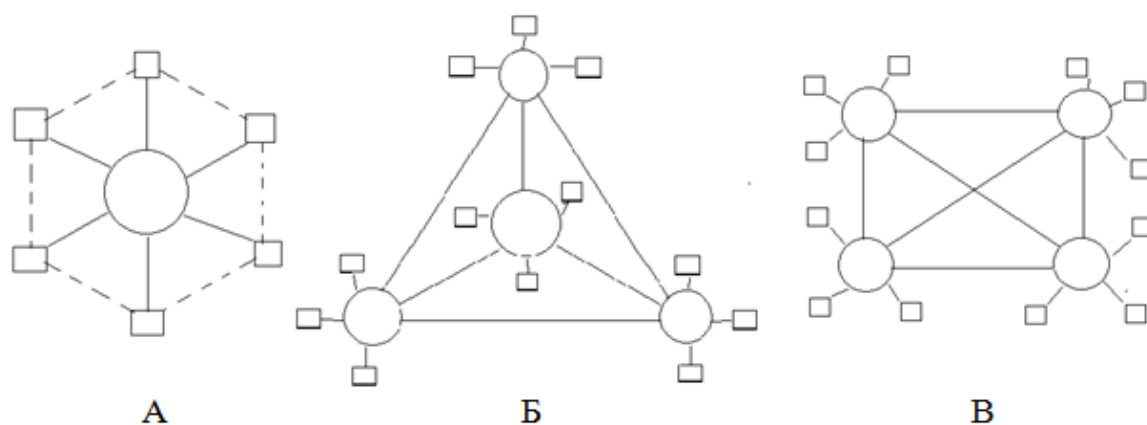
На рисунках видно, что из 105 314 000 человек городского населения в городах с численностью 100 000 человек и более проживают 70 228 000 человек, что составляет 49,16% от общей численности населения страны. В свою очередь, 50,84% населения проживает в малых и средних городах, поселках городского типа, сельских населенных пунктах. Именно эти муниципальные образования расположены, как правило, на неурбанизированных территориях России и образуют необходимый социально-экономический каркас, являясь важной составной частью региональной хозяйственной структуры. При этом, малые, средние города и поселки городского типа – районные центры, выполняют роль столиц расположенных вокруг них сельских поселений. Они являются «опорными точками» своих территорий, местом расположения промышленных объектов, транспортных узлов, организаций культуры, образования, здравоохранения.

Схемы размещения и взаимодействия муниципальных образований неурбанизированных территорий представлены на рисунке 3:

3А – социально-экономический каркас неурбанизированной территории составляет городское поселение с расположенными вокруг него сельскими населенными пунктами;

3Б – социально-экономический каркас неурбанизированной территории составляют несколько городских поселений, одно из которых является главной «опорной точкой», с расположенными вокруг них сельскими населенными пунктами;

3В – социально-экономический каркас неурбанизированной территории составляют несколько равнозначных городских поселений с расположенными вокруг них сельскими населенными пунктами.



Условные обозначения:

- - малый, средний город, поселок городского типа
- - сельское поселение
- - взаимосвязи

Рис. 3 - Схемы размещения и взаимодействия муниципальных образований неурбанизированных территорий

Муниципальные образования неурбанизированных территорий выполняют важные общенациональные функции:

- производственная – направлена на удовлетворение потребностей общества в продовольствии, сырье для промышленности, продукции рыбного, охотничье-промыслового и лесного хозяйства, а также в другой несельскохозяйственной продукции;
- демографическая – связана с увеличением демографического потенциала страны;
- трудовые ресурсы – направлена на обеспечение крупных городов мигрировавшей из села, малых и средних городов рабочей силой;
- пространственно-коммуникационная – связана с размещением и обслуживанием транспортных узлов, линий электропередачи, газо- и нефтепроводов и других инженерных коммуникаций;
- социальная – выражается в обеспечении социального обслуживания и общественного порядка на малолюдных территориях.

Выполнение муниципальными образованиями неурбанизированных территорий указанных функций является необходимым условием успешного социально-экономического развития страны. Однако, в сложный период перехода страны к жизни в новых экономических условиях именно население этих территорий оказалось наиболее слабо защищенным. Малые и средние города, поселки городского типа, сельские населенные пункты существенно отстают по основным экономическим, социальным и демографическим показателям по сравнению с большими городами, их основные проблемы представлены в таблице 1 [3].

Таблица 1 – Основные проблемы муниципальных образований неурбанизированных территорий

Экономические	<ul style="list-style-type: none"> - дотационность местных бюджетов; - низкая заинтересованность органов местного самоуправления в развитии экономики муниципального образования в связи поступлением большинства налогов и сборов в федеральный и региональные бюджеты; - ориентация местных органов власти только на решение текущих проблем, а не на долгосрочное развитие; - ограниченность экономической базы, низкая конкурентоспособность для привлечения инвестиций;
---------------	--

	<ul style="list-style-type: none"> - моноотраслевая специализация; - технологическая отсталость промышленных и сельскохозяйственных предприятий; - физический и моральный износ основных фондов; - низкая производительность труда; - плохое состояние в пределах границ муниципальных образований транспортной инфраструктуры; - низкий уровень межселенных связей.
Социальные	<ul style="list-style-type: none"> - низкий уровень доходов населения; - усиление поляризации доходов населения; - саморазрушительное поведение (алкоголизм, наркомания, курение); - недостаточный уровень развития социо-культурной сферы; - тяжелое состояние отраслей социальной сферы.
Демографические	<ul style="list-style-type: none"> - сокращение численности населения в связи с невысокой рождаемостью и трудовой миграцией в крупные города; - старение населения, снижение доли трудоспособного населения; - ухудшение здоровья населения, инвалидизация.

Тем не менее, неурбанизированные территории обладают мощным природным, экономическим, демографическим и культурно-историческим потенциалом, эффективная реализация которого является неотъемлемым условием успешного социально-экономического развития не только отдельных регионов, но и страны в целом.

К преимуществам муниципальных образований неурбанизированных территорий можно отнести следующие:

- наличие природных ресурсов, месторождений полезных ископаемых и т.д.;
- значительные территории для размещения экономических объектов;
- более здоровая среда обитания, за счет меньшего негативного воздействия на экологию; наличие природно-ландшафтных объектов (рек, озер, лесов и т.д.); спокойный ритм жизни;
- более привлекательная стоимость земельных участков, объектов недвижимости;
- низкая цена рабочей силы.

Таким образом, Российская Федерация объединяет муниципальные образования, существенно отличающиеся по территории, численности и плотности населения, по уровню созданного социально-экономического потенциала, запасам природных ресурсов. Трудности социально-экономического развития муниципальных образований неурбанизированных территорий являются источником напряженности в обществе, препятствуют развитию регионов и требуют модернизации существующей социально-экономической системы России [1].

Литература

1. Белякова Г.Я. К вопросу о модернизации социально-экономических систем: теоретические основы и роль государства // Проблемы современной экономики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=3326> (дата обращения 18.01.2014)
2. Лаппо Г. М. География городов. М.: Владос, 1997. С. 105-212.
3. Нещадин А., Тульчинский Г. Развитие неурбанизированных территорий: инновации и социальное партнерство. // Общество и экономика. – 2012. - № 11. – С. 85-95.
4. Социально-демографический портрет России: По итогам Всероссийской переписи населения 2010 года. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/perepis2010/croc/Documents/portret-russia.pdf (дата обращения 18.01.2014)

Шейкин А.Г.

Кандидат экономических наук, докторант, кафедра экономической теории и экономики предпринимательства
Санкт-Петербургский университет управления и экономики, Россия

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОЕКТА ОСВОЕНИЯ МЕСТОРОЖДЕНИЯ НЕФТИ НА ОСНОВЕ ИНТЕГРАЦИИ КРУПНОГО И МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация

Рассмотрены принципы взаимодействия государства, крупного и малого нефтяного бизнеса при реализации проектов освоения углеводородных месторождений. Предложен механизм передачи в разработку нефтяного месторождения от крупной корпорации к малой компании. Рассчитаны экономические показатели вариантов разработки нефтяного месторождения. Рекомендации, предложенные в научной статье, могут быть использованы при формировании государственной концепции развития малого нефтяного бизнеса.

Ключевые слова: малый нефтяной бизнес, государственное стимулирование, взаимодействие.

Sheikin A.G.

Doctorate student, candidate of economic science, Chair in Economic Theory and Enterprise Economy
St. Petersburg University of Management and Economics, Russia

ECONOMIC EFFICIENCY OF THE PROJECT OF DEVELOPMENT OF OIL FIELDS ON THE BASIS OF INTEGRATION OF LARGE AND SMALL BUSINESS

Abstract

Principles of cooperation of the state, large and small oil business during the implementation of the projects for development of hydrocarbon fields are considered. Transmission mechanism of oil field development from large corporations to small companies is proposed. Economic indicators of variants of oil field development are calculated. The recommendations proposed in the scientific article can be used for forming the state concept of development of small oil business.

Keywords: small oil business, state stimulation, cooperation.

Важная роль в механизме становления и функционирования высокоэффективного нефтяного рынка принадлежит интеграции усилий крупных компаний с малым и средним бизнесом на основе договорных отношений, инструментов субподряда и аутсорсинга [1,2].

Принципы взаимодействия крупного и малого нефтяного бизнеса в рамках реализации инвестиционных проектов по освоению месторождений углеводородного сырья могут быть следующие:

1. Вертикально-интегрированным нефтяным компаниям (ВИНК) необходимо передавать небольшие месторождения в разработку малым нефтяным компаниям (МНК). Передача прав пользования может осуществляться на вторичном аукционе, проводимым крупным холдингом, или же с помощью договора аутсорсинга.
2. При передаче прав пользования ВИНК обустривает месторождение.
3. Вся добываемая нефть из месторождения покупается крупной компанией по договорным ценам.
4. Со стороны государства необходимы льготные условия предоставления кредитов. Поручителями могут выступать крупные компании.

5. Налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ) для малых компаний должен отличаться и не быть привязанным к мировым ценам, так как МНК не будут осуществлять экспорт продукции.

Рассмотрим механизм передачи ВИНК малой нефтяной компании в разработку месторождения, располагающегося в Волго-Уральской нефтяной провинции:

- При передаче прав пользования заключается соглашение о том, что МНК всю добытую нефть продает ВИНК по договорным ценам, цена оговаривается с государственными структурами управления недропользованием и ориентируется на цены внутреннего рынка.
- ВИНК берет на себя капитальные затраты на промысловое и инфраструктурное обустройство месторождения.
- Купленную нефть у малой компании ВИНК продает на мировом рынке.
- МНК не несет коммерческих расходов на экспорт нефти, амортизационных отчислений за промысловое обустройство месторождения, и не платит экспортную пошлину.
- Льготные условия предоставления кредита предполагают 10% ставку кредитования малого бизнеса.
- НДПИ для МНК рассчитывается исходя из договорной цены, установленной на основе соглашения между ВИНК и МНК.

Исходя из заданных условий, необходимо рассчитать коммерческую и бюджетную эффективность разработки нефтяного месторождения в случаях, когда:

- Вариант 1 - разработкой месторождения занимается ВИНК в существующих налоговых условиях. ВИНК осуществляет экспорт продукции в размере 30% от всей добычи на мировой рынок;
- Вариант 2 - разработкой месторождения занимается МНК на основе предложенного механизма. МНК не осуществляет экспорт продукции, вся добытая нефть продается ВИНК. ВИНК обустроивает месторождение и покупает добытую нефть.

Исходные данные для расчета по двум вариантам представлены в таблице 1.

В случае варианта 2 необходимо рассчитать и экономическую эффективность для ВИНК так как именно оно покупает всю продукцию и продает ее затем на мировом рынке, и вкладывает затраты в обустройство месторождения.

Таблица 1 Исходные данные для расчета

Показатель	Вариант 1	Вариант 2
Объем добычи нефти, тыс. т	1007,26	1007,26
Количество вертикальных скважин	14	14
Количество нагнетательных скважин	2	2
Количество горизонтальных скважин	4	4
Всего капитальных вложений, млн. руб	267,58	198
Выручка от реализации за весь срок эксплуатации месторождения, млн. руб.	15882,50	13235,41
Эксплуатационные затраты, млн. руб	5804,85	3458,41
НДПИ, руб/т	4897,40	2593,1

Итоговые результаты расчетов приведены в таблице 2

Таблица 2 Экономические показатели вариантов разработки нефтяного месторождения

Показатель	Вариант 1- ВИНК разрабатывает самостоятельно	Вариант 2 - взаимодействие ВИНК и МНК	
		Экономическая эффективность МНК	Экономическая эффективность ВИНК
ЧДД, млн. руб	429,15	2082,2	1106,31
ВНД, %	50	71	68
ИД, доли ед.	2,71	4,6	3,8
Срок реализации проекта освоения, лет	25	25	25
Капитальные вложения, млн. руб	267,58	198	90,55
Срок окупаемости, лет	3,5	0,5	0,5
Поступления в бюджет, млн. руб	12 912,12	6531,9 + 7077,5 = 13 609,4	

При внедрении схем взаимодействия МНК и ВИНК получаем более высокую коммерческую и бюджетную эффективность.

При передаче прав на разработку месторождения малому нефтяному предприятию ВИНК может получить чистый дисконтированный доход в размере 1106,31 млн. руб., МНК - 2082,2 млн. руб. Кроме этого, суммарные поступления в бюджет от обеих компаний даже при применении налоговых льгот выше на 5,4%, чем при варианте разработки месторождения ВИНК самостоятельно. Таким образом, апробация методов государственного стимулирования на конкретном инвестиционном проекте говорит о целесообразности применения гибкого подхода, включающего различные экономические стимулы, в том числе дифференциацию налоговых платежей.

При внедрении долгосрочных программ развития малого нефтяного бизнеса государство должно ориентироваться на использование подобных интеграционных механизмов. Приведенные расчеты доказывают, что даже при применении налоговых льгот суммарные поступления в бюджет от деятельности ВИНК и МНК, выше, чем при разработке месторождения только крупной компанией. Таким образом, апробация интеграционного механизма взаимодействия крупного и малого бизнеса с использованием экономических стимулов со стороны государства в рамках инвестиционного проекта доказывает необходимость использования предложенных мер при разработке комплексной концепции государственного регулирования малого нефтяного бизнеса.

Литература

1. Шейкин А.Г., Череповицын А.Е. Принципы государственного регулирования в сфере развития малого нефтяного бизнеса// «Экономика и управление: научно-практический журнал» № 5/2012, с. 63-67.

2. Шейкин А.Г. Интересы малого нефтяного бизнеса и других субъектов предпринимательской деятельности// Современные аспекты экономики, №12 (184), 2012, с. 143-146.

Щугорева В. А.¹, Минаков В. Ф.², Макаrchук Т. А.³

¹Аспирант, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, ² доктор технических наук, профессор, ³ кандидат педагогических наук, доцент

АНАЛИЗ ЭКСПЕРТНЫХ ОЦЕНОК ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ КЛАССА BUSINESS PERFORMANCE MANAGEMENT

Аннотация

Представлен анализ экспертных оценок функциональных возможностей BPM-систем на примере ведущих российских и иностранных разработчиков информационных технологий класса BPM. Приведены результаты анализа, полученные с помощью статистического модуля Statistica, рассмотрены взаимозависимости ключевых критериев и распределение экспертных оценок.

Ключевые слова: BPM-системы, функциональные возможности, информационные технологии.

Shchugoreva V.A.¹, Minakov V.F.², Makarchuk T.A.³

¹Postgraduate student, St. Petersburg State University of economics, ² Doctor of technical science, professor, ³ candidate of pedagogical sciences, associate professor

ANALYSIS EXPERTS RATINGS OF FUNCTIONALITY BUSINESS PERFORMANCE MANAGEMENT SYSTEMS

Abstract

The analysis expert estimates of functionality BPM systems on the example of leading Russian and foreign BPM developers. The results of the analysis received by the statistical module "Statistica", interdependence of key criteria and distribution of expert estimates are considered.

Keywords: BPM, functionality, information technology.

В последние годы область BPM-решений развивается все стремительнее. На текущий момент на рынке присутствует множество как иностранных так и российских разработчиков информационных систем класса BPM [1, 2]. Такие системы становятся все более востребованным продуктом не только для крупного бизнеса, но также и для средних и малых предприятий [3, 4]. В связи с этим встает проблема качественного и обоснованного выбора BPM-решений для компаний [5]. Для правильного выбора необходимо провести анализ оценок функциональных возможностей систем данного класса у разных разработчиков.

В качестве экспертов решено было использовать отзывы в научно-популярных журналах и статьях (Эксперт 1), рейтинг систем в интернет-источниках (Эксперт 2), опрос конечных пользователей (Эксперт 3) и оценка самих разработчиков (Эксперт 4).

Интересными для сравнения будут такие решения как Business Studio, ARIS Strategy Platform, Инталев.Корпоративный навигатор, 1С:Бизнес-Архитектор. Для сравнения функциональности этих систем использованы экспертные оценки: 4 вида экспертов давали оценку наиболее значимым параметрам в диапазоне 0.1 - 0.9, где 0.1 обозначает, что функциональная возможность выражена наиболее слабо в данной системе, 0.9 – наиболее сильно.

С помощью программного модуля Statistica были получены следующие результаты. Анализ парных зависимостей критериев [6] оценки программных продуктов показывает наличие тесной положительной связи между показателями f1, f6, f8, f10 (парный коэффициент корреляции между этими показателями более 0,8). Графический анализ данных зависимостей и описание оцениваемых функциональных возможностей представлены на рис. 1.

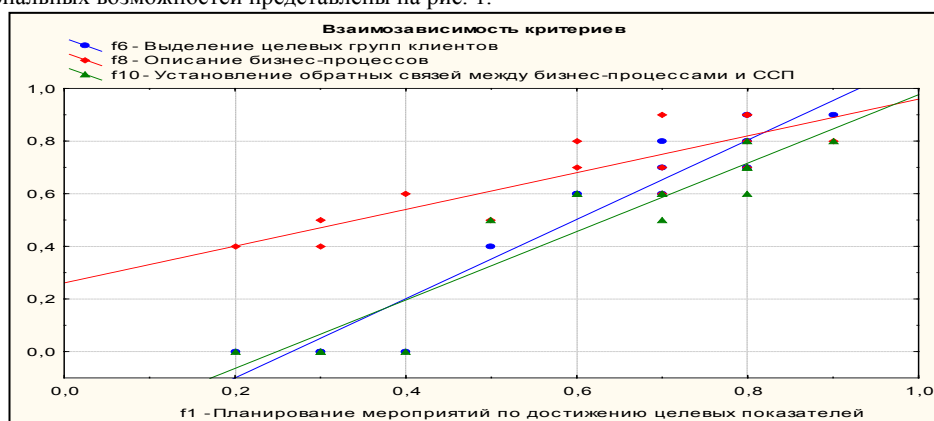


Рисунок 1. 2-D график рассеивания показателей

Согласно рис. 1 заметно, что ИС с высокими показателями таких функциональных возможностей как «описание бизнес-процессов» и «выделение целевых групп клиентов» соответствует высокий уровень показателя «планирование мероприятий по достижению целевых показателей». Эксперты, отмечая слабый уровень реализации планирования мероприятий по достижению целевых показателей одновременно указывали и слабую реализацию описания бизнес-процессов. На рис. 2 и 3 представлены ящичковые диаграммы для продуктов Aris и Business Studio соответственно, показывающие разброс экспертных оценок. Важно отметить, что у ППП Business Studio преимущественно высокие оценки проставлены всеми экспертами.



Рисунок 2. Распределение оценок экспертов по заданным критериям ППП Aris

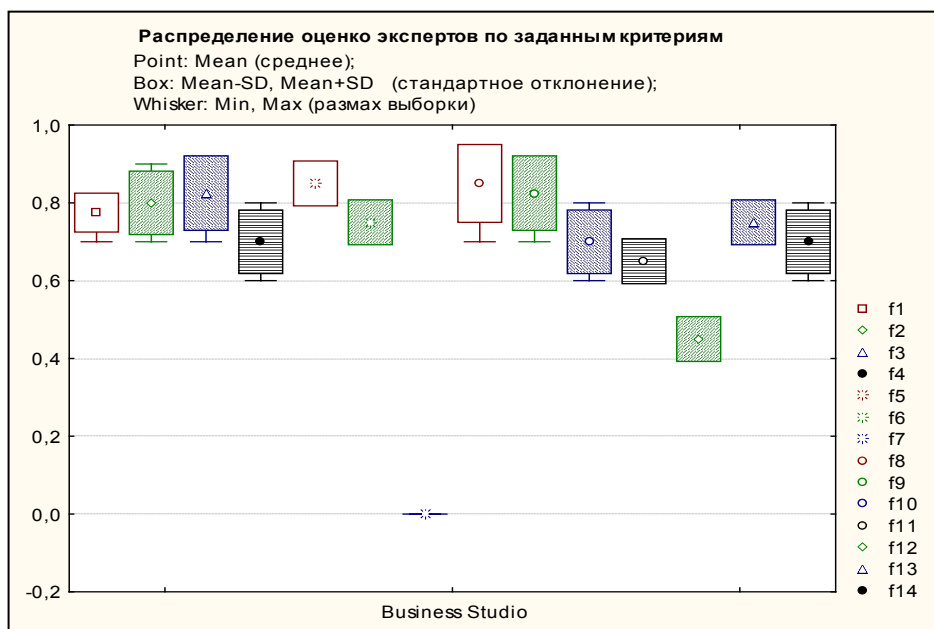


Рисунок 3. Распределение оценок экспертов по заданным критериям ППП Business Studio

Также для ППП Business Studio проведен анализ распределения критериальных оценок. На рис. 4 наблюдается тесная связь между оценками разных экспертов, что может служить доказательством действительно высоких показателей для этого продукта.

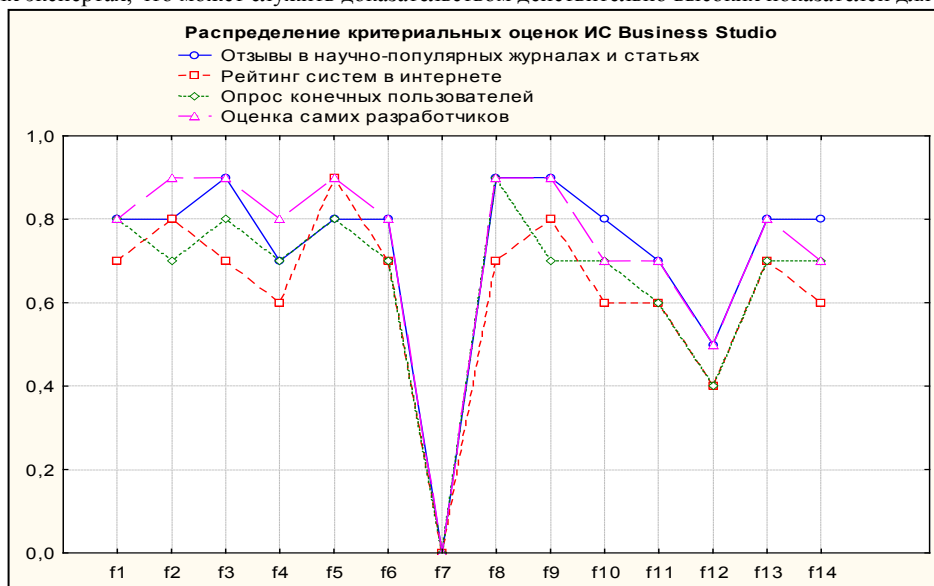


Рисунок 4. Распределение критериальных оценок Business Studio

На основании приведенных инструментов анализа BPM-систем с помощью выбранных экспертных оценок можно с высокой долей вероятности оценить применимость данного решения для конкретных бизнес-целей компании с учетом выстроенной стратегии развития.

Литература

1. Минаков В. Ф., Минакова Т. Е. Модернизация региональных информационных ресурсов в облачные платформы и сервисы // Международный научно-исследовательский журнал = Research Journal of International Studies. – 2013. – № 10-3 (17). – С. 56-57.
2. Минакова Т. Е., Минаков В. Ф. Инновационное развитие региональных информационных ресурсов как облачных платформ // Альманах современной науки и образования. Тамбов: Грамота. – 2013. – № 12 (79). – С. 116–117.
3. Маслов В. И., Минаков В. Ф. Критерий эффективности в системе управления качеством продукции предприятия // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Информатика. Телекоммуникации. Управление = St. Petersburg State Polytechnical University Journal. Computer Science. Telecommunications and Control Systems. – 2012. – № 6 (162). – С. 179 – 184.
4. Минаков В. Ф., Минакова Т. Е., Галстян А. Ш., Шиянова А. А. Обобщенная экономико-математическая модель распространения и замещения инноваций // Экономический анализ: теория и практика. – 2012. – № 47 (302). – С. 49-54.
5. Минаков В. Ф., Сотавов А. К., Артемьев А. В. Модель интеграции аналоговых и дискретных показателей инновационных проектов // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. – 2010. – Т. 6. № 112. – С. 177–186.
6. Минаков В. Ф., Корчагин Д.Н., Король А.С., Шевцов М.А. Пустахайлов С.К. Математическое моделирование автоматизированных информационных процессов // Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета. – 2006. – № 3 (7). – С. 15–18.
7. Друкер Питер Ф. Эффективное управление предприятием. // Пер. с англ. – М.: Издательский дом «Вильямс». – 2008. – С. 224.
8. Минаков В. Ф., Малышенко А. В. Декомпозиция инновационных процессов в вузе // Вестник Ставропольского государственного университета. – 2004. – № 36. – С. 12–15.

О НЕОБХОДИМОСТИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА НА АРКТИЧЕСКОМ ШЕЛЬФЕ

Аннотация

В статье рассмотрено - проблемы развития ТЭК в Арктике, зарубежный опыт реализации арктических проектов, предложения по развитию международного сотрудничества на арктическом шельфе.

Ключевые слова: арктический шельф, международное сотрудничество, ТЭК.

Iulgushev SH.R.

Student, Surgut State University

NECESSITY TO DEVELOP INTERNATIONAL COOPERATION IN THE ARCTIC SHELF

Abstract

The article considers problems of development in the Arctic FEC, foreign experience of realization of Arctic projects, proposals for the development of international cooperation in the Arctic shelf.

Keywords: Arctic shelf, international cooperation, FEC.

Освоение нефтегазовых ресурсов арктического шельфа является ключевым направлением в развитии топливно-энергетического комплекса многих стран.

Добыча углеводородов в морях Арктики является приоритетным направлением развития нефтегазодобывающей промышленности России, так как проведенные оценки морских залежей углеводородов в российской Арктике превосходят аналогичные оценки по крупным нефтегазоносным бассейнам мира, и составляет 100 млрд т условного топлива, что является общепринятым фактом[1]. Самым ярким примером может послужить Штокмановское газоконденсатное месторождение с запасами 3.9 трлн м³ газа и 56 млн т конденсата, содержащее запасы газа более чем в три раза превышающее суммарные запасы всех зарубежных месторождений на арктическом шельфе. Кроме того, акватории Западной Арктики России содержат значительные запасы жидких углеводородов и газа всего арктического шельфа, 43.1% и 91.3% соответственно.[2]

Арктика- уникальный регион, требующий особенного подхода при освоении месторождений нефти и газа. В связи с климатической особенностью Арктического региона- низкая температура, льды и айсберги, встает вопрос о внедрении таких технологий, при которых добыча ресурсов на шельфе была бы выгодной и безопасной. Работа в таких тяжелых условиях требует дорогостоящего оборудования, специализированных судов, развитой инфраструктуры, специальных мер безопасности.

Сегодня в Арктике существует проблема недостаточно развитой экологической безопасности.

Событие 20 апреля 2010 года в Мексиканском заливе, показало на сколько катастрофическими могут быть последствия аварий при добычи ресурсов. Безусловно, первостепенную важность для России обретают вопросы экологической безопасности при реализации коммерческих проектов, так как при возникновении ЧП в акватории Арктики, скованной льдом, возникают большие трудности по его ликвидации.

Низкий объем проведения ГРП в акватории России также откладывает негативный отпечаток на скорейшее развитие ТЭК в циркумполярном регионе.

В начале 1970-ых на территории СССР начинается активное проведение геолого- разведочных работ по поиску нефти и газа на Арктическом шельфе. В это время проводится множество геологических исследований, в результате которых были обнаружены крупнейшие месторождения, такие как Штокмановское месторождение, являющееся самым крупным во всей шельфовой Арктике, Русановское и Ленинградское, чьи начальные запасы составляют по 3,0 трлн м³ природного газа, и множество других.

С 1990-ых гг. проведение ГРП резко снизилось, а с 2008 года, после изменения законодательства о континентальном шельфе Российской Федерации, только две компании, ОАО "Газпром" и ОАО "НК Роснефть", имеют доступ к недрам на шельфе, что также снизило проведение ГРП.

Для реализации российскими компаниями шельфовых проектов необходимо организовывать сотрудничество с нефтяными компаниями, имеющими опыт работы в похожих условиях, так как в России существует проблема технологической отсталости проведения геолого- разведочных работ (ГРП) и добычи нефти и газа в акватории Арктики.

Примерами эффективного сотрудничества могут послужить следующие совместные проекты российских и иностранных нефтедобывающих компаний:

- Соглашение о совместной разработке Штокмановского ГКМ с Total S.A. и Statoil ASA, что послужило созданию компании Shtokman Development AG для реализации проекта.

- Соглашение о стратегическом сотрудничестве от 30 августа 2011 г. между ОАО «НК «Роснефть» и ExxonMobil, в соответствии с которым компании планируют совместно осуществлять ряд проектов в области геологоразведки и освоения углеводородных месторождений в России, США и других странах мира. Стратегическая цель ОАО "Роснефть"- доступ к уникальному опыту ExxonMobil при реализации арктических проектов(месторождение Прудно-Бей, 1970; первое применение железобетонной буровой платформы в море Бофорта,1984;в рамках проект Хиберния запущена самая большая и технологичная ледостойкая гравитационная платформа в мире, которая выдерживает прямое столкновение с айсбергом весом до 1 млн тонн без повреждений и до 6 млн тонн с ремонтируемыми повреждениями). По климатическим условиям и глубинам моря проект Хиберния является наиболее близким аналогом Карского моря, где сконцентрированы крупные залежи углеводородов.

Рассмотрев основные проблемы встает вопрос о необходимости их решения путем создания в России международного научно-исследовательского центра, где партнеры нефтегазовой промышленности, научно-исследовательские учреждения и неправительственные организации производили бы совместные работы по геологоразведке, добыче, созданию и внедрению новых технологий, используя опыт друг друга.

В России есть пример создания подобной организации, но между двумя компаниями, ОАО "НК Роснефть" и Exxon mobile.Создание Арктического научно-проектного центра шельфовых разработок позволит российской компании перенять ценный опыт американцев по добычи нефти и газа в шельфовой зоне.

Но для эффективного развития ТЭК в Арктике, считаю, это недостаточным. Нельзя обходить стороной и опыт других стран. Норвежская нефтегазовая промышленность является передовой в сфере подводных технологий, сейсмических и резервуарных исследованиях. К примеру, можно привести уникальные проекты «Сновит» и «Ормен Ланге», в которых отсутствует надводные платформы, а все операции выполняются дистанционно с пульта управления завода по сжижению газа.[3]

Кроме того необходимо развивать международное сотрудничество по части взаимодействия стран Арктического региона для оперативного решения экологических проблем в Арктике. В настоящее время все большее значение обретает Арктический Совет, в составе которого существует рабочая группа ЕПРР(Чрезвычайные ситуации, предотвращение, готовность, реагирование), члены которой обмениваются информацией о наилучших практиках и реализуют проект, включая выработку методологии создания рекомендаций и оценок риска, учений по реагированию на ЧС и подготовку персонала.[4]

В рамках Арктического Совета необходимо разработать документ, содержащий в себе ряд мер для обеспечения экологической безопасности, носящий обязательный характер, за несоблюдение которого были бы предусмотрены санкции. Необходимо создать исполнительный комитет, который содействовал бы реализации условий договора и контролировал его соблюдение.

Взаимодействие компаний нефтегазовой отрасли с Арктическим Советом необходимо для эффективного решения проблем экологической безопасности.

В заключении нужно отметить, что специфика деятельности в регионе такова, что имеющиеся проблемы могут решаться только совместными усилиями всех заинтересованных стран.

Литература

1. Григоренко Ю.Н., Мирчинк И.М., Савченко В.И., Сенин Б.В., Супруненко О.И. Углеводородный потенциал континентального шельфа России: состояние и проблемы освоения. Минеральные ресурсы российского шельфа//Спецвыпуск журнала Минеральные ресурсы России: Экономика и управление.2006.С. 14-71.)

2. Богоявленский В.И. Современное состояние и перспективы освоения нефтегазовых ресурсов Циркумарктического региона. Арктический регион: Проблемы международного сотрудничества :Хрестоматия в 3 томах/Рос. совет по межд. делам[под общ. ред. И.С. Иванова].- М.:Аспект Пресс,2013.С. 72-109

3. Фадеев А.М., Череповицын А.Е., Ларичкин Ф.Д. Зарубежный опыт освоения углеводородных ресурсов арктического континентального шельфа. Арктический регион: Проблемы международного сотрудничества: Хрестоматия в 3 томах/Рос. совет по межд. делам[под общ. ред. И.С. Иванова].- М.:Аспект Пресс,2013.С. 135-150

4. Доклад рабочей группы EPPR на заседании Комитета старших должностных лиц Арктического совета[электронный ресурс] URL: <http://www.arctic-council.org/index.php/en/document-archive/category/127-60-working-group-administration?download=545:doc6-2depprreportrus>.

ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ НАУКИ / GEOGRAPHY

Маца К.А.¹, Логвин М.М.², Литовченко И.В.³

¹Кандидат философских наук, доцент, Полтавский университет экономики и торговли, кафедра туристического и гостиничного бизнеса; ^{2,3}кандидат географических наук, доцент Полтавский университет экономики и торговли, кафедра туристического и гостиничного бизнеса

ЭВОЛЮЦИЯ НАУЧНЫХ ВЗГЛЯДОВ НА РОЛЬ ГЕОГРАФИЧЕСКОГО (ПРИРОДНОГО) ФАКТОРА В РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА

Аннотация

В статье показана эволюция научных взглядов на роль географического (природного) фактора в развитии общества. Анализируются научные воззрения на роль географического (природного) фактора в организации общества и общественного производства от античности до настоящего времени. Рассматриваются современные тенденции в оценках роли географического (природного) фактора в развитии общества.

Ключевые слова: политеизм, монотеизм, геосоциология, детерминизм, индетерминизм, инвайронментализм, пассивизм, этногенез.

Matsa K.A.¹, Logvin M.M.², Lytovchenko I.V.³

^{1,2,3}Docent of the tourist and hotel business department, Poltava University of Economics and Trade

EVOLUTION OF SCIENTIFIC VIEWS ON THE ROLE OF THE GEOGRAPHICAL FACTOR IN THE DEVELOPMENT OF A SOCIETY

Abstract

The present article is concerned with the evolution of scientific views on the role of the geographical factor. Scientific views on the role of the geographical factor in the formation of a society and social production from antiquity till present are explored. Modern tendencies in the assessment of the geographical factor in the development of a society are examined.

Key word: polytheism, monotheism, geosociology, determinism, indeterminism, environmentalism, possibilism, ethnogenesis.

Введение.

Природные условия и природные ресурсы (географический или природный фактор) являются предпосылкой индивидуальной и коллективной деятельности общества. Анализ показывает, что роль географического (природного) фактора в развитии общества изменялась от эпохи к эпохе по мере развития науки, общества, а также по мере изменения природных условий и сокращения природных ресурсов. Эволюция воззрений на роль географического (природного) фактора в развитии общества представляет не только теоретический интерес, но позволяет формировать современную идеологию отношения общества к природной среде.

Результаты исследования.

Первые научные представления о соотношении общества и природы были созданы древнегреческими учеными.

Воспринимая окружающий мир (космос) как целесообразно организованный, саморегулирующий организм и перенося этот принцип на человека, древнегреческие философы создали своеобразную концепцию человека. По античным представлениям, человек не только включен в космический миропорядок, но более того, является его миниатюрным воплощением (микрокосмосом). Отсюда происходит характерная для античной философии идея о гармоническом единстве человека (общества) и природы. Мир для греков представлялся единой «родовой общиной». Они верили в бесспорную целесообразность природы, которая может быть сформирована следующим образом: в данном месте, в данное время, при данном состоянии факторов природы может быть лишь то, что есть и ничто другое.

С возникновением христианства в идеологию раннеклассового общества внедряется неведомый ранее «дуализм мирского и трансцендентального» или дуализм телесного и духовного. Признание христианством и идеалистическим направлением в науке, ведущим в человеке и обществе духовное начало, усилило презрение к телесному, природному, способствовало формированию понятия о природе Земли и обществе как о двух противостоящих стихиях. Следует заметить, что с возникновением монотеистических религий (иудаизм, христианство, ислам, буддизм) взгляды общества на природу и ее роль в жизни общества коренным образом изменились. В политеистических религиях (Египет, Ближний Восток, Древняя Греция, Рим) природа обожествлялась. В представлении политеиста Бог – это абсолютный дух, присутствующий в каждой вещи. В монотеистических религиях Бог был уже конкретным лицом, поэтому природа – это обитель божья и человека. То есть, с утверждением в обществе монотеистических религий природе отводилась вспомогательная, служебная роль. На этой основе сложилась впоследствии общественная безлимитная экономика как экономика «потребительства».

Развитие представлений о соотношении общества и природы в эпоху Возрождения, Новое и Новейшее время шло в основном в двух направлениях: 1) в направлении разработки проблемы сущности единства общества и природы; 2) в направлении разработки идеи обусловленности явлений общественной жизни условиями природной (географической) среды.

Идея обусловленности явлений общественной жизни условиями природной (географической) среды впервые была высказана в античности (Демокрит, Гиппократ, Плиний, Страбон). В средневековье к этой идее возвращается арабский мыслитель Ибн Хальдун, в Новое время – французский исследователь Жан Боден (1530-1596), который важнейшие закономерности развития человеческого общества видел в действии окружающей его естественной среды. Однако свое всестороннее развитие идея обусловленности общественной жизни природными (географическими) условиями получила в Новейшее время в работах Ш.Монтескье (1689-1755), основателя геосоциологии. Соответственно его взглядам, размеры государства, их политический и

социальный уклад в значительной мере обусловлены географическими факторами. Особенно большое значение Ш.Монтескье придавал климату, и говорил, что власть климата сильнее всех властей. Взгляды Ш.Монтескье разделяли Ж.-Ж.Русо, Э.Реклю, в России – историки С.М.Соловьев, В.О.Ключевский, географ и социолог Л.И.Мечников. Русские последователи Ш.Монтескье широко использовали анализ влияния географического фактора на историческое и социальное развитие стран и народов. Мечников Л.И. (1838-1888) был наиболее последовательным сторонником географической школы в социологии. В своей работе «Цивилизация и великие исторические реки. Географическая теория развития современных обществ» (1889), он изложил географическую теорию прогресса и социального развития. Географическую среду Л.И.Мечников считал главным движущим фактором прогресса. Определяющей силой в развитии общества и распространении цивилизации, по его мнению, были транспортные, в частности, водные пути и водные ресурсы. В соответствии с этим он выделил три периода в истории цивилизации: 1) речной – охватывающий время возникновения и существования первых рабовладельческих государств в долинах Нила, Тигра и Евфрата, Инда и Гонга, Хуанхэ и Янцзы; 2) средиземноморский (от основания Карфагена); 3) океанический (после открытия Америки). Важным положением в работе Л.И.Мечникова было изложение перспектив прогресса общества и одной из его тенденций – «нарастания общечеловеческой солидарности».

Взгляды представителей географической школы в социологии восприняли многие научные школы Европы – немецкая школа антропогеографии, французская школа «географии человека» и др. Следует отметить, что весь XIX в. в науке прошел под знаком роли географического фактора в развитии стран и народов.

Однако переоценка в ряде случаев роли географического фактора в общественном и историческом развитии отечественными учеными, экстремальная позиция в оценке географических условий некоторыми зарубежными учеными (Ф. Ратцель и др.) обусловили возникновение в науке идеи и концепции географического детерминизма, признающего определяющую (решающую) роль географических факторов в развитии явлений общественной жизни.

Концепция географического детерминизма была подвергнута критическому анализу в отечественной науке, особенно в 30-е годы XX в. Однако неумеренность и недостаточная концептуальная обоснованность этой критики привели не только к отрицанию в отечественной науке географического детерминизма, но и к недопустимому умалению роли природной (географической) среды в общественном развитии. Концепция географического индетерминизма и даже географического нигилизма, сложившаяся в 30-е годы в отечественной науке, практически отрицающая роль природного фактора в развитии явлений общественной жизни, признающая только соподчиненную роль природы, противопоставляющая общество природе, как это ни парадоксально, составила концептуальную основу всего цикла естественных и общественных дисциплин 30-60-х годов. *«Абсолютное противопоставление человека как биологической особи человеку как носителю общественных отношений, общества – остальной природе, общественных наук – естественным наукам заходило у нас порой настолько далеко, что приводило к полному отрицанию детерминизма»* [2, с. 284]. Необоснованное умаление географического фактора в жизни общества задержало надолго формирование в отечественной науке общенаучной концепции соотношения общества и природы, осложнив тем самым решение многих экономических и экологических проблем.

Лишь немногие отечественные исследователи отстаивали позицию диалектического единства общества и природы, важность географического фактора в развитии общества. К ним следует отнести философов В.Г.Афанасьева, А.М.Ковалева, географов В.А.Анучина, Ю.К.Ефремова, Ю.Г.Саушкина, историко-географа Л.Н.Гумилева, М.П.Ким, Л.В.Данилову и др. Отмечая особенности развития идеи структурно-функционального единства общества и природы в науке в XX в., В.А.Анучин пишет: *«...Мало уделялось внимания изучению общества как части природы, исследованиям его естественной основы, его взаимодействия с остальной природой как процесса, происходящего внутри определенного единства (целого), внутри земной природы»* [1, с. 19].

Из работ второй половины XX в., отстаивающих важную роль географического фактора в развитии общества, следует отметить работы В.А.Анучина и работы историко-географа Л.Н.Гумилева (1912-1992).

Гумилев Л.Н. – историк, географ, исследователь истории и этнографии кочевников Средней и Центральной Азии, истории памирских и тибетских народов, создал оригинальную теорию этногенеза. Сущность этой теории заключается в положении о том, что ландшафтные условия являются базовым фактором в историческом и социальном развитии этносов. Именно он определяет физический и психический тип людей, проживающих в данных ландшафтных условиях, род их занятий, тип их материальной и духовной культуры, этнопсихологию, их жизненную идеологию и философию. Верность положений концепции этногенеза подтверждается ходом естественной и социальной истории Земли.

Из современных теорий и концепций, отражающих роль географического фактора в развитии общества, заслуживает внимания концепция энвайронментализма (от англ. environment – окружающая среда). Это направление в географии, признающее географический фактор решающим в развитии общества. Возникло направление в США в первой половине XX в. Его сторонники – американские географы Э.Сампл, Р.Смит, Г.Тейлор, Э.Хантингтон. Энвайронментализм принято считать одной из разновидностей географического детерминизма.

Вторым современным научным направлением, стоящим на позиции важной роли географического фактора в развитии общества, является географический пассивизм (от лат. passibilis – возможный). Сторонники географического пассивизма исходят из того, что природная среда создает лишь возможности (предпосылки) для развития общества. однако влияние природных (географических) факторов на общество является непосредственным, а не опосредованным.

Географический пассивизм возник в первой половине XX в. в противовес географическому детерминизму. Основные положения географического пассивизма были сформулированы представителями французской школы «географии человека». Сторонниками географического пассивизма были И.Боумен, К.Зауэр (США), О.Шлоттер (Германия), А.Воейков (Россия).

До второй половины XX в. ни в географии, ни в экономике территория не рассматривалась как важнейший ресурс. Территория не включалась в перечень компонентов природных комплексов. К территории относились как естественному плацдарму развития естественных и социальных процессов. В упомянутый период территория выступала в качестве важного геополитического ресурса. Обилие земного пространства – материкового, островного, океанического, низкая плотность населения и производства не возводила территории в ранг ресурса первостепенной важности. Социальная ценность территории (географического пространства) начала возрастать во второй половине XX в., что было обусловлено быстрым ростом населения Земли, быстрым и масштабным развитием общественного производства. Это обусловило рост плотности населения земного шара, сокращение удельной территории¹. Так, в палеолите-мезолите плотность населения земного шара составляла 0,01-0,1 чел./км² [1]. В 2011 г. она была равна 46,97 чел./км² (увеличение в 469,7 раза). Соответственно, удельная территория сократилась в такое же количество раз и составила 2,129 га/чел. Экологическая нормативность удельной территории, по данным отечественных и зарубежных исследователей, в среднем по миру составляет 2 га/чел. Это расчетная территория, на которой человек должен проживать, на которой должна находиться его пахота, пастбище для скота, подсобные помещения, которая должна производить для него продукты питания и кислород. При удельной территории, равной 2 га/чел., плотность населения составляет 50 чел./км². Если из площади суши (149 млн. км²) вычесть площади Антарктиды, Гренландии, Арктических островов, высокогорья, центральные районы пустынь – территории, непригодные в данный период для постоянного проживания человека, то на оставшейся территории

¹ Удельная территория – территория страны, материка, суши, рассчитанная на одного жителя (га/чел.)

плотность населения уже достигла 50 чел./км², а удельная территория – 2 га/чел. Это значит, что земное пространство, соответственно экологическим нормативам, предельно насыщено людьми.

Земная поверхность (территория) – одна из координатных плоскостей 3-х мерного земного пространства – величайшее планетарное и национальное богатство. Она – вместилище и хранилище всех природных ресурсов, материальная основа ландшафтного разнообразия, плацдарм и катализатор производственных и социальных процессов. Нам представляется, что в настоящее время на основе научных исследований и практики складывается новая научная парадигма – хорологическая парадигма.

Хорологическая парадигма, от греческого *choros* – местность, пространство, не является абсолютной новостью в географии. В период становления географии как научной дисциплины, в процессе определения ее объекта и предмета изучения в ней (географии), наряду с другими, сложилась хорологическая концепция. Соответственно этой концепции география должна изучать заполнение земного пространства материальными объектами, процессами, явлениями. Истоки хорологической концепции восходят к И.Канту (1724-1804), который трактовал географию как особую науку о заполнении земного пространства или о размещении в нем предметов, процессов, явлений. Таких же позиций придерживались представители неокантианства – философского направления, расцвет которого пришелся на период 1980-1920 гг. Неокантианство получило распространение во многих странах Западной Европы. Особо выделялась баденская школа неокантианства и ее представители В.Виндельбранд, Г.Риккерт, Э.Ласк. Следуя философскому учению И.Канта, неокантианцы классифицировали науки на хорологические, куда относилась география, исторические и систематические. Особое развитие хорологической концепции получила в работах немецкого географа А.Гетнера (1859-1941). А.Гетнер определял географию как пространственную («хорологическую») науку, и видел ее основную задачу в изучении размещения географических объектов вне связи с их сущностью и развитием. Со временем, по мере развития других направлений в географии, хорологическая концепция утратила свою значимость, однако отдельные ее положения и выводы способствовали теоретической разработке пространственно-временных представлений в ландшафтоведении, в учении о природно-территориальных комплексах.

Формирующая современная хорологическая парадигма не является ни продолжением, ни аналогом хорологической концепции в географии XIX в. Она складывается исподволь самостоятельно как неизбежное следствие неуклонного роста населения Земного шара, мирового хозяйства и мировой социальной инфраструктуры. Постепенный переход земной территории в разряд ресурса первостепенной важности отмечают украинские географы Багров Н.В., Руденко Л.Г., Черванев И.Г. [3].

Значимость и дефицит территориальных ресурсов в мире будет стремительно нарастать. Так, за период 2007-2012 гг. годовой естественный прирост населения земного шара составлял в среднем 1,16% или более 80 млн. чел. в год. Вновь «прирастающему» населению необходимо жизненное пространство и жизненные ресурсы. Это порождает серьезные проблемы – территориальные, производственные, социальные.

Соответственно демографическим прогнозам население земного шара будет расти до 15 млрд. чел., затем стабилизируется. Если это случится, то при такой численности плотность населения земного шара составит более 100 чел./км². Как размещать это население? Какие территории должны остаться для растительных и животных сообществ, которые имеют право на существование и без которых жизнь общества будет невозможна?

Хорологическая парадигма определяет содержание проблемы дефицита территориальных ресурсов и основные направления ее разрешения:

1. Классификация территориальных ресурсов с учетом пригодности территорий для проживания человека.
2. Учет (инвентаризация) территориальных ресурсов мира, отдельных его регионов, стран.
3. Определение норм бытовых и производственных потребностей территориальных ресурсов в различных ландшафтных зонах.
4. Определение обеспеченности территориальными ресурсами мира, отдельных его регионов, стран.
5. Создание методик рационального использования территориальных ресурсов.
6. Перевод территорий в статус экономической категории – в статус основных производственных фондов. И, как разновидность основных производственных фондов, территории должны иметь свою стоимостную оценку. Примечательные в связи с этим слова К.Маркса: «В понятие экономических отношений включается далее и географическая основа, на которой эти отношения развиваются» [6, с. 174].

Складывающаяся в науке, в т.ч. географии, хорологическая парадигма переводит земное пространство из статуса простого «вместилища» в статус поля – географического (геопро пространственного) поля, имеющего общие свойства поля и свои особые свойства. Изучение свойств этого поля, особенностей размещения и взаимодействия материальных объектов в этом поле – отдельное научное направление. Очевидно, как большой объект, как большая открытая система, географическое поле должно исследоваться на основе системно-синергетической методологии. Хорологическая парадигма с неизбежностью усиливает геопро пространственную (хорологическую) функцию географии, как ее естественно-географической, так и социально-экономической ветви.

Выводы.

Учитывая тенденции развития мирового сообщества и мирового хозяйства, возрастание антропогенных нагрузок на природный комплекс Земли и его отдельные геосистемы, значимость географического фактора в развитии общества будет неуклонно возрастать. Будет возрастать и актуальность исследования роли географического фактора в развитии общества. Более того, по мере развития общества к традиционным географическим факторам, очевидно, прибавятся новые, ранее не актуальные факторы. Одним из них, по всей вероятности, станет хорологический и информационный факторы.

Литература

1. Анучин В.А. Основы природопользования. Теоретический аспект. – М.: Мысль, 1978. – 293 с.
2. Анучин В.А. Теоретические основы географии. – М.: Мысль, 1972. – 430 с.
3. Багров Н.В. «Новая» география в украинских реалиях: миссия и тренды развития / Н.В.Багров, Л.Г.Руденко, И.Г.Черванев // Украинский географический журнал. – 2012. - № 2. – С. 11-17.
4. Гумилев Л.Н. Этногенез и биосфера Земли. – М.: Ди-Дик, 1994. – 544 с.
5. Мечников Л.И. Цивилизация и великие исторические реки. – М.: Прогресс, Пангея, 1995. – 464 с.
6. Энгельс Ф. Письмо В.Боргиусу в Брославль, 25 января 1884 г. – Маркс К., Энгельс Ф. Соч., 2-е изд., Т. 39.

Сутырина Е.Н.

Доцент, кандидат географических наук, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования "Иркутский государственный университет"

ИЗУЧЕНИЕ НЕГАТИВНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ПОДСТИЛАЮЩЕЙ ПОВЕРХНОСТИ В ПРЕДЕЛАХ ВОДОСБОРА ОЗЕРА БАЙКАЛ

Аннотация

В статье представлены результаты исследования негативных изменений подстилающей поверхности в пределах водосборного бассейна озера Байкал на основе данных радиометра AVHRR.

Ключевые слова: трансграничный водосборный бассейн, озеро Байкал, данные радиометра AVHRR, индекс NDVI.

THE STUDY OF THE ADVERSE CHANGES OF THE UNDERLYING SURFACE IN THE DRAINAGE AREA OF THE LAKE BAIKAL

Abstract

The results of the study of the negative changes of land cover within in the bound of the Lake Baikal drainage area using AVHRR data are presented in this paper.

Keywords: trans-boundary drainage area, Lake Baikal, AVHRR data, NDVI.

Водосборный бассейн представляет собой систему различных по структуре и функциям ландшафтных образований, которые объединяются в ландшафтно-гидрологическую систему [1], таким образом, необходимо выделять факторы хозяйственной деятельности, воздействующие на водный объект посредством изменения поверхности водосборов (агротехнические мероприятия, осушение болот и заболоченных земель, вырубка лесов, урбанизация и т.п.) [2].

Хозяйственная деятельность, ведущаяся в пределах водосбора озера Байкал без соблюдения необходимых экологических требований, приводит к серьезным негативным изменениям окружающей среды: нарушению водного баланса; усилению эрозионных процессов; загрязнению вод притоков озера Байкал продуктами эрозии почв и смываемыми с полей органическими веществами; изменению структуры стока в сторону увеличения поверхностного; ухудшению экологической обстановки и увеличению пожарной опасности в лесу; возникновению болезней леса; интенсификации селей и лавин [3].

Ситуация осложняется тем, что бассейн озера Байкал является трансграничным, и Водосборная площадь Байкала равна 588 тыс. км², из них около 299 тыс. км² находится на территории России, остальные 289 тыс. км² – на территории Монголии. Часть водосбора озера на территории Монголии является наиболее плотно населенной и интенсивно осваиваемой территорией, где сосредоточены крупнейшие города Монголии, размещены горнодобывающая, металлургическая, химическая отрасли промышленности, расположены пахотные, пастбищные и сенокосные поливные земли [4].

В условиях изучения водного объекта, имеющего трансграничный водосборный бассейн, применение данных дистанционного спутникового зондирования Земли дает возможность следить за состоянием всего водосборного бассейна и выделять территории, с нарушенными ландшафтами. В связи с приведенными выше причинами первоочередной задачей данного исследования является оценка негативных изменений подстилающей поверхности в пределах водосборного бассейна озера Байкал на основе спутниковых данных.

Исходные данные

В рамках данного исследования были использованы данные радиометра AVHRR (Advanced Very High Resolution Radiometer), установленного на борту метеорологических спутников серии NOAA (National Oceanic and Atmospheric Administration), отобранные из архива телеметрии Центра космического мониторинга Института солнечно-земной физики СО РАН.

Радиометр AVHRR представляет собой типичный сканер и измеряет собственное и отраженное Землей излучение в шести спектральных диапазонах: 0,58 – 0,68 мкм; 0,725–1,0 мкм; 1,58–1,64 мкм (в дневное время); 3,55–3,93 мкм (в ночное время); 10,3–11,3 мкм; 11,4–12,4 мкм. Полученное изображение охватывает полосу земной поверхности шириной 2600 км по трассе движения спутника, что обеспечивает полный обзор водосборного бассейна озера Байкал за один пролет.

Методика исследований

Для картографирования и анализа различных типов подстилающей поверхности в пределах водосбора озера Байкал в рамках настоящего исследования был использован индекс NDVI (Normalized Difference Vegetation Index), который является одним из самых используемых индексов для решения задач, использующих количественные оценки растительного покрова [1]. NDVI вычисляется по следующей формуле:

$$NDVI = \frac{A_2 - A_1}{A_2 + A_1}, \quad (1)$$

где A_2 – отражательная способность в ближней инфракрасной области спектра; A_1 – отражательная способность в красной области спектра.

Использование нормализованной разности между максимумом (в ближней инфракрасной области спектра) и минимумом (в красной области) отражательной способности делает возможным отделять и классифицировать растительные объекты от прочих природных объектов и позволяет компенсировать разные условия визирования со спутника.

В данной работе расчет NDVI производился по данным прибора AVHRR. Для этого были отобраны дневные снимки, захватывающие водосбор озера Байкал за период с 1999 по 2012 г. за июль и август, когда контрасты значений индекса NDVI для разных типов подстилающей поверхности максимальны, далее по серии спутниковых снимков для каждого года были рассчитаны максимальные значения индекса NDVI за июль-август для всех точек изображения, принадлежащих водосборному бассейну озера.

Значения индекса NDVI для различных типов подстилающей поверхности, характерных для водосбора озера Байкал, для каждого года в отдельности уточнялось на основании сопоставления с современными и ретроспективными картографическими материалами и крупномасштабными космодатаснимками, фрагментарно покрывающими изучаемую территорию в отдельные годы. На основе указанных материалов было определено физическое содержание классов (таб. 1) и составлены разновременные карты состояния поверхности в пределах всего водосбора озера Байкал.

Таблица 1 - Физическое содержание классов

Классификационный индекс	Тип подстилающей поверхности
A	Тайга и смешанный лес (густая растительность)
B	Тайга и смешанный лес (разреженная растительность)
C	Лесостепь, кустарниковая растительность
D	Степь, сельскохозяйственные угодья, луговая растительность
E	Заболоченные участки, открытая почва, пустыни, полупустыни, крупные населённые пункты
F	Вода

Технологическая схема обработки спутниковых данных включала следующие этапы:

- предварительную обработку, представляющую собой подготовку изображений к тематической обработке (выравнивание динамических диапазонов, уточнение привязки на основе адаптированной автором системы [5], преобразование картографической проекции, и т.д.);
- расчет индекса NDVI и выполнение процедуры классификации;
- составление тематических картографических изображений изучаемой территории;
- анализ составленных картографических изображений методом гистограмм, заключающийся в определении по гистограммам количества пикселей и соответствующий площади, занимаемой тем или иным типом подстилающей поверхности в различные годы, анализ разновременных карт и выявление областей с наиболее выраженными изменениями подстилающей поверхности.

Примеры картографических изображений, отображающих распределение типов подстилающей поверхности в пределах водосбора озера Байкал, приведены на рис. 1.

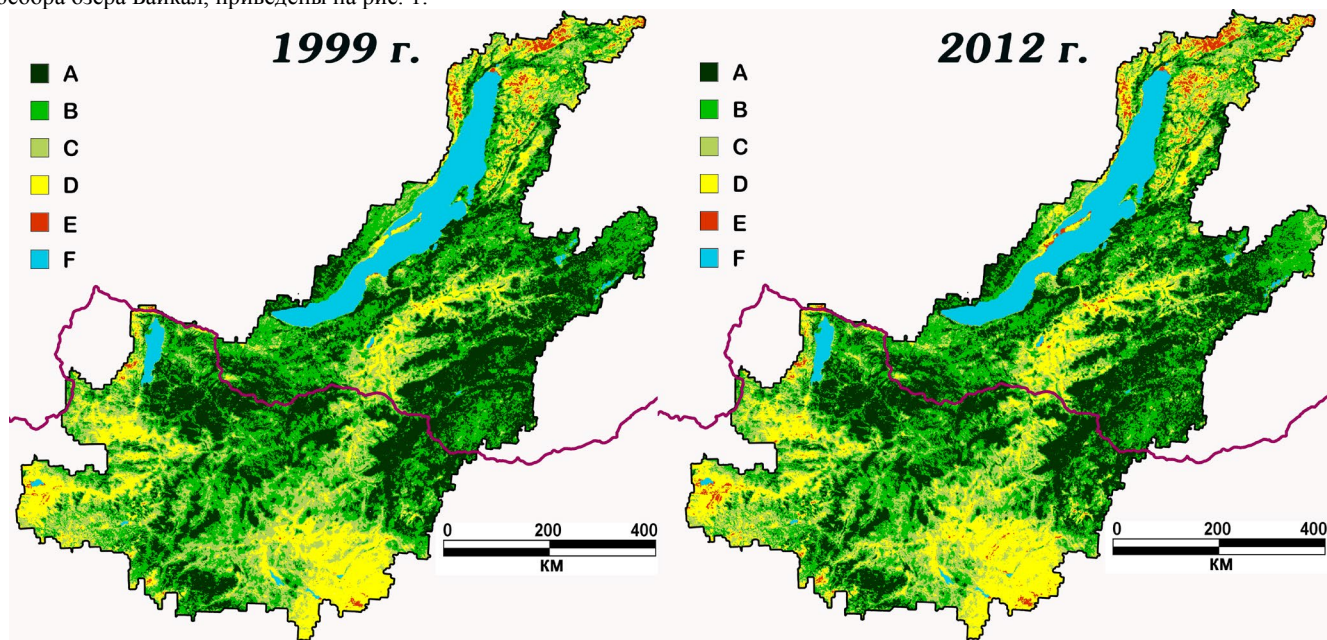


Рис. 1 - Распределение типов подстилающей поверхности в пределах водосборного бассейна озера Байкал в 1999 и 2012 гг. (соответствие классификационных индексов типам подстилающей поверхности приведено в табл. 1)

Результаты

На основании сопоставления классов на составленных картах с преобладающими классами на крупномасштабных космозоокартах, частично покрывающих изучаемую территорию и соответствующих по времени, было установлено, что все выделенные классы достоверно дешифрируются по спутниковым данным. Самый высокий процент распознавания имеют густая тайга и смешанный лес.

Результаты исследования свидетельствуют об интенсивной трансформации ландшафтов, значительном сокращении площади лесных угодий в пределах всего изучаемого водосбора (с 1999 по 2012 г. сократилась на 18 % площадь густых лесов). Кроме этого за указанный период на территории всего водосборного бассейна наблюдается увеличение пустынных и полупустынных участков и участков с открытой почвой (на 64 %) и рост площадей, занимаемых степными участками и сельскохозяйственными угодьями (на 20 %). Сохранение выявленных темпов деградации ландшафтов неизбежно приведёт к существенному сокращению гидрографической сети и изменению водного режима реки бассейна озера Байкал и за счёт развития антропогенной эрозии почв на водосборе и поступления в малые реки бассейна избыточного по отношению к транспортирующей способности потока количества наносов, что обусловит их обмеление и пересыхание.

Работа выполнена при финансовой поддержке РФФИ (грант № 12-05-31100) и программы стратегического развития ФГБОУ ВПО «ИГУ» на 2012–2016 годы.

Литература

1. Копысов С.Г. Ландшафтная гидрология геосистем лесного пояса Центрального Алтая: Автореф. дис. канд. геогр. наук. - Томск, 2005. - 18 с.
2. Семенов В.А. Ресурсы пресной воды и актуальные задачи гидрологии // Соросовский образовательный журнал. - 1996. - №10. - С. 63–69.
3. Гулгонов В.Г., Рыбальский Н.Г. Влияние отраслей народного хозяйства Рес-публики Бурятия на состояние окружающей природной среды // Материалы заседания Круглого стола «Байкал – памятник мирового природного наследия». - М., 1996. - С. 53-90.
4. Лехатинов А.М. Экогеологическая обстановка и основные особенности изучения ее состояния в бассейне озера Байкал [Электронный ресурс] URL: [http://council.gov.ru/files/journalsf/item/20061208111915.pdf (дата обращения 15.03.2010)].
5. Сутырина Е.Н. Компьютерные методы географической привязки спутниковых изображений оз. Байкал // Вестник ИрГТУ. - 2009. - № 1. - С. 42-46.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ / JURISPRUDENCE

Кульбарисова С.Р.

Студент, Московский финансово-юридический университет — МФЮА

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ИНВЕСТОРОВ НА ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ

Аннотация

В этой статье рассмотрены основы правового регулирования деятельности квалифицированных инвесторов на рынке ценных бумаг, выявлены направления деятельности, факторы влияющие на регулирование и проблемы правоприменение, повышенный уровень риска.

Ключевые слова: инвесторы, рынок ценных бумаг, квалифицированные инвесторы, деятельность квалифицированных инвесторов, проблемы правового регулирования.

Kulbarisova S.R.

Student , Moscow Financial Law University - MFYUA

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF QUALIFIED INVESTORS IN FINANCIAL MARKETS

Abstract

This article covers the basics of the legal regulation of qualified investors in the securities market , identified activities , factors affecting the regulation and enforcement problems , an increased level of risk.

Keywords : investors , securities market, qualified investors , qualified investors activity , problems of legal regulation .

статья изъята

статья изъята

Кульбарисова С.Р.

Студент, Московский финансово-юридический университет — МФЮА

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ИНВЕСТОРОВ НА РЫНКЕ
ЦЕННЫХ БУМАГ**

Аннотация

В статье рассмотрены основы правового регулирования деятельности квалифицированных инвесторов на рынке ценных бумаг, выявлены понятия квалифицированного инвестора, рассмотрены основы деятельности и критериальные оценки.

Ключевые слова: инвесторы, рынок ценных бумаг, квалифицированные инвесторы, деятельности квалифицированных инвесторов, проблемы правового регулирования.

Kulbarisova S.R.

Student , Moscow Financial Law University - MFYUA

LEGAL REGULATION OF QUALIFIED INVESTORS SECURITIES MARKET

Abstract

The article covers the basics of the legal regulation of qualified investors in the securities market , the concepts identified qualified investor , the basics of activity and criterial evaluation.

Keywords : investors , securities market, qualified investors , qualified investors activity , problems of legal regulation .

статья изъята

ИНСТИТУТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ В РАМКАХ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ. ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация

В статье рассматриваются некоторые из наиболее значимых современных проблем института государственной тайны, как на уровне государственных служб и ведомств, так и на уровне трудовых отношений. Автором работы предлагаются возможные пути их решения.

Ключевые слова: государственная тайна, трудовые отношения, допуск к государственной тайне.

Kapelko T.V.¹, Masliy A.I.²

¹ PhD in Law, Murmansk State Technical University; postgraduate student

INSTITUTE OF PUBLIC SECRETS INTO THE LABOR RELATIONS. PROBLEMS AND WAYS OF SOLUTIONS

Abstract

The article considers some of the most important contemporary problems institute of state secrets, on the level of public services and departments, and on the level of labor relations. Authors of the article suggest possible solutions of those problems.

Keywords: state secret, employment, access to state secrets.

Вопросы государственной тайны всегда представляют особый интерес для личности, общества, государства.

Как и в любом институте права, в процессе реализации норм, связанных с законодательством о государственной тайне, происходят различные ситуации (так называемые «пробелы в праве», «юридические коллизии» и т.д.), при которых возникает объективная необходимость правового регулирования тех или иных общественных отношений. Рассмотрим некоторые из них.

1. В настоящее время, во многих организациях, в которых сотрудники осведомлены в сведениях, составляющих государственную тайну, локальными нормативными актами работодателей регулируется порядок сдачи на хранение заграничных паспортов работников. Обязанность сдачи заграничного паспорта, лицом, имеющим допуск к государственной тайне, регулируется ст. 18 Федерального закона Российской Федерации от 15 августа 1996 года №114-ФЗ «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию». Данная норма определяет, что в случае если выезд из Российской Федерации гражданина Российской Федерации ограничен по основаниям, предусмотренным подпунктами 1;2;3-5; ст. 15 указанного ФЗ, его паспорт подлежит передаче на хранение до истечения срока временного ограничения в государственный орган, осуществивший выдачу паспорта. На практике же работодатели обязывают работников сдать заграничные паспорта в отдел кадров по месту работы. Помимо данного нарушения федерального законодательства, работодатели в издаваемых ими локальных нормативно-правовых актах устанавливают сроки, в течение которых работник обязан передать на хранение в отдел кадров заграничный паспорт, а также ответственность за нарушение указанного срока.

Таким образом, работодателями нарушается кроме трудового законодательства ещё и законодательство о государственной тайне. Причём, в первую очередь, большинство таких нарушений происходит в войсковых частях, в которых наряду с военнослужащими осуществляет трудовую деятельность гражданский персонал. В связи с чем, ст.18 Федерального закона Российской Федерации «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» необходимо дополнить частью четвёртой, следующего содержания: «Передача паспортов, предусмотренная настоящей статьёй, не распространяется на лиц, осведомлённых в секретных сведениях, составляющих государственную тайну и (или) имеющих третью форму допуска к государственной тайне. Не допускается требовать передачи паспортов на хранение в иные органы, за исключением тех, что указаны в настоящей статье».

2. Во многих военных организациях Министерства обороны, складывается практика по ограничению права на выезд гражданского персонала, имеющего допуск к сведениям составляющим государственную тайну третьей степени (секретным сведениям). Это происходит следующим образом. К трудовому договору оформляется дополнительное соглашение или типовый контракт (которые являются неотъемлемой частью трудового договора согласно ст.72 ТК РФ) «О допуске к государственной тайне». В нём указывают права и обязанности работника при работе со сведениями, составляющими государственную тайну и, как правило, в конце такого дополнительного соглашения предусмотрены незаполненные строки в разделе или пункте под названием «Прочие условия». Как правило, именно в этом разделе (пункте) происходит нарушение прав работников. К примеру, работника обязывают собственноручно вписать в пустую строку текст следующего содержания : «Обязуюсь согласовывать свой выезд за границу с командованием войсковой части № NN». Причём, типовые контракты с подобными условиями работодатели заключают с гражданским персоналом, имеющим третью форму допуска к сведениям, составляющим государственную тайну, что является прямым нарушением подпункта 1 ст. 15 Федерального закона Российской Федерации «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию». Обязанность по получению разрешения на выезд за пределы территории Российской Федерации (в случае, если право на выезд не ограничено) возлагается военнослужащих Вооружённых Сил Российской Федерации, а также федеральных органов исполнительной власти, в которых предусмотрена военная служба, за исключением лиц, проходящих военную службу по призыву (статья 19 Федерального закона «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию»). Таким образом, чтобы исключить нарушения прав работников, имеющих допуск к сведениям, составляющим государственную тайну по третьей форме, а также упростить рассмотрение подобных дел в судах, необходимо дополнить Федеральный закон Российской Федерации «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию», статьёй 15.1, изложив её в следующей редакции: «Гражданский персонал, осведомлённый в секретных сведениях, составляющих государственную тайну и (или) имеющий третью форму допуска, в праве на выезд за пределы территории Российской Федерации не ограничен, за исключением случаев, предусмотренных ст.15 настоящего Федерального закона».

3. В последнее время заметно ужесточение отдельными службами порядка выезда сотрудников за пределы территории Российской Федерации. Интерес представляет Федеральная служба безопасности Российской Федерации (далее – ФСБ РФ), но не в лице военнослужащих, а непосредственно гражданский персонал, не осведомлённый в сведениях, составляющих государственную тайну. До недавнего времени, гражданский персонал не имеющий допуск к государственной тайне, работающий в ФСБ РФ, мог свободно выезжать за пределы территории Российской Федерации, без получения каких-либо разрешений на выезд. Единственное, что должен был сделать такой работник – уведомить непосредственных начальников о планируемом выезде за границу, как правило, не позднее, чем за один месяц.

Такое правило действовало согласно инструкции о порядке оформления разрешений и получения паспортов для выезда из Российской Федерации военнослужащих и гражданского персонала органов Федеральной службы безопасности по частным делам (утв. Приказом ФСБ РФ от 17 апреля 2003 №256) (далее – Инструкция).

Однако, после того как Камчатский краевой суд 9 декабря 2011 года удовлетворил требования Королёва В.С. (гражданский персонал, третья форма допуска) «о признании незаконными действий по ограничению его права на выезд из Российской Федерации» к ФГУ «Северо-Восточное пограничное управление береговой охраны ФСБ России» (решением Верховного суда от 29 февраля 2012 года, кассационная жалоба ФГУ «Северо-Восточное пограничное управление береговой охраны ФСБ России» оставлена без удовлетворения), Федеральная служба безопасности Российской Федерации 17 апреля 2012 года (ровно через 9 лет, после принятия первой инструкции), вводит в действие новую инструкцию – о выезде военнослужащих и гражданского персонала,

органов Федеральной службы безопасности из Российской Федерации по частным делам (утв. Приказом ФСБ от 17 апреля 2012 года № 179) (далее – Инструкция от 17 апреля 2012 года).

Инструкция от 17 апреля 2012 года, с учётом негативного опыта ФСБ РФ в суде общей юрисдикции, вводит обязанность – абсолютно всем работникам федеральной службы безопасности получать разрешение должностных лиц на выезд за границу (п. 2 Инструкции от 17 апреля 2012 года). Таким образом, все без исключения лица, имеющие допуск к сведениям, составляющим государственную тайну, независимо от грифа секретности и лица, не имеющие такого допуска, независимо от того, военнослужащий или гражданский персонал, в лице штатного сотрудника – уборщика производственных и служебных помещений, обязаны неукоснительно получить разрешение на выезд. В теории (согласно инструкции от 17 апреля 2012 года), достаточно подать рапорт (заявление) с просьбой о разрешении на выезд (причём в разрешении на выезд, может быть отказано). Мало того, что подобный рапорт необходимо подать за три месяца (ранее нужно было лишь проинформировать о выезде, как правило, не позднее одного месяца) до предполагаемой даты выезда (есть некоторые исключения, к примеру, необходимость прохождения лечения), так ещё и помимо этого согласно п.9 указанной инструкции: «По возвращении из поездки за границу военнослужащие и гражданский персонал в пятидневный срок представляют непосредственному начальнику отчет о выезде за границу». Но это ещё не самое главное. На практике же, после подачи рапорта (заявления) на выезд за границу и его рассмотрения, с работником обязательно проводится длительная беседа должностное лицо Федеральной службы безопасности.

Однако, поскольку бывший Президент Российской Федерации Д.А.Медведев в своём послании Федеральному Собранию Российской Федерации от 5 ноября 2008 года, заявил о гуманизации закона: «Нельзя забывать и о таком принципиальном вопросе, как гуманизация закона и порядка его применения», то Федеральной службе безопасности РФ необходимо своим приказом провести гуманизацию (внести изменения) в инструкцию от 17 апреля 2012 года, в части оформления разрешений на выезд, как это было в прошлой редакции, хотя бы в отношении лиц гражданского персонала, не имеющего допуска к государственной тайне и гражданского персонала, имеющего допуск к сведениям, составляющим государственную тайну по 3 форме (секретным сведениям). Помимо этого, для решения указанной проблемы, необходимо дополнить Федеральный закон Российской Федерации «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» статьёй 15.2 следующего содержания: «Лицам гражданского персонала, не осведомленным в сведениях составляющих государственную тайну, либо осведомлённым в секретных сведениях составляющих государственную тайну и/или имеющим допуск к указанным сведениям по третьей форме, получать разрешение на выезд за пределы территории Российской Федерации не требуется».

Несмотря на то, что в настоящей работе рассмотрены не все современные проблемы института государственной тайны, постепенное решение каждого, возникающего вопроса, неизбежно приведёт к совершенству правовое регулирование отношений в данной области.

Литература

1. Всеобщая декларация прав человека от 10 декабря 1948 года // «Российская газета», N 67, 05.04.1995.
2. Международный пакт о гражданских и политических правах от 16 декабря 1966 года // «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 12, 1994.
- 3 Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. (в ред. от 21.07.2007) // Российская газета. - 1993. - 27 декабря. - № 237.
4. Федеральный закон от 15 августа 1996 года №114-ФЗ «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» // «Российская газета», N 159, 22.08.1996.
5. Закон Российской Федерации от 21 июля 1993 года №5485-1 «О государственной тайне» // «Российская газета», N 182, 21.09.1993.
6. Определение Верховного суда Российской Федерации от 29 февраля 2012 года №60-Г12-2 // Консультант Плюс. Судебная практика. ВерсияПроф [Электронный ресурс] / АО «Консультант Плюс». – М., 2013.
7. Решение Североморского городского суда от 28 декабря 2011 года по делу № 2-1938/1

Нечаева О.П.

Магистрант, Волгоградский государственный социально-педагогический университет

О НОВЫХ ГАРАНТИЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПРАВА НА ЖИЛИЩЕ ДЕТЯМ-СИРОТАМ И ДЕТЯМ, ОСТАВИВШИМСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ

Аннотация

В статье рассматриваются гарантии предоставления жилых помещений детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей, в свете изменения в законодательстве Российской Федерации.

Ключевые слова: дети-сироты, право на жилище.

Nechaeva O. P.

Undergraduate, Volgograd state social pedagogical university

ABOUT NEW GUARANTEES OF GRANTING A RIGHT TO HOUSING TO ORPHAN CHILDREN AND CHILDREN WITHOUT PARENTAL SUPPORT

Abstract

This article consider guarantees of granting premises to orphan children and children without parental support, in the light of change in the legislation of the Russian Federation.

Keywords: orphan children, right to housing.

статья изъята

Сорокин А.И.

Студент юридического факультета Санкт-Петербургского государственного университета

СПЕЦИФИКАЦИЯ: ИСТОРИЯ И РЕАЛЬНОСТЬ

Аннотация

Целью данного исследования является определение сущности данного способа приобретения права собственности на движимую вещь, уяснение содержания прав и обязанностей, возникающих в общественных отношениях, основанных на таком первоначальном способе приобретения права собственности, как спецификация.

Ключевые слова: спецификация, переработка, добросовестный, спецификатор, переработчик.

Sorokin A.I.

Student, St. Petersburg state University, Faculty of Law

SPECIFICATION: HISTORY AND REALITY

Abstract

Objective of this research is definition of essence of this way of acquiring ownership on a movable thing, explanation of the content of the rights and the duties arising in the public relations, based on such initial way of acquiring ownership, as the specification.

Keywords: specification, processing, conscientious, qualifier, processor.

статья изъята

статья изъята

Стукина В.В.

Студентка, Московская Финансово – Юридическая Академия, Valen013@yandex.ru

СТАНОВЛЕНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА

Аннотация

В статье рассмотрены основные этапы и закономерности становление налогообложения недвижимого имущества, выявленные проблемные аспекты развития налогообложения недвижимого имущества и определены дальнейшие перспективы. Рассмотрены основные аспекты регулирующей функции налога на недвижимость, разделение регулирующей функции на стимулирующую и дестимулирующую, значение и последствия введения такого налога в Российской Федерации.

Ключевые слова: Задачи налоговой системы, объект налогообложения, юридические конструкции налогов и сборов с физических лиц, современные российские правовые методы идентификации физических лиц, налогово-правовой механизм уплаты налогов физическими лицами.

Stukina V.V.

Student, Moscow Financial - Law Academy, Valen013@yandex.ru

FORMATION OF TAXATION OF REAL ESTATE

Abstract

The article describes the main stages of formation and patterns of taxation of real estate identified the problematic aspects of real estate taxation and identified further prospects. The basic aspects of the regulatory function of the real estate tax, a division of regulatory functions on stimulating and disincentives, meaning and consequences of such a tax in the Russian Federation.

Keywords: Challenges tax system to tax and legal structure of taxes and levies on individuals, contemporary Russian legal methods of identifying individuals, tax and legal mechanism of tax by individuals.

Актуальность темы работы определяется тем, что имущественные налоги можно выделить в особую группу, которая принадлежит к числу традиционных сборов, известных большинству современных государств. Однако за время своего существования этот вид налогообложения претерпел и продолжает претерпевать значительные трансформации. Проходящая на сегодня глобальная реформа со свойственной ей общей тенденцией к расширению базы налогообложения и, соответственно, поискам новых форм и видов обложения не могла не отразиться на правовом регулировании налогообложения имущества.

В соответствии с ч. 2 ст. 8 Конституции РФ в Российской Федерации признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности. В аспекте введения налога на недвижимость реализация и защита права собственности налогоплательщиками приобретают особое значение. Частная собственность, ее укрепление и защищенность в рыночной экономике выступают универсальной мерой благополучия отдельных граждан и общества в целом, а также его среднего класса как основы формирования государства с развитой экономикой. Итак, регулирующая функция налога на недвижимость является инструментом воздействия на темпы, уровень и направления развития рынка недвижимости, а также обусловлена целями и задачами налоговой политики государства в этой области. В литературе говорится, что одной из основных целей введения налога на недвижимость является реализация принципа справедливости налогообложения имущества, т.е. предполагается, что платить больше станут владельцы дорогой недвижимости, поскольку владельцам недорогой недвижимости будут предоставлены льготы. Однако формулировка указанной цели не совсем корректна. В частности, при введении налога на недвижимость нельзя игнорировать положение п. 1 ст. 3 НК РФ, в соответствии с которым законодательство о налогах и сборах основывается на признании всеобщности и равенства налогообложения. За все время действия законодательства, регулирующего налогообложение имущества, в него было внесено множество поправок и изменений, уже приведших к расширению сферы действия имущественных налогов и налогооблагаемой базы. Система налогообложения недвижимости, соединяющая в себе различные, дифференцированные по разным странам механизмы исчисления налогов на недвижимость, является неотъемлемой составной частью зарубежных налоговых систем. При этом заметным отличием в применяемых механизмах налогообложения недвижимости может выступать либо раздельное налогообложение земельных участков и наземных объектов недвижимости отдельными самостоятельными налогами, либо их консолидированное налогообложение единым налогом на недвижимость.

Отметим, что даже в рамках раздельного налогообложения при обложении такой категории, как земельные участки, прослеживается существенное различие в применяемых механизмах. В некоторых странах из всех земельных участков особо выделяются земли за пределами городских поселений (сельские земли), тогда как в других странах - в системе подоходного налогообложения (когда недвижимость облагается не исходя из своих стоимостных характеристик, а на основе исчисленного по особой формуле годового дохода) - существенная роль отводится городским землям. В соответствии с п. 1 ст. 374 Налогового кодекса объектом обложения налогом на имущество признается движимое и недвижимое имущество, учитываемое на балансе в соответствии с правилами бухгалтерского учета в качестве объектов основных средств. Однако с 1 января 2013 г. вступили в силу поправки, внесенные в Налоговый кодекс Законом от 29 ноября 2012 г. N 202-ФЗ, часть из которых посвящена налогу на имущество. Главным образом им расширен перечень активов, не признаваемых объектом обложения налогом на имущество, который приведен в п. 4 ст. 374 Кодекса. Среди прочего в него включен пп. 8, согласно которому из объектов обложения налогом на имущество исключено движимое имущество, принятое на учет в качестве основных средств с 1 января 2013 г. Налоговый кодекс не расшифровывает понятий "движимое" и "недвижимое имущество" и следовательно, в силу п. 1 ст. 11 Кодекса обращаться в данном случае следует к иным отраслям законодательства.

Важнейшей из существенных проблем, препятствующих реализации экономических ожиданий при полномасштабном введении налога на недвижимость, играет отсутствие в налоговом законодательстве четкого определения имущества для целей налогообложения. непонятность в теоретическом определении имущества, выступающего родовым понятием для всей совокупности вещей и иных объектов, признаваемых имуществом, порождает трудности в идентификации более узкой составной части имущества - недвижимости, унифицированного определения которой в налоговом законодательстве также не представлено. Решение этих проблем в основном зависит от исследования вопроса, связанного с раскрытием понятия имущества в сфере налогообложения, поскольку именно те содержательные критерии, которые будут заложены в это понятие, являются причиной отнесения того или иного объекта к имуществу, а налога с таким объектом - к налогам на имущество.

Отталкиваясь от мировой практики многолетнего применения налога на недвижимость и вне зависимости от характера его оценки и восприятия на территории РФ, можно говорить о неизбежности его введения. Остается лишь вопрос о сроках и благоприятности тех условий, на которых он будет введен.

Введение налога на недвижимость должно выполнять и некую социальную функцию, а не только фискальную. Кстати, только при выполнении этого условия в обществе не будет массового неприятия этого налога.

Итак, вводя налог на недвижимость, необходимо избежать проблем, связанных с его применением, а именно на существующую возможность произвольной оценки недвижимости, редкость ее проведения, а также на тот факт, что при определении суммы налога личные обстоятельства, в которых находится плательщик, во внимание не принимаются.

Разумеется, что в условиях массовой оценки недвижимости, используемой при расчете кадастровой стоимости, невозможно обеспечить точный и соответствующий действительности расчет относительно всех объектов, подлежащих учету. Актуальным становится вопрос о способах устранения выявленных впоследствии погрешностей, главным из которых является определение налогооблагаемой базы. Законопроектом установлена налогооблагаемая база, равная оценочной стоимости объектов недвижимого имущества, установленная по состоянию на первое число первого месяца налогового периода. В целях минимизации возможных рисков, вызванных неоправданно высоким размером налога на недвижимость, целесообразно установление налоговой базы с понижающим коэффициентом по отношению к кадастровой стоимости не более 0,5. Думается, что это позволит устранить большинство случаев завышения кадастровой стоимости в ходе массовой оценки недвижимости и предотвратит возможное нарушение прав граждан.

В основных направлениях налоговой политики на 2013 - 2014 гг. указано, что при определении налоговой базы для исчисления налога на недвижимость физическим лицам - собственникам жилой недвижимости, целесообразно предоставлять стандартные и социальные налоговые вычеты. Такие вычеты в виде некоторой не облагаемой налогом нормы квадратных метров жилья и количества физических лиц, совместно проживающих с налогоплательщиком, также позволяют уменьшить возможность наступления определенной социальной напряженности как следствие введения налога на недвижимость.

Итак, в соответствии с основными направлениями налоговой политики РФ на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 гг. налог на недвижимость может быть введен в тех субъектах Российской Федерации, где проведен кадастровый учет объектов недвижимости и утверждены результаты кадастровой оценки объектов недвижимости, то есть введение налога на недвижимость должно быть поэтапным. Такое поэтапное введение налога также должно способствовать выявлению и устранению проблем, возникающих при применении данного налога.

Вследствие этого введение налога на недвижимость, исходя из ее кадастровой стоимости, призывает тщательной проработки вышеперечисленных вопросов и только в этом случае возможно относительно безболезненное его введение.

Литература

1. Булаев С.В. Считаем налог и разбираемся с движимым и недвижимым имуществом \ "Строительство: бухгалтерский учет и налогообложение", 2013, N 3). 78-81с.
2. Березин М.Ю. "Развитие системы налогообложения имущества = Development of Property Taxation" \ "Инфотропик Медиа", 2011. 115с.
3. Васильев М. Нюансы налогообложения некоторых видов сделок с недвижимостью. 113с.
4. Гаврилова Н. Налог на имущество - 2013: практика налогообложения \ "Новая бухгалтерия", 2013, N 6. 124с
5. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред.от 28.12.2013). 115с.
6. "Налоговый вестник: комментарии к нормативным документам для бухгалтеров", 2011, N 11. 49с.

Стукина В.В.

Студентка, Московская Финансово – Юридическая Академия, Valen013@yandex.ru

ИСТОРИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИМУЩЕСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ

Аннотация

В статье рассмотрены основные этапы становления и развития налогообложения имущества физических лиц в России. Выявлены последние тенденции развития налога на имущество физических лиц и определены дальнейшие направления его применения в России.

Ключевые слова: налог, налог на имущество, физические лица, история налогообложения, модернизация налогообложения.

Stukina V.V.

Student, Moscow Financial - Law Academy, Valen013@yandex.ru

HISTORY OF PROPERTY TAXATION OF INDIVIDUALS IN RUSSIA

Abstract

The article describes the main stages in the development of property taxation of individuals in Russia. Identified recent trends in the tax on personal property and identified further areas of application in Russia.

Keywords: tax, property tax, individuals, the history of taxation, tax modernization.

С конца IX в. началось объединение древнерусского государства. Важнейшим источником доходов княжеской казны была дань. По сути это нерегулярный, а затем все более систематический прямой налог. В Древней Руси известно было и поземельное обложение. Петром I еще был принят ряд мер, для того чтобы обеспечить, как мы сказали бы сейчас, справедливость налогообложения, равномерную раскладку налоговых тягот. Тяжесть некоторых прежних налогов была ослаблена, причем прежде всего для малоимущих людей. И для устранения злоупотреблений при переписи дворов была введена подушная подать, просуществовавшая в России чуть менее двух веков и фактически заменившая подворные подати. Отменена была подушная подать в 80-х гг. XIX в., а в 1863 г. подушная подать оказалась заменена всеобщим налогом. Все строения и земли в городской черте, подлежали новому налогу, за исключением малоценных имуществ, с которых пришлось бы менее 25 коп. В 1872 г. Реформу городских налогов распространили на Сибирь [8, с.18].

В основном трудности были связаны с оценкой недвижимости, единая методология отсутствовала. Поначалу были не везде были городские оценки, а существовавшие – не всегда отличались качеством. Министру финансов в 1875 г. специальным указом было поручено составить инструкцию для единообразной оценки недвижимости и провести оценку одновременно во всех городах. Но, однако, закон не подразумевал основного финансирования, а имевшихся сил было явно недостаточно. Министр финансов взял за основу сведения противопожарного страхования, и на основе страховых данных, городской оценки, числа жителей и численности облагаемых имуществ в 1884 г. правительство вывело «оценки городских поселений». Налог взимался не повсеместно, а лишь в тех городах, которые податной надзор находил достаточно зажиточным [12, с.69]. В целом по Российской Империи в 1913 г. поступление квартирного налога составили 9 млн. руб. против 33 млн. руб. государственного налога с городской недвижимости. В итоге налоги с городской недвижимости стали одним из основных прямых налогов Российской Империи [9, с 41]. В период проведения новой экономической политики в ноябре 1923 г. был введен налог со строений, с этого момента с небольшим перерывом и изменениями он сказывался в системе местного обложения до 1 июля 1981 г.

Владельцы земельных участков до 1981 г. платили земельную ренту, потом она была переименована в земельный налог. Исчислялся он по всей площади, входящей в пределы земельного участка, включая земли под садами, огородами, прудами,

оврагами, сооружениями, строениями. Итак, взимался земельный налог независимо от того, используется участок или нет, ставки налога были дифференцированы по шести классам в зависимости от административного предназначения поселений, количества населения, развития продажи и промышленности и других экономических условий и они устанавливались за каждый квадратный метр земельного участка в год. Вместо налога в 1981 г. со строений был введен налог с владельцев строений. Налог взимался по двум ставкам: 0,5% – при обложении жилого фонда и 1% – при обложении остальных строений. Закон РФ от 09.12.1991 N 2003-1 "О налогах на имущество физических лиц" [3, с.112] устанавливает, что плательщиками налога на имущество физических лиц являются физические лица - собственники имущества, признаваемого объектом налогообложения. Объектами налогообложения признаются следующие виды имущества: жилые дома, квартиры, комнаты, дачи, гаражи, иные строения, помещения и сооружения[10, с.98].

Статьей 15 Налогового кодекса Российской Федерации (далее - НК РФ) налог на имущество физических лиц отнесен в состав местных налогов[6, с.63]. На сегодняшний день, объектом обложения налогом на имущество физических лиц выступают лишь строения, помещения и сооружения. Транспортные средства, принадлежащие физическим лицам на праве собственности, как известно, являются объектом налогообложения по транспортному налогу. В соответствии со ст. 2 Закона РФ от 9 декабря 1991 г. N 2003-1 "О налогах на имущество физических лиц" (далее - Закон N 2003-1) объектами налогообложения по налогу на имущество физических лиц признаются следующие виды имущества: 1) дачи; 2) гаражи; 3) жилые дома; 4) квартиры; 5) иные строения, помещения и сооружения.

В соответствии со ст. 1 Закона N 2003-1 плательщиками налога на имущество признаются физические лица - собственники вышеперечисленного имущества, признаваемого объектом налогообложения. Если же указанное имущество находится в общей долевой собственности нескольких физических лиц, налогоплательщиком в отношении этого имущества признается каждое из этих физических лиц соразмерно его доле в этом имуществе.

Закон РФ "О налогах на имущество физических лиц" был принят 09.12.1991. В советский период действовало налогообложение отдельных видов принадлежащего гражданам имущества: налоги с владельцев строений и с владельцев транспортных средств. До 50 - 60-х гг. были налоги и с владельцев скота, к этому же относится и налогообложение земли. Но в тот период не существовало единого акта, регулирующего эти налоги, как не существовало и единого названия для налогообложения данных видов имущества. Поимущественные налоги действовали и ранее - в царской России (например, квартирный налог, налог с наследства). Закон РФ от 09.12.1991 называл объектами обложения объекты недвижимого имущества и транспортные средства. Но в 2002 г. были внесены изменения Федеральным законом от 24.07.2002 N 110-ФЗ, которые повлекли сужение круга объектов налогообложения по этому Закону посредством исключения из него транспортных средств.

К объектам налогообложения по налогу на недвижимое имущество отнесены расположенные в пределах муниципального образования (городов федерального значения Москвы и Санкт-Петербурга) здания, строения, сооружения, жилые и нежилые помещения, объекты незавершенного капитального строительства, а также земельные участки, на котором располагают объекты капитального строительства или объекты незавершенного капитального строительства. В качестве налоговой базы для исчисления налога на недвижимое имущество применяется кадастровая стоимость объекта налогообложения, определенная на 1 января года, являющегося налоговым периодом. Проектом поправок предусматривается, что при определении налоговой базы применяется налоговый вычет. Налоговый вычет предлагается предоставлять всем налогоплательщикам в отношении жилого помещения, а также жилого строения, расположенного на земельном участке в садоводческом или дачном некоммерческом объединении, в размере кадастровой стоимости 20 квадратных метров соответствующего объекта налогообложения.

Проектом поправок предусматривается переходный период до 1 января 2018 года, предполагающий постепенное введение налога на недвижимое имущество на всей территории Российской Федерации по мере готовности муниципальных образований к его введению.

Литература

1. Голодова Ж.Г., Голодова Ю.С., Трансформация налога на имущество физических лиц в России: предпосылки и направления ("Финансы", 2010, N 3). 41 с.
2. Закон РФ от 09.12.1991 N 2003-1 (ред. от 02.11.2013, с изм. от 02.12.2013) "О налогах на имущество физических лиц".
3. Закон РФ от 09.12.1991 N 2003-1 (ред. от 02.11.2013, с изм. от 02.12.2013) "О налогах на имущество физических лиц".
4. Кашина М.В. Новый порядок исчисления налога на имущество физических лиц ("Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения", 2010, N1). 101 с.
5. Маргулис Р.Л. Налог на имущество физических лиц ("Налоговый вестник", 2008, N 10). 67с.
6. Мацквичене Е.В. Налог на имущество физических лиц ("Бухгалтерский учет", 2012, N 7). 115 с.
7. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2013). 134 с.
8. Налог на имущество физических лиц (Маргулис Р.Л.) ("Налоговый вестник", 2008, N 10). 97 с.
9. Новый порядок исчисления налога на имущество физических лиц (Кашина М.В.) ("Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения", 2010, N 1). 67 с.
10. Налог на имущество физических лиц (Мацквичене Е.В.) ("Бухгалтерский учет", 2012, N 7). 77 с.
11. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2013). 95 с.
12. О порядке исчисления налога на имущество физических лиц ("Все о налогах", 2009, N 10). 72 с.
13. О налоге на имущество физических лиц (Холева Е.) ("Налоговый вестник", 2011, N 5). 116 с.
14. О порядке исчисления налога на имущество физических лиц ("Все о налогах", 2009, N 10). 128 с.
15. "Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов" (одоброено Правительством РФ 30.05.2013).
16. Холева Е. Исчисление и уплата налогов на имущество физических лиц ("Налоговый вестник", 2011, N 6). 17 с.
17. Ялбулганова А.А. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая и вторая): в вопросах и ответах" (Подготовлен для системы КонсультантПлюс, 2006).

Чарыков А.В.

Аспирант, Уральская государственная юридическая академия

ОЦЕНКА ЗАКЛЮЧЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Аннотация

В статье рассмотрен порядок оценки заключения специалиста, даны рекомендации по порядку проведения оценки, приведен пример использования заключения специалиста в гражданском процессе.

Ключевые слова: специалист, заключение, эксперт, экспертиза.

Charykov A.V.

Postgraduate, Ural State Law Academy

EVALUATION OF SPECIALISTS WRITTEN OPINION

The article describes the procedure for evaluation the specialist's written opinion, recommendations on the order of evaluation, an example of the use the specialist's written opinion in civil proceedings.

Keywords: specialist, opinion, expert, expertise.

Под оценкой заключения специалиста следует понимать процесс установления достоверности, относимости и допустимости заключения, определения форм и путей его использования в доказывании. В тоже время целью применения специальных знаний при расследовании преступления является «обнаружение, оценка и исследование компетентным лицом (специалистом), обладающим этими знаниями, скрытой криминалистической информации, позволяющей установить факты, имеющие существенное значение для дела»[1]. Судья, присяжные заседатели, а также прокурор, следователь, дознаватель, руководствуясь законом, оценивает заключение специалиста по своему внутреннему убеждению, основанному на полном и объективном рассмотрении всех обстоятельств дела в их совокупности. Заключение специалиста, как и заключение эксперта, является способом вовлечения в процесс специального знания.

При применении аналогии со ст. 204 УПК РФ [2] в заключении специалиста могут указываться:

- дата, время и место составления заключения специалиста;
- лицо, по решению или запросу которого выполняется исследование;
- фамилия, имя и отчество специалиста, занимаемая им должность, его образование, специальность, ученая степень, ученое звание;
- пометки о разъяснении специалисту его прав и обязанностей;
- объекты исследований, представленные специалисту;
- последовательность проведенных исследований с указанием примененных методик;
- выводы по поставленным перед специалистом вопросам.

На вопросы, выходящие за пределы его специальных знаний, специалист обязан отвечать отказом.

Оценка заключения специалиста - это рассмотрение следующих вопросов. На первое место следует поставить вопрос о компетентности специалиста, его способности решать поставленные перед ним задачи. Затем следует оценить с научной точки зрения методику проведенного исследования. Поскольку, судья, прокурор или следователь не являются специалистами в исследуемой области знаний, возможно назначение повторного исследования с привлечением другого специалиста.

Как нам кажется, единственной возможностью проверки научной обоснованности и достоверности заключения специалиста является их реальная состязательность.

Оценка полноты заключения включает в себя применение специалистом современных методик при исследовании поставленных перед ним вопросов. Специалист должен дать аргументированные ответы на все поставленные перед ним вопросы. Проверка относимости результатов заключения специалиста при его оценке заключается в выяснении того, входит ли факт, установленный специалистом, в предмет доказывания, позволяют ли выводы, сделанные специалистом, этот факт установить. В оценку заключения специалиста входит и проверка соответствия выводов специалиста имеющимся по делу доказательствам.

Например, в гражданском процессе, в случае если специалист с другой стороны (со стороны истца) подверг критическому анализу заключение эксперта со стороны ответчика, то оба заключения будут оценены в совокупности. Проанализировав обоснованность критики, истец в данном случае может привлечь к исследованию другого специалиста из специализированной организации или вуза, либо ходатайствовать перед судом о назначении экспертизы.

Также и в уголовном процессе оценка научной обоснованности методики, применяемой при составлении заключения, является весьма сложной для судей, прокурора и следователей. Поэтому для проверки последней, активно используется состязание между специалистами. Последнее вполне возможно, так как согласно ст.271, ч.4 УПК РФ [2] суд не вправе отказать в удовлетворении ходатайства о допросе в судебном заседании лица в качестве специалиста, явившегося в суд по инициативе сторон. В противном случае защитник вправе ходатайствовать о приобщении к материалам дела полученного им «заключения специалиста» в качестве иного документа.

Следующий вопрос – это последствия оценки заключения специалиста. На наш взгляд, при положительных результатах оценки заключения, оно может быть использовано в доказывании для получения новых и проверки имеющихся доказательств, для признания доказанности или недоказанности того или иного факта, для определения необходимости дальнейшего расследования по делу или вынесения иного решения.

Последствия отрицательной оценки заключения специалиста могут быть различными. Если это явилось следствием некомпетентности специалиста, то следует привлечь другого, более компетентного специалиста.

Рассмотрим пример привлечения специалиста в гражданском процессе. Именно здесь можно со всей очевидностью наблюдать проявление принципа состязательности. Согласно действующему ГПК РФ, специалист привлекается к участию в гражданском судопроизводстве не только непосредственно судом, но и представителями сторон. В соответствии со ст.188 ГПК РФ [3] суд привлекает специалиста для дачи консультаций. Разъяснения специалиста оформляются в виде заключения, которое, как мы считаем, может иметь доказательственное значение.

В некоторой организации выходит из строя вся офисная техника (компьютеры, принтеры и др.), а также электрооборудование вспомогательного цеха. Причина, согласно заключению эксперта, представленному стороной ответчика, состоит в выходе из строя силового трансформатора.

Далее приведем заключение эксперта: «... в обмотке высокого напряжения фазы «В» <...>, произошло короткое замыкание, в результате которого увеличилось значение тока протекающего по обмотке и вызвавшее ее повреждение. Вследствие этого увеличился ток, протекающий в обмотке низкого напряжения фазы «В» и соответственно увеличилось напряжение на выводах этой обмотки трансформатора, что привело к «перекосу» напряжения в обмотках низкого напряжения фазы «А» и «С».

Теперь приведем заключение специалиста, представленное стороной истца и представляющее собой как исследование самого содержания заключения эксперта, так и рассматриваемой им ситуации.

«Вышеизложенное явление («перекос» фаз) возможно только в том случае, если на вводе (!) в помещение, где установлено вышедшее из строя оборудование «отгорел» (нет контакта, плохой контакт) нулевой провод. Однако причина потери (отсутствия) «нуля» не установлена.

Перекас фаз так же возможен из-за несоответствия величины сопротивления контура заземления на данном предприятии (4 Ом, ПУЭ).

Данная ситуация возникла еще и потому, что не сработал предохранитель с высокой стороны на фазе «В»

Следует так же более детально изучить вопрос, а что произошло раньше: обрыв или короткое замыкание». Согласно заключению эксперта, сначала произошел обрыв. В этом случае, при условии равномерной нагрузки (вопрос не изучался!) и схеме соединения «звезда-звезда» с нулевым проводом, перекоса фаз на низкой стороне не было бы. Трехфазную нагрузку должна была отключить «защита».

Если же сначала произошло витковое замыкание в обмотке фазы «В», то должен сработать предохранитель с высокой стороны.

Полагаю, что для установления причины создавшейся ситуации целесообразно провести моделирование последней в условиях независимой лаборатории».

Проведенной дополнительной экспертизой истина была установлена.

Из приведенного примера можно сделать вывод, что несогласие специалиста с заключением эксперта дало возможность суду принять решение о проведении дополнительной экспертизы и как следствие, установления виновника аварии. Другими словами – заключение специалиста имело доказательственное значение и помогло суду определиться с решением по данному делу.

Литература

1. Яровенко В.В. Проблемы применения специальных знаний при исследовании различных видов огнестрельного оружия и боеприпасов // Вопросы права и политики. № 2. 2012. С. 146-163
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // СПС «Консультант Плюс»
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // СПС «Консультант Плюс»

АРХИТЕКТУРА / ARCHITECTURE

Закирова Т.Р.

Кандидат архитектуры, доцент

Казанский государственный архитектурно-строительный университет

СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ ТИПОВ ОБЩЕСТВЕННЫХ ЗДАНИЙ В СТОЛИЦЕ СОВЕТСКОЙ ТАТАРИИ - КАЗАНИ В ПЕРВЫЕ ПОСЛЕРЕВОЛЮЦИОННЫЕ ГОДЫ (1917 Г.-СЕРЕДИНА 1930 ГГ.)

Аннотация

Статья показывает, как социальные процессы, проходящие в нашей стране, отразились в архитектуре общественных зданий Казани, выявляет как положительный, так и негативный опыт, который необходимо учитывать в современном строительстве города. Полезны разработки 1920-1930-х годов новых массовых типов общественных зданий, получивших затем широкое распространение в архитектуре нашей страны. На основании проведенного анализа даны некоторые рекомендации по дальнейшему развитию архитектуры общественных зданий Казани.

Ключевые слова: советская архитектура, общественные здания.

Zakirova T.R.

A candidate of architecture, associate Professor, Kazan State University of Architecture and Engineering

BUILDING OF NEW TYPES OF PUBLIC BUILDINGS IN CAPITAL OF SOVIET TATARIA - KAZAN IN THE FIRST POST-REVOLUTIONARY YEARS (1917 y. - A MEDIUM 1930 y.y.)

Abstract

Article shows, how the social processes which are passing in our country, were reflected in architecture of public buildings of Kazan, reveals both positive, and negative experience which, is necessary for considering in a modern city building. Workings out of 1920-1930th years of new mass types of the public buildings which have received then a wide circulation in architecture of our country are useful. On the basis of the spent analysis some recommendations out the further development of architecture of public buildings of Kazan are made.

Keywords: soviet architecture, public edifices.

Широко развернувшееся, в настоящее время в Казани, строительство новых объектов и реконструкция старых объектов заставляет нас, архитекторов, не игнорировать опыт прошлого, а черпать из него, то ценное, что нарабатывалось годами и обратить внимание на допущенные ошибки.

Проблемы развития советской архитектуры в Казани до настоящего времени в публикациях освещены недостаточно. Все научные исследования посвящены либо предшествующим периодам, это работы С.С. Айдарова, Г.Н. Айдаровой, Х.Г. Надыровой, Т.С. Чудиновой, Н.Х. Халитова и др., либо другим аспектам архитектуры.

После провозглашения Советской власти в Казани мирное строительство новой жизни было приостановлено гражданской войной и иностранной интервенцией. После победы над контрреволюцией и иностранной интервенцией положение городского хозяйства в Казани было очень тяжелым.

В связи с этими факторами все средства первого послереволюционного десятилетия были брошены на восстановление городского хозяйства. Под общественные учреждения этого времени приспособлялись существующие здания бывших особняков, церквей, здания различных учреждений. Строительство новых общественных зданий развернулось только в конце 1920-х-1930-е годы. В резолюции Второго Казанского губернского съезда Совнархозов, состоявшегося в октябре 1919 г. Было постановлено: признавать неотложными работы военного значения и отдавать им предпочтение.

Советские архитекторы, увлеченные пафосом огромных социальных преобразований, с вдохновенным энтузиазмом взялись за поиск новых типов общественных зданий и воплощение нового содержания и новых конструкций в адекватную им форму. Стране нужны были школы, детские сады, больницы, вузы, Дворцы рабочих, Дома советов и другие новые виды общественных комплексов, рассчитанные на развитие форм общественной жизни населения.

Предреволюционное строительство школ и больниц отражало уже демократизацию системы и успехи гигиенической науки на рубеже XIX-XX веков. Поэтому в первые годы Советской власти эти сооружения продолжали найденные приемы, хотя в конкурсных программах на школьные здания уже были черты нового - введение трудового обучения и проектирование с этой целью при школах мастерских, классов ручного труда.

Эти процессы отражены и в новых школьных зданиях Татарии. В первые послереволюционные годы разработкой типовых проектов занимались не только в архитектурных мастерских Москвы, но и в других городах, в том числе и в Казани. Так, например, в 1922 году в плане работ ТАТКОМГОСООРа была запланирована постройка типовой «показательной сельской больницы и сельской школы первой ступени» [1].

В 1919-1920 гг. в селе Таксарино Чебоксарского уезда Казанской губернии была построена школа, в которой можно увидеть новое содержание: введение трудового обучения, устройство, кроме библиотеки, школьного музея и зала собраний. Это было необходимо для использования школы в вечернее время в качестве народного дома. Вечером помещение учительской, поднятое над уровнем зала, превращалось в сцену, а библиотека музея использовалась как читальный зал. Внешний же облик школы был «подобием ампирного усадебного флигеля» [2].

Если в сельском строительстве школьных зданий Казанской губернии можно отметить черты нового, то новые школы Казани продолжали принципы планировки дореволюционных, гимназических зданий, только коридоры стали шире, и освещались, с одной стороны. Такова, например, школа при заводе СК-ТК на ул. Жданова, построенная в 1934 году по проекту архитектора И.Г. Гайнутдинова. К концу 1920-х годов в Москве и Ленинграде стал складываться новый тип городской школы с введением лабораторно-бригадного метода обучения с расширенным составом помещений, их дифференциацией на отдельные функциональные зоны, с устройством в каждую из зон самостоятельных входов (школа архитектора А. Никольского в Ленинграде в Московско-Нарвском районе, построенная в 1926-1927 гг., школа в Ленинграде на ул. Ткачей архитектора Г. Симонова, построенная в 1927 г.). Но в строительстве школьных зданий Казани этого периода таких примеров нет.

Новые больничные здания нашей страны на первых порах имели структуру дореволюционных больниц с характерной павильонной организацией, что давало возможность строить один павильон за другим.

В первой половине 30-х годов с введением единых форм на проектирование лечебно-профилактических учреждений формируется, экономичный тип централизованной больницы. Такие больницы начали строиться и в Казани. В качестве примера можно привести городскую больницу № 5, построенную членом Казанского объединения конструктивистов «ОМА» архитектором А.М. Густовым (ул. Шарифа Камала, 10, 1935 г.).

В зданиях высших учебных заведений Казани также прослеживаются принципы планировки дореволюционных учреждений. Но среди них есть пример, в котором мы видим новое планировочное решение. Это здание химико-технологического института (ул. К. Маркса, 68, арх. Г.С. Гурьев-Гуревич, И.Г. Гайнутдинов, 1933-1937 гг.), которое имело новую характерную для этого периода ассиметричную композицию плана. В отличие от дореволюционных зданий здесь было одностороннее расположение аудиторий, тем самым достигалась их хорошая ориентация, освещение коридоров. Планировочное решение предусматривало дифференциацию помещений, и было выполнено с учетом специфики учебного процесса. В состав помещений кроме аудиторий введены лаборатории и учебные мастерские для проведения практических занятий и научно-исследовательских работ.

Подлинно новыми элементами советской архитектуры стали клубы, дома культуры, дворцы рабочих, прообразы которых зародились еще при старом строе, но с приходом Советской власти они стали претерпевать коренные изменения. Клубы представляли собой, прежде всего, центры выработки политической культуры масс. Они необходимы были для митингов, собраний, массовых действий, проведения политико-просветительной работы и развития творческих способностей трудящихся.

В первое послереволюционное десятилетие в Казани под клубы приспособлялись бывшие особняки, дворцы. Так, например, для работы клуба было переустроено здание Дворянского собрания.

В первой половине 20-х годов программы клубов нашей страны предусматривали обслуживание различных потребностей жизни представителей в основном одной профессии и включали в свой состав множество функций, так как общественная жизнь еще не была четко дифференцирована по видам деятельности. Разделение таких полифункциональных клубных зданий произойдет в советской архитектуре во второй половине 20-х годов [2, 3].

Но в Казани еще в середине 30-х годов можно отметить строительство и проекты таких сложных по своему функциональному составу клубных зданий. Проекты всесоюзного конкурса Дворца культуры в честь 15-летия Татарской республики, выполненные в 1935 году, содержали в своей структуре театр, музей, выставочные залы, библиотеку, спортивный комплекс, административные и другие советские учреждения. Клуб меховщиков, построенный в 1935 году по проекту архитектора И.Г. Гайнутдинова (ул. Тукаевская, 91), включал в свой состав зрелищную часть, кружковую часть с широкими коридорами и рекреациями для устройства выставок, столовую с кухней, спортивный зал с обслуживающими помещениями, библиотеку с читальным залом и вечернюю школу рабочей молодежи. Объемно-планировочное решение клуба имело широко распространенную для клубных зданий этого периода схему расположения объемов, взявшую свое начало с конкурсного проекта народного дома им. В.И. Ленина для Иваново-Вознесенска братьев Весенных (1924 г., III премия). В этой композиции к центральному корпусу примыкали ассиметрично расположенные объемы. Такая планировочная схема в клубе меховщиков позволяла удобную организацию функциональных процессов, предусматривала группировку помещений по зонам с хорошей их изоляцией, самостоятельными входами в каждую из зон и в то же время удобной их взаимосвязью.

Во второй половине 20-х годов, в связи с начавшейся дифференциацией культурно-просветительной работы, - в советской архитектуре формируется определенный тип клуба, имеющий уже сокращенный состав помещений и получивший затем широкое распространение. Клуб содержит в своей структуре зрелищный зал большой вместимости с обслуживающими помещениями, библиотеку с читальным залом, спортивный зал и кружковые комнаты. В Казани наиболее типичное здание такого типа - это Дворец культуры им. 10-летия ТАССР, построенный в 1930 году по проекту архитектора А.Э. Спорнуса (ул. Халтурина, 26, ныне разрушен). Клуб имеет ассиметричную композицию плана, в которой предусмотрены удобная изоляция и возможная связь зрелищных, кружковых и библиотечных групп помещений, с самостоятельными входами в каждую из групп.

В 20-е годы в нашей стране складываются новые типы советских административно-общественных зданий: Дворцы труда, Дома Советов, которые в такой же степени, как и клубы должны были дать возможность развитию новых функций общества. Но в Казани в 20-е и 30-е годы из-за отсутствия материальных ресурсов и слабо развитой строительной базы такие здания не были построены. Советские учреждения управленческого аппарата размещались в существующих зданиях. В бывшем губернаторском дворце расположился Совет Министров ТАССР, в бывшем здании городских присутственных мест разместился Горисполком Казани.

Во второй половине 20-х годов во многих городах нашей страны начинают проектироваться и строиться здания для органов печати. Был объявлен конкурс на проект конторы газеты «Ленинградская правда» (арх. А. и В. Веснины, 1924 г., I премия), строится здание комбината газеты «Правда» в Москве (арх. П.П. Голосов, 1929-1935 гг.).

Подобное здание - Дом печати было построено по конкурсному проекту архитектора С.С. Пэна в 1935-1937 гг. в Казани (ул. Баумана, 19). Дом печати включает в себя производственные, торговые, административно-служебные и хозяйственно-складские помещения, которые как во многих сооружениях конструктивизма разделены на отдельные зоны, хорошо изолированные друг от друга и в то же время удобно функционально взаимосвязанные. Объемно-планировочная композиция Дома печати представляет собой четыре корпуса, свободно раскинутых вокруг внутреннего двора, что обеспечило удобную функциональную организацию.

Наряду с культурно-просветительными, лечебно-профилактическими административными зданиями в нашей стране начинают строиться такие общественные сооружения нового типа как спортивные комплексы, стадионы. В Казани по конкурсному проекту архитектора П.Т. Сперанского в 1934 году был построен стадион «Динамо», имеющий одностороннюю ориентацию трибун с размещением под трибунами административных и обслуживающих спортсменов помещений. По его же проекту был построен стадион «Трудовые резервы» в ЦПКИО им. М. Горького (1932-1934 гг.), имеющий такую же композиционную схему, но в его комплекс входил еще отдельно стоящий спортивный зал.

В результате проведенного анализа можно сделать следующие выводы.

В Казани во второй половине 1920-х - первой половине 1930-х годов шел поиск новых типов общественных зданий. Общественные сооружения Казани получили расширенную многофункциональную структуру, отвечавшую новым социальным потребностям, имели функционально и конструктивно обусловленные объемно-планировочные композиции с дифференциацией помещений по зонам. Большое внимание уделялось строительству массовых типов зданий.

Планировочные решения общественных сооружений Казани первых послереволюционных лет показывают, что архитекторы уже преодолели давнюю приверженность к симметрии, к равновеликости объемов. Непринужденное, но в то же время строгое сочетание ассиметрично расположенных объемов, стало не только вновь открытым приемом, но и проявлением единства функционального содержания здания и его выражения в объемной композиции.

В связи с вышеизложенным, можно дать некоторые рекомендации:

1. В современном строительстве Казани необходимо обеспечить старые и вновь застраиваемые районы необходимым набором общественных зданий. В 1990-гг. при проведении новых социальных преобразований стали закрываться поликлиники, детские сады, ясли, учреждения культуры и другие общественные здания, они переоборудовались под офисы, торговые центры, ночные клубы и т.д. В связи с этим, необходимо обратить внимание на комплексный подход к решению градостроительных

проблем. Создавать не только крупные торговые и спортивные мега-комплексы (для посещения которых необходимо пересекать всю территорию города, что усиливает транспортные проблемы). В каждом районе (микрорайоне) создавать свою обслуживающую «малую» структуру с муниципальными дошкольными и школьными воспитательными и образовательными учреждениями; культурными, спортивными и медицинскими учреждениями. Восстановить многофункциональное назначение уже построенных в советский период Дворцов и Домов культуры.

2. При проектировании новых образовательных учреждений необходимо предусматривать помещения для кружковой работы и дополнительного образования. Здесь полезен опыт 1920-1930 гг. в разработке школ с расширенным составом помещений, дифференциацией их по зонам и самостоятельным входом в каждую из функциональных зон.

В заключение необходимо отметить, что при любых социальных преобразованиях нельзя отменить опыт прошлого, а по возможности извлекать из него, то ценное, что позволяет обеспечить нормальную жизнедеятельность общества.

Литература

1. ЦГАОР СССР, Ф 2266, оп. 5, д. 6.
2. Хазанова В.Э. Советская архитектура первых лет Октября 1917-1925 гг. – М.: Наука, 1970. – 216 с.
3. Хазанова В.Э. Из истории советской архитектуры 1926-1932 гг. Рабочие клубы и дворцы культуры. – М.: Наука, 1984. – 140 с.

Чихоцка Ю.М.¹, Мусихина Е. А.²

¹Аспирантка Вроцлавского технического университета, Польша, в рамках программы «Эразмус Мундус. Действие 2»
judyta.cichocka@gmail.com; +79149360803;

²к.т.н., проф. каф. Архитектурного проектирования НИ ИрГТУ, 664033 Иркутск, а/я 28, т. +79149057099, elena.science@ya.ru

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ ОПТИМИЗАЦИИ В АРХИТЕКТУРНОМ ДИЗАЙНЕ

Аннотация

Статья посвящена актуальной проблеме - исследованию применения методов оптимизации в процессе проектирования художественного оформления архитектурных объектов. Приведен исторический обзор становления теории оптимизации как науки от истоков до современных методов на основании авторских схем. На основе синтеза структуры и материальной оптимизации показывается полезность использования методов оптимизации в художественном оформлении архитектурных проектов.

Ключевые слова: оптимальное управление, методы прикладной оптимизации, классификация проблем оптимизации, параметрический дизайн

Cichocka J.M.¹, Musikhina E.A.²

¹Master of Architecture, post graduate student Wroclaw Technical University, Poland. Supported by the Erasmus Mundus Action 2 Programme of the European Union; judyta.cichocka@gmail.com; +79149360803

²Candidate of Technical Sciences, Professor of Architecture and Design, Irkutsk State Technical University, 83 Lermontova str., Irkutsk, 664074, Russia; elena.science@ya.ru; +79149057099

METHODS OF OPTIMIZATION IN ARCHITECTURE

Abstract

Clause is devoted to an actual problem - to research of application of methods of optimization during designing decorating architectural objects. The historical review of becoming of the theory of optimization as sciences from sources up to modern methods on the basis of author's schemes is resulted. On the basis of synthesis of structure and material optimization utility of use of methods of optimization in decorating architectural projects shows.

Keywords: optimum control, methods of applied optimization, classification of problems of optimization, parametrical design.

This essay will try to investigate the genesis of optimization in architectural design as well as to point out the major design areas in architecture, which could be affected by optimization tools.

Andrej Cherkaev, who is a professor of mathematics at the University of Utah, explained the essence of the optimization problem as: "catching a black cat in a dark room in the minimal of time" [5].

This statement straightly refers to a Confucius quotation: "The hardest thing of all is to find a black cat in a dark room, especially if there is no cat in it." The both sentences need some light to be shed on them.

Optimization is defined as the art, science and mathematics of selecting the best element according to the best element among finite or infinite available alternatives according to some specified criteria [3]. According to Boyd and Vandenberghe [2004: 1] an optimization problem, has the form;

minimize $f_0(x)$
subject to $f_i(x) \leq b_i, i = 1, \dots, m.$

Where;

- the vector $x = (x_1, \dots, x_n)$ is the optimization variable depending on the problem,
- the function $f_0 : R^n \rightarrow R$ is an objective function,
- the functions $f_i : R^n \rightarrow R, i = 1, \dots, m$, are (inequality) constraint functions, and the constants b_1, \dots, b_m are the limits, or bounds, for the constraints.
- A vector x^* is called optimal, or a solution of the problem

A default definition is formulated for finding the minimum of the objective function. In general the goal of optimization is to find some extremes: minimum or maximum value(s) for the formulated optimization problem. Referring to NEOS resources, in mathematical terms: "the goal in solving an optimization problem is to find values of the variables that minimize or maximize the objective function subject to satisfying the constraints". The NEOS Server is a project run by the University of Wisconsin - Madison that allows anyone to submit optimization problems to state-of-the-art solvers [<http://www.neos-guide.org>] (figure 1).

In literature some slightly different definitions of optimization problems can be found. Their exact forms depend on the specification of the optimization problems. NEOS, provides the latest taxonomy of optimization (this field of study is still being developed).

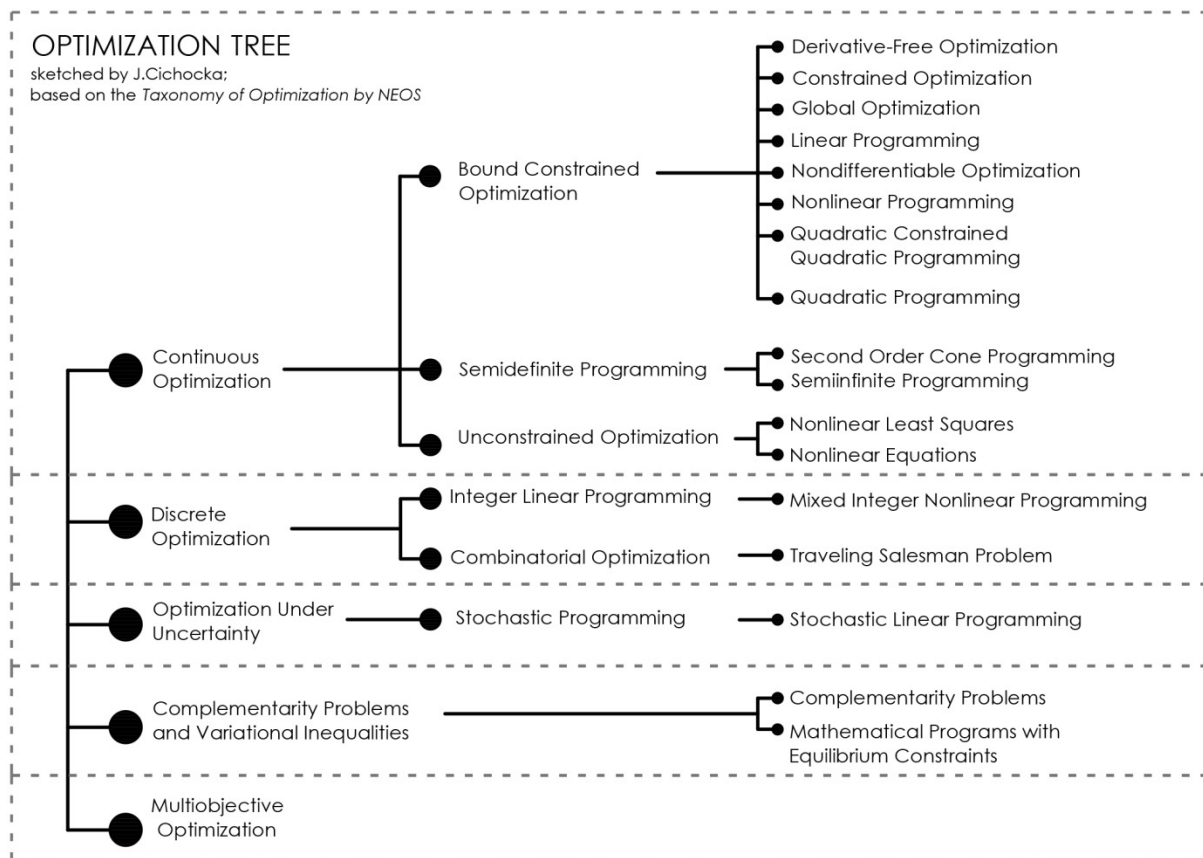


Fig. 1. – The graph below shows the taxonomy according to the date of access to the NEOS website [04.01.2014]

This diversity is a result of multitude of the types of objective functions, different data forms of variables (for instance continues or discrete) and lack or existence of constrains and their forms too. The below Boyd, Vandenberg he quotation is given to show, how to classify particular optimization problem:

"We generally consider families or classes of optimization problems, characterized by particular forms of the objective and constraint functions ." [2]

Therefore, as many prior assumptions so many optimization methods. Due to these plurality and variety, there is no silver bullet in optimization theory [5]. Moreover, the optimization problem can be feasible or infeasible.

Hence, now the difficulty of finding "black cat in a dark room" is more understandable, especially there could be no cat (no solution).

Genesis

Nevertheless, the black magic of optimization has found numerical application in many fields of study and everyday problems. The human desire for perfection gave a grain to grow an optimization theory. From the below timeline of the historical rundown of optimization (figure 2), According to Dutta this grain was given by princess Dido, but more similar stories are found in the book titled *Stories about Maxima and Minima* by V. M. Tikhomirov, Dutta [3].

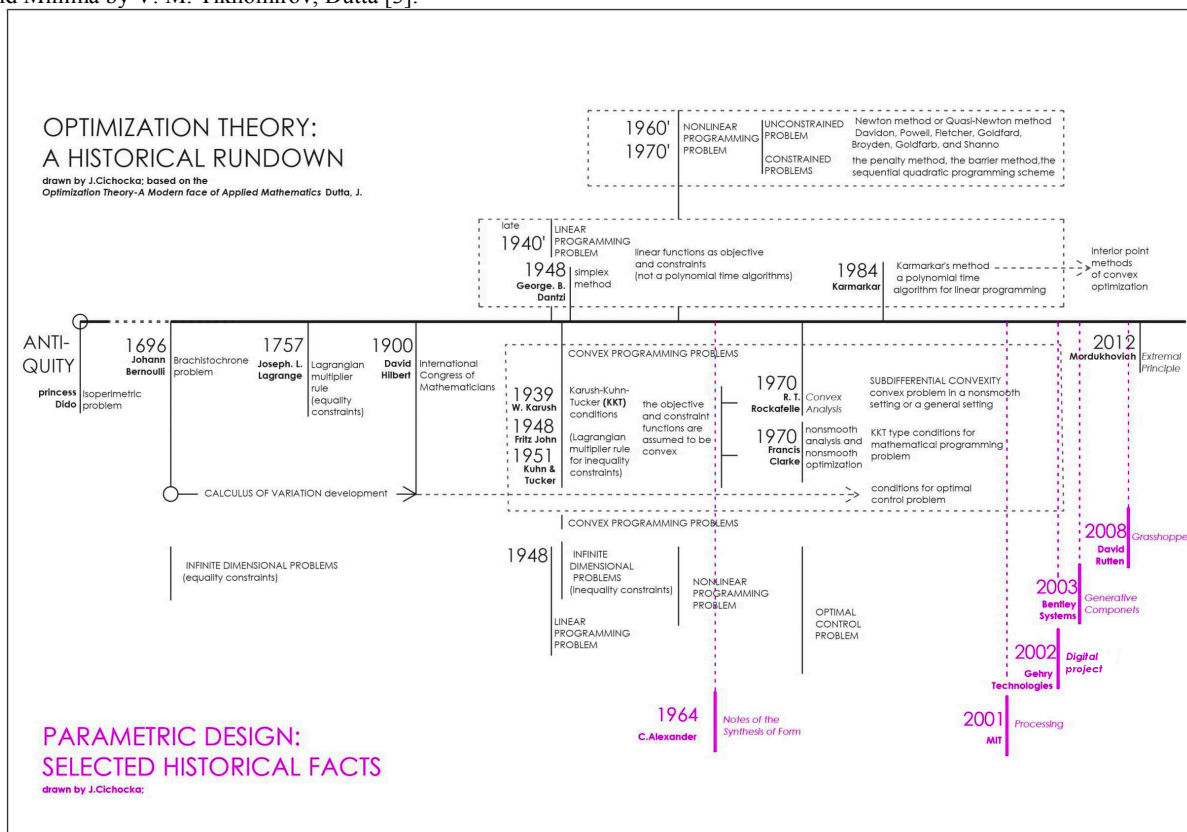


Fig. 2. – Timeline of the theory of optimization

There is no point to investigate the development of optimization theory decade by decade. The rough image of this development is presented on the timeline (drawing 1).

The basic knowledge about optimization is the Calculus of Variation. The real breakthrough discovery was made in 1948, when George Dantzig invented Linear Programming - the new class of optimization, where both objective function and constraints are linear, as they say in their book *Lectures on Modern Convex Optimization*:

"This breakthrough discovery included the methodological idea that a natural desire of a human being to look for the best possible decisions can be posed in the form of an optimization program (P) and thus subject to mathematical and computational treatment." [4]

This discovery was a real impulsion for the further development of optimization [3]. The convexity is regarded as another completely new attitude to optimization. The simple feature of the convex functions, that every local minima is global, made the convexity so attractive in optimization quite theory [3].

Concerning the modern methods of optimization they could be problematic. In professional literature the term "modern methods of optimization" often appears. It may be unattainable to point out the exact beginning of those modern methods. To show the relativeness of this term, two quotations are compared below. According to Joydeep Dutta:

"Beginning of the modern methods of optimization can be traced back to the growth of the Calculus of Variations. In fact it was Joseph. L. Lagrange who in 1757 first gave a general framework for tackling problems of the calculus of variations" [3].

When, Ben-Talt and Nemirovski claim, that classical methods, were created before 1980 and all achievements after this date are about modern optimization, as they say:

"(...) let us outline the major achievements in Optimization during the last 20 years or so, those which, we believe, allow to speak about modern optimization as opposed to the "classical" one as it existed circa 1980" [4].

Nonetheless, the undeniable is the fact, that since late 1940s, a huge effort has been put not only into developing the various classes and families of optimization problems, but also into analysis of their properties and their implementation in software applications [2].

Application in Architectural Design

The amazing amount of problems, including both practical and decision making problems can be expressed in the form of the mathematical optimization problem [2]. According to Dutta [3], linear programming is tremendously applied in "economics, military operations, business, engineering, etc". In fact, optimization is broadly used in computer science, finance, statistics, electronic design automation, engineering, scheduling, supply chain managements, aerospace engineering and many other field of science and engineering [2]. When the correlation between the optimization and architecture can be found?

This association apparently appeared when the architectural designs problems started to be expressed as the logic structures and functions, since the optimization problems are formulated in the mathematical notations. The software application for the generative and parametric architectural design enable users to prototype dependencies and relationships between components using the power of math and scripting tools. These tools are relatively new, most of them appeared after 2000 a.d. (drawing 2). Nevertheless, according to Charles Jencks [8], basic rules of parametric design were sketched in mid sixties by Christopher Alexander. This mathematician and architect was first, who proposed making 'graph theories' as the representation of an elaborate problem with structural framework of these graphs as a tool to produce solution [7]. Alexander says in his book *Notes of the Synthesis of Form*: 'at present we have no corresponding way of simplifying design problems (...), the analysis of the problem is by no means obviously possible' [1]. In this quotation the 'means' could be directly translated as tools. At that time computer programming was in its infancy so that nobody could have been convinced then that computers would become these tools.

Therefore, the basics of parametric design was sketched in 1964 by Christopher Alexander in his book *Notes of the Synthesis of Form*. At the same time, the optimization found its practical application, since the computer became available in the sixties [5]. As the result, the origins of the optimization applied in architecture may be dated in the 1960s.

For representation of the applied optimization in architecture in the internet resources the new abbreviation "ADO" appeared: "Architectural design optimization (ADO) is a subfield of engineering that uses optimization methods to study, aid, and solve architectural design problems".

A modern architect, especially one specialized in parametric design uses the computational mathematics on a daily basis. The new software applications let designers to conduct in-depth analysis and define design by scripting tools. Architectural Design Optimization slowly appears in the architectural world. Diverse methods, such as genetic algorithms, artificial intelligence, and more ways of optimization through the algorithms, are introduced into process of design. What architecture can win through the application of the optimization? Adrian Beukers and Ed van Hinte say in their essay *Lightness*: "in nature shape is cheaper than material". They mean that the cost of the optimized shape could be far more cheap, if we find the optimal structural and topological solutions. In mega-constructions the possible savings of applied material can be up to 50 percent [6].

Structure and material optimization is only a single possibility in the whole spectre. Generally optimization is extremely helpful in studying, aiding, and solving architectural design problems, such as daylight availability, circulation, optimal floor plan layouts, air circulation, adaptation of projects to law restrictions, cost-effectiveness, energy consumption, visibility, mixes of all these criteria and many others. To make the Architectural Design Optimization a widely used tool in architectural practice, one condition needs to be met: an architect should become a programmer.

References

1. Alexander, C. (1964) *Notes of the Synthesis of Form*, Cambridge Massachusetts: Harvard University Press
2. Boyd, S., Vandenberghe, L. (2004). *Convex Optimization*, Cambridge University Press.
3. Dutta, J. *Optimization Theory-A Modern face of Applied Mathematics*
4. Ben-Tal, A., Nemirovski, A. (2013) *Lectures on Modern Convex Optimization: Analysis, Algorithms, and Engineering Applications*; Georgia Institute of Technology, Israel Institute of Technology
5. Cherakae A. (2001), *Topics in Applied Math: Methods of Optimization - online course Spring 2001* <http://www.math.utah.edu/~cherk/teach/opt/course.html> [accessed online 3.01.2014]
6. Jaworski P., Piasecki M. (2009) *Projektowanie komputerowe* 23.10.2009r. Westval, Szczecin, Poland
7. Steadman, P. (2008) *The evolution of designs: biological analogy in architecture and the applied arts*, a revised edition, New York, Abingdon: Routledge
8. Zeszyty Naukowe Politechniki Śląskiej. Architektura (1991) tom. 17, Gliwice: Wydawnictwo Politechniki Śląskiej

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ / PSYCHOLOGY

Боллигер Л.В., Юркова М.Г.

Кандидат психологических наук, доцент; кандидат педагогических наук, доцент, Иркутский государственный технический университет

ДИНАМИКА ОБРАЗА ПРОФЕССИИ У СТУДЕНТОВ

Аннотация

В статье представлены результаты исследования динамики образа профессии у студентов технических специальностей, различающихся по уровню креативности как черты личности, и находящихся на разных этапах обучения. Особенности

становления профессионального самоопределения студентов проявляются также в особенностях образа, обнаруженных в исследовании.

Ключевые слова: профессиональное самоопределение, креативность, образ профессии.

Bolliger L.V., Yurkova M.G.

Candidate of psychological humanities, candidate of pedagogical humanities, Irkutsk state technological university

PROFESSION IMAGE DYNAMICS OF STUDENTS

Abstract

The article presents the study of profession image development. The research was made with students of different technical specialties and stages of education. The results shows the connection characteristics of the profession image with on the one hand the level of creation as an individual trait and on the other hand with a stage of education.

Keywords: professional self-determination, creation, image of profession.

В быстроменяющихся условиях современного рынка труда социальной важным фактором собственного профессионального становления студентов, на наш взгляд, является способность к гибкому восприятию реальности и профессиональной перспективы. Среди индивидуальных особенностей человека, которые способствуют быстрому и адекватному развитию профессионального самосознания, выделяют креативность (интеллектуальную и личностную), которая влияет на скорость и качество развития студента как будущего профессионала.

Образ профессии в процессе обучения студентов в вузе можно рассматривать в качестве ключевого компонента их профессионального самосознания. В данной работе нам хотелось бы выявить, каким образом креативность как индивидуальная особенность определяет динамику образа профессии у студентов на разных этапах профессиональной подготовки.

Психологи утверждают, что развитие креативности качественно меняет личность человека. Это положение позволяет связать креативность с развитием личности и интеллекта. В нашем исследовании мы опирались на концепцию креативности Т. Любарта [2] и его соратников, которую он назвал многофакторным подходом. Согласно данному подходу креативность основывается на особом сочетании таких индивидуальных факторов как умственные способности, личностные черты и средовые факторы. Каждому человеку свойственно особое сочетание этих факторов, поэтому можно говорить о креативности как характеристике индивидуальности. Такое уникальное сочетание образует творческий потенциал субъекта.

Что касается понятия «образ профессии», то, не смотря на то, что практически все исследователи сходятся в утверждении, что он является частью образа мира, все таки существуют нюансы в трактовке понятия «образ профессии» у различных ученых. В наших исследованиях мы рассматривали образ профессии, как часть образа мира и определяли формирование образа профессии как процесс, который предполагает:

- наличие определенных механизмов, реализующихся через процессы обучения и идентификации специалистов с образом-идеалом;

- наличие у работников определенной мотивационной направленности и соответствующих профессионально важных качеств;

- наличие критериев его сформированности.

Критерием законченности формирования образа профессии является успешность профессиональной деятельности [1], который мы разложили на три компонента.

Когнитивный компонент демонстрирует знание о профессиональной деятельности, представление о себе как о профессионале, определение своего места в профессии, способность предвидеть будущее, планировать и структурировать деятельность.

Эмоционально-оценочный компонент определяется уровнями самооценки и притязаний, позитивным отношением к себе, профессии и профессионалу, ценностными ориентациями, мотивацией, адекватным выбором профессии соответственно склонностям.

Уровень творческого компонента зависит от творческого потенциала, способности к саморегуляции, саморазвитию, самосовершенствованию.

В исследовании, которое было нами проведено, приняли участие студенты Иркутского государственного технического университета, будущие инженеры-нефтяники и строители. Возраст испытуемых варьировался в диапазоне от 17 до 25 лет, это студенты 1, 3 и 5 курсов. Работа с ребятами этих курсов обусловлена рядом причин.

Во-первых, на начальном этапе обучения студенты имеют зачастую лишь первичное представление о профессии. К тому же на первом курсе сильно выражены процессы адаптации к вузовскому обучению. Помимо этого, студенты нынешнего 1 курса получают высшее образование на уровне бакалавриата, тогда как респонденты с 3 и 5 курсов получают подготовку по программе специалитета, что может усилить различия в выраженности образа профессии.

Во-вторых, на следующем этапе обучения (3 курс) у студентов данных специальностей уже есть опыт нескольких серьезных производственных практик, где они получают возможность познакомиться с профессией. К тому же, учебные дисциплины все больше приобретают профильный характер, что ведет к коррекции профессионального образа и ценностного отношения к профессии.

В-третьих, к концу обучения перед выходом на преддипломную практику (5 курс) будущие специалисты представляют себе не только особенности профессиональной деятельности и круг своих обязанностей, но и, почти всегда, будущее место работы. Следовательно, зная о своей профессии почти все, они решают главную в отношении нее ценностную проблему: хотят ли они работать по профессии или, получив диплом, начнут заново осуществлять профессиональное самоопределение.

Заметим, что в исследование включены были студенты тех профессий, которые на сегодняшний день востребованы, и проблема трудоустройства перед ними не стоит. Поэтому особенно интересны те изменения образа профессии, которые возможно отследить на данном этапе профессионального становления.

В качестве диагностического инструментария использовались следующие методики: ассоциативный эксперимент для выявления области сознания индивида, связанного с ключевым словом «профессия» для дальнейшего психосемантического анализа и описание когнитивного компонента «образа профессии»; метод фокус-группы, выявляющий поведенческий компонент «образа профессии»; метод семантического дифференциала, позволивший получить количественные характеристики эмоционального отношения испытуемого к понятию «образ профессии»; методика «Определение уровня креативности» Е.П. Ильина предназначена для определения уровня креативности и выявления отношений испытуемых к творчеству, а так же к его процессу и результату

После обработки данных были выделены контрастные группы респондентов с низким и высоким уровнем креативности на каждом курсе. Таким образом, для исследования связи уровня креативности будущего специалиста и образа профессии у него были составлены 6 групп студентов. Всего 190 молодых респондентов. Средний уровень креативности был выявлен у большинства первокурсников, а среди студентов 3 и 5 курсов такой уровень примерно у половины. Также интересно и то, что на 1 курсе число студентов с низким уровнем креативности больше, чем с высоким, среди пятикурсников тенденция меняется, и студентов с высокой креативностью становится больше, чем с низкой. Можно предположить, что действует «естественный отбор»: индивидам с низкой креативностью сложнее адаптироваться к системе вузовского обучения, которое требует достаточной интенсивности умственной деятельности. Следует отметить, что девушки всей выборки имеют, в основном, средний уровень креативности.

Поэтому в дальнейшем мы не будем обращать внимание на гендерные различия, тем более, что по другим методикам девушки и юноши показывают сходные результаты.

Во время ассоциативного эксперимента участникам предлагалось выстроить ассоциативный ряд на ключевое слово «моя профессия». При проведении фокус-группы участникам предстояло ответить на ряд вопросов и обсудить полученную информацию: Каким образом Вы пришли в эту профессию? В чем Вы видите ценность Вашей специальности? Устраивает ли Вас статус Вашей профессии в обществе? Каковы Ваши главные планы на будущее? и т.д. Контент-анализ высказываний позволил выделить 6 групп ценностей: материальные ценности; профессиональная компетентность: навыки и мастерство; перспективы и власть; ценности здоровья и жизни; семейные ценности: влияние профессии на благополучие семьи; ответственность за будущее; личностный рост. Следует отметить, что устойчивый высший ранг среди ценностей занимает материальный аспект профессии у всех студентов, вне зависимости от курса. Это логично, так как выбранная профессия позволит создать хорошую материальную базу личной и семейной жизни.

Анализ процессов обсуждения позволил сделать вывод о том, что чем старше группа студентов, тем более дифференцированно понимание содержания когнитивного компонента, тем реалистичнее предлагаемые примеры. То есть когнитивный компонент образа на разных этапах обучения имеет как сходство (в основном, качественное), так и различия (на пути дифференциации и углубления содержания).

Для психосемантического анализа были выделены следующие понятия:

Профессия и Мастерство (профессиональные компоненты); Я и Будущее (личностные компоненты); Успех, Деньги, Творчество (компоненты направленности). Все данные понятия встретились как в ассоциативном эксперименте, так и в фокус-группах. Мы посчитали, что с помощью этого списка можно исследовать эмотивный и частично поведенческий компоненты образа профессии.

Для сравнения динамики образа профессии с 1-го по 5-й курсы этого были использованы средние по группам значения факторов семантического дифференциала: оценка, сила, активность. Необходимо отметить, что характер изменений образа профессии имеет гораздо больше различий, чем сходств как по разным компонентам: профессиональный, личностный и компонент направленности, так и по самой динамике. Есть различия даже внутри каждого компонента.

Профессиональный компонент образа представлен двумя понятиями: Профессия и Мастерство (рис.1).

Примечание: факторы СД (семантического дифференциала): О – оценка, С – сила, А – активность; Г1 – группы студентов с низким уровнем креативности; Г2 – группы студентов с высоким уровнем креативности; П – понятие «Профессия»; М – понятие «Мастерство»;

----- линия среднегрупповых значений факторов в группе 1 курса;

----- линия среднегрупповых значений факторов в группе 3 курса;

----- линия среднегрупповых значений факторов в группе 5 курса;

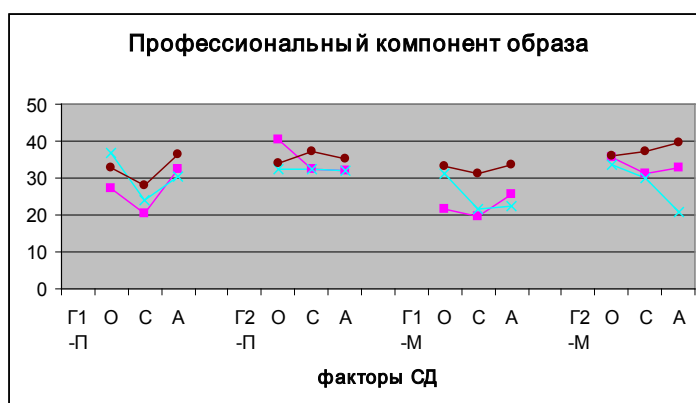


Рис. 1. Динамика профессионального компонента образа профессии на разных стадиях обучения

В группах респондентов с низким креативным потенциалом фактор силы (С) ниже факторов оценки (О) и активности (А), причем по компоненту Профессия это выражено более ярко, чем по компоненту Мастерство. Следовательно, эти студенты недооценивают влияние образа на себя. Показатели фактора активности (А) говорят о том, что профессия воспринимается как требующая усилий больше, чем она того заслуживает, в начале и конце обучения. В группе высококреативных студентов значения факторов более ровные, хотя на 1 курсе идет явная переоценка профессии как таковой (самые высокие значения), а на старших курсах – все факторы выравнены. Это говорит о большей психологической сбалансированности образа у данных студентов.

Что касается образа «Мастерства», то у первокурсников с высоким уровнем креативности он более положителен и сбалансирован, чем у их сокурсников из другой группы. В группах 3 курса различается только фактор силы (С). Следовательно, оценка мастерства стала одинаковой, но ее влияние в группе высококреативных студентов выше, чем у ребят с невысоким уровнем креативности, т.е. они более значимо воспринимают роль мастерства в образе.

На последнем курсе обучения образ профессии становится более похожим в обеих группах, но изменяется динамика внутри образа. Он становится более сбалансированным. Респондентами с высоким уровнем креативности мастерство оценивается как более стимулирующее личную активность. Таким образом, динамика профессионального компонента различна в группах с разным уровнем креативности.

Личностный компонент образа также представлен двумя понятиями: Я и Будущее (рис.2).

Сравнение позволяет отметить, что самооценка у студентов с высоким уровнем креативности, в целом, выше, но менее сбалансирована, чем у их менее креативных сокурсников, у которых образ Я практически совпадает в начале и конце обучения. Достаточное снижение на 3 курсе в группе студентов с невысоким уровнем креативности и некоторое падение этого показателя у ребят этого курса с высокими показателями творческого потенциала, позволяет нам говорить о некотором кризисе «середины обучения». При этом «падение» не сказывается на активности. Возможно, наблюдается некоторая усталость или 3 курс достаточно труден по изучаемым дисциплинам и требует большей отдачи.

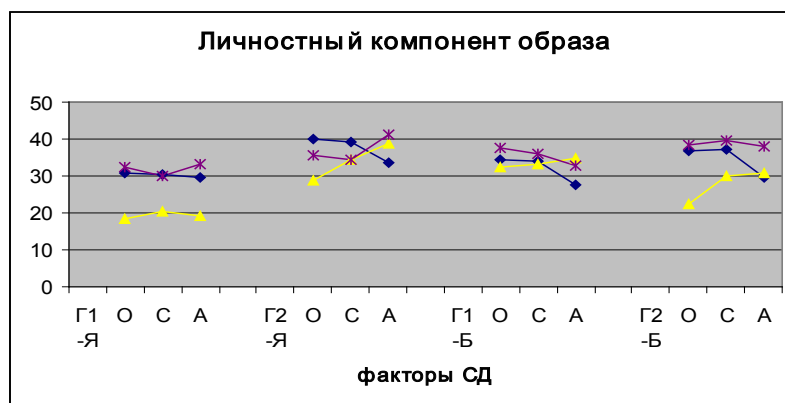


Рис. 2. Динамика личностного компонента образа профессии на разных стадиях обучения

Примечание: факторы СД (семантического дифференциала): О – оценка, С – сила, А – активность; Г1 – группы студентов с низким уровнем креативности; Г2 – группы студентов с высоким уровнем креативности; Я – понятие «Я»; Б – понятие «Будущее»;

----- линия среднегрупповых значений факторов в группе 1 курса;

----- линия среднегрупповых значений факторов в группе 3 курса;

----- линия среднегрупповых значений факторов в группе 5 курса;

Восприятие будущего более стабильно и мало изменчиво в группе студентов со сниженным уровнем креативности. У высокотворческих студентов наиболее стабильный образ дальнейшей профессиональной жизни на 5 курсе, он совпадает по двум факторам (О и С) с образом будущего со студентами 1 курса. Это говорит, в целом об адекватных ожиданиях студентов, как в начале, так и в конце обучения.

Таким образом, личностный компонент образа профессии обладает своей динамикой, отличающейся в группах с разной креативностью, что говорит о психологических различиях между субъектами с разной степенью креативности в формировании профессиональной идентичности.

Последний компонент образа профессии – это направленность. Поскольку в данный компонент мы включили три понятия: Деньги, Успех и

Творчество. Результаты представлены на параллельных схемах (рис.3).

Внутри каждой схемы первая группа графиков принадлежит студентам 1 курса, вторая – 3-му курсу, третья – 5-му.

Как видно из рисунка, у первокурсников с высоким уровнем креативности все составляющие (деньги, успех, творчество) факторы оценки расположены близко друг к другу, т.е. они значимы в равной степени. Это значит, что эти студенты на данном этапе не заикливаются на материальном аспекте профессии, предпочитая реализовываться в общественном и творческом аспектах студенческой жизни.

Примечание: факторы СД (семантического дифференциала): О – оценка, С – сила, А – активность; 1 группа – 1 курс, 2 группа – 3 курс, 3 группа – 5 курс.

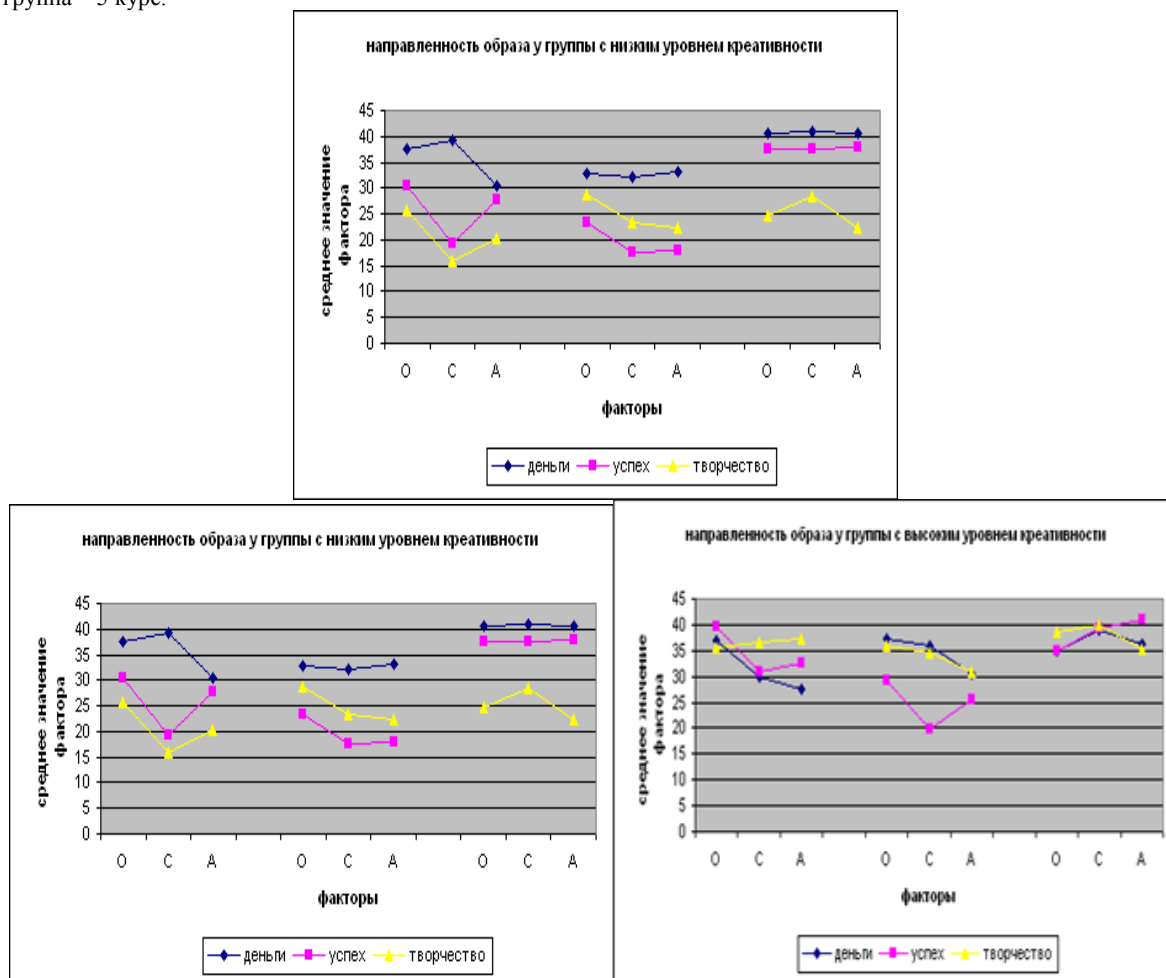


Рис. 3. Направленность образа профессии в группах студентов с разным уровнем креативности

У их сокурсников с низкой творческой составляющей картина иная. Компоненты направленности ранжируются по вертикали: «деньги» - 1 место, «успех» - 2, «творчество» - 3. Социальный и творческий компонент по факторам имеют практически одинаковую картину, что может означать следующее: эти вещи, конечно, важны, но влияние их на жизнь, по сравнению с материальной составляющей, не значимо.

Среди высоко креативных респондентов 3 курса (вторая группа графиков) социальный компонент считается менее важным, чем материальный и творческий. По-видимому, эти ребята начинают подрабатывать в рамках профессиональной деятельности, и эта деятельность становится настолько значимой, что понижает значимость общественных дел и мероприятий. Их сокурсников с невысокой степенью креативности знакомство с особенностями профессии, видимо, убеждают студентов в необходимости собственного развития себя как профессионала.

Картина результатов студентов 5 курса показывает (третья группа графиков), что у ребят с высокими показателями креативности все три компонента сбалансированы, они признали значимость и денег, и успеха, и творчества. Такой образ можно назвать психологически зрелым.

У выпускников ВУЗа с невысоким уровнем креативности социальный и материальный аспекты уравнились и стали более значимыми, чем на ранних курсах. Творческий аспект оказался менее значим. По-видимому, они психологически не приняли для себя важность собственного личностного и профессионального роста и отражение творчества в инженерной деятельности. Такой образ профессии недостаточно профессионально зрелый. С другой стороны, возможно, эти студенты осознали свои, в какой-то степени, ограниченные возможности и оценили все достаточно реалистично.

Таким образом, проведенный анализ показал психосемантические различия образа профессии у студентов разных этапов подготовки и разного уровня креативности. Необходимо отметить выявленное различие: у студентов с низким уровнем креативности преобладает материальный аспект направленности образа профессии, у их антагонистов – духовный, несмотря на сложную динамику компонентов образа на разных этапах обучения. Следовательно, можно говорить о влиянии и креативности и этапа обучения на формирование образа профессии.

Литература

1. Ильин Е.П. Дифференциальная психология профессиональной деятельности. СПб.: Питер, 2008. - 432 с.
2. Любарт Т., Мужирю К., Торджман С. и др. Психология креативности / пер с фр. – М.: Когито-Центр, 2009. – 215 с.

Дорофеева Н.Ю.

Студент, Новокузнецкий Филиал Кузбасского Государственного Технического Университета
ПРАКТИЧЕСКИЕ СОВЕТЫ ПО УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация

В статье рассмотрены практические советы и рекомендации по управлению командами руководителей, по возвращению команды к производительной деятельности после временных неудач и по определению качеств, которыми должен обладать командный игрок.

Ключевые слова: команда, решения, группа

Dorofeeva N.Yu.

A Student, A Novokuznetsk Branch Of Kuzbass State Technical University
PRACTICAL ADVICE ON MANAGEMENT ACTIVITIES

Abstract

The article considers practical advice and recommendations on the management teams of managers, on his return to the team for productive activities after temporary failures and identifying the qualities, which should have a team player.

Keywords: team solutions group

статья изъята

Духовный Ю.С.

Студент, Амурский государственный университет
МОРАЛЬНОЕ СОЗНАНИЕ И РЕЛИГИОЗНОСТЬ

Аннотация

Данное исследование проведено с целью изучения особенностей морального сознания религиозных людей. В ходе исследования были выполнены следующие задачи: теоретически проанализированы особенности формирования морального сознания религиозных людей, осуществлено сравнение уровней морального сознания религиозных и нерелигиозных людей. Данное исследование может быть использовано как основа для последующего, более глубокого изучения морального сознания религиозных людей.

Ключевые слова: Мораль, моральное сознание, моральные нормы, религиозность.

Dukhovnyi Y. S.

Student, Amur state university

MORAL CONSCIOUSNESS AND RELIGIOUSNESS

Abstract

This research was conducted to investigate the features of moral consciousness of religious people. During the research were accomplished the following tasks: theoretically analyzed the features of formation of the moral consciousness of religious people, carried out comparing the levels of moral consciousness of religious and non-religious people. This research can be used as a basis for further, more in-depth research of the moral consciousness of religious people.

Keywords: Morality, moral consciousness, moral standards, religiousness.

Моральная составляющая человека является одной из наиболее обсуждаемых тем в современном обществе. Общество изменяется в своём развитии, и мораль претерпевает изменения вместе с ним. Несомненно, в процессе изменения моральных норм значительную роль играет религия, оказывающая влияние на человечество на протяжении всего периода его существования.

Мораль непременно формируется в социуме. Индивид в процессе своего развития усваивает сложившиеся общественные нормы и на этой основе определяет для себя важнейшие ценности. Человек, являющийся участником религиозной жизни, определённо вносит коррективы в свою моральную структуру согласно церковным догматам.

В России самой распространённой религией является православное христианство. В этом древнем вероучении с лёгкостью можно проследить вышеупомянутую взаимосвязь религиозной и светской морали. Бог в христианстве наделён высшими моральными качествами: он выступает творцом мира, всемогущим и всепрощающим, несущим любовь всем своим творениям. В. Франкл именует Бога «персонализированной совестью», поэтому моральное начало уже присутствует в самой идее высшего существа, управляющего человеческими судьбами [3]. Многие заповеди христианства совпадают с общепринятыми человеческими ценностями. В сущности, это облегчает задачу верующего: следовать понятным и с детства усвоенным правилам гораздо легче, чем пытаться воспринять некие новые, отличные от общепринятых нормы. Однако далеко не все постулаты христианства согласуются со светской моралью. Современному верующему приходится искать баланс между соблюдением заповедей и социально одобряемым поведением в условиях быстро развивающегося обществ.

Одними из основных ритуалов христианской церкви являются таинства исповеди и причастия, тесно связанные с механизмом покаяния, а следовательно, и с моральной регуляцией. Человек, нарушивший своеобразные моральные нормы церкви («заповеди») обладает возможностью искупления грехов через покаяние - он должен искренне покаяться в содеянном, и тогда он будет прощён Богом. Данный механизм выступает одним из инструментов морального контроля: анализ человеком своих проступков и последующее глубокое раскаяние ведут к повышению личностного уровня вины, который в дальнейшем оказывает влияние на поведение человека и соблюдение моральных норм [1].

Таким образом, моральное сознание религиозного человека формируется в сложной системе, под влиянием факторов светского социума и религиозной общности. Однако является ли религия обязательной составляющей в процессе морального становления личности?

Нами было проведено психологическое исследование: определение уровней развития морального сознания религиозных и нерелигиозных людей с целью последующего сравнения. В исследовании принимали участие 20 респондентов: 10 религиозных, образующих выборку № 1 (6 женщин и 4 мужчин в возрасте от 19 до 23 лет) и 10 нерелигиозных, образующих выборку № 2 (7 женщин и 3 мужчин в возрасте от 19 до 21 года).

Для определения уровня морального развития была использована методика «Справедливость - забота» (А.И. Подольский. С.В. Молчанов). Данная методика основывается на классификации уровней морального развития Л. Колберга, позволяя выявить доконвенциональный, конвенциональный и постконвенциональный уровни морального развития, а также соответствующие им стадии [2].

Религиозность испытуемых оценивалась самим испытуемым субъективно (в анкете был задан дополнительный вопрос «Являетесь ли Вы религиозным человеком?»).

В исследовании также был использован статистический критерий – угловое преобразование Фишера (φ*).

Результаты методики представлены в таблице (таб. 1).

Таблица 1 - Результаты методики «Справедливость - забота»

Степень религиозности	Доконвенциональный	Конвенциональный	Постконвенциональный
Религиозные	20%	40%	40%
Нерелигиозные	0%	60%	40%
φ* _{эмп}	Не значим	0,89 (не значим)	0 (не значим)

20% религиозных людей и 0% нерелигиозных находятся на доконвенциональном уровне развития морального сознания. Выполнение правил на этом этапе осуществляется из чисто эгоистических соображений, из-за ожидания получения награды или избегания наказания.

60% нерелигиозных и 40% религиозных респондентов имеют конвенциональный уровень развития морального сознания. Эти люди предпочитают ориентироваться на мнение значимых других, на соблюдение конкретных формальных правил.

40% религиозных и 40% нерелигиозных респондентов имеют постконвенциональный уровень развития морального сознания. Эти люди действуют на основании универсальных этических принципов, утверждающих всеобщую справедливость и равенство.

Как мы видим, различия между религиозными и нерелигиозными респондентами по уровню морального сознания статистически не значимы. Следовательно, религиозность не является обязательным условием для развития морального сознания личности.

Литература

- 1 Братусь Б.С., Воейков В.Л., Воробьев С.Л. Начала христианской психологии - М.: Наука, 2004. - 236 с.
- 2 Подольский Д.А. Современные методы исследования морального развития. – М., 2007. - С. 100-127.
- 3 Франкл В. Воля к смыслу. - М.: ЭКСМО-Пресс, 2000. - 97 с.

Кызылтас К.В.¹, Федорова А.А.²

¹Магистрант; ²кандидат психологических наук, доцент, Хакасский государственный университет.

ОСОБЕННОСТИ ПАМЯТИ И МЫШЛЕНИЯ У МУЖЧИН МОЛОДОГО И ЗРЕЛОГО ВОЗРАСТА, СТРАДАЮЩИХ ОТ АЛКОГОЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТИ

Аннотация

Эта статья рассматривает одну из серьезных проблем современности – это проблема влияния алкогольной зависимости на интеллектуальные способности и познавательную сферу личности. Конкретно в данной статье рассматривается проблема изменения памяти и мышления у мужчин молодого и зрелого возраста с алкогольной зависимостью.

Ключевые слова: алкоголизм, память, мышление.

Kyzyltas K.V.¹, Fedorova A.A.²

¹Undergraduate, ² PhD in Psychology, docent, Khakas State University

FEATURES MEMORY AND THINKING IN YOUNG MEN AND MATURE AGE, SUFFER FROM ALCOHOL ADDICTION

Abstract

In this article we regard one of the serious problems of contemporaneity: the influence of alcohol on intellectual abilities and cognitive sphere of individual. Specifically in this article regard the problem of recollection and intellection of young and mature man with alcohol addiction.

Keywords: alcohol, memory, intellect.

Алкоголизм в России в настоящее время достиг катастрофических масштабов. Наверняка, многие слышали об ужасающей статистике, приведенной средствами массовой информации. Алкоголизм становится причиной смертей, убийств и самоубийств. Тем не менее, употребление алкоголя несет за собой не только страшные социальные последствия, но и губительные последствия для организма. При систематическом употреблении алкоголя ухудшается состояние внутренних органов, в частности мозга, что ведет к ухудшению познавательных функций, таких как память и мышление. Анализ литературных источников показывает, что при частом и систематическом употреблении алкоголя происходят деструктивные изменения психики и ее познавательных функций. Так же, некоторыми авторами упоминается, что в более молодом возрасте при прекращении употребления алкоголя мышление и память быстро восстанавливаются. В качестве объекта исследования выступают познавательные процессы у мужчин, предмета - особенности памяти и мышления у мужчин молодого и зрелого возраста с алкогольной зависимостью.

В качестве цели исследования выступило описание особенностей памяти и мышления у мужчин молодого и зрелого возраста с алкогольной зависимостью. В соответствии с поставленной нами целью, были поставлены следующие задачи:

1. изучить научную литературу по проблеме особенностей познавательных функций у мужчин молодого и зрелого возраста с алкогольной зависимостью;
2. изучить особенности памяти и мышления у мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью;
3. изучить особенности памяти и мышления у мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью;
4. сравнить особенности памяти и мышления у мужчин молодого и зрелого возраста с алкогольной зависимостью.

Перед началом исследования нами было выведено предположение о том, что уровень опосредованного запоминания, а также, такие операции мышления, как обобщение, классификация и лабильность мышления у мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью имеют более высокие показатели, чем у мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью.

В связи с этим было проведено эмпирическое исследование, в котором исследовались состояние памяти и мышления у 20 мужчин молодого возраста (20 – 35 лет) с алкогольной зависимостью и у 20 мужчин зрелого возраста (35 – 40 лет), все испытуемые находятся на второй стадии алкогольной зависимости (по теории А.А.Портнова и И.Н. Пятницкой). В ходе исследования были использованы следующие методики: пиктограммы А.Р. Лурия, методики «Исключение понятий» и «Интеллектуальная лабильность».

На первом этапе исследования был проверен уровень опосредованного запоминания. При прохождении данного тестирования у респондентов из группы мужчин зрелого возраста, страдающих алкоголизмом, возникла сложность с идентификацией собственного рисунка при отсроченном воспроизведении. Большинство рисунков атрибутивны и конкретны, адекватны, оригинальные рисунки не встречаются как в группе мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью, так и в группе мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью. Рисунки мужчин зрелого возраста более стереотипны, чем у мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью, что говорит о некоторой ригидности мышления.

Встречаются единичные случаи непонимания смысла задания, а так же, быстрого забывания названного слова, что, видимо, связано с ухудшением функционирования кратковременной и оперативной памяти. Максимальное количество верно названных слов в группе мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью было 7 из 10, в группе мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью – 8 из 10.

Вычисления по U - критерию Манна – Уитни показали, что уровень опосредованного запоминания у мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью выше, чем у мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью ($p \leq 0,05$).

С помощью методики «Исключение понятий» были протестированы такие свойства мышления, как способность к анализу и классификации. По результатам прохождения методики выявлены существенные недостатки операционной стороны мышления в обеих группах: уровень обобщения и классификации, в целом, сохранен как в группе мужчин молодого возраста, страдающих от алкогольной зависимости, так и в группе мужчин зрелого возраста, страдающих алкогольной зависимостью, но на обобщение и классификацию слов уходит больше времени. Половина респондентов из группы мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью набрала 0 баллов, то есть ими было правильно выполнено менее 8 заданий, в то же время, в группе мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью таких испытуемых было намного меньше. И в той и в другой группе при выполнении задания было совершено большое количество ошибок.

Вычисления по U - критерию Манна – Уитни показали, что способность к анализу и классификации у мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью выше, чем у мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью ($p \leq 0,01$).

По результатам исследования лабильности мышления в группе мужчин зрелого возраста, с алкогольной зависимостью, половина респондентов при прохождении теста выполнила более 30 из 41 задания не верно, что говорит о понижении способности быстро и правильно ориентироваться в сложных ситуациях, а так же снижении интеллектуальной лабильности, показатель в

группе мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью, более низкий. В группе мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью большая часть респондентов совершила от 20 до 30 ошибок.

Вычисления по U - критерию Манна – Уитни показали, что переключаемость внимания у мужчин молодого возраста, страдающих алкогольной зависимостью выше, чем у мужчин зрелого возраста страдающих алкогольной зависимостью ($p \leq 0,05$).

В целом, стоит учитывать и возрастные изменения мышления и памяти у мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью, такие как: ухудшение кратковременной и слуховой памяти, снижение способности к классификации и обобщению, а так же снижение интеллектуальной лабильности в обеих группах, что говорит о плохой обучаемости и затруднении в овладении новыми навыками.

В результате исследования были получены следующие различия в познавательных процессах мужчин молодого и зрелого возраста с алкогольной зависимостью:

- у мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью уровень опосредованной памяти, интеллектуальной лабильности и способность к классификации и обобщению ниже, чем у мужчин молодого возраста с алкогольной зависимостью;

- изменения в функционировании памяти и мышления у мужчин зрелого возраста с алкогольной зависимостью стоит рассматривать на фоне возрастных изменений психики;

Литература

1. Алкоголизм: хитрости и тонкости/ под. ред. А.В. Стикалова. – Серия книг «Ваше здоровье». – М.: Бук-пресс, 2006. - 347с.
2. Мельников, А.В. Алкоголизм: руководство по выздоровлению для пьющих людей и их близких/ А.В. Мельников; Практическая медицина; М., 2007. – 99с.
3. Портнов, А. А., Пятницкая, И. Н. Клиника алкоголизма/ А.А. Портнов, И.Н. Пятницкая. - М.: ЕЕ Медиа, 2012. - 391с.

Павлова Е.В.

Кандидат психологических наук, доцент, Амурский государственный университет

ОСОБЕННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ ПОЖАРНЫХ-СПАСАТЕЛЕЙ

Аннотация

В статье анализируются результаты исследования эмоционального выгорания пожарных-спасателей из частей с различным уровнем психологического благополучия и эффективности профессиональной деятельности; выдвигаются гипотезы для дальнейшего изучения эмоционального выгорания пожарных-спасателей.

Ключевые слова: эмоциональное выгорание, пожарные-спасатели, психологическое благополучие.

Pavlova E.V.

Candidate of psychological Sciences, associate Professor, Amur state University

PECULIARITIES OF EMOTIONAL BURNOUT OF FIREMEN-RESCUERS

Abstract

The article analyses the results of the study of emotional burnout of firemen-rescuers from parts with different levels of psychological well-being and effectiveness of professional activity; put forward hypotheses for further study of emotional burnout of firemen-rescuers.

Key words: emotional burnout, firemen-rescuers, psychological well-being.

Эмоциональное выгорание специалиста – одна из ключевых проблем современной психологии труда и психологии управления, требующая скорейшего разрешения. И, наряду с другими научными и научно-практическими проблемами, не имеющая однозначного решения. Большинство авторов подчеркивают, что ярко выраженное выгорание носит негативный характер. В то же время, умеренно выраженное выгорание рассматривается как защитный механизм, затрудняющий формирование фрустрации, субдепрессивных состояний и т.п.

В первых теориях (Масlach К., Джексон С., Пельман Б., Хартман Е.) эмоциональное выгорание рассматривалось как следствие профессиональной деятельности в социальной сфере, как «стресс общения». К. Масlach в 1976 г. определила это состояние как «синдром физического и эмоционального истощения, включая развитие отрицательной самооценки, отрицательного отношения к работе, утрату понимания и сочувствия по отношению к клиентам или пациентам» [3]. Различные аспекты эмоционального и профессионального выгорания рассматривались и отечественными авторами (Яценко Т.С., Форматок Т.В., Бойко В., Водопьянова Н.Е., Старченкова Е.С., Рогинская Т.И. и другие).

Изначально к перечню областей профессиональной деятельности, в которых в наибольшей мере возможно развитие эмоционального выгорания, относили педагогику, медицину, сферу оказания социальной помощи населению. То есть, в большинстве случаев речь шла о психофизиологических изменениях, происходящих со специалистами «помогающих профессий».

Профессию пожарных-спасателей стали ассоциировать с эмоциональным выгоранием относительно недавно (Шойгу Ю.С., Малкина-Пых И.Г. и др.). В ходе своей профессиональной деятельности пожарный-спасатель подвергается воздействию целого ряда потенциально психотравмирующих событий и неблагоприятных факторов среды (шум, высокие температуры, ядовитые газы, задымление и т.д.). Кроме того, он несет ответственность за жизнь и здоровье людей и по долгу профессии должен проявлять к ним внимание, участие, эмпатию. Сочетание этих обстоятельств с особенностями организации профессиональной деятельности (график дежурств, отпусков, уровень сплоченности и совместимости в бригадах и т.п.) способствует развитию психологической защиты в форме эмоционального выгорания.

Целью данного исследования было выявление уровня эмоционального выгорания пожарных-спасателей из частей с различным уровнем психологического благополучия. В исследовании приняли участие 35 пожарных-спасателей из части, наименее благополучной (по Амурской области) в психологическом плане, а также по уровню производственного травматизма и показателям эффективности профессиональной деятельности (в исследовании она обозначена ПЧ №1) и 36 – из части, которая по указанным параметрам является наилучшей (ПЧ №2). Уровень благополучия определялся по данным ежегодного психологического мониторинга, осуществляемого Государственным учреждением «Центр управления в кризисных ситуациях МЧС России по Амурской области». Стаж работы респондентов на данном месте – не менее 1 года (средний стаж, а также процентное распределение пожарных-спасателей в соответствии со стажем работы в обеих пожарных частях значимо не различаются). Уровень выгорания диагностировался при помощи опросника «Эмоциональное выгорание» (Бойко В.В.). Для выявления значимости различий в показателях двух групп использовался U-критерий Манна-Уитни (при $p \leq 0,05$).

При рассмотрении показателей эмоционального выгорания анализировались данные отдельно по каждому симптому, фазе и уровню эмоционального выгорания в целом. Как видно из рисунка 1, ни один из симптомов фазы «Напряжение» у пожарных-спасателей обеих пожарных частей не является сформированным. Это свидетельствует о том, что для испытуемых не характерны переживания психотравмирующих обстоятельств (ППО), неудовлетворенность собой (НС), чувство «загнанности в клетку» (ЗвК), тревога и депрессия (ТД). Различия между показателями эмоционального выгорания пожарных из ПЧ №1 и ПЧ №2 являются статистически значимыми по симптомам: переживание психотравмирующих обстоятельств ($U = 411,00$), неудовлетворенность собой ($U = 368,50$), тревога и депрессия ($U = 424,50$). У пожарных-спасателей из ПЧ №2 эти симптомы выражены сильнее. Переживание «загнанности в клетку» пожарными-спасателями из двух выборок статистически не различается ($U = 463,00$).

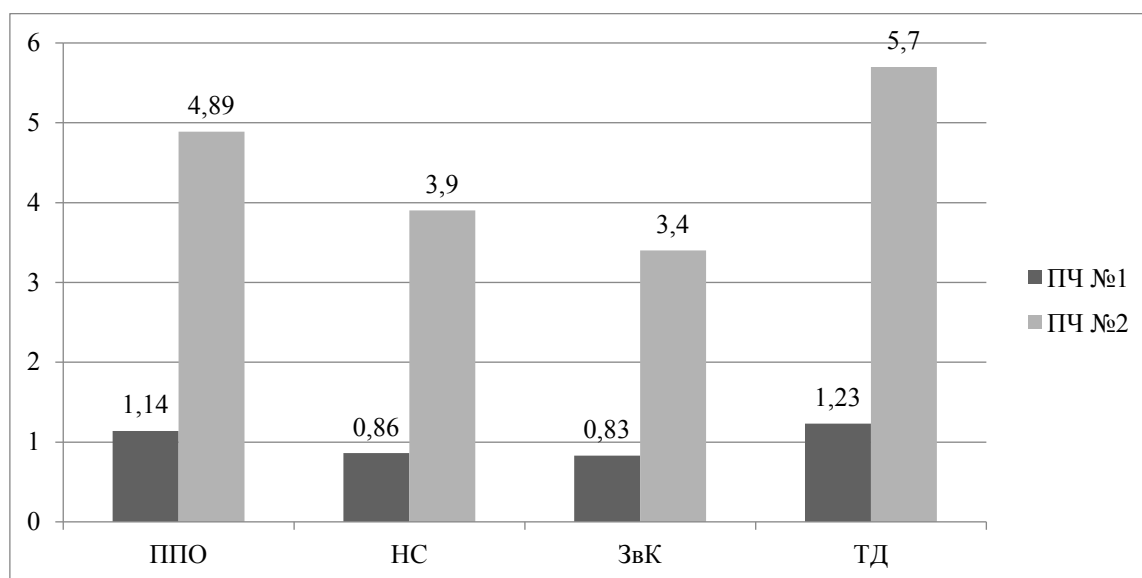


Рис. 1 - Средние значения сформированности симптомов эмоционального выгорания по фазе «Напряжение» (баллы)

Поскольку все перечисленные симптомы у представителей обеих выборок не являются сформированными, наличие значимых различий в их выраженности может быть интерпретировано скорее как тенденция развития, а не как статичный результат. Кроме того, низкие показатели по всем симптомам первой фазы эмоционального выгорания у пожарных-спасателей из ПЧ №1 могут свидетельствовать не только об их эмоциональном благополучии, но и о недостаточно искренних ответах (поскольку методика В.В. Бойко не содержит «шкалы лжи», данное суждение нельзя однозначно принять за истину или опровергнуть).

Несколько иначе обстоит дело с симптомами, соответствующими фазе «Резистенция» (рисунок 2). Здесь несформированными у пожарных-спасателей из ПЧ №2 являются только два симптома: эмоционально-нравственная дезориентация (ЭНД) и расширение сферы экономии эмоций (РСЭЭ). То есть, обследованные пожарные-спасатели сохраняют способность адекватно эмоционально реагировать на ситуации, не связанные с профессиональной деятельностью, имеют адекватные нравственные ориентиры.

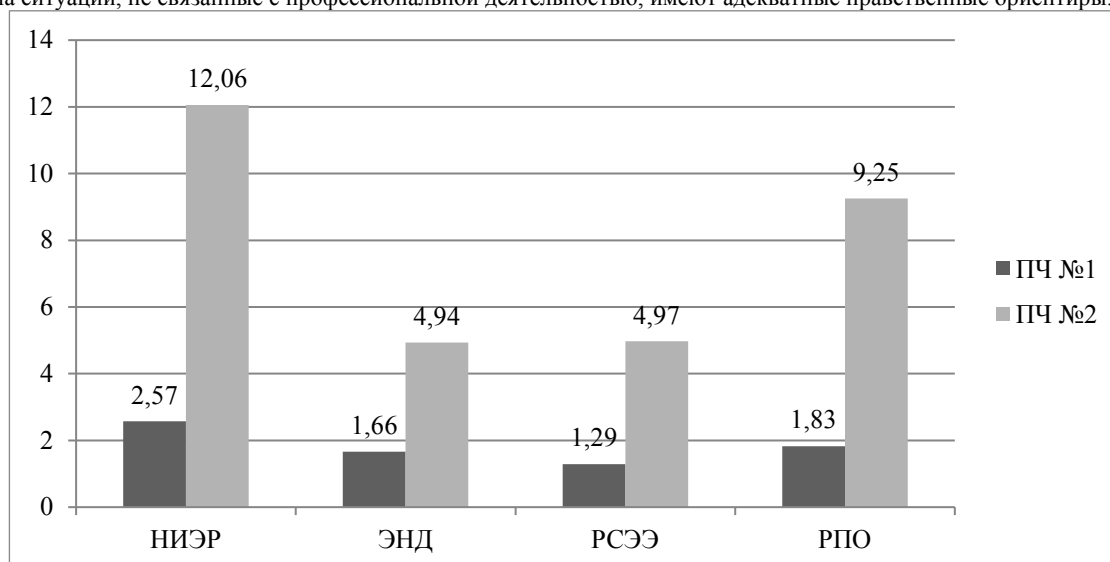


Рис. 2 – Средние значения сформированности симптомов эмоционального выгорания по фазе «Резистенция» (баллы)

В то же время, два из симптомов данной фазы являются складывающимися: неадекватное избирательное эмоциональное реагирование (НИЭР) и редукция профессиональных обязанностей (РПО). Это выражается в развитии эмоциональной черствости и равнодушия, снижении способности проявить участие и сочувствие к пострадавшим, появление рассуждений о том, что далеко не все пострадавшие заслуживают внимания и сочувствия. Появляются первые признаки механистического выполнения профессиональных обязанностей, избегания действий, выходящих за рамки должностных инструкций.

У пожарных-спасателей из ПЧ №1 все симптомы эмоционального выгорания, соответствующие фазе «Резистенция», так же, как и в случае с фазой «Напряжение», являются несформированными. Различия в показателях по всем симптомам являются статистически значимыми: неадекватное избирательное эмоциональное реагирование ($U = 127,50$), эмоционально-нравственная дезориентация ($U = 232,00$), расширение сферы экономии эмоций ($U = 278,00$), редукция профессиональных обязанностей ($U = 124,00$).

Симптомы, относящиеся к фазе «Истощение», также являются несформированными у представителей обеих выборок (рисунок 3). У пожарных-спасателей из ПЧ №2 наименее выраженным является симптом личностной отстраненности (деперсонализации), наиболее выраженными - симптомы эмоционального дефицита (ЭД) и эмоциональной отстраненности (ЭО). Это проявляется в ощущении неспособности эмоционально помогать субъектам своей деятельности и практически полном исключении эмоций из сферы профессиональной деятельности.

У пожарных-спасателей из ПЧ №1 средние показатели симптомов не превышают 2 балла, что не позволяет говорить об их большей или меньшей выраженности. Наибольшее значение соответствует симптому эмоциональной отстраненности.

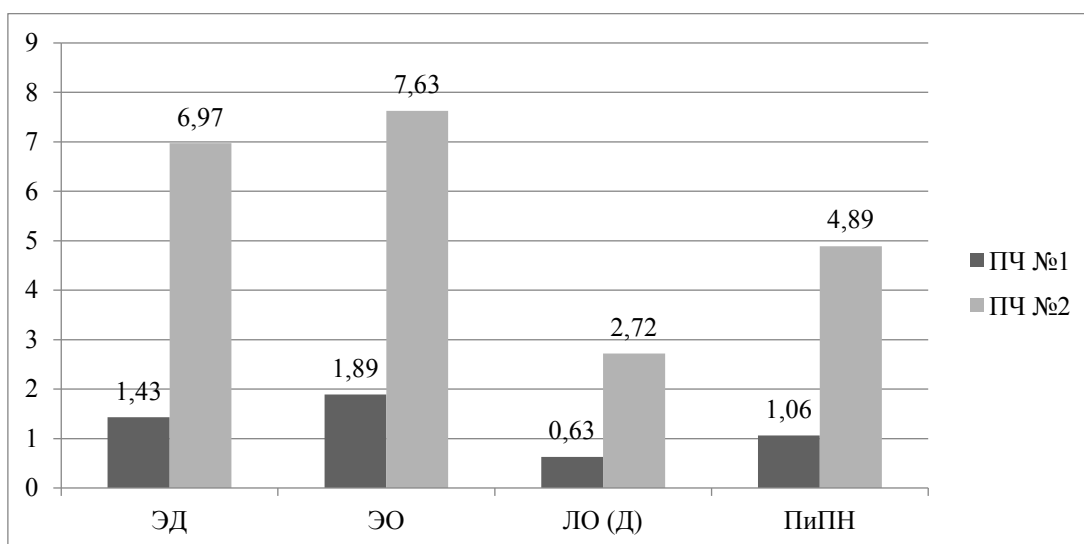


Рис. 3 – Средние значения сформированности симптомов эмоционального выгорания по фазе «Истощение» (баллы)

Различия в показателях являются статистически значимыми по трем симптомам фазы: эмоциональный дефицит ($U = 308,50$), эмоциональная отстраненность ($U = 136,50$), психосоматические и психовегетативные нарушения ($U = 353,00$). Показатели личностной отстраненности (деперсонализации) у представителей обеих выборок статистически значимо не различаются ($U = 256,50$).

Таким образом, анализ сформированности симптомов трех фаз эмоционального выгорания показывает, что наиболее чувствительной к воздействию неблагоприятных факторов у пожарных-спасателей из ПЧ №2 является сфера эмоционального реагирования. Однако имеющиеся на момент обследования изменения в данной сфере являются слабо или умеренно выраженными. У пожарных-спасателей из ПЧ №1 симптомы эмоционального выгорания не сформированы.

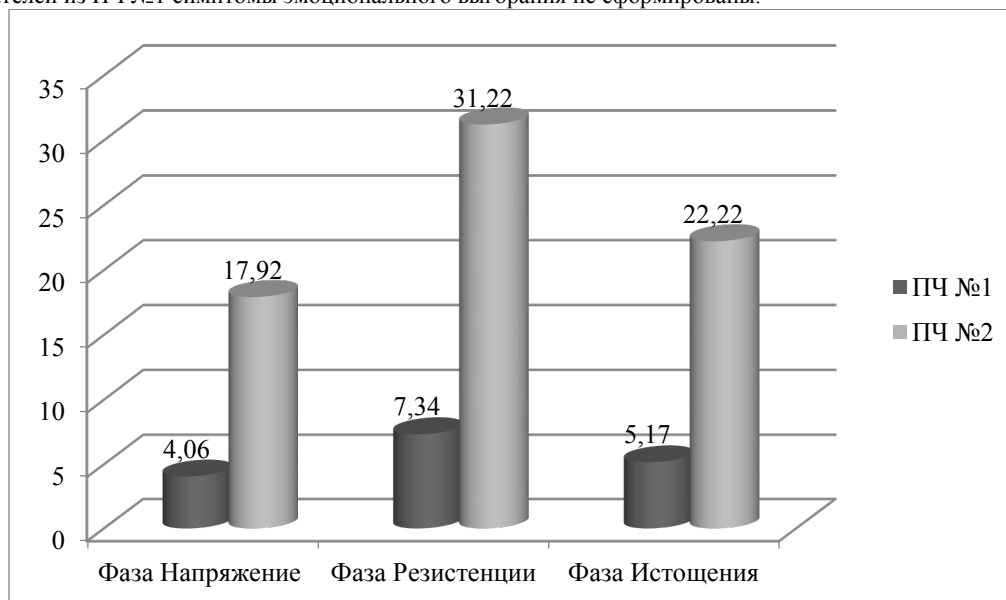


Рис. 4 – Средние значения сформированности фаз эмоционального выгорания (баллы)

Средние показатели сформированности фаз эмоционального выгорания представлены на рисунке 4. Ни одна из фаз в обеих выборках не является сформированной. При этом наиболее выраженной у пожарных-спасателей из ПЧ №2 можно считать фазу «Резистентность», проявляющуюся в стремлении человека оградить себя от неприятных ощущений. Фактически, пожарные стремятся к тому, чтобы воспринимать свою работу именно как работу, а не как сферу жизни, требующую эмоционального реагирования. Схожая тенденция наблюдается и у пожарных-спасателей из ПЧ №1. У пожарных-спасателей из ПЧ №2 статистически значимо выше показатели по всем фазам: фаза «Напряжение» ($U = 230,50$), фаза «Резистенция» ($U = 6,00$), фаза «Истощение» ($U = 102,00$).

Помимо средних показателей, было рассмотрено процентное соотношение респондентов, имеющих различный уровень сформированности фаз эмоционального выгорания. Как видно из таблицы 1, в выборке пожарных-спасателей из ПЧ №1 отсутствуют лица, у которых была бы сформирована какая-либо из фаз эмоционального выгорания. У большинства пожарных-спасателей из ПЧ №2 все три фазы эмоционального выгорания также являются несформированными, что свидетельствует об их психологическом благополучии. Однако у двух человек (5,6 %) присутствуют ярко выраженное истощение и у одного (2,8 %) - напряжение.

Таблица 1 – Распределение испытуемых в зависимости от сформированности фаз эмоционального выгорания (проценты)

Уровень сформированности фазы	Фаза напряжения	Фаза резистенции	Фаза истощения
ПЧ №1			
Не сформирована	100	100	100
Формируется	0	0	0
Сформировалась	0	0	0
ПЧ №2			
Не сформирована	86,1	66,7	83,3
Формируется	11,1	33,3	11,1
Сформировалась	2,8	0	5,6

При оценке общего уровня эмоционального выгорания было выявлено, что у 61,1 % спасателей из ПЧ №2 он низкий, у 33,3 % - ниже среднего, у 5,6 % - средний. Среднее значение по выборке составило 71,36 балла. У 100 % пожарных-спасателей из ПЧ №1 присутствует низкий уровень эмоционального выгорания. Среднее значение по выборке – 16,57 балла. То есть, в целом уровень выгорания не превышает норму, за пределами которой успешное выполнение профессиональной деятельности становится невозможным.

Таким образом, полученные данные свидетельствуют о том, что у пожарных-спасателей из части, являющейся более «благополучной», уровень эмоционального выгорания выше, чем у представителей второй части выборки. На наш взгляд, это свидетельствует о необходимости учета более широкого круга факторов развития эмоционального выгорания, чем учтенные при формировании выборки. Возможно, что умеренно выраженное «выгорание» является одним из факторов, обеспечивающих высокие показатели профессиональной деятельности. Однако, если это действительно так, данный эффект будет являться кратковременным и исчезнет при развитии эмоционального выгорания. В любом случае, данное предположение может рассматриваться только как гипотеза, требующая дальнейшей проверки.

Литература

1. Бойко В. В. Синдром «эмоционального выгорания» в профессиональном общении / В. В. Бойко. – СПб.: Питер, 2005. – 105 с.
2. Водопьянова Н. Е. Синдром выгорания: диагностика и профилактика / Н. Е. Водопьянова, Е. С. Старченкова. – СПб.: Питер, 2005. – 410 с.
3. Малкина-Пых И. Г. Психологическая помощь в кризисных ситуациях / И. Г. Малкина-Пых. – М.: Эксмо, 2005. – 960 с.
4. Психология экстремальных ситуаций для спасателей и пожарных [Текст] / Под общ. ред. Ю. С. Шойгу – М.: Смысл, 2007. – 319 с.

Пьянкова Л. А.¹, Пазельская Т.Ю.²

¹Кандидат педагогических наук, ²доцент, филиал КузГТУ в г. Новокузнецке, студент, филиал КузГТУ в г. Новокузнецке;

ВЛИЯНИЕ ПСИХОСОЦИОТИПА НА ПОВЕДЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА В КОНФЛИКТНОЙ СИТУАЦИИ

Аннотация

В статье представлено влияние психосоциотипа личности на её поведение в конфликтной ситуации, раскрыто понятие «психосоциотип», выделены 4 типа предпочтений, которые формируют базис индивидуальности, в том числе и психосоциотипа, представлены стратегии поведения в конфликтной ситуации отдельных индивидуумов, которые обусловлены их психосоциотипом.

Ключевые слова: психосоциотип, стратегии поведения личности в конфликтной ситуации.

Pyankova L.A.¹, Pazel'skaâ T.Y.²

¹Candidate of pedagogic Sciences, docent, KuzGTU branch in the city of Novokuznetsk, ²student branch of KuzGTU in the city of Novokuznetsk;

THE INFLUENCE OF PSIHOSOCIOTIPA ON HUMAN BEHAVIOR IN A CONFLICT SITUATION

Abstract

The article presents the influence of personality on her psihosociotipa behavior in a conflict situation, exposed the concept of "psihosociotip" are 4 types of preferences, which form the basis of identity, including psihosociotipa, presented the strategy of behavior in conflict situations of individuals due to their psihosociotipom.

Keywords: psihosociotip, personal behavior strategy in a conflict situation.

Современный мир динамично меняется, в нем происходит перестройка всех сфер жизни общества, однако, социальные конфликты, являясь неотъемлемой его частью, в последнее время набирают силу. Конфликты неизбежны в любой социальной структуре, поскольку они выступают необходимым условием общественного развития. Обобщая позиции психологов, социологов, относительно понятия конфликта, отмечаем, что здесь ключевым является отсутствие согласия между двумя или более лицами, которое очень остро воспринимается, вплоть до несходства и враждебности, связано с негативными эмоциями, может стать фактором аварийности, ухудшения состояния здоровья. На поведение человека в конфликте влияют характер, темперамент, психосоциотип человека. Нередко различия психологических особенностей участников конфликта столь велики, что мешают осуществлению совместной деятельности, повышают вероятность возникновения конфликтной ситуации, ведут к её эскалации.

Имея представление о психосоциотипе человека, можно предполагать, а в каких-то случаях и быть уверенным в том, как человек станет взаимодействовать с другими, как собирает информацию об окружающем мире, принимает решение, предпочтет ли он быть методичным и решительным, либо пойдет на уступки.

Осуществляя исследование влияния психосоциотипа на поведение человека в конфликтной ситуации, мы последовательно решали ряд задач: рассмотрели характеристику психосоциотипов, провели с испытуемыми цифровой тест «Социотип» (В. В. Мегедь, А. А. Овчаров), изучили стратегии поведения испытуемых в конфликтной ситуации, выявили особенности поведения людей различного психосоциотипа в конфликтной ситуации. Для проведения исследования использовались следующие методы: теоретический анализ научных разработок по психологии, социологии относительно исследуемой проблематики, эмпирические: тесты на определение влияния психосоциотипа в конфликтной ситуации, цифровой тест «Социотип», тест К. Томаса «Методика оценки поведения в конфликте» с целью диагностики типа индивидуальной стратегии поведения в конфликтной ситуации (всего выделяют 5 стратегий регулирования конфликтных ситуаций: «соперничество», «сотрудничество», «компромисс», «избегание», «приспособление»). В результате проведения указанных тестов и путем соотнесения полученных результатов, был сделан вывод о том, какие встречаются психосоциотипы в группе испытуемых и какую стратегию в конфликте они выбирают. Базой для исследования стали сотрудники городского рынка г. Мыски Кемеровской области в количестве 20 человек.

Выявляя теоретические аспекты психосоциотипов, мы в общих чертах определили понятие психосоциотипа, затем остановились на его более подробной характеристике. В своей статье мы опирались на исследования Л. Д. Столяренко, которая определила психосоциотип врожденной психической структурой, определяющей конкретный вид информационного обмена личности со средой, что обуславливает специфику поведенческого реагирования в межличностных и социальных отношениях, специфику проявления социально-психологического самочувствия. Психосоциотип достаточно существенно влияет на состояние, поведение, уровень активности либо деструктивности сотрудников [1].

Типологические профили, которые были составлены в итоге, мы полагаем, помогут личности не только осознать свои сильные и слабые стороны, но и справиться с теми, кто постоянно создает дополнительные трудности на работе. Если человек знает, либо догадывается о предпочтениях своих коллег, то изучение их психологического портрета, да и своего тоже, поможет проникнуть в самую суть проблемы и найти путь к мирному обсуждению и благополучному исходу конфликта, если таковой случился.

Психолог К. Г. Юнг утверждал, что очевидная разница в поведении людей определяется различными предпочтениями, которые выявляются очень рано, формируя базис нашей индивидуальности. Среди таких предпочтений можно выделить четыре:

1. Имеет отношение к тому, откуда человек черпает свою энергию – из внешнего мира (экстраверты) или внутри себя (интроверты).

2. Связано с тем, как человек собирает информацию о мире – дословно и последовательно (сенсорно-ощущающий) или более произвольно (интуитивный).

3. Относится к тому, как человек принимает решение – объективно и беспристрастно (мыслительно-логический) или субъективно и межличностно (эмоционально-чувствующий).

4. Имеет отношение к нашему образу жизни – отдает ли предпочтение решительным и методичным действиям (решающий, рациональный) или проявит уступчивость и непосредственность (воспринимающий, иррациональный) [1, С. 157].

Известно, что в психике человека выделяют четыре основных канала связи с миром, на которых функционируют психические функции сенсорики (ощущения), интуиции, логики и эмоции, но расположение, а, следовательно, и, преобладание этих функций различно у людей, что и определяет психосоциотип человека.

Рассмотрим эти каналы.

I канал – самый мощный, в наибольшей степени влияет на тип человека. Если человек экстраверт, то на I канале функционирует логически-мыслительная функция, она проявляется как деловая логика, если же на I канале сенсорная функция, то она проявляется как воля и требовательность. Но если человек интроверт и на I канале у него тоже мыслительная функция, то она будет проявляться несколько иначе – как теоретическая логика отношений, а сенсорная функция будет проявляться как тяга к ощущениям, удобству.

II канал называют продуктивным или творческим – область активного действия, направленная вовне.

III канал характеризуется невысокой энергетикой, поэтому психическая функция, размещенная в нем, оказывается весьма уязвимой для «постороннего воздействия» - это точка наименьшего сопротивления, «уязвимая больная мозоль человека».

IV канал – суггестивный канал, по нему человек наиболее внушаем, и психическая функция, действующая здесь, самая слабая из четырех.

Выделяют 16 психосоциотипов в зависимости от порядка расположения – доминирования психических функций на этих каналах [2, С. 178].

Для облегчения запоминания психосоциотипов используют имена великих людей и буквенные обозначения: Е – экстраверт, I – интроверт, Л – логически-мыслительный, Э – эмоциональный, С – сенсорно-ощущающий, И – интуитивный, В – воспринимающий, Р – решающий.

Все четыре функции (логическая, эмоциональная, интуитивная, ощущающая) представлены у каждого человека, но разной интенсивности, расположены на разных каналах и по-разному проявляются в поведении человека.

Использование методики В. В. Мегедь, А. А. Овчарова позволило выявить, что всего среди испытуемых оказалось: «Бальзаков» - 5 испытуемых, 4 «Робеспьеров», по 2 человека «Наполеон», «Достоевский», «Габен», по 1 человеку представители таких психосоциотипов, как «Максим Горький», «Гексли», «Есенин», «Дюма», «Жуков». Не встретились следующие психосоциотипы, - «Штирлиц», «Дон Кихот», «Джек Лондон», «Гамлет», «Драйзер». Приведенная ниже таблица 1 показывает психологическую ориентацию встречающихся в исследовании типов.

Таблица 1 – Определение соционического типа личности

Код	Психологическая ориентация	Соционический тип	Псевдоним
1357	Логико-сенсорный интроверт	Максим Горький (1)	Инспектор
1367	Логико-интуитивный интроверт	Робеспьер (4)	Аналитик
2357	Сенсорно-логический интроверт	Габен (2)	Мастер
2358	Сенсорно-логический экстраверт	Жуков (1)	Лидер
2367	Интуитивно-логический интроверт	Бальзак (5)	Критик
1458	Этико-сенсорный экстраверт	Гюго (1)	Коммуникатор
1467	Этико-интуитивный интроверт	Достоевский (2)	Гуманист
2457	Сенсорно-этический интроверт	Дюма (1)	Посредник
2458	Сенсорно-этический экстраверт	Наполеон (2)	Политик
2467	Интуитивно-этический интроверт	Есенин (1)	Лирик
2468	Интуитивно-этический экстраверт	Гексли (1)	Вдохновитель

В ходе выявления стратегий поведения испытуемых в конфликтной ситуации и соотнесения их с психосоциотипом человека, было установлено, что 3 «Бальзаков» выбирают «компромисс», 2 «Бальзаков» - «избегание», «Максим Горький» - «избегание», «Робеспьеры» - единодушно в выборе «компромисса», «Габены» отдают предпочтение «компромиссу» и «сотрудничеству», «Жуков» избирает «соревнование», «Гюго» - «компромисс», «Достоевские» - «сотрудничество», «Дюма» - «компромисс», «Наполеоны» - «соревнование», «Есенин» - «приспособление», «Гексли» - «избегание».

Анализ полученных данных показал, что испытуемые соционического типа, такие как «Бальзак», «Робеспьер», «Габен», «Гюго», «Дюма» склонны в конфликте идти на компромисс, предполагают частичное удовлетворение интересов обеих сторон конфликта, для этого может быть использован торг, обман, лесть, ориентация на равенство в дележе. Стратегию «избегание» предпочитают применять «Бальзаки», «Максим Горький», «Гексли». В основе такого поведения выступает желание затормозить принятие решения; человек не отстаивает свои интересы, но и не учитывает интересы других. «Сотрудничество» выбирают «Габены», «Достоевский». При выборе этой стратегии участники стремятся разрешить конфликт таким образом, чтобы в выигрыше остались все. Для этого они учитывают позицию партнера, но и стремятся добиться того, чтобы другая сторона тоже была удовлетворена. «Соревнование» выбирают «Наполеоны», «Жуковы», стремясь достигнуть удовлетворения своих интересов в ущерб интересам другого. Человек, следующий этой стратегии, уверен, что выйти победителем из конфликта может только один участник и его победа означает поражение другого. Такой индивидуум будет настаивать на своем во чтобы то ни стало, а позицию другого человека не будет принимать во внимание. «Приспособление» выбирает «Есенин». Такой психосоциотип может поступиться интересами и уступить другому человеку ради того, чтобы избежать противостояния. Данную позицию могут занимать люди с низкой самооценкой, которые полагают, что их цели и интересы не должны, либо не могут приниматься во внимание окружающими.

Результаты проведенного анализа говорят о том, что определенные соционические типы влияют на поведение в конфликте, и, соответственно, на выбор стратегии поведения в конфликте. Различия стратегий у одинаковых психосоциотипов обусловлено в значительной степени психосоциотипом.

Литература

1. Столяренко Л. Д. Психология управления [Текст]: учебное пособие. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – 507 с.
2. Кравченко А. И. Общая психология [Текст]: учебное пособие // А. И. Кравченко. – М.: Проспект, 2009. – 432 с.

Рушак Е.А.¹, Ченцова Е. И.², Ядрин А.В.³

¹Магистрант, ² магистрант, Санкт-Петербургский Государственный университет, ³аспирант, Санкт-Петербургский государственный экономический университет

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ

Аннотация

В связи с увеличением интереса к интеллектуальному капиталу, а в частности к человеческому капиталу, в социально-экономической политике России, возникает потребность в создании четкой теоретической базы, объясняющей этот феномен. Цель исследования – изучить имеющиеся теоретические источники, посвященные интеллектуальному капиталу и систематизировать полученную информацию. Полученный материал может быть использован для подготовки к эмпирическим исследованиям в данной области.

Ключевые слова: интеллектуальный капитал, потребительский капитал, человеческий капитал.

Rushchak E.A.¹, Chentsova E.I.², Yadrin A.V.³

¹Master student, ² master student, Saint-Petersburg State University, ³postgraduate student, Saint-Petersburg State University of Economics and Finance

INTELLECTUAL CAPITAL

Abstract

According with interest increasing in intellectual capital, especially in human capital, in the socio-economic policy of Russia, there is a need to create a high-quality theoretical basis to explain phenomenon. The purpose of research - theoretical study available sources about the intellectual capital and organize the information. The information we received can be used for the preparation of empirical research in this area.

Keywords: intellectual capital, human capital, consumer (the client) capital.

Based on knowledge economy which also focused on the creation and use of intellectual capital is becoming a major factor in socio-economic development of individual countries and regions. The increasing importance of intellectual capital becomes clear not only to the leaders of individual companies and organizations, but also for policy makers around the world.

In the modern life of a market society in the late victory of competition is based on the scientific and intellectual capital and in successes of creating innovative products.

The basis of innovation of the organization is its intellectual capital. The level of intellectual capital and its ability to effectively use predetermine the success of the organization on the market of goods and services.

Investments in human capital are paying 5-6 times greater than the production of goods. Only 15-16% of economic growth due to physical capital, about 20% - raw materials and 65% - due to human of Economic and Social Capital. Therefore, the issues of growth of intellectual potential, increase growth of development and introduction of high technology, develop the research potential of the nation - the priority directions of public policy in developed countries. [1,6]

T. Stewart was the first researcher who showed specifics of intellectual capital. In 1991 presented a paper intellectual capital as the sum of all that workers are aware of and that gives us a competitive advantage in the market: "... patents, about processes, management skills, technology, experience and information about consumers and suppliers. Taken together, these skills are intellectual capital. "

British experts in management are Albert S. and K. Bradley called the intellectual capital of the process of transformation of knowledge and intangible assets to resources that provide a competitive advantage to individuals, businesses and nations.

Focus on intellectual capital as the main factor of economic development today is done by many countries, including those that can not be attributed to a number of natural disadvantaged resources management. As an example, refer to the experience of Sweden, where spending on science are among the highest in the world (they are especially large in the large multinational companies). It has enabled Sweden before others to restructure industry by reducing companies with low competition, traditional industries (shipbuilding, metallurgy, textile industry) and quickly develop new high-tech production. On the world market Swedish firms produced TSS high-quality cars (VOLVO, SAAB), electrical products (ABB), the automated systems of the household (concern Electrolux), equipment for the food industry (Alfa Concern Laval). Under the impact of scientific developments dictated by market demand, e.g. home furniture shop has grown larger firm IKEA, which has more than 12 thousand kinds of principles fundamentally new, collapsible furniture for the price by 20-30% below the competition. [1,3,4]

Intellectual capital is dividing by three forms: human, structural (organizational); consumer (the client).

Human capital is represented is it possible the greatest value of the company, as it includes the stock of knowledge, education, skills, creativity and ability to think of people, their moral values, motivation, cultural, which are used by the individual (or organization) to generate income.

Human capital can not be separated from the person and give to another owner. It can depreciate degrade in connection with the worn-out man or as a result of obsolescence of knowledge and skills (of this consequence of the special importance of education and training systems under cooking). Human capital has significantly longer payback period in compare with physical capital. Period was of general and special education takes at least 10-15 years and then only invest in human capital are beginning to return, increasing as you gain work experience. Significant has singularities and the process of accumulation of human capital is equal to the volume of investment can have different results, because they are influenced by personal timbers, motivation and labor of workers.

Correlation between work productivity and education showed that increasing 10% in education give growth productivity by 8.6%. For the same increase of the share capital productivity increases by 3-4%. [7]

According to the UN Development Programme (UNDP) today on the planet physical capital, or accumulated wealth, is only about 16% of the present heritage; natural wealth - 20% and human capital or accumulated investment in human - 64%. In many developed countries, the share of human capital reaches is 80%. In Russia, everything is different: 72% - raw materials factor, and only 14% - human capital. By the criteria of Human Capital Quality Russia has 57th place in the World. Ahead of Russian are Baltic countries, behind - all the countries of the CIS.

Structural / organizational capital

"Knowledge without leaving to home after the work-day" Attributed to structural capital, corporate information systems, databases, hardware and software, organizations structure, copyrights, patents, know-how, licenses, trademarks, corporate culture.

The intrinsic value of the structural capital and of capital in general, determined not by its presence and effectiveness completely use. Structural capital is more a property of the company and can be relatively independent object of sale.

Consumer capital (also on called a client, or capital ratios) - this is primarily due to the company's customers and its products, based on the history of relations, on the accumulation and constant updating of customer information. The essence of these transmission connect through relationships with consumers, suppliers, competitors, local communities, as well as human cut brands, trademarks and image of the organization. According to the popular "Pareto ratio" regulars, accounting 20% of the total customer base, generate 80% of profits. The result of an ongoing relationship is the belief that clients of the company will continue to give away her preference. Thus customer capital is sometimes called "capital relations". [5]

The Readers Digest clients database has the information about the preferences of millions families, their orders of magazines, books, tapes, and CDs. With this information, the company can provide personalized service tailored to the previous selection during the years.

It's difficult to compare different types of intellectual capital.

Invest separately to employees and customers of the system also not enough. In order to achieve synergy effect need result from the interaction and interference of all three kinds.

The economy's ability to create and use intellectual capital increasingly determines the economic strength of the nation and its welfare.

Russian intellectual wealth, estimated by some experts at a cost of only counted intellectual property is evaluating today more than 11 trillion rubles. But in the country only 15% of the adult population has a university degree, and for the transition move towards an economy based on knowledge, the number of workers with university education should be about 60-90%.

References

1. Ruus, Goran. Intellectual capital: practice management / Goran Ruus, Stephen Pike, Lisa Fernstrem. - St. Petersburg.: High. Sch. Management, 2008. - P. 435
2. 2) Salihov, B.V. Organization's intellectual capital: the nature, structure and management framework / BV Salihov. - Moscow: Publishing and Trading Corporation "Darya and Co.", 2008. - P. 156
3. Suprun, VA Intellectual Capital: The main factor in the competitiveness of the economy in the XXI century / V.A .Suprun. - Moscow: KomKniga 2006. - P. 192
4. An economy based on knowledge: Textbook / A.L. Gaponenko. - Moscow: RAPS 2006. - P. 352
5. Aleshin, VI Scientific and intellectual capital in the management of a modern organization / V.I. Aleshin // Social-humanitarian knowledge. -2008. - № 6. - P. 267 - 277
6. Zgonnik, B., Chelbin, M. Intellectual capital of organization: the problems of management / O. Zgonnik, M. Chelbin // Personnel Management. - 2009. - № 11. - P. 42 - 44
7. Orlova, T. Intellectual Capital: Definition, nature, types / Orlova / Problems of the theory and practice of management. - 2008. - № 4. - P.109 - 119
8. Tuguskina, G.N. Intellectual capital - disruptive factor in the economy / G.N. Tuguskina // Personnel Management. - 2008. - № 22. - P. 44 - 45

Рушак Е.А.¹

¹Магистрант, Санкт-Петербургский Государственный университет
ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ СОТРУДНИКОВ

Аннотация

Требования организаций к компетенциям сотрудников постоянно изменяются из-за постоянно изменяющихся социально-экономических условий. Персонал вынужден непрерывно приспосабливаться к ним, не жертвуя при этом эффективностью работы. Тревога из-за несоответствия изменяющимся требованиям приводит к снижению уровня психологического благополучия сотрудников, а он может влиять на качество работы в целом. Цель исследования – изучить индивидуальные факторы психологического благополучия. Результаты исследования могут быть использованы для создания и коррекции системы адаптации сотрудников.

Ключевые слова: психологическое благополучие, гедонистический подход, эвдемонистический подход.

Rushchak E.A. ¹

¹Master student, Saint-Petersburg State University
EMPLOYEES' PSYCHOLOGICAL WELL-BEING

Abstract

Requirements imposed by organisation to employees are changing all the time due to socio-economic conditions' permanent changing. Staff has to adapt continuously to them without sacrificing the efficiency of work. Worry about discrepancy to changing requirements leads to decrease level of psychological well-being of employees, and it can have negative influence on quality of work as a whole. The purpose of the study – to study individual factors of psychological well-being. Research's results can be used for creation and correction of system of employees' adaptation.

Keywords: psychological well-being, hedonic approach, eudemonic approach.

Modern commercial organisations are developing and leading their activity in conditions, which are changing all the time. Such situation has influence on the requirements imposed by employers to employees. Thus, the staff has to constantly adapt to them and the personnel is compelled to work effectively in situations of uncertainty. Dismay about their own discrepancy to changing requisitions of professional activity can reduce the feeling of psychological well-being in all of life's spheres. Consequently, the psychological well-being of the employees can be one of the indicators which allow indirectly estimate and predict activity of employees.

There is no single definition of the psychological well-being in psychological science, so that we introduce definitions of two dominating approaches: hedonic and eudemonic.

The first approach defines the psychological well-being as a state without displeasure and increasing states, bringing pleasure. As pleasure it understands physical satisfaction, positive feelings about goals achievement. Within this approach "experience of happiness" and the personality's subjective well-being acts as the indicator of psychological well-being. [1, 3] In hedonic approach the most known modern researchers of well-being of the personality are N. M. Bradburn, E. Diner, M. Seligman, E. Galloun, R. Cummings, A. Lau, M. Argayl, R. M. Shamionov, etc.

The psychological well-being is person's completeness of the self-realisation in certain conditions and in specific circumstances, the capacity to develop their own identity and to comply the demands of the social environment. Such definition suggests eudemonic approach.

Eudemonic approach is considering vital difficulties, crisis life situations as a basis for increase of level of the personality's well-being. It is achieved through a better understanding of life and personal's own goals. In the approach K. Ryff developed six-factors model of psychological well-being, her model is based on research by M. Yagoda. [2] Russian scientists studying well-being of the personality within eudemonic approach are A.A. Kronik, R. A Akhmerov, A.V. Voronina, A.E.Sozontov, T.D. Shevelenkova, P.P. Fesenko, Buchatskaya M. V., Shiryayeva O. S., etc.

The purpose of our research consisted in investigation individual factors of psychological well-being.

In research 177 employees from commercial organisations took part.

Results of research are below.

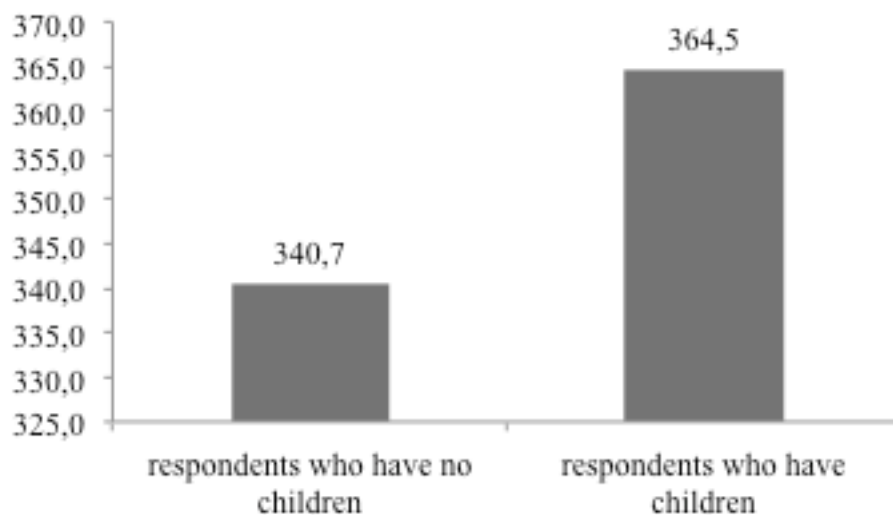


Fig.1 Mean of psychological well-being of the respondents who have and not having children.

There is statistically significant difference in the level of psychological well-being ($p \leq 0,05$) among respondents with and without children (fig.1). According with this data, we can say that respondents who have children possess higher level of psychological well-being than respondents who not having children. Thus, those who have children tend to be more positive to their lives, to feel fuller sense of satisfaction with life and, by that occurs round them, they find it easier to cope with daily activities, and to find a balance between self-expression and social conformity requirements, keeping save their outlook. It is possible to add that their lives are more purposeful, than those who have no children.

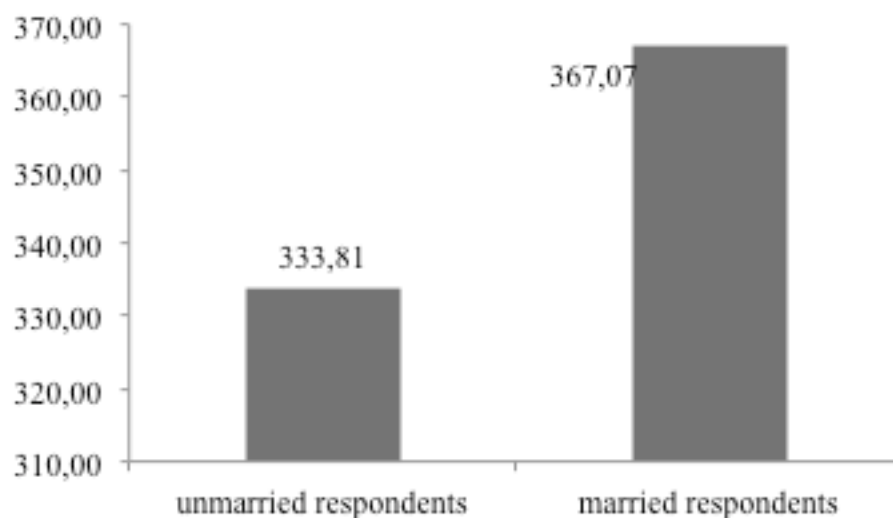


Fig.2 Mean of psychological well-being of the married and unmarried respondents.

Also, we received statistically significant difference in the level of psychological well-being ($p \leq 0,01$) among married and unmarried respondents (fig.2). So married respondents realize fuller their potential in certain conditions given them by environment than unmarried respondents. In addition to this they can easier come up to a society's standard. At the same time married respondents are more satisfied with achievement their goals, they higher appreciate level of their realization all of elements of psychological well-being. They like their lives in the past and present as distinct from unmarried respondents.

References

1. Bradburn, N.M. The structure of psychological well-being /N.M. Bradburn. – Chicago.: Aldine publishing company, 1969 – 319 p.
2. Ryff, C. The structure of psychological well-being revisited / C. Ryff // Journal of Personality and Social Psychology. – 1995. – № 4. – Vol. 69. – p. 719 -727
3. Созонтов А. Е. Гедонистический и эвдемонистический подходы к проблеме психологического благополучия / А. Е. Созонтов // Вопросы психологии. –2006. – № 4. – с. 105 -114
4. Голубева, Н. М. К проблеме дифференциации понятий психологического и субъективного благополучия личности / Н. М. Голубева // Известия саратовского университета им. Н. Г. Чернышевского. Новая серия. Акмеология образования. Психология развития. – 2010. – № 3. – Т. 3. – с. 36 – 42